



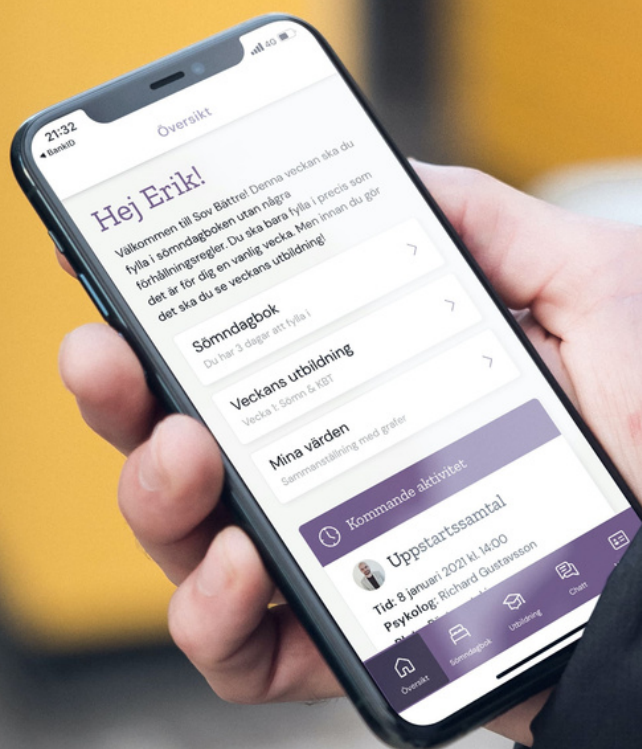
Learning to⁺⁺ Sleep

DELÅRSRAPPORT LEARNING 2 SLEEP L2S AB

Q3 2022

Innehåll

Q3 i korthet.....	3
Om Learning 2 Sleep L2S AB.....	4
VD har ordet.....	6
Mål och vision 2023.....	8
Tusentals nöjda patienter.....	11
Ägarförhållanden.....	13
Aktien.....	14
Finansiella rapporter.....	16



Q3 2022 i korthet

- Nettoomsättning för perioden uppgick till 881 TSEK
- EBITDA uppgick till -3846 TSEK
- Balansomslutningen uppgick till 21011 TSEK

Viktiga händelser under kvartalet

- Bolaget förstärker kassan med totalt 3.5 MSEK via ett konvertibelt lån från existerande ägare
- Ett sparpaket som på sikt ger 500 TSEK i besparing per månad implementerades tillsammans med en koncentration mot svenska marknaden
- Kundanskaffningskostnaden minskade med 70 procent relativt Q1 2022
- Ett samarbetsavtal skrevs med ätstörningsbolaget Progress Me kring psykologstöd med fokus på lönsam tillväxt
- Lina Johansson tillträder som VD 1 september

Viktiga händelser efter kvartalets slut

- Bolaget förstärker kassan med ytterligare 3 MSEK via ett konvertibelt lån för att säkerställa bolagets likviditet
- KI avslutar datainsamlingen avseende Bolagets forskningsstudie och resultaten överträffar de förväntningar Bolaget har med 90.3 procents "success rate"

Finansiell sammanfattning

	Q3 2022	Q3 2021
Nettoomsättning (tsek)	881	924
Resultat efter finansiella poster (tsek)*	-4158 (-6258)	-7001 (N/A)
Balansomslutning (tsek)	21011	14805

*jämförelsen avser moderbolaget exkl interna transfereringar. Siffror inom parantes avser koncern.

