

vimian™

Q3 2025

Delårsrapport
januari - september



Delårsrapport januari - september 2025

Stark omsättnings- och lönsamhetstillväxt i det tredje kvartalet

Tredje kvartalet

- Nettoomsättningen ökade med 19 procent till 104,3 MEUR (87,6) med organisk tillväxt om 9 procent
- Rörelseresultat (EBIT) om 17,5 MEUR (10,1)
- EBITA om 23,9 MEUR (15,4), inklusive jämförelsestörande poster om -1,7 MEUR (-6,5). Justerad EBITA ökade med 17 procent till 25,5 MEUR (21,9) med en marginal om 24,5 procent (25,0)
- Periodens resultat 6,8 MEUR (-1,9) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,01 EUR (0,00)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 10,8 MEUR (16,)

Första nio månaderna

- Nettoomsättningen ökade med 17 procent till 316,1 MEUR (269,9) med organisk tillväxt om 6 procent
- Rörelseresultat (EBIT) om 47,6 MEUR (36,7)
- EBITA om 65,2 MEUR (53,2), inklusive jämförelsestörande poster om -14,0 MEUR (-17,4). Justerad EBITA ökade med 12 procent till 79,2 MEUR (70,7) motsvarande en marginal om 25,1 procent (26,2)
- Periodens resultat 20,1 MEUR (6,8) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,04 EUR (0,01)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 50,1 MEUR (33,7)

Väsentliga händelser under det tredje kvartalet

- Den 17 juli meddelades att vd Patrik Eriksson avgår med omedelbar verkan och att CFO Carl-Johan Zetterberg Boudrie utses till tf vd.
- Den 29 augusti tilldömde Superior Court i Delaware Vimian 40,2 miljoner USD i skadestånd från den största säljaren av Veterinary Orthopedic Implants (VOI).

Väsentliga händelser efter det tredje kvartalet

- Inga väsentliga händelser inträffade efter det tredje kvartalets utgång.

Finansiella nyckeltal

MEUR, om ej annat anges	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Δ%	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Δ%	Okt-sep 24/25	Helår 2024
Nettoomsättning	104.3	87.6	19%	316.1	269.9	17%	420.9	374.8
Organisk tillväxt (%) ¹	9%	10%		6%	7%			9%
EBITA	23.9	15.4	55%	65.2	53.2	22%	83.5	71.6
EBITA marginal (%)	22.9%	17.6%	5.3 pp	20.6%	19.7%	0.9 pp	19.8%	19.1%
Justerad EBITA ¹	25.5	21.9	17%	79.2	70.7	12%	103.8	95.2
Justerad EBITA marginal (%) ¹	24.5%	25.0%	-0.5 pp	25.1%	26.2%	-1.1 pp	24.7%	25.4%
Rörelseresultat (EBIT)	17.5	10.1	74%	47.6	36.7	30%	60.1	49.2
Periodens resultat	6.8	-1.9		20.1	6.8	197%	32.7	19.3
Jämförelsestörande poster ²	-1.7	-6.5		-14.0	-17.4		-20.2	-23.7
Resultat per aktie före utspädning (EUR)	0.01	-0.00		0.04	0.01		0.06	0.04
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0.01	-0.00		0.04	0.01		0.06	0.04
Kassaflöde från den löpande verksamheten	10.8	16.7	-36%	50.1	33.7	48%	74.5	58.1

¹ Se avsnittet alternativa nyckeltal för mer information.

² Se not 3 och avsnittet jämförelsestörande poster för mer information.

VD har ordet

Stark omsättnings- och lönsamhetstillväxt i det tredje kvartalet

Omsättningen för det tredje kvartalet 2025 ökade med 19 procent till 104,3 MEUR, med en god organisk tillväxt om 9 procent och 4 procents negativ valutapåverkan. Den organiska tillväxten i kvartalet drevs av stark prestation i vårt största segment Specialty Pharma samt i Veterinary Services. Det var också positivt att MedTech återgick till organisk tillväxt om 5 procent i kvartalet, trots en fortsatt svag kirurgimarknad i USA.

Vi levererade stark justerad i EBITA-tillväxt om 17 procent till 25,5 MEUR. Den justerade EBITA marginalen var 24,5 procent (25,0), vilket reflekterar våra investeringar i den kommersiella organisationen inom ortopedi samt konsolideringen av tandvårdsföretaget iM3.

Specialty Pharma – fortsatt starkt momentum

Specialty Pharma levererade 11 procent organisk tillväxt med tillväxt i alla terapeutiska områden och de största bidragen från Specialty Pharmaceuticals och Specialised Nutrition. Segmentets arbete inom korsförsäljning och innovation fortsatte att bidra till den organiska tillväxten med 21 nya produkter på marknaden under kvartalet.

Det terapeutiska området Specialised Nutrition levererade stark tillväxt under kvartalet eftersom vi genomförde en framgångsrik nationell försäljningskampanj i USA tillsammans med en av de ledande detaljhandelskedjorna. En motsvarande kampanj genomfördes under det fjärde kvartalet förra året.

MedTech – återgår till organisk tillväxt

MedTech levererade 46 procent total omsättningstillväxt och 5 procent organisk tillväxt drivet av Europa och APAC, stödd av en partiell återhämtning i Nordamerika. Vi vidtar en rad åtgärder för att ytterligare stärka vår kommersiella prestation inom ortopedi, vilket inkluderar utbyggnaden av vår fältsäljorganisation och förstärkning av vårt säljerbjudande. Även om det kommer dröja innan vi ser alla ekonomiska fördelar av dessa åtgärder, så är jag övertygad om att vi operativt vidtar rätt åtgärder. Den amerikanska kirurgimarknaden kommer sannolikt fortsätta vara svag under den kommande perioden, men vi är övertygade om de långsiktiga tillväxtpotentialerna på denna marknad med miljontals obehandlade djur och möjligheter att utbilda fler veterinärer för att frigöra tillväxt.

Vår tandvårdsverksamhet med plattformsförvärvet iM3 och de två tilläggsförvärven som slutfördes tidigare i år, fortsätter att leverera god tillväxt i kvartalet. I början av oktober genomförde vi ett litet förvärv av en AI-baserad bildbehandlingsprogramvara som kompletterar och stärker vår tandvårdserbjudande.

Veterinary Services – fortsatt starkt momentum

Veterinary Services fortsatte leverera stark organisk tillväxt om 11 procent, drivet av ny medlemstillväxt och ökat tjänsteutnyttjande i medlemsbasen. Vid slutet av kvartalet nådde vi 9 940 medlemskliniker.

Diagnostics – lägre nivåer av sjukdomsutbrott

Diagnostics växte 4 procent organiskt i kvartalet trots lägre nivåer av sjukdomsutbrott i våra nyckelmarknader. Vi fortsätter investera i nya produkter och utforskar förvärvsmöjligheter för att diversifiera och stärka vårt erbjudande på diagnostikmarknaden för sällskapsdjur.

Positivt utfall i amerikansk ersättningstvist

Den 29 augusti beslutade Superior Court i Delaware att Vimian har rätt till 40,2 MUSD i ersättning från den största säljaren av Vimians dotterbolag VOI. Tillsammans med tidigare förlikningar med övriga säljare innebär detta att Vimian har rätt till ersättning som överstiger den förlikning om 70 MUSD som betalades till DePuy Synthes i april 2023. Den 14 oktober betalade den största säljaren Vimian ett initialt belopp om 15 MUSD.

Accelererar genomförandet av strategin

Vimians strategi att kombinera organisk och förvärvsdriven tillväxt i en fragmenterad marknad kvarstår oförändrad och vi har intensifierat vårt arbete i bägge avseenden under de senaste månaderna. Vi har genomfört ytterligare åtgärder för att förbättra vår prestation inom MedTech ortopedi och vi kommer fortsätta fokusera med de initiativen under de kommande kvartalen. På M&A sidan har vi accelererat vårt arbete med att utöka och förflytta vår pipeline framåt med fokus på både existerande plattformar och nya marknadsnischer. Under de senaste tolv månaderna har vi slutfört fyra förvärv som adderat 47 miljoner euro i årlig omsättning och vi har välkomnat närmare 100 nya kollegor.

Vi fortsätter exekvera på vår ESG strategi fokuserad på djur, våra medarbetare och miljö. Under kvartalet fick vi en förbättrad ESG rating hos Sustainalytics till Low Risk, och tidigare i år uppgraderade MSCI vår rating till AA.

Vi är övertygade om att marknaden kommer att fortsätta växa i takt med att fler människor skaffar husdjur och försäkringsgraden ökar, husdjur behandlas som fullvärdiga familjemedlemmar och husdjurspopulationen åldras. Vimian är väl positionerat i det aktuella geopolitiska läget med en väl diversifierad verksamhet. Våra medarbetare känner starkt engagemang för att förbättra djurhälsan genom att göra marknadens mest innovativa produkter och tjänster tillgängliga för fler veterinärer och djurägare runtom i världen. Vi ser stora möjligheter inom våra marknadsnischer med miljontals obehandlade djur och ser fram emot att ta tillvara de möjligheter som väntar oss på den fragmenterade djurhälsomarknaden.



Carl-Johan Zetterberg Boudrie
Tf VD Vimian Group AB (publ)

Finansiell översikt

Tredje kvartalet 2025

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 19 procent till 104,3 MEUR (87,6). Organisk tillväxt var 9 procent drivet av Specialty Pharma och Veterinary Services med 11 procent organisk tillväxt i båda segmenten. MedTech växte med 46 procent inklusive förvärv, organisk tillväxt uppgick till 5 procent i en fortsatt svag amerikansk kirurgimarknad. Diagnostics rapporterade en organisk tillväxt om 4 procent.

Förvärv bidrog till tillväxten med 14 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -4 procent.

Rörelseresultat

Rörelseresultat (EBIT) uppgick till 17,5 MEUR (10,1) motsvarande en marginal om 16,8 procent (11,5). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -1,7 MEUR (-6,5).

Huvuddelen av de jämförelsestörande posterna avsåg MedTech med totalt -1,1 MEUR, varav -0,6 MEUR var förvärvskostnader. I koncernfunktioner har en avsättning gjorts med -0,5 MEUR för avgångsvederlag till tidigare vd. För ytterligare information om jämförelsestörande poster, se not 3.

EBITA

EBITA ökade med 55 procent till 23,9 MEUR (15,4) motsvarande en marginal om 22,9 procent (17,6).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 17 procent till 25,5 MEUR (21,9) motsvarande en marginal om 24,5 procent (25,0). Den lägre marginalen orsakas av lägre försäljning inom MedTech orthopedics, investeringar i

MedTechs kommersiella organisation i syfte att driva tillväxt samt konsolidering av iM3, som har en annan finansiell profil.

