



**Electrolux
Professional
Group**

Bokslutskommuniké Q4

Fjärde kvartalet, oktober–december 2025

- > Nettoomsättningen uppgick till 3 085 Mkr (3 329), en minskning med 7,3%. Organiskt minskade försäljningen med 0,6%. Valutaeffekter påverkade med -6,7%.
- > EBITA uppgick till 388 Mkr (400), motsvarande en marginal om 12,6% (12,0). Valuta hade en inverkan på EBITA motsvarande -1,3 pe i EBITA-marginal.
- > Rörelseresultatet uppgick till 334 Mkr (339), motsvarande en marginal om 10,8% (10,2).
- > Periodens resultat uppgick till 280 Mkr (215) och resultat per aktie till 0,98 kr (0,75).
- > Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 422 Mkr (532).
- > Styrelsen föreslår en utdelning på 0,95 (0,85) SEK per aktie

Händelser efter balansdagen

- > I januari 2026 slutfördes förvärvet av tillgångarna i Royal Range – ett amerikanskt företag inom storkök.
- > Den 28 januari 2026 utsågs Paolo Schira till ny VD och koncernchef för Electrolux Professional AB (publ) med tillträde från årsstämman den 5 maj 2026. Han efterträder Alberto Zanata som kommer att gå i pension.

Nyckeltal

SEKm	okt-dec 2025	okt-dec 2024	Förändring, %	jan-dec 2025	jan-dec 2024	Förändring, %
Nettoomsättning	3 085	3 329	-7,3	12 169	12 583	-3,3
EBITA*	388	400	-3,0	1 235	1 461	-15,4
EBITA marginal, %*	12,6	12,0		10,2	11,6	
EBITA exkl. jämförelsestörande poster*	388	400	-3,0	1 470	1 461	0,7
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %*	12,6	12,0		12,1	11,6	
Rörelseresultat*	334	339	-1,4	1 016	1 231	-17,4
Rörelsemarginal, %*	10,8	10,2		8,4	9,8	
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster*	334	339	-1,4	1 251	1 231	1,7
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %*	10,8	10,2		10,3	9,8	
Resultat efter finansiella poster	316	308	2,7	934	1 097	-14,8
Periodens resultat	280	215	30,6	736	803	-13,9
Resultat per aktie, kr ¹	0,98	0,75		2,56	2,79	
Operativt kassaflöde efter investeringar*	422	532		1 303	1 548	
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	n/a	n/a		16,3	16,4	

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 23–24.

1) Före utspädning.

Förbättrad lönsamhet genererat av Europa

Under fjärde kvartalet förbättrade vi lönsamheten, generat av en stark utveckling i Europa, både inom Storkök och dryck samt Tvätt.

Trots en negativ försäljningsutveckling i USA och en fortsatt negativ valutapåverkan lyckades vi förbättra EBITA-marginalen under kvartalet. För helåret växte vi verksamheten organiskt, och förbättrade underliggande EBITA och lönsamhet, trots en utmanande miljö.

Storkök och dryck fortsätter att växa

Försäljningen inom Storkök och dryck ökade organiskt med 1,1%. Försäljningen var särskilt stark i Europa, med tillväxt i de flesta länder. Försäljningen i USA minskade. Efter ett starkt första halvår noterade vi en avmattnings av USA-marknaden under det andra halvåret. Nedgången i APAC-MEA var främst i Japan. EBITA-marginalen förbättrades jämfört med föregående år. Orderingen i Europa var högre än föregående år medan den var lägre i Amerika och APAC-MEA.

Förbättrad marginal inom Tvätt

Försäljningen inom Tvätt minskade organiskt med 2,9% jämfört med den mycket starka försäljningsutvecklingen på 12% under motsvarande kvartal 2024. Försäljningen ökade i Europa men minskade i USA och i APAC-MEA. Minskningen i APAC-MEA beror på en svag marknad i Japan. Försäljningsminskningen i USA reflekterar den starka lageruppbyggnaden hos vår distributör under motsvarande kvartal 2024. Försäljningsutsikterna i USA är dock fortfarande positiva, och order backlog hos distributören i USA är på sin högsta nivå på några år. EBITA-marginalen förbättrades, trots en negativ marginalpåverkan om cirka -3 procentenheter från valuta och tullar. Orderingången var något högre än förra året.

Under kvartalet tillkännagav vi en investering i Mimby, ett svenskt startup-bolag inom cleantech med fokus på mikroplastfiltrering och vattenbesparing. Denna investering bör ytterligare stärka vår position som hållbarhetsledare inom Tvätt.



Vi har solida byggstenar på plats för att förbättra vårt resultat framöver.



Alberto Zanata, VD och koncernchef



Alberto Zanata, VD och koncernchef

Stärkt position i USA genom förvärvet av tillgångar i Royal Range

I januari 2026 slutförde vi förvärvet av tillgångar i Royal Range, ett amerikanskt storköksbolag. Förvärvet ger ett strategiskt tillskott till vår befintliga storköksplattform i USA och utökar vårt produktsortiment med nya produktkategorier. Genom att använda vår egen starka säljkår och vår etablerade relation till kedjor förväntar vi oss att avsevärt kunna öka försäljningen av produkterna från Royal Range.

2025 innebär ytterligare ett steg i rätt riktning

Året har präglats av fortsatt geopolitisk och makroekonomisk osäkerhet, vilket skapade betydande motvind – främst från valuta men även från direkta och indirekta effekter av tullar. Totalt motsvarar detta en negativ nettoeffekt på cirka en procentenhet på marginalen. Trots detta kunde

vi förbättra den underliggande lönsamheten under året och organiskt växa verksamheten något. Detta visar återigen vår verksamhets motståndskraft.

Utvecklingen under 2025 bör ses i ljuset av de stora förändringsprojekt som pågår. Vi har fortsatt att investera i den nya tvättplattformen och i varmköksutrustning, vilka båda kommer att lanseras under 2026. Vi genomför också aktiviteter för att förbättra vår försäljningsförmåga. Dessutom förväntas effektiviseringsprogrammet som lanserades i september, vilket fortskrider enligt plan, generera betydande besparingar under 2026 och 2027. Det innebär att vi har solida byggstenar på plats för att förbättra vårt resultat framöver.

Alberto Zanata,
VD och koncernchef

Finansiell översikt

Utveckling under fjärde kvartalet, oktober–december 2025

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under det fjärde kvartalet uppgick till 3 085 Mkr (3 329), en minskning med 7,3% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 0,6%. Valutaeffekter påverkade med -6,7%.

Försäljningen inom Storkök och dryck ökade organiskt med 1,1% och försäljningen inom Tvätt minskade organiskt med 2,9%.

Försäljningen i Europa ökade organiskt med 8% medan försäljningen minskade i Amerika med cirka 12% och med cirka 10% i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	okt-dec 2025	okt-dec 2024
Organisk tillväxt*	-0,6	3,3
Förvärv*	-	7,6
Valutaeffekter	-6,7	1,0
Totalt	-7,3	11,9

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 23-24.

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) samt jämförelsestörande poster uppgick till 388 Mkr (400), vilket motsvarar en marginal om 12,6% (12,0). Valuta hade en negativ påverkan på EBITA motsvarande 1,3 pe av EBITA-marginalen. Rörelseresultatet inkluderar 10 Mkr i förvärvskostnader. Rörelseresultatet uppgick till 334 Mkr (339), motsvarande en marginal om 10,8% (10,2).

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -18 Mkr (-31). Finansnettot är lägre på grund av lägre skuldsättning.

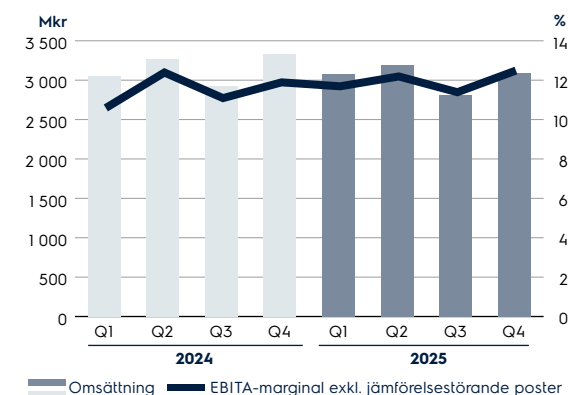
Periodens resultat

Periodens resultat för det fjärde kvartalet uppgick till 280 Mkr (215), motsvarande ett resultat per aktie om 0,98 kr (0,75). Periodens skatt uppgick till -36 Mkr (-93). Effektiv skattesats för fjärde kvartalet var 11,4% (30,3). Den effektiva skattesatsen påverkades positivt av en återföring av en värderingsreserv i USA.