Om Learning 2 Sleep L2S AB

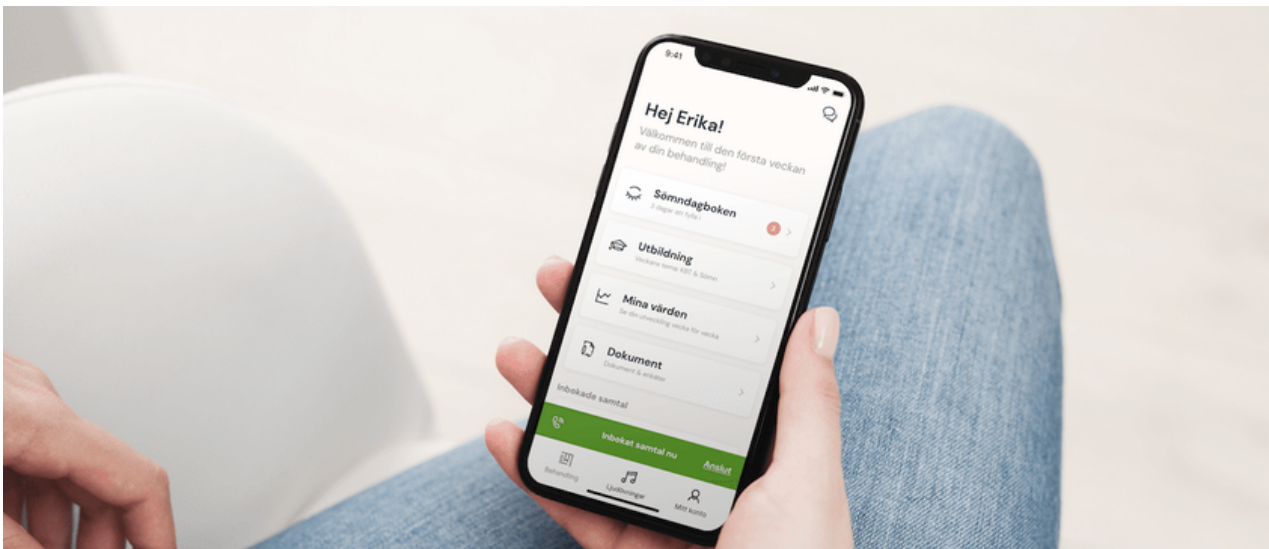
Learning to Sleep är en digital sönmottagning som behandlar personer med allvarliga sömnproblem inklusive kronisk insomni via en digital plattform. Bolaget erbjuder en enkel, effektiv och platsoberoende KBT-behandling där privatpersoner kan få snabb tillgång till psykologer för bedömning och behandling genom Learning to Sleeps mobilapplikation. Bolagets metod är världsledande och jämförelser med andra digitala aktörer eller traditionella behandlingsmetoder (inklusive läkemedel) visar att Bolaget har högre andel patienter med förbättrad sömnkvalitet.

Mer än 10 år av forskning

Bolaget startade redan 2009 och 2012 inleddes ett samarbete med Pfizer läkemedel som resulterade i den kommersiella produkten Sov Bättre år 2015 som var en webbaserad version av den behandling Bolaget erbjuder idag. I samband med detta genomfördes en klinisk utvärdering som visade att 94 procent av de som genomgick behandlingen fick en säkerställd sömnförbättring. Bolaget lämnade samarbetet med Pfizer 2017 och har sedan dess vidareutvecklat både den tekniska plattformen och behandlingsmetoden, i egen regi.

Digifysisk vård i världsklass

Bolagets tekniska plattform består av en mobilapplikation som används av patienten och ett back-end system där patienterna hanteras. Varje patient får en egen psykolog som följer patienten genom den fem veckor långa behandlingen och via back-end systemet kan psykologen se patientens framsteg, genomföra videosamtal, boka besök samt föra journal. Patienten hanterar även betalningar via den mobila applikationen.



Skalbar SaaS modell

Den tekniska plattformen är anpassad för att kunna säljas internationellt till större vårdgivare eller enskilda terapeuter som en renodlad SaaS (Software as a Service) lösning. Detta skapar möjligheter att i framtiden generera återkommande intäkter via prenumerationer

Del av den svenska vården

Sedan 2018 har Bolaget kunnat erbjuda behandling till slutpatienten som en del av det svenska utomlänsersättningsystemet. Detta innebär att patienten enbart betalar patientavgift, övrig ersättning kommer från den offentligt finansierade vården. Bolaget anskaffar majoriteten av kunderna på egen hand – huvudsakligen via digital marknadsföring – men fler och fler upptäcker behandlingen via rekommendationer från sin läkare.



VD har ordet

Kvartalet har präglats av en fin utveckling av den operativa verksamheten och ett stadigt inflöde av nya patienter samtidigt som kostnaden för marknadsföring minskat drastiskt. Detta tyder på att Bolaget stärkt sin organiska tillväxt genom ökad varumärkeskänedom. Bolaget har dock fortsatta utmaningar i förhållande till kassaflödet då det sparpaket som implementerats ger full effekt först under Q1 2023. Det förväntade kapitaltillskottet via Bolagets TO1 och TO2 instrument gav heller inte det tillskott vi hade förväntat oss. Vi har därför en tät dialog med några av våra större investerare för att säkerställa likviditeten på längre sikt.



