

Q2 2025

Delårsrapport
april - juni



Delårsrapport april - juni 2025

God omsättningstillväxt, men svagare kvartal i MedTech

Andra kvartalet

- Nettoomsättningen ökade med 15 procent till 104,3 MEUR (91,0) med organisk tillväxt om 5 procent
- Rörelseresultat (EBIT) om 14,5 MEUR (13,2)
- Rörelseresultat före avskrivningar (EBITA) om 20,0 MEUR (18,9), inklusive jämförelsestörande poster om -5,3 MEUR (-5,8). Justerad EBITA ökade med 3 procent till 25,4 MEUR (24,7) med en marginal om 24,3 procent (27,2)
- Periodens resultat 8,6 MEUR (5,1) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,02 EUR (0,01)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 22,2 MEUR (5,9)

Första sex månaderna

- Nettoomsättningen ökade med 16 procent till 211,8 MEUR (182,3) med organisk tillväxt om 5 procent
- Rörelseresultat (EBIT) om 30,1 MEUR (26,6)
- Rörelseresultat före avskrivningar (EBITA) om 41,3 MEUR (37,8), inklusive jämförelsestörande poster om -12,3 MEUR (-10,9). Justerad EBITA ökade med 10 procent till 53,7 MEUR (48,8) med en marginal om 25,3 procent (26,8)
- Periodens resultat 13,3 MEUR (8,7) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,02 EUR (0,02)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 39,3 MEUR (17,1)

Väsentliga händelser under det andra kvartalet

- Den 13 maj emitterade Vimian seniora icke-säkerställda obligationer om 150 MEUR, under ett ramverk om 250 MEUR.
- Den 30 juni meddelade Vimian att antal aktier och röster förändrats som en följd av aktieteckning genom utnyttjande av teckningsoptioner inom ramen för optionsprogrammet LTI 2022. Antalet aktier och röster ökade med 2 724 260.

Väsentliga händelser efter det andra kvartalet

- Den 17 juli meddelade Vimian att vd Patrik Eriksson avgår och att CFO Carl-Johan Zetterberg Boudrie utses till tillförordnad vd. Alireza Tajbakhsh tar, utöver sin roll som vd för Veterinary Services, interimistiskt över det operativa ansvaret för Vimian's MedTech segment efter Guy Spörri som beslutat att lämna bolaget vid årsskiftet. Vidare utsågs Bart Bremer, Chief People Officer, till medlem av Vimians koncernledning.

Finansiella nyckeltal

MEUR, om ej annat anges	Apr-jun 2025	Apr-jun 2024	Δ%	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Δ%	Jul-jun 24/25	Helår 2024
Nettoomsättning	104,3	91,0	15%	211,8	182,3	16%	404,3	374,8
Organisk tillväxt (%) ¹	5%	11%		5%	6%			9%
EBITA	20,0	18,9	6%	41,3	37,8	9%	75,0	71,6
EBITA marginal (%)	19,2%	20,8%	-1,6 pp	19,5%	20,8%	-1,2 pp	18,6%	19,1%
Justerad EBITA ¹	25,4	24,7	3%	53,7	48,8	10%	100,2	95,2
Justerad EBITA marginal (%) ¹	24,3%	27,2%	-2,8 pp	25,3%	26,8%	-1,4 pp	24,8%	25,4%
Rörelseresultat (EBIT)	14,5	13,2	9%	30,1	26,6	13%	52,7	49,2
Periodens resultat	8,6	5,1	70%	13,3	8,7	53%	23,9	19,3
Jämförelsestörande poster ²	-5,3	-5,8		-12,3	-10,9		-25,1	-23,7
Resultat per aktie före utspädning (EUR)	0,02	0,01		0,02	0,02		0,04	0,04
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0,02	0,01		0,02	0,02		0,04	0,04
Kassaflöde från den löpande verksamheten	22,2	5,9	278%	39,3	17,1	131%	80,4	58,1

¹ Se avsnittet alternativa nyckeltal för mer information.

² Se not 3 och avsnittet jämförelsestörande poster för mer information.

VD har ordet

God omsättningstillväxt, men svagare kvartal i MedTech

Omsättningen för det andra kvartalet 2025 ökade med 15 procent till 104,3 MEUR inklusive 3 procent negativ valutapåverkan. Den organiska tillväxten i kvartalet uppgick till 5 procent, negativt påverkad av svag utveckling i vår amerikanska ortopediäffär inom MedTech-segmentet som resulterade i 4 procent nedgång för MedTech. I vårt största segment Specialty Pharma var den underliggande affärsdynamiken fortsatt positiv med 6 procent organisk tillväxt mot ett starkt andra kvartal i 2024. Veterinary Services och Diagnostics fortsatte leverera stark utveckling i det andra kvartalet med tvåsiffrig organisk tillväxt.

Justerad EBITA växte med 3 procent till 25,4 MEUR. Den justerade EBITA marginalen uppgick till 24,3 procent (27,2), påverkad av lägre försäljning i MedTech ortopedi och konsolideringen av tandvårdsföretaget iM3 som förvärvades under 2024 och har en lägre EBITA-marginal än koncernens genomsnitt. Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades i kvartalet och uppgick till 22,2 MEUR.

I maj slutförde Vimian refinansieringen och emitterade framgångsrikt seniora icke-säkerställda obligationer om 150 MEUR under ett ramverk om 250 MEUR. Vi fortsätter ha en stark finansiell position med en skuldsättning om 2,1x efter förvärvet av tandvårdsföretaget AllAccem, väl under vårt mål om 3x nettoskuld/pro-forma EBITDA.

Specialty Pharma – underliggande momentum fortsatt positivt

Specialty Pharma levererade 6 procent organisk tillväxt med tillväxt i alla fyra terapeutiska områden. Segmentets produktlanseringar och korsförsäljningsinitiativ utvecklas väl och fortsatte att bidra positivt till den organiska tillväxten.

MedTech – ytterligare åtgärder för att förbättra utvecklingen

MedTech levererade 32 procent total omsättningstillväxt men 4 procent organisk nedgång i en fortsatt svag amerikansk kirurgimarknad där våra kunder arbetar igenom sina befintliga lager för de mer kostsamma och valbara kirurgiska ingreppen. Även om marknaden är utmanande så är vi inte nöjda med utvecklingen i MedTech ortopedi och Alireza Tajbakhsh kommer, utöver sin roll som chef för Veterinary Services, att interimistiskt ta över det operativa ansvaret för vårt MedTech segment. Vi har också beslutat att stärka vårt kommersiella fokus och har rekryterat en ny Nordamerikachef för MedTech ortopedi som tillträder i slutet av augusti. Vår ortopediäffär upprätthåller hög kundnöjdhet och låg kundomsättning, och vi fortsätter investera i veterinärmedicinsk utbildning för att tillgodose behoven hos fler obehandlade djur och driva tillväxt.

Vårt plattformsförvärv inom tandvård, iM3, fortsatte utvecklas väl i kvartalet med tvåsiffrig tillväxt. Den 13 juni slutförde vi ytterligare ett tilläggsförvärv inom tandvård med det Kalifornien-baserade

företaget AllAccem, som är en ledande leverantör av en tandförseglingsprodukt som säljs till veterinärkliniker runtom i USA. AllAccem har en omsättning om omkring 9 MUSD med stark tillväxt och höga marginaler, samt en vetenskapligt beprövad och välrenommerad tandförseglingsprodukt. Förvärvet är i linje med vår strategi att växa andelen förbrukningsartiklar i vår tandvårdsportfölj och vi kan nyttja iM3s globala distribution för att ytterligare accelerera försäljningen.

Veterinary Services – fortsatt starkt momentum

Veterinary Services fortsatte leverera stark tillväxt om 12 procent, drivet av medlemstillväxt och ökad penetration av tjänster i medlemsbasen. Det totala antalet medlemskliniker uppgick till 9 700 vid kvartalets slut.

Diagnostics – ytterligare ett kvartal med tvåsiffrig tillväxt

Vårt diagnostiksegment levererade ytterligare ett kvartal med tvåsiffrig organisk tillväxt om 18 procent drivet av diagnostikerbjudandet för produktionsdjur.

VD byte, men strategin kvarstår oförändrad

Som kommunicerat den 17 juli har Patrik Eriksson avgått från sin roll som vd för Vimian med omedelbar verkan. En rekryteringsprocess för en ny vd kommer att inledas och i samband med förändringen är jag hedrad att bli tillfrågad om att leda bolaget som tillförordnad vd.

Vi kommer fortsätta exekvera på vår strategi med lönsam organisk och förvärvsdriven tillväxt där vi tar vara på skalan och fördelarna med att vara en global koncern samtidigt som vi bygger vidare på den starka entreprenöriella kulturen i bolaget. Vårt fokus för den kommande perioden kommer vara att accelerera genomförandet av våra affärsplaner i alla fyra segment, med särskilt fokus på att implementera nästa steg för att återgå till tillväxt i Medtech ortopedi.

Den övergripande djurhälsosektorn är fortfarande motståndskraftig med ökning av antalet djurägare, humanisering av husdjur och en åldrande husdjurspopulation. Vi är stolta över att kunna stödja veterinärer och hjälpa sällskapsdjur till bättre liv genom att erbjuda marknadsledande behandlingar och terapier inom områden där det finns stora medicinska behov som inte är tillgodosedda idag.

Även om den geopolitiska osäkerheten fortsätter att utmana världen är jag optimistisk när det gäller de långsiktiga tillväxtutsikterna för djurhälsosektorn och övertygad om vår förmåga att leverera enligt våra planer.



Carl-Johan Zetterberg Boudrie
Tf VD Vimian Group AB (publ)

Finansiell översikt

Andra kvartalet 2025

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 15 procent till 104,3 MEUR (91,0). Organisk tillväxt var 5 procent drivet av Specialty Pharma och Veterinary Services med 6 respektive 12 procent organisk tillväxt. MedTech växte med 32 procent inklusive förvärv, organisk tillväxt var negativ med -4 procent till följd av en fortsatt svag amerikansk kirurgimarknad. Diagnostics rapporterade en organisk tillväxt om 18 procent.

Förvärv bidrog till tillväxten med 12 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -3 procent.

Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultat EBIT uppgick till 14,5 MEUR (13,2) motsvarande en marginal om 13,9 procent (14,5). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -5,3 MEUR (-5,8).