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -45 Mkr (-39).

Omsättning och EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster



Omsättning per segment, oktober–december 2025

Storkök och Dryck



Omsättning per region, oktober–december 2025

Europa



Utveckling under året, januari–december 2025

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under perioden januari - december 2025 uppgick till 12 169 Mkr (12 583), en minskning med 3,3% jämfört med samma period föregående år. Organiskt ökade försäljningen med 0,5%. Förvärvet av Adventys bidrog med 0,2%. Valutaeffekter påverkade med -4,0%.

Försäljningen inom Storkök och dryck ökade organiskt med cirka 1,1% och inom Tvätt minskade med cirka 0,3%.

Organiskt ökade försäljningen med cirka 3% i Europa men minskade med 2% i Amerika och med 4% i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Organisk tillväxt	0,5	-0,1
Förvärv	0,2	7,2
Valutaeffekter	-4,0	-0,9
Totalt	-3,3	6,2

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar (EBITA) samt jämförelsestörande poster uppgick till 1 470 Mkr (1 461), motsvarande en marginal på 12,1% (11,6). Valuta och tullar hade en negativ påverkan på EBITA motsvarande -0.9 pp i EBITA-marginal. EBITA inkluderar även en förvärvskostnad på 10 MSEK

Rörelseresultatet inkluderar jämförelsestörande poster om 235 Mkr relaterade till ett effektivitetsprogram. Rörelseresultatet uppgick till 1 016 Mkr (1 231), motsvarande en marginal om 8,4% (9,8).

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -82 Mkr (-133). Finansnettot är lägre på grund av lägre skuldsättning och valutaeffekter.

Periodens resultat

Periodens resultat för helåret uppgick till 736 Mkr (803), motsvarande ett resultat per aktie om 2,56 kr (2,79). Periodens skatt uppgick till -198 Mkr (-295). Skattesatsen för helåret var 21,2% (26,8). Den effektiva skattesatsen påverkades positivt av en återföring av en värderingsreserv i USA.

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -159 Mkr (-159).

Omsättning per segment, januari–december 2025



Omsättning per region, januari–december 2025



Segment Storkök och dryck

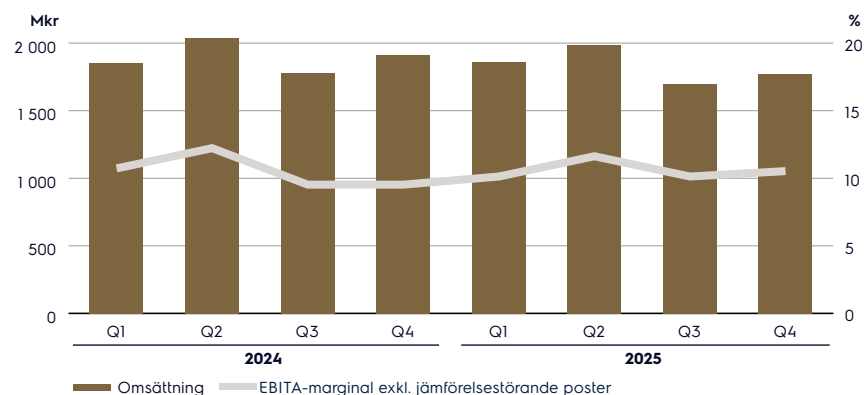
Nettoomsättningen inom Storkök och dryck under det fjärde kvartalet uppgick till 1 772 Mkr (1 913), en minskning med 7,4% jämfört med samma period föregående år. Organiskt ökade försäljningen med 1,1% och valutaeffekter påverkade med -8,5%.

Försäljningen ökade med cirka 8% i Europa men minskade i Amerika med cirka 10% och med cirka 2% i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika (APMEA). Den amerikanska marknaden fortsätter att vara svag. Försäljningsnedgången i APMEA beror främst på Japan.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 188 Mkr (183), vilket motsvarar en marginal om 10,6% (9,6). Rörelseresultatet uppgick till 147 Mkr (137), motsvarande en marginal om 8,3% (7,2).

Mkr	okt-dec 2025	okt-dec 2024	Förändring, %	jan-dec 2025	jan-dec 2024	Förändring, %
Nettoomsättning	1 772	1 913	-7,4	7 317	7 585	-3,5
Organisk tillväxt, %	1,1	-1,9		1,1	-2,7	
Förvärv, %	-	3,8		0,4	3,3	
Förändringar av valutakurser, %	-8,5	1,3		-5,0	-1,0	
EBITA	188	183	2,3	618	808	-23,5
EBITA marginal, %	10,6	9,6		8,4	10,6	
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	188	183	2,3	781	808	-3,3
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %	10,6	9,6		10,7	10,6	
Rörelseresultat	147	137	6,9	450	637	-29,4
Rörelsemarginal, %	8,3	7,2	-	6,2	8,4	
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	147	137	6,9	614	637	-3,7
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	8,3	7,2		8,4	8,4	

Nettoomsättning och EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster



Segment Tvätt

Nettoomsättningen inom Tvätt uppgick till 1 313 Mkr (1416) under det fjärde kvartalet, en minskning med 7,3% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 2,9%. Valuta hade en påverkan på -4,4%.

Försäljningen ökade organiskt i Europa med cirka 7% men

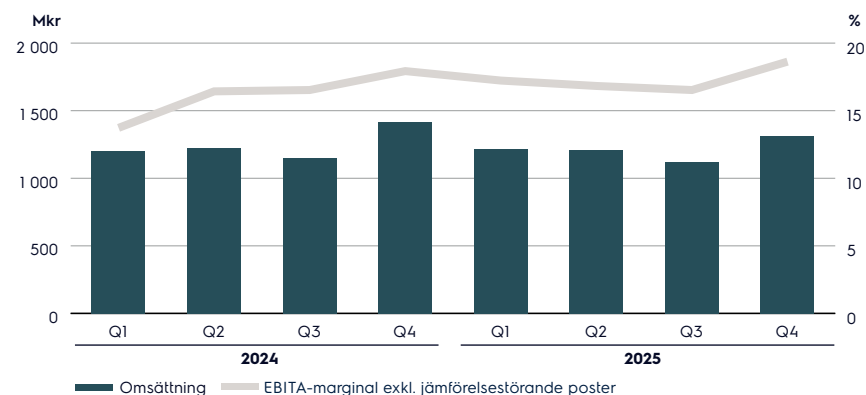
minskade med 16% i både Amerika och Asien-Stillahavs-området, Mellanöstern och Afrika.

Försäljningsminskningen i USA reflekterar den starka lageruppbyggnaden hos vår distributör under motsvarande kvartal föregående år. Försäljningsnedgången i APAC-MEA är relaterad till Japan.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 245 Mkr (255), motsvarande en marginal om 18,7% (18,0). EBITA-marginalen förbättrades trots en betydande negativ påverkan från valuta motsvarande -3 pe av marginalen. Rörelseresultatet uppgick till 233 Mkr (241), motsvarande en marginal om 17,8% (17,0).

Mkr	okt-dec 2025	okt-dec 2024	Förändring, %	jan-dec 2025	jan-dec 2024	Förändring, %
Nettoomsättning	1 313	1 416	-7,3	4 852	4 998	-2,9
Organisk tillväxt, %	-2,9	11,8		-0,3	4,5	
Förvärv, %	-	14,0		-	14,2	
Förändringar av valutakurser, %	-4,4	0,7		-2,6	-0,6	
EBITA	245	255	-3,7	777	811	-4,3
EBITA marginal, %	18,7	18,0		16,0	16,2	
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	245	255	-3,7	846	811	4,4
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %	18,7	18,0		17,4	16,2	
Rörelseresultat	233	241	-3,1	725	752	-3,6
Rörelsemarginal, %	17,8	17,0		14,9	15,0	
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	233	241	-3,1	795	752	5,7
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	17,8	17,0		16,4	15,0	

Nettoomsättning och EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster



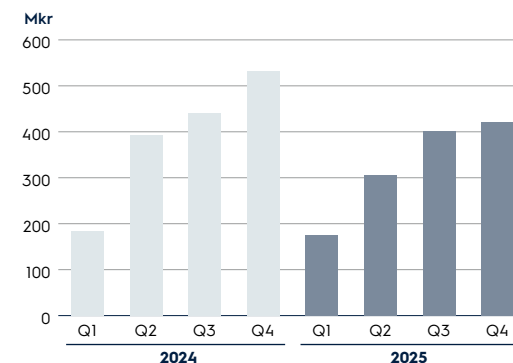
Nettoomsättning, EBITA och rörelseresultat per segment

