



**DELÅRSRAPPORT
PER 31 DECEMBER**

2021

Paxman AB (publ)

Kvartal 4

2021



Paxmans starkaste kvartal hittills

- Koncernens omsättning uppgick till 29,3 (18,2) MSEK under årets fjärde kvartal.
- Under året uppgick omsättningen totalt till 96,2 (78,0) MSEK.
- Nettoresultatet uppgick till -1,3 (-11,0) MSEK för perioden oktober-december, vilket medförde ett nettoresultat om totalt -12,8 (-19,2) MSEK för årets tolv månader.
- EBITDA uppgick till 4,2 (-3,3) MSEK för perioden oktober-december och till 2,8 (-1,0) MSEK för året.
- Resultat per aktie uppgick till -0,07 (-0,69) SEK för perioden oktober-december och till -0,73 (-1,2) för året.
- Kassaflödet före finansieringsverksamheten uppgick till -4,7 (-2,7) MSEK för årets fjärde kvartal, och till -28,6 (-14,8) MSEK för de fyra kvartalen totalt.
- Nettokassan uppgick till 55,2 (-44,6) MSEK vid periodens utgång.
- Antal installerade system under året uppgick till 401 (345), med ytterligare 167 system i orderboken.
- Genomsnittlig daglig behandlingsintäkt (ADTR) uppgick till 23,1 TUSD (204,6 TSEK) under Q4 2021, vilket motsvarar en ökning om 48,1% jämfört med 15,6 TUSD (135 TSEK) för Q4 2020. Siffrorna i SEK har konverterats till USD enligt faktisk valutakurs under respektive period.
- Löpande intäkter ökade från 9,4 MSEK för Q4 2020 till 15,3 MSEK för samma period under 2021.

ADTR inkluderar intäkter per behandling från patienter och cancercenter i USA. Hyresintäkter och försäljning av förbrukningsvaror ingår ej.

Jämförelsesiffror under 2020 påverkades av de försiktighetsåtgärder som bolaget vidtog för att minska effekterna av covid-19-pandemin, och statliga subventioner fanns tillgängliga att dra nytta av.



Väsentliga händelser under perioden

- I november meddelade Paxman att the US Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) har omtilldelat betalning för skalpkylning för de Medicare-anspråk som lämnats in med CPT-kod 0062T till New Technology APC 1520 med en nationell genomsnittlig ersättning om 1 850,50 USD från 1 januari 2022. En Ambulatory Payment Classification (APC) är den amerikanska regeringens metod för att betala hälsovårdsaktörer som tillhandahåller öppenvårdstjänster inom Medicareprogrammet. Det nya betalningsuppdraget möjliggör kostnadsersättning enligt Medicare Hospital Outpatient Prospective Payment System (OPPS).
- I november meddelades att bolaget inlett en klinisk studie med National University Hospital, Singapore i samarbete med The N.1 Institute for Health, National University of Singapore. Studien, "A Novel Limb Cryocompression System for Prevention of Chemotherapy Induced Peripheral Neuropathy", är nu listad på ClinicalTrials.gov – en global databas med privata och offentligt finansierade kliniska studier. Studien syftar till att undersöka säkerheten och tolerabiliteten av kryokompression i extremiteterna för att förebygga cellgiftsinducerad perifer neuropati (CIPN) via det nyutvecklade Paxman Cryocompression System (PCCS) hos friska frivilliga och cancerpatienter. Studien startades under november med beräknat slutdatum i september 2023. En större randomiserad fas 3-effektivitetsstudie planeras att inledas under det andra halvåret 2022.

- I december meddelade bolaget att man genomfört en riktad nyemission av 1 400 000 aktier, varigenom bolaget tillförs 77 miljoner kronor före transaktionskostnader. Likviden från nyemissionen kommer att användas till att stärka bolagets finansiella ställning samt det fortsatta arbetet med att genomföra Paxmans kommersialiseringsstrategi, inklusive införandet av en ny affärsmodell i USA för att möjliggöra kostnadsersättning.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- I februari lanserade Paxman Scalp Cooling Study Library, ett digitalt bibliotek med en stor samling av kliniska studier och forskningsdata inom skalpkylning. Biblioteket har tagits fram för att göra värdefull information om skalpkylning mer lättillgänglig i syfte att förbättra kunskapsbasen för globala leverantörer av cancervård.
- I februari utsåg Paxman Rocol International SAS till exklusiv distributionspartner för bolagets nya marknad Colombia. Rocol International SAS är en etablerad distributör av medicintekniska produkter inom onkologiområdet. Bolaget är väl positionerat att introducera skalpkylning på den colombianska marknaden från sitt huvudkontor i Barranquilla, huvudstad i regionen Atlántico.

VD Richard Paxman har ordet

2021 blev ett mycket händelserikt och framgångsrikt år för Paxman. Trots att både covid-19 och brexit fortsatte att utmana oss lyckades vi upprätthålla en stark verksamhet, och vi kan nu se tillbaka med stolthet på en period av hårt arbete som gav upphov till viktiga framsteg.

Inledningsvis vill jag lyfta fram vår tillväxt. Under Q4 uppnådde vi vår högsta nettoomsättning hittills, 29,3 MSEK, vilket motsvarar en tillväxt om 26% jämfört med Q3 2021 och 61% jämfört med samma period under 2020. Samtliga delar av bolagets verksamhet bidrog positivt till denna ökning. Bolagets nettoomsättning för helåret 2021 uppgick till 96 MSEK, vilket motsvarar en tillväxt om 23% jämfört med 2020. Över 49 MSEK av våra intäkter genererades av vår verksamhet i USA, jämfört med 37 MSEK under 2020.

Vår EBITDA för Q4 uppgick till 4,2 MSEK, vilket gjorde att vår EBITDA för helåret slutade på 2,9 MSEK. Per den 31 december 2021 hade bolaget 72 MSEK i kassan vilket är vår högsta nivå hittills, och vår starka orderbok gör att vi inleder 2022 med stor tillförsikt inför resten av året.

Om vi tittar tillbaka på året som gått genomförde vi en riktad nyemission i februari 2021. De 59 MSEK som tillfördes bolaget från denna emission kommer att bidra till att vi kan fortsätta att förstärka vår internationella närvaro, fokusera på vår kostnadsersättningsstrategi och fortsätta att göra framsteg inom utvecklingen av vår CIPN-produkt.

I maj 2021 började CPT III-koderna, som American Medical Association publicerade tidigare under året, att gälla vilket innebär att det för första gången blev möjligt för vårdgivare att fakturera för skalpkylning. I maj erhöles även bidrag till produktutvecklingen av CIPN i Singapore.

Det var dock under Q4 som årets största händelse inträffade. Då kunde bolaget meddela att US Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) beslutat att skalpkylning, inom ramen för Medicare som faktureras med CPT-koden 0662T, skall omfattas av en så kallad "National Average Payment" om 1 850,50 USD från och med den 1 januari 2022. Detta är ett monumentalt steg framåt både för skalpkylning och inkludering av behandlingskostnaden i gällande försäkringslösningar. Vi inledde även den första kliniska studien med betaprototyper av vårt kylnings- och kompressionssystem för att motverka CIPN.