Huvuddelen av de jämförelsestörande posterna avser MedTech med totalt -3,2 MEUR, varav -2,1 MEUR avser legala kostnader relaterade till tvisten i USA och -0,6 MEUR är förvärvskostnader. I koncernfunktioner har en avsättning gjorts med -1,8 MEUR för kompensation till nyckelanställda för finansiella förluster kopplade till LTI 2022 programmet. Kompensationen kommer betalas ut i andra kvartalet 2026 under förutsättning att vissa villkor uppfylls. För ytterligare information om jämförelsestörande poster, se not 3.

EBITA

EBITA ökade med 6 procent till 20,0 MEUR (18,9) motsvarande en marginal om 19,2 procent (20,8).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 3 procent till 25,4 MEUR (24,7) motsvarande en marginal om 24,3 procent (27,2). Den lägre marginalen än motsvarande kvartal föregående år förklaras av lägre försäljning i MedTech orthopedics och konsolideringen av iM3, som har en annan finansiell profil. De övriga tre segmenten uppnådde en marginal som var högre eller i linje med samma period föregående år.

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -1,6 MEUR (-5,5). Detta består av tre delar: (1) finansieringskostnader på -2,3 MEUR med en genomsnittlig ränta på 4,6 procent under kvartalet, vilket delvis uppvägdes av ränteintäkter på likvida medel om 0,5 MEUR; (2) för villkorade köpeskillingar uppgick den kvartalsvisa diskonteringseffekten till -1,2 MEUR, och -0,2 MEUR är effekt från sannolikhetsjusteringar; och (3) positiv påverkan från valutakursförändringar om 1,6 MEUR relaterat till omvärdering av skulder.

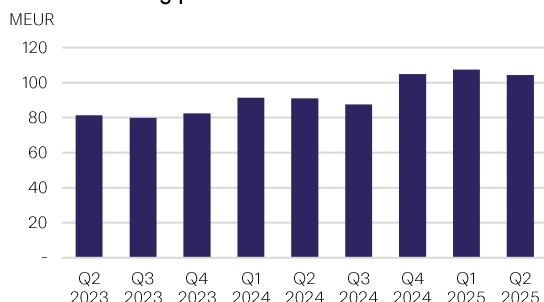
Skatt

Skatten för kvartalet uppgick till -4,2 MEUR (-2,7), vilket gav en effektiv skattesats på 33 procent. Skattekostnaden som procent av resultatet före skatt drivs upp av skatteförluster utan redovisning av uppskjutna skattefordringar och icke avdragsgilla kostnader, främst orealiserade valutaeffekter redovisade i de finansiella posterna och sannolikhetsjusteringar av villkorade köpeskillingar.

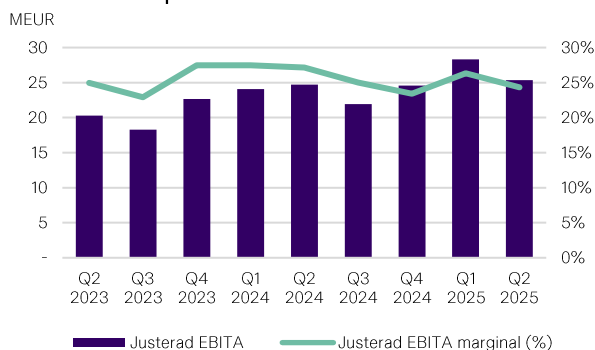
Periodens resultat

Resultat för kvartalet uppgick till 8,6 MEUR (5,1), positivt påverkat av valutakursförändringar i finansiella poster om 1,6 MEUR. samt negativt av sannolikhetsjusteringen på villkorade köpeskillingar om -0,2 MEUR. Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,02 EUR (0,01).

Nettoomsättning per kvartal



Justerad EBITA per kvartal



Januari till juni 2025

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 16 procent till 211,8 MEUR (182,3). Organisk tillväxt uppgick till 5 procent med tillväxt inom Specialty Pharma med 8 procent och Veterinary Services med 12 procent. Tillväxten i MedTech uppgick till 30 procent inklusive förvärvet av iM3, negativ organisk tillväxt med -6 procent i en svag amerikansk kirurgimarknad. Diagnostics levererade en organisk tillväxt med 17 procent. Förvärv bidrog med 12 procent tillväxt och påverkan från valutakursförändringar uppgick till -1 procent.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till 30,1 MEUR (26,6) motsvarande en marginal om 14,2 procent (14,6). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -12,3m (-10,9).

EBITA

EBITA uppgick till 41,3 MEUR (37,8) motsvarande en marginal om 19,5 procent (20,8).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 10 procent till 53,7 MEUR (48,8), vilket motsvarade en minskning av den justerade EBITA marginalen till 25,3 procent (26,8). Den lägre marginalen orsakas av lägre försäljning inom MedTech orthopedics, investeringar i segment Diagnostics inom sällskapsdjur och konsolidering av iM3, som har annan finansiell profil.

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -9,1 MEUR (-13,4). Detta består av tre huvudsakliga delar: (1) finansieringskostnader på -7,3 MEUR med en genomsnittlig ränta på 4,9 procent, vilket delvis uppvägdes av ränteintäkter på likvida medel om 1,0 MEUR; (2) för villkorade köpeskillningar uppgick diskonteringseffekten för perioden till -2,7 MEUR och påverkan från sannolikhetsjusteringar uppgick till -3,0 MEUR; och (3) positiv påverkan från valutakursförändringar om 2,9 MEUR relaterat till omvärdering av skulder.

Skatt

Skatten för året uppgick till -7,7 MEUR (-4,5) vilket motsvarar en effektiv skattesats om 37 procent. Skattekostnaden som procent av resultatet före skatt drivs upp av skatteförluster utan redovisning av uppskjutna skattefordringar och icke avdragsgilla kostnader, främst realiserade valutaeffekter redovisade i de finansiella posterna och sannolikhetsjusteringar av villkorade köpeskillningar.

Periodens resultat

Resultat för januari-juni uppgick till 13,3 MEUR (8,7). Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,02 EUR (0,02).

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 39,3 MEUR (17,1). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -90,2 MEUR (-17,3)

och avser huvudsakligen förvärvet av AllAccem samt utbetalning av villkorade köpeskillningar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 56,2 MEUR (3,9) vilket inkluderade refinansiering av den existerande faciliteten.

Rörelsekapital

Rörelsekapitalet uppgick till 99,5 MEUR (82,0) i slutet av juni, vilket motsvarar 25 procent (24) av intäkterna, en ökning från 94,3 MEUR i slutet av mars (23 procent av intäkterna).

Jämfört med den sista mars 2025 ökade rörelsekapitalet med 5,2 MEUR främst genom ökade leverantörsskulder.

Investeringar

Investeringarna uppgick till -6,2 MEUR (-5,9). Detta är uppdelat på -2,4 MEUR investeringar i immateriella tillgångar (intern FoU, mjukvaruutveckling och FoU partnerskap) och -3,8 MEUR investeringar i fastigheter, anläggningar och utrustning (de större investeringarna inkluderar ny utbildningsutrustning i MedTech och annan utrustning i Speciality Pharma samt utbyggnad av klinikkapacitet i Veterinary Services).

Investeringarna om -6,2 MEUR motsvarar 2,9 procent av försäljningen, jämfört med 3,2 procent för samma period föregående år. Minskningen av investeringar som andel av försäljningen beror främst på lägre investeringar i immateriella tillgångar och intern FoU. Investeringar i fastigheter, anläggningar och utrustning har ökat något jämfört med föregående år.

Finansiell ställning

I slutet av perioden uppgick nettoskulden till 260,6 MEUR (144,1) en ökning från 212,2 MEUR per den 31 mars 2025, förklarad av förvärvet av AllAccem. Likvida medel uppgick till 67,5 MEUR (41,2) en ökning jämfört med 60,1 MEUR i slutet av mars. Extern belåning om 277,3 MEUR (169,7).

Per den 30 juni var skuldsättningsgraden, nettoskulden i förhållande till pro-forma justerad EBITDA under den senaste 12-månadersperioden 2,1x, jämfört med 1,8x per den 31 mars 2025.

Centrala kostnader

Centrala kostnader under det andra kvartalet uppgick till -2,2 MEUR (-1,5), en minskning med 0,1 MEUR jämfört med första kvartalet 2025.

Som beskrevs i delårsrapporten för första kvartalet ingår nu kostnader som relaterar till 2024 LTI (personaloptioner) om -0,2 MEUR. Detta är ej kassaflödespåverkande IFRS-kostnader som kommer att återkomma under det treåriga programmets varaktighet.

Segmentsrapportering

Andra kvartalet 2025

Vimian är verksamt inom fyra segment: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics.

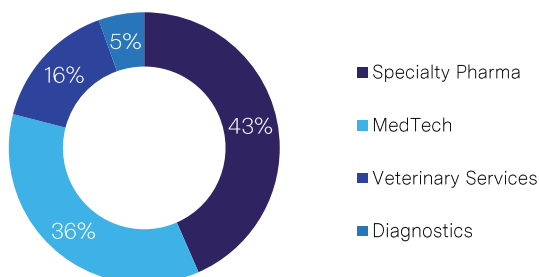
Nettoomsättning

MEUR	Apr-jun 2025	Apr-jun 2024	Δ	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Δ	Jul-jun 24/25	Helår 2024
Specialty Pharma	45,3	43,6	4%	90,2	84,0	7%	178,2	172,0
MedTech	37,1	28,0	32%	78,2	60,0	30%	142,1	123,9
Veterinary Services	16,2	14,5	12%	31,7	28,3	12%	61,4	58,0
Diagnostics	5,7	4,9	16%	11,7	10,1	16%	22,5	20,9
Koncernen	104,3	91,0	15%	211,8	182,3	16%	404,3	374,8

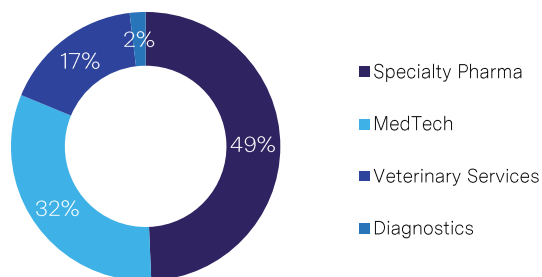
Justerad EBITA

MEUR	Apr-jun 2025	Apr-jun 2024	Δ	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Δ	Jul-jun 24/25	Helår 2024
Specialty Pharma	13,6	13,0	5%	26,5	23,9	11%	51,8	49,2
MedTech	8,8	8,9	-1%	20,9	19,3	8%	35,9	34,3
Veterinary Services	4,6	4,0	16%	9,3	7,5	24%	18,8	16,9
Diagnostics	0,5	0,4	32%	1,4	1,3	9%	2,4	2,3
Koncernfunktioner	-2,2	-1,5	41%	-4,4	-3,2	40%	-8,7	-7,4
Koncernen	25,4	24,7	3%	53,7	48,8	10%	100,2	95,2

Nettoomsättning per segment, Andra kvartalet 2025



Justerad EBITA per segment, Andra kvartalet 2025¹



¹ Justerad EBITA före centrala kostnader.

