

Qliro förlänger enterpriseavtal med Lyko

Qliro AB (publ) ("Qliro") meddelar idag att Bolaget har tecknat ett nytt flerårigt avtal med Lyko Group AB (publ) ("Lyko"), en ledande nordisk e-handlare inom skönhet. Avtalet omfattar fortsatt samarbete i hela Norden.

Lyko har varit en av Qliros viktigaste handlare och en strategisk partner i utvecklingen av merförsäljningsfunktionen Upsell 2.0 – en produkt som redan visat starka resultat med en ökning av merförsäljningen på +88% i Sverige och över +110% i Norge, Danmark och Finland för Lyko under de första veckorna efter lansering. Under 2025 har Qliro stärkt sin position inom beauty och sammanlagt tecknat volymer som överstiger 1 miljard kronor inom segmentet.

"Lyko har varit en avgörande partner i utvecklingen av Upsell 2.0, och resultaten visar vad vi kan åstadkomma när vi bygger tillsammans. Vår plattform för composable payments gör det möjligt att snabbt anpassa och lansera nya funktioner – från kassaoptimering till kopplingar mot lojalitetssystem. Det är kärnan i vårt erbjudande: flexibel teknik som driver konvertering och ordervärde för handlaren," säger Christoffer Rutgersson, vd för Qliro.

Qliro kommer fortsättningsvis att hantera Lykos betalflöden i Norden, där implementeringen av Qliros produktstrategi "Flywheel commerce" utgör en central del av samarbetet. Strategin bygger på långsiktiga och nära partnerskap där Qliro och handlaren utvecklar lösningar tillsammans, ett arbetssätt som präglar samarbetet med Lyko och som resulterat i produkter som Upsell 2.0. Målet är att stärka alla tre steg i köpresan – Convert, Maximize och Wow – för att skapa en kundupplevelse som maximerar konvertering, driver återkommande köp och lojalitet. Integrationen med Lykos app har varit en prioritet, där kassans prestanda är avgörande för den mobila köpupplevelsen.

"Våra kunder rör sig sömlöst mellan app och webb. Vi behöver en betalpartner som förstår målgruppen och levererar en checkout som presterar i alla kanaler. Upsell 2.0 visar tydliga resultat och visar värdet av ett nära produktsamarbete. Nu ser vi fram emot att fortsätta utveckla framtidens checkout tillsammans med Qliro," säger Rickard Lyko, vd för Lyko.

Avtalet med Lyko väntas innebära betydande transaktionsvolymer för de kommande åren och utgör en viktig del i Qliros fortsatta tillväxtstrategi.

För mer information, vänligen kontakta:

Christoffer Rutgersson
E-post: ir@qliro.com

Om Qliro AB

Qliro är ett ledande fintechbolag som erbjuder säkra och smidiga betallosningar online, inklusive en komplett checkout till e-handlare. Qliro är ett kreditmarknadsbolag som står under den svenska Finansinspektionens tillsyn och har sitt säte i Stockholm. Qliros aktier är noterade på Nasdaq Stockholm under tickern "Qliro".

För mer information, vänligen se <https://www.qliro.com/sv-se/investor-relations>

Intresserad av nyheter och finansiell information från Qliro? Prenumerera [här](#).

Bifogade filer

[Qliro förlänger enterpriseavtal med Lyko](#)