

Nyhet 5 februari 2026, 11:10 CET

Eltel växlar upp inom solenergi – tvärfunktionella team stärker resultatet

Nya arbetssätt hos Eltel, med agila tvärfunktionella team och lärdomar från avslutade projekt, bidrar till att förverkliga kundernas visioner om en hållbar framtid med solcellsparker.

– Vi levererar lösningar från design och byggnation till övervakning och service, säger Patrik Grantås, Affärsområdeschef på Eltel.

Det pågår en energiomställning mot ökad hållbarhet. Som ett led i detta har Eltel, med decennier av erfarenhet inom kritisk infrastruktur i ryggen, på kort tid även etablerat sig som en tung aktör på marknaden för storskaliga solcellsparker.

En av de största utmaningarna vid byggnation av solcellsparker i Norden i dag är geologin, som varierar tydligt från norr till söder. Detta har stor betydelse för byggnation och infrastruktur inom energiprojekt.

– Solcellsparker kräver mycket omfattande kabeldragning för både kraft, kommunikation och styrsystem. Här kommer vår spetskompetens in, särskilt inom markförläggning och elinfrastruktur, säger Patrik Grantås.

Eltels arbetssätt ger fördelar

Eltel har skapat dedikerade, tvärfunktionella team inom affärsområdet solcellsparker. Här samlas kompetens inom design, inköp, teknik, logistik och olika specialister för att arbeta tillsammans från start till mål. Det skapar ett agilt arbetssätt där kompetens byggs upp snabbt och erfarenheter tas vidare till nästa projekt.

– Det här betyder att vi gör rätt från början. Vi kan bedöma markförhållanden, metodval och materialval på ett sätt som minimerar risken för fel och kostsamma överraskningar, säger han.

En välfungerande solcellspark är inte enbart designad för maximal produktion. En viktig framgångsfaktor är att den ska vara byggbar och kunna underhållas på ett kostnadseffektivt sätt samtidigt som den ska vara hållbar över lång tid.

– Den här branschen har sett en snabb tillväxt och det drar till sig många nya aktörer. Det är långa kontrakt i denna typ av affärer och där ser vi att vi kan bidra med en trygghet i vår erfarenhet och framförallt att vi finns kvar även i morgon, avslutar Patrik Grantås.

Eltels viktigaste lärdomar från storskaliga solcellsprojekt

- Tvärfunktionella team skapar bättre projekt
- Med rätt design från början uppnås kostnadseffektivitet
- Erfarenhet av markförläggning är en konkurrensfördel

Nyhet 5 februari 2026, 11:10 CET

- Lokal kännedom minskar risk och kostnader
- Nordiskt samarbete stärker kompetensen
- Drift och underhåll måste tänkas in från start
- Långsiktiga partnerskap är avgörande

För mer information kontakta:

Helene Oxhammar

Marknads- och kommunikationschef Eltel Sverige

Tel: +46 730 79 75 19

Email: helene.oxhammar@eltelnetworks.se

Om Eltel

Eltel är den ledande leverantören av kritisk infrastruktur i Norden. Våra 4 500 kollegor i Norden, Tyskland och Litauen möjliggör digitalisering och elektrifiering av samhället genom att tillhandahålla tjänster och totalentreprenad för högpresterande kommunikations- och elnät och förnybar energi. Huvudkontoret ligger i Sverige och Eltels aktier är noterade på Nasdaq Stockholm. År 2024 uppgick den totala omsättningen till 828,7 miljoner euro. Läs mer på www.eltelnetworks.se.