Segment – Specialty Pharma

MEUR	Apr-jun 2025	Apr-jun 2024	Δ	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Δ	Jul-jun 24/25	Helår 2024
Nettoomsättning	45,3	43,6	4%	90,2	84,0	7%	178,2	172,0
Organisk tillväxt (%)	6%	13%	-7 pp	8%	12%	-4 pp		15%
EBITA	13,5	11,4	19%	26,0	20,8	25%	47,4	42,2
EBITA marginal (%)	29,9%	26,0%	3,9 pp	28,8%	24,7%	4,1 pp	26,6%	24,5%
Justerad EBITA	13,6	13,0	5%	26,5	23,9	11%	51,8	49,2
Justerad EBITA marginal (%)	30,0%	29,7%	0,3 pp	29,4%	28,4%	1,0 pp	29,1%	28,6%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under andra kvartalet ökade med 4 procent till 45,3 MEUR (43,6). Organisk tillväxt om 6 procent, bidrag från förvärv 0 procent och påverkan från valutakursförändringar om -2 procent.

Tillväxt inom alla fyra terapeutiska områden med starkast bidrag från Dermatology och Allergy. Tillväxten jämfört med föregående år hölls tillbaka av Specialty Pharmaceuticals som levererade en mycket stark tillväxt under andra kvartalet 2024. Under andra kvartalet lanserades 18 nya produkter.

Nettoomsättningen januari till juni växte med 7 procent till 90,2 MEUR (84,0). Organisk tillväxt om 8 procent, bidrag från förvärv 0 procent och påverkan från valutakursförändringar om -1 procent. Under perioden januari till juni har hälften av den organiska tillväxten

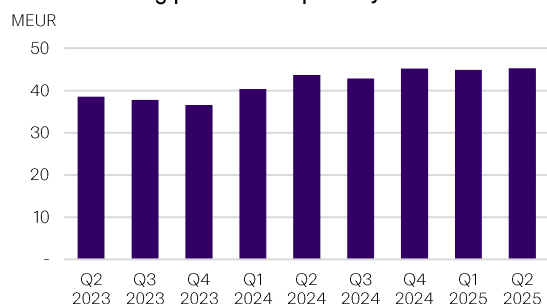
genererats av segmentets aktiviteter för att driva korsförsäljning och internationalisering.

Justerad EBITA

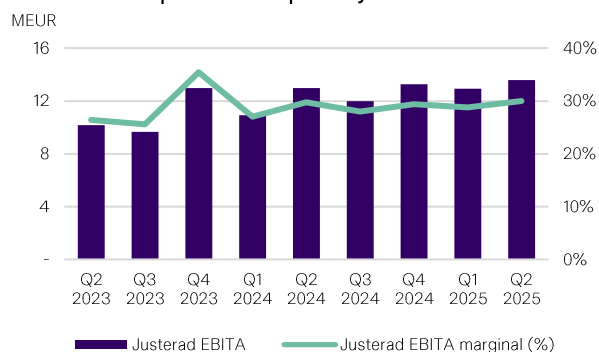
Justerad EBITA för det andra kvartalet ökade med 5 procent till 13,6 MEUR (13,0) med en marginal om 30,0 procent (29,7).

Justerad EBITA för perioden januari till juni ökade med 11 procent till 26,5 MEUR (23,9) med en marginal om 29,4 procent (28,4).

Nettoomsättning per kvartal Specialty Pharma



Justerad EBITA per kvartal Specialty Pharma



Segment – MedTech

MEUR	Apr-jun 2025	Apr-jun 2024	Δ	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Δ	Jul-jun 24/25	Helår 2024
Nettoomsättning	37,1	28,0	32%	78,2	60,0	30%	142,1	123,9
Organisk tillväxt (%)	- 4%	10%	-15 pp	- 6%	- 3%	-3 pp		0%
EBITA	5,6	5,3	6%	11,7	12,3	-5%	19,4	20,0
EBITA marginal (%)	15,1%	18,9%	-3,8 pp	15,0%	20,5%	-5,5 pp	13,7%	16,2%
Justerad EBITA	8,8	8,9	-1%	20,9	19,3	8%	35,9	34,3
Justerad EBITA marginal (%)	23,7%	31,6%	-8,0 pp	26,7%	32,2%	-5,5 pp	25,3%	27,7%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under det andra kvartalet växte med 32 procent till 37,1 MEUR (28,0). Negativ organisk tillväxt om -4 procent, bidrag från förvärv 41 procent och påverkan från valutakursförändringar uppgick till -4 procent.

Den organiska nedgången drevs av en fortsatt svag amerikansk kirurgimarknad, särskilt för valbara ortopediska ingrepp där kunderna arbetar igenom befintliga lager och tillämpar stramare budgetar. Europa och övriga världen hade en oförändrad utveckling under kvartalet.

Tandvårdsföretaget iM3, som förvärvades 2024 och konsoliderades från 1 oktober 2024, fortsatte att utvecklas väl och bidrog med stark tillväxt under det andra kvartalet.

Nettoomsättningen för perioden januari till juni ökade med 30 procent till 78,2 MEUR (60,0). Negativ organisk tillväxt om 6 procent

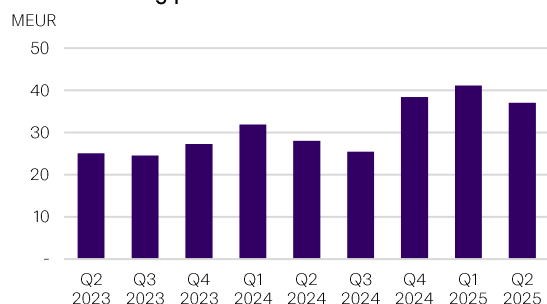
till följd av slutlig utfasning av det årliga beställningsprogrammet och en fortsatt svag amerikansk kirurgimarknad. Förvärv inom tandvårdssegmentet bidrog med 38 procent tillväxt och påverkan från valutakursförändringar var -1 procent.

Justerad EBITA

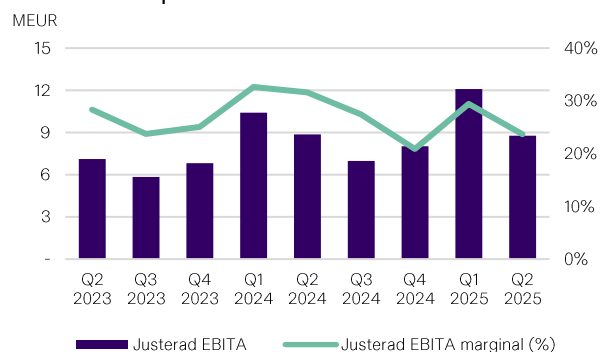
Justerad EBITA under det andra kvartalet minskade till 8,8 MEUR (8,9) med en marginal om 23,7 procent (31,6). Marginalutvecklingen drivs främst av lägre försäljning inom MedTech orthopedics och konsolideringen av tandvårdsföretaget iM3 som har en annan finansiell profil.

Justerad EBITA perioden januari till juni ökade med 8 procent till 20,9 MEUR (19,3).

Nettoomsättning per kvartal MedTech



Justerad EBITA per kvartal MedTech



Segment – Veterinary Services

MEUR	Apr-jun 2025	Apr-jun 2024	Δ	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Δ	Jul-jun 24/25	Helår 2024
Nettoomsättning	16,2	14,5	12%	31,7	28,3	12%	61,4	58,0
Organisk tillväxt (%)	12%	18%	-6 pp	12%	16%	-4 pp		16%
EBITA	4,6	3,4	36%	9,2	6,9	34%	18,1	15,8
EBITA marginal (%)	28,7%	23,6%	5,1 pp	29,0%	24,3%	4,7 pp	29,5%	27,3%
Justerad EBITA	4,6	4,0	16%	9,3	7,5	24%	18,8	16,9
Justerad EBITA marginal (%)	28,7%	27,6%	1,1 pp	29,5%	26,5%	2,9 pp	30,6%	29,2%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det andra kvartalet ökade med 12 procent till 16,2 MEUR (14,5). Organisk tillväxt om 12 procent, inget bidrag från förvärv och ingen påverkan från valutakursförändringar.

Medlemsbasen fortsatte att växa och uppgick till 9 700 medlemmar i slutet av det andra kvartalet. Fortsatt utveckling av serviceerbjudandet och uppgradering av befintliga medlemmar till högre medlemsnivåer, tillsammans med rekrytering av nya medlemmar bidrog till tvåsiffrig tillväxt.

Delägda kliniker står för ungefär en tredjedel av segmentets omsättning och levererade låga ensiffriga tillväxttal i kvartalet jämfört med ett starkt andra kvartal 2024.

Nettoomsättningen för perioden januari till juni ökade 12 procent till 31,7 MEUR (28,3). Stark organisk tillväxt om 12 procent, inget bidrag från förvärv och ingen påverkan från valutakursförändringar

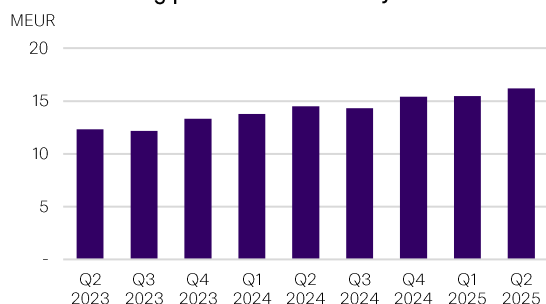
Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade i andra kvartalet med 16 procent till 4,6 MEUR (4,0) med en marginal om 28,7 procent (27,6).

