



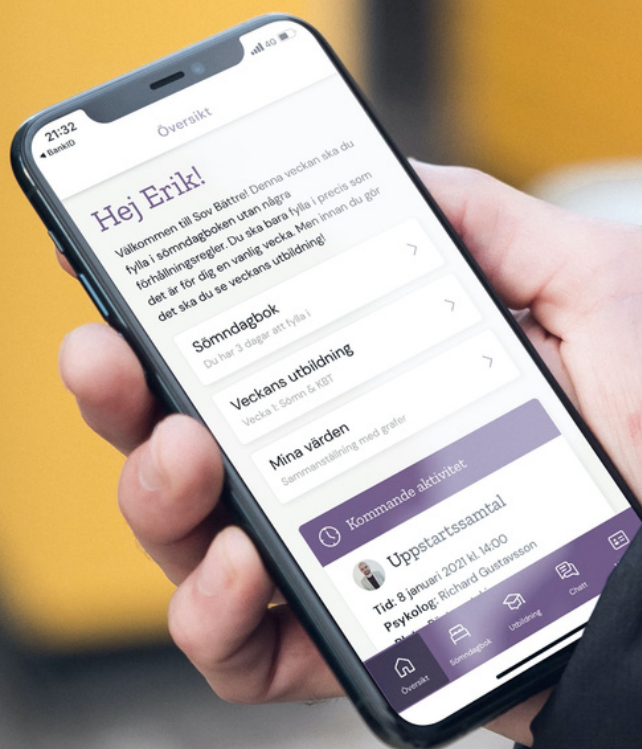
**Learning
to⁺⁺ Sleep**

**DELÅRSRAPPORT
LEARNING 2 SLEEP L2S AB**

Q2 2022

Innehåll

Q2 i korthet.....	3
Om Learning 2 Sleep L2S AB.....	4
VD har ordet.....	6
Mål och strategi.....	8
Marknad.....	9
Tusentals nöjda patienter.....	10
Ägarförhållanden.....	12
Aktien.....	13
Finansiella rapporter.....	14



Q2 2022 i korthet

- Nettoomsättning för perioden uppgick till 685 000
- EBITDA uppgick till - 4 485 000 sek
- Balansomslutningen uppgick till 22 464 000 sek

Viktiga händelser under kvartalet

- Bolaget förvärvar tarmfloraanalysföretaget Symbio Me AB i syfte att bredda verksamheten och erbjuda marknaden ytterligare lösningar inom digital hälsa
- De första resultaten av forskningsstudien genomförd av Karolinska Institutet, KI visar att Bolagets behandling är överlägsen andra behandlingar på svenska marknaden och att över 90 procent av deltagarna i studien blir friska
- Bolaget genomför en riktad nyemission som tillför 2.5 MSEK i kapital

Viktiga händelser efter kvartalets slut

- Bolaget lanserar en omfattande besparingsplan med syfte att snabba på processen för att nå positivt kassaflöde
- Bolagets nuvarande VD Micael Gustafsson samt grundaren Peter Boye lämnar sina roller i Bolaget och övergår i konsultroller
- Bolagets nuvarande operativa chef - Lina Johansson - tar över rollen som VD fr o m 1 september 2022
- Bolaget förstärker kassan via ett konvertibelt lån från några av de större ägarna

Finansiell sammanfattning

	Q2 2022	Q2 2021
Nettoomsättning (tsek)	685	816
Resultat efter finansiella poster (tsek)	- 4 485	- 2 642
Balansomslutning (tsek)	22 464	14 458

