



nord
insuretech
group.

BOKSLUTS KOMMUNIKÉ

Nord Insuretech Group AB

2024

INNEHÅLL

TEMA

KAPITEL

VD's ord	01.
Sammanfatning	02.
Om verksamheten	03.
Vi är Nord	04.
Operationella nyckeltal	05.
Finansiell information	06.
Nords aktie	07.
Finansiell kalender	08.
Styrelsens försäkran	09.
Koncernens regnskap	10.
Definitioner av nyckeltal	11.



01. VD'S ORD

**JAN PETTER MYHRSTAD,
CEO**

Nu när vi lämnar 2024 bakom oss kan vi blicka tillbaka på ett år präglat av stark tillväxt, strategiska initiativ och viktiga strukturförändringar inom Nord Insuretech Group.

Vi har fortsatt att se en mycket stark tillväxt i försäljningsvolym och portfölj, främst drivet av vårt partnerskap med Instabank, men även genom vår egen varumärkta försäkringslösning, Nord Forsikring, som nu på allvar börjar etablera sig på marknaden. Denna utveckling bekräftar att vår långsiktiga strategi för distribution och kundtillväxt fungerar.

Under det andra halvåret har vi fortsatt ett starkt fokus på omstrukturering och kostnadsoptimering. Detta inkluderar sammanslagningen av tre dotterbolag in i Digisure AS, en process som träder i kraft från och med första kvartalet 2025. Detta steg skapar en mer effektiv organisationsstruktur och stärker våra förutsättningar för fortsatt expansion.

2024 markerar även starten för vår SaaS-strategi. Vi har signerat en Letter of Intent (LoI) och är i dialog med flera lovande prospekter och potentiella samarbetspartners. Detta är en viktig milstolpe i vår ambition att positionera oss som en teknikaktör med skalbara försäkringslösningar.

I december förvärvade vi CoverMe AS, ytterligare ett MGA på den norska marknaden. Detta förvärv stärker både vår inkomst- och försäkringsportfölj, men ger också värdefull tillgång till nya marknader och kunder. Utöver den befintliga kundbasen har CoverMe etablerade partnerskap, däribland ett nyckelavtal med Tesla Owners Club Norway. Detta samarbete ger Nord en unik position inom ett attraktivt och växande segment, med potential att utveckla strategiska korsförsäljningsmöjligheter. Förvärvet möjliggör även utvecklingen av nya distributionsstrategier, vilket stärker Nords position på den nordiska försäkringsmarknaden och bidrar till en mer diversifierad intäktsmodell. Samtidigt tillför CoverMes ledning viktig kompetensstöd för Nords SaaS-strategi, vilket ytterligare accelererar bolagets satsning på teknikdrivna försäkringslösningar.

När vi nu går in i 2025 gör vi det med en stärkt organisation, en tydlig strategi och fortsatt stark tillväxt. Vår kombinerade IaaS- och SaaS-strategi ger oss en solid grund för långsiktig expansion och värdeskapande.

Jag vill rikta ett stort tack till alla medarbetare, kunder och samarbetspartners för ert engagemang och arbete under 2024.

Jag ser fram emot att fortsätta bygga vidare på detta momentum tillsammans under det kommande året.

Jan Petter Mehrstadl

02.

SAMMANFATTNING

DELÅRSPERIODEN 1 JULI – 31 DECEMBER 2024

- Nettoomsättning uppgick till 3 456 tkr (3 282 tkr). Talet speglar företagets strategiska prioriteringar som MGA (Managing General Agent) med egen portfölj
- Nyförsäljning av försäkringspremier i perioden uppgick till 9 811 tkr (4 024 tkr HI)
- Försäkringsportfölj per 31 december uppgick till 26 955 tkr (4 132 tkr HI) (inklusive förvärvade CoverMe AS)
- EBITDA före engångskostnader (justerad EBITDA) för perioden var -5 605 (-7 560 tkr HI) efter avdrag för extraordinära engångskostnader på 3 644 tkr.
- Periodens resultat efter skatt uppgick till -18 237 tkr (-50 167 tkr) härav utgjorde Av- och nedskrivningar samt extraordinära engångskostnader ("one-offs") 12 054 tkr.
- Resultat per aktie uppgick till -0,07 kronor (-0,31)

PERIODEN 1 JANUARI – 31 DECEMBER 2024

- Nettoomsättning uppgick till 5 765 tkr (7 932 tkr). Talet speglar företagets strategiska prioriteringar som MGA (Managing General Agent) med egen portfölj
- Nyförsäljning av försäkringspremier i perioden uppgick till 13 880 tkr (0 tkr)
- Försäkringsportfölj per 31. december uppgick till 26 955 tkr (inklusive förvärvade CoverMe AS)
- EBITDA före engångskostnader (justerad EBITDA) för perioden var -13 165 tkr efter avdrag för extraordinära engångskostnader på 6 110 tkr.
- Periodens resultat efter skatt uppgick till -38 318 tkr (-56 420 tkr) härav utgjorde Av- och nedskrivningar samt extraordinära engångskostnader ("one-offs") 22 988 tkr
- Resultat per aktie uppgick till -0,16 kronor (-0,35)



NOTERBARA HÄNDELSE UNDER OCH EFTER PERIODEN

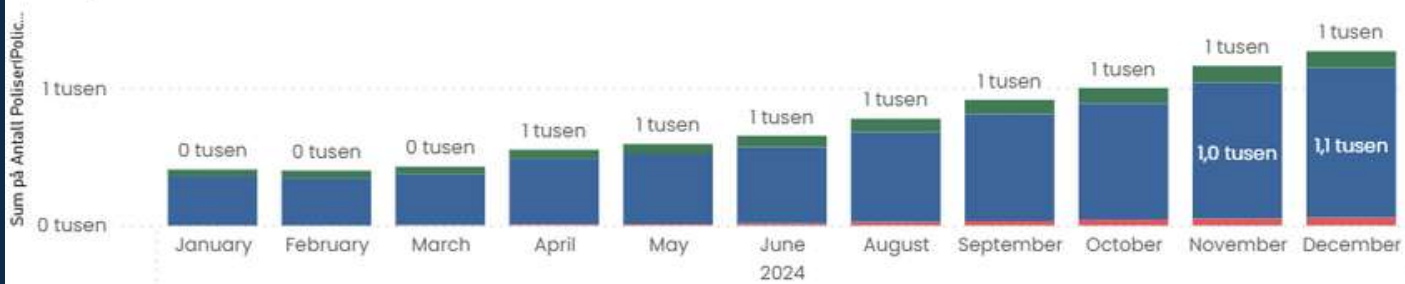
- Nord Insuretech Group AB utnämnde den 3 maj 2024 Jan Petter Myhrstad till tillförordnad VD och Karoline Ihlen till tillförordnad CFO. Dessa förändringar skedde i samband med att tidigare VD Sofia Nilsson beslutade att lämna bolaget. I början av 2025 tillträdde Jan Petter Myhrstad permanent som VD.
- Från och med slutet av Q1 2024 har företaget omstrukturerat organisationen för att förbättra intäktsströmmarna framöver. Denna omorganisation har redan lett till en betydande ökning av bruttoförsäljningen av privata försäkringar, som uppgick till ca 13 MSEK under 2024 (jämfört med 0 MSEK som MGA under 2023). Resultaten återspeglar företagets strategiska fokus på tillväxt och lönsamhet.
- Under perioden har företaget genomfört omfattande kostnadsreduceringar, vilket har sänkt månatliga burn rate med 33%, ca 7 MSEK siste halvan av 2024. Dessa förändringar inkluderar omförhandling av viktiga avtal, eliminering av onödiga kostnader och effektivisering av våra interna processer. Ett centralt initiativ var beslutet att fusionera tre dotterbolag in i Digisure AS, vilket träder i kraft från och med Q1 2025. Denna förändring kommer att sänka företagets fasta kostnader avsevärt och skapa en mer flexibel och skalbar organisation.