Året avslutades med ytterligare en riktad nyemission som tillförde bolaget 77 MSEK, vilket kommer att göra det möjligt att lansera vår nya affärsmodell som möjliggör kostnadsersättning. Vi kommer även att införa ett program för stödjande patientsupport med syfte att hjälpa patienter som omfattas av kostnadsersättning, samt genomföra ytterligare kännedoms- och utbildningsrelaterade aktiviteter för att främja en ökande användning.

Den positiva nyheten om kostnadsersättning, tillsammans med den riktade nyemissionen, gör att bolaget har en stark position och ett tydligt fokus inför de kommande åren, och vi känner ett stort förtroende för vår strategi och våra möjligheter.

Under 2021 expanderade Paxman till nya marknader, och även vårt team utökades, och denna trend kommer att fortsätta under 2022. Viktiga rekryteringar i Frankrike, Tyskland, Indien och Sverige, tillsammans med vår pilotverksamhet i Kanada, gör att vi kan fortsätta vår internationalisering och upprätthålla en närvaro som inte enbart är beroende av våra distributörer. En ytterligare förstärkning av vår personal i Storbritannien och USA gör att vi kan bibehålla vår position som den globala ledaren inom skalpkylning.

Jag vill tacka vårt växande team och våra nya samt befintliga aktieägare för ert fortsatta engagemang så att vi kan fortsätta att arbeta i enlighet med vårt motto: changing the face of cancer. Vi har utmärkta möjligheter att fortsätta hjälpa och ge stöd till patienter över hela världen under 2022, och därmed skapa ett ännu starkare, mer lönsamt och hållbart bolag som verkligen gör skillnad för cancerpatienters livskvalitet.

Huddersfield i februari 2022,

Richard Paxman, VD

Paxman AB (publ)



MARKNADSUTVECKLING

Nordamerika

2021 var ett viktigt år för Paxman i USA, både avseende monumentala framsteg på vägen mot kostnadsersättning och en betydande tillväxt för omsättningen jämfört med 2020. Under Q4 steg bolagets omsättning med 8% jämfört med Q3, och med 48% jämfört med samma period under 2020. Sett till helåret uppnåddes en omsättning om 49 MSEK jämfört med 37 MSEK under 2020. Detta motsvarar en tillväxt om 32%, vilket är en imponerande prestation med tanke på de kvarstående effekterna av pandemin.

Den genomsnittliga patientanvändningen för kvartalet uppgick till 23 TUSD per dag, jämfört med 21 TUSD per dag under Q3 2021. Under 2021 installerades 145 system på 51 platser, och totalt används Paxmans skalpkylning på 400 platser i 40 delstater. Det finns 47 system till 31 platser i USA i orderboken som kommer att levereras under det första kvartalet. Under slutet av året och under 2022 utgörs bolagets huvudfokus av förberedelserna och inrättandet av den nya affärsmodellen som förväntas kunna införas den 1 april 2022. Detta är ett viktigt steg för att göra det möjligt att fakturera enligt CPT-koder. Bolaget kommer även att lansera sitt program för patientstöd för att säkerställa att vi har möjlighet att erbjuda god support till patienter i hela USA.

Paxman bedriver nu verksamhet vid tre cancercenter i Kanada: Princess Margaret Hospital, Sunnybrook Hospital och Markham Stouffville. Bolaget använder sig av en modell med betalning per patient, vilket inkluderar en skalpkylningstekniker. Patienter som inte har råd med behandlingen får för närvarande stöd genom Paxman och Annie Parker Foundation. Det pågående pilotprojektet utvecklas väl och modellen ser ut att vara ekonomiskt bärkraftig. Tidiga diskussioner pågår avseende offentlig försäkringsersättning.

Internationella marknader

På de flesta av bolagets internationella marknader (utanför Storbritannien och USA) bedriver Paxman för närvarande verksamhet via en distributör med undantag för Frankrike och Sverige. Som tidigare meddelats drabbade pandemin de internationella marknader där vi har närvaro via distributör hårdare, än de där bolaget har en direkt närvaro. Detta är en av anledningarna till att vi etablerar personal på viktiga marknader inför framtiden, vilket redan har börjat ge avkastning. Det är positivt att bolaget levererade betydande tillväxt under Q4 jämfört med tidigare kvartal, samtidigt som vi lyckades upprätthålla en stark orderbok.

Viktiga marknader under året inkluderade Australien, Brasilien, Frankrike, Indien, Italien, Ryssland, Nederländerna och Storbritannien som hamnade i topp. Även om bolaget inte sålde några skalpkylningssystem till Japan under 2021 så uppgick omsättningen för kylhåttor till 2,5 MSEK, och trenden visade på stark tillväxt i slutet av året. Bolagets orderbok är stark med över 115 system som kommer att installeras och levereras i dessa länder.

När möjligheterna att resa nu återinförs kan bolaget fördjupa samarbetena med sina globala partners och delta på plats vid konferenser och andra event. Vi planerar även att utöka vårt stöd till våra partners genom att ytterligare internationalisera våra webbplatser under 2022, inklusive lansering av fler språkversioner. Vår patientfokuserade webbplats coldcap.com finns tillgänglig på arabiska, franska, tyska, italienska, spanska och svenska, och ytterligare versioner planeras för 2022. Ytterligare investeringar kommer att genomföras i bolagets internationella team samt även i form av lanseringen av våra marknadsföringsriktlinjer för distributörer, tillsammans med både traditionell och digital support. Dessutom kommer Paxman att lansera bolagets första virtuella skalpkylningskonferens i maj. Konferensen kommer att samla globala ledare inom onkologivård för att diskutera både cellgiftsinducerat håravfall och cellgiftsinducerad neuropati.

MARKNADSUTVECKLING, FORTS.

Globala konferenser

Q4 2021 var en hektisk konferens- och eventperiod. En del av eventen genomfördes som hybridevent, vilket gjorde det möjligt för oss att återigen träffa andra deltagare fysiskt. Vi hade för första gången en monter vid Society of Gynecologic Oncology Allied Health Meeting i Chicago. Dessutom fortsatte vi att ge vårt stöd till ONS-avdelningarna i Hudson Valley och New York City genom att medverka på plats vid deras event.

Under oktober, som även är den internationella bröstcancermånaden, genomfördes ett flertal insamlingsevent. Paxman medverkade vid Hope Walks för Mass General Brigham Newton-Wellesley Hospital, Kaiser Permanente Annual Breast Cancer Survivor Gala samt eventet Boots, Boobs and BBQ som hölls i Dickson, Texas. Paxman medverkade även vid Mayo Clinic Continuing Nursing Education Conference. Christie's anordnade ett CPD-event för sjuksköterskor och vårdgivare som är TYA-specialister, vilket vi medverkade vid med syfte att skapa uppmärksamhet kring Laura Crane Youth Cancer Trust. Vårt internationella team besökte Malmö där vi ställde ut för första gången vid State Of The Art Breast Cancer Meeting, som anordnades av Svenska Bröstcancergruppen.

I november medverkade bolaget med en monter vid Chemotherapy Foundation Symposium, vilket genomfördes som ett hybridevent i New York. Vi medverkade även vid ett event som genomfördes av Henry Ford Health system, American Cancer Societys Tides of Change-event med focus på Jersey Shore-regionen, och Hair to Stays kvällsevent IceCAPades som genomfördes i San Francisco. Bolaget gav även sitt stöd till den virtuella UKONS-konferensen och sponsrade det virtuella eventet Global Power of Oncology Nursing som utgjorde en del av London Global Cancer week. Vårt internationella team medverkade vid Medica i Tyskland.