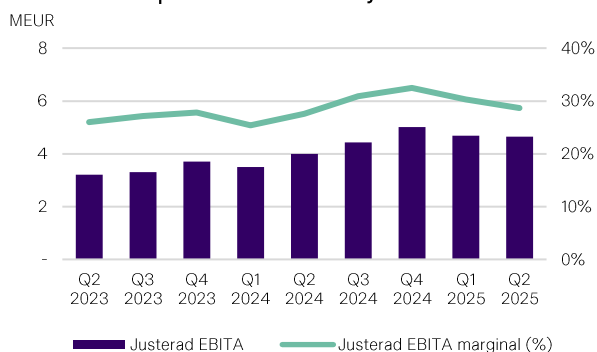
Marginalen under andra kvartalet gynnades av omsättningstillväxt och en positiv geografisk mixeffekt jämfört med samma period föregående år. Som tidigare kommunicerats påverkade planerade investeringar i nya tjänster och marknader den sekventiella marginalutvecklingen.

Justerad EBITA för perioden januari till juni ökade med 24 procent till 9,3 MEUR (7,5) med en marginal om 29,5 procent (26,5).

Nettoomsättning per kvartal Veterinary Services



Justerad EBITA per kvartal Veterinary Services



Segment – Diagnostics

MEUR	Apr-jun 2025	Apr-jun 2024	Δ	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Δ	Jul-jun 24/25	Helår 2024
Nettoomsättning	5,7	4,9	16%	11,7	10,1	16%	22,5	20,9
Organisk tillväxt (%)	18%	- 9%	27 pp	17%	- 7%	24 pp		- 2%
EBITA	0,5	0,4	17%	1,3	1,3	1%	2,2	2,2
EBITA marginal (%)	8,2%	8,2%	0,0 pp	10,9%	12,4%	-1,6 pp	9,7%	10,4%
Justerad EBITA	0,5	0,4	32%	1,4	1,3	9%	2,4	2,3
Justerad EBITA marginal (%)	9,2%	8,2%	1,1 pp	11,8%	12,5%	-0,7 pp	10,5%	10,8%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 16 procent till 5,7 MEUR (4,9). Organisk tillväxt med 18 procent, 0 procent bidrag från förvärv och -2 procent påverkan av valutakursförändringar.

Den positiva utvecklingen fortsatte under andra kvartalet med tillströmning av nya kunder och lansering av nya produkter i alla regioner. Under kvartalet utgjordes ungefär en tredjedel av tillväxten av efterfrågan som drevs av olika sjukdomsutbrott.

Nettoomsättningen för perioden januari till juni ökade 16 procent till 11,7 MEUR (10,1). Organisk tillväxt om 17 procent, inget bidrag från förvärv och -1 procents påverkan av valutakursförändringar.

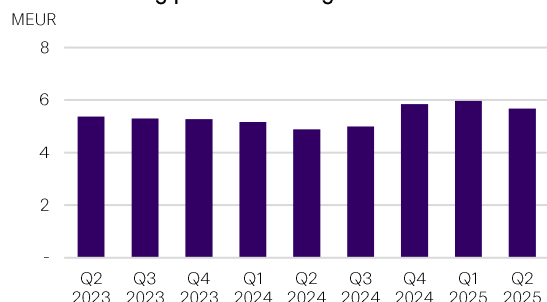
Justerad EBITA

Justerad EBITA för andra kvartalet uppgick till 0,5 MEUR (0,4) med en marginal om 9,2 procent (8,2).

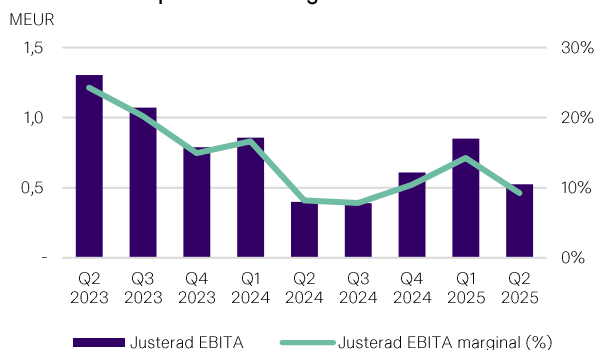
Marginalförbättringen är ett resultat av de högre intäkterna med god skalbarhet i verksamheten.

Justerad EBITA för perioden januari till juni ökade med 9 procent till 1,4 MEUR (1,3) med en marginal om 11,8 procent (12,5). Den lägre marginalen återspeglar investeringarna i att diversifiera erbjudandet till diagnostik för sällskapsdjur.

Nettoomsättning per kvartal Diagnostics



Justerad EBITA per kvartal Diagnostics



Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer för moderbolaget och de företag som ingår i koncernen.

Stockholm, 18 juli 2025

Magnus Welander
Styrelseordförande

Gabriel Fitzgerald

Pia Marions

Petra Rumpf

Theodor Bonnier

Carl-Johan Zetterberg Boudrie
Tf VD

Denna rapport har ej granskats av bolagets revisorer.

Denna information utgjorde före offentliggörandet insiderinformation som Vimian Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 18 juli 2025 kl. 07:45 CEST.

Webbsänd telefonkonferens den 18 juli 2025: I samband med delårsrapporten kommer Vimian att hålla en webbsänd telefonkonferens på engelska kl. 09:00 CEST. Vimian representeras av styrelseordförande Magnus Welander och Tf VD Carl-Johan Zetterberg Boudrie, som presenterar delårsrapporten och svarar på frågor. Information om telefonnummer finns på www.vimian.com/investors. Presentationen kommer att finnas tillgänglig på www.vimian.com/investors efter det att delårsrapporten har offentliggjorts. Webbsändningen kommer att finnas tillgänglig på samma adress efter direktsändningen.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MEUR om inte annat anges	Not	Apr-jun 2025	Apr-jun 2024	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Helår 2024
Nettoomsättning från avtal med kunder	3, 4	104,3	91,0	211,8	182,3	374,8
Nettoomsättning		104,3	91,0	211,8	182,3	374,8
Övriga rörelseintäkter		-0,1	0,1	-0,2	-0,2	-0,1
Råmaterial och handelsvaror		-32,2	-26,8	-64,8	-54,9	-116,5
Övriga externa kostnader		-20,6	-19,3	-43,8	-37,9	-79,2
Personalkostnader		-27,5	-23,0	-54,0	-45,7	-94,9
Avskrivningar		-8,9	-8,4	-17,9	-16,6	-33,7
Övriga rörelsekostnader		-0,5	-0,3	-0,9	-0,5	-1,3
Rörelseresultat		14,5	13,2	30,1	26,6	49,2
Finansiella intäkter och kostnader		-1,6	-5,5	-9,1	-13,4	-20,3
Resultat från andelar i intressebolag		-	0,0	-	0,0	0,0
Resultat före skatt		12,9	7,7	21,0	13,2	28,9
Skatt		-4,2	-2,7	-7,7	-4,5	-9,5
Årets resultat		8,6	5,1	13,3	8,7	19,3
Årets resultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		8,3	4,9	12,7	8,4	18,5
Innehav utan bestämmande inflytande		0,3	0,2	0,7	0,4	0,8
Resultat per aktie, före utspädning (EUR)		0,02	0,01	0,02	0,02	0,04
Resultat per aktie, efter utspädning (EUR)		0,02	0,01	0,02	0,02	0,04
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning (tusental)		523 921	510 939	523 906	484 177	503 823
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning (tusental) ¹		524 202	510 997	524 187	484 235	504 496
Antal aktier vid periodens slut (tusental)		526 615	522 420	526 615	522 420	523 891

¹ Utspädningseffekten avser utestående teckningsoptioner relaterade LTI 2022 och LTI 2023.

MEUR	Not	Apr-jun 2025	Apr-jun 2024	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Helår 2024
Årets resultat		8,6	5,1	13,3	8,7	19,3
Övrigt totalresultat						
Poster som kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)						
Omräkningsdifferens		-26,6	4,1	-38,0	-1,1	7,2
Poster som inte kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner		0,0	-	0,1	-	0,0
Summa övrigt totalresultat för året, efter skatt		-26,6	4,1	-37,9	-1,1	7,2
Årets totalresultat, efter skatt		-17,9	9,2	-24,6	7,7	26,5
Årets totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		-17,1	9,1	-23,5	7,4	26,6
Innehav utan bestämmande inflytande		-0,8	0,1	-1,1	0,2	-0,1

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MEUR	Not	30 jun 2025	30 jun 2024	31 dec 2024
Anläggningstillgångar				
Goodwill		617,8	512,3	576,5
Immateriella tillgångar		208,4	206,2	226,3
Materiella anläggningstillgångar		29,2	24,6	28,6
Nyttjanderättstillgångar		16,0	11,9	17,4
Andelar i intresseföretag		9,2	9,1	9,1
Finansiella anläggningstillgångar		24,8	40,0	28,1
Uppskjuten skattefordran		1,5	2,1	1,0
Summa anläggningstillgångar		906,9	806,2	887,1
Omsättningstillgångar				
Varulager		80,0	64,3	78,4
Kundfordringar		58,9	55,5	55,2
Aktuell skattefordran		1,3	1,8	2,5
Övriga fordringar		8,2	15,9	11,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		13,9	11,7	10,0
Likvida medel		67,5	41,2	64,8
Summa omsättningstillgångar		229,9	190,4	222,7
SUMMA TILLGÅNGAR		1 136,9	996,5	1 109,8

MEUR	Not	30 jun 2025	30 jun 2024	31 dec 2024
Eget kapital				
Aktiekapital		0,1	0,1	0,1
Övrigt tillskjutet kapital		625,1	610,3	614,8
Reserver		-32,7	-5,6	3,5
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		90,4	71,4	81,5
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		682,9	676,3	699,9
Innehav utan bestämmande inflytande		9,2	0,6	6,6
Summa eget kapital		692,2	676,8	706,5
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut		277,5	169,7	215,9
Leasingskulder		11,8	8,9	13,0
Uppskjuten skatteskuld		27,4	26,0	29,4
Övriga långfristiga skulder	5	32,3	19,2	33,8
Långfristiga avsättningar		1,6	1,1	1,2
Summa långfristiga skulder		350,6	224,9	293,4
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut		0,0	0,0	0,0
Leasingskulder		4,7	3,4	4,7
Leverantörsskulder		22,8	25,7	21,8
Aktuella skatteskulder		10,4	7,3	6,9
Övriga kortfristiga skulder	5	34,8	42,6	58,3
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		21,1	15,8	18,1
Avsättningar		0,3	0,0	-
Summa kortfristiga skulder		94,2	94,8	109,9
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 136,9	996,5	1 109,8