Mkr	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Storkök och dryck				
Nettoomsättning	1 772	1 913	7 317	7 585
EBITA	188	183	618	808
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-41	-46	-167	-170
Rörelseresultat	147	137	450	637
Tvätt				
Nettoomsättning	1 313	1 416	4 852	4 998
EBITA	245	255	777	811
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-12	-14	-52	-59
Rörelseresultat	233	241	725	752
Koncerngemensamma poster				
EBITA	-45	-39	-159	-158
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-0	-0	-0	-1
Rörelseresultat	-45	-39	-159	-159
Totalt koncernen				
Nettoomsättning	3 085	3 329	12 169	12 583
EBITA	388	400	1 235	1 461
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-53	-60	-219	-230
Rörelseresultat	334	339	1 016	1 231
Finansiella poster, netto	-18	-31	-82	-133
Resultat efter finansiella poster	316	308	934	1 097
Skatter	-36	-93	-198	-295
Periodens resultat	280	215	736	803

Kassaflöde

Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 422 Mkr (532). Minskningen beror främst på lägre EBITDA, högre investeringar och effektiviseringsprogrammet som aviserades i september 2025.

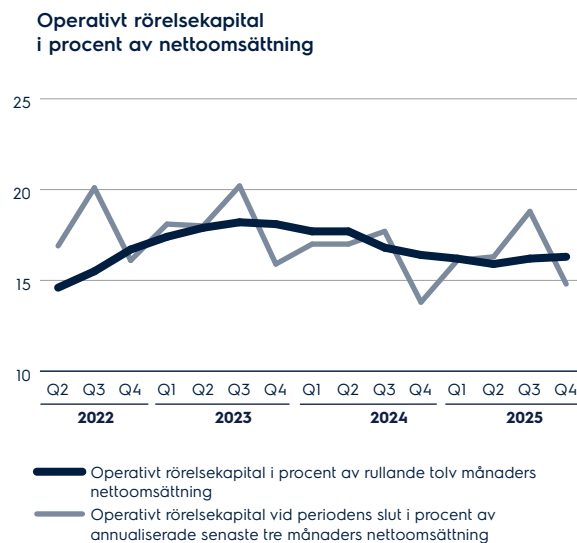
Operativt kassaflöde efter investeringar



Mkr	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Rörelseresultat	334	339	1 016	1 231
Avskrivningar, anläggningstillgångar	77	86	315	333
Avskrivningar, immateriella tillgångar	53	60	219	230
Övriga ej kassapåverkande poster	4	12	254	21
Rörelseresultat efter ej kassapåverkande poster	468	498	1 804	1 815
Förändring av varulager	154	116	10	60
Förändring av kundfordringar	-23	-23	-96	0
Förändring av leverantörsskulder	132	102	-55	133
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	-107	4	25	-148
Operativt kassaflöde	624	697	1 687	1 860
Investeringar i materiella och immateriella tillgångar	-190	-170	-363	-316
Förändringar i övriga investeringar	-12	4	-21	4
Operativt kassaflöde efter investeringar	422	532	1 303	1 548

Operativt rörelsekapital

Operativt rörelsekapital i procent av rullande 12 månaders nettoomsättning uppgick till 16,3% under det fjärde kvartalet jämfört med 16,4% under det motsvarande kvartalet 2024.



Finansiell ställning

Nettoskuld

Per den 31 december 2025 hade Electrolux Professional Group en finansiell nettoskuld (exklusive leasingkulder och pensionsavsättningar) om 1 238 Mkr jämfört med 2 090 Mkr per den 31 december 2024. Leasingkulder uppgick till 297 Mkr och nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser uppgick till 3 Mkr.

Totalt uppgick nettoskulden till 1 538 Mkr per den 31 december 2025, jämfört med 2 481 Mkr per den 31 december 2024. Långfristiga lån uppgick till 1 789 Mkr. Kortfristiga lån uppgick till 576 Mkr. Total upplåning uppgick till 2 364 Mkr jämfört med 2 968 Mkr per den 31 december 2024.

Likvida medel per den 31 december 2025 uppgick till 1 126 Mkr jämfört med 878 Mkr per den 31 december 2024.

Förändringar i kreditfaciliteter och lån

Per den 31 december 2025 hade koncernen emitterat 1 300 Mkr under MTN-programmet om 5 000 Mkr och inga emissioner under koncernens företagscertifikatsprogram om 2 000 Mkr. Under kvartalet tecknade koncernen en ny syndikerad rullande kreditfacilitet (RCF) på 240 miljoner euro, som refinansierar den tidigare outnyttjade RCF:n på 200 miljoner euro. Vid kvartalets slut var koncernens rullande kreditfacilitet på 240 miljoner euro outnyttjad. Inget av lånen eller kreditfaciliteterna innehåller några finansiella kovenanter.

Nettoskuld

Mkr	31 december 2025	31 december 2024
Kortfristiga lån	6	383
Kortfristig del av långfristiga lån	544	153
Kortfristig upplåning	550	535
Finansiella derivatskulder	10	51
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter	16	23
Total kortfristig upplåning	576	610
Total långfristig upplåning	1 789	2 358
Total upplåning¹	2 364	2 968
Kassa och bank	854	794
Likvida medel	854	794
Finansiella derivattillgångar	269	82
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	3	2
Likvida medel och övrigt	1 126	878
Finansiell nettoskuld (total upplåning minus likvida medel och övrigt)	1 238	2 090
Leasingkulder	297	362
Nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	3	29
Nettoskuld*	1 538	2 481
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	1,0	1,4
EBITDA* ²	1 550	1 794

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 23–24.

1) Varav räntebärande skulder uppgick till 2 338 Mkr per den 31 december 2025 och 2 894 Mkr per den 31 december 2024.

2) Rullande fyra kvartal.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet innefattar huvudkontor, produktion och försäljning i och från Sverige.

Moderbolagets nettoomsättning och finansiella ställning

Nettoomsättningen för moderbolaget Electrolux Professional AB, för perioden 1 januari till 31 december 2025 uppgick till 3 269 Mkr (3 346) av vilket 1 388 Mkr (1 307) är hänförliga till försäljning till koncernbolag och 1 881 Mkr (2 039) till externa kunder. Resultat efter finansiella poster var 997 Mkr (753). Periodens resultat uppgick till 1 010 Mkr (645).

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 193 Mkr (124).

Kassa och bank, inklusive kortfristiga placeringar, uppgick till 714 Mkr vid periodens utgång, jämfört med 616 Mkr vid årets början.

Fritt eget kapital i moderbolaget vid periodens utgång uppgick till 7 920 Mkr jämfört med 7 176 Mkr vid årets ingång.

Under det tredje kvartalet 2025, har Electrolux Professional AB erhållit interna utdelningar på 38 Mkr (47).

Under året har försäljningsverksamhet kopplat till vissa marknader omallokerats till andra koncernbolag. Detta har också påverkat moderbolaget.

Resultat- och balansräkning för moderbolaget presenteras på sidan 18.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Electrolux Professional Group är en internationell koncern som är geografiskt spridd på många marknader och är därför exponerad för ett antal verksamhets- och finansiella risker. Riskhanteringen för Electrolux Professional Group syftar till att identifiera, kontrollera och reducera risker. Riskfaktorerna finns beskrivna i årsredovisningen och omfattar strategiska risker, operativa risker, branschrisker, hållbarhetsrisker och finansiella risker. Jämfört med årsredovisningen som offentliggjordes den 2 april 2025, har de därefter frekventa uttalandena från den amerikanska administrationen om tullar gjort att möjliga nya ömsesidiga tullar på import till USA och dess påverkan på den globala ekonomin kan ha en negativ påverkan på koncernens verksamhet och finansiella position.

Övriga upplysningar

Omvandling av aktier

Enligt bolagsordningen för Electrolux Professional AB har ägare till aktier av serie A rätt att begära att sådan aktie omvandlas till aktie av serie B. Omvandling minskar det totala antalet röster i bolaget. Inga aktier har omvandlats under det fjärde kvartalet. Det totala antalet registrerade aktier i bolaget uppgick den 31 december 2025 till 287 397 450 varav 8 027 292 A-aktier och 279 370 158 B-aktier. Det totala antalet röster i bolaget uppgick till 35 964 307,8.