- Under andra halvåret 2024 påbörjade Nord Insuretech Group sin SaaS-strategi, ett initiativ som syftar till att ytterligare stärka företagets teknologibaserade affärsmodell. Strategin innebär utveckling och leverans av SaaS-lösningar för försäkring, både till befintliga försäkringsdistributörer och till företag som vill integrera försäkringsprodukter som ett komplement eller substitut till sina kärnleveranser. En Letter of Intent (LoI) har signerats, och företaget har inlett samtal med flera lovande prospekter och samarbetspartners för framtida SaaS-lösningar.
- I december 2024 genomförde Nord Insuretech Group AB förvärvet av CoverMe AS, en affär som stärker bolagets marknadsposition och skapar nya tillväxtmöjligheter. CoverMe tillför en stabil försäkringsportfölj med cirka 2 000 kunder och en premievolyms på 17 MSEK, vilket genererar årliga bruttoprovisionsintäkter på omkring 3 MSEK. Genom detta förvärv tar Nord Insuretech Group ett viktigt steg mot att expandera sin verksamhet och stärka sin konkurrenskraft i en snabbt föränderlig försäkringsbransch.
- Företaget planerar för en kapitalanskaffning under första kvartalet 2025. Detta kommer ytterligare att stärka den finansiella grund och stödja alla strategiska initiativ. Ledande aktieägare kommer också att konvertera sina lån till aktier som en del av denna satsning.
- Bolaget har under perioden gjort stora nedskrivningar av immateriella tillgångar och goodwill, för att säkerställa ett något mer konservativt förhållningssätt till tillgångar som redovisas i balansräkningen. Av detta är cirka 7 MSEK nedskrivning av IT-plattformen medan cirka 8 MSEK är relaterat till tidigare förvärvade bolag, Digisure AS och Nord Forsikring AS. Nedskrivningarna speglar en mer försiktig bedömning av immateriella tillgångar och en uppdaterad värdering av framtida resultat för de tidigare förvärvade dotterbolagen.



UTVECKLING AV PORTFÖLJ

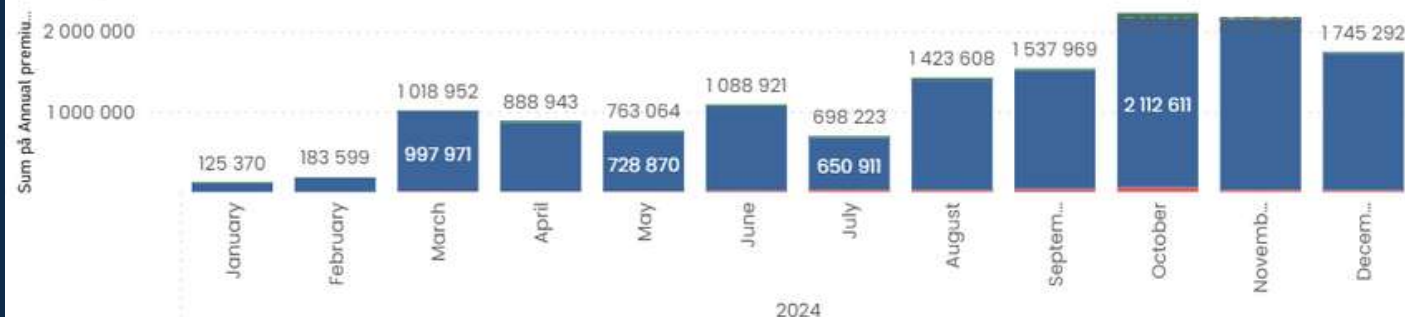
Utveckling av antalet försäkringar 2024



Utveckling av bestånd i försäkringspremier 2024



Nyförsäljning av försäkringspremier 2024



03. OM VERKSAMHETEN

NORD INSURETECH LEVERERAR NÄSTA GENERATIONS INTEGRERADE FÖRSÄKRINGAR I NORDEN

Nord har etablerat sig på den nordiska skadeförsäkringsmarknaden med sin digitala plattform. Nord Insuretech erbjuder sin plattform genom partners som sedan säljer olika försäkringsprodukter till slutkunder via Bolagets digitala plattform. Nord implementerar en skräddarsydd 360-graders försäkringslösning för partners och deras slutkunders behov. Partnern får då möjlighet att erbjuda sina egna kunder konkurrenskraftiga försäkringar i samband med sina egna kärnprodukter. Nord fungerar som mellanhand och levererar digitala och white-label-lösningar till slutkunden genom hela kundresan.

AFFÄRSMODELL

Nord levererar en komplett värdekedja inom försäkring. Genom sina två dotterbolag Digisure och Digisure Technology levererar koncernen både Insurance as a Service och Software as a Service-lösningar. Nord använder teknik för att vara en kostnadseffektiv och skalbar koncern. Företaget utvecklar både produkter och den tekniska plattformen och kompletterar denna med leverantörer som mjukvaruutvecklare, distributörer, skadehanterare och servicehanterare.

DIGISURE

Insurance as a service

Full service set-up:



- End-to-end insurance platform
- Full range of insurance products



- Communication with carrier
- Customer service



- Claims handling
- Sales conversion support
- Reporting

DIGISURE TECHNOLOGY

Software as a service

End-to-end insurance platform:



License & SLA



Billable support



Advisory service

Nord skriver försäkring på uppdrag av försäkringsgivaren, vilket innebär att prismodeller och produktutveckling som slutligen erbjuds försäkringskunder utvecklas tillsammans. Av de försäkringspremier som byggs upp betalar försäkringsgivaren en provision till Nord. Baserat på gällande partneravtal delas en del av provisionen ut till partnern. Nivåerna på dessa avtal varierar från partner till partner och från produkt till produkt. Generellt är provisionen till Nord runt 15% - 30% och detta omfattar partners och leverantörer. Skadehantering täcks av försäkringsgivaren, om inte annat avtalats.

När det gäller privat försäkring förväntas en kund betala i genomsnitt SEK 12 000 (bil, hem, olycksfall och återförsäkring) i försäkringspremier per år under de kommande 7 åren (indexhöjning tillagd). Detta enligt företagets kärnkundsprofil. Kärnkunderna motsvarar vanligtvis över 80 % av volymen i portföljen.

Nord har huvudansvaret för implementering och drift av försäkringslösning hos partner. Partnern har ansvar att tillhandahålla relevanta resurser för att implementera försäkringslösningen i sin egen kundresa. Det är Nord Insuretech som står för driftskostnaderna av försäkringslösningen.

Nords partners är främst större företag, team och organisationer som vill erbjuda en försäkringslösning till sina kunder eller medlemmar. Typiska partners har 1 000 – 10 000 små och medelstora företag som kunder och/eller upp till flera hundratusen privatkunder eller medlemmar.

Gemensamt för alla partners är att de vill erbjuda försäkringar som är relevanta och skräddarsydda till sina anställda och kunder. Detta för att skapa ett ekosystem av produkter som ökar intäkter och ger en högre kundlojalitet.

Drift av partnerlösningen är kostnadseffektivt då företaget levererar standardteknik, IT-relaterade driftskostnader ingår därför i licensavgiften. Uppföljning av partner ansvarar Nord Insuretechs kundansvariga för. Kundansvarig rapporterar genom månatliga möten om status på handlingsplanen, försäljning, skadestånd etc.



NORDS PLATTFORM

Nords erbjudande levereras via partners som sedan erbjuder konsumenter och medlemmar olika försäkringslösningar beroende på slutkonsumentens behov. Företaget kan till exempel erbjuda bil-, hem- och trygghetsförsäkringar.

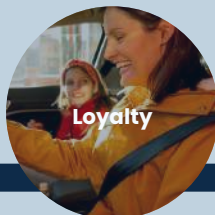
Företagets tekniska plattform görs tillgänglig och säljs till företag och organisationer (Nord Insuretech kallar dessa partners). Dessa partners kan alltså enkelt få en digital plattform att sälja försäkringar via. Genom Nord Insuretechs infrastruktur kan partners sälja försäkringar till sina redan etablerade relationer på ett enkelt och effektivt sätt.