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGNA KAPITAL

MEUR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare						
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 1 januari 2024	0,1	467,9	-4,6	63,1	526,4	0,3	526,7
Årets resultat	-	-	-	8,4	8,4	0,4	8,7
Årets övriga totalresultat	-	-	-1,0	-	-1,0	-0,1	-1,1
Årets totalresultat	-	-	-1,0	8,4	7,4	0,2	7,7
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	0,0	142,7	-	-	142,7	-	142,7
Transaktionskostnader	-	-0,3	-	-	-0,3	-	-0,3
Optionsprogram	-	0,0	-	-	0,0	-	0,0
Summa	0,0	142,5	-	-	142,5	-	142,5
Utgående eget kapital 30 juni 2024	0,1	610,3	-5,6	71,4	676,3	0,6	676,8
Ingående eget kapital 1 januari 2025	0,1	614,8	3,5	81,5	699,9	6,6	706,5
Årets resultat	-	-	-	12,7	12,7	0,7	13,3
Årets övriga totalresultat	-	-	-36,2	-	-36,2	-1,7	-37,9
Årets totalresultat	-	-	-36,2	12,7	-23,5	-1,1	-24,6
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	-	10,3	-	-	10,3	-	10,3
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-3,7	-3,7	3,7	-
Summa	-	10,3	-	-3,7	6,5	3,7	10,3
Utgående eget kapital 30 juni 2025	0,1	625,1	-32,7	90,5	682,9	9,2	692,2

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

EURm	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2024	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2024	Full-year 2024
Operating activities					
Operating profit	14.5	13.2	30.1	26.6	49.2
Adjustments for non-cash items	20.5	9.0	31.7	17.0	44.2
Interest received	0.5	0.2	1.0	0.4	2.0
Interest paid	-2.6	-5.2	-6.0	-11.9	-20.4
Paid income tax	-2.9	-5.6	-4.3	-7.3	-15.1
Cash flow from operating activities before change in working capital	30.0	11.6	52.4	24.8	60.0
Change in inventories	-5.3	-4.0	-6.5	-2.9	-0.3
Change in operating receivables	-1.1	0.9	-9.4	-14.5	-9.2
Change in operating liabilities	-1.4	-2.6	2.8	9.7	7.6
Cash flow from operating activities	22.2	5.9	39.3	17.1	58.1
Investing activities					
Acquisition of a subsidiary, net of cash acquired	-76.0	-12.2	-85.9	-14.8	-81.3
Investments in associates	-0.0	-0.2	-0.0	-1.4	-1.2
Investments in intangible assets	-1.1	-0.6	-2.4	-3.1	-7.9
Investments in property, plant and equipment	-2.0	-1.4	-3.8	-2.8	-6.3
Proceeds from sale of property, plant and equipment	-	0.0	0.0	0.1	0.1
Investments in / sales of other financial assets	1.4	3.2	1.9	4.6	20.7
Cash flow from investing activities	-77.6	-11.2	-90.2	-17.3	-76.0
Financing activities					
New share issue	10.3	142.7	10.3	142.7	142.7
Transaction costs	0.0	-0.3	0.0	-0.6	-1.7
Proceeds from borrowings	271.4	-0.0	272.7	-0.0	80.4
Repayment of borrowings	-215.1	-133.5	-224.4	-136.5	-172.9
Payment of lease liabilities	-1.2	-0.9	-2.4	-1.7	-3.7
Cash flow from financing activities	65.4	8.0	56.2	3.9	44.8
Cash flow for the period	10.0	2.6	5.3	3.6	26.9
Cash and cash equivalents at beginning of the period	60.1	38.1	64.8	37.5	37.5
Exchange-rate difference in cash and cash equivalents	-2.6	0.5	-2.6	0.1	0.2
Cash and cash equivalents at end of the period	67.5	41.2	67.5	41.2	64.8

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Apr-jun 2025	Apr-jun 2024	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Helår 2024
Nettoomsättning	11,7	11,4	24,4	26,3	52,3
Övriga rörelseintäkter	0,0	-	0,0	-	-
Summa rörelsens intäkter	11,7	11,4	24,4	26,3	52,3
Övrig externa kostnader	-12,8	-9,4	-25,5	-20,8	-43,2
Personalkostnader	-32,2	-10,9	-49,8	-20,4	-51,4
Avskrivningar	-0,7	-0,0	-1,4	-0,1	-0,8
Övriga rörelsekostnader	-0,5	-1,0	-1,7	-1,4	-2,5
Rörelseresultat	-34,6	-10,0	-54,0	-16,4	-45,6
Koncernbidrag	-	0,0	-	0,0	-95,0
Finansiella intäkter och kostnader ¹	54,9	51,8	-169,8	173,5	371,7
Resultat efter finansiella kostnader	20,4	41,8	-223,8	157,1	231,1
Skatt	-	-	-	-	-
Årets resultat	20,4	41,8	-223,8	157,1	231,1

¹Finansiella intäkter och kostnader för året inkluderar ränteintäkter om 170,4 MSEK (199,5), utdelning från dotterbolag 95,0 (0), räntekostnader (inklusive bankavgifter) om -81,8 MSEK (-118,5) och valutakursdifferenser om -353,5 MSEK (92,5).

MSEK	30 jun 2025	30 jun 2024	31 dec 2024
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	11,7	13,8	13,1
Materiella anläggningstillgångar	0,2	0,4	0,3
Andelar i koncernbolag	6 242,1	6 169,3	6 246,4
Andra långsiktiga fordringar i koncernbolag	7 253,3	5 980,9	6 936,9
Övriga långfristiga tillgångar	-	-	-
Summa anläggningstillgångar	13 507,3	12 164,3	13 196,7
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernbolag	280,1	134,0	107,0
Övriga kortfristiga fordringar	8,9	16,9	10,6
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	35,6	14,9	2,1
Summa omsättningstillgångar	324,6	165,8	119,7
SUMMA TILLGÅNGAR	13 831,9	12 330,2	13 316,4
Eget kapital			
Aktiekapital	0,9	0,9	0,9
Fond för utvecklingsutgifter	13,1	13,8	13,1
Överkursfond	8 379,4	8 178,5	8 264,9
Balanserad vinst eller förlust	2 064,4	1 853,4	1 839,6
Årets resultat	-223,8	157,1	231,1
Summa eget kapital	10 234,0	10 203,7	10 349,6
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	3 088,7	1 922,7	2 475,4
Långfristiga skulder till koncernbolag	-	1,0	-
Summa långfristiga skulder	3 088,7	1 923,7	2 475,4
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernbolag	462,2	191,6	471,6
Leverantörsskulder	2,3	1,7	4,4
Andra kortfristiga skulder	-0,1	1,8	1,8
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	44,8	7,6	13,7
Summa kortfristiga skulder	509,2	202,7	491,5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	13 831,9	12 330,2	13 316,4

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Not 1. Väsentliga redovisningsprinciper

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Vimian Group AB (publ) med organisationsnummer 559234-8923 och dess dotterföretag. Koncernens huvudsakliga verksamhet är att erbjuda produkter och tjänster för hälso- och sjukvård till husdjur och boskapsdjur runt om i världen. Koncernen erbjuder varor och tjänster inom läkemedel, diagnostik, medicinsk teknik samt tjänster och rådgivning till veterinärer. Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Stockholm i Sverige. Adressen till huvudkontoret är Riddargatan 19, 114 57 Stockholm.

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU).

Koncernens delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga delar av Årsredovisningslagen (1995:1554). Moderbolagets delårsrapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen 9 kap Delårsrapportering samt rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Koncernen och moderbolaget har tillämpat samma redovisningsprinciper, beräkningsgrunder och antaganden som de som tillämpas i koncernredovisningen för Vimian Group AB per den 31 december 2024 och för det räkenskapsår som slutade per detta datum.

För en fullständig beskrivning av koncernens och moderbolagets tillämpade redovisningsprinciper, se not 1 i Vimian Group AB:s koncernredovisning per och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2024. Upplysningar enligt IAS 34 presenteras i de finansiella rapporterna samt motsvarande noter på sidorna 12–21, vilka är en integrerad del av de finansiella rapporterna för koncernen i sammandrag. Alla belopp anges i miljontals euro ("MEUR"), om inte annat anges.

Not 2. Bedömningar och antaganden

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar redovisade värden för tillgångs- och skuldposter, intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Dessa bedömningar baseras på erfarenheter och de antaganden som koncernledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Det faktiska utfallet kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förhållanden inträffar. De viktigaste uppskattningarna och antagandena motsvarar de som beskrivs i koncernredovisningen för Vimian Group AB per och för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2024.

Väsentliga uppskattningar under räkenskapsåret 2025 avser värdet av den långfristiga fordran hänförlig till patenttvisten i USA. Den 4 april 2023 ingick Vimians dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patenttvisten mellan parterna. Enligt villkoren i avtalet betalade Vimian 70 MUSD under det andra kvartalet 2023.

Vimian Group AB (publ):s dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI"), som ingår i Vimians MedTech-segment, har i patenttvisten med VOI-säljarna nått tre förlikningsavtal under 2024, den 26 februari, 3 maj och 11 juni 2024.

Var och en av de tre säljarna har gått med på att kompensera Vimian för hela sin pro rata-andel av förlikningsbetalningen om 70 miljoner USD till DePuy Synthes. Det totala värdet av de tre förlikningarna uppgår till cirka 32 MUSD, varav cirka 9 MUSD har tillförts genom uppsägning av den villkorade slutlikviden från förvärvet av VOI. Två av säljarna har helt betalat sina avräkningar per den 30 juni 2025. Den återstående säljaren betalar enligt sitt avtal.