I december avrundade vi årets eventprogram med San Antonio Breast Cancer Symposium (SABCS) som genomförs varje år i Texas.

Även det nya året inleddes med ett hektiskt eventschema. Virtuella event är fortsatt populära, men det är glädjande att se att fler börjar använda sig av hybridevent eller återgår till fysiska event.

I januari gav vi vårt stöd till Cleveland Clinic, Florida och Temple Health/Fox Chase genom att medverka vid deras Best of SABCS-event. Best of Breast fokuserar på bröstcancervård, och det genomfördes som ett hybridevent i Florida vilket gav oss möjlighet att återigen träffa andra deltagare personligen. Arab Health, som anordnas i World Trade Center i Dubai, fortsätter att vara ett viktigt event där aktiva inom hälsovården från olika delar av världen samlas för att lära sig mer, nätverka och samtala med ledande personer inom olika branscher. Paxman följde upp förra årets framgångsrika mässdeltagande med the Society of Gynecologic Oncology genom att medverka vid deras vinterevent där vi samtalade med läkare, AT/ST-läkare och andra aktiva inom gynekologisk onkologi.

I februari deltog vi vid University of Kansas virtuella konferens som fokuserar på diskussioner från SABCS. The International Conference on Cancer Nursing är den internationella konferens för cancersjuk-sköterskor som hållit på under flest antal år och fortfarande genomförs. Eventet genomförs virtuellt och utgör en möjlighet att träffa internationellt framstående sjuksköterskor, pedagoger och andra aktiva inom området från hela världen. Paxman medverkade vid ett virtuellt utbildningsevent för personal som är certifierad inom avancerad onkologi och som anordnas av MD Anderson Cancer Network. Förra året genomfördes West Oncology Conferences som ett virtuellt event, men detta året kunde vi träffas online samt fysiskt i Memphis. Vårt eventprogram för februari avslutades med ett event i Plano som genomfördes till stöd för välgörenhetsorganisationen Women Rock Inc som är baserad i Sherman, Texas.

I mars kommer Paxman att medverka med en monter vid Miami Breast Cancer Conference, vilket är deras första hybridevent. Vi kommer även att delta vid Community Oncology Conference (COA), som genomförs i Kissimmee, för första gången. COA är ett tvådagarsevent med utbildning och nätverkande för aktiva inom onkologihälsovården och närliggande områden, och förväntas locka över 1 500 deltagare. Vi kommer även att genomföra en presentation vid Christie School of Oncology som en del av den virtuella konferensen ESCTOX:UKASCC. Det är den första konferensen i Storbritannien som enbart fokuserar på stödjande cancervård. Vi fortsätter att stödja Oncology Nursing Society och kommer att medverka vid ett event som genomförs av ONS-avdelningen i Baltimore-regionen.

Antal installerade system under perioden januari–december 2021

Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA, Kanada och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).

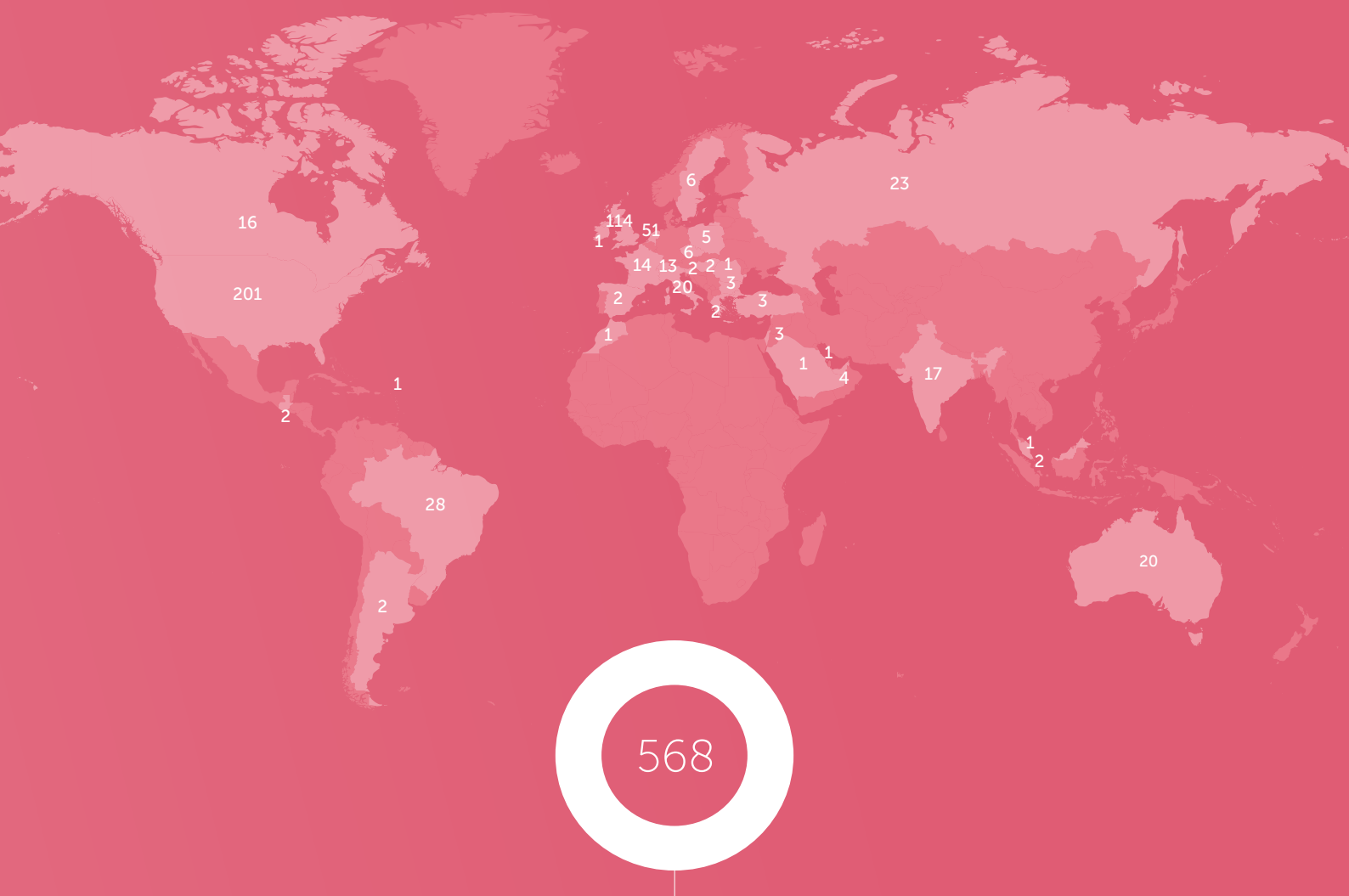


401

Australien	10	Rumänien	1
Brasilien	19	Ryssland	11
Bulgarien	3	Saint Martin	1
Frankrike	13	Schweiz	6
Förenade Arabemiraten	4	Singapore	2
Guatemala	2	Slovenien	1
Indien	10	Spanien	2
Irland	1	Storbritannien	72
Israel	3	Sverige	6
Italien	20	Tjeckien	4
Kanada	16	Turkiet	3
Malaysia	1	Ungern	1
Marocko	1	USA	146
Nederländerna	37	Österrike	2
Polen	3	Totalt	401

Antal installerade system januari–december 2021 + bekräftade order hittills under 2022

Totalsiffra för verksamheten under 2021 samt hittills under 2022 (till och med den 23 februari). Inkluderar antalet installerade system samt de order som ännu inte installerats.