Medarbetare

Antal anställda vid slutet av kvartalet var 4 268 (4 317).

Årsstämma 2026

Årsstämman 2026 kommer att hållas den 5 maj 2026 klockan 15.00 på hotell Courtyard by Marriott, Rålambshovsleden 50, Stockholm. Aktieägare kan även utöva sin rösträtt genom poströstning i enlighet med bestämmelserna i Electrolux Professionals bolagsordning.

Ledningsförändring

Cecilia Swolin tillträdde tjänsten som chefsjurist den 1 november 2025 och efterträdde Carolina Tendorf som lämnade koncernen den 31 december 2025.

Föreslagen utdelning

Styrelsen föreslår att en utdelning till aktieägarna med 0,95 kr (0,85) per aktie för räkenskapsåret 2025 motsvarande 30% av årets nettoresultat, exklusive jämförelsestörande poster. Detta är i linje med policyn. Föreslaget datum för avstämmning är den 7 maj 2026 och utbetalning förväntas ske den 12 maj 2026.

Händelser efter balansdagen

> Den 9 januari 2026 slutfördes förvärvet av tillgångarna i Royal Range i USA.

> Den 28 januari 2026 utsågs Paolo Schira till ny VD och koncernchef för Electrolux Professional AB (publ) med tillträde från årsstämman den 5 maj 2026. Han efterträder Alberto Zanata som kommer att gå i pension.

Stockholm 29 januari 2026

Electrolux Professional AB (publ)

Styrelsen

Uppgifterna i denna delårsrapport har ej granskats av bolagets revisorer.



e-XP modulär matlagning – förnyar livet i köket

Upplev friheten med frizoner och intuitiv manöverpanel med e-XP induktionsteknik, som erbjuder 90% energieffektivitet, förbättrad användbarhet och energibesparande lösningar som skapar en bekväm och enkel arbetsmiljö och inspirerar till innovation varje dag.

Partnerskap med Mimby – ett cleantech-bolag

- > Den 6 november 2025 tillkännagav vi ett partnerskap med Mimby som ger oss tillgång till innovativ vattenbesparande teknik och mikroplastfiltreringsteknik, vilket ytterligare stärker vårt ledarskap inom hållbarhet.
- > Genom en minoritetsandel och gemensam utveckling av nya lösningar strävar vi efter att möta kommande myndighetskrav och förbättra vatteneffektiviteten med hjälp av Mimby Mimbox.
- > Mimby Mimbox minskar vattenförbrukningen, filtrerar mikroplaster till 50 mikron och sparar energi genom att återanvända vattnet.



Förvärv av Royal Range – ett amerikansk storköksbolag



- > Den 9 januari 2026 slutfördes förvärvet av tillgångarna i Royal Range. Förvärvet kommer att stärka vår position inom det amerikanska storkökssegmentet som har höga marginaler
- > Royal Range adderar kompletterande produkter som spisar, fritöser, ugnar och stekhällar.
- > Företaget omsatte cirka 100 miljoner kronor under 2025.

Finansiella rapporter

Konsoliderad rapport över totalresultat

Mkr	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Nettoomsättning	3 085	3 329	12 169	12 583
Kostnad för sålda varor	-1 994	-2 223	-8 013	-8 261
Bruttoresultat	1 091	1 107	4 156	4 322
Försäljningskostnader	-512	-534	-2 157	-2 049
Administrationskostnader	-249	-235	-991	-1 040
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	4	2	8	-3
Rörelseresultat	334	339	1 016	1 231
Finansiella intäkter ¹	113	181	572	515
Finansiella kostnader ²	-131	-212	-654	-649
Finansiella poster, netto	-18	-31	-82	-133
Resultat efter finansiella poster	316	308	934	1 097
Skatt	-36	-93	-198	-295
Periodens resultat	280	215	736	803
Poster som ej kommer att omklassificeras till periodens resultat:				
Omräkning av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	-25	109	8	106
Inkomstskatt relaterat till poster som ej omklassificeras	3	-14	-2	-13
Totalt	-22	95	6	93

Mkr	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:				
Kassaflödessäkringar	3	12	2	2
Säkring av nettoinvesteringar	68	6	162	2
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamhet	-202	264	-845	329
Kostnad för säkringar	-4	-9	3	35
Inkomstskatt relaterat till poster som kan komma att omklassificeras	-15	-25	5	-32
Totalt	-149	248	-674	336
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-170	343	-668	429
Periodens totalresultat	110	558	69	1 231
Periodens resultat hänförligt till:				
Innehavare av aktier i moderbolaget	280	215	736	803
Totalt	280	215	736	803
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Innehavare av aktier i moderbolaget	110	558	69	1 231
Totalt	110	558	69	1 231
Resultat per aktie, kr				
Avseende resultat hänförligt till innehavare av aktier i moderbolaget:				
Före utspädning, kr	0,98	0,75	2,56	2,79
Efter utspädning, kr	0,98	0,75	2,56	2,79
Genomsnittligt antal aktier				
Före utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4
Efter utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4

1) Inkluderar realiserade och orealiserade valutakursvinster om 86 Mkr (138) okt-dec 2025, 473 Mkr (391) jan-dec 2025.

2) Inkluderar realiserade och orealiserade valutakursförluster om -83 Mkr (-142) okt-dec 2025, -446 Mkr (-387) jan-dec 2025.

Konsoliderad balansräkning

Mkr	31 december 2025	31 december 2024
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Materiella anläggningstillgångar, ägda	1 787	1 810
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	287	348
Goodwill	3 939	4 552
Övriga immateriella tillgångar	1 096	1 457
Uppskjutna skattefordringar	423	404
Tillgångar i pensionsplaner	123	116
Övriga anläggningstillgångar	112	104
Summa anläggningstillgångar	7 766	8 791
Omsättningstillgångar		
Varulager	1 720	1 899
Kundfordringar	2 050	2 117
Skattefordringar	127	72
Övriga omsättningstillgångar	528	401
Kassa och bank	854	794
Summa omsättningstillgångar	5 279	5 285
Summa tillgångar	13 045	14 075

Mkr	31 december 2025	31 december 2024
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare		
Aktiekapital	29	29
Övrigt tillskjutet kapital	5	5
Övriga reserver	39	713
Balanserade vinstmedel	5 450	4 950
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare	5 523	5 697
Summa eget kapital	5 523	5 697
Långfristiga skulder		
Långfristig upplåning	1 789	2 358
Långfristiga leasingskulder	186	227
Uppskjutna skatteskulder	286	308
Avsättningar till pensioner och liknande förpliktelser	126	145
Övriga avsättningar och skulder	260	331
Summa långfristiga skulder	2 646	3 368
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	1 975	2 172
Skatteskulder	265	279
Övriga skulder	1 648	1 764
Kortfristig upplåning	550	535
Kortfristiga leasingskulder	112	135
Övriga avsättningar	325	125
Summa kortfristiga skulder	4 875	5 010
Summa eget kapital och skulder	13 045	14 075

Förändring av koncernens eget kapital

Mkr	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Ingående balans	5 697	4 705
Periodens totalresultat	69	1 231
Aktieincitamentsprogram	11	6
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-9	-15
Utdelning till moderbolagets aktieägare	-244	-230
Totala transaktioner med aktieägare	-242	-239
Utgående balans	5 523	5 697

Konsoliderad kassaflödesanalys

Mkr	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	334	339	1 016	1 231
Avskrivningar	130	147	534	563
Övriga ej kassapåverkande poster	4	12	254	21
Betalda finansiella poster, netto ¹	-20	-40	-80	-122
Betald skatt	-43	-131	-315	-333
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	405	327	1 409	1 360
Förändringar av rörelsekapital				
Förändring av varulager	154	116	10	60
Förändring av kundfordringar	-23	-23	-96	0
Förändring av leverantörsskulder	132	102	-55	133
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	-107	4	25	-148
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital	156	199	-116	45
Kassaflöde från den löpande verksamheten	561	526	1 293	1 405
Investeringsverksamheten				
Förvärv av verksamheter	-	-	-	-1 142
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-173	-149	-306	-275
Investeringar i produktutveckling	-12	-3	-28	-9
Investeringar i andra immateriella tillgångar	-4	-18	-29	-31
Övrigt	-12	4	-21	4
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-202	-165	-384	-1 454
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	359	361	909	-49

Mkr	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Finansieringsverksamheten				
Förändring av kortfristiga lån, netto ²	-47	-339	-316	-459
Långfristig nyupplåning	-	-	-	2 900
Amortering av långfristiga lån	-66	-	-131	-2 182
Betalning av leasingsskulder	-29	-36	-123	-134
Utdelning	-	-	-244	-230
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-	-	-9	-15
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-142	-375	-823	-120
Periodens kassaflöde	217	-14	86	-169
Kassa och bank vid periodens början	645	806	794	959
Kursdifferenser i kassa och bank	-7	3	-25	4
Kassa och bank vid periodens slut	854	794	854	794

1) Under perioden 1 januari till 31 december: uppgick erhållen ränta och liknade poster till 22 Mkr (62), betald ränta och liknade poster till -99 Mkr (-158) och övriga erhållna eller betalda finansiella poster till 13 Mkr (-10). Betald ränta för leasingsskulder uppgick till -15 Mkr (-16).