Trots ett omfattande sparpaket innehållande en minskad budget för marknadsföring har omsättningen legat på i princip samma nivå som i Q3 2021. Sömnproblemen fortsätter att öka och utgör idag en av vår tids största hälsoutmaningar. Oro kring ekonomin och händelser i omvärlden förvärrar problematiken och vi förutspår en ökning av personer som söker hjälp för sina sömnproblem. Samtidigt ser vi som bolag ett behov av att bredda vår verksamhet för att erbjuda specialiserade insatser inom andra områden som utgör stora hälsoutmaningar. Därför är vi mycket glada över att ha inlett ett samarbete med Progress Me som arbetar för att förebygga ätstörningar.

"Allt fler människor lider av sömnbrist och sömnproblem är en av vår tids största hälsoutmaningar. Som VD är jag glad och stolt över att vara en del av lösningen på detta problem."

Ökad satsning på "thought leadership"

Vi har fortsatt vår satsning på att nå ut till vårdpersonal och ser ett ökat antal patienter som söker baserat på rekommendation från sin läkare eller annan vårdpersonal. Vi har även producerat ett antal kunskapssammanställningar på ämnen relaterade till sömn och vikten av en god sömnhälsa riktat till vårdpersonal. Utöver detta har vi lanserat **Sömpodden** som riktar sig till alla personer som vill lära sig mer om sömn. Via podden når vi ut till potentiella patienter och framtida samarbetspartners och kan bygga en relation till lyssnarna samtidigt som vi visar på en bred kunskap och kompetens inom området sömn.

Positiva resultat från KI studien

Datainsamlingen för den randomiserade kontrollerade forskningsstudien som genomförts i samarbete med Karolinska Institutet har slutförts. De preliminära resultaten överträffar våra förväntningar och visar att 90,3% av deltagarna som genomgått vår behandling fått en kliniskt signifikant förbättring gällande symptom på insomni. När dessa resultat ställs i relation till resultaten för liknande behandlingar i Sverige kan vi konstatera att det vi erbjuder är överlägset bäst. Den slutgiltiga rapporten publiceras under Q4.

Symbio Me

Symbio Me erbjuder en avancerad tarmfloraanalys som kan ge personer med återkommande magproblem svar på hur dessa kan behandlas med exempelvis probiotika. Under sommaren och början av hösten har vi arbetat med att förbättra tjänsten och förfina marknadsföringen. Symbio Me har nu kommit igång med en försäljning som förväntas öka under Q4.

Samarbete med Progress Me

För att bredda verksamhetens erbjudande och använda vårt strukturkapital kring digifysisk vård inleder vi ett samarbete med Progress Me som arbetar för att förebygga ätstörning. Samarbetet går ut på att använda vårt nätverk av psykologer till Progress Me:s användare för att kunna ge ytterligare stöd till de som är i riskzonen för ätstörning.