Den totala fordran avseende tvisten per den 30 juni 2025 uppgår till 24,0 MEUR, varav 0,6 MEUR är reglerade. Ett belopp om 0,6 MEUR klassificeras som kortfristigt i linje med betalningsåtagandena. Resterande del ingår i de finansiella anläggningstillgångarna. Det har inte skett några förändringar i antaganden relaterade till tvisten jämfört med 2024.

Not 3. Resultat per segment

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Apr-jun 2025	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	45,3	37,1	5,7	16,2	104,3	-	-	104,3
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,0	0,1	-	-0,1	-
Summa Nettoomsättning	45,3	37,1	5,7	16,2	104,3	-	-0,1	104,3
Justerad EBITA	13,6	8,8	0,5	4,6	27,5	-2,2	0,0	25,4
Jämförelsestörande poster	-0,0	-3,2	-0,1	0,0	-3,3	-2,1	-	-5,3
EBITA	13,5	5,6	0,5	4,6	24,3	-4,2	0,0	20,0
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-3,1	-1,6	-0,2	-0,7	-5,6	-	-	-5,6
Finansiella intäkter och kostnader	1,9	-6,2	0,3	-1,9	-5,9	8,3	-4,0	-1,6
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	12,4	-2,2	0,5	2,0	12,8	4,1	-4,0	12,9
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	0,0	0,6	0,1	-0,0	0,7	-	-	0,7
Systemuppdatering	-	0,4	-	0,0	0,4	-	-	0,4
Omstruktureringskostnader	-0,0	0,0	-	-	0,0	-	-	0,0
kostnader	-	-	-	-	-	0,3	-	0,3
Övrigt ²	0,0	2,1	-	-	2,1	1,8	-	3,9
Summa jämförelsestörande poster	0,0	3,2	0,1	-0,0	3,3	2,1	-	5,3
Övriga upplysningar								
Investeringar	1,6	0,4	0,4	0,8	3,0	-	-	3,0
Summa tillgångar	476,7	434,9	50,9	146,9	1 109,4	27,5	-0,0	1 136,9
Summa skulder	50,2	78,6	6,0	37,7	172,6	290,4	-18,3	444,7

¹ Inom MedTech avser merparten av de förvävsrelaterade kostnaderna förvärven av AllAccem och Dental Focus, avslutade under Q2.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och avsättning för kompensation till deltagarna i LTI 2022 programmet.

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Apr-jun 2024	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	43,6	28,0	4,9	14,5	91,1	-	-	91,1
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,1	0,1	-	-0,1	-0,1
Summa Nettoomsättning	43,7	28,0	4,9	14,6	91,1	-	-0,1	91,0
Justerad EBITA	13,0	8,9	0,4	4,0	26,2	-1,5	-0,0	24,7
Jämförelsestörande poster	-1,6	-3,6	0,0	-0,6	-5,8	-0,0	-	-5,8
EBITA	11,4	5,3	0,4	3,4	20,5	-1,6	-0,0	18,9
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-3,1	-1,6	-0,2	-0,7	-5,7	-	-	-5,7
Finansiella intäkter och kostnader	-6,4	-2,4	0,0	-1,9	-10,6	5,1	-	-5,5
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	0,0	0,0	-	-	0,0
Resultat före skatt	1,9	1,3	0,2	0,8	4,2	3,5	0,0	7,7
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	1,1	0,0	-0,0	0,5	1,7	-	-	1,7
Systemuppdatering	-	0,5	-	0,0	0,5	-0,1	-	0,4
Omstruktureringskostnader	0,5	-	-0,0	0,0	0,5	-	-	0,5
kostnader	-	-	-	-	-	-	-	-
Övrigt ²	0,1	3,1	-	0,0	3,1	0,1	-	3,2
Summa jämförelsestörande poster	1,6	3,6	-0,0	0,6	5,8	0,0	-	5,8
Övriga upplysningar								
Investeringar	1,1	0,6	0,4	-0,1	2,0	-	-	2,0
Summa tillgångar	526,7	294,0	53,6	161,6	1 035,9	580,3	-619,7	996,5
Summa skulder	367,1	166,4	34,7	145,3	713,5	225,8	-619,7	319,7

¹ Inom Specialty Pharma är de förvävsrelaterade kostnaderna om 1,1 MEUR bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till nyckelpersoner inom vissa förvärvade bolag.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA.

Finansiell rapport

Koncernen

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jan-jun 2025	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	90,2	78,2	11,7	31,7	211,8	-	-	211,8
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,1	0,2	-	-0,2	-
Summa Nettoomsättning	90,2	78,2	11,7	31,8	211,9	-	-0,2	211,8
Justerad EBITA	26,5	20,9	1,4	9,3	58,1	-4,4	0,0	53,7
Jämförelsestörande poster	-0,5	-9,1	-0,1	-0,1	-12,3	-2,4	-	-12,3
EBITA	26,0	11,7	1,3	9,2	48,2	-6,9	0,0	41,3
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-6,2	-3,2	-0,4	-1,4	-11,3	-	-	-11,3
Finansiella intäkter och kostnader	-3,4	-9,0	-0,2	-0,7	-13,3	8,3	-4,0	-9,1
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	16,4	-0,5	0,6	7,1	23,6	1,4	-4,0	21,0
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvärvsrelaterade kostnader ¹	0,2	1,8	0,1	0,1	2,3	-	-	2,3
Systemuppdatering	-	0,5	-	0,0	0,5	-	-	0,5
Omstruktureringskostnader	0,3	0,0	-	-	0,3	-	-	0,3
kostnader	-	-	-	-	-	0,6	-	0,6
Övrigt ²	0,0	6,8	-	-	6,8	1,8	-	8,6
Summa jämförelsestörande poster	0,5	9,1	0,1	0,1	9,9	2,4	-	12,3
Övriga upplysningar								
Investeringar	2,8	1,3	0,7	1,5	6,2	-	-	6,2
Summa tillgångar	517,0	465,3	52,5	162,4	1 197,3	727,4	-787,8	1 136,9
Summa skulder	348,3	347,8	33,9	132,9	862,9	369,7	-787,8	444,7

¹ Inom MedTech avser merparten av de förvärvsrelaterade kostnaderna förvärven av AllAccem and Dental Focus.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och avsättning för kompensation till deltagarna i LTI 2022 programmet.

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jan-jun 2024	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	84,0	60,0	10,1	28,3	182,3	-	-	182,3
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,1	0,2	-	-0,2	-
Summa Nettoomsättning	84,0	60,0	10,1	28,4	182,4	-	-0,2	182,3
Justerad EBITA	23,9	19,3	1,3	7,5	51,9	-3,2	-0,0	48,8
Jämförelsestörande poster	-3,1	-7,0	-0,0	-0,6	-10,7	-0,2	-	-10,9
EBITA	20,8	12,3	1,3	6,9	41,2	-3,4	-0,0	37,8
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-6,2	-3,0	-0,5	-1,5	-11,3	-	-	-11,3
Finansiella intäkter och kostnader	-14,9	-4,9	-1,3	-7,7	-28,8	15,4	-	-13,4
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	0,0	0,0	-	-	0,0
Resultat före skatt	-0,4	4,4	-0,5	-2,4	1,1	12,0	-0,0	13,2
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvärvsrelaterade kostnader ¹	2,0	0,3	0,0	0,6	2,9	-	-	2,9
Systemuppdatering	-	0,8	-	0,1	0,9	-	-	0,9
Omstruktureringskostnader	0,9	-	0,0	0,0	0,9	-	-	0,9
kostnader	-	-	-	-	-	-	-	-
Övrigt ²	0,3	5,8	-	0,0	6,1	0,2	-	6,3
Summa jämförelsestörande poster	3,1	7,0	0,0	0,6	10,7	0,2	-	10,9
Övriga upplysningar								
Investeringar	2,7	1,5	0,9	0,8	5,9	-	-	5,9
Summa tillgångar	526,7	294,0	53,6	161,6	1 035,9	580,3	-619,7	996,5
Summa skulder	367,1	166,4	34,7	145,3	713,5	225,8	-619,7	319,7

¹ Inom Specialty Pharma är de förvärvsrelaterade kostnaderna om 2,0 MEUR bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till nyckelpersoner inom vissa förvärvade bolag.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA.



Not 4. Nettoomsättning från kontrakt med externa kunder

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Apr-jun 2025					
Geografisk region					
Europa	25,8	12,0	3,5	12,6	53,9
Nordamerika	16,1	17,8	1,0	2,7	37,6
Övriga världen	3,3	7,3	1,2	0,9	12,7
Nettoomsättning från avtal med kunder	45,3	37,1	5,7	16,2	104,3

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Apr-jun 2024					
Geografisk region					
Europa	24,5	7,0	2,4	11,5	45,4
Nordamerika	16,1	16,4	1,1	2,4	36,1
Övriga världen	3,0	4,6	1,4	0,6	9,6
Nettoomsättning från avtal med kunder	43,6	28,0	4,9	14,4	91,0

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-jun 2025					
Geografisk region					
Europa	50,9	24,6	7,1	25,1	107,7
Nordamerika	32,9	40,4	2,0	5,0	80,4
Övriga världen	6,4	13,2	2,5	1,6	23,7
Nettoomsättning från avtal med kunder	90,2	78,2	11,7	31,7	211,8

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-jun 2024					
Geografisk region					
Europa	45,6	13,5	5,8	22,8	87,7
Nordamerika	32,7	37,4	1,6	4,4	76,1
Övriga världen	5,7	9,1	2,7	1,1	18,5
Nettoomsättning från avtal med kunder	84,0	60,0	10,1	28,3	182,3

Koncernen har en betydande exponering mot marknaderna i USA (34 procent) och Storbritannien (14 procent). Alla övriga marknader representerar var för sig mindre än 10 procent av nettoomsättningen. Nettoomsättningen från externa kunder i Sverige uppgick till 4,6 MEUR (3,5) under andra kvartalet 2025. Ingen enskild kund står för mer än 10 procent av koncernens nettoomsättning.

På koncernnivå genererades 78 procent av nettoomsättningen under andra kvartalet från sålda produkter medan 22 procent av nettoomsättningen genererades från tjänster. Merparten av försäljningen inom Specialty Pharma, MedTech och Diagnostics består av sålda produkter, med undantag för utbildningar, tester och reparationer som räknas som tjänster (under andra kvartalet uppgick intäkterna från tjänster till 14 procent för Specialty Pharma, 1 procent för MedTech och 2 procent för Diagnostics). Merparten av försäljningen inom Veterinary Services består av tjänster, men 4 procent av segmentets intäkter kommer från produkter som säljs via de samägda veterinärklinikerna.