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -4,1 MEUR (-9,3). Detta består av tre delar: (1) finansieringskostnader på -4,0 MEUR med en genomsnittlig ränta på 4,6 procent under kvartalet, vilket delvis uppvägdes av ränteintäkter på likvida medel om 0,4 MEUR; (2) kvartalsvis diskontering av villkorade köpeskillningar på -0,8 MEUR, samt 1,3 MEUR i positiv effekt från sannolikhetsjusteringar; och (3) negativ påverkan från valutakursförändringar om -1,0 MEUR relaterat till omvärdering av skulder.

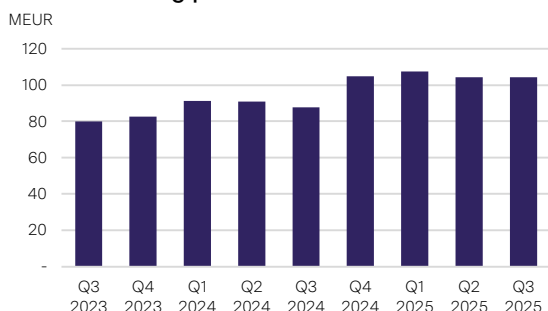
Skatt

Skatten för kvartalet uppgick till -6,6 MEUR (-2,7), vilket gav en effektiv skattesats på 49 procent. I kvartalet var skattekostnaden som procent av resultatet före skatt inflaterad av tillkommande betald skatt efter omprövning av tidigare års skatter, skatteförluster utan redovisning av uppskjutna skattefordringar och icke avdragsgilla kostnader, främst orealiserade valutaeffekter redovisade i de finansiella posterna och sannolikhetsjusteringar av villkorade köpeskillningar.

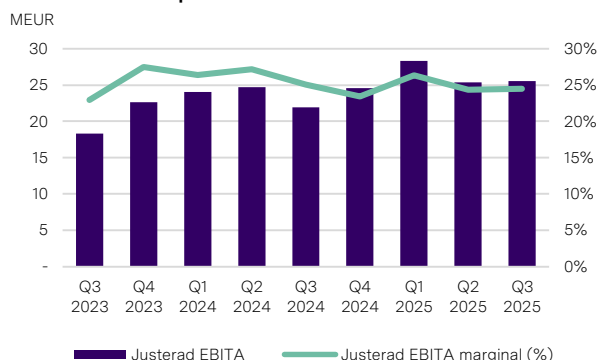
Periodens resultat

Resultat för kvartalet uppgick till 6,8 MEUR (-1,9), negativt påverkat av valutakursförändringar i finansiella poster om -1,0 MEUR samt positivt av sannolikhetsjusteringen på villkorade köpeskillningar om 1,3 MEUR. Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,01 EUR (0,00).

Nettoomsättning per kvartal



Justerad EBITA per kvartal



Januari till september 2025

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 17 procent till 316,1 MEUR (269,9). Organisk tillväxt uppgick till 6 procent med tillväxt inom Specialty Pharma om 9 procent och Veterinary Services om 12 procent. Tillväxten i MedTech uppgick till 35 procent inklusive förvärv, negativ organisk tillväxt om -3 procent i en svag amerikansk kirurgimarknad. Diagnostics levererade en organisk tillväxt om 13 procent. Förvärv bidrog med 13 procent tillväxt och påverkan från valutakursförändringar uppgick till -2 procent.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till 47,6 MEUR (36,7) motsvarande en marginal om 15,1 procent (13,6). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -14,0 MEUR (-17,4).

EBITA

EBITA uppgick till 65,2 MEUR (53,2) motsvarande en marginal om 20,6 procent (19,7).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 12 procent till 79,2 MEUR (70,7), vilket motsvarade en minskning av den justerade EBITA marginalen till 25,1 procent (26,2). Den lägre marginalen orsakas av lägre försäljning inom MedTech orthopedics, investeringar i MedTechs kommersiella organisation i syfte att driva tillväxt, investeringar i segment Diagnostics inom sällskapsdjur samt konsolidering av iM3, som har en annan finansiell profil.

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -13,1 MEUR (-22,8). Detta består av tre delar: (1) finansieringskostnader på -11,3 MEUR med en genomsnittlig ränta på 4,8 procent, vilket delvis uppvägdes av ränteintäkter på likvida medel om 1,4 MEUR; (2) periodens diskonteringseffekt för villkorade köpeskillningar på -3,6 MEUR samt påverkan från sannolikhetsjusteringar på -1,5 MEUR; och (3) positiv påverkan från valutakursförändringar om 1,8 MEUR relaterat till omvärdering av skulder.

Skatt

Skatten för året uppgick till -14,3 MEUR (-7,1) vilket motsvarar en effektiv skattesats om 41 procent. Skattekostnaden som procent av resultatet före skatt var inflaterad av tillkommande betald skatt efter omprövning av tidigare års skatter, skatteförluster utan redovisning av uppskjutna skattefordringar och icke avdragsgilla kostnader, främst realiserade valutaeffekter redovisade i de finansiella posterna och sannolikhetsjusteringar av villkorade köpeskillningar.

Periodens resultat

Resultat för januari-september uppgick till 20,1 MEUR (6,8). Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,04 EUR (0,01).

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 50,1 MEUR (33,7). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -95,3 MEUR (-106,5) och avser huvudsakligen förvärvet av AllAccem samt utbetalning av villkorade köpeskillningar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 34,2 MEUR (74,6) vilket inkluderade refinansiering av den existerande faciliteten.

Rörelsekapital

Rörelsekapitalet uppgick till 102,2 MEUR (80,8) i slutet av september, vilket motsvarar 24 procent (23) av intäkterna, en ökning från 99,5 MEUR i slutet av juni 2025 (25 procent av intäkterna).

Jämfört med den sista juni 2025 ökade rörelsekapitalet med 2,7 MEUR främst genom lägre leverantörsskulder.

Investeringar

Investeringarna uppgick till -9,3 MEUR (-8,5). Detta är uppdelat på -3,6 MEUR investeringar i immateriella tillgångar (intern FoU, mjukvaruutveckling och FoU-partnerskap) och -5,7 MEUR investeringar i fastigheter, anläggningar och utrustning (de större investeringarna inkluderar ny utbildningsutrustning i MedTech och annan utrustning i Speciality Pharma samt utbyggnad av klinikkapacitet i Veterinary Services).

Investeringarna om -9,3 MEUR motsvarar 2,9 procent av försäljningen, jämfört med 3,2 procent för samma period föregående år. Minskningen av investeringar som andel av försäljningen beror främst på lägre investeringar i immateriella tillgångar och intern FoU. Investeringar i fastigheter, anläggningar och utrustning har ökat något jämfört med föregående år.

Finansiell ställning

I slutet av perioden uppgick nettoskulden till 253,5 MEUR (140,3) en minskning från 260,6 MEUR per den 30 juni 2025. Likvida medel uppgick till 51,3 MEUR (39,2) en minskning jämfört med 67,5 MEUR i slutet av juni. Extern belåning om 254,0 MEUR (240,1).

Per den 30 september var skuldsättningsgraden, nettoskulden i förhållande till pro-forma justerad EBITDA under den senaste 12-månadersperioden 2,1x, vilket var oförändrat jämfört med den 30 juni 2025.

Centrala kostnader

Centrala kostnader under det tredje kvartalet uppgick till -1,8 MEUR (-1,9), en minskning med 0,4 MEUR jämfört med andra kvartalet 2025.

Centrala kostnader inkluderar kostnader som relaterar till 2024 och 2025 LTI (personaloptioner och investeringsaktier) om -0,3 MEUR. Detta är ej kassaflödespåverkande IFRS-kostnader som kommer återkomma under de treåriga programmens varaktighet.

Segmentsrapportering

Tredje kvartalet och januari - september 2025

Vimian är verksamt inom fyra segment: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics.

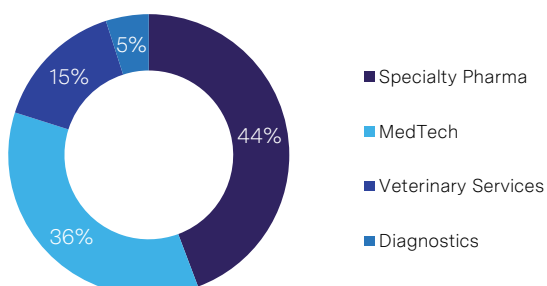
Nettoomsättning

MEUR	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Δ	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Δ	Okt-sep 24/25	Helår 2024
Specialty Pharma	46,2	42,9	8%	136,4	126,8	8%	181,6	172,0
MedTech	37,1	25,5	46%	115,4	85,5	35%	153,8	123,9
Veterinary Services	15,8	14,3	10%	47,5	42,6	11%	62,9	58,0
Diagnostics	5,2	5,0	3%	16,8	15,0	12%	22,7	20,9
Koncernen	104,3	87,6	19%	316,1	269,9	17%	420,9	374,8

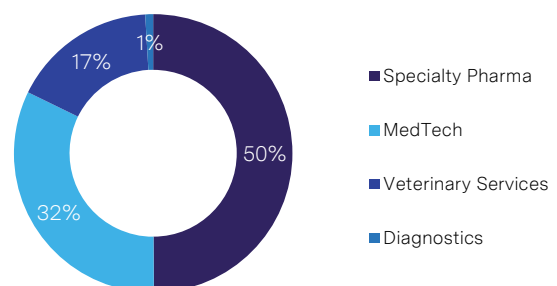
Justerad EBITA

MEUR	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Δ	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Δ	Okt-sep 24/25	Helår 2024
Specialty Pharma	13,6	12,0	14%	40,1	35,9	12%	53,4	49,2
MedTech	8,8	7,0	26%	29,7	26,3	13%	37,7	34,3
Veterinary Services	4,6	4,4	4%	13,9	11,9	17%	18,9	16,9
Diagnostics	0,3	0,4	-36%	1,6	1,6	-1%	2,2	2,3
Koncernfunktioner	-1,8	-1,9	-6%	-6,2	-5,1	23%	-8,6	-7,4
Koncernen	25,5	21,9	17%	79,2	70,7	12%	103,8	95,2

Nettoomsättning per segment, Tredje kvartalet 2025



Justerad EBITA per segment, Tredje kvartalet 2025¹



¹ Justerad EBITA före centrala kostnader.