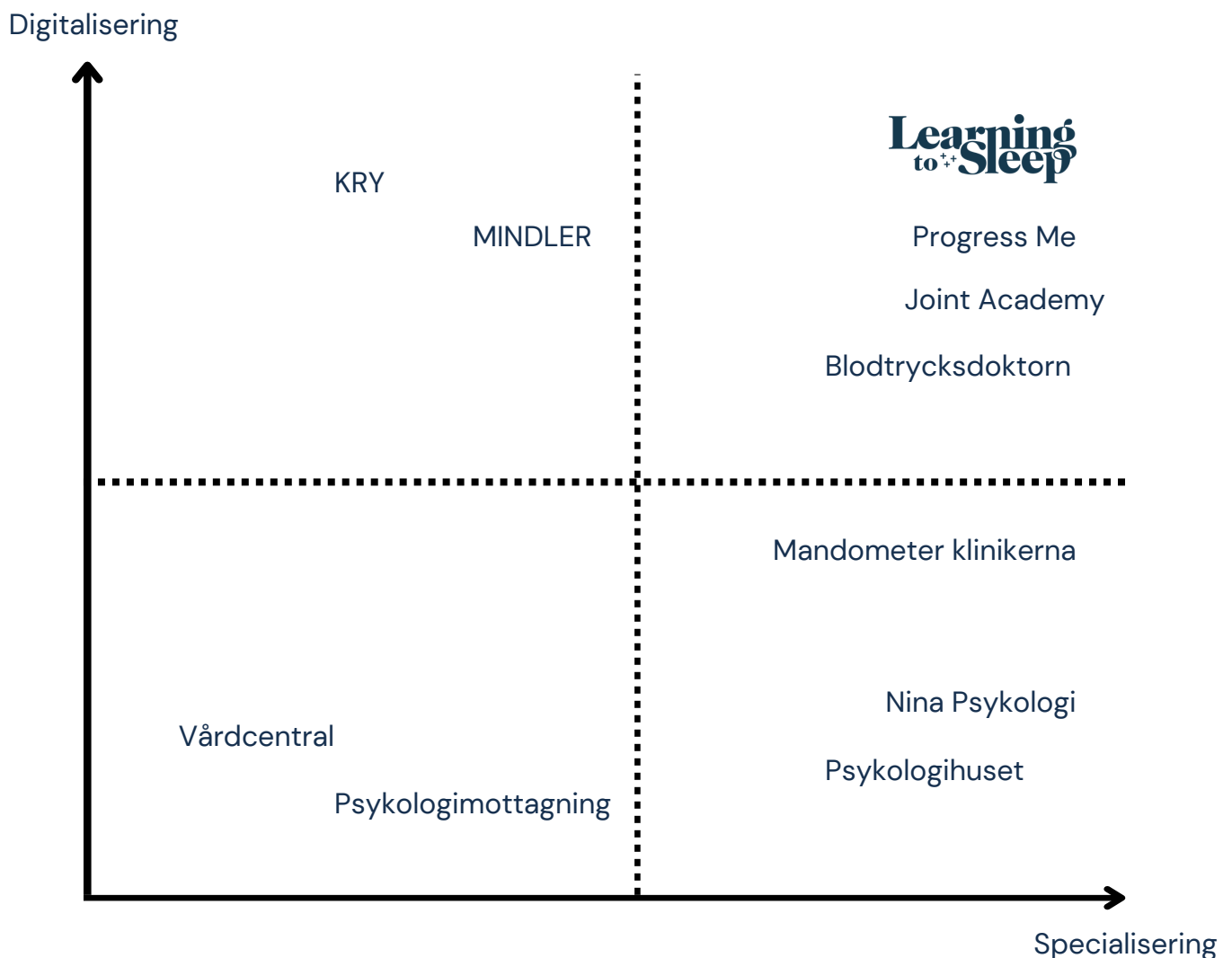
Malmö 2022-11-10

Lina Johansson
VD, Learning 2 Sleep L2S AB (publ)

Mål och vision 2023

Positionering

Marknaden för digital hälsa har hittills präglats av aktörer som till största delen rört sig inom området allmänsjukvård för att på så sätt kunna bygga stora volymer av patienter. Baksidan med denna strategi är att detta område är ett lågmarginalområde där både traditionella och nya aktörer kämpar med lönsamhet. Learning to Sleep är till skillnad från dessa en specialistverksamhet som på sikt har för avsikt att växa inom de områden som bedöms lönsamma och som idag är lönsamma även i traditionell form. Detta kan illustreras i nedanstående bild:



Lönsamhet

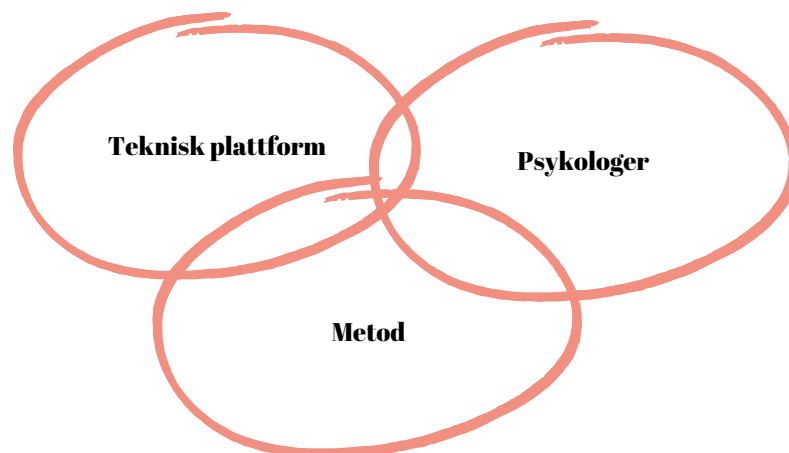
Utifrån positioneringsanalysen är det också relevant att se på lönsamheten för verksamheterna. Traditionellt är verksamheterna med hög grad av specialisering mer lönsamma än de som är mer generella. T ex ser vi att traditionella vårdcentraler har låg lönsamhet medan specialistverksamheter har betydligt bättre lönsamhet. Några exempel är:

- Capio Sverige (trad vårdcentral), omsättning 1 MDR, resultat -53 MSEK 2021
- KRY (digital vårdcentral), omsättning 780 MSEK, resultat - 800 MSEK 2020
- Nina Psykologi (trad psykologspecialist) omsättning 18 MSEK, resultat 2,8 MSEK

En framtida strategi kommer därför att fokusera på att utveckla LTS strukturkapital för att lägga till ytterligare moduler inom området specialistkompetens för att på så sätt uppnå lönsamhet på den svenska marknaden och därifrån kunna skala upp bolaget internationellt.

Strukturkapital

Bolagets strukturkapital består idag av huvudsakligen tre komponenter:



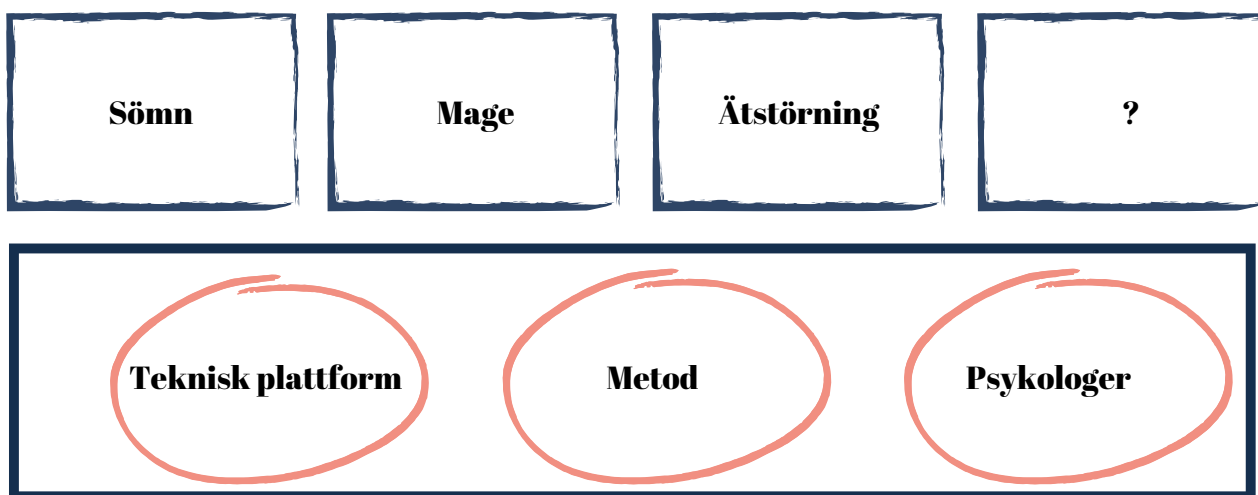
Den **tekniska plattformen** utgörs av ett back-end system för kommunikation med patienten, där även betalning, journalföring etc utförs. Patienten sköter behandlingen via en mobil applikation där även betalning och kommunikation med psykologen sker.

Psykolognätverket består idag av ca 30 legitimerade psykologer som arbetar på timbasis åt bolaget. Psykologerna har specialistkompetens inom sömn men arbetar normalt även med andra diagnoser inom mental hälsa t ex ätstörning, beroendeproblematik och ångest/depression.

Metodkompetensen ligger i de metoder som LTS utvecklat inom ramen för digifysisk behandling och som till stor del skiljer sig mot hur den traditionella vården arbetar, men även hur många andra digitala aktörer agerar. Metoden kan enkelt användas på andra sjukdomstillstånd än just sömn.