568

Argentina	2	Italien	20	Singapore	2
Australien	20	Kanada	16	Slovenien	1
Brasilien	28	Malaysia	1	Spanien	2
Bulgarien	3	Marocko	1	Storbritannien	114
Frankrike	14	Nederländerna	51	Sverige	6
Förenade Arabemiraten	4	Polen	5	Tjeckien	6
Grekland	2	Rumänien	1	Turkiet	3
Guatemala	2	Ryssland	23	Ungern	2
Indien	17	Saint Martin	1	USA	201
Irland	1	Saudi arabien	1	Österrike	2
Israel	3	Schweiz	13	Total	568

KOMMENTARER TILL DELÅRSRAPPORTEN

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen under Q4 2021 uppgick till 29,3 MSEK, jämfört med 18,3 MSEK under Q4 2020, vilket motsvarar en ökning om 61%. Den årliga nettoomsättningen är 23 % högre än 2020. Intäkterna i USA har ökat med hela 8 % sedan Q3 2021 och 48 % jämfört med Q4 2020.

Under Q4 2021 uppgick EBITDA till en vinst om 4,2 MSEK. Detta kan jämföras med en EBITDA-förlust om -3,3 MSEK för Q4 2020. När koncernen nu återgår till aktivitetsnivån före pandemin ligger fokus på investeringar för att främja tillväxten. Detta har gett upphov till en ökning av personalkostnaderna om 4,3 MSEK jämfört med Q4 2020, men innebär även ytterligare investeringar i bolagets närvaro på internationella marknader samt för att ytterligare stödja kostnadstäckning av skalpkylning i USA.

Under Q4 2020 genomfördes förebyggande åtgärder för att minska effekterna av covid-19, och dessutom fanns statliga subventioner tillgängliga som koncernen kunde utnyttja.

Rörelseresultatet för Q4 uppgick till 377 TSEK, jämfört med en förlust om -6,5 MSEK under Q4 2020. Av- och nedskrivningar påverkar givetvis rörelseresultat, som liksom tidigare är fortsatt stora. Detta är en konsekvens av betydande investeringar i USA där skalpkylningssystemen redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning till ett värde om 36 MSEK.

I de finansiella kostnaderna ingår en valutaförlust om -1,2 MSEK under Q4 2021 jämfört med en förlust om -4,6 MSEK under Q4 2020.

Inga transaktioner med närstående har skett under rapporteringsperioden.

Kassaflöde

Den viktigaste kassaflödespåverkande händelsen under Q4 2021 var den riktade nyemissionen om 77 MSEK. Det totala kassainflödet till följd av nyemissionerna uppgick till 128 MSEK för helåret.

Det operativa kassaflödet uppgick till 1 MSEK till följd av de händelser som presenteras under rubriken "Omsättning och resultat" ovan.

För investeringsverksamheten uppgick kassautflödet till 5,8 MSEK. Detta är en följd av den fortsatta installationen av utrustning i USA och Kanada, samt utvecklingen av CIPN-systemet.

Finansiell ställning

Koncernens totala skulder minskades till 39,6 (58,3) MSEK den 31 december 2021, varav 17,1 (36,3) MSEK är räntebärande – en minskning med 19,2 MSEK från Q3 2021. Skulderna kommer att fortsätta reduceras framöver.

Koncernen har inga kvarstående krediter hos Sparbanken, vilket innebär att de skulder som återstår är Corona Business Interruption Loan samt kreditfaciliteten i Storbritannien.

Koncernens likvida nettotillgångar ökade till 72,3 (3,6) MSEK från Q4 2020 till följd av nyemissionerna som genomfördes under Q1 2021 och Q4 2021.

Anställda

Per den 31 december 2021 hade Paxman-koncernen totalt 63 anställda, varav 1 i Paxman AB, 55 i Paxman Coolers Ltd och 7 i Paxman US, Inc. Per den 31 december 2020 hade koncernen totalt 51 anställda, varav 44 i Paxman Coolers Limited och 7 i Paxman US, Inc.

Moderbolaget

Paxman AB (publ) är moderbolag i Paxman-koncernen. Verksamheten omfattar försäljning i Skandinavien, koncernledning och koncerngemensamma funktioner som treasury, juridik och IR-kommunikation. Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn, Sverige.

Redovisningsprinciper

Paxman AB (publ) upprättar sina räkenskaper i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilket därmed även är de principer, beräkningsmetoder och bedömningar som tillämpats på koncernens årsredovisning. Principerna har inte ändrats sedan årsredovisningen publicerades. Denna delårsrapport har granskats av koncernens revisorer.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören för Paxman AB (publ) försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat.

Karlshamn den 25 februari 2022

Paxman AB (publ)

Per-Anders Johansson		Styrelsens ordförande
Maria Bech		Styrelseledamot
Robert Kelly		Styrelseledamot
Björn Littorin		Styrelseledamot
Glenn Paxman		Styrelseledamot
Richard Paxman		Styrelseledamot och verkställande direktör

För ytterligare information, kontakta Richard Paxman, VD, PAXMAN AB (publ)

Tel +44 7968 020641

richard@paxmanscalpcooling.com

Denna information är sådan information som Paxman AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU's marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande klockan 12.00 CET den 25 februari 2022.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Tkr	Okt–dec 2021	Okt–dec 2020	Jan–dec 2021	Jan–dec 2020
Nettoomsättning	29 318	18 263	96 202	78 053
Aktiverat arbete för egen räkning	2 276	1 512	8 506	5 084
Summa rörelsens intäkter	31 594	19 775	104 708	83 137
Råvaror och förnödenheter	-11 389	-9 939	-40 190	-32 449
Övriga externa kostnader	-6 773	-8 293	-29 083	-30 098
Personalkostnader	-9 199	-4 851	-32 553	-21 635
Summa rörelsens kostnader	-27 361	-23 083	-101 826	-84 182
EBITDA	4 233	-3 308	2 882	-1 045
Avskrivningar	-3 856	-3 256	-13 469	-10 645
Rörelseresultat	377	-6 564	-10 587	-11 690
Finansiellt netto	-1 676	-5 420	-2 083	-8 405
Resultat efter finansnetto	-1 299	-11 984	-12 670	-20 095
Skatt	-28	930	-106	910
Periodens nettoresultat	-1 327	-11 054	-12 776	-19 185

