

63° N SWE



HIGH COAST

SINGLE MALT WHISKY



Årsredovisning 2025

HIGH COAST DISTILLERY AB (PUBL), ORGNR: 556729-2593

Bolaget i korthet

High Coast Distillery producerar och säljer single malt whisky under varumärket High Coast Whisky och är just nu den största producenten i Sverige av new make till whisky och har störst marknadsandel av Svenska maltwhiskyproducenter på Systembolaget. Årets totala produktion uppgick till 261 713 LPA*. Totalt har High Coast Distillery 28 anställda, en nettoomsättning** som uppgår till 57,6 miljoner kronor och ett rörelseresultat på 7,5 MSEK. High Coast Distillerys aktie är sedan april 2022 noterad på Nasdaq First North Growth Market och handlas under tickern HIGHCO_B. Per den 31 december 2025 hade High Coast Distillery 2 697 st unika aktieägare.

“Vår vision är att High Coast Whisky inspirerar till unika upplevelser och stunder av njutning”

High Coast Distillerys affärsidé är att nyttja de unika förutsättningarna som det lokala landskapet och nordliga klimatet möjliggör för att tillverka och erbjuda whisky till livsnjutare över hela världen. Bolagets vision att "High Coast Whisky inspirerar till unika upplevelser och stunder av njutning" är en ledstjärna i arbetet. Under varumärket High Coast Whisky säljer High Coast Distillery högkvalitativ single malt whisky.

Bolaget har producerat sprit sedan hösten 2010 och har en produktionskapacitet på cirka 280 000 LPA vid anläggningen i Sörviken, Bjärträ. I lagerhusen låg per den sista december 20 532 fat. Av dessa fat ägs 3 784 st av våra fatägare i High Coast fatägarprogram, där kunder äger personliga fat om cirka 40 liter***. High Coast Whisky finns i Systembolagets ordinarie sortiment med serien Origins som innehåller produkterna Berg, Älv, Hav och Timmer samt i en samlingsbox. Utöver dessa säljs produkter i begränsade utgåvor med jämna mellanrum. Dessutom exporteras whisky till ett tiotal marknader globalt. Vid destilleriet i Bjärträ utmed Ångermanälvens strand finns ett välbesökt besökscentrum med möjligheter till whiskyprovningar, guidade visningar och förtäring av mat och dryck i Restaurang 63° N.

* Litres Pure Alcohol.

** Nettoomsättning exklusive alkoholskatt.

*** För mer information om Bolagets fatägarprogram, se sidorna 15-16.



Innehållsförteckning

INTRODUKTION	2	AKTIEN OCH AKTIEÄGARNA	23
Året i korthet	2	BOLAGSSTYRNING	24
Kommentar från vd	4	Styrelse	24
High Coast Distillery genom tiderna	5	Ledningsgrupp	26
MARKNAD OCH FÖRSÄLJNING	7	ÅRSREDOVISNING	28
Svenska whiskymarknaden	7	Förvaltningsberättelse	28
Internationella whiskymarknaden	8	Resultaträkning	34
STRATEGI	9	Balansräkning	35
Skalbar och lönsam affärsmodell	9	Kassaflödesanalys	37
Marknadsstrategi	11	Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer	38
VÅR VERKSAMHET	13	Noter	40
Flaskförsäljning	13	Styrelsens underskrifter	43
Fatförsäljning	15	Revisionsberättelse	44
Besöksverksamhet	17	Femårsöversikt	46
Produktion och lager	19	Ordlista och definitioner	47
AURORA LYSER UPP VÄGEN FÖR INTERNATIONALISERING	21		

2025

Året i korthet



The Origins Series Box.



Worlds Best Single Cask Single Malt Whisky 2025.



Roger Melander.



Jonas Svedin.



Sara Larsson.



Eva Garbom.

- Samlingsboxen Origins tog plats på över 98 procent av alla Systembolag.
- Produkten Distillery Exclusive 11 tog emot pris som Världens Bästa Single Cask Single Malt Whisky i World Whisky Awards i London.
- Master Distiller Roger Melander valdes in i Svenska Whiskyförbundets Hall of Fame.
- Jonas Svedin tillträdde som Chief Marketing Officer och bolagets ledningsgrupp.
- Sara Larsson, Fatförsäljningschef, tillträdde bolagets ledningsgrupp.
- Eva Garbom tillträdde som Besökschef.

789

privata fat tömdes och buteljerades.