Strategisk tanke

Under våren 2022 förvärvade bolaget tarmfloraanalys bolaget Symbio Me och med grund i detta förvärv har en strategi utvecklats kring förvärv av bolag där det finns synergier på metod, marknad, ledning och tekniksidan. På sikt kommer det digitala gränssnittet för Symbio Me att kunna kopplas mot LTS befintliga back-end, marknadsföringssystem (Hubspot) samt nätverk av psykologer för beteendeförändring avseende kost men även andra kompetenser t ex dietister:



Utöver de redan befintliga områdena sömn och tarmfloraanalys har bolaget påbörjat ett samarbete med Progress Me – www.progressme.se – ett bolag som utvecklat en metod för att förebygga ätstörning. Bolaget har idag en mobil applikation och en community bestående av över 3000 användare, men erbjuder ingen digifysisk lösning med psykologer, något som LTS kan tillföra. Om samarbetet faller väl ut finns möjligheten att se över ett eventuellt ytterligare närmande mellan bolagen.

Framtid

Det finns idag ett stort antal bolag inom området digital hälsa som utvecklat framgångsrika behandlingsmetoder, men som saknar en digifysisk plattform att verka från för att kunna utveckla sin affär. Vi ser en stor möjlighet att under kommande år erbjuda sådana bolag möjligheten att vara en del av LTS plattform och även ta del av de fördelar en börsplats erbjuder. Det finns stora synergier på teknik, marknad och ledningsområdet som gör att digitala specialistprogram kan skala upp verksamheten snabbare i vår miljö.

Tusentals nöjda patienter

Learning to Sleep har sedan 2016 hjälpt över 3000 personer i Sverige med sina sömnproblem och för de allra flesta har behandlingen gett resultat. En av de vi behandlat är Alexandra:

”Färre timmar i sängen, men sover mer”

Alexandra är ett exempel på en typisk patient hos Learning to Sleep. Livet var helt enkelt stressigt med jobb och småbarn, något som gick ut över sömnen. Efter att under många år tänkt att ”jag få nog leva med mina sömnproblem” blev problemen allt större. Den dåliga sömnen påverkade helt enkelt Alexandra allt mer:

”Jag kände mig aldrig utvilad trots att jag lade så mycket tid och kraft på att försöka sova bra. Jag var jämt trött och irriterad och kände att det gick ut över både jobb och familj”. På en middag med vänner fick Alexandra tips om Learning to Sleep och bestämde sig för att prova. Efter ett inledande bedömningsamtal påbörjade hon behandlingen. Det var tuftt i början men redan efter några veckor hade behandlingen gett resultat. Nu tillbringar Alexandra mindre tid i sängen, men sover mer:



Alexandra Clayton såg resultat från behandlingen redan efter 2 veckor

– Jag tillbringar helt enkelt färre timmar i sängen men sover mycket mer. Jag känner en så stor skillnad i min vardag och har dessutom fått mer egentid, vilket är otroligt värdefullt när man har små barn. Tidigare fick jag dåligt samvete när jag var uppe länge på kvällarna, men nu vet jag ju att det tvärtom hjälper mig att sova bättre, säger Alexandra. Jag kan verkligen rekommendera Learning to Sleep till de som har samma typ av sömnproblem som jag, avslutar hon.

"Vi hjälper människor att få en fungerande vardag"

Rebecca Ribbing är legitimerad psykolog på Learning to Sleep och har dagligen kontakt med patienter:

"Vi hjälper personer där sömnproblemet växt sig så stort att det påverkar vardagen negativt. Under dagen kan sömnbrist yttra sig som koncentrationssvårigheter, minnesproblem och att du känner dig trött och irriterad. Sömnproblem kan också skapa problem i dina relationer" säger Rebecca.

På Learning to Sleep arbetar vi med kognitiv beteendeterapi (KBT). Vid KBT-behandling av insomni använder vi en metod kallad sömnrestriktion som är mycket effektiv. KBT är den metod som har bäst vetenskapligt stöd vid behandling av sömnproblem och är enligt Socialstyrelsen den behandling som ska rekommenderas i första hand vid sömnproblem.

"Vi psykologer har under lång tid använt KBT med sömnrestriktion för att hjälpa personer med sömnproblem och det finns massor av forskning som visar att det fungerar. På Learning to Sleep har vi paketerat dessa metoder och tekniker tillsammans med modern teknologi vilket gör att vi faktiskt når bättre resultat på kortare tid jämfört med traditionell behandling".