Segment – Specialty Pharma

MEUR	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Δ	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Δ	Okt-sep 24/25	Helår 2024
Nettoomsättning	46,2	42,9	8%	136,4	126,8	8%	181,6	172,0
Organisk tillväxt (%)	11%	13%	-2 pp	9%	12%	-3 pp		15%
EBITA	13,6	11,0	24%	39,6	31,7	25%	50,1	42,2
EBITA marginal (%)	29,5%	25,6%	3,9 pp	29,1%	25,0%	4,0 pp	27,6%	24,5%
Justerad EBITA	13,6	12,0	14%	40,1	35,9	12%	53,4	49,2
Justerad EBITA marginal (%)	29,5%	28,0%	1,5 pp	29,4%	28,3%	1,1 pp	29,4%	28,6%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under tredje kvartalet ökade med 8 procent till 46,2 MEUR (42,9). Organisk tillväxt om 11 procent, bidrag från förvärv 0 procent och påverkan från valutakursförändringar om -3 procent.

Fortsatt tillväxt inom alla terapeutiska områden med starkast bidrag från Specialty Pharmaceuticals och Specialised Nutrition. Inom Specialised Nutrition drevs stark omsättningstillväxt av en nationell försäljningskampanj i USA. Exklusive effekten av denna kampanj uppgick organisk tillväxt i Specialty Pharma till 5 procent. En motsvarande kampanj genomfördes under det fjärde kvartalet föregående år.

Under det tredje kvartalet lanserades 21 nya produkter.

Nettoomsättningen januari till september växte med 8 procent till 136,4 MEUR (126,8). Organisk tillväxt om 9 procent, bidrag från förvärv 0 procent och påverkan från valutakursförändringar om -1 procent. Under perioden januari till september har omkring 40

procent av den organiska tillväxten genererats av segmentets aktiviteter för att driva korsförsäljning och internationalisering.

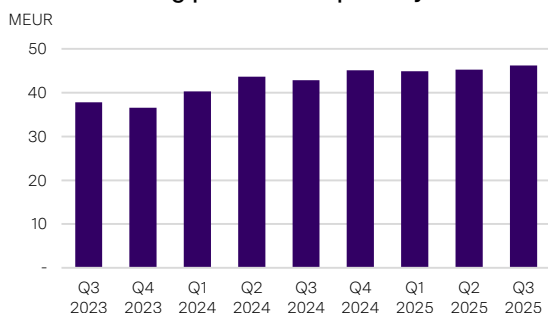
Justerad EBITA

Justerad EBITA för det tredje kvartalet ökade med 14 procent till 13,6 MEUR (12,0) med en marginal om 29,5 procent (28,0).

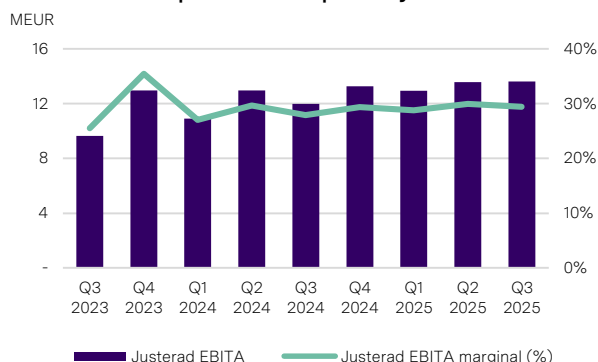
Marginalförbättringen jämfört med samma period föregående år var driven av försäljningstillväxt.

Justerad EBITA för perioden januari till september ökade med 12 procent till 40,1 MEUR (35,9) med en marginal om 29,4 procent (28,3).

Nettoomsättning per kvartal Specialty Pharma



Justerad EBITA per kvartal Specialty Pharma



Segment – MedTech

MEUR	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Δ	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Δ	Okt-sep 24/25	Helår 2024
Nettoomsättning	37,1	25,5	46%	115,4	85,5	35%	153,8	123,9
Organisk tillväxt (%)	5%	4%	1 pp	- 3%	- 1%	-2 pp		0%
EBITA	7,8	2,1	271%	19,5	14,4	35%	25,1	20,0
EBITA marginal (%)	20,9%	8,2%	12,7 pp	16,9%	16,9%	0,0 pp	16,3%	16,2%
Justerad EBITA	8,8	7,0	26%	29,7	26,3	13%	37,7	34,3
Justerad EBITA marginal (%)	23,7%	27,4%	-3,7 pp	25,8%	30,8%	-5,0 pp	24,5%	27,7%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under det tredje kvartalet växte med 46 procent till 37,1 MEUR (25,5). Organisk tillväxt om 5 procent, bidrag från förvärv inom tandvård 47 procent och negativ påverkan från valutakursförändringar uppgick till -6 procent.

Den organiska tillväxten drevs av Europa och övriga världen som levererade medelhöga till höga ensiffriga tillväxttal. Försäljningen i Nordamerika var i linje med motsvarande period föregående år i en fortsatt svag amerikansk kirurgimarknad. Tandvårdsverksamheten, med plattformsförvärvet iM3 som konsoliderades från 1 oktober 2024 och de två tilläggsförvärven som genomförts under 2025, fortsatte att leverera stabil tillväxt under det tredje kvartalet.

Nettoomsättningen för perioden januari till september ökade med 35 procent till 115,4 MEUR (85,5). Negativ organisk tillväxt om -3 procent till följd av slutlig utfasning av det årliga beställningsprogrammet under första kvartalet samt en fortsatt svag

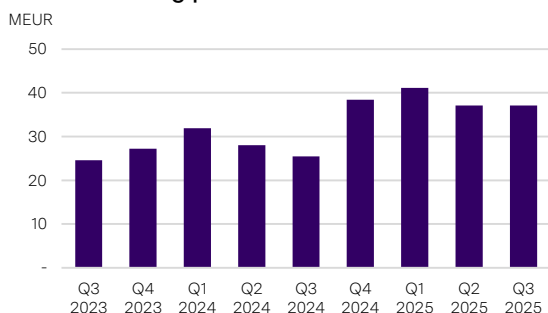
amerikansk kirurgimarknad. Förvärv inom tandvårdssegmentet bidrog med 40 procent tillväxt och påverkan från valutakursförändringar var -3 procent.

Justerad EBITA

Justerad EBITA under det tredje kvartalet ökade till 8,8 MEUR (7,0) med en marginal om 23,7 procent (27,4). Marginalutvecklingen påverkas av investeringar i den kommersiella organisationen inom MedTech orthopedics i syfte att stärka försäljningen, samt av konsolideringen av tandvårdsföretaget iM3 som har en annan finansiell profil.

Justerad EBITA perioden januari till september ökade med 13 procent till 29,7 MEUR (26,3).

Nettoomsättning per kvartal MedTech



Justerad EBITA per kvartal MedTech



Segment – Veterinary Services

MEUR	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Δ	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Δ	Okt-sep 24/25	Helår 2024
Nettoomsättning	15,8	14,3	10%	47,5	42,6	11%	62,9	58,0
Organisk tillväxt (%)	11%	17%	-6 pp	12%	16%	-5 pp		16%
EBITA	4,6	4,4	4%	13,8	11,3	22%	18,3	15,8
EBITA marginal (%)	29,1%	30,9%	-1,8 pp	29,0%	26,5%	2,5 pp	29,1%	27,3%
Justerad EBITA	4,6	4,4	4%	13,9	11,9	17%	18,9	16,9
Justerad EBITA marginal (%)	29,1%	30,9%	-1,8 pp	29,3%	28,0%	1,3 pp	30,1%	29,2%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det tredje kvartalet ökade med 10 procent till 15,8 MEUR (14,3). Organisk tillväxt om 11 procent, inget bidrag från förvärv och -1 procent påverkan från valutakursförändringar.

Medlemsbasen fortsatte att växa och uppgick till 9 940 medlemmar i slutet av det tredje kvartalet. Fortsatt utveckling av serviceerbjudandet och uppgradering av befintliga medlemmar till högre medlemsnivåer, tillsammans med rekrytering av nya medlemmar, bidrog till den tvåsiffriga tillväxten.

Delägda kliniker står för ungefär en tredjedel av segmentets omsättning och levererade medelhöga ensiffriga tillväxttal i kvartalet.

Nettoomsättningen för perioden januari till september ökade 11 procent till 47,5 MEUR (42,6). Organisk tillväxt om 12 procent, inget bidrag från förvärv och ingen påverkan från valutakursförändringar.

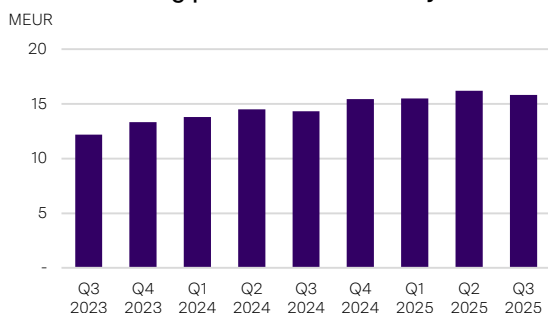
Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade i tredje kvartalet med 4 procent till 4,6 MEUR (4,4) med en marginal om 29,1 procent (30,9).

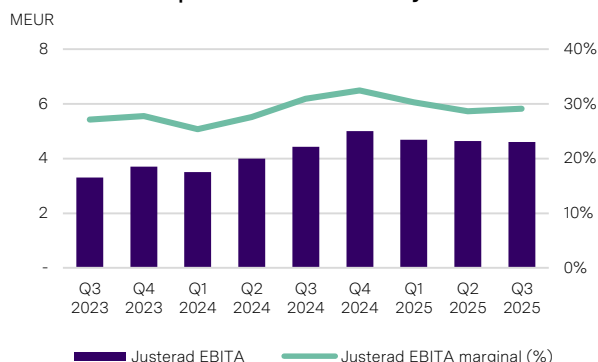
Marginalen under tredje kvartalet förbättrades sekventiellt och gynnades av god organisk omsättningstillväxt och fortsatt kostnadskontroll. Jämfört med samma period föregående år påverkades marginalen något av initiala investeringar i nya tjänster och marknader.

Justerad EBITA för perioden januari till september ökade med 17 procent till 13,9 MEUR (11,9) med en marginal om 29,3 procent (28,0).

Nettoomsättning per kvartal Veterinary Services



Justerad EBITA per kvartal Veterinary Services



Segment – Diagnostics

MEUR	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Δ	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Δ	Okt-sep 24/25	Helår 2024
Nettoomsättning	5,2	5,0	3%	16,8	15,0	12%	22,7	20,9
Organisk tillväxt (%)	4%	- 5%	9 pp	13%	- 7%	19 pp		- 2%
EBITA	0,2	0,4	-58%	1,4	1,6	-12%	2,0	2,2
EBITA marginal (%)	3,0%	7,3%	-4,3 pp	8,5%	10,7%	-2,3 pp	8,7%	10,4%
Justerad EBITA	0,3	0,4	-36%	1,6	1,6	-1%	2,2	2,3
Justerad EBITA marginal (%)	4,9%	7,8%	-2,9 pp	9,7%	10,9%	-1,3 pp	9,9%	10,8%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 3 procent till 5,2 MEUR (5,0). Organisk tillväxt med 4 procent, 0 procent bidrag från förvärv och -1 procents påverkan av valutakursförändringar.