44 st

3 st fatägardagar på destilleriet och
41 stycken runtom i landet.

1 527 st

antal serverade julbord.

63 324

flaskor såldes av The Origins
och samlingsboxar omvandlat
till 50 cl-flaskor.

20 532 st

fat finns nu i lagerhusen
med totalt 1 982 165 OLA
(motsvarar ca 6,5 miljoner 50 cl-
flaskor med 50% alkoholhalt).

20 500+

följare på Facebook.

12 000+

följare på Instagram.

1 000+

följare på LinkedIn.

FEMÅRSÖVERSIKT

Belopp räknat i TSEK	2025	2024	2023	2022	2021
Nettoomsättning, exkl. alkoholskatt	57 580	61 129	57 752	60 532	59 571
Förändring från föregående år (%)	-6	6	-5	2	32
Rörelseresultat	7 549	15 188	10 808	14 271	16 279
Resultat efter skatt	860	607	841	8 961	11 715
Balansomslutning	275 336	261 171	225 446	208 459	185 000
Materiella anläggningstillgångar	99 279	101 783	87 257	80 727	76 003
Varulager	161 613	140 031	120 191	99 558	83 588
Justerat eget kapital*	125 354	121 198	111 864	100 318	66 936
Investeringar	5 484	22 200	13 600	10 700	11 800
Soliditet (%)	46	46	50	48	36
Kassalikviditet (%)	48	64	58	94	72
Skuldsättningsgrad (gångar)**	1,20	1,15	1,02	1,08	2
Kassaflöde	-6 597	1 308	-4 851	4 865	-3 113
Antal anställda i medeltal	28	26	28	27	24
Produktion (liter ren alkohol)	261 713	277 216	294 870	281 173	278 807

* Justerat eget kapital är eget kapital +79,4 procent av bolagets obeskattade reserver.

** Skulder + 20,6% av obeskattade reserver / Justerat eget kapital.

Kommentar från vd

2025 har varit ett år präglad av en tydligt mer utmanande marknad för whisky globalt. Efter flera år av stark efterfrågan har konsumenter, importörer och distributörer blivit mer försiktiga. I denna miljö har High Coast Distillery valt att arbeta med disciplin, långsiktighet och tydliga prioriteringar. Som det ledande svenska single malt-distilleriet har vi ett ansvar att agera stabilt och strategiskt även i mer krävande tider.

“Med ett starkt varumärke, ett betydande moget lager och en tydlig strategisk inriktning ser jag med tillförsikt på bolagets fortsatta utveckling.”

Nettoomsättningen för helåret uppgick till 57,6 MSEK (61,1) och rörelseresultatet till 7,5 MSEK (15,2). Resultatet efter finansiella poster uppgick till 4,1 MSEK (11,8). Den lägre resultatnivån jämfört med föregående år är främst en följd av en svagare marknad, lägre fatrelaterade intäkter samt fortsatta satsningar på varumärkesnärvaro och internationell synlighet.

Genom bokslutsdispositioner avseende överavskrivningar har bolaget kunnat minska resultat före skatt för att stärka upp kassaflödet.

FLASKOR

Flaskförsäljningen uppgick till 27,3 MSEK (28,6). Givet marknadsutvecklingen är detta en stabil nivå. Den svenska marknaden fortsätter att vara bolagets starkaste bas och High Coast Distillery befäster sin position som det ledande svenska single malt-distilleriet.

Under året har vi fortsatt att arbeta långsiktigt med varumärkespositionering, både nationellt och internationellt. Synligheten har stärkts genom ökad närvaro i digitala kanaler samt deltagande på mässor och branschevent. Dessa satsningar är långsiktiga till sin natur och syftar till att stärka relationen till befintliga kunder och attrahera nya.

FAT

Fatförsäljningen uppgick till 20,1 MSEK (22,1). Minskningen är hänförlig till färre buteljerade privatfat under året. Detta är en direkt konsekvens av att färre privatfat såldes för tre till fem år sedan, vilket innebär att färre fat nått den ålder där de är färdiga för buteljering.

Affärsmodellen för privatfat är långsiktig och intäktsfördelningen varierar naturligt mellan åren beroende på historisk försäljning. De senare årens högre försäljningsnivåer av privatfat kommer successivt att realiseras i takt med att faten når buteljeringsbar ålder under kommande år.