Att arbeta som psykolog hos Learning to Sleep har många fördelar menar Rebecca:

"Psykologens arbete är ofta tufft och komplext samtidigt som det kan ta tid att se resultat. Nu ser jag resultat redan efter några veckor och det känns verkligen belönande. Att på bara några veckor ta en patient från ett stort lidande på grund av sömnbrist till en naturligt fungerande sömn och ökad livskvalitet är enormt motiverande. Det är ändå det bästa med det här jobbet", avslutar Rebecca.



Rebecca Ribbing är legitimerad psykolog på Learning to Sleep

Ägarförhållanden

Nedan visas bolagets aktieägare med minst 5 procents ägande den 30 september 2022. Såvitt styrelsen känner till kontrolleras Bolaget varken direkt eller indirekt av något enskilt rättssubjekt, förutom vad som redovisas nedan:

Aktieägare	Antal aktier	Procent av kapital och röster
Polynom Investment AB (publ)	2 077 517	14,7
Wikow Venture AB	929 360	6,5
AB Dendera Venture	897 320	6,3
Nordnet Pensionsförsäkring	814 438	5,8
Micael Gustafsson	753 939	5,3
Almi Invest Syd AB	635 960	4,5
Övriga	8 062 842	56,9

Aktien

Learning 2 Sleeps aktie är sedan 3 februari 2022 noterad på Nasdaq First North Growth Market under symbolen "L2S". Antal aktier i Learning 2 Sleep L2S AB per den 30 september 2022: 14 171 331 aktier.

Finansiell kalender

- 2022-06-07 Årsstämma och årsredovisning 2021
- 2022-08-24 Kvartalsrapport 2 2022
- 2022-11-10 Kvartalsrapport 3 2022
- 2023-02-23 Bokslutskommunike 2022

Granskning av revisor

Delårsrapporten har inte granskats av revisor

Certified advisor

Eminova Fondkommission AB
advisor@eminova.se
Tel: 08-684 211 10

Avlämnande av delårsrapport

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att delårsrapporten ger en rättvisande bild över Bolagets verksamhet.

Malmö den 10 november 2022

Learning 2 Sleep L2S AB
Styrelsen och VD

Mer information kan lämnas av:

Lina Johansson, VD

Mail: lina@learningtosleep.se

Tel: 0709242193

Denna information är sådan information som Learning 2 Sleep L2S AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 10 november 2022 kl. 13.00 CET.

Resultaträkning Koncern

Belopp i Tkr 2022-07-01 -
2022-09-30

Rörelsens intäkter, lagerförändringar m.m.	
Nettoomsättning	881
Aktiverat arbete för egen räkning	246
Summa rörelsens intäkter, lagerförändringar m.m.	1127
Rörelsens kostnader	
Övriga externa kostnader	-2616
Personalkostnader	-2357
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-2328
Summa rörelsens kostnader	-7301
Rörelseresultat	-6174
Resultat från finansiella poster	
Räntekostnader och liknande resultatposter	-84
Summa resultat från finansiella poster	-84
Resultat efter finansiella poster	-6258
Uppskjuten skatt	302
Periodens resultat	-5956

Koncern

Balansräkning Koncern

Belopp i Tkr

2022-09-30

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar	11 780
Goodwill	6 256
Summa anläggningstillgångar	18 036

Finansiella anläggningstillgångar

Uppskjuten skattefordran	1 486
--------------------------	-------

Summa anläggningstillgångar	19 522
------------------------------------	---------------

Omsättningstillgångar

Varulager	92
Kortfristiga fordringar	856
Kassa och bank	541
Summa omsättningstillgångar	1 489

SUMMA TILLGÅNGAR	21 011
-------------------------	---------------

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital	9 671
Summa eget kapital	9 671

Långfristiga skulder	6 174
----------------------	-------

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder	1 304
Kortfristiga skulder	3 862
Summa kortfristiga skulder	5 166

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

21 011

KASSAFLÖDESANALYS KONCERN

kSEK

2022-07-01**2022-09.30****3 mån**

Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4213
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-246
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3069
Årets kassaflöde	-1390
Likvida medel vid periodens början	1931
Likvid vid periodens slut	541

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL KONCERN

kSEK

Belopp vid periodens ingång	15517
Omräkningsdifferens	110
Årets Resultat	-5956
Belopp vid periodens slut	9671

NYCKELTAL KONCERN

Nettoomsättning (kSEK)	881
Rörelseresultat (kSEK)	-5956
Balansomslutning (kSEK)	21011
Medelantal anställda	11
Soliditet, % (eget kapital/balansomslutning)	46
Totalt aktiekapital SEK	950 279,86