Om Learning 2 Sleep L2S AB

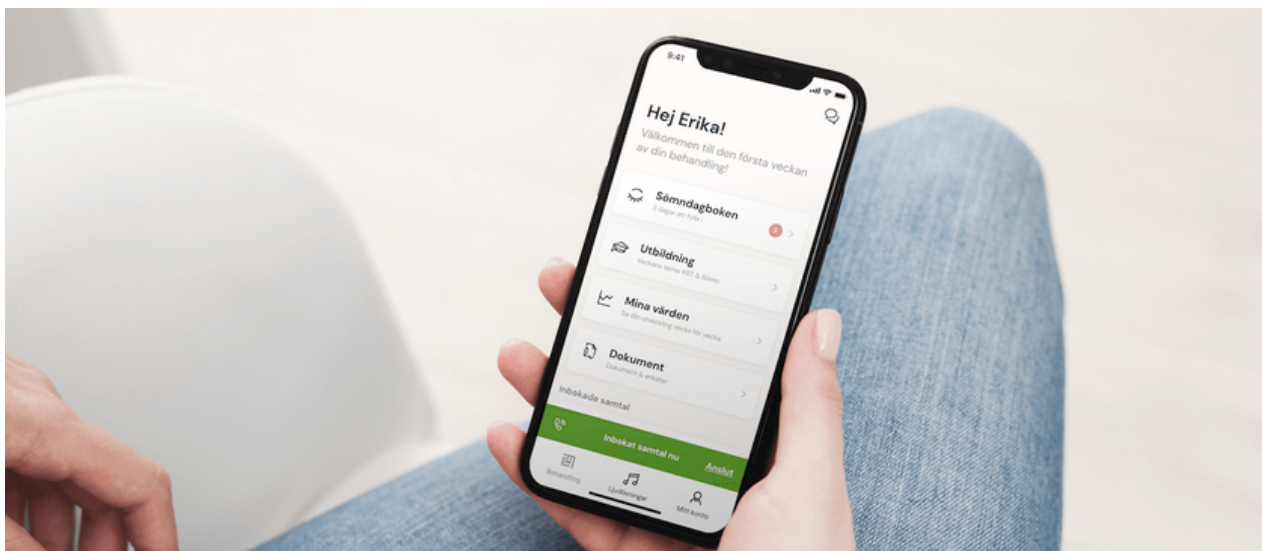
Learning to Sleep är en digital sönmottagning som behandlar personer med allvarliga sömnproblem inklusive kronisk insomni via en digital plattform. Bolaget erbjuder en enkel, effektiv och platsoberoende KBT behandling där privatpersoner kan få snabb tillgång till psykologer för bedömning och behandling genom Learning to Sleeps mobilapplikation. Bolagets metod är världsledande och jämförelser med andra digitala aktörer eller traditionella behandlingsmetoder (inklusive läkemedel) visar att Bolaget har högre andel patienter med förbättrad sömnkvalitet.

Mer än 10 år av forskning

Bolaget startade redan 2009 och 2012 inleddes ett samarbete med Pfizer läkemedel som resulterade i den kommersiella produkten Sov Bättre år 2015 som var en webbaserad version av den behandling Bolaget erbjuder idag. I samband med detta genomfördes en klinisk utvärdering som visade att 94 procent av de som genomgick behandlingen fick en säkerställd sömnförbättring. Bolaget lämnade samarbetet med Pfizer 2017 och har sedan dess vidareutvecklat både den tekniska plattformen och behandlingsmetoden, i egen regi.

Digifysisk vård i världsklass

Bolagets tekniska plattform består av en mobilapplikation som används av patienten och ett back-end system där patienterna hanteras. Varje patient får en egen psykolog som följer patienten genom den fem veckor långa behandlingen och via backend systemet kan psykologen se patientens framsteg, genomföra videosamtal, boka besök samt föra journal. Patienten hanterar även betalningar via den mobila applikationen.



Skalbar SaaS modell

Den tekniska plattformen är anpassad för att kunna säljas internationellt till större vårdgivare eller enskilda terapeuter som en renodlad SaaS (Software as a Service) lösning. Detta skapar möjligheter att i framtiden generera återkommande intäkter via prenumerationer

Del av den svenska vården

Sedan 2018 har Bolaget kunnat erbjuda behandling till slutpatienten som en del av det svenska utomlänsersättningssystemet. Detta innebär att patienten enbart betalar normal patientavgift, övrig ersättning kommer från den offentligt finansierade vården. Bolaget anskaffar majoriteten av kunderna på egen hand – huvudsakligen via digital marknadsföring – men fler och fler upptäcker behandlingen via rekommendationer från sin läkare.