Utöver Nords teknikplattform säkerställer vi genom Nords säljsapparat, en nära, kompetent och personlig del av kunddialogen. Gruppen får därmed två viktiga huvudkomponenter på plats. Distributionen byggs upp genom en kompetent sälj- och kundserviceapparat med fullt fokus på att konvertera digitala leads och ge personlig kundservice, samtidigt som verksamheten bygger på bra data, vilket ger en djup inblick i kundernas behov utifrån en modern CRM-lösning

Accepts free roadside assistance

For recipients in the awareness stage, commercials for our new products are sent out in multiple channels to convert the value add – loyalty customers to profit generating active insurance customers

01

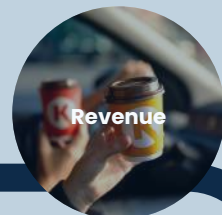


Loyalty

Buys PPI insurance

We Offer security in cost control and less stress in your everyday life. You can still drive their kids to soccer practice, shop for food, or drive elderly parents to and from the hospital without the cost of gas breaking the bank if the unexpected were to happen

02



Revenue

04



Profit

Buy Car insurance

The recipient is offered to purchase the Car insurance in multiple channels and either enters back to Q&B and purchase the insurance themselves, or buy accepting TM call

03



Revenue

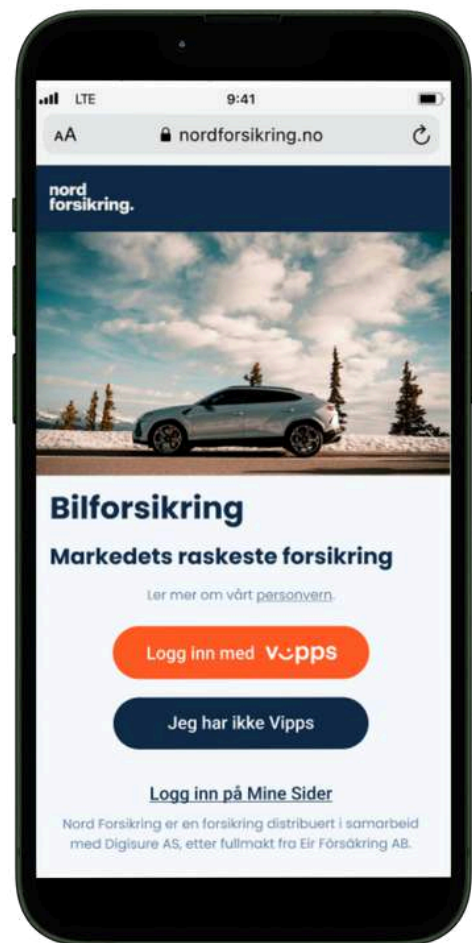
Buys additional insurance

The recipient decided to increase coverage by going for premium roadside assistance or a deductible insurance

Nord Insuretechs plattform möjliggör en sömlös försäljning av specifika försäkringar.

Produkten ser olika ut beroende på Nords partners önskemål. Till plattformen kan även vilken försäkringsgivare som helst kopplas upp.

Nedanstående bild visar hur ett samarbete kan se ut. Utvalda kunder får ett riktat erbjudande. Kunden kan sedan onboardas och köpa försäkringen via Nords digitala plattform. Efter onboardingen av kunden är bolagets målsättning att kundresan ska bli helt digital då allt ska utföras på plattformen i största möjliga utsträckning.



Din trygghet, vår prioritet – Nord

Som kunde hos Nord får du chansen att teckna marknadens mest användarvänliga försäkring. Logga in med Vipps eller BankID för ett skräddarsytt erbjudande och jämförelse med din nuvarande försäkring. Vi strävar inte bara efter bästa pris, utan också tydliga villkor för en smidig och trygg upplevelse – med bara några enkla knapptryck! Välkommen till Nord, där din säkerhet är vår främsta prioritet.

Digisure Technology - framtidens föredragna leverantör av digital distribution

Under andra halvåret 2024 kommer Nord att vidareutveckla distributionen av plattformen för att även inkludera andra MGAs och försäkringsleverantörer.

Genom Digisure Technology ska Nord skapa ytterligare intäktsströmmar från den befintliga plattformen samtidigt som den kontinuerligt vidareutvecklas.



Kärnstyrkor i Digisure Technology

01 Distributionsplattform tillgänglig och integrerad med ett kärnsystem

02 Bevisat koncept på marknaden med Nord Forsikring

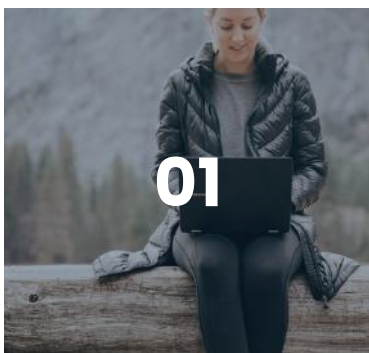
03 Kunskap om försäkringsbranschen och om kärnsystem

03 Skalbart partnerskap med underleverantörer

Digisure Technology kommer över tid att bli den föredragna helhetslösningen för IT-tjänster för företag som säljer försäkringar, både som huvudprodukt och som mervärdestjänst.

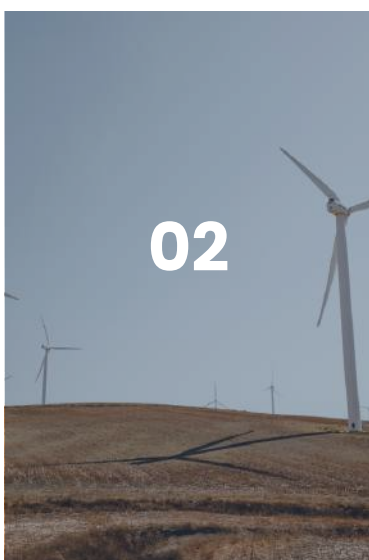
Digisure Technology kombinerar alla nödvändiga teknologier och kompetenser för att integrera komponenter som frontend/UX, datahantering/orchestration, kärnsystem, AI/ML-moduler, infrastruktur byggd i molnet etc. Genom att välja Digisure Technology slipper man köpa dessa tjänster från olika leverantörer.

KOMMANDE FASER



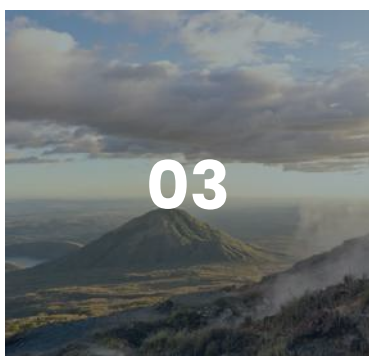
Intäkter genom projekt

- Frontend-projekt för försäkringsbolag inom SMB-segmentet och MGAs antingen utan frontend eller med dålig UX



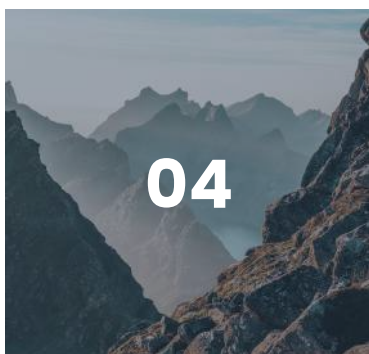
Skalning av frontend - öka service/intäkter från frontend-projekt

- Med intäkterna från fas 1, utöka vår självbetjäningsfrontend med förbättrade Mina Sidor, Skador etc.
- Skapa interna verktyg, inklusive omnikanalsfunktioner, för att öka försäljnings- och skadehanteringseffektiviteten
- Inkludera fler externa tjänster för datainsamling.



Skalering av andra tjänster

- Sök efter nya tjänster/kapaciteter att introducera i vår portfölj tillsammans med bra partners. Exempelvis bra chatbotar, RPA processautomatisering och co-pilot för kodning.



Analysis-as-a-Service

- Använda data som samlats in från vår frontend/orchestrator-lösning för att skapa en skalbar produkt för passiv inkomst

04. VI ÄR NORD

Vårt viktigaste produktionsmedel är våra anställda, och de människor som lever och andas varje dag för att skapa bästa möjliga lösningar för våra kunder och partners. Nord har valt en organisationsmodell med få personer som är fast anställda. Detta är möjligt då våra leveranser till stor del baseras på våra automatiserade insuretech-lösningar samt att vi har underleverantörer som på ett flexibelt sätt levererar de tjänster Nord behöver för att kunna erbjuda en bra slutprodukt. Distributionen av våra försäkringar hanteras via våra strategiska partners, vilket också ytterligare bidrar till en flexibel och kostnadseffektiv modell.