Koncernens balansräkning i sammandrag

Tkr	2021-12-31	2020-12-31
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	16 364	12 424
Materiella anläggningstillgångar	35 886	29 498
Finansiella anläggningstillgångar	6 426	5 777
Summa anläggningstillgångar	58 676	47 699
Varulager och pågående arbeten	18 111	13 746
Rörelsefordringar	17 288	11 989
Likvida medel	72 266	3 577
Summa omsättningstillgångar	107 665	29 312
Summa tillgångar	166 341	77 011
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	125 755	10 889
Summa eget kapital	125 755	10 889
Avsättningar för skatter	939	667
Summa avsättningar	939	667
Skulder till kreditinstitut	5 826	17 430
Summa långfristiga skulder	5 826	17 430
Skulder till kreditinstitut	11 328	30 800
Leverantörsskulder	16 506	10 957
Övriga kortfristiga skulder	5 987	6 268
Summa kortfristiga skulder	33 821	48 025
Summa eget kapital och skulder	166 341	77 011

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

Tkr	Okt–dec 2021	Okt–dec 2020	Jan–dec 2021	Jan–dec 2020
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 015	-1 675	-4 792	-8 483
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 775	-1 034	-23 796	-6 320
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	50 646	272	97 277	16 777
Periodens kassaflöde	45 886	-2 437	68 689	1 974
Likvida medel vid periodens början	26 380	6 014	3 577	1 603
Likvida medel vid periodens slut	72 266	3 577	72 266	3 577

Förändringar av koncernens eget kapital

Tkr	Jan–dec 2021	Jan–dec 2020
Ingående balans per 1 januari	10 889	28 361
Genomförd nyemission	135 560	-
Emissionskostnader	-7 206	-
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag	-1 184	1 242
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument	472	472
Periodens resultat	-12 776	-19 186
Utgående balans per balansdagen	125 755	10 889

Nyckeltal

Tkr	Okt–dec 2021	Okt–dec 2020	Jan–dec 2021	Jan–dec 2020
Rörelsemarginal, %	1,29%	Neg	Neg	Neg
EBITDA, Tkr	4 233	-3 308	2 882	-1 045
Soliditet, %	75,6%	14,1%	75,6%	14,1%
Nettokassa, Tkr	55 112	-44 653	55 112	-44 653
Börsvärde vid periodens slut, Tkr	1 235 813	406 718	1 235 813	406 718

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Tkr	Okt–dec 2021	Okt–dec 2020	Jan–dec 2021	Jan–dec 2020
Nettoomsättning	214	-	219	-
Övriga rörelseintäkter	-	-	25	-
Summa rörelseintäkter	214	-	244	-
Övriga externa kostnader	-702	-1 364	-3 526	-3 110
Personalkostnader	-392	-	-890	-512
Summa rörelsens kostnader	-1 094	-1 364	-4 416	-3 622
EBITDA	-1 094	-1 364	-4 416	-3 622
Avskrivningar	-6	-	-8	-
Rörelseresultat	-886	-	-4 180	-
Finansnetto	-4	-515	-496	-1 662
Resultat efter finansnetto	-890	-1 879	-4 676	-5 284
Skatt	-	-	-	-
Periodens nettoresultat	-890	-1 879	-4 676	-5 284

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Tkr	2021-12-31	2020-12-31
Tillgångar		
Materiella anläggningstillgångar	62	-
Aktier i koncernföretag	26 701	26 228
Summa anläggningstillgångar	26 763	26 228
Fordringar på koncernföretag	67 677	46 867
Övriga kortfristiga fordringar	1 151	654
Likvida medel	69 419	50
Summa omsättningstillgångar	138 247	47 571
Summa tillgångar	165 010	73 799
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	163 825	39 675
Summa eget kapital	163 825	39 675
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	-	9 480
Summa långfristiga skulder	-	9 480
Skulder till kreditinstitut	-	23 840
Övriga kortfristiga skulder	404	136
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	781	668
Summa kortfristiga skulder	1 185	24 644
Summa eget kapital och skulder	165 010	73 799

Data per aktie

	Okt–dec 2021	Okt–dec 2020	Jan–dec 2021	Jan–dec 2020
Resultat per aktie, kr ¹⁾	-0,07	-0,69	-0,73	-1,20
Resultat per aktie vid full utspädning, kr ²⁾	-0,07	-0,69	-0,73	-1,20
Eget kapital per aktie, kr ¹⁾	6,61	0,68	6,61	0,68
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr ¹⁾	0,06	-0,10	-0,27	-0,53
Börskurs vid periodens slut, kr	65,0	25,4	65,0	25,4
Antal aktier vid periodens slut, st	19 012 500	16 012 500	19 012 500	16 012 500
Antal aktier vid periodens slut vid full utspädning, st ²⁾	19 080 978	16 080 978	19 080 978	16 080 978
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden, st	17 845 833	16 012 500	17 470 833	16 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden vid full utspädning, st ²⁾	17 680 978	16 080 978	17 539 311	16 080 978

1) Resultat respektive kassaflöde är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie baseras på antalet utestående aktier vid periodens slut.

2) Per den 31 december 2021 hade bolaget ett utestående optionsprogram, riktat till anställda vid dotterbolaget Paxman Coolers Ltd i Huddersfield. Beslut om utgivande av teckningsoptioner fattades vid årsstämman den 23 maj 2019, och optionerna emitterades omgående därefter. Totalt har 68 478 teckningsoptioner emitterats, med åtföljande rätt att teckna högst 68 478 nya aktier i bolaget.

Optionerna ger innehavarna rätt att teckna aktier från och med juni 2020 och fram till och med juni 2029, till en teckningskurs om 65,37 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande uppgår utspädningseffekten till 0,4 % av det totala antalet aktier i bolaget. Teckningsoptionerna har emitterats vederlagsfritt och förmånen har därmed, enligt gällande redovisningsprinciper, värderats till marknadsvärde. Totalt kommer Paxman Coolers Ltd's personalkostnader därmed att belastas med 1,4 Mkr över tre år (utan någon kassaflödeseffekt).

ÖVRIG INFORMATION

Paxman - verksamhetsbeskrivning

Paxman utvecklar och erbjuder Paxman Scalp Cooling System, ett marknadsledande skalpkylningssystem för att motverka håravfall i samband med cellgiftsbehandling.

Systemet används idag vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien samt Oceanien, och fler tillkommer löpande. Bolaget utvecklar även en medicinsk kylnings- och kompressionsprodukt för att motverka nervskador i händer och fötter i samband med cellgiftsbehandling (CIPN).

Bolaget grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Glenn insåg att det fanns brister i de befintliga metoderna för skalpkylning och utvecklade ett vätskebaserat system tillsammans med sin bror.

Idag är Glenn och Sues son Richard Paxman VD för Paxman, och dottern Claire Paxman innehar posten som bolagets Brand Ambassador

& Director of Global Training. Deras förståelse för hur viktigt det är för cancerpatienter att få behålla håret, och därmed en viss kontroll över sitt dagliga liv, genomsyrar hela Paxmans verksamhet. Bolagets vision är att göra skalpkylning tillgängligt för alla cellgiftspatienter i hela världen.

Paxman har under de senaste årtiondena satsat stort på klinisk forskning och utveckling, och därefter även på en målmedveten global expansion. Bolaget har genomfört flertalet framgångsrika kliniska studier tillsammans med ledande kliniker och cancercenter över hela världen, inklusive världens första randomiserade multicenterstudie med ett skalpkylningssystem.