VD har ordet

Kvartalet präglades av en fortsatt utveckling av den operativa verksamheten, samtidigt som händelser i vår omvärld – framför allt den ryska invasionen av Ukraina – satt sin prägel även på vår verksamhet. Detta visade sig i minskad omsättning i relation till 2021 framför allt i april och maj. Verksamheten har också belastats med engångskostnader i samband med förvärvet av Symbio Me på ca 500 000 sek. Möjligheterna att hitta kapital för fortsatt expansion har kraftigt minskat vilket gjort att vi tvingats tänka i nya banor och utveckla nya strategier kopplat till det rådande läget.



Den operativa verksamheten i Sverige fortsätter att utvecklas, dock har en minskning av omsättningen i relation till 2021 tyvärr kunnat ses. Under april och maj märkte vi en nedgång i inflödet av patienter, något som går att förklara dels med den höjning av patientavgiften som genomfördes av Region Stockholm i april, dels den oro vi ser i omvärlden som vi vet brukar ge ett något lägre inflöde. Glädjande nog såg vi i slutet av perioden en återgång till det normala och min bedömning är att vi under kommande kvartal kan återgå till ett mer normalt inflöde igen. Sömnproblemen har ökat både under pandemin och i tider av oro, något vi märkt under sommaren som normalt är en väldigt lugn period.

"Jag blir både stolt och glad varje gång jag får ett mejl från någon av de patienter vi hjälpt, en extra bonus för mig som VD."

Fortsatt satsning på sälj

Den satsning på mer aktiv försäljning som påbörjades i början av året fortsatte med en förstärkning inom inbound sales under mitten av maj. Detta gav utdelning i form av en 100 procentig ökning av inbokade bedömningar under juni, något som fortsatt även under sommaren. Med tanke på att Bolaget oftast undviker att påbörja behandling under sommaren, kommer detta med stor sannolikhet att påverka inflödet i både Q3 och Q4. Vi har också under maj månad genomfört lyckade satsningar mot den traditionella sjukvården för att hitta "ambassadörer" vilket resulterat i en ökning i antalet patienter som söker upp oss baserat på rekommendation från sin läkare.

Positiva resultat från KI studien

Den randomiserade forskningsstudie som genomförs av Karolinska Institutet släpptes i en preliminär rapport under maj och resultatet är mycket glädjande. De patienter som genomgick behandling fick i genomsnitt en förbättring av sitt ISI-värde (Insomnia Severity Index) på över 10 punkter, medan de i kontrollgruppen i princip inte fick någon förbättring alls. Man jämförde också vår behandling med andra liknande behandlingar i Sverige och konstaterar att det vi erbjuder är överlägset bäst. Studien kommer att färdigställas under sommaren och den slutliga rapporten kommer under Q4 2022.

Symbio Me

Förvärvet av Symbio Me som gjordes i maj är en del i vår strategi att på sikt kunna erbjuda våra patienter en mer komplett tjänst inom området sömnproblematik men även annan typ av mental ohälsa. Bolaget erbjuder en avancerad tarmfloraanalys som kan ge personer med återkommande problem kopplat till magen svar på hur dessa kan behandlas med exempelvis probiotika. Under sommaren kommer vi att arbeta med att förbättra tjänsten och förfina marknadsföringen, för att med full kraft kunna erbjuda tjänsten till marknaden under Q3 och Q4.

Förändringar i management

I augusti beslutade styrelsen att godkänna den plan för att ta bolaget framåt som jag presenterade. Planen omfattar ett större besparingspaket som även innebär att jag själv kliver åt sidan och att vår operativa chef Lina Johansson tar över som VD fr o m 1 september. Jag kommer dock att kvarstå som konsult inom verksamheten för att stötta Lina samt säkerställa framtida finansiering. Det har varit ett privilegium för mig att få jobba med bolaget och med de här förändringarna ser framtiden ljus ut.

Malmö 2022-08-24

Micael Gustafsson
VD, Learning 2 Sleep L2S AB

Mål och strategi

Learning to Sleep behandlar personer med sömnproblem via en evidensbaserad digital plattform, med stöd av psykologer under behandlingsperioden. Vår målsättning är att bli den ledande aktören inom området sömnbehandling och att bli en tongivande aktör på en växande global marknad.

