

Enersize tecknar samarbetsavtal med ONE Nordic – accelererar kommersialiseringen och stärker intäktsvisibiliteten i Sverige

Enersize Advanced Research AB ("Enersize") har tecknat ett samarbetsavtal med ONE Nordic AB ("ONE") om ett strategiskt partnerskap kring Enersizes teknik och programvara för läckagedetektering och hantering i industriella tryckluftssystem, inklusive programvarusviten Q+LEAQS.

Avtalet innebär att ONE får exklusiv rätt i Sverige att marknadsföra, sälja, installera och leverera tjänster kopplade till Enersizes läckageerbjudande, vilket inkluderar utbildning, implementering och löpande kundstöd. Enersize behåller samtidigt möjligheten, även i Sverige, att fortsätta driva affär baserat på befintliga kunder och leads.

Exklusivitet kopplad till volymmål – tydlig kommersiell ambition

Som del av samarbetet är exklusiviteten kopplad till ett årligt minimikrav om 10 MSEK i kundintäkter, vilket omfattar licenser samt tjänster utförda av såväl Enersize som ONE. Baserat på denna volym bedömer Enersize att bolagets intäkter kan uppgå till cirka 3–5,5 MSEK, beroende på intäktsmix mellan licenser och tjänster.

Skapar snabbare väg till fler industrikunder via etablerad leveranskapacitet

Genom partnerskapet får Enersize en skalbar kommersiell kanal via en partner med stark närvaro inom energi- och industrisektorn och etablerade relationer på ett stort antal industrianläggningar. Det stärker Enersizes räckvidd i segment där kunder ofta föredrar större, etablerade leverantörer och skapar därmed förutsättningar för snabbare utrullning av Enersizes erbjudande – med fokus på att minska energiförluster i tryckluftssystem.

Avtalet möjliggör även en framtida utökning av exklusiviteten till ytterligare nordiska marknader efter särskild överenskommelse mellan parterna.

"Samarbetet med ONE Nordic är ett viktigt steg för att skala upp vår leveransförmåga i Sverige. Tillsammans gör vi det enklare för industrin att identifiera och åtgärda läckage, med tydliga effekter på både energianvändning och kostnadsnivåer," säger Fredrik Arrigucci, VD för Enersize.

"Med Enersize teknik i kombination med vår leverans- och servicekapacitet i hela Sverige, kan vi erbjuda industrikunder ett starkt och praktiskt genomförbart upplägg för läckagehantering i tryckluftssystem," säger Christian Sandberg, Affärsområdeschef, ONE Nordic.

Om ONE Nordic

ONE Nordic är en av Sveriges ledande leverantörer av tekniska konsulttjänster, entreprenader och service inom energi- och industrisektorn. Inom affärsområde Mätteknik, är ONE Nordic marknadsledande och erbjuder tjänster inom samtliga energislag med hög kundnöjdhet och tillhörande affärsvärde.

För mer information om Enersize, vänligen kontakta:

Fredrik Arrigucci, VD
E-post: ir@enersize.com

Alexander Fällström, Styrelseordförande
E-post: alexander.fallstrom@enersize.com

Om Enersize

Enersize utvecklar och tillhandahåller specialiserad mjukvara, verktyg och tjänster för energieffektivisering av industriella tryckluftssystem – en av de mest energiintensiva delarna inom tillverkningsindustrin. Bolagets teknologiplattform möjliggör detaljerad övervakning, analys och optimering av tryckluftsanläggningar i realtid, med syftet att minska energiförbrukning, identifiera läckage och förbättra anläggningars driftprestanda.

Enersize samarbetar med ett stort antal industriföretag som ser energieffektivisering som en strategisk fråga – både för att stärka resultatet och för att minska sitt klimatavtryck. Lösningarna är skalbara och utformade för att integreras i både befintliga och nya systemmiljöer. Bolaget är noterat på Nasdaq Stockholm First North Growth Market under ticker: ENERS.

För mer information, besök <https://enersize.com>

Certified Adviser: Bergs Securities AB

Denna information är sådan information som Enersize är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 2025-12-19 07:05 CET.

Bifogade filer

[Enersize tecknar samarbetsavtal med ONE Nordic – accelererar kommersialiseringen och stärker intäktsvisibiliteten i Sverige](#)