

VEF: Creditas finansiella resultat 1Q26

Creditas, VEFs största portföljnehav, publicerade sitt finansiella resultat för 1Q26.

Nyckelkommentarer direkt från Creditas 1Q26 publicering:

Portföljen

- **Rekordhög nyutlåning om 1,1 mBRL** (+29,2% YoY och 2,1% QoQ). Vi bibehöll starkt momentum inom all vår låneverksamhet, där lån med bil och hus som säkerhet uppvisade de högsta kvartalsvolymerna någonsin samtidigt som e-Consignado konsekvent ökade takten under perioden, med bibehållen konservativ balans mellan risk-reward.
- **Portföljen uppgick till 7,6 mBRL** eller +22,4% YoY (+6,4% QoQ), vilket är inom vårt målintervall för året trots den förändrade räntemiljön i Brasilien med högre SELIC-ränta under längre period.

Finansiellt resultat

- **Omsättningen ökade till 633,0 mBRL** (+23,1% YoY och +8,6% QoQ) drivet av portföljens storlek och konsekvent prissättning.
- **Rekordstor bruttovinsten på 253,5 mBRL** (+24,1% YoY och +20,0% QoQ), vilket motsvarar en bruttomarginal på 40,0%. Efter flera kvartal med ökande nyutlåning där de direkt kostnadsförda IFRS-avsättningarna tillfälligt tryckt ner resultatet stabiliserar nu marginalerna och konvergerar mot vårt mål om 40-45% lönsamhet på kohortnivå, vilket bekräftar styrkan i vår enhetsekonomi.
- **Operationella kostnader och utgifter förbättrades till 288,4 mBRL** (-1,3% QoQ), vilket reflekterar vår disciplinerade inställning till investeringar i tillväxt och fortsatta skalfördelar gällande operationella kostnader.
- **Rörelseförlusten minskade till 34,9 mBRL** (vs. 80,9 mBRL under Q4-25), ungefär en tiondel av nivån under Q1-22 trots högre nivåer av nyutlåning, vilket understryker vår kraftigt förbättrade effektivitet. Vi är fortsatt hyperfokuserade på att bibehålla en kassaneutral verksamhet samtidigt som vi optimerar investeringar i tillväxt med hög lönsamhet.

Operationell verksamhet

- Momentum i portföljen fortsatte att accelerera brett i våra olika affärsenheter under Q1-26 då samtliga vertikaler bidrog med rekordstor nyutlåning. Den framgångsrika valideringen av vår senaste prismodell inom Auto Equity och den disciplinerade expansionen av e-Consignado, där operationella processer fortsätter att förbättras och vi bibehåller en selektiv inställning till risk och prissättning, var den underliggande orsaken till det här resultatet. Genom att kombinera tech-avancemang med fortsatt automatisering av kundflödet uppnår vi en strukturell minskning av vår kundanskaffningskostnad (CAC) som gör det möjligt för oss att skala nyutlåning till rekordnivåer samtidigt som vi fortsätter förbättra lönsamheten på kohortnivå.
- Signifikant genomslag inom processautomatisering drev produktiviteten till rekordnivåer då vi strategiskt accelererade AI-utvecklingen inom kundupplevelser, indrivningsprocessen, operationella processer och kodning. Vi håller för tillfället på att implementera AI-agenter för att hantera den initiala indrivningsprocessen från start till mål och förbättra nyutlåningen för premiumkunder vilket möjliggör att transaktioner genomförs inom minuter snarare än timmar eller dagar. Inom mjukvaruutveckling har AI-ledda pull requests förkortat produktcykeln från tre veckor till fyra dagar. Tillsammans levererar dessa förbättringar konkret värde inom hela bolaget, vilket tydligt framgår av den ökade produktiviteten under de senaste 6 månaderna, från 1,1 mBRL till 1,4 mBRL i årlig omsättning per anställd.

Resultatet som uppnåddes under Q1-26 belyser vår fortsatta framgång i att balansera storlek med operationell effektivitet. När vi tittar på förväntade årliga utvecklingen baserat på första kvartalet visar siffrorna en viktig utveckling i bolagets finansiella position vilket inkluderar mer än 4,4 mdBRL i årlig nyutlåning vilket tar portföljen till 8,7 mdBRL (+22% YoY) med årlig omsättning på mer än 2,5 mdBRL och en rörelseförlust som är mindre än hälften av föregående år. Samtidigt som dessa årssiffror redan utgör en stabil grund förväntas den pågående utvecklingen i våra effektiviseringsinitiativ och AI-driven optimering förbättra utveckling ytterligare och positionera bolaget för att i slutet av året gå in i en ny fas som kombinerar stark tillväxt och lönsamhet.

Verksamhetsutsikt

Creditas är i en ny tillväxtfas, byggd på en grund bestående av en hög andel återkommande kunder, stark kreditutveckling och tydlig product-market fit för alla kärnprodukter. Vi utvecklas mer och mer till en AI-firstplattform där vi väver in automatisering i alla lager av vår verksamhet vilket gör den till en strukturell motor för produktivitet. Den här transformationen påverkar redan hur vi förvärvar nya kunder, hanterar krediter och driver vår back-office och positionerar oss för en årlig tillväxt om +25% samtidigt som vi bibehåller en lönsam portfölj och siktar på att återgå till operationell break-even inom kort.

Det fullständiga pressmeddelandet finns tillgängligt på Creditas webbplats för investerarrelationer och kan nås på följande länk: <https://ir.creditas.com/ir/financial-reports>

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Cathal Carroll, Investor Relations: +46 (0) 8-545 015 50 eller info@vef.vc

Om oss

VEF AB (publ) är ett investmentbolag vars syfte är att investera i bolag i ett tidigt skede som erbjuder moderna finansiella tjänster i tillväxtmarknader. Vi tar minoritetsandelar, är aktiva investerare med styrelserepresentation i våra portföljbolag och strävar efter att alltid backa de bästa entreprenörerna på de marknader vi är aktiva i. Vi fokuserar på stora tillväxtmarknader och investerar över hela spektrat av finansiella tjänster inklusive betalningar, kreditgivning, mobila lösningar och förmögenhetsförvaltning. VEF är noterat i Sverige på Nasdaq Stockholms huvudlista under kortnamnet VEFAB. För mer information om VEF, besök www.vef.vc. [MW1]

Bifogade filer

[VEF: Creditas finansiella resultat 1Q26](#)