BESÖKSVERKSAMHETEN

Besöksverksamheten omsatte 10,2 MSEK (10,5). Verksamheten har under året påverkats av ett mer försiktigt konsumtionsklimat samt minskade öppettider. Samtidigt fortsätter destilleriet i Bjärträ att vara en central mötesplats för whiskyintresserade från Sverige och övriga världen.

Besöksverksamheten är en viktig del av bolagets varumärkesbygge och spelar en avgörande roll i att fördjupa relationen till kunder och entusiaster.

PRODUKTION OCH LAGER

Under året producerades 261 713 liter ren alkohol (277 216). Under hösten har produktionstakten justerats ned till cirka 200 000 liter ren alkohol per år, motsvarande 10 batcher per vecka. Detta innebär en återgång till tidigare normal produktionstakt efter en period av högre produktion.

Vid årets slut uppgick OLA i lager till 1 982 165 liter. Det omfattande och välmående lagret är en central strategisk tillgång och ger goda förutsättningar för framtida buteljeringar och produktlanseringar. Det bokförda värdet på destillatet i lagerhusen var per den 31 december 149,7 MSEK och bokförs enligt lägsta värdets princip med tillverkningskostnader, räntor och avskrivningar. Utgår vi från 2025 års försäljning uppbär lagret ett potentiellt försäljningsvärde om 1,2 miljarder kronor.

MARKNAD OCH FRAMTID

Whisky är en cyklisk bransch. Perioder av stark tillväxt följs av konsolidering. I den fas marknaden befinner sig i nu premieras aktörer med tydlig position, långsiktig strategi och ett starkt varumärke.

High Coast Distillery har under 2025 fortsatt att investera i synlighet och varumärkesnärvaro, både i Sverige och på utvalda exportmarknader. När marknaden gradvis återgår till ett mer normalt läge bedömer vi att bolaget står väl positionerat för att ta ytterligare marknadsandelar.

Med ett starkt varumärke, ett betydande moget lager och en tydlig strategisk inriktning ser jag med tillförsikt på bolagets fortsatta utveckling.



Linus Håkansson
Vd, High Coast Distillery AB (publ)

High Coast Distillery genom tiderna

|
2007

Bolaget bildas av en grupp whiskyintresserade vänner.



|
2010

Kopparpannorna anländer, det första lagerhuset färdigställs och det första whiskyfatet fylls.

|
2011

Bolagets aktie listas på Alternativa listan (nuvarande Pepins) och det första privatfatet fylls.

|
2012

Det andra lagerhuset färdigställs.



|
2013

Första spriten blir tre år gammal och kan således kallas whisky. Första lanseringen av eget destillat och den årliga produktionen uppgick till 100 000 LPA för första gången.

|
2014

Det tredje lagerhuset färdigställs, bolagets första whisky, **The Pioneer**, lanseras och besökscentrum invigs.



|
2015

De första flaskorna exporteras till Tyskland och Frankrike.

|
2016

Den första återkommande produkten, **Dálvve Signature Malt**, lanseras.



|
2017

Besökscentrum byggs ut.

2018

Namnbyte från **Box Destilleri** till **High Coast Distillery**, den årliga produktionstakten ökar till följd av att två nya kopparpannor installeras. Under året produceras över 130 000 LPA.



2019

Det fjärde lagerhuset färdigställs, och produktserien **Origins** lanseras. Första helåret med dubbla pannpar och den årliga produktionen uppgår till 200 000 LPA.

2020

Det 20 000:e fatet fylls.

2021

En ny ångpanna driven av förnybar energi installeras och den årliga produktionstakten ökar till 280 000 LPA. Bolagets första 10-åriga whisky, **The First Ten Years**, buteljeras.



2022

Den första ekologiska spriten tillverkas och High Coast Distillery AB listas på Nasdaq First North Growth Market.

2023

Bolagets första 11-åriga whisky, **The Founders' Reserve**, buteljeras. Det 30 000:e fatet fylls.



2024

Bolagets femte lagerhus för mognadslagring står färdigt vilket ökar lagringskapaciteten till 2 800 000 OLA

2025

High Coast Distillerys nya on-going produkt för exportmarknaden, **Aurora** lanseras.

Svenska whiskymarknaden



Den svensktillverkade whiskyn minskade med 20,8 procent och uppgick under 2025 till 136 669 liter. Bryter man ner och tittar på den Svenska maltwhiskyn vilken minskade med 26,2 procent och uppgick under 2025 till 93 876 liter. Det stora tappet är hänförligt marknadsrörelser av engångskaraktär under 2024 som gör jämförelsen något missvisande.