Resultaträkning Moderbolag

<i>Belopp i Tkr</i>	2022-07-01 - 2022-09-30	2022-01-01 - 2022-09-30	2021-07-01 - 2021-09-30	2021-01-01 - 2021-09-30	2021-01-01 - 2021-12-31
Rörelsens intäkter, lagerförändringar m.m.					
Nettoomsättning	1000	2631	924	2211	3 749
Aktiverat arbete för egen räkning	0	1304	761	2948	3 641
Summa rörelsens intäkter, lagerförändringar m.m.	1000	3935	1 685	5 159	7 391
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-1848	-6 678	-5 804	-8 219	-12 177
Personalkostnader	-2332	-7659	-2 231	-5 339	-7 762
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-903	-2885	-588	-2 430	-2 939
Summa rörelsens kostnader	-5083	-17222	-8 623	-15 988	-22 877
Rörelseresultat	-4083	-13287	-6 938	-10 829	-15 487
Resultat från finansiella poster		0			
Räntekostnader och liknande resultatposter	-75	-163	-63	-204	-290
Summa resultat från finansiella poster	-75	-163	-63	-204	-290
Resultat efter finansiella poster	-4158	-13450	-7 001	-11 033	-15 777
Periodens resultat	-4158	-13 450	-7 001	-11 033	-15 777

Balansräkning moderbolag*Belopp i Tkr*

2022-09-30

2021-09-30

2021-12-31

TILLGÅNGAR**Anläggningstillgångar**

Immateriella anläggningstillgångar

10 063

9 335

9 438

10 063**9 335****9 438****Finansiella anläggningstillgångar**

Andelar i koncernföretag

10 000

10 000**Summa anläggningstillgångar****20 063****9 335****9 438****Omsättningstillgångar**

Kortfristiga fordringar

598

1 148

821

Kassa och bank

509

4 322

401

Summa omsättningstillgångar**1 107****5 470****1 222****SUMMA TILLGÅNGAR****21 170****14 805****10 660****EGET KAPITAL OCH SKULDER****Eget kapital****11468****9516****4445****Långfristiga skulder****5 180****1 473****1 279****Kortfristiga skulder**

Leverantörsskulder

660

1 499

1 909

Övriga skulder

3 862

2 317

3 027

Summa kortfristiga skulder**4 522****3 816****4 936****SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER****21 170****14 805****10 660**

KASSAFLÖDESANALYS MODER

kSEK

	2022-07-01	2021-07-01	2022-01-01	2021-01-01	2021-01-01
	2022-09.30	2021-09-30	2022-09-30	2021-09-30	2021-12-31
	3 mån	3 mån	9 mån	9 mån	12 mån
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-3546	-7194	-11393	-8262	-12414
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-257	-3510	-3255	-3867
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3079	10438	15011	15539	16382
Årets kassaflöde	-467	2987	108	4022	101
Likvida medel vid periodens början	976	1335	401	300	300
Likvid vid periodens slut	509	4322	509	4322	401

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL MODER

kSEK

	2022-01-01	2021-01-01
	2022-09.30	2021-12-31
	9 mån	12 mån
Belopp vid periodens ingång	4446	2951
Omräkningsdifferens	20472	17272
Årets Resultat	-13450	-15777
Belopp vid periodens slut	11468	4446

NYCKELTAL KONCERN

	2022-09.30	2021-12-31
Nettoomsättning (kSEK)	2631	3749
Rörelseresultat (kSEK)	-13450	-15777
Balansomslutning (kSEK)	21170	10660
Medelantal anställda	11	12
Soliditet, % (eget kapital/balansomslutning)	54	42
Totalt aktiekapital SEK	850 279,86	508 420,00

Principer för rapportens upprättande

Delårsrapporten har upprättats enligt samma redovisningsprinciper som i bolagets senaste årsredovisning, det vill säga enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3)

Eftersom koncernen uppstod sent i kvartal 2, 2022 finns inga jämförelsetal i koncernredovisningen.

Då styrelsen har en positiv syn på resultatutvecklingen vad gäller Symbio me AB de närmaste åren så redovisas uppskjuten skattefordran hänförligt till skattemässiga underskottsavdrag.

Delårsrapporten har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.