2) Varav kortfristig upplåning med en löptid längre än 3 månader under perioden 1 januari till 31 december, nyupplåning 297 Mkr (412), återbetalning -297 Mkr (-244).

Kvartalsdata

Mkr	Helår 2025	Q4 2025	Q3 2025	Q2 2025	Q1 2025	Helår 2024	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024	Q1 2024
Storkök och dryck										
Nettoomsättning	7 317	1 772	1 698	1 987	1 859	7 585	1 913	1 778	2 041	1 852
EBITA	618	188	9	232	189	808	183	171	252	201
EBITA-marginal, %	8,4	10,6	0,5	11,7	10,2	10,6	9,6	9,6	12,3	10,9
Avskrivning av immateriella tillgångar	-167	-41	-43	-39	-44	-170	-46	-43	-41	-39
Rörelseresultat	450	147	-35	193	145	637	137	128	211	162
Rörelsemarginal, %	6,2	8,3	-2,0	9,7	7,8	8,4	7,2	7,2	10,3	8,7
Tvätt										
Nettoomsättning	4 852	1 313	1 118	1 208	1 214	4 998	1 416	1 152	1 227	1 203
EBITA	777	245	117	204	210	811	255	189	203	165
EBITA-marginal, %	16,0	18,7	10,5	16,9	17,3	16,2	18,0	16,4	16,5	13,7
Amortering av immateriella tillgångar	-52	-12	-13	-13	-14	-59	-14	-14	-16	-15
Rörelseresultat	725	233	105	190	196	752	241	175	187	150
Rörelsemarginal, %	14,9	17,8	9,4	15,8	16,2	15,0	17,0	15,2	15,2	12,4
Koncerngemensamma kostnader										
	-159	-45	-34	-44	-36	-159	-39	-35	-45	-40
Totalt koncernen										
Nettoomsättning	12 169	3 085	2 816	3 195	3 073	12 583	3 329	2 931	3 268	3 055
EBITA	1 235	388	92	392	363	1 461	400	325	410	326
EBITA-marginal, %	10,2	12,6	3,3	12,3	11,8	11,6	12,0	11,1	12,5	10,7
Amortering av immateriella tillgångar	-219	-53	-56	-53	-58	-230	-60	-58	-57	-55
Rörelseresultat	1 016	334	37	340	306	1 231	339	268	353	271
Rörelsemarginal, %	8,4	10,8	1,3	10,6	9,9	9,8	10,2	9,1	10,8	8,9
Finansiella poster, netto	-82	-18	-21	-22	-21	-133	-31	-29	-40	-33
Resultat efter finansiella poster	934	316	15	318	285	1 097	308	239	313	237
Periodens resultat	736	280	40	217	199	803	215	187	230	171
Resultat per aktie, kr ¹	2,56	0,98	0,14	0,75	0,69	2,79	0,75	0,65	0,80	0,60

1) Före utspädning.

Jämförelsestörande poster

Mkr	Helår 2025¹	Q4 2025	Q3 2025¹	Q2 2025	Q1 2025	Helår 2024	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024	Q1 2024
Storkök och dryck	-164	-	-164	-	-	-	-	-	-	-
Tvätt	-70	-	-70	-	-	-	-	-	-	-
Koncerngemensamma kostnader	-1	-	-1	-	-	-	-	-	-	-
Totalt koncernen	-235	-	-235	-	-	-	-	-	-	-

- 1) De -164 Mkr består av avsättning för avgångsvederlag, effekt av reduktion av pensionsplan, samt nedskrivningar av maskiner, leasingavtal och lager. -104 Mkr redovisas som kostnad för sålda varor, -47 Mkr som försäljningskostnader och -13 Mkr som administrationskostnader.
 De -70 Mkr består av avsättning för avgångsvederlag samt nedskrivningar av maskiner och leasingavtal. -29 Mkr redovisas som kostnad för sålda varor, -21 Mkr som försäljningskostnader och -20 Mkr som administrationskostnader.
 De -1 Mkr består av avsättning för avgångsvederlag och redovisas som administrationskostnader.

Mkr	Helår 2025	Q4 2025	Q3 2025	Q2 2025	Q1 2025	Helår 2024	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024	Q1 2024
Storkök och dryck										
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	781	188	172	232	189	808	183	171	252	201
EBITA exkl. jämförelsestörande poster, %	10,7	10,6	10,1	11,7	10,2	10,6	9,6	9,6	12,3	10,9
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	614	147	129	193	145	637	137	128	211	162
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	8,4	8,3	7,6	9,7	7,8	8,4	7,2	7,2	10,3	8,7
Tvätt										
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	846	245	187	204	210	811	255	189	203	165
EBITA exkl. jämförelsestörande poster, %	17,4	18,7	16,7	16,9	17,3	16,2	18,0	16,4	16,5	13,7
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	795	233	175	190	196	752	241	175	187	150
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	16,4	17,8	15,6	15,8	16,2	15,0	17,0	15,2	15,2	12,4
Koncerngemensamma kostnader exkl. jämförelsestörande poster	-157	-45	-32	-44	-36	-159	-39	-35	-45	-40
Totalt koncernen										
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	1 470	388	327	392	363	1 461	400	325	410	326
EBITA exkl. jämförelsestörande poster, %	12,1	12,6	11,6	12,3	11,8	11,6	12,0	11,1	12,5	10,7
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	1 251	334	271	340	306	1 231	339	268	353	271
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	10,3	10,8	9,6	10,6	9,9	9,8	10,2	9,1	10,8	8,9

Alternativa nyckeltal

Mkr	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Nettoomsättning	3 085	3 329	12 169	12 583
Organisk tillväxt, %	-0,6	3,3	0,5	-0,1
EBITA	388	400	1 235	1 461
EBITA-marginal, %	12,6	12,0	10,2	11,6
EBITA exkl. jämförelsestörande poster ¹	388	400	1 470	1 461
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, % ¹	12,6	12,0	12,1	11,6
Rörelseresultat	334	339	1 016	1 231
Rörelsemarginal, %	10,8	10,2	8,4	9,8
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster ¹	334	339	1 251	1 231
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, % ¹	10,8	10,2	10,3	9,8
Resultat efter finansiella poster	316	308	934	1 097
Periodens resultat	280	215	736	803
Investeringar*	-190	-170	-363	-316
Operativt kassaflöde efter investeringar	422	532	1 303	1 548
Resultat per aktie, kr ²	0,98	0,75	2,56	2,79
Nettoskuld	n/a	n/a	1 538	2 481
EBITDA ³	n/a	n/a	1 550	1 794
Nettoskuld i förhållande till EBITDA	n/a	n/a	1,0	1,4
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen	n/a	n/a	16,3	16,4
Avkastning på nettotillgångar, %*	n/a	n/a	13,4	15,1
Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning*	n/a	n/a	14,8	13,8
Genomsnittligt antal aktier, miljoner ²	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	4 268	4 317	4 268	4 317

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 23-24.

1) För information om jämförelsestörande poster, se sidan 22.

2) Före utspädning.

3) Rullande 12.