Forskning och utveckling

Paxman bedriver ett intensivt forsknings- och utvecklingsarbete för att hela tiden fortsätta att förfinas skalpkylningssystemets effektivitet och användarvänlighet. Sedan början av 2019 utvecklas även en portabel kompressions- och kylningsprodukt för att motverka den närliggande indikationen cellgiftsinducerad neuropati (CIPN) som orsakar nervskador i händer och fötter.

En betydande andel av Paxmans forsknings- och utvecklingsarbete bedrivs i samarbete med ett multidisciplinärt forskarteam vid Huddersfields universitet. Forskarteamet har expertkunskap inom relevanta områden så som biologisk och kemisk forskning kring hårsäckar samt produktutveckling. I februari 2019 formaliserades samarbetet till Paxman Scalp Cooling Centre, världens första multidisciplinära forskningscenter inom skalpkylning. Satsningen innebär att parterna investerar totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser under de första fem åren. Paxmans investering under det första året täcktes av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK. Under 2021 erhöles ett ytterligare forskningsanslag om 600 000 GBP (7.1 MSEK) till centret.

Paxmans forsknings-samarbete med National University Hospital, Singapore (NUH) för utveckling av ett portabelt kylnings- och kompressions-system som motverkar CIPN tog betydande steg framåt under 2020. Utvecklingen av själva systemet genomförs i samarbete med forskare vid Paxman Scalp Cooling Research Centre vid Huddersfields Universitet, och tio kylnings- och kompressionsystem har tagits fram till den inledande kliniska studien. Ett avtal avseende den kliniska studien undertecknades i november. Studien har som målsättning att undersöka säkerheten och toleransen av kylning och kompression av extremiteter för att motverka cellgiftsinducerad perifer neuropati (CIPN) via det nyutvecklade Paxman Cryocompression System (PCCS) hos friska frivilliga och cancerpatienter. Studien har nu rekryterat över 10 cancerpatienter.

Forskning och utveckling, forts.

Paxmans system utvärderas avseende dess säkerhet vid kylning och kompression av extremiteter och effektivitet när det gäller att förbättra bevarandet av perifera nerver under cellgiftsbehandling. Denna effektivitet utvärderas enligt olika kliniska och patientrapporterade effektmått. Optimal temperatur och kompression av extremiteter har etablerats i friska frivilliga, och nu genomgår en grupp med cancerpatienter kylning och kompression av extremiteter under ett antal cellgiftscykler för att etablera säkerhet och tolererbarhet vid återkommande behandling.

Studien inleddes i november med beräknat färdigställande i september 2023. En större, randomiserad fas 3-studie för att utvärdera effektiviteten planeras att genomföras i USA. Data från dessa studier kommer att användas i den regulatoriska dokumentation som behövs för att etablera kylnings- och kompressionssystemet som en ny medicinsk produkt, initialt i Singapore, och därefter i USA. Bolaget har även rekryterat Prof. Charles Loprinzi vid the Mayo Clinic i Rochester, USA som ny medlem i Paxmans advisory board. Prof. Loprinzi är en av världens främsta opinionsbildare inom CIPN-området och huvudförfattare av de CIPN-riktlinjer som ASCO gav ut under 2020.

Kliniska studier och samarbeten

Paxmans skalpkylning utvärderas löpande med olika typer av cellgiftsbehandlingar och patientgrupper för att öka kunskapen och förbättra behandlingseffekten. Nedan presenteras några av de studier som inleddes eller slutfördes under 2020 eller 2021.

Stor öppen randomiserad bröstcancerstudie i Sydkorea

I december 2020 inleddes en öppen, randomiserad studie av Paxmans PSCS-system i samband med cellgiftsinducerat håravfall hos bröstcancerpatienter. Studien kommer att undersöka patienter inom åldersgruppen 20-69 år som nyligen diagnostiserats med kategori I-III-bröstcancer. Patienterna kommer att erhålla adriamycin och/eller taxaner som en neoadjuvant eller adjuvant behandling.

Paxman och dess partner TPC (en del av Nokwon-koncernen) kommer att fortsätta sitt nära samarbete med studiens försöksledare Jin Seok Ahn, MD, PhD och medförsöksledaren Juhee Cho, PhD vid ansedda Samsung Medical Center under studieperioden. Patientrekryteringen inleddes i november 2020 och är redan genomförd. Publicering av data är planerad till början av 2023.

Studie med 100 deltagare i Hongkong

I december 2020 inleddes studien "Alopecia Prevention Scalp Cooling in Chinese Breast Cancer Patients" vid Prince of Wales Hospital, Hong Kong, och den förväntas vara färdigställd i slutet av 2023. Studien har som målsättning att inkludera 100 patienter och mäta resultaten av skalpkylning, självskattning av bibehållet hår, livskvalitet, samt förekomsten av bieffekter i samband med skalpkylningen.

Klinisk studie i Japan visar stark skalpkylningseffekt för asiatiska patienter

I mitten av 2020 publicerades data från en klinisk prospektiv studie vid Shikoku Cancer Center som visade att effekten för asiatiska bröstcancerpatienter är jämförbar med resultat för kaukasiska patienter. Dessa resultat är viktiga då en studie som publicerades under 2019 indikerade svagare data för asiatiska patienter. Artikeln finns tillgänglig online. Studien inkluderade 143 kvinnor med bröstcancer med en genomsnittsålder om 50 år som planerade att genomgå adjuvant cellgiftsbehandling. Studiens primära mål var att utvärdera patienter med nivå 3-håravfall (>50%) samt användning av peruk en månad efter cellgiftsbehandlingen.

Författaren genomförde uppföljningar med dessa patienter och publicerade nyligen ytterligare data i tidskriften Supportive Care in Cancer i en artikel med namnet 'Prospective study of hair recovery after (neo)adjuvant chemotherapy with scalp cooling in Japanese breast cancer patients (Ohsumi et al 2021)'.

I denna studie utvärderades alla kvinnor under det följande året, och det visade sig att den objektiva håråterväxten var bättre hos SC-gruppen jämfört med kontrollgruppen vid alla tidpunkter. Enligt patienternas egna (subjektiva) bedömning var håråterväxten signifikant bättre efter SC vid 4 och 7 månader.

Kliniska studier och samarbeten, forts.

Första kliniska rapporten om skalpkylning i Argentina

Xeikon DIAGNO SA, Paxmans distributionspartner i Argentina, har arbetat nära tillsammans med erkända The Sanatorio Parque, Rosario, i provinsen Santa Fe för att ta fram den första kliniska datarapporten om skalpkylning i Argentina, som nu är publicerad.

Det övergripande resultatet för motverkande av cellgiftsinducerat håravfall var 78 % i den analyserade populationen, varav 90 % erhöll taxaner, 71 % erhöll antracykliner-taxaner och nästan 61 % erhöll taxaner-platinum och mer frekventa doser av antracykliner/taxaner. De vanligaste bieffekterna var huvudvärk och frossa, och inga allvarliga bieffekter rapporterades. 11,4 % av patienterna avbröt skalpkylningsprogrammet på grund av intolerans.