Not 5. Finansiella instrument

Det redovisade värdet av koncernens finansiella instrument värderade till verkligt värde avser villkorade köpeskillingar (se nedan). Det redovisade värdet för övriga finansiella tillgångar och skulder bedöms vara en god bedömning av det verkliga värdet.

Villkorade tilläggsköpeskillingar

I vissa av koncernens rörelseförvärv har del av köpeskillingen utgjorts av villkorade köpeskillingar. De villkorade köpeskillingarna är beroende av de förvärvade bolagens framtida resultat eller försäljning.

De villkorade tilläggsköpeskillingarna kommer att regleras kontant. De villkorade köpeskillingarna ingår i följande poster i rapporten över finansiell ställning per 30 juni 2025: övriga långfristiga skulder 27,9 MEUR (21,3) och övriga kortfristiga skulder 15,2 MEUR (32,6). De villkorade köpeskillingarna värderas till verkligt värde genom att diskontera de förväntade kassaflödena med en riskjusterad diskonteringsränta. De villkorade köpeskillingarna klassificeras som nivå 3 i hierarkin för verkligt värde.

De villkorade köpeskillingarna består av avtal om tilläggsköpeskillingar i rörelseförvärv. Tilläggsköpeskillingarna är vanligtvis kopplade till försäljnings- eller EBITDA-mål för perioder på 1–5 år efter förvärvsdatumet. Tilläggsköpeskillingarna diskonteras och omvärderas löpande, baserat på nuvarande resultat och prognostiserade siffror för de förvärvade bolagen.

Det finns för närvarande 29 separata åtaganden, alla med sina egna mål, varav 28 har begränsats till ett maximalt belopp. Tilläggsköpeskillingar som inte är begränsade kan värderas med rimlig noggrannhet och utgör inte någon betydande risk för en justering av verkligt värde. Det maximala belopp som ska betalas om alla förvärv skulle nå sina maxbelopp är 136,4 MEUR. En ökning med 10% av det underliggande nyckeltalet (försäljning eller EBITDA) för samtliga förvärv jämfört med nuvarande antaganden skulle leda till en ökning av den villkorade köpeskillingen med 14,8 MEUR.

Villkorad tilläggsköpeskillning, MEUR	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	jan-dec 2024
Ingående balans	63,7	47,7	47,7
Rörelseförvärv	7,9	0,7	20,4
Utbetalt	-32,6	-13,4	-13,9
Värdeförändring redovisad i resultatet	2,7	5,0	10,1
Sannolikhetsjusteringar inkluderade i resultaträkningen	3,0	3,0	-1,5
Omräkningsdifferens	-1,6	0,9	1,0
Utgående balans	43,1	43,9	63,7

Not 6. Förvärvade bolag

Följande förvärv har genomförts under perioden januari-juni 2025:

MEUR	Förvärv	Förvärv %	Säte	Segment	Konsoliderings- månad	Årlig försäljning
Dental Focus LLC	Share	100%	United States	Medtech	Apr	2,0
AllAccem Inc	Share	100%	United States	Medtech	Jun	9,0

Dental Focus LLC

Den 1 april 2025 förvärvade koncernen 100 % av aktierna i Dental Focus LLC. Dental Focus är en välrenommerad leverantör av veterinär tandvårdsutrustning och tjänster, främst röntgenapparater och sensorer. Dental Focus har en årlig försäljning på cirka 2 miljoner USD.

AllAccem Inc

Den 13 juni 2025 förvärvade koncernen 100 % av aktierna i AllAccem Inc. AllAccem Inc är en ledande leverantör av veterinärprodukter för tandförseglingar i USA. AllAccem Inc. hade intäkter på cirka 9 miljoner USD under de tolv månader som slutade i april 2025.

Finansiell rapport

Koncernen

Preliminära förvärvsanalyser per segment under perioden januari-juni 2025

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten baserat på preliminära förvärvsanalyser, MEUR	Specialty		Diagnosics	Veterinary Services	Group totalt
	Pharma	MedTech			
Immateriella tillgångar		2,1			2,1
Materiella anläggningstillgångar		1,0			1,0
Nyttjanderättstillgångar		-			-
Finansiella anläggningstillgångar		-			-
Uppskjuten skattefordran		-			-
Varulager		0,2			0,2
Kunfordringar och övriga fordringar		1,1			1,1
Likvida medel		0,5			0,5
Räntebärande skulder		-			-
Leasingskulder		-			-
Uppskjuten skatteskuld		-0,6			-0,6
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder		-0,2			-0,2
Identifierade nettotillgångar		4,0			4,0
		-			-
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde		-			-
Goodwill		57,9			57,9
Total köpeskillning		62,0			62,0
		-			-
Köpeskillningen består av:		-			-
Kontanter		54,0			54,0
Eget kapitalinstrument		-			-
Villkorad tillägsköpeskillning		8,0			8,0
Total köpeskillning		62,0			62,0

Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde, MEUR	Specialty		Diagnosics	Veterinary Services	Group totalt
	Pharma	MedTech			
Kontant del av köpeskillning		53,8			53,8
Förvärvad kassa		-0,5			-0,5
Summa		53,3			53,3
Förvärvsrelaterade kostnader		-			-
Nettokassautflöde		53,3			53,3

Förvärvsanalyserna för Dental Focus och AllAccem anses vara preliminära eftersom justeringarna av förvärvspriset och/eller ingående balanser inte har slutförts. Koncernen förväntar sig inga väsentliga avvikelser från nuvarande siffror förutom att delar av goodwillvärdet kommer att allokteras till andra immateriella tillgångar (kundrelationer, varumärken etc.) baserat på den slutliga värderingen av förvärvade tillgångar.

Not 7. Transaktioner med närstående parter

Det har inte skett några väsentliga förändringar i relationerna med närstående för koncernen eller moderbolaget jämfört med informationen i årsredovisningen för 2024. Alla transaktioner är på armlängds avstånd.

För perioden januari till juni uppgår transaktioner med minoritetsintressen inom diagnostiksegmentet till 0,3 MEUR, i form av lån.

Hittills i år har ett belopp om 4,6 MEUR i licensintäkter fakturerats till en enhet som ägs av Nick Bova, chef inom segmentet Specialty Pharma, som äger apotekslicenser som en del av regulatoriska restriktioner.

Övriga transaktioner med närstående inkluderar hyres- och avgiftsbetalningar till tidigare ägare av förvärvade verksamheter. De belopp som betalas i dessa transaktioner är obetydliga både individuellt och som helhet. Dessutom har företaget fått avräkningsbetalningar från säljarna av VOI, totalt 0,6 MEUR.

Not 8. Väsentliga händelser

Den 17 juli meddelade Vimian att vd Patrik Eriksson avgår och att CFO Carl-Johan Zetterberg Boudrie utses till tillförordnad vd. Alireza Tajbakhsh tar, utöver sin roll som vd för Veterinary Services, interimistiskt över det operativa ansvaret för Vimian's MedTech segment efter Guy Spörri som beslutat att lämna

bolaget vid årsskiftet. Vidare utsågs Bart Bremer, Chief People Officer, till medlem av Vimians koncernledning.

Not 9. Säsongs effekter och väsentliga risker**Säsongs effekter**

På konsoliderad nivå finns ingen tydlig säsongs effekt för gruppens nettoomsättning och justerad EBITA. De fyra segmenten ser varierande men begränsade säsongsvarieringar. Den tydligaste variationen ses i MedTech segmentet där AOP historisk sett har skiftat försäljning till det första kvartalet. Under 2024 och 2025 arbetar Vimian med att reducera AOP och jämna ut försäljning över året. Som en konsekvens kommer intäkterna för MedTech vara mer jämnt fördelade över året med begränsad säsongsvariation. För alla segment är försäljningsvolymerna något lägre under storhelger och semesterperioder.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Information om identifierade risker samt arbete med riskmittering för koncernen och Vimian Group AB's moderbolag finns på sidorna 48 till 55 i årsredovisningen för 2024 publicerad på www.vimian.com.

Koncernen har begränsad exponering mot den nuvarande geopolitiska miljön, främst genom den internationella leveranskedjan för både färdiga produkter och råvaror. I händelse av tullar eller konflikter kan detta skada gruppens konkurrensfördelar i vissa företag. För att mildra dessa risker diversifierar koncernen sina leveranskedjor och implementerar beredskapsplaner.

ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal är resultatmått för historiska eller framtida finansiella resultat, finansiella ställning eller kassaflöden och som inte definieras i IFRS. Vimian använder alternativa nyckeltal för att följa upp och beskriva koncernens finansiella ställning samt för att ge ytterligare användbar information när det är relevant för användarens förståelse av de finansiella rapporterna. Dessa nyckeltal är inte direkt jämförbara med liknande resultatmått som används i andra företag.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Organisk tillväxt	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden justerad för effekter av förvärv och avyttringar. Rörelseförvärv inkluderas i organisk tillväxt efter att de har varit del av koncernen i 12 månader. Valutakurseffekten beräknas genom att räkna om dotterföretagens rapporterade intäkter för år N-1 som har en funktionell valuta som skiljer sig mot koncernens valuta med N valutakurs.	Organisk tillväxt används för att följa upp den underliggande omsättningsutvecklingen mellan olika perioder i samma valuta och exkluderat påverkan av eventuella förvärv och/eller avyttringar.
EBIT	Rörelseresultat såsom rapporterad i koncernens rapport över resultatet, dvs. periodens resultat exklusive finansiella intäkter, finansiella kostnader, resultat från andelar i intresseföretag och skatt.	Resultatmåttet visar lönsamheten från moderbolagets och dess dotterbolags verksamhet.
EBITA	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar som ursprungligen redovisades i samband med rörelseförvärv.	Resultatmåttet mäter verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförbarhet av lönsamhet över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg.
EBITDA	Rörelsevinst exklusive av- och nedskrivning av immateriella och materiella tillgångar.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivning av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och finansieringsupplägg.
Justerad EBITA	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITA marginal	EBITA justerad för jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättningen.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA	EBITDA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA marginal	Justerad EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Jämförelsestörande poster	Intäkts- och kostnadsposter som anses viktiga att specificera för användare av de finansiella rapporterna eftersom de påverkar jämförbarheten.	En separat upplysning av jämförelsestörande poster är relevant för användarna av den finansiella informationen för att ge ytterligare förståelse för det finansiella resultatet vid jämförelse av det finansiella resultatet mellan perioder. Allmänt accepterade jämförelsestörande poster inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader, kostnader relaterade till tvister om dessa är väsentliga, betydande omstruktureringskostnader, kostnader relaterade till projekt såsom börsintroduktion.
Förvärvsrelaterade avskrivningar	Avskrivning av immateriella tillgångar som uppkom i samband med rörelseförvärv.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.
Nettoskuld	Likvida medel minus skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskilling, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Nettoskuld är ett mått som används för att följa utvecklingen av skulder och storleken på refinansieringsbehovet. Eftersom likvida medel kan användas för att betala av skulder med kort varsel används nettoskulden i stället för bruttoskulden som ett mått på den totala lånefinansieringen.
Nettoskuld / Justerad EBITDA (proforma)	Nettoskuld i förhållande till Justerad EBITDA (proforma).	Resultatmåttet är ett skuldsättningsmått som indikerar hur många år det skulle ta att betala tillbaka Företagets skulder förutsatt att nettoskuld och justerad EBITDA är konstanta och utan att beakta kassaflöden från räntor, skatter och investeringar.
Rörelsekapital	Varulager, kundfordringar, kortfristiga skattefordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minus leverantörsskulder, kortfristiga skatteskulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter, avsättningar och övriga kortfristiga skulder (exklusive villkorade tilläggsköpeskillingar, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Rörelsekapital är ett mått på Företagets kortsiktiga finansiella status.
Investeringar	Kassaflöden från investeringar i Materiella och immateriella tillgångar, inklusive investeringar i internt utvecklad immateriella tillgångar.	Investeringar är ett mått på Koncernens historiska investeringar och används som input för att beräkna fritt kassaflöde och cash conversion.
Proforma nettoomsättning	Rapporterad nettoomsättning plus nettoomsättning för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar en rättvisande bild av företagets nettoomsättning för en rullande tolv månadersperiod inklusive full påverkan från förvärv.
Justerad EBITA, Proforma	Rapporterad justerad EBITA plus justerad EBITA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITDA, Proforma	Rapporterad justerad EBITDA plus justerad EBITDA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITA och EBITDA marginal, Proforma	Justerad proforma EBITA eller EBITDA i förhållande till proforma nettoomsättning.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Åtgärden är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa Bolagets värdeskapande. Måttet justeras även för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Förvärvsrelaterade kostnader	Kostnader relaterade till juridisk och ekonomisk due diligence samt i vissa fall bonusar till nyckelpersoner. Om specifika initiala integrationskostnader krävs, och överenskomna under förvärvsprocessen, kan detta betraktas som förvärvsrelaterade utgifter.	
Omstruktureringskostnader	Kostnader relaterade till betydande förändring av affärsmodell eller operativ struktur. Möjligen kopplat till integration mellan tidigare och förvärvade verksamheter. Det viktigaste omstruktureringsprojektet hittills är konsolideringen av production footprint inom Diagnostics från fyra till två produktionsanläggningar.	

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på rapporterade siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 Apr-30 jun		1 Jan-30 jun		1 Jan-31 dec
	2025	2024	2025	2024	2024
Nettoomsättningstillväxt (%)	15%	12%	16%	8%	13%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	5%	11%	5%	6%	9%
Nettoomsättning	104,3	91,0	211,8	182,3	374,8
EBITDA	23,4	21,6	48,0	43,2	82,9
EBITDA marginal (%)	22,4%	23,8%	22,7%	23,7%	22,1%
Jämförelsestörande poster	5,3	5,8	12,3	10,9	23,7
Justerad EBITDA	28,7	27,4	60,3	54,1	106,6
Justerad EBITDA marginal (%)	27,5%	30,1%	28,5%	29,7%	28,4%
EBITA	20,0	18,9	41,3	37,8	71,6
EBITA marginal (%)	19,2%	20,8%	19,5%	20,8%	19,1%
Justerad EBITA	25,4	24,7	53,7	48,8	95,2
Justerad EBITA marginal (%)	24,3%	27,2%	25,3%	26,8%	25,4%
Rörelseresultat	14,5	13,2	30,1	26,6	49,2
Rörelsemarginal (%)	13,9%	14,5%	14,2%	14,6%	13,1%
Investeringar	-3,1	-2,0	-6,2	-5,9	-14,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	22,2	5,9	39,3	17,1	58,1

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på proforma siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 jul - 30 jun
	LTM (2024/2025)
Proforma nettoomsättning	423,4
Justerad EBITDA, Proforma	121,5
Justerad EBITDA marginal, Proforma	28,7%
Nettoskuld	260,6
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,1x

Avstämning av koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS

Vissa uttalanden och analyser som presenteras inkluderar alternativa nyckeltal som inte definieras av IFRS. Företaget anser att denna information tillsammans med jämförbara IFRS mått är användbara för investerare eftersom den ger en utgångspunkt för att mäta rörelsens resultat och koncernens möjlighet att återbetala skulder samt investera i rörelsen. Ledningen använder dessa nyckeltal tillsammans med de mest jämförbara finansiella resultatmått som anges i IFRS för att utvärdera verksamhetens resultat och värdeskapande. Alternativa nyckeltal ska inte utvärderas enskilt eller som ersättning för finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltal som presenteras är inte nödvändigtvis jämförbara med liknande resultatmått som används av andra företag. Avstämningarna presenteras i tabellerna nedan.

MEUR (om inte annat anges)	1 Apr-30 jun		1 Jan-30 jun		1 Jan-31 dec
	2025	2024	2025	2024	2024
EBITA/EBITDA och justerad EBITA/EBITDA					
Nettoomsättning	104,3	91,0	211,8	182,3	374,8
EBIT	14,5	13,2	30,1	26,6	49,2
Avskrivning immateriella tillgångar från förvärv	5,6	5,7	11,3	11,3	22,3
EBITA	20,0	18,9	41,3	37,8	71,6
Övriga avskrivningar	3,3	2,7	6,7	5,3	11,3
EBITDA	23,4	21,6	48,0	43,2	82,9
Jämförelsestörande poster	5,3	5,8	12,3	10,9	23,7
Justerad EBITA	25,4	24,7	53,7	48,8	95,2
Justerad EBITDA	28,7	27,4	60,3	54,1	106,6
EBITA marginal (%)	19,2%	20,8%	19,5%	20,8%	19,1%
EBITDA marginal (%)	22,4%	23,8%	22,7%	23,7%	22,1%
Justerad EBITA marginal (%)	24,3%	27,2%	25,3%	26,8%	25,4%
Justerad EBITDA marginal (%)	27,5%	30,1%	28,5%	29,7%	28,4%

MEUR (om inte annat anges)	30 jun		31 dec
	2025	2024	2024
Nettoskuld			
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	277,5	169,7	215,9
Leasingskulder (långfristiga)	11,8	8,9	13,0
Övriga långfristiga skulder	32,3	19,2	33,8
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	-0,2	0,0	0,0
Leasingskulder (kortfristiga)	4,7	3,4	4,7
Övriga poster ¹	26,9	31,5	47,4
Likvida medel	-67,5	-41,2	-64,8
Övriga långsiktiga fordringar ²	-24,8	-47,4	-28,1
Nettoskuld	260,6	144,1	221,9

MEUR (om inte annat anges)	30 jun		31 dec
	2025	2024	2024
Rörelsekapital			
Varulager	80,0	64,3	78,4
Kundfordringar	58,9	55,5	55,2
Kortfristiga skattefordringar	1,3	1,8	2,5
Övriga kortfristiga fordringar	8,2	8,7	11,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	13,9	11,7	10,0
Leverantörsskulder	-22,8	-25,7	-21,8
Kortfristiga skatteskulder	-10,4	-7,3	-6,8
Övriga kortfristiga skulder ³	-8,2	-11,0	-11,0
Avsättningar	-0,3	-0,0	-0,2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-21,1	-15,8	-18,1
Rörelsekapital	99,5	82,0	100,1

¹ Aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillningar som ingår i övriga kortfristiga skulder

² Långfristig fordran relaterad till patenttvisten i USA

³ Övriga kortfristiga skulder enligt rapporten över finansiell ställning minus aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillningar relaterade till rörelseförvärv

	1 jul - 30 jun	1 Jan-31 dec
MEUR (om inte annat anges)	LTM (2024/2025)	2024
Proforma nettoomsättning		
Rapporterad nettoomsättning	404,3	374,8
Periodens proforma nettoomsättning	19,2	27,2
Proforma nettoomsättning	423,4	402,0
Justerad EBITA, Proforma		
Reported Adjusted EBITA (12 months)	100,2	95,2
Proforma period Adjusted EBITA	8,3	5,5
Adjusted EBITA, Proforma	108,5	100,7
Justerad EBITA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	423,4	402,0
Justerad EBITA, Proforma	108,5	100,7
Justerad EBITA marginal, Proforma	25,6%	25,0%
Justerad EBITDA, Proforma		
Rapporterad justerad EBITDA (12 månader)	112,8	106,6
Periodens justerade EBITDA, proforma	8,8	5,8
Justerad EBITDA, Proforma	121,5	112,4
Justerad EBITDA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	423,4	402,0
Justerad EBITDA, Proforma	121,5	112,4
Justerad EBITDA marginal, Proforma	28,7%	28,0%
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma		
Nettoskuld	260,6	221,9
Justerad EBITDA, Proforma	121,5	112,4
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,1x	2,0x



Finansiell kalender**22 oktober 2025**

Delårsrapport tredje kvartalet 2025

12 februari 2026

Bokslutskommuniké 2025

**För mer information,
vänligen kontakta****Carl-Johan Zetterberg Boudrie**

CFO och tillförordnad VD

carl-johan.zetterberg@vimian.com

+46 703 35 84 49

Maria Dahllöf Tullberg

Head of IR, Communications & ESG

maria.tullberg@vimian.com

+46 736 26 88 86

Vimian Group AB (publ)

Reg. no. 559234-8923

Riddargatan 19

114 57 Stockholm

Sweden

www.vimian.com