

VD OCH KONCERNCHEF, GERTERIC LINDQUIST, KOMMENTERAR FÖRETAGETS ANDRA KVARTAL 2026

Fortsatt god tillväxt och ytterligare förbättrad lönsamhet

KVARTAL 2 2026

Kvartalet har uppvisat en fortsatt god tillväxt av såväl omsättning som lönsamhet och rörelsemarginal.

För sjätte kvartalet i rad uppvisar vi, vid jämförelse med motsvarande kvartal året innan, en god underliggande organisk tillväxt. Den svenska kronans volatilitet har vissa kvartal skymt detta faktum men under det senaste kvartalet har valutapåverkan varit mindre.

Rörelseresultat och rörelsemarginal har på motsvarande sätt förbättrats under sex kvartal i rad.

I likhet med vad som tidigare beskrivits så har de av USA påförda och högst förutsägbara tullarna kunnat pareras relativt väl i två av våra tre affärsområden, men för NIBE Stoves har de fått en avsevärd negativ effekt.

Utöver tullarna har vi en omvärldssituation som är den mest spända på flera decennier, vilket gör att slutkonsumenterna är mer återhållsamma med sina investeringar i kapitalvaror och husköp. Vi tycker oss dock se en viss ljusning i slutkonsumenternas beteende i detta avseende. Glädjande är också den tydliga trenden där hållbara uppvärmningslösningar ersätter olja och gas bland såväl privatkonsumenter som kommersiella och offentliga fastighetsägare.

Huvudförklaringarna till den goda resultatutvecklingen är dels den fina organiska omsättningstillväxten, vilken i sin tur är baserad på ett starkt produktsortiment och en bred internationell närvaro, dels god kostnadsdisciplin och förbättrad produktivitet.

Andra kvartalet i år utgör återigen en bekräftelse på vår bedömning att det traditionella säsongsmönstret är återetablerat, vilket innebär en successiv förbättring kvartal för kvartal. I konsekvens med detta ser vi framför oss ett starkare andra halvår jämfört med det första.

Under de senaste två och ett halvt åren har vi återigen demonstrerat den styrka som NIBE står för. Vi tog oss på ett konsekvent och välbalanserat sätt igenom den synnerligen besvärliga marknadssituationen under 2024 och har fullföljt såväl vårt ambitiösa investeringsprogram som den stora satsningen på fortsatt produktutveckling. Idag ser vi resultatet av detta konsekventa lagarbete.

Våra nyutvecklade produktsortiment är svårslagna och våra välinvesterade anläggningar är redo för att med hög produktivitet möta den, under de kommande åren, förväntade goda efterfrågeutvecklingen och detta utan några större, ytterligare investeringar. Detta i kombination med den goda utvecklingen av omsättning, lönsamhet, rörelsemarginal och kassaflöde gör att organisationen sjuder av framtidstro och optimism.

AFFÄRSOMRÅDE CLIMATE SOLUTIONS

I Europa har marknaden för värmepumpar avsedda för enfamiljsbostäder med vattenburen värme haft en fortsatt god utveckling. Även marknaden för HVAC-produkter avsedda för kommersiella fastigheter har utvecklats väl även om tillväxttakten jämförelsevis varit något lägre.

I USA har som förväntat efterfrågan på värmepumpar avsedda för enfamiljsbostäder gått tillbaka som en konsekvens av de borttagna skattesubventionerna. Glädjande är emellertid att tillbakagången är mindre än förväntad och skulle kunna tolkas som att slutkonsumenternas medvetenhet om värmepumpens fördelar har ökat om än från en relativt låg initial nivå.

Efterfrågan på HVAC-utrustning till kommersiella fastigheter har varit fortsatt god och totalt sett uppvisar affärsområdet därigenom en fortsatt total tillväxt i USA.

Den breddning och komplettering av affärsområdets produktutbud som presenterades på Nordbyggmässan i Stockholm i april, mottogs mycket positivt av såväl svenska som utländska installatörer. Vi ser mot bakgrund av detta med tillförsikt fram emot effekterna av dessa lanseringar under kommande kvartal.

Segmenten för varmvattenberedare och fjärrvärmeutrustning har fortsatt att utvecklas i en måttligare takt.

Den fortsatta positiva utvecklingen av omsättning, rörelseresultat och rörelsemarginal gör oss trygga i uppfattningen att vi på helårsbasis skall uppnå en rörelsemarginal väl inom intervallet 13-15 % vilket är affärsområdets väldokumenterade rörelsemarginalkapacitet.

För jämförelsens skull bör det samtidigt noteras att avskrivningarna i rörelseresultatet kommer att vara betydligt högre i år än tidigare år, till följd av våra genomförda investeringar.

AFFÄRSOMRÅDE ELEMENT

I likhet med Climate Solutions utvecklas affärsområdet Element på ett mycket tillfredsställande sätt.

Det som driver omsättningsutvecklingen är framför allt behovet inom halvledarindustrin, värmepumpsindustrin och en allmänt ökande elektrifieringstrend.

Att det är just inom dessa segment som våra större investeringar genomförts under de senaste åren stärker tillförsikten inför framtiden ytterligare.