Första skalpkylningsstudien med icke-cancerpatienter med barn och unga

I februari 2021 meddelade Paxman att "Pilot Study of Cold Cap Therapy for Prevention of Hair loss in Pediatric Patients Receiving Chemotherapy for Non-Malignant Indications" blir den första studien då Paxmans skalpkylningssystem används av en patientgrupp som består av barn och unga, samt även den första som undersöker skalpkylning som en behandling för att motverka håravfall hos patienter som genomgår cellgiftsbehandling för icke-maligna indikationer. Höga doser av cellgiftsbehandling och efterföljande hematopoetisk stamcellstransplantation har kopplats samman med permanent cellgiftsinducerat håravfall. Incidensen för permanent håravfall uppgår till mellan 0,9 % och 43 % i patientgrupper med vuxna och 24 % i patientgrupper med barn och unga.

Utvärdering av effekten hos skalpkylning i samband med metastatisk bröstcancer

I november startades en ny prospektiv, kontrollerad pivotal klinisk studie på Dana Farber Cancer Institute för att utvärdera effekten hos Paxman Scalp Cooling System (PSCS) avseende att motverka håravfall hos kvinnor som behandlas för metastatisk bröstcancer med Sacituzumab govitecan (IMMU-132 eller Trodelvy™), trastuzumab deruxtecan (DS-8201a eller Enhertu®), eller Eribulin (Halaven®). 40 deltagare kommer att rekryteras inom varje behandlingsgrupp, och inom varje grupp kommer 20 deltagare att erhålla skalpkylning medan 20 inte erhåller skalpkylning, vilket innebär totalt 120 deltagare. Håravfall och livskvalitet (QOL) kommer att mätas enligt CTCAE-kriterier vid två tillfällen, C3D1 som utgångspunkt och C5D1 som jämförelsepunkt.

Kostnadstäckning och relaterade aktiviteter

Tillsammans med specialiserade konsulter arbetar Paxman intensivt för att påverka både större försäkringsbolag och relevanta beslutande organ. De inkluderar den amerikanska myndigheten AMA, och i oktober 2020 kunde Paxman meddela att AMA kommer att införa en specifik CPT-kod för skalpkylning som var redo att användas i juli 2021. Bolaget var även involverat i aktiviteter för att inkludera skalpkylning i NCCNs nationella riktlinjer för bröstcancerbehandling i USA, vilket uppnåddes i mars 2019. I mars 2020 inkluderade NCCN även skalpkylning i sina riktlinjer för behandling av äggstockscancer, tubarcancer och bukhinne-cancer. I början av januari meddelades att AMA utfärdat två separata CPT®-koder för "mekanisk skalpkylning". De båda CPT® Kategori III-koderna 0662T och 0663T trädde i kraft den 1 juli 2021. Dessa framsteg förväntas leda till en snabb och effektiv ökning av antalet patienter som erbjuds tillgång till skalpkylning. Dessutom stödjer Paxman initiativ på delstatsnivå för att införa lagar som gör det obligatoriskt för hälsovårdsplaner att stå för skalpkylningskostnader.

Som Paxman meddelade i ett pressmeddelande den 2 november 2021 har Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) i USA publicerat ett definitivt besked avseende kostnadstäckning

för skalpkylning i Medicare CY 2022 Hospital Outpatient Prospective Payment and Ambulatory Surgical Center Payment Systems and Quality Reporting Programs Final Rule ("HOPPS Final Rule"). I detta definitiva besked meddelade CMS att CPT-koden 0662T för mekanisk skalpkylning flyttas till en högre kostnadstäckningsgrad (Ambulatory Payment Classification) för sjukhus. Från och med 1 januari 2022 kan sjukhus ansöka om ersättning för sina tjänster inom mekanisk skalpkylning en gång per behandlingsperiod med användning av CPT-koden 0662T, och de skall då erhålla kostnadstäckning i enlighet med APC 1520 enligt en taxa om 1 850,50 USD, varav 80 % betalas av Medicare och 20 % av patienten. Paxman arbetar för närvarande med att etablera en ny affärsmodell som stödjer framtida kostnadstäckning.

Utöver att främja kostnadstäckning stödjer Paxman även andra initiativ för att finansiera skalpkylning åt patienter som inte har möjlighet att betala själva. Det inkluderar ett nära samarbete med HairToStay, en organisation som bidrar finansiellt till patienter som inte har råd att bekosta sin egen skalpkylning. För att hedra Sue Paxman har parterna startat en separat fond i hennes namn som riktar sig specifikt till mammor med mycket låga inkomster.

Mål och framtidsutsikter

Paxmans långsiktiga mål är att alla patienter som genomgår cellgiftsbehandling ska ha tillgång till skalpkylning, och att Paxman Scalp Cooling System ska vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen.

Bolaget utökade under 2020 sin position som överlägsen global marknadsledare med 345 sålda och/eller installerade system i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien och Oceanien. Förutom USA är Asien på väg att bli en allt viktigare region för Paxman med Japan som den ledande enskilda marknaden. Paxman erhöll marknads-godkännande (Shonin) i Japan för användning vid behandling av solida tumörer som bröstcancer i mars 2019, och därefter inleddes omfattande marknadsaktiviteter tillsammans med distributören CMI. 50 system levererades till Japan under 2019, och när coronavirus-situationen är under kontroll bedömer bolaget att det finns goda möjligheter att leverera en fortsatt stark försäljning i Japan under de kommande åren. Utöver Japan är Paxman redan etablerat på fler marknader i Asien som Indien, Malaysia, Singapore och Pakistan, och bolaget utvärderar dessutom olika alternativ för en lansering på den mycket stora kinesiska marknaden.

För att ytterligare öka den globala tillväxt-takten fokuserar Paxmans kommersiella strategi för 2021-2022 på att förstärka bolagets försäljningsorganisation, med närvaro på plats samt via såväl nya som etablerade distributionspartners i viktiga regioner inklusive Kina, Indien, Europa och Mellanöstern. För att ge stöd till dessa regionala satsningar utökas även marknadsorganisationen i Storbritannien. Paxman kommer även att fortsätta att driva bolagets strategi för kostnadsersättning i USA, och därmed dra nytta av det nyligen presenterade framsteget i form av CPT kategori III-koder, samt fortsätta investera i sin forsknings- och utvecklings-satsningar.

Paxman kommer även att fortsätta med omställningen från att sälja utrustning till kliniker till den nya affärsmodellen som ger Paxman ersättning för varje behandling. Affärsmodellen är implementerad fullt ut i USA, och en liknande modell används i Mexiko i samarbete med licenspartnern Teva. En modifierad variant används i Japan där bolaget säljer skalpkylningssystem till distributören samt erhåller ersättning för varje såld personlig kylhatta. Denna modell införs även gradvis på fler marknader i takt med att bolaget kan börja erbjuda sin senaste PSCS-modell.

Chasing **Zero** Hair Loss During Chemotherapy

Risker och osäkerhetsfaktorer

Information om aktuella risker och osäkerhetsfaktorer, samt bolagets hantering av dessa, finns i årsredovisningen för 2020 på sidorna 47-49.

Aktien

Paxmans aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 12 juni 2017. Aktien handlas under beteckningen PAX, med ISIN-kod SE0009806284 och LEI-kod 549300OT2V7Q4IDX8X68. Moderbolagets aktiekapital uppgick den 31 december 2021 till 19 012 500 kr fördelat mellan lika många aktier. Kvotvärdet per aktie är således 1 kr. Varje aktie berättigar till en (1) röst på Paxmans bolagsstämma. Det förekommer inga inskränkningar i rätten att fritt överlåta aktier i Paxman.