Vi existerar för att alla människor med sömnproblem har rätt till en behandling som fungerar och som ger en naturlig och hållbar sömn.

Vision

Varje människa med sömnproblem ska få rätt hjälp

Mission

Varje människa med sömnproblem ska få rätt hjälp

Våra kärnvärden



Omsorg

Respekt

Medmänsklighet

Marknad

Antalet personer med sömnproblem har stadigt ökat sedan 2010 och idag räknar man med att över 40 procent (källa FHM) av den vuxna befolkningen har någon form av sömnproblem. En nyligen genomförd undersökning i Storbritannien visade att 46 procent av den arbetande befolkningen sover mindre än 6 timmar per natt, vilket är betydligt mindre än vad som rekommenderas.

Även konsumtionen av sömnläkemedel har ökat och idag äter 900 000 svenskar någon form av sömnläkemedel varje dag (källa Läkemedelsverket). Vi ser samtidigt att fler och fler på egen hand försöker hitta alternativ till de traditionella läkemedlen vilket är positivt för marknadens utveckling.

Den globala marknaden för sömn växer i samma takt som i Sverige. Speciellt den amerikanska marknaden är expansiv och viljan att betala för sömnbehandling har ökat under de senaste åren. TechCrunch har gjort bedömningar att marknaden bara i USA är värd i storleksordningen 25–30 miljarder dollar enbart för behandlingar av sömnproblematik. Vi ser också en ökad aktivitet bland amerikanska försäkringsbolag som under 2021 börjat ge ersättning till patienter för att genomgå sömnbehandling.

SaaS marknaden

Den tekniska plattformen är förberedd för att säljas mot vårdgivare och enskilda psykologer som en plattform för metodstöd inom sömn men också som en fullständig plattform för kommunikation, bokning, journalföring och patienthantering. Marknaden för detta är stor, speciellt i USA där enbart 23 procent av psykologerna använder någon form av digitalt stöd i sitt arbete.



Tusentals nöjda patienter

Learning to Sleep har sedan 2016 hjälpt över 3000 personer i Sverige med sina sömnproblem och för de allra flesta har behandlingen gett resultat. En av de vi behandlat är Alexandra:

”Färre timmar i sängen, men sover mer”

Alexandra är ett exempel på en typisk patient hos Learning to Sleep. Livet var helt enkelt stressigt med jobb och småbarn, något som gick ut över sömnen. Efter att under många år tänkt att ”jag få nog leva med mina sömnproblem” blev problemen allt större. Den dåliga sömnen påverkade helt enkelt Alexandra allt mer:

” Jag kände mig aldrig utvilad trots att jag lade så mycket tid och kraft på att försöka sova bra. Jag var jämt trött och irriterad och kände att det gick ut över både jobb och familj”. På en middag med vänner fick Alexandra tips om Learning to Sleep och bestämde sig för att prova. Efter ett inledande bedömningsamtal påbörjade hon behandlingen. Det var tuftt i början men redan efter några veckor hade behandlingen gett resultat. Nu tillbringar Alexandra mindre tid i sängen, men sover mer:



Alexandra Clayton såg resultat från behandlingen redan efter 2 veckor

– Jag tillbringar helt enkelt färre timmar i sängen men sover mycket mer. Jag känner en så stor skillnad i min vardag och har dessutom fått mer egentid, vilket är otroligt värdefullt när man har små barn. Tidigare fick jag dåligt samvete när jag var uppe länge på kvällarna, men nu vet jag ju att det tvärtom hjälper mig att sova bättre, säger Alexandra. Jag kan verkligen rekommendera Learning to Sleep till de som har samma typ av sömnproblem som jag, avslutar hon.

"Vi hjälper människor att få en fungerande vardag"

Lina Johansson är legitimerad psykolog och operativ chef på Learning to Sleep. Förutom att se till så att den dagliga verksamheten fungerar och hantera våra 25 frilansande psykologer, så har hon också direkt patientkontakt:


"Vi hjälper alla som påverkas i det dagliga livet på grund av att sömnen inte fungerar. Under dagen kan sömnbrist yttra sig som koncentrationssvårigheter, att du känner dig trött och irriterad. Sömnproblem kan också skapa problem i dina relationer" säger Lina.