Valutakurser

SEK	31 december 2025		31 december 2024	
Valutakurs	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag
CNY	1,36	1,32	1,47	1,51
CZK	0,4483	0,4465	0,4547	0,4550
DKK	1,48	1,45	1,53	1,54
EUR	11,07	10,82	11,42	11,46
GBP	12,92	12,40	13,49	13,82
JPY	0,0655	0,0588	0,0699	0,0703
NOK	0,94	0,91	0,98	0,97
CHF	11,81	11,62	12,01	12,17
THB	0,2982	0,2908	0,3006	0,3212
TRY	0,2471	0,2144	0,3222	0,3119
USD	9,80	9,21	10,56	11,03

Aktier

Antal aktier	A-aktier	B-aktier	Aktier, totalt
Antal aktier per början av året	8 029 337	279 368 113	287 397 450
Konvertering av aktier	-2 045	2 045	-
Antal aktier per slutet av perioden	8 027 292	279 370 158	287 397 450

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Mkr	okt-dec 2025	okt-dec 2024	jan-dec 2025	jan-dec 2024
Nettoomsättning	886	996	3 269	3 346
Kostnad för sålda varor	-576	-635	-2 299	-2 275
Bruttoresultat	310	361	970	1 071
Försäljningskostnader	-114	-125	-448	-448
Administrationskostnader	-38	-39	-243	-240
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-1	13	-5	2
Rörelseresultat	157	210	274	385
Finansiella intäkter/kostnader	44	178	723	369
Nedskrivning av aktier och andelar	-	-	-	-1
Finansnetto	201	388	997	753
Bokslutsdispositioner	57	15	57	15
Resultat före skatter	258	403	1 054	768
Skatt	-41	-72	-44	-123
Periodens resultat	217	331	1 010	645

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Mkr	31 december 2025	31 december 2024
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar	10 513	9 750
Omsättningstillgångar	2 247	3 032
Summa tillgångar	12 760	12 782
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Bundet eget kapital	57	38
Fritt eget kapital	7 920	7 176
Summa eget kapital	7 977	7 214
Obeskattade reserver	71	76
Avsättningar	110	123
Långfristiga skulder	1 789	2 358
Kortfristiga skulder	2 813	3 011
Summa eget kapital och skulder	12 760	12 782

Noter

Not 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Electrolux Professional tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av Europeiska Unionen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering.

Electrolux Professionals delårsrapporter innehåller finansiella rapporter i sammandrag. För koncernen innebär detta huvudsakligen att notupplysningarna är begränsade jämfört med de finansiella rapporter som presenteras i årsredovisningen. Redovisade delvärden som presenteras i tabeller och texter kanske inte alltid överensstämmer med den presenterade summan av raderna på grund av avrundningsdifferenser. Målet är att varje rad ska överensstämma med sin källa, varför det kan det finnas avrundningsdifferenser som påverkar summan av raderna.

Koncernens definition av omstruktureringskostnader inkluderar beräknade kostnader för uppsägning av personal samt övriga direkta kostnader relaterade till avslutande av verksamheter, liksom erforderlig nedskrivning av tillgångar och övriga poster som inte påverkar kassaflödet. Kostnadsberäkningen baseras på detaljerade åtgärdsplaner som förväntas förbättra koncernens kostnadsstruktur och produktivitet. För att minimera osäkerhetsfaktorn ligger normalt historiskt utfall från liknande händelser i tidigare åtgärdsplaner till grund för beräkningen.

Tillämpade redovisningsprinciper gäller alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som tillämpats i koncernens årsredovisning för 2024.

De finansiella rapporterna för moderbolaget presenteras generellt i sammandrag med begränsade upplysningar jämfört med årsredovisningen. Delårsrapporterna för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagens 9 kapitel.

Den senaste årsredovisningen för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995: 1554) och rekommendationen RFR2, Redovisning för juridiska personer från Rådet för finansiell rapportering.

Rapporterbara segment

Koncernens rapporterbara segment utgörs av Storkök och dryck samt Tvätt

Geografiskt område har bedömts som viktiga i fördelningen av de rapporterbara segmentens intäkter. Tabellen nedan presenterar därför nettoomsättningen uppdelade per i vilket geografiskt område slutkunden finns.

Försäljning av produkter intäktsredovisas vid den tidpunkt, när kontrollen över produkterna har överförts. Intäkter från tjänster relaterade till installation av produkter, reparation eller underhåll redovisas när kontroll överförs, vilket innebär över den tid tjänsten tillhandahålls. Försäljning av dessa tjänster utgör inte en väsentlig del av koncernens totala nettoomsättning.

Not 2 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Mkr	okt-dec 2025			okt-dec 2024		
	Storkök och dryck	Tvätt	Totalt	Storkök och dryck	Tvätt	Totalt
Geografisk region						
Europa	1 078	825	1 903	1 058	799	1 857
Asien-Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	230	256	487	257	339	597
Amerika	464	232	696	598	278	875
Totalt	1 772	1 313	3 085	1 913	1 416	3 329

Mkr	jan-dec 2025			jan-dec 2024		
	Storkök och dryck	Tvätt	Totalt	Storkök och dryck	Tvätt	Totalt
Geografisk region						
Europa	4 265	2 968	7 233	4 349	2 897	7 246
Asien-Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	899	1 090	1 989	931	1 239	2 170
Amerika	2 153	794	2 947	2 305	861	3 166
Totalt	7 317	4 852	12 169	7 585	4 998	12 583

Not 3 VERKLIGT VÄRDE OCH BOKFÖRT VÄRDE PÅ FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Electrolux Professional strävar efter att ingå ramavtal om nettning (ISDA) med sina motparter för transaktioner i derivatinstrument och har upprättat ISDA-avtal med de flesta motparter, det vill säga att om en motpart går i konkurs nettas derivat fordringar och skulder. För derivatinstrument redovisas fordringar och skulder brutto i balansräkningen.

Verkligt värdeestimat

Marknadsvärdering av finansiella instrument har utförts med ledning av kvoterade marknadspriser. Nivå 1 instrument som är marknadsnoterade, till exempel på de största obligations- och ränteterminsmarknaderna, är marknadsvärderade med aktuella avista-kurser. Konvertering av marknadsvärdet till SEK har skett

till avistakurs. För nivå 2 instrument där ett tillförlitligt pris inte finns tillgängligt på marknaden har kassaflöden diskonterats med hjälp av deposit/swapkurvan för kassaflödesvalutan. Om det inte finns någon riktig kassaflödesplan, till exempel med forwardrateavtal, har underliggande plan använts för värderingen. I den mån optionsinstrument förekommer har värderingen gjorts enligt Black & Scholes formel.

Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximativt verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. Verkligt värde för skulder är beräknat genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor. Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade till verkligt värde i enlighet med följande hierarki:

Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder

Nivå 2: Andra observerbara data för tillgångar eller skulder än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt

Nivå 3: Data för tillgången eller skulden som i sin helhet baseras på ej observerbara marknadsdata.

		31 december 2025		31 december 2024	
Mkr	Hierarki nivå	Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde
Per kategori					
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	3	20	20	14	14
Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde		2 904	2 904	2 912	2 912
Derivat, finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	2	273	273	85	85
Finansiella tillgångar totalt		3 196	3 196	3 010	3 010
Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde		4 340	4 314	5 149	5 065
Derivat, finansiella skulder till verkligt värde via resultatet	2	12	12	53	53
Finansiella skulder totalt		4 353	4 326	5 202	5 118

Not 4 EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Mkr	31 december 2025	31 december 2024
Koncernen		
Borgensåtaganden och andra förpliktelser	10	11

Not 5 FÖRVÄRVADE VERKSAMHETER

Förvärv under 2025

Inga förvärv har gjorts under fjärde kvartalet.

Förvärv under 2024

För förvärv, se not 5 i fjärde kvartalets delårsrapport samt not 25 i årsredovisningen.

Not 6 Händelser efter balansdagen

Förvärv under 2026

Royal Range

Den 9 januari 2026 förvärvade Electrolux Professional tillgångarna i Royal Range, ett amerikanskt storköksbolag, för en preliminär köpeskillning om 20 miljoner US-dollar, cirka 184 Mkr. Den slutliga köpeskillningen bestäms när bokslutet för 2025 är klart.

Förvärvet inkluderar en potentiell tilläggsköpeskillning på upp till 13 miljoner US-dollar, cirka 120 Mkr, att betalas beroende på framtida finansiella resultat för 2026 och 2027.

Royal Range, grundat 1995, utvecklar och producerar storköksutrustning som spisar, ugnar, fritöser och matlagningshållar. Företaget har cirka 40 anställda och är baserat med en fabrik i Eastvale, Kalifornien, USA.

Verksamheten från Royal Range är ett strategiskt viktigt tillskott till Electrolux Professionals befintliga plattform inom storkökslösningar i USA. Den kombinerar och utökar vårt produktutbud med nya produktkategorier på ett positivt och synergistiskt sätt. Genom att utnyttja vår starka säljorganisation kommer vi att väsentligt kunna expandera försäljningen av produkterna från Royal Range.