Nord är en typisk kundcentrerad spelare. Historiskt sett bildades vi för att hjälpa kunderna att förenkla sin vardag och spara kostnader. Ett av Nord's sätt att ta ansvar är att utveckla tjänster som är hållbara över tid. Det som är mest relevant för vårt koncept är finansiell hållbarhet och affärsmodeller som står sig över tiden utan att behöva äventyra ärligheten mot kunderna. Nord tar ansvar genom att vara ett alternativ till befintliga leverantörer, där vi säkerställer goda tjänster till låga kostnader.

Nord arbetar för att öka kundtillväxten genom en kontinuerlig dialog med nuvarande och potentiella partners om produktutbud, metoder för försäljning, testning samt att mäta vilka aktiviteter som tilltalar enskilda kunder.

Som företag producerar inte Nord produkter som påverkar miljön negativt. Vi tar ansvar genom att samarbeta med underleverantörer och partners som är medvetna om sitt miljöansvar när de utformar och levererar tjänster till slutkunder.

05. OPERATIONELLA NYCKELTAL

Nord Insuretech Group bedömer att nyckeltalen ger en bättre förståelse för Bolagetsekonomiska trender. Eftersom alla företag inte beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag.

Delårsrapporten har inte reviderats eller översiktligt granskats.

Översikt koncernen (TSEK)	2024 Ej reviderat	2023 Reviderat
Resultat per aktie, (före och efter utspädning) SEK	-0,16	-0,35
Eget kapital per aktie, SEK	0,03	0,27
Antal aktier vid periodens slut, st	243 350 674	161 075 274
Kassaflöde	-6 341	8 695
Rörelsemarginal, %	N/A	N/A
Vinstmarginal, %	N/A	N/A
Soliditet, %	12%	38%

06. FINANSIELL INFORMATION

INTRODUKTION

Nord Insuretech Group AB (benämns även som Nord i rapporten), är ett svenskt publikt aktiebolag som registrerades i Sverige den 21 september 2016. Nords verksamhet bedrivs enligt svensk rätt och regleras av aktiebolagslagen (2005:551). Styrelsen har sitt säte i Stockholms kommun. Företaget har sitt huvudkontor i Stockholm, Sverige. Bolagets tillförordnade verkställande direktör är Jan Petter Myhrstad. Nord Insuretech Group AB:s aktier er noterad på Nordic Growth Market (NGM).

VERKSAMHETEN UNDER PERIODEN

Den totala nettoomsättningen under perioden uppgick till 3 456 TSEK (3 282 TSEK).

Rörelseresultatet uppgick till -17 659 TSEK jämfört med -47 426 TSEK föregående period, härav extraordinära engångskostnader på 3 644 TSEK. Resultatet efter inkomstskatt uppgick till -18 237 TSEK (-50 167 TSEK). Resultatet inkluderar av- och nedskrivningar samt extraordinära engångskostnader på 12 054 TSEK.

Resultat per aktie uppgick till -0,07 SEK (-0,31SEK).

FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens kassaflöde under perioden var 2 984 TSEK (9 688 TSEK). Vid periodens slut uppgick koncernens likvida medel till 4 382 TSEK (9 999 TSEK). De kortfristiga fordringarna uppgick vid periodens slut till 13 593 TSEK, medan de långfristiga fordringarna uppgick till 329 TSEK. De kortfristiga skulderna uppgick till 55 181 TSEK och de långfristiga skulderna uppgick till 1 675 TSEK vid periodens slut.

MODERBOLAGET

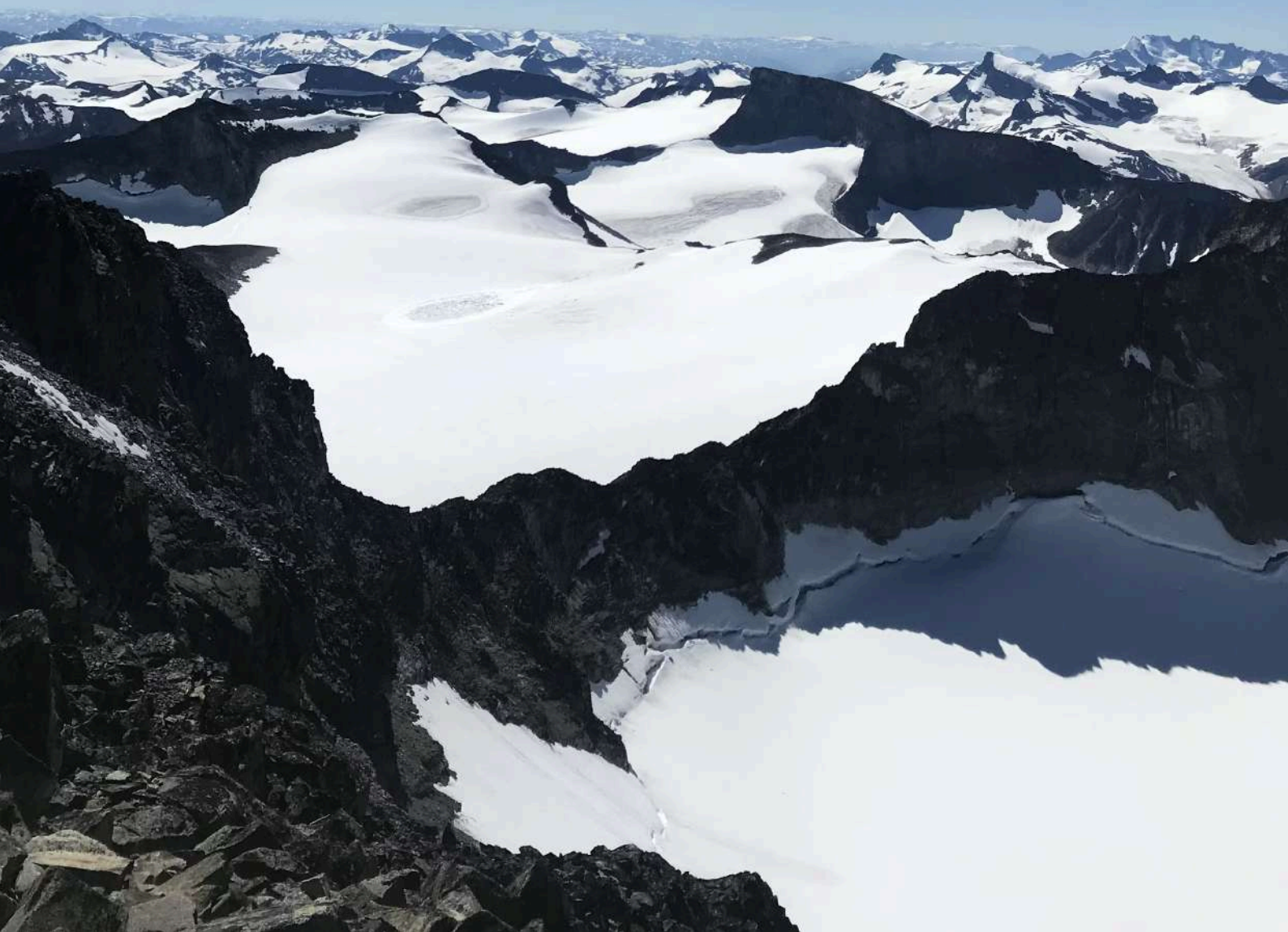
Nord Insuretech Group AB hade ingen omsättning under perioden. Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till -2 133 TSEK (-5 609 TSEK). Periodens resultat uppgick till 800 TSEK (-4 078 TSEK) före och efter skatt.

Kortsiktig fordran 78 082 TSEK till koncernföretag avser till största del fordran på Pronans Forsikring AS och Digsure AS. Leverantörsskulder och andra kortfristiga skulder uppgick i slutet av perioden till 30 415 TSEK och består av avsättningar för upplupna kostnader.

Kassaflödet i moderbolaget uppgick till -3 TSEK (6 897 TSEK) för perioden.

07. NORDS AKTIE

Nords informationsgivning till sina aktieägare och övrig kapitalmarknad syftar till att skapa en rättvisande bild av verksamhetens utveckling, minimera risken för ryktesspridning och spekulationer samt bidra till att öka intresset för bolagets aktie. Nords aktie har från januari 2021 till december 2023 varit noterad på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm. Från december 2023 har Nords aktie varit noterad på Nordic Growth Market (NGM)- Nordic SME. Aktien handlas under kortnamnet "NORDIG".