Den organiska tillväxten påverkades negativt av lägre nivåer av sjukdomsutbrott under det tredje kvartalet, men underbyggdes av tillströmning av nya kunder och lansering av nya produkter i alla regioner.

Nettoomsättningen för perioden januari till september ökade 12 procent till 16,8 MEUR (15,0). Organisk tillväxt om 13 procent, inget bidrag från förvärv och -1 procents negativ påverkan av valutakursförändringar.

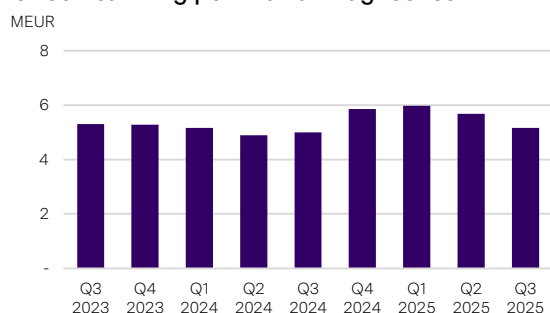
Justerad EBITA

Justerad EBITA för tredje kvartalet uppgick till 0,3 MEUR (0,4) med en marginal om 4,9 procent (7,8).

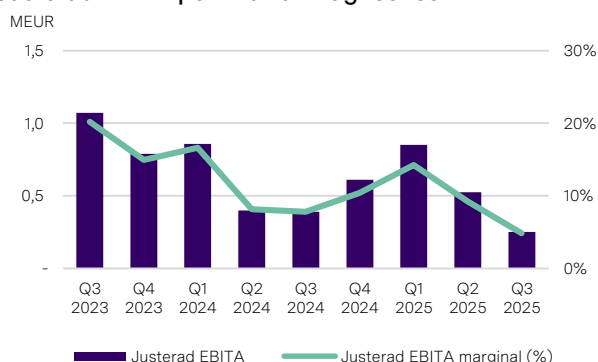
Marginalförsämringen reflekterar de fortsatta investeringarna i diversifiering av erbjudandet till diagnostik för sällskapsdjur.

Justerad EBITA för perioden januari till september uppgick till 1,6 MEUR (1,6) med en marginal om 9,7 procent (10,9).

Nettoomsättning per kvartal Diagnostics



Justerad EBITA per kvartal Diagnostics



Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer för moderbolaget och de företag som ingår i koncernen.

Stockholm, 22 oktober 2025

Magnus Welander
Styrelseordförande

Gabriel Fitzgerald

Pia Marions

Petra Rumpf

Theodor Bonnier

Carl-Johan Zetterberg Boudrie
Tf VD

Denna rapport har granskats av bolagets revisorer.

Denna information utgjorde före offentliggörandet insiderinformation som Vimian Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 22 oktober 2025 kl. 07:45 CEST.

Webbsänd telefonkonferens den 22 oktober 2025: I samband med delårsrapporten kommer Vimian att hålla en webbsänd telefonkonferens på engelska kl. 09:00 CEST. Vimian representeras av Tf vd Carl-Johan Zetterberg Boudrie och Magnus Kjellberg vd Nextmune/Specialty Pharma, som presenterar delårsrapporten och svarar på frågor. Information om telefonnummer finns på www.vimian.com/investors. Presentationen kommer att finnas tillgänglig på www.vimian.com/investors efter det att delårsrapporten har offentliggjorts. Webbsändningen kommer att finnas tillgänglig på samma adress efter direktsändningen.

Revisors rapport över översiktlig granskning av finansiell delårsinformation i sammandrag (delårsrapport) upprättad i enlighet med IAS 34 och 9 kap. årsredovisningslagen (1995:1554)

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Vimian Group AB per 30 september 2025 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten, inte i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm, 22 oktober 2025

Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell

Auktoriserad revisor

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MEUR om inte annat anges	Not	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Helår 2024
Nettoomsättning från avtal med kunder	3, 4	104,3	87,6	316,1	269,9	374,8
Nettoomsättning		104,3	87,6	316,1	269,9	374,8
Övriga rörelseintäkter		-0,1	-0,1	-0,3	-0,2	-0,1
Råmaterial och handelsvaror		-32,0	-26,4	-96,9	-81,3	-116,5
Övriga externa kostnader		-18,0	-19,0	-61,8	-56,9	-79,2
Personalkostnader		-26,5	-23,5	-80,5	-69,1	-94,9
Avskrivningar		-9,9	-8,3	-27,8	-24,9	-33,7
Övriga rörelsekostnader		-0,3	-0,3	-1,2	-0,8	-1,3
Rörelseresultat		17,5	10,1	47,6	36,7	49,2
Finansiella intäkter och kostnader		-4,1	-9,3	-13,1	-22,8	-20,3
Resultat från andelar i intressebolag		-	-	-	0,0	0,0
Resultat före skatt		13,4	0,7	34,4	13,9	28,9
Skatt		-6,6	-2,7	-14,3	-7,1	-9,5
Årets resultat		6,8	-1,9	20,1	6,8	19,3
Årets resultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		6,5	-2,1	19,2	6,2	18,5
Innehav utan bestämmande inflytande		0,3	0,2	1,0	0,5	0,8
Resultat per aktie, före utspädning (EUR)		0,01	-0,00	0,04	0,01	0,04
Resultat per aktie, efter utspädning (EUR)		0,01	-0,00	0,04	0,01	0,04
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning (tusental)		526 707	522 420	524 960	497 065	503 823
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning (tusental) ¹		526 820	522 718	525 072	497 363	504 496
Antal aktier vid periodens slut (tusental)		526 903	522 420	526 903	522 420	523 891

1 Utspädningseffekten avser utestående teckningsoptioner relaterade LTI 2023.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

MEUR	Not	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Helår 2024
Årets resultat		6,8	-1,9	20,1	6,8	19,3
Övrigt totalresultat						
Poster som kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)						
Omräkningsdifferens		-3,5	-5,2	-41,5	-6,3	7,2
Poster som inte kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner		0,0	0,0	0,1	0,0	0,0
Summa övrigt totalresultat för året, efter skatt		-3,5	-5,2	-41,4	-6,3	7,2
Årets totalresultat, efter skatt		3,3	-7,1	-21,3	0,5	26,5
Årets totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		3,0	-7,3	-20,5	0,1	26,6
Innehav utan bestämmande inflytande		0,3	0,1	-0,8	0,4	-0,1

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MEUR	Not	30 sep 2025	30 sep 2024	31 dec 2024
Anläggningstillgångar				
Goodwill		589,0	506,6	576,5
Immateriella tillgångar		240,4	199,6	226,3
Materiella anläggningstillgångar		29,7	24,0	28,6
Nyttjanderättstillgångar		15,4	10,9	17,4
Andelar i intresseföretag		9,3	9,1	9,1
Finansiella anläggningstillgångar		24,6	38,5	28,1
Uppskjuten skattefordran		1,5	1,9	1,0
Summa anläggningstillgångar		909,9	790,7	887,1
Omsättningstillgångar				
Varulager		80,9	63,2	78,4
Kundfordringar		57,6	53,8	55,2
Aktuell skattefordran		2,2	2,9	2,5
Övriga fordringar		8,5	96,9	11,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		12,2	11,4	10,0
Likvida medel		51,3	39,2	64,8
Summa omsättningstillgångar		212,6	267,4	222,7
SUMMA TILLGÅNGAR		1 122,5	1 058,0	1 109,8
MEUR	Not	30 sep 2025	30 sep 2024	31 dec 2024
Eget kapital				
Aktiekapital		0,1	0,1	0,1
Övrigt tillskjutet kapital		625,2	608,9	614,8
Reserver		-36,2	-10,7	3,5
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		97,0	69,3	81,5
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		686,1	667,5	699,9
Innehav utan bestämmande inflytande		9,6	0,7	6,6
Summa eget kapital		695,7	668,2	706,5
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut och företagsobligationer		254,0	240,1	215,9
Leasingskulder		11,0	8,1	13,0
Uppskjuten skatteskuld		36,9	26,2	29,4
Övriga långfristiga skulder	5	28,8	20,7	33,8
Långfristiga avsättningar		1,5	1,1	1,2
Summa långfristiga skulder		332,2	296,2	293,4
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut och företagsobligationer		0,0	0,0	0,0
Leasingskulder		5,0	3,2	4,7
Leverantörsskulder		18,5	23,7	21,8
Aktuella skatteskulder		10,6	7,1	6,9
Övriga kortfristiga skulder	5	38,8	43,5	58,3
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		21,4	16,1	18,1
Avsättningar		0,3	-	-
Summa kortfristiga skulder		94,6	93,6	109,9
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 122,5	1 058,0	1 109,8

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGNA KAPITAL

MEUR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare						
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 1 januari 2024	0,1	467,9	-4,6	63,1	526,4	0,3	526,7
Årets resultat	-	-	-	6,2	6,2	0,5	6,8
Årets övriga totalresultat	-	-	-6,1	-	-6,1	-0,2	-6,3
Årets totalresultat	-	-	-6,1	6,2	0,2	0,4	0,5
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	0,0	142,7	-	-	142,7	-	142,7
Transaktionskostnader	-	-1,7	-	-	-1,7	-	-1,7
Optionsprogram	-	0,0	-	-	0,0	-	0,0
Summa	0,0	141,0	-	-	141,0	-	141,0
Utgående eget kapital 30 september 2024	0,1	608,9	-10,7	69,3	667,5	0,7	668,2
Ingående eget kapital 1 januari 2025	0,1	614,8	3,5	81,5	699,9	6,6	706,5
Årets resultat	-	-	-	19,2	19,2	1,0	20,1
Årets övriga totalresultat	-	-	-39,6	-	-39,6	-1,7	-41,4
Årets totalresultat	-	-	-39,6	19,2	-20,4	-0,8	-21,2
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	-	10,1	-	-	10,1	-	10,1
Transaktionskostnader	-	-0,1	-	-	-0,1	-	-0,1
Optionsprogram	-	0,4	-	-	0,4	-	0,4
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-3,7	-3,7	3,7	-
Summa	-	10,3	-	-3,7	6,6	3,7	10,3
Utgående eget kapital 30 september 2025	0,1	625,1	-36,2	97,0	686,1	9,6	695,7