Goodwill avser värdet av att stärka vårt utbud av storkökslösningar genom nya produkter och produktkategorier. Goodwill kommer att vara avdragsgill för inkomstskatt. Preliminär goodwill baserat på tillgångar minus skulder om 43 Mkr, uppgår till 141 Mkr. Delar av goodwillbeloppet kommer att omklassificeras till tillgångar med bestämd livslängd till exempel kundrelationer och varumärken.

100% av tillgångarna kommer att inkluderas i segmentet Storkök och dryck.

Transaktionskostnader

Transaktionskostnader relaterade till förvärvet under 2025 uppgår till 8 Mkr och har kostnadsförts i rörelseresultatet under koncerngemensamma kostnader.

Årlig utveckling per segment

Mkr	2021	2022	2023	2024	2025
Storkök och dryck					
Nettoomsättning	4 704	7 290	7 616	7 585	7 317
EBITA	299	679	766	808	618
EBITA, %	6,4	9,3	10,1	10,6	8,4
Rörelseresultat	244	542	620	637	450
Rörelsemarginal, %	5,2	7,4	8,1	8,4	6,2
Tvätt					
Nettoomsättning	3 159	3 747	4 231	4 998	4 852
EBITA	492	608	702	811	777
EBITA, %	15,6	16,2	16,6	16,2	16,0
Rörelseresultat	475	590	686	752	725
Rörelsemarginal, %	15,0	15,7	16,2	15,0	14,9
Koncerngemensamma kostnader					
Rörelseresultat	-128	-177	-152	-159	-159
Totalt koncernen					
Nettoomsättning	7 862	11 037	11 848	12 583	12 169
EBITA	663	1 111	1 317	1 461	1 235
EBITA, %	8,4	10,1	11,1	11,6	10,2
Rörelseresultat	592	955	1 154	1 231	1 016
Rörelsemarginal, %	7,5	8,7	9,7	9,8	8,4

Femårsöversikt

Mkr om ej annat anges	2021	2022	2023	2024	2025
Nettoomsättning	7 862	11 037	11 848	12 583	12 169
Organisk tillväxt, %	10,6	16,9	2,6	-0,1	0,5
EBITA	663	1 111	1 317	1 461	1 235
EBITA, %	8,4	10,1	11,1	11,6	10,2
Rörelseresultat	592	955	1 154	1 231	1 016
Rörelsemarginal, %	7,5	8,7	9,7	9,8	8,4
Resultat efter finansiella poster	587	895	1 033	1 097	934
Periodens resultat	487	686	775	803	736
Jämförelsestörande poster	-	-35	-	-	-235
Investeringar	-159	-139	-191	-316	-363
Operativt kassaflöde efter investeringar	1 116	636	1 453	1 548	1 303
Resultat per aktie, kr ¹	1,69	2,39	2,70	2,79	2,56
Utdelning per aktie, kr ²	0,50	0,70	0,80	0,85	0,95
Nettoskuld	1 705	2 050	1 390	2 481	1 538
EBITDA	886	1 369	1 581	1 794	1 550
Nettoskuld i förhållande till EBITDA	1,9	1,5	0,9	1,4	1,0
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen ³	14,9	16,7	18,1	16,4	16,3
Genomsnittligt antal aktier, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	3 973	4 022	3 978	4 317	4 268

1) Före utspädning

2) Av styrelsen föreslagen utdelning 2025

3) Rullande tolv månader, valutajusterat

Jämförelsestörande poster

Mkr	2021	2022 ¹	2023	2024	2025 ²
Storkök och dryck	-	-16	-	-	-164
Tvätt	-	-19	-	-	-70
Koncerngemensamma kostnader	-	-	-	-	- 1
Totalt koncernen	-	-35	-	-	-235

1) Kostnader relaterade till avveckling av verksamheten i Ryssland, inklusive posten Övriga rörelseintäkter/-kostnader.

2) Jämförelsestörande poster avser kostnader för effektivitetshöjande åtgärder.

Definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal

Electrolux Professional koncernen presenterar vissa mått som inte definieras i enlighet med IFRS (alternativa nyckeltal). Dessa mått används av ledningen för att bedöma den finansiella och operationella utvecklingen för koncernen. Ledningen anser att dessa alternativa nyckeltal ger användbar information om koncernens

finansiella och operationella utveckling. Dessa mått är dock inte nödvändigtvis jämförbara med liknande mått som presenteras av andra företag. De alternativa nyckeltalen har således begränsningar som ett analytiskt verktyg och ska inte betraktas enskilt eller som ett substitut för de finansiella mått som presenteras i enlighet

med IFRS. De alternativa nyckeltalen har hämtats från koncernens interna redovisning och har inte reviderats. Avstämningarna av alternativa nyckeltal finns på Electrolux Professionals hemsida www.electroluxprofessionalgroup.com/sv/investerare/rapporter-och-presentationer/

Mått	Definition	Förklaring
Organisk tillväxt (%)	Förändring i omsättningstillväxt exklusive valutakurseffekter och effekter från förvärv.	Koncernens rapporteringsvaluta är SEK, samtidigt som nettoomsättningen i första hand är i andra valutor. Organisk tillväxt är beroende av fluktuationer i SEK gentemot andra valutor. Därutöver kan förvärvade verksamheter påverka den redovisade nettoomsättningen. Organisk tillväxt justerad för effekter från förvärv och valutakurseffekter visar den underliggande omsättningsutvecklingen utan dessa parametrar.
Förvärv (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till förvärvad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från förvärvsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Avyttringar (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till avyttrad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från avyttringsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före ränta och skatt.	Används som en indikation på Koncernens förmåga att generera vinst, oavsett finansieringsmetod (avgör sedan den optimala användningen av skuld kontra eget kapital).
Rörelsemarginal (EBIT-marginal)	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen. Rörelsemarginal är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Jämförelsestörande poster	Väsentliga resultatposter som realisationsvinster och -förluster vid avyttringar av produktgrupper eller större enheter, nedläggning eller betydande nedskärningar av större enheter eller verksamheter, betydande nedskrivningar samt övriga betydande kostnader eller intäkter.	Summerar händelser och transaktioner vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma när periodens finansiella resultat jämförs med tidigare perioder.
Rörelsemarginal exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen exklusive jämförelsestörande poster visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen, justerat för jämförelsestörande poster. Detta är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Investeringar	Investeringar i materiella anläggningstillgångar, produktutveckling och andra immateriella anläggningstillgångar.	Används för att säkerställa att användningen av likvida medel är i linje med Koncernens övergripande strategi för användningen av likvida medel.

Mått	Definition	Förklaring
EBITA	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITA ger en indikation på rörelseresultatet minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) och används huvudsakligen för att följa upp rörelseresultatet utan påverkan från av- och nedskrivning av över-värden hänförliga till förvärv.
EBITA-marginal	EBITA i förhållande till nettoomsättning.	Används för att utvärdera verksamhetsresultatet i förhållande till nettoomsättning för att mäta Bolagets effektivitet.
EBITA exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) samt minus jämförelsestörande poster.	Jämförelsestörande poster varierar mellan år och perioder och för kunna analysera underliggande trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA.
EBITA-marginal exklusive jämförelsestörande poster	EBITA exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Jämförelsestörande poster varierar från år till år och mellan olika perioder och för att kunna analysera trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA-marginalen.
EBITDA	EBITA minus avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (inklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITDA är en indikator på verksamhetens kassagenereringskapacitet i förhållande till omsättning.
Operativt kassaflöde efter investeringar	Kassaflödet från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten justerat för betalda finansiella poster netto, betald skatt och förvärv/avyttring av verksamheter.	Används för att monetarisera likvida medel från kärnverksamheten.
Nettoskuld	Kortfristig upplåning (kortfristiga lån och kundfordringar med regressrätt), upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter samt långfristig upplåning, leasingskulder, nettoavsättningar för förmåner efter avslutad anställning minus likvida medel (likvida medel, förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter).	Nettoskulden beskriver Koncernens totala skuldfinansiering och övervakas av ledningen.
Nettoskuld/EBITDA	Nettoskuld i förhållande till EBITDA (Nettoskuld baserad på utgående balans och EBITDA beräknas rullande baserat på de senaste fyra kvartalen).	Ett mått på finansiell risk som visar nettoskuld i förhållande till kassagenerering.
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen	Summan av valutajusterade genomsnittliga varulager, ej närstående relaterade kundfordringar och leverantörsskulder för de senaste tolv månaderna (Operativt rörelsekapital) i förhållande till valutajusterad genomsnittlig nettoomsättning för de senaste tolv månaderna. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Används för att utvärdera hur effektivt Koncernen genererar likvida medel i förhållande till nettoomsättningen.
Nettotillgångar	Totala tillgångar minskade med likvida medel och pensionstillgångar minus icke räntebärande skulder. (icke räntebärande skulder = totala skulder minus eget kapital, total upplåning, pensionsskulder och leasingskulder)	Nettotillgångar beskriver de operativa tillgångarna minus rörelseskulder som används för att driva verksamheten.
Avkastning på nettotillgångar, %	Tolv månaders rullande rörelseresultat uttryckt i procent av tolv månaders genomsnitt av operativa nettotillgångar.	Används för att utvärdera hur effektivt koncernen genererar rörelseresultat från ianspråktaga operativa nettotillgångar.
Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning	Summan av valutajusterade kundfordringar, leverantörsskulder och varulager (Operativt rörelsekapital) vid periodens slut i förhållande till de tre senaste månadernas annualiserade valutajusterade genomsnittliga nettoomsättning. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Ögonblicksbild av hur operativt rörelsekapital vid slutet av perioden utvecklas jämfört med genomsnittlig historisk trend.