BÖRSVÄRDE OCH OMSÄTTNING

Nords aktie handlas på NGM – Nordic SME sedan den 28 december 2023. Per den 31 december 2024 har bolaget ca 4 703 aktieägare.

Första handelsdagen den 2 januari 2024 var öppningskursen 1,05 SEK och slutkurs 30 december var 0,66 SEK.

Året har visat en varierad men betydande handel i aktien och aktiekursens utveckling illustreras i slutkursgrafnen (closing price).



AKTIEKAPITAL

Bolagets aktiekapital uppgår per 31 december 2024 till 48 670 134,80 SEK, fördelat på 243 350 674 aktier, envar med ett kvotvärde om 0,2 SEK.

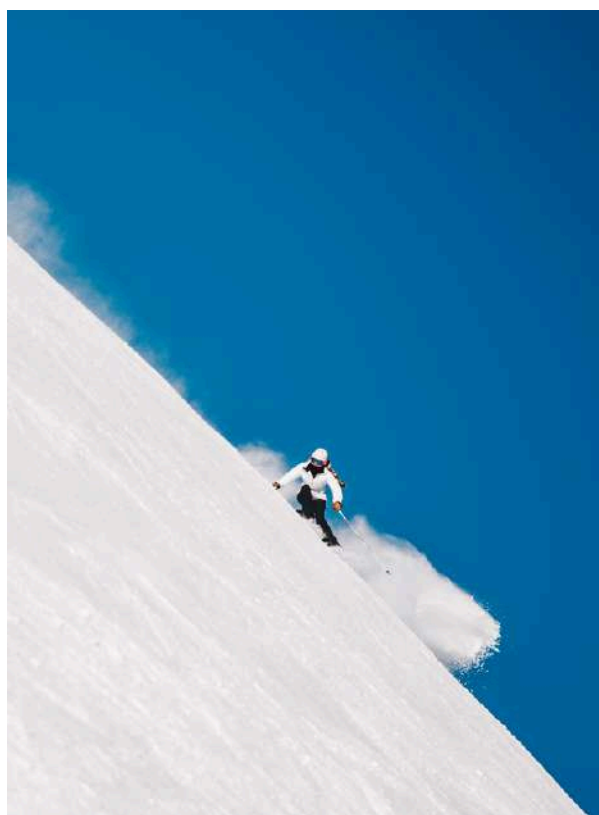
Aktierna i Bolaget har utgetts i enlighet med svensk lagstiftning och är denominerade i svenska kronor (SEK). Aktierna i Bolaget finns endast utgivna i ett aktieslag och har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Varje aktie berättigar till en röst vid bolagsstämman. Vid bolagsstämman får varje röstberättigad rösta för det fulla antalet innehavda eller företrädde aktier utan begränsningar i rösträtten. Samtliga aktier ger lika rätt till andel i bolagets tillgångar och resultat. Vid en eventuell likvidation av bolaget har aktieägare rätt till andel av överskott i förhållande till det antal aktier som aktieägaren innehar.

Samtliga aktier är fritt överlåtbara, med förbehåll för vissa begränsningar som presenterats i årsredovisningen under rubriken "Avtal om lock-up". Det föreligger såvitt styrelsen känner till inga aktieägaravtal eller motsvarande avtal mellan existerande eller blivande aktieägare i bolaget i syfte att skapa gemensamt inflytande över bolaget.

Aktieägare har normalt företrädesrätt till teckning av nya aktier, teckningsoptioner och konvertibla skuldebrev i enlighet med aktiebolagslagen, såvida inte bolagsstämman eller styrelsen med stöd av bolagsstämmans bemyndigande beslutar om avvikelser från aktieägarnas företrädesrätt.

Enligt Bolagets bolagsordning får aktiekapitalet inte understiga 17 551 523 SEK och inte överstiga 70 206 090 SEK, fördelat på inte färre än 87 500 000 aktier och inte fler än 350 000 000 aktier.

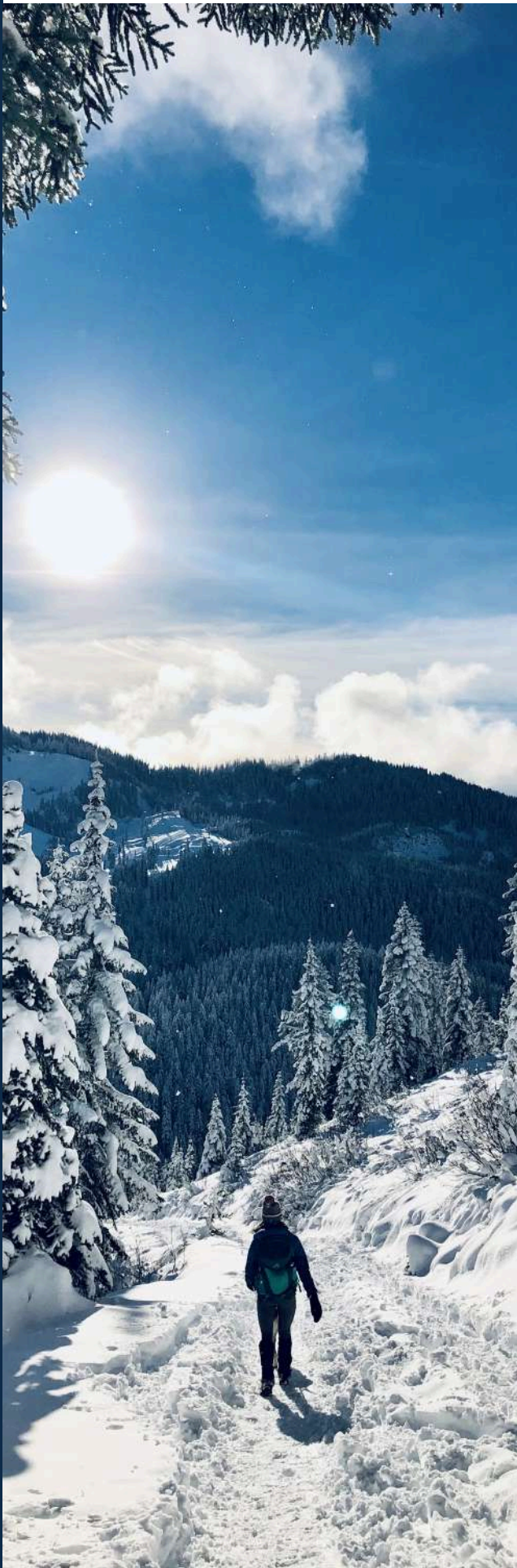


ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Aktieboken från Euroclear 30 december 2024 visar ett totalt antal aktier på 243 350 674. Tabellen nedan visar bolagets ägarstruktur per den 24 februari 2025.

Aktieägare	Antal aktier	Andel av röster och kapital
Strategic Investments A/S	64 601 143	26,55%
Klaus Zwisler	36 472 419	14,99%
Noria Group AS	23 500 517	9,66%
Nasakkah Sarl	11 127 932	4,57%
Vikna Invest (Ivar Willksen)	7 338 175	3,02%
Gsg Holding AS	6 167 076	2,53%
Villenik AS (Rune Olsen Arneberg)	5 717 120	2,35%
Stig Grimsgaard Andersen	3 859 520	1,59%
Steian Invest (Stein Ole Larsen)	1 981 062	0,81%
Pinseeker AS (CEO Jan Petter Myhrstad)	1 899 200	0,78%
Other shareholders	80 686 510	33,16%
Totalt	243 350 674	100,00%

Källor: Ledningen, Bolagsverket, Euroclear.



RISKFAKTORER

Nord beskrev de mest relevanta riskerna i sin bolagsbeskrivning i samband med börsintroduktionen.

Dessa återges i uppdaterad form i årsredovisningen för Nord Insuretech Group AB.

