

UPPDATERING KRING EFFEKTEN AV USA-AVTALET: 25% KOMMER I Q2

TopRight Nordic AB ("TopRight") har tidigare kommunicerat att bolaget ingått ett strategiskt samarbetsavtal med en nordisk aktör inom funktionella konsumentprodukter, avseende varumärkeslansering i USA. Avtalet omfattar ett totalt ordervärde om 45 miljoner kronor.

TopRight vill härmed lämna en uppdatering kring den finansiella effekten av avtalet:

Cirka 25% av det totala avtalsvärdet – motsvarande cirka 11,25 miljoner kronor – kommer att intäktsföras under det andra kvartalet 2025. Detta i enlighet med avtalsstruktur och godkända projektfaser.

Som en del av detta har bolaget redan erhållit en första delbetalning om 6 miljoner kronor. Resterande 75% – motsvarande cirka 33,75 miljoner kronor – förväntas levereras och intäktsföras successivt under primärt tredje kvartalet samt fjärde kvartalet 2025.

TopRight Nordic har under det senaste åren genomgått ett finansiellt stålbad, och bolaget bär flera större skulder sedan tidigare. Vi har dock lyckats stoppa blödningen och har blivit ett betydligt mer kostnadseffektivt bolag. Vi arbetar löpande och metodiskt med att hantera våra åtaganden och har en tydlig intention att göra rätt för oss gentemot våra leverantörer och andra fordringsägare.

Denna affär ger oss kraft att fortsätta bygga upp TopRight till ett starkare och mer fokuserat bolag.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Alexander Várnäs, VD

E-post: alexander.varnas@toprightnordic.com