Marknaden för industriprodukter och vitvaror har däremot varit fortsatt avvaktande, i stor utsträckning som en konsekvens av den underliggande försiktigheten relaterad till de många politiska konflikterna i världen.

Utvecklingen av omsättningen, rörelseresultatet och rörelsemarginalen förstärker vår uppfattning att vi på helårsbasis skall kunna uppnå en rörelsemarginal väl inom intervallet 8-11 %, vilket är affärsområdets väldokumenterade rörelsemarginalkapacitet.

AFFÄRSOMRÅDE STOVES

Marknaden för braskaminer i Europa har varit fortsatt avvaktande, sannolikt som en konsekvens av den politiska oron i världen.

I Nordamerika har marknaden däremot varit fortsatt stabil.

Våra tre kanadensiska bolag har dock påverkats kraftigt av de införda tullarna mellan USA och Kanada. Redan de under 2025 införda tullarna har varit svåra att hantera medan de nya tullarna, införda under inledningen av kvartal två i år kommer att vara utmanande att i det kortare perspektivet kompensera för utan att förlora marknadsandelar.

Sammantaget har emellertid affärsområdet glädjande nog kunnat åstadkomma en viss organisk tillväxt under kvartalet och inte minst en avsevärd förbättring av rörelseresultatet och rörelsemarginalen. Detta alla tullsvårigheter till trots.

Vår ambition att under 2026 ta affärsområdet tillbaka till en rörelsemarginal inom intervallet 10-13 %, vilken är den väldokumenterade rörelsemarginalkapaciteten, får, vilket vi flaggade för redan under kvartal ett, anses som mycket svår att realisera eftersom de senast annonserade tullarna kommer att belasta rörelseresultatet med cirka 150 Mkr på årsbasis. En mer realistisk bedömning är snarare att rörelsemarginalen i det kortare perspektivet kommer att ligga i intervallet 6-8 % på årsbasis. På något längre sikt är vi dock övertygade om att vi kommer nå vår väldokumenterade rörelsemarginalkapacitet på 10-13 % igen.

ÖVRIG INFORMATION

I juni ingicks avtal om förvärv av verksamheten i det italienska företaget Beltrami, specialiserat på värmelösningar för kommersiella kaffemaskiner. Förvärvet genomfördes i juli och rapporteras inom affärsområdet NIBE Element.

Köpeskillingen specificeras inte eftersom den förvärvade verksamheten endast utgör en ringa del av NIBE-koncernen.

UTSIKTER FÖR 2026

- Vår företagsfilosofi och vårt starka produktprogram med fokusering på energieffektivitet och hållbarhet ligger rätt i tiden.
- Vi har god beredskap för att kunna vara fortsatt offensiva på förvärvssidan.
- Vårt interna effektivitetsarbete kombinerat med välinvesterade anläggningar och noggrann kostnadskontroll borgar för fortsatt goda marginaler.
- Alla våra tre affärsområden har en god geografisk spridning, vilket gör oss mindre sårbara för lokala försvagningar av efterfrågan.
- Vår decentraliserade organisation, byggd på självständiga enheter, är väl beprövad och skapar förutsättningar för ökad motivation och flexibilitet.
- Effekterna av det nuvarande säkerhetsläget i världen, valutautvecklingen samt den volatila prisutvecklingen visavi de olika energislagen, är däremot svårbedömda.
- Vår vana och våra erfarenheter trogna är vi dock optimistiska till vår utveckling under såväl 2026 som på längre sikt även om läget, mot bakgrund av det ovarsagda, är svårbedömt.

Markaryd, den 21 augusti 2026

Gerteric Lindquist,
Verkställande Direktör

Denna information lämnades, genom nedanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 21 augusti 2026 kl. 8.02 CEST.

Kontakter

Vid frågor, vänligen kontakta:

Gerteric Lindquist, CEO
Hans Backman, CFO
0433-27 30 00

Om oss

NIBE Group

- en internationell koncern med bolag och närvaro i hela världen

NIBE Group är en internationell koncern som bidrar till ett minskat klimatavtryck och bättre utnyttjande av energi. Inom våra tre affärsområden – Climate Solutions, Element och Stoves – utvecklar, tillverkar och marknadsför vi ett brett utbud av miljövänliga och energieffektiva lösningar för inomhuskomfort i alla typer av fastigheter samt komponenter och lösningar för intelligent uppvärmning och styrning inom industri och infrastruktur.

Från starten i småländska Markaryd för mer än 70 år sedan, har NIBE vuxit till ett internationellt företag med 20 500 (20 600) medeltal anställda och närvaro i hela världen. Drivkraften har sedan starten varit en stark kultur av entreprenörskap och en passion för ansvarsfullt företagande. Framgångsfaktorerna har varit långsiktiga investeringar i hållbar produktutveckling och strategiska förvärv. Under 2025 uppgick koncernens omsättning till mer än 40,8 (40) miljarder kronor.

NIBE är sedan 1997 börsnoterat under namnet NIBE Industrier AB på Nasdaq Stockholm, Large Cap med en sekundärnotering på SIX Swiss Exchange sedan 2011.

Bifogade bilder

Gerteric Lindquist