Learning to Sleep:s metod bygger dels på KBT (kognitiv beteendeterapi) och sömnrestriktion, båda har lång forskningsgrund:

"Vi psykologer har använt både KBT och sömnrestriktion sedan 80-talet för att hjälpa personer med sömnproblem och det finns massor av forskning som visar att det fungerar. Sedan har vi på Learning to Sleep paketerat dessa metoder tillsammans med modern teknologi och det är det som gör att vi faktiskt når bättre resultat än vad man gör i traditionell behandling".

Att arbeta som psykolog hos Learning to Sleep har många fördelar menar Lina:

"Ofta har man som psykolog patienter som det tar många år att få resultat hos. Nu ser vi resultat redan efter några veckor och det känns verkligen belönande med så snabb feedback. Jag får samma reaktion från våra externa psykologer, att på bara några veckor ta en patient från att ha varit sjuk, till att bli frisk med naturlig sömn är enormt motiverande. Det är ändå det bästa med det här jobbet", avslutar Lina.



Lina Johansson är legitimerad psykolog och operativ chef på Learning to Sleep

Ägarförhållanden

Nedan visas bolagets aktieägare med minst 5 procents ägande den 30 juni 2022. Såvitt styrelsen känner till kontrolleras Bolaget varken direkt eller indirekt av något enskilt rättssubjekt, förutom vad som redovisas nedan:

Aktieägare	Antal aktier	Procent av kapital och röster
Polynom Investment AB (publ)	1 795 334	12,6
Nordnet Pensionsförsäkring	1 014 868	7,2
Wikow Venture AB	929 360	6,5
AB Dendera Venture	897 320	6,3
Micael Gustafsson	753 939	5,3
Almi Invest Syd AB	635 960	4,5
Övriga	8 160 814	57,6

Aktien

Learning 2 Sleeps aktie är sedan 3 februari 2022 noterad på Nasdaq First North Growth Market under symbolen "L2S". Antal aktier i Learning 2 Sleep L2S AB per den 30 juni 2022: 14 187 595 aktier.

Finansiell kalender

- 2022-06-07 Årsstämma och årsredovisning 2021
- 2022-08-24 Kvartalsrapport 2 2022
- 2022-11-10 Kvartalsrapport 3 2022
- 2023-02-23 Bokslutskommuniké 2022