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

MEUR	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Helår 2024
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	17.5	10.1	47.6	36.7	49.2
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	8.8	15.1	40.4	32.1	44.2
Erhållen ränta	0.4	0.9	1.4	1.4	2.0
Erlagd ränta	-4.0	-3.4	-10.0	-15.3	-20.4
Betald skatt	-9.0	-4.5	-13.3	-11.8	-15.1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	13.7	18.3	66.1	43.1	60.0
Förändring av varulager	-1.1	-0.2	-7.6	-3.1	-0.3
Förändringar av rörelsefordringar	3.3	0.5	-6.1	-14.0	-9.2
Förändringar av rörelseskulder	-5.1	-1.9	-2.3	7.8	7.6
Kassaflöde från den löpande verksamheten	10.8	16.7	50.1	33.7	58.1
Investeringsverksamheten					
Rörelseförvärv, not 5 och 6	-1.3	-1.5	-87.2	-16.2	-81.3
Investeringar i intressebolag	-0.0	0.2	-0.0	-1.2	-1.2
Förvärv av immateriella tillgångar	-1.2	-1.4	-3.6	-4.5	-7.9
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-1.9	-1.2	-5.7	-4.1	-6.3
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1
Förvärv / försäljning av finansiella anläggningstillgångar	-0.7	-85.3	1.3	-80.6	20.7
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5.1	-89.2	-95.3	-106.5	-76.0
Finansieringsverksamheten					
Nyemission	0.0	-0.0	10.1	142.7	142.7
Optionsprogram	0.2	-0.0	0.4	0.0	0.0
Transaktionskostnader	-0.1	-1.1	-0.1	-1.7	-1.7
Upptagna lån	-0.4	78.5	272.4	78.5	80.4
Amortering av lån	-20.5	-5.9	-245.0	-142.4	-172.9
Amortering av leasingskuld	-1.2	-0.8	-3.6	-2.5	-3.7
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-22.0	70.7	34.2	74.6	44.8
Årets kassaflöde	-16.3	-1.8	-11.0	1.8	26.9
Likvida medel vid årets början	67.5	41.2	64.8	37.5	37.5
Valutakursdifferenser i likvida medel	-	-0.3	-2.6	-0.2	0.2
Likvida medel vid årets slut	51.3	39.2	51.3	39.2	64.8

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Jul-sep 2025	Jul-sep 2024	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	Helår 2024
Nettoomsättning	11,1	13,2	35,5	39,5	52,3
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	-
Summa rörelsens intäkter	11,1	13,2	35,5	39,5	52,3
Övrig externa kostnader	-13,2	-8,1	-38,7	-28,9	-43,2
Personalkostnader	-13,6	-16,0	-63,3	-36,4	-51,4
Avskrivningar	-0,7	-0,0	-2,2	-0,1	-0,8
Övriga rörelsekostnader	-0,2	-0,9	-1,8	-2,3	-2,5
Rörelseresultat	-16,5	-11,8	-70,5	-28,2	-45,6
Koncernbidrag	-	-0,0	-	-	-95,0
Finansiella intäkter och kostnader ¹	-7,5	-25,7	-177,3	147,8	371,7
Resultat efter finansiella kostnader	-24,0	-37,5	-247,9	119,6	231,1
Skatt	-16,1	-	-16,1	-	-
Årets resultat	-40,2	-37,5	-264,0	119,6	231,1

¹Finansiella intäkter och kostnader för året inkluderar ränteutgifter om 255,6 MSEK (298,8), utdelning från dotterbolag 95,0 (0), räntekostnader (inklusive bankavgifter) om -127,9 MSEK (-161,7) och valutakursdifferenser om -400,1 MSEK (10,8).

MSEK	30 sep 2025	30 sep 2024	31 dec 2024
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	11,0	13,8	13,1
Materiella anläggningstillgångar	0,2	0,3	0,3
Andelar i koncernbolag	6 242,1	6 169,3	6 246,4
Andra långsiktiga fordringar i koncernbolag	7 175,4	6 828,2	6 936,9
Övriga långfristiga tillgångar	-	-	-
Summa anläggningstillgångar	13 428,7	13 011,7	13 196,7
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernbolag	220,0	105,4	107,0
Övriga kortfristiga fordringar	0,2	13,9	10,6
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4,9	2,5	2,1
Summa omsättningstillgångar	225,1	121,8	119,7
SUMMA TILLGÅNGAR	13 653,8	13 133,5	13 316,4
Eget kapital			
Aktiekapital	0,9	0,9	0,9
Fond för utvecklingsutgifter	13,1	-	13,1
Överkursfond	8 387,9	8 188,2	8 264,9
Balanserad vinst eller förlust	2 064,4	1 860,0	1 839,6
Årets resultat	-264,0	116,7	231,1
Summa eget kapital	10 202,3	10 165,7	10 349,6
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut och företagsobligationer	2 804,2	2 708,4	2 475,4
Långfristiga skulder till koncernbolag	-	1,5	-
Summa långfristiga skulder	2 804,2	2 709,9	2 475,4
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernbolag	594,3	246,6	471,6
Leverantörsskulder	2,2	2,0	4,4
Andra kortfristiga skulder	1,7	1,7	1,8
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	49,0	7,5	13,7
Summa kortfristiga skulder	647,3	257,8	491,5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	13 653,8	13 133,5	13 316,4

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Not 1. Väsentliga redovisningsprinciper

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Vimian Group AB (publ) med organisationsnummer 559234-8923 och dess dotterföretag. Koncernens huvudsakliga verksamhet är att erbjuda produkter och tjänster för hälso- och sjukvård till husdjur och boskapsdjur runt om i världen. Koncernen erbjuder varor och tjänster inom läkemedel, diagnostik, medicinsk teknik samt tjänster och rådgivning till veterinärer. Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Stockholm i Sverige. Adressen till huvudkontoret är Riddargatan 19, 114 57 Stockholm.

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU).

Koncernens delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga delar av Årsredovisningslagen (1995:1554). Moderbolagets delårsrapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen 9 kap Delårsrapportering samt rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Koncernen och moderbolaget har tillämpat samma redovisningsprinciper, beräkningsgrunder och antaganden som de som tillämpas i koncernredovisningen för Vimian Group AB per den 31 december 2024 och för det räkenskapsår som slutade per detta datum.

För en fullständig beskrivning av koncernens och moderbolagets tillämpade redovisningsprinciper, se not 1 i Vimian Group AB:s koncernredovisning per och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2024. Upplysningar enligt IAS 34 presenteras i de finansiella rapporterna samt motsvarande noter på sidorna 12–21, vilka är en integrerad del av de finansiella rapporterna för koncernen i sammandrag. Alla belopp anges i miljontals euro ("MEUR"), om inte annat anges.

Not 2. Bedömningar och antaganden

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar redovisade värden för tillgångs- och skuldposter, intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Dessa bedömningar baseras på erfarenheter och de antaganden som koncernledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Det faktiska utfallet kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förhållanden inträffar. De viktigaste uppskattningarna och antagandena motsvarar de som beskrivs i koncernredovisningen för Vimian Group AB per och för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2024.

Väsentliga uppskattningar under räkenskapsåret 2025 avser värdet av den långfristiga fordran hänförlig till patenttvisten i USA. Den 4 april 2023 ingick Vimians dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patenttvisten mellan parterna. Enligt villkoren i avtalet betalade Vimian 70 MUSD under det andra kvartalet 2023.

I skadeståndstvisten med VOI-säljarna ingick VOI förlikningsavtal med tre av de fyra säljarna under 2024. Var och en av de tre säljarna har gått med på att kompensera Vimian för hela deras pro rata-andelar av förlikningsbetalningen på 70 miljoner USD till DePuy Synthes. Det totala värdet av de tre förlikningarna uppgår till cirka 32 MUSD, varav cirka 9 MUSD har tillförts genom avskrivande av den villkorade stängningsskulden från förvärvet av VOI. Två av säljarna har betalat sina förlikningar fullt ut och den tredje säljaren betalar enligt sitt avtal.

Den 29 augusti 2025 tilldömde Delawares överdomstol Vimian 40,2 MUSD i skadestånd i skadeståndstvisten med den största säljaren av VOI. Den 1 oktober fastställde domstolen beslutet från den 29 augusti och tilldömde även Vimian ränta på 8,6 MUSD. Sista dag för överklagande är den 31 oktober 2025. Tillsammans med de tidigare träffade förlikningarna med de andra säljarna innebär detta att Vimian har rätt till ersättning som överstiger den förlikning på 70 MUSD som Vimian betalade till DePuy Synthes.

Den totala fordran avseende tvisten per den 30 september 2025 uppgår till 23,3 MEUR. Ett belopp om 0,3 MEUR klassificeras som kortfristigt i linje med betalningsåtagandena. Resterande del ingår i de finansiella anläggningstillgångarna. Det har inte skett några förändringar i antaganden relaterade till tvisten jämfört med 2024.

Not 3. Resultat per segment

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Segment totalt	Koncern- funktioner	Elimineringar	Group totalt
Jul-sep 2025								
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	46,2	37,1	5,2	15,8	104,3	-	-	104,3
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,0	0,1	-	-0,1	-
Summa Nettoomsättning	46,2	37,1	5,2	15,9	104,4	-	-0,1	104,3
Justerad EBITA	13,6	8,8	0,3	4,6	27,3	-1,8	0,0	25,5
Jämförelsestörande poster	0,0	-1,1	-0,1	0,0	-1,1	-0,5	-	-1,7
EBITA	13,6	7,8	0,2	4,6	26,2	-2,3	0,0	23,9
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-3,0	-2,4	-0,2	-0,7	-6,3	-	-	-6,3
Finansiella intäkter och kostnader	-2,1	-6,3	-0,2	0,2	-8,4	4,3	0,0	-4,1
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	8,5	-0,9	-0,3	4,1	11,4	2,0	0,0	13,4
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	-0,0	0,6	0,1	-0,0	0,7	-	-	0,7
Systemuppdatering	-	0,2	-	-0,0	0,2	-	-	0,2
Omstruktureringskostnader	-0,0	0,1	-	-	0,1	-	-	0,1
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	-0,0	-	-0,0
Övrigt ²	-0,0	0,1	0,0	-	0,1	0,5	-	0,6
Summa jämförelsestörande poster	-0,0	1,1	0,1	-0,0	1,1	0,5	-	1,7
Övriga upplysningar								
Investeringar	1,9	0,7	0,3	0,5	3,3	-	-	3,3
Summa tillgångar	514,5	472,7	52,6	163,3	1 203,0	707,3	-787,8	1 122,5
Summa skulder	343,6	359,0	34,3	131,0	867,9	346,7	-787,8	426,8

¹ Inom MedTech avser merparten av de förvävsrelaterade kostnaderna förvärven av AllAccem och Dental Focus, avslutade under Q2.