08. FINANSIELL KALENDER

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Nord Insuretech Group AB kan nås via följande kontaktuppgifter: Nord Insuretech Group AB (publ.), organisationsnummer 559077-0748, Industrigatan 4A, 112 46 Stockholm SE. För ytterligare finansiell information, kontakta gärna:

Jan Petter Myhrstad, VD

Ä-post: ir@nordinsuretechgroup.se

JAN



FEB

28.02.2025

Bokslutskommuniké
2024



MARS



APRIL



MAI



JUNI

02.06.2025

Årsredovisning
2024



JULI



AUG

29.08.2025

Halvårsrapport
2025



09. STYRELSENS FÖRSÄKRAN

Styrelse och VD bekräftar härmed att denna delårsrapport, ger en riktig och rättvisande bild av bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat samt att den beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som finns i bolaget.

Stockholm, 28 februari 2025

Kim Mikkelsen

Styrelseordförande

Stein Ole Larsen

Styrelseledamot

Ivar Sigmund Williksen

Styrelseledamot

Ole-Morten Settevik

Styrelseledamot

Jan Petter Myhrstad

VD

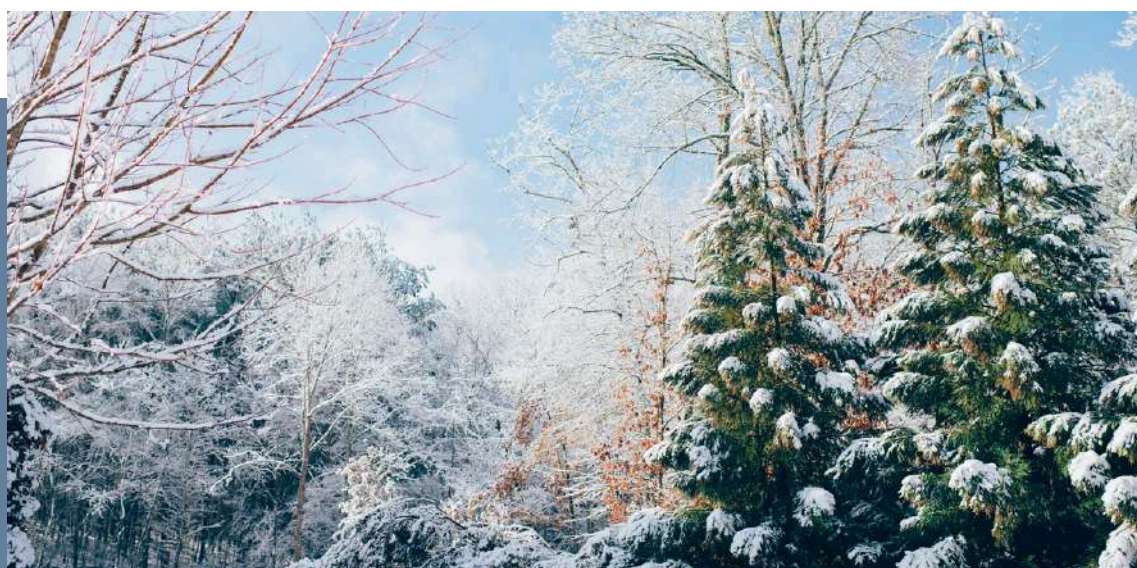


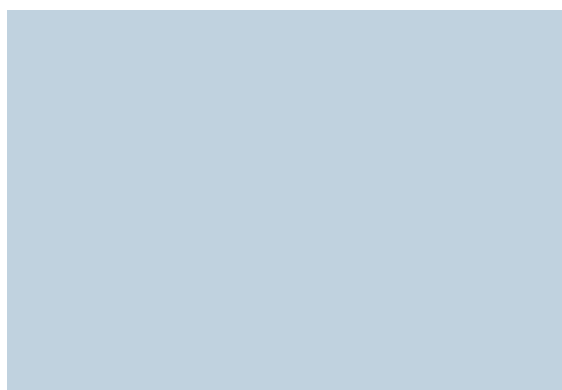
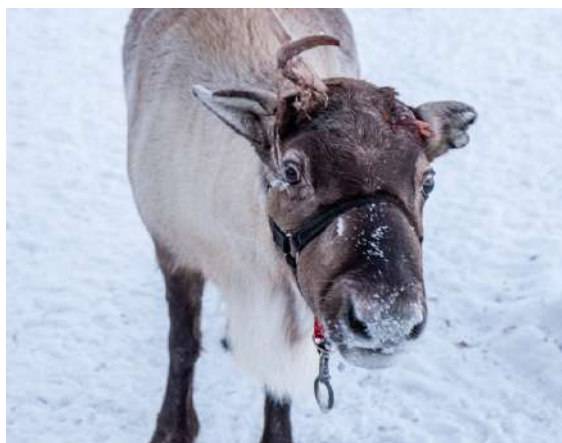
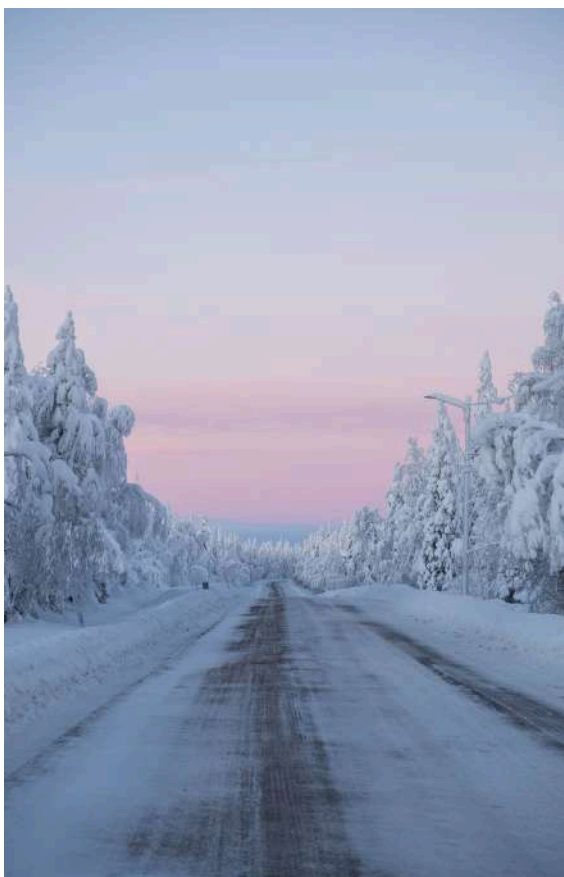
10. KONCERNENS REGNSKAP

Följande sektion presenterar en detaljerad översikt över koncernens finansiella ställning och resultat, baserat på de senaste redovisningstabellerna. Resultatet för året uppgår till -38 318 MSEK. Av detta utgör 22 988 MSEK nedskrivningar och avskrivningar, samt extraordinära engångskostnader i samband med företagets omstrukturering. Dessa poster har uppenbarligen haft en betydande påverkan på periodens resultat, men kommer att bidra till en stärkt position i framtiden. Tabellerna ger en transparent bild av våra intäkter, kostnader och resultat, samt tillgångar och skulder. Kassaflödesanalysen och förändringar i eget kapital visas också, vilket tillsammans ger en omfattande bild av koncernens ekonomiska hälsa.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

(TSEK)	2024-07-01	2023-07-01	2024-01-01	2023-01-01
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Nettoomsättning	3 456	3 282	5 765	7 788
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	144
Total nettoomsättning	3 456	3 282	5 765	7 932
Kostnad såld vara	356	-1 036	238	-1 121
Övriga externa kostnader	-7 567	-11 348	-13 491	-14 020
Personalkostnader	-5 494	-13 358	-11 787	-18 123
Summa rörelsekostnader	-12 704	-25 742	-25 040	-33 264
Resultat före avskrivningar, räntor och skatt (EBITDA)	-9 249	-22 460	-19 275	-25 332
Av- och nedskrivningar	-8 410	-24 966	-16 878	-28 346
Rörelsesresultat (EBIT)	-17 659	-47 426	-36 153	-53 678
Finansiella intäkter	71	-12	70	-6
Finansiella kostnader	-650	-2 730	-2 234	-2 736
Finansiella poster	-579	-2 742	-2 164	-2 742
Resultat före inkomstskatt	-18 237	-50 167	-38 318	-56 420
Inkomstskatt	0	0	0	0
Periodens resultat	-18 237	-50 167	-38 318	-56 420