Granskning av revisor

Delårsrapporten har inte granskats av revisor

Certified advisor

Eminova Fondkommission AB
advisor@eminova.se
Tel: 08-684 211 10

Koncern

Balansräkning Koncern

Belopp i Tkr

2022-06-30

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar 13 533

Goodwill 6 585

Summa anläggningstillgångar 20 118

Finansiella anläggningstillgångar

Uppskjuten skattefordran 1 183

Summa anläggningstillgångar 21 301

Omsättningstillgångar

Varulager 184

Kortfristiga fordringar 582

Kassa och bank 1 931

Summa omsättningstillgångar 2 697

SUMMA TILLGÅNGAR 23 998

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital 15 517

Långfristiga skulder 3 140

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder 1 389

Kortfristiga skulder 3 952

Summa kortfristiga skulder 5 341

**SUMMA EGET KAPITAL OCH
SKULDER**

23 998

Resultaträkning Moderbolag

Belopp i Tkr	2022-01-01 - 2022-03-31	2022-04-01 - 2022-06-30	2022-01-01 - 2022-06-30	2021-01-01 - 2021-03-31	2021-04-01 - 2021-06-30	2021-01-01 - 2021-06-30	2021-01-01 - 2021-12-31
Rörelsens intäkter, lagerförändringar m.m.							
Nettoomsättning	950	685	1635	470	816	1286	3 749
Aktiverat arbete för egen räkning	691	613	1304	1210	976	2186	3 641
Summa rörelsens intäkter, lagerförändringar m.m.	1 641	1298	2939	1 680	1 792	3 472	7 391
			0				
Rörelsens kostnader							
Övriga externa kostnader	-2 621	-2177	-4 798	-1 729	-1 618	-3 347	-12 177
Personalkostnader	-2 721	-2609	-5330	-1 210	-1 897	-3 107	-7 762
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-985	-997	-1982	-893	-949	-1 842	-2 939
Summa rörelsens kostnader	-6 327	-5783	-12110	-3 832	-4 464	-8 296	-22 877
Rörelseresultat	-4 686	-4485	-9 171	-2 152	-2 672	-4 824	-15 487
			0				
Resultat från finansiella poster							
Räntekostnader och liknande resultatposter	-50	-42	-92	-120	-46	-166	-290
Summa resultat från finansiella poster	-50	-42	-92	-120	-46	-166	-290
Resultat efter finansiella poster	-4 736	-4527	-9 263	-2 272	-2 718	-4 990	-15 777
Periodens resultat	-4 736	-4527	-9 263	-2 272	-2 718	-4 990	-15 777

Balansräkning moderbolag*Belopp i Tkr*

2022-06-30

2021-06-30

2021-12-31

TILLGÅNGAR**Anläggningstillgångar**

Immateriella anläggningstillgångar

10 966

11 305

9 438

10 966**11 305****9 438****Finansiella anläggningstillgångar**

Andelar i koncernföretag

10 000

10 000**Summa anläggningstillgångar****20 966****11 305****9 438****Omsättningstillgångar**

Kortfristiga fordringar

522

1 818

821

Kassa och bank

976

1 335

401

Summa omsättningstillgångar**1 498****3 153****1 222****SUMMA TILLGÅNGAR****22 464****14 458****10 660****EGET KAPITAL OCH SKULDER**

Eget kapital

15517

8966

4445

Långfristiga skulder

2 135

1 750

1 279

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder

1 046

536

1 909

Övriga skulder

3 766

3 206

3 027

Summa kortfristiga skulder**4 812****3 742****4 936****SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER****22 464****14 458****10 660**

Kassaflödesanalys moderbolag

	2022-01-01	2021-01-01	2021-01-01
kSEK	2022-06-30	2022-06-30	2021-12-31
Kassaflödesanalys från löpande verksamheten	-7 700	-3 913	-12 414
Kassaflödesanalys från investeringsverksamheten	-3 510	-4 637	-3 867
Kassaflödesanalys från finansieringsverksamheten	11 786	9 585	16 382
Årets kassaflöde	576	1 035	101
Likvida medel vid årets början	401	300	300
Likvida medel vis årets slut	977	1 335	401

Förändring av eget kapital moderbolag

	2022-01-01	2021-01-01
kSEK	2022-06-30	2021-12-31
Belopp vid årets ingång	4 446	2 951
Nyemission	20 333	17 272
Periodens/Årets resultat	- 9 262	- 15 777
	15 517	4 446

Nyckeltal moderbolag

Medeltal anställda	12	9
Soliditet, % (eget kapital/balansomslutning)	69	42
Totalt aktiekapital SEK	737 542	508 420

Principer för rapportens upprättande

Delårsrapporten har upprättats enligt samma redovisningsprinciper som i bolagets senaste årsredovisning, det vill säga enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3)

Eftersom koncernen uppstod sent i kvartal 2 finns inga jämförelsetal i koncernbalansräkningen.

Då styrelsen har en positiv syn på resultatutvecklingen vad gäller Symbio me AB de närmaste åren så redovisas uppskjuten skattefordran hänförligt till skattemässiga underskottsavdrag.

Delårsrapporten har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Avlämnande av delårsrapport

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att delårsrapporten ger en rättvisande bild över Bolagets verksamhet.

Malmö den 24 augusti 2022

Learning 2 Sleep L2S AB
Styrelsen och VD

Mer information kan lämnas av:
Micael Gustafsson, VD
Mail: micael@learningtosleep.se
Tel: 073-6993601

Denna information är sådan information som Learning 2 Sleep L2S AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 24 augusti 2022 kl. 14.00 CEST.