² De viktigaste posterna i övrigt är avgångsvederlag till före VD.

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Segment totalt	Koncern- funktioner	Elimineringar	Group totalt
Jul-sep 2024								
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	42,9	25,5	5,0	14,3	87,6	-	-	87,6
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,0	0,1	0,0	-0,1	-
Summa Nettoomsättning	42,9	25,5	5,0	14,4	87,7	0,0	-0,1	87,6
Justerad EBITA	12,0	7,0	0,4	4,4	23,8	-1,9	0,0	21,9
Jämförelsestörande poster	-1,0	-4,9	-0,0	-0,0	-5,9	-0,6	-	-6,5
EBITA	11,0	2,1	0,4	4,4	17,9	-2,5	0,0	15,4
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-3,1	-1,2	-0,2	-0,7	-5,3	-	-	-5,3
Finansiella intäkter och kostnader	-6,3	-3,0	0,0	-1,1	-10,5	1,1	-	-9,4
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	1,6	-2,2	0,1	2,6	2,1	-1,4	0,0	0,7
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	0,9	2,1	0,0	-0,0	3,0	-	-	3,0
Systemuppdatering	-	0,3	-	0,0	0,3	-	-	0,3
Omstruktureringskostnader	0,1	-	-0,0	0,0	0,1	-	-	0,1
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	0,1	-	0,1
Övrigt ²	0,0	2,5	0,0	0,0	2,6	0,5	-	3,0
Summa jämförelsestörande poster	1,0	4,9	0,0	0,0	5,9	0,6	-	6,5
Övriga upplysningar								
Investeringar	1,5	0,5	0,4	0,3	2,6	-	-	2,6
Summa tillgångar	521,7	368,3	53,5	162,3	1 105,8	657,8	-705,6	1 058,0
Summa skulder	363,8	249,4	36,0	144,7	793,9	301,4	-705,6	389,8

¹ Inom Specialty Pharma är de förvävsrelaterade kostnaderna om 0,9 MEUR bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till nyckelpersoner inom vissa förvärvade bolag. I Medtech är huvuddelen av förvävsrelaterade kostnader relaterade till iM3-förvärvet, som avslutades i fjärde kvartalet 2024.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och kostnader för notering på Nasdaq Stockholm Main Market tidigare i år.

MEUR	Specialty							
Jan-sep 2025	Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Segment totalt	Koncern-funktioner	Elimineringar	Group totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	136,4	115,4	16,8	47,5	316,1	-	-	316,1
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,2	0,2	-	-0,2	-
Summa Nettoomsättning	136,5	115,4	16,8	47,7	316,3	-	-0,2	316,1
Justerad EBITA	40,1	29,7	1,6	13,9	85,4	-6,2	-	79,2
Jämförelsestörande poster	-0,5	-10,2	-0,2	-0,1	-11,1	-2,9	-	-14,0
EBITA	39,6	19,5	1,4	13,8	74,3	-9,1	-	65,2
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-9,2	-5,6	-0,7	-2,1	-17,6	-	-	-17,6
Finansiella intäkter och kostnader	-5,5	-15,3	-0,4	-0,5	-21,8	12,6	-4,0	-13,2
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	24,9	-1,4	0,3	11,2	35,0	3,4	-4,0	34,4
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	0,2	2,5	0,2	0,1	3,0	-	-	3,0
Systemuppdatering	-	0,8	-	0,0	0,8	-	-	0,8
Omstruktureringskostnader	0,3	0,1	-	-	0,4	-	-	0,4
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	0,6	-	0,6
Övrigt ²	0,0	6,8	0,0	-	6,9	2,3	-	9,2
Summa jämförelsestörande poster	0,5	10,2	0,2	0,1	11,1	2,9	-	14,0
Övriga upplysningar								
Investeringar	4,6	1,9	1,0	2,0	9,5	-	-	9,5
Summa tillgångar	514,5	472,7	52,6	163,3	1 203,0	707,3	-787,8	1 122,5
Summa skulder	343,6	359,0	34,3	131,0	867,9	346,7	-787,8	426,8

¹ Inom MedTech avser merparten av de förvävsrelaterade kostnaderna förvärven av iM3, AllAccem och Dental Focus.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och avsättning för kompensation till deltagarna i LTI 2022 programmet.

MEUR	Specialty							
Jan-sep 2024	Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Segment totalt	Koncern-funktioner	Elimineringar	Group totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	126,8	85,5	15,0	42,6	269,9	-	-	269,9
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,2	0,2	0,0	-0,2	-
Summa Nettoomsättning	126,9	85,5	15,0	42,8	270,1	0,0	-0,2	269,9
Justerad EBITA	35,9	26,3	1,6	11,9	75,7	-5,1	-0,0	70,7
Jämförelsestörande poster	-4,1	-11,9	-0,0	-0,6	-16,7	-0,8	-	-17,4
EBITA	31,7	14,4	1,6	11,3	59,1	-5,8	-0,0	53,2
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-9,4	-4,3	-0,7	-2,2	-16,6	-	-	-16,6
Finansiella intäkter och kostnader	-21,2	-7,9	-1,3	-8,8	-39,3	16,5	-	-22,8
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	0,0	0,0	-	-	0,0
Resultat före skatt	1,2	2,2	-0,4	0,2	3,3	10,7	-	13,9
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	2,9	2,4	0,0	0,5	5,9	-	-	5,9
Systemuppdatering	-	1,1	-	0,1	1,2	-	-	1,2
Omstruktureringskostnader	1,0	-	0,0	0,0	1,0	-	-	1,0
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	0,1	-	0,1
Övrigt ²	0,3	8,4	0,0	0,0	8,7	0,7	-	9,3
Summa jämförelsestörande poster	4,1	11,9	0,0	0,6	16,7	0,8	-	17,4
Övriga upplysningar								
Investeringar	4,2	1,9	1,2	1,1	8,5	-	-	8,5
Summa tillgångar	521,7	368,3	53,5	162,3	1 105,8	657,8	-705,6	1 058,0
Summa skulder	363,8	249,4	36,0	144,7	793,9	301,4	-705,6	389,8

¹ Inom Specialty Pharma är de förvävsrelaterade kostnaderna om 2,9 MEUR bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till nyckelpersoner inom vissa förvärvade bolag.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och kostnader för notering på Nasdaq Stockholm Main Market.

Not 4. Nettoomsättning från kontrakt med externa kunder

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jul-sep 2025					
Geografisk region					
Europa	24,7	10,7	3,3	12,5	51,1
Nordamerika	18,0	19,8	0,9	2,6	41,4
Övriga världen	3,5	6,6	1,0	0,7	11,8
Nettoomsättning från avtal med kunder	46,2	37,1	5,2	15,8	104,3

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jul-sep 2024					
Geografisk region					
Europa	23,6	6,0	3,2	11,3	44,1
Nordamerika	16,3	14,8	0,8	2,3	34,1
Övriga världen	3,0	4,7	0,9	0,8	9,4
Nettoomsättning från avtal med kunder	42,9	25,5	5,0	14,3	87,6

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-sep 2025					
Geografisk region					
Europa	75,6	35,3	10,3	37,5	158,7
Nordamerika	50,9	60,3	2,9	7,7	121,7
Övriga världen	10,0	19,8	3,5	2,3	35,6
Nettoomsättning från avtal med kunder	136,4	115,3	16,8	47,5	316,0

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-sep 2024					
Geografisk region					
Europa	69,2	19,5	9,0	34,0	131,8
Nordamerika	49,0	52,1	2,4	6,6	110,2
Övriga världen	8,6	13,8	3,6	1,9	28,0
Nettoomsättning från avtal med kunder	126,8	85,5	15,0	42,6	269,9

Koncernen har en betydande exponering mot marknaderna i USA, 36 procent (37) och Storbritannien, 13 procent (13). Alla övriga marknader representerar var för sig mindre än 10 procent av nettoomsättningen. Nettoomsättningen från externa kunder i Sverige uppgick till 4,9 MEUR (3,5) under tredje kvartalet 2025. Ingen enskild kund står för mer än 10 procent av koncernens nettoomsättning.

På koncernnivå genererades 78 procent (77) av nettoomsättningen under tredje kvartalet från sålda produkter medan 22 procent (23) av nettoomsättningen genererades från tjänster. Merparten av försäljningen inom Specialty Pharma, MedTech och Diagnostics består av sålda produkter, med undantag för utbildningar, tester och reparationer som räknas som tjänster (under tredje kvartalet uppgick intäkterna från tjänster till 15 procent (15) för Specialty Pharma, 1 procent (1) för MedTech och 2 procent (2) för Diagnostics). Merparten av försäljningen inom Veterinary Services består av tjänster, men 5 procent (6) av segmentets intäkter kommer från produkter som säljs via de samägda veterinärklinikerna.

Not 5. Finansiella instrument

Det redovisade värdet av koncernens finansiella instrument värderade till verkligt värde avser villkorade köpeskillningar (se nedan). Det redovisade värdet för övriga finansiella tillgångar och skulder bedöms vara en god bedömning av det verkliga värdet.

Villkorade tilläggsköpeskillningar

I vissa av koncernens rörelseförvärv har del av köpeskillningen utgjorts av villkorade köpeskillningar. De villkorade köpeskillningarna är beroende av de förvärvade bolagens framtida resultat eller försäljning.

De villkorade tilläggsköpeskillningarna kommer att regleras kontant. De villkorade köpeskillningarna ingår i följande poster i rapporten över finansiell ställning per 30 september 2025: övriga långfristiga skulder 28,8 MEUR (11,9) och övriga kortfristiga skulder 13,0 MEUR (33,3). De villkorade köpeskillningarna värderas till verkligt värde genom att diskontera de förväntade kassaflödena med en riskjusterad diskonteringsränta. De villkorade köpeskillningarna klassificeras som nivå 3 i hierarkin för verkligt värde.

De villkorade köpeskillningarna består av avtal om tilläggsköpeskillningar i rörelseförvärv. Tilläggsköpeskillningarna är vanligtvis kopplade till försäljnings- eller EBITDA-mål för perioder på 1–5 år efter förvärvsdatumet. Tilläggsköpeskillningarna diskonteras och omvärderas löpande, baserat på nuvarande resultat och prognostiserade siffror för de förvärvade bolagen.

Det finns för närvarande 27 separata åtaganden, alla med sina egna mål, begränsade till ett maximalt belopp. Det maximala belopp som ska betalas om alla förvärv skulle nå sina maxbelopp är 111,8 MEUR. En ökning med 10% av det underliggande nyckeltalet (försäljning eller EBITDA) för samtliga förvärv jämfört med nuvarande antaganden skulle leda till en ökning av den villkorade köpeskillningen med 12,4 MEUR.