Ägarförhållanden

En förteckning över Paxmans tio största aktieägare finns tillgänglig på www.paxman.se och uppdateras vid utgången av varje kvartal. Per den 31 december 2021 uppgick de 10 största ägarnas innehav till 76,67 % av bolagets samtliga utgivna aktier. Bolaget hade vid denna tidpunkt totalt 1 155 individuella aktieägare.

Årsstämma 2022

Paxman AB (publ) kommer att hålla nästa årsstämma i Karlshamn onsdagen den 25 maj 2022 klockan 15.00 CEST. Stämman kommer att genomföras i lokaler i nära anslutning till bolagets huvudkontor på NetPort, Östra Piren, Karlshamn.

Valberedning

Paxmans valberedning inför årsstämman 2022 består av följande tre ledamöter:

- Jens Listerö, valberedningens ordförande och representant för Björn Littorin
- Glenn Paxman, styrelseledamot och majoritetsägare
- Roger Johansson, representant för CIMON Venture Trust AB

Kontaktuppgifter samt principerna för valberedningens tillsättande och verksamhet finns tillgängliga på www.paxman.se.

Bolaget

Paxman AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, har sitt säte i Karlshamn, Sverige, med adress Pargatan 13, SE-374 35 Karlshamn. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Limited, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE Huddersfield, England. Koncernen har även ett dotterbolag i USA: Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas. Både Paxman Coolers Limited och Paxman US, Inc är helägda dotterbolag till Paxman Group Limited, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB (publ).

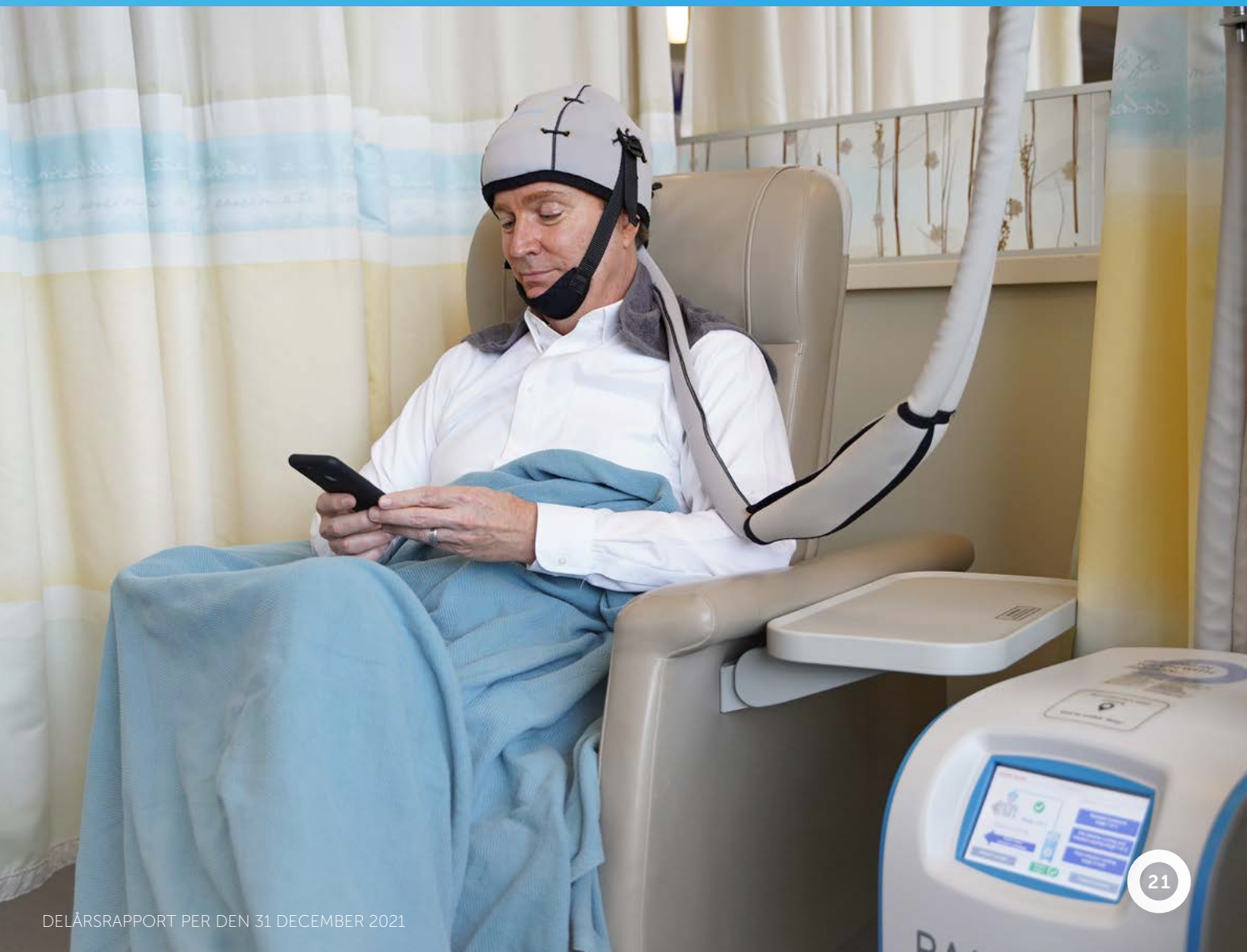
E-mail: info@paxmanscalpcooling.com
www.paxmanscalpcooling.com
www.paxman.se
www.coldcap.com

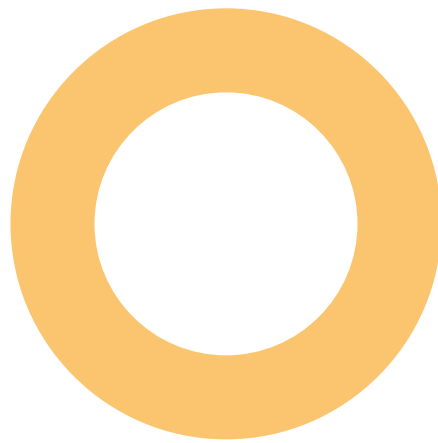
FNCA Sweden AB är bolagets Certified Adviser och nås via info@fnca.se samt 08-528 003 99.

Informationsgivning

Årsstämma 2022		25 maj 2022
Delårsrapport januari–mars 2022		25 maj 2022
Delårsrapport april–juni 2022		24 augusti 2022
Delårsrapport juli–september 2022		18 november 2022

Paxmans delårsrapporter samt årsredovisningar finns tillgängliga på www.paxman.se. Där finns även bolagets nyhetsbrev som publiceras månadsvis.





PAXMAN^o
CHANGING THE FACE OF CANCER



HONEYBADGER
COPYWRITING & CONSULTING

Denna rapport har tagits fram av Paxman tillsammans med IR-kommunikationsbyrån **Honeybadger**.

www.honeybadger.se



Chasing Zero Hair Loss During Chemotherapy

paxmanscalpcooling.com

coldcap.com

paxman.se

 [Paxmanscalpcooling](#)

 [@scalpcooling](#)

 [@scalpcooling](#)

PAXMAN^o
CHANGING THE FACE OF CANCER