Meeting needs beyond tomorrow

Finansiella mål

Omsättningstillväxt
Årlig organisk tillväxt om mer än

4%

över tid, kompletterad med
värdeskapande förvärv.

Lönsamhet
EBITA-marginal

15%

Kapitaleffektivitet
Operativt rörelsekapital lägre än

15%

av nettoomsättningen.

Kapitalstruktur
Nettoskuld/EBITDA under

2,5 ggr

Högre nivåer kan tillfälligt accepteras vid
händelse av förvärv, under förutsättning att
det finns entydig plan för minskad
nettoskuldsättning.

Utdelningspolicy

Electrolux Professionals mål är att utdelningen ska motsvara cirka 30% av årets resultat. Tidpunkt, beloppets storlek samt antal framtida utdelningar påverkas av aktuell finansiell ställning, vinster, kapitalkrav och krav på återbetalning av lån.

Vår affär

- > **Produktutveckling**
och innovation av smarta produkter som erbjuder kunden hållbara lösningar.
- > **Produktion**
i världsklass med fokus på låg miljöpåverkan samt god arbetsmiljö.
- > **Marknadsföring**
med fokus på hur vi gör kundens liv enklare, mer lönsamt och verkligt hållbart.
- > **Försäljning**
främst genom återförsäljare och agenter.
- > **Customer Care**
samt försäljning av tillbehör, reservdelar, kemikalier och förbrukningsvaror.

Våra strategiska mål

Vår strategi för tillväxt vilar på fyra grundstenar, byggd på en grund av operationell excellens och hållbarhet i värdekedjan. Vi vill bidra till att förbättra samhället och skapa värde för våra intressenter. Vi anser att Agenda 2030 och FN:s mål för hållbar utveckling (SDG) är en bra kompass för de prioriteringar och utmaningar som världen står inför.

VÄXA

genom innovation och hållbarhet.



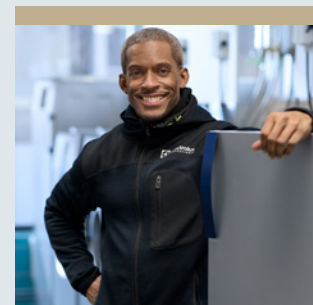
EXPANDERA

inom produkter, segment och marknader med hög marginal.



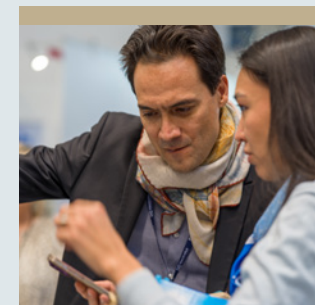
ÖKA

Customer Care och service som erbjudande.



INVESTERA

i digitalisering för att skapa ytterligare kundvärde.





Varför investera i Electrolux Professional?

Följande styrkor och konkurrensfördelar bidrar till vår utveckling och vårt resultat, och ger oss en stark grund att stå på när vi genomför vår strategi.

Strukturellt växande slutmarknader

Vi verkar på en marknad som strukturellt har vuxit driven av BNP-tillväxt, högre inkomster och att människor spenderar mer tid på att äta utanför hemmet.

Geografiskt balanserad verksamhet

Ungefär hälften av vår försäljning sker i Europa och den andra hälften är jämnt fördelad mellan Amerika och APAC-MEA. Detta gör oss mindre beroende av en viss geografi och dess ekonomiska utveckling.

Historia av ett solitt EBITA och kassaflöde

Vi har alltid – även under pandemin och andra stora ekonomiska nedgångar – varit ett lönsamt företag som genererat stark kassa-konvertering och kassaflöde.

Målinriktad plan att växa organiskt, med stöd av potentiella förvärv

Vi har produkterna och aktiviteterna på plats för att växa organiskt. Vi har dessutom i snitt kunnat göra ett förvärv per år för ytterligare tillväxt.

Fokuserad på innovation

Vi investerar mer i FoU än branschgenomsnittet för att driva tillväxt och lönsamhet, men också för att ha produkter som ökar kundernas produktivitet och effektivitet.

Ledare inom hållbarhet

Vi är ledare inom hållbarhet i vår bransch, enligt extern ranking som CDP, Sustainalytics och EcoVadis. Samtliga nya produkter vi i anse-rar har en förbättrad hållbarhetsprestanda.

Aktieägarinformation

VD och koncernchef Alberto Zanatas kommentarer till fjärde kvartalets resultat 2025

Dagens pressmeddelande finns tillgängligt på Electrolux Professional Groups webbsida www.electroluxprofessionalgroup.com

Telefonkonferens 10.00 CET

En telefonkonferens kommer att hållas klockan 10.00 idag, den 29 januari. Alberto Zanata, VD och koncernchef och Fabio Zarpellon, Ekonomi- och finansdirektör kommer att kommentera rapporten.

Detaljer för deltagande i telefonkonferensen är som följer:

Deltagare i Sverige: +46 8 505 100 31
Deltagare i UK/Europa: +44 207 107 0613
Deltagare i USA: +1 631 570 5613

Presentation för nedladdning:

www.electroluxprofessionalgroup.com

Länk till webcast:

electrolux-professional-group.creo.se/05ad1752-6007-4fdb-b76e-9543d4c169a9

För ytterligare information, kontakta:

Jacob Broberg, Chief Communication & Investor Relations Officer, +46 70 190 00 33

Finansiell kalender

	Datum
Publicering av	
Års- och hållbarhetsredovisning 2025	30 mars–3 april 2026
Delårsrapport kv. 1, januari - mars 2026	28 april 2026
Årsstämma, Stockholm	5 maj 2026
Delårsrapport kv. 2, april - juni 2026	22 juli 2026
Delårsrapport kv. 3 juli - september 2026	28 oktober 2026

Denna information är sådan information som Electrolux Professional AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovan kontaktpersons försorg, för offentliggörande, den 29 januari 2026, klockan 07.30.

Om Electrolux Professional Group

Electrolux Professional Group är en av de ledande globala leverantörerna av storkök, dryck och tvätt för professionella användare. Våra innovativa produkter och världsomspännande servicenätverk gör det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt och verkligt hållbart varje dag. Våra lösningar och produkter tillverkas i 15 fabriker i åtta länder och säljs i mer än 110 länder. Vi har ca 4 300 medarbetare. Under 2025 omsatte Electrolux Professional Group globalt 12,2 miljarder kronor. Electrolux Professionals B-aktie är noterad på Nasdaq Stockholm.

Mer information finns på
www.electroluxprofessionalgroup.com

Denna rapport innehåller "framtidssinriktade" uttalanden som reflekterar bolagets nuvarande förväntningar. Även om bolaget anser att förväntningarna som reflekteras i sådana framtidssinriktade uttalanden är rimliga, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom de är föremål för risker och osäkerheter som skulle kunna innebära att faktiska resultat avviker väsentligt beroende på ett antal olika faktorer. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i konsumenternas efterfrågan, förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, valutakursförändringar, utveckling avseende produktansvarstvister, förändringar i den regulatoriska miljön och andra myndighetsåtgärder.

Framtidssinriktade uttalanden avser endast förväntningar per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt tillämplig lag åtar sig bolaget inget ansvar för att uppdatera något av dem i händelse av ny information eller framtida händelser.



**Electrolux
Professional
Group**

Electrolux Professional AB (publ), 556003-0354
Post- och besöksadress: Franzéngatan 6,
112 51 Stockholm
Telefon: +46 8 410 564 50

Webbplats: www.electroluxprofessionalgroup.com