KONCERNENS BALANSRÄKNING

(TSEK)	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Materiella anläggningstillgångar	1 625	2 706
Imateriella anläggningstillgångar	15 369	24 206
Goodwill	12 580	11 208
Kundkontrakt	16 535	17 631
Långfristiga fordringar	329	384
Summa anläggningstillgångar	46 437	56 134
Omsättningstillgångar		
Övriga kortfristiga fordringar	13 593	46 841
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	218	291
Likvida medel	4 382	10 725
Summa omsättningstillgångar	18 194	57 857
SUMMA TILLGÅNGAR	64 630	113 991

(TSEK)	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		
Aktiekapital	48 813	32 310
Ej registrerat aktiekapital	0	16 504
Övrigt tillskjutet kapital	524 105	524 105
Balanserat resultat	-527 249	-472 437
Omregningsresultat	419	-1 189
Årets resultat	-38 316	-56 428
Summa eget kapital	7 773	42 865
SKULDER		
Långfristiga skulder		
Övriga långfristig upplåning och skulder	1 675	2 694
Summa långfristiga skulder	1 675	2 694
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	0	0
Leverantörsskulder	1 551	6 494
Kortfristiga konvertibla skulder	30 644	54 700
Övriga kortfristiga skulder	20 546	4 468
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 440	2 769
Summa kortfristiga skulder	55 181	68 432
Summa skulder	56 857	71 125
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	64 629	113 991

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

2024 Hänförligt till Bolagets aktieägare							
	Transaktioner med aktieägare			Övrigt eget kapital			
(TSEK)	Aktie-kapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-differenser	Balanserat resultat	Övrigt eget kapital	Totalt eget kapital
Eget kapital per 2023-12-31	32 310	16 504	524 105	-1 188	-528 864	-530 054	42 865
Totalresultat							
Årets resultat					-38 318	-38 318	-38 318
Övriga omföringar				1 607	1 615	3 222	3 222
Transaktioner med aktieägare							
Pågående nyemission färdig							
Nyemission	16 504	-16 504					
Eget kapital per 2024-12-31	48 813	0	524 105	419	-565 565	-565 146	7 773

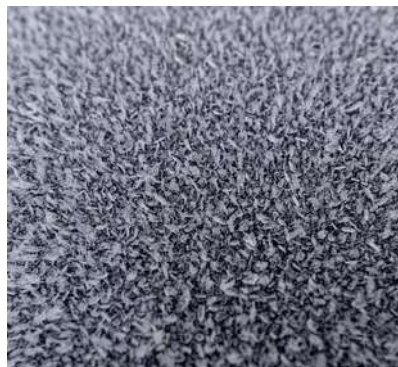
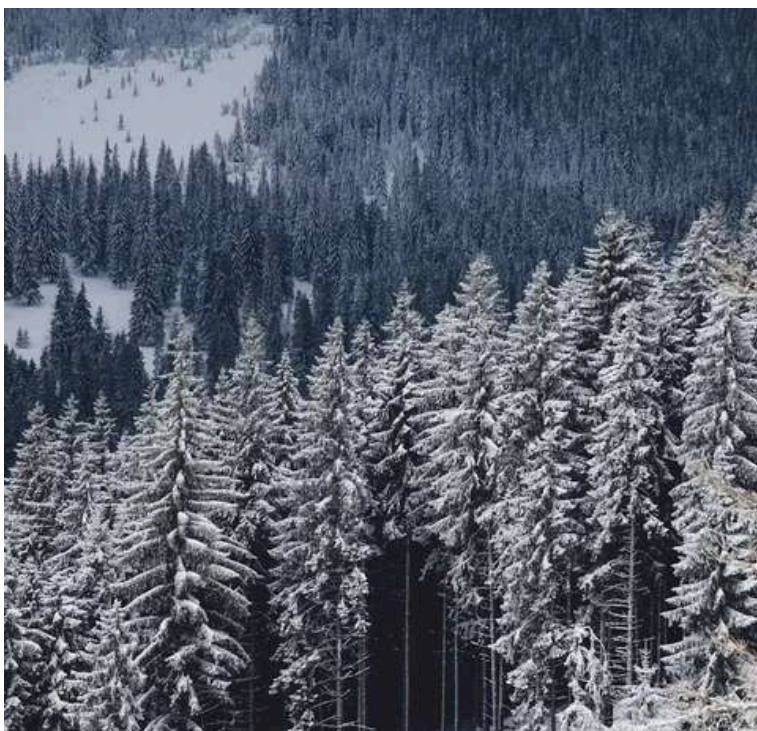
2023 Hänförligt till Bolagets aktieägare							
	Transaktioner med aktieägare			Övrigt eget kapital			
(TSEK)	Aktie-kapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-differenser	Balanserat resultat	Övrigt eget kapital	Totalt eget kapital
Eget kapital per 2023-12-31	32 310	0	478 587		-472 436	-472 437	38 460
Totalresultat							
Årets resultat					-56 428	-56 428	-56 428
Övriga omföringar				-1 188		-1 188	-1 188
Summa totalresultat	0	0	0	-1 188	-528 864	-530 052	-530 052
Transaktioner med aktieägare							
Pågående nyemission färdig							
Nyemission		16 504	45 518	0	0	0	62 021
Eget kapital per 2023-06-30	32 310	16 504	524 105	-1 188	-528 864	-530 054	42 865

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

(TSEK)	2024-07-01	2023-07-01	2024-01-01	2023-01-01
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Resultat före inkomstskatt	-16 073	-47 424	-36 153	-53 677
Skatter som betalats för perioden	-495	2 197	-495	2 197
Justering för ej kassaflödespåverkande poster	3 209	-84	3 224	-84
Vinst från försäljning av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Erhållen och erlagd ränta	-2 164	-2 619	-2 164	-2 619
Av- och nedskrivningar	8 410	24 959	16 878	28 345
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-7 113	-22 971	-18 711	-25 838
Förändringar i rörelsekapitalet				
Förändring av kundfordringar och andra omsättningstillgångar	33 352	-43 460	33 320	-46 263
Förändring i leverantörsskuld och annan kortfristig skuld	-13 278	77 619	-12 755	79 587
Summa kassaflöde från den löpande verksamheten	12 960	11 188	1 854	7 486
Kassaflöde från investeringsaktiviteter				
Investeringar i immateriella AT	-23 792	-21 980	-28 789	-21 980
Investeringar i materiella AT	804	-663	132	-663
Betalning vid försäljning av anläggningstillgångar	0	-233	0	-233
Förändring i andra långfristiga fordringar	-4	0	0	0
Summa kassaflöde från investeringsaktiviteten	-22 992	-22 876	-28 876	-22 876
Nyemission	0	0	0	0
Upptagna lån	0	24 085	0	24 085
Upptagna konvertibla lån	13 385	-3 000	21 476	0
Förändring av skuld relaterade till hyreskrav	-372	291	-1 018	0
Återbetalning av skuld	0	0	0	0
Nettokassaflöde från finansieringsverksamhet	13 012	21 376	20 458	24 085
Valutaeffekt på likvida medel	4	-6	4	0
Summa kassaflöde under perioden	2 984	9 688	-6 341	8 695
Likvida medel 01.01/01.07	1 398	310	10 723	2 027
Likvida medel 31.12	4 382	9 999	4 382	10 723

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

(TSEK)	2024-07-01 2024-12-31	2023-07-01 2023-12-31	2024-01-01 2024-12-31	2023-01-01 2023-12-31
Nettoomsättning koncernen	0	3 391	0	3 391
Total nettoomsättning	0	3 391	0	3 391
Övriga externa kostnader	-2 133	-4 500	-3 190	-6 004
Personalkostnader	0	-1 300	-1 003	-2 244
Övriga rörelsekostnader	0	-3 200	0	-3 200
Summa rörelsekostnader	-2 133	-9 000	-4 193	-11 448
Rörelsesresultat (EBITDA)	-2 133	-5 609	-4 193	-8 057
Av- och nedskrivningar	0	0	0	0
Rörelsesresultat (EBIT)	-2 133	-5 609	-4 193	-8 057
Finansiella intäkter	3 125	1 525	3 718	1 532
Finansiella kostnader	-192	6	-1 145	5
Finansiella poster	2 933	1 531	2 574	1 537
Resultat före inkomstskatt	800	-4 078	-1 620	-6 520
Skatt på årets resultat	0	0	0	0
Periodens resultat*	800	-4 078	-1 620	-6 520



MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

(TSEK)	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Andelar i koncernföretag	71 267	65 829
Summa anläggningstillgångar	71 267	65 829
Omsättningstillgångar		
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	118	164
Kortfristiga fordringar på koncernföretag	78 082	43 303
Övriga kortfristiga fordringar	31	46 022
Kassa och bank	50	7 915
Summa omsättningstillgångar	78 280	97 405
SUMMA TILLGÅNGAR	149 548	163 234
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		
Aktiekapital	48 813	32 310
Ej registrerat aktiekapital	0	16 504
Överkursfond	524 104	524 104
Balanserat resultat	-452 217	-445 697
Årets resultat	-1 620	-6 520
Summa eget kapital	119 081	120 701
SKULDER		
Långfristiga skulder		
Övriga långfristiga skulder	51	121
Sum långfristiga skulder	51	121
Kortfristiga skulder		
Kortsfristiga finansiella skulder	0	0
Leverantörsskulder	231	1 114
Kortfristiga konvertibla skulder	29 516	39 028
Övriga kortfristiga skulder	12	112
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	656	2 159
Summa kortfristiga skulder	30 415	42 413
Summa skulder	30 466	42 533
Nettotillgångar	119 081	120 701
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	149 548	163 234

MODERBOLAGETS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

2024	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Totalt eget kapital
(TSEK)	Aktie-kapital	Ej registrerat aktiekapital	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Årets resultat	
Eget kapital per 2024-01-01	32 310	16 504	524 104	-445 696	-6 520	120 700
Förra årets resultat				-6 520	6 520	0
Årets resultat					-1 620	-1 620
Nyemission	16 504	-16 504				0
Eget kapital per 2024-12-31	48 813	0	524 104	-452 217	-1 620	119 081

2023	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Totalt eget kapital
(TSEK)	Aktie-kapital	Ej registrerat aktiekapital	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Årets resultat	
Eget kapital per 2023-01-01	32 310	0	478 586	-441 698	-3 998	65 200
Förra årets resultat				-3 998	3 998	0
Årets resultat					-6 520	-6 520
Nyemission		16 504	45 518			62 021
Eget kapital per 2023-12-31	32 310	16 504	524 104	-445 696	-3 606	120 700

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDEANALYS

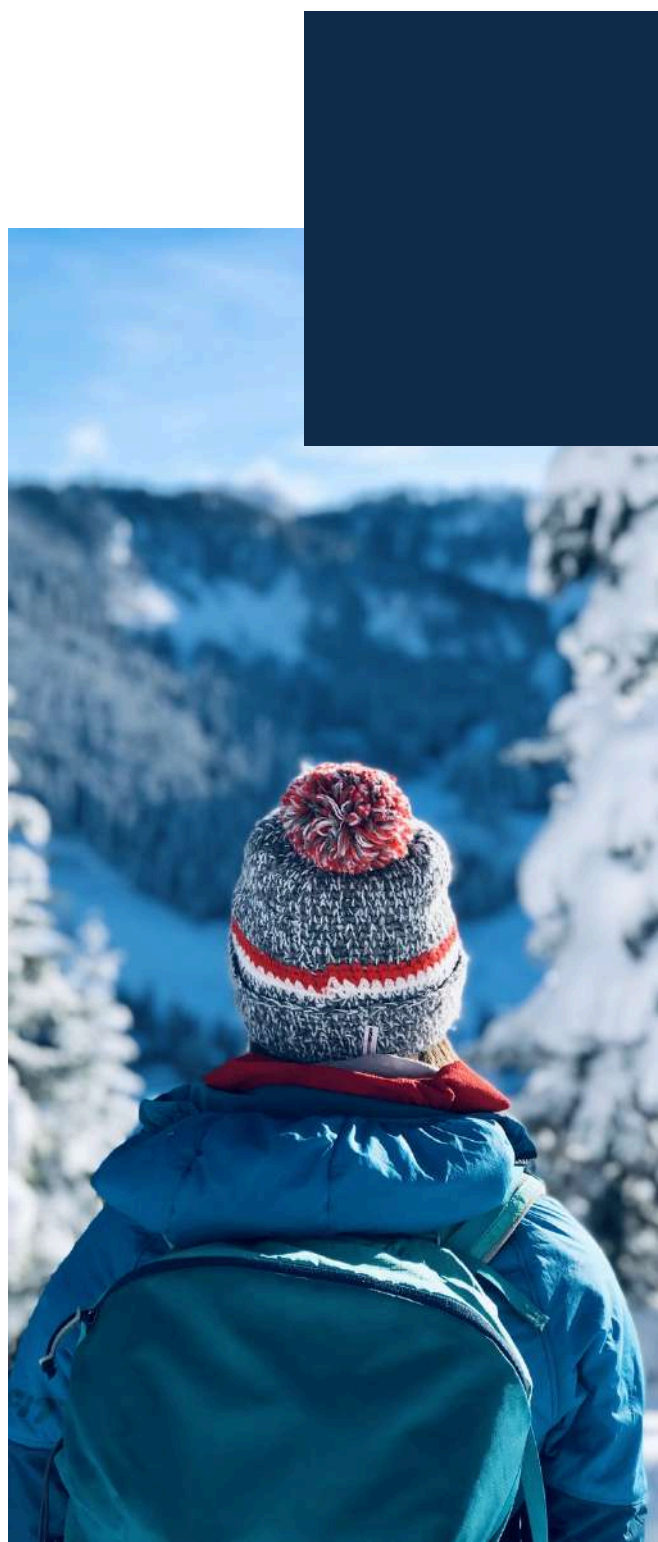
(TSEK)	2024-07-01	2023-07-01	2024-01-01	2023-01-01
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Resultat före inkomstskatt	-1 775	-4 451	-4 193	-8 057
Erhållen och erlagd ränta	2 574	0	2 574	1 537
Skatt	-96	0	-96	108
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	703	-2 806	-1 716	-6 412
Förändringar i rörelsekapitalet				
Förändring av kundfordringar och andra omsättningstillgångar	17 639	-63 368	5 822	-59 758
Förändring i leverantörsskulder och andra kortfristiga skulder	-47 303	51 571	-33 447	48 178
Summa kassaflöde från den löpande verksamheten	-28 961	-14 603	-29 341	-17 922
Kassaflöde från investeringsaktiviteter				
Summa kassaflöde från investeringsaktiviteten	0	0	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamhet				
Nyemission	0	0	0	0
Återbetalning av skuld	0	0	0	0
Upptagna lån	28 957	21 500	21 476	24 500
Summa kassaflöde från finansieringsverksamheten	28 957	21 500	21 476	24 500
Summa kassaflöde under perioden	-3	6 897	-7 865	6 508
Likvida medel 01.01/01.07	53	970	7 915	1 409
Likvida medel 12.31	50	7 866	50	7 917

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH NOTER

Koncernredovisningen är upprättad i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från IFRS Interpretations Committee (IFRIC) så som de har godkänts av EG-kommissionen för tillämpning inom EU.

Vidare har Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och Årsredovisningslagen tillämpats. De finansiella rapporterna har upprättats under förutsättning att koncernen bedriver sin verksamhet enligt fortlevnadsprincipen.

Den nya redovisningsstandarden IFRS 17 Försäkringsavtal som trädde i kraft den 1 januari 2021 gäller försäkringsbolag och är därför inte tillämplig på Nord Insuretech Group. Nord Insuretech Group är inte ett försäkringsbolag utan agerar som en agent.



11. DEFINITIONER AV NYCKELTAL

Nyckeltal	Definition
EBITDA - Rörelsemarginal	Rörelseresultat före räntor, skatter,avskrivningar och nedskrivningar Rörelseresultat efterav- och nedskrivningar i procent i förhållande till periodens nettoomsättning.
Rörelsesresultat (EBIT)	Rörelseresultat före räntor ochskatter
Vinstmarginal	Resultat efterfinansnetto i procent i förhållande till periodens nettoomsättning.
Soliditet	Eget kapital i förhållande tillbalansomslutning.



**nord
insuretech
group.**