Villkorad tilläggsköpeskillning, MEUR	Jan-sep 2025	Jan-sep 2024	jan-dec 2024
Ingående balans	63,7	47,7	47,7
Rörelseförvärv	7,9	0,7	20,4
Utbetalt	-33,4	-13,8	-13,9
Värdeförändring redovisad i resultatet	3,6	7,2	10,1
Sannolikhetsjusteringar inkluderade i resultaträkningen	1,5	2,9	-1,5
Omräkningsdifferens	-1,5	0,5	1,0
Utgående balans	41,8	45,2	63,7

Not 6. Förvärvade bolag

Följande förvärv har genomförts under perioden januari-september 2025:

MEUR	Förvärv	Förvärv %	Säte	Segment	Konsoliderings- månad	Årlig försäljning
Dental Focus LLC	Share	100%	United States	Medtech	Apr	2,0
AllAccem Inc	Share	100%	United States	Medtech	Jun	9,0

Dental Focus LLC

Den 1 april 2025 förvärvade koncernen 100 % av aktierna i Dental Focus LLC. Dental Focus är en välrenommerad leverantör av veterinär tandvårdsutrustning och tjänster, främst röntgenapparater och sensorer. Dental Focus har en årlig försäljning på cirka 2 miljoner USD.

AllAccem Inc

Den 13 juni 2025 förvärvade koncernen 100 % av aktierna i AllAccem Inc. AllAccem Inc är en ledande leverantör av veterinärprodukter för tandförseglingar i USA. AllAccem Inc. hade intäkter på cirka 9 miljoner USD under de tolv månader som slutade i april 2025.

Preliminära förvärvsanalyser per segment under perioden januari-september 2025

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten baserat på preliminära förvärvsanalyser, MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Immateriella tillgångar		40,6			40,6
Materiella anläggningstillgångar		1,0			1,0
Nyttjanderättstillgångar		-			-
Finansiella anläggningstillgångar		-			-
Uppskjuten skattefordran		-			-
Varulager		0,2			0,2
Kunfordringar och övriga fordringar		1,0			1,0
Likvida medel		0,5			0,5
Räntebärande skulder		-			-
Leasingskulder		-			-
Uppskjuten skatteskuld		-11,5			-11,5
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder		-0,2			-0,2
Identifierade nettotillgångar		31,6			31,6
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde		-			-
Goodwill		29,9			29,9
Total köpeskillning		61,5			61,5
Köpeskillningen består av:					
Kontanter		53,5			53,5
Eget kapitalinstrument		-			-
Villkorad tillägsköpeskillning		8,2			8,2
Total köpeskillning		61,7			61,7
Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde, MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Kontant del av köpeskillning		53,5			53,5
Förvärvad kassa		-0,5			-0,5
Summa		53,0			53,0
Förvärvsrelaterade kostnader		0,8			0,8
Nettokassautflöde		53,8			53,8

Förvärvsanalyserna för Dental Focus och AllAccem anses vara preliminära eftersom justeringarna av förvärvspriset och/eller ingående balanser inte har slutförts. Koncernen förväntar sig inga väsentliga avvikelser från nuvarande siffror.

Not 7. Transaktioner med närstående parter

Det har inte skett några väsentliga förändringar i relationerna med närstående för koncernen eller moderbolaget jämfört med informationen i årsredovisningen för 2024. Alla transaktioner är på armlängds avstånd.

För perioden januari till september uppgår transaktioner med minoritetsintressen inom diagnostiksegmentet till 0,4 MEUR, i form av lån.

Hittills i år har ett belopp om 7,3 MEUR i licensintäkter fakturerats till en enhet som ägs av Nick Bova, chef inom segmentet Specialty Pharma, som äger apotekslicenser som en del av regulatoriska restriktioner.

Övriga transaktioner med närstående inkluderar hyres- och avgiftsbetalningar till tidigare ägare av förvärvade verksamheter. De belopp som betalas i dessa transaktioner är obetydliga både individuellt och som helhet. Dessutom har företaget fått avräkningsbetalningar från säljarna av VOI, totalt 0,8 MEUR.

Not 8. Väsentliga händelser

Inga väsentliga händelser har inträffat efter tredje kvartalets utgång.

Not 9. Säsongseffekter och väsentliga risker

Säsongseffekter

På konsoliderad nivå finns ingen tydlig säsongseffekt för gruppens nettoomsättning och justerad EBITA. De fyra segmenten ser varierande men begränsade säsongsvariationer. Den tydligaste variationen ses i MedTech segmentet där AOP historisk sett har skiftat försäljning till det första kvartalet. Under 2024 och 2025 arbetar Vimian med att reducera AOP och jämna ut försäljning över året. Som en konsekvens kommer intäkterna för MedTech vara mer jämnt fördelade över året med begränsad säsongsvariation. För alla segment är försäljningsvolymerna något lägre under storhelger och semesterperioder.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Information om identifierade risker samt arbete med riskmittering för koncernen och Vimian Group AB's moderbolag finns på sidorna 48 till 55 i årsredovisningen för 2024 publicerad på www.vimian.com.

Koncernen har begränsad exponering mot den nuvarande geopolitiska miljön, främst genom den internationella leveranskedjan för både färdiga produkter och råvaror. I händelse av tullar eller konflikter kan detta skada gruppens konkurrensfördelar i vissa företag. För att mildra dessa risker diversifierar koncernen sina leveranskedjor och implementerar beredskapsplaner.

ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal är resultatmått för historiska eller framtida finansiella resultat, finansiella ställning eller kassaflöden och som inte definieras i IFRS. Vimian använder alternativa nyckeltal för att följa upp och beskriva koncernens finansiella ställning samt för att ge ytterligare användbar information när det är relevant för användarens förståelse av de finansiella rapporterna. Dessa nyckeltal är inte direkt jämförbara med liknande resultatmått som används i andra företag.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Organisk tillväxt	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden justerad för effekter av förvärv och avyttringar. Rörelseförvärv inkluderas i organisk tillväxt efter att de har varit del av koncernen i 12 månader. Valutakurseffekten beräknas genom att räkna om dotterföretagens rapporterade intäkter för år N-1 som har en funktionell valuta som skiljer sig mot koncernens valuta med N valutakurs.	Organisk tillväxt används för att följa upp den underliggande omsättningsutvecklingen mellan olika perioder i samma valuta och exkluderat påverkan av eventuella förvärv och/eller avyttringar.
EBIT	Rörelseresultat såsom rapporterad i koncernens rapport över resultatet, dvs. periodens resultat exklusive finansiella intäkter, finansiella kostnader, resultat från andelar i intresseföretag och skatt.	Resultatmåttet visar lönsamheten från moderbolagets och dess dotterbolags verksamhet.
EBITA	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar som ursprungligen redovisades i samband med rörelseförvärv.	Resultatmåttet mäter verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförbarhet av lönsamhet över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg.
EBITDA	Rörelsevinst exklusive av- och nedskrivning av immateriella och materiella tillgångar.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivning av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och finansieringsupplägg.
Justerad EBITA	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITA marginal	EBITA justerad för jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättningen.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA	EBITDA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA marginal	Justerad EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Jämförelsestörande poster	Intäkts- och kostnadposter som anses viktiga att specificera för användare av de finansiella rapporterna eftersom de påverkar jämförbarheten.	En separat upplysning av jämförelsestörande poster är relevant för användarna av den finansiella informationen för att ge ytterligare förståelse för det finansiella resultatet vid jämförelse av det finansiella resultatet mellan perioder. Allmänt accepterade jämförelsestörande poster inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader, kostnader relaterade till tvister om dessa är väsentliga, betydande omstruktureringskostnader, kostnader relaterade till projekt såsom börsintroduktion.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Förvärvsrelaterade avskrivningar	Avskrivning av immateriella tillgångar som uppkom i samband med rörelseförvärv.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.
Nettoskuld	Likvida medel minus skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskillning, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Nettoskuld är ett mått som används för att följa utvecklingen av skulder och storleken på refinansieringsbehovet. Eftersom likvida medel kan användas för att betala av skulder med kort varsel används nettoskulden i stället för bruttoskulden som ett mått på den totala lånefinansieringen.
Nettoskuld / Justerad EBITDA (proforma)	Nettoskuld i förhållande till Justerad EBITDA (proforma).	Resultatmättet är ett skuldsättningsmått som indikerar hur många år det skulle ta att betala tillbaka Företagets skulder förutsatt att nettoskuld och justerad EBITDA är konstanta och utan att beakta kassaflöden från räntor, skatter och investeringar.
Rörelsekapital	Varulager, kundfordringar, kortfristiga skattefordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minus leverantörsskulder, kortfristiga skatteskulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter, avsättningar och övriga kortfristiga skulder (exklusive villkorade tilläggsköpeskillningar, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Rörelsekapital är ett mått på Företagets kortsiktiga finansiella status.
Investeringar	Kassaflöden från investeringar i Materiella och immateriella tillgångar, inklusive investeringar i internt upparbetade immateriella tillgångar.	Investeringar är ett mått på Koncernens historiska investeringar och används som input för att beräkna fritt kassaflöde och cash conversion.
Proforma nettoomsättning	Rapporterad nettoomsättning plus nettoomsättning för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar en rättvisande bild av företagets nettoomsättning för en rullande tolv månadersperiod inklusive full påverkan från förvärv.
Justerad EBITA, Proforma	Rapporterad justerad EBITA plus justerad EBITA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITDA, Proforma	Rapporterad justerad EBITDA plus justerad EBITDA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITA och EBITDA marginal, Proforma	Justerad proforma EBITA eller EBITDA i förhållande till proforma nettoomsättning.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Åtgärden är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa Bolagets värdeskapande. Måttet justeras även för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Förvärvsrelaterade kostnader	Kostnader relaterade till juridisk och ekonomisk due diligence samt i vissa fall bonusar till nyckelpersoner. Om specifika initiala integrationskostnader krävs, och överenskomna under förvärvsprocessen, kan detta betraktas som förvärvsrelaterade utgifter.	
Omstruktureringskostnader	Kostnader relaterade till betydande förändring av affärsmodell eller operativ struktur. Möjlig kopplat till integration mellan tidigare och förvärvade verksamheter. Det viktigaste omstruktureringsprojektet hittills är konsolideringen av production footprint inom Diagnostics från fyra till två produktionsanläggningar.	

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på rapporterade siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 Jul-30 sep		1 Jan-30 sep		1 Jan-31 dec
	2025	2024	2025	2024	2024
Nettoomsättningstillväxt (%)	19%	10%	17%	8%	13%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	9%	10%	6%	7%	9%
Nettoomsättning	104,3	87,6	316,1	269,9	374,8
EBITDA	27,4	18,4	75,4	61,6	82,9
EBITDA marginal (%)	26,3%	21,0%	23,9%	22,8%	22,1%
Jämförelsestörande poster	1,7	6,5	14,0	17,4	23,7
Justerad EBITDA	29,1	24,9	89,4	79,0	106,6
Justerad EBITDA marginal (%)	27,9%	28,5%	28,3%	29,3%	28,4%
EBITA	23,9	15,4	65,2	53,2	71,6
EBITA marginal (%)	22,9%	17,6%	20,6%	19,7%	19,1%
Justerad EBITA	25,5	21,9	79,2	70,7	95,2
Justerad EBITA marginal (%)	24,5%	25,0%	25,1%	26,2%	25,4%
Rörelseresultat	17,5	10,1	47,6	36,7	49,2
Rörelsemarginal (%)	16,8%	11,5%	15,1%	13,6%	13,1%
Investeringar	-3,1	-2,6	-9,3	-8,5	-14,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	10,8	16,7	50,1	33,7	58,1

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på proforma siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 okt - 30 sep
	LTM (2024/2025)
Proforma nettoomsättning	428,6
Justerad EBITDA, Proforma	122,0
Justerad EBITDA marginal, Proforma	28,5%
Nettoskuld	253,5
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,1x

Avstämning av koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS

Vissa uttalanden och analyser som presenteras inkluderar alternativa nyckeltal som inte definieras av IFRS. Företaget anser att denna information tillsammans med jämförbara IFRS mått är användbara för investerare eftersom den ger en utgångspunkt för att mäta rörelsens resultat och koncernens möjlighet att återbeta skulder samt investera i rörelsen. Ledningen använder dessa nyckeltal tillsammans med de mest jämförbara finansiella resultatmått som anges i IFRS för att utvärdera verksamhetens resultat och värdeskapande. Alternativa nyckeltal ska inte utvärderas enskilt eller som ersättning för finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltal som presenteras är inte nödvändigtvis jämförbara med liknande resultatmått som används av andra företag. Avstämningarna presenteras i tabellerna nedan.

MEUR (om inte annat anges)	1 Jul-30 sep		1 Jan-30 sep		1 Jan-31 dec
	2025	2024	2025	2024	2024
EBITA/EBITDA och justerad EBITA/EBITDA					
Nettoomsättning	104,3	87,6	316,1	269,9	374,8
EBIT	17,5	10,1	47,6	36,7	49,2
Avskrivning immateriella tillgångar från förvärv	6,3	5,3	17,6	16,6	22,3
EBITA	23,9	15,4	65,2	53,2	71,6
Övriga avskrivningar	3,5	3,0	10,2	8,4	11,3
EBITDA	27,4	18,4	75,4	61,6	82,9
Jämförelsestörande poster	1,7	6,5	14,0	17,4	23,7
Justerad EBITA	25,5	21,9	79,2	70,7	95,2
Justerad EBITDA	29,1	24,9	89,4	79,0	106,6
EBITA marginal (%)	22,9%	17,6%	20,6%	19,7%	19,1%
EBITDA marginal (%)	26,3%	21,0%	23,9%	22,8%	22,1%
Justerad EBITA marginal (%)	24,5%	25,0%	25,1%	26,2%	25,4%
Justerad EBITDA marginal (%)	27,9%	28,5%	28,3%	29,3%	28,4%

MEUR (om inte annat anges)	30 sep		31 dec
	2025	2024	2024
Nettoskuld			
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	254,0	240,1	215,9
Leasingskulder (långfristiga)	11,0	8,1	13,0
Övriga långfristiga skulder	28,8	20,7	33,8
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	-0,2	0,0	0,0
Leasingskulder (kortfristiga)	5,0	3,2	4,7
Övriga poster ¹	30,7	30,6	47,4
Likvida medel	-51,3	-39,2	-64,8
Övriga långsiktiga fordringar ²	-24,6	-123,2	-28,1
Nettoskuld	253,5	140,3	221,9

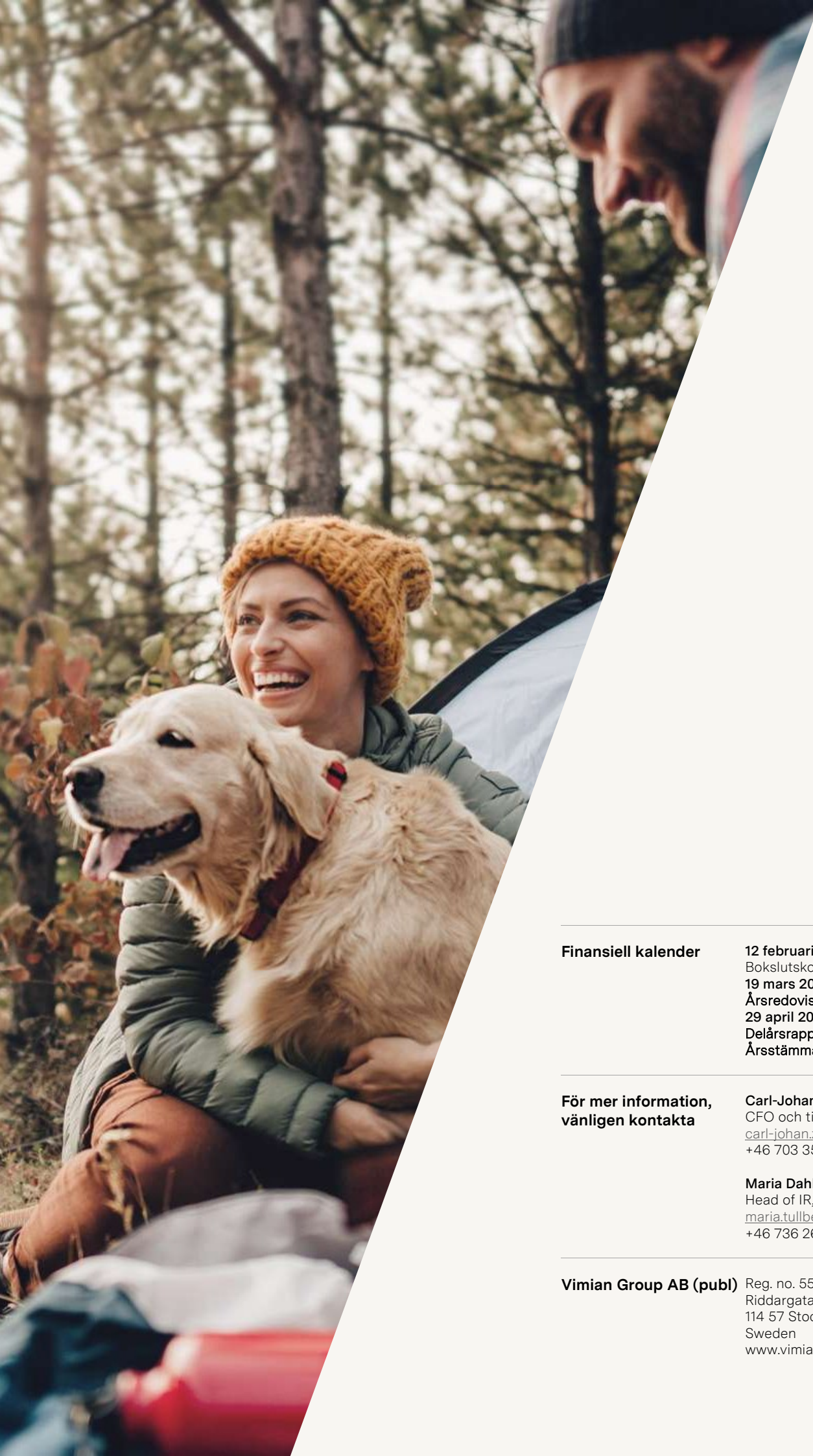
MEUR (om inte annat anges)	30 sep		31 dec
	2025	2024	2024
Rörelsekapital			
Varulager	80,9	63,2	78,4
Kundfordringar	57,6	53,8	55,2
Kortfristiga skattefordringar	2,2	2,9	2,5
Övriga kortfristiga fordringar	8,5	9,3	11,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12,2	11,4	10,0
Leverantörsskulder	-18,5	-23,7	-21,8
Kortfristiga skatteskulder	-10,6	-7,1	-6,8
Övriga kortfristiga skulder ³	-8,3	-12,9	-11,0
Avsättningar	-0,3	-	-0,2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-21,4	-16,1	-18,1
Rörelsekapital	102,2	80,8	100,1

¹ Aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillningar som ingår i övriga kortfristiga skulder

² Långfristig fordran relaterad till patenntvisten i USA

³ Övriga kortfristiga skulder enligt rapporten över finansiell ställning minus aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillningar relaterade till rörelseförvärv

	1 okt - 30 sep	1 Jan-31 dec
MEUR (om inte annat anges)	LTM (2024/2025)	2024
Proforma nettoomsättning		
Rapporterad nettoomsättning	420,9	374,8
Periodens proforma nettoomsättning	7,7	27,2
Proforma nettoomsättning	428,6	402,0
Justerad EBITA, Proforma		
Reported Adjusted EBITA (12 months)	103,8	95,2
Proforma period Adjusted EBITA	4,7	5,5
Adjusted EBITA, Proforma	108,5	100,7
Justerad EBITA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	428,6	402,0
Justerad EBITA, Proforma	108,5	100,7
Justerad EBITA marginal, Proforma	25,3%	25,0%
Justerad EBITDA, Proforma		
Rapporterad justerad EBITDA (12 månader)	116,9	106,6
Periodens justerade EBITDA, proforma	5,0	5,8
Justerad EBITDA, Proforma	122,0	112,4
Justerad EBITDA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	428,6	402,0
Justerad EBITDA, Proforma	122,0	112,4
Justerad EBITDA marginal, Proforma	28,5%	28,0%
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma		
Nettoskuld	253,5	221,9
Justerad EBITDA, Proforma	122,0	112,4
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,1x	2,0x



Finansiell kalender

12 februari 2026
Bokslutskommuniké 2025
19 mars 2026
Årsredovisning
29 april 2026
Delårsrapport Q1 2026
Årsstämma

**För mer information,
vänligen kontakta**

Carl-Johan Zetterberg Boudrie
CFO och tillförordnad VD
carl-johan.zetterberg@vimian.com
+46 703 35 84 49

Maria Dahllöf Tullberg
Head of IR, Communications & ESG
maria.tullberg@vimian.com
+46 736 26 88 86

Vimian Group AB (publ) Reg. no. 559234-8923
Riddargatan 19
114 57 Stockholm
Sweden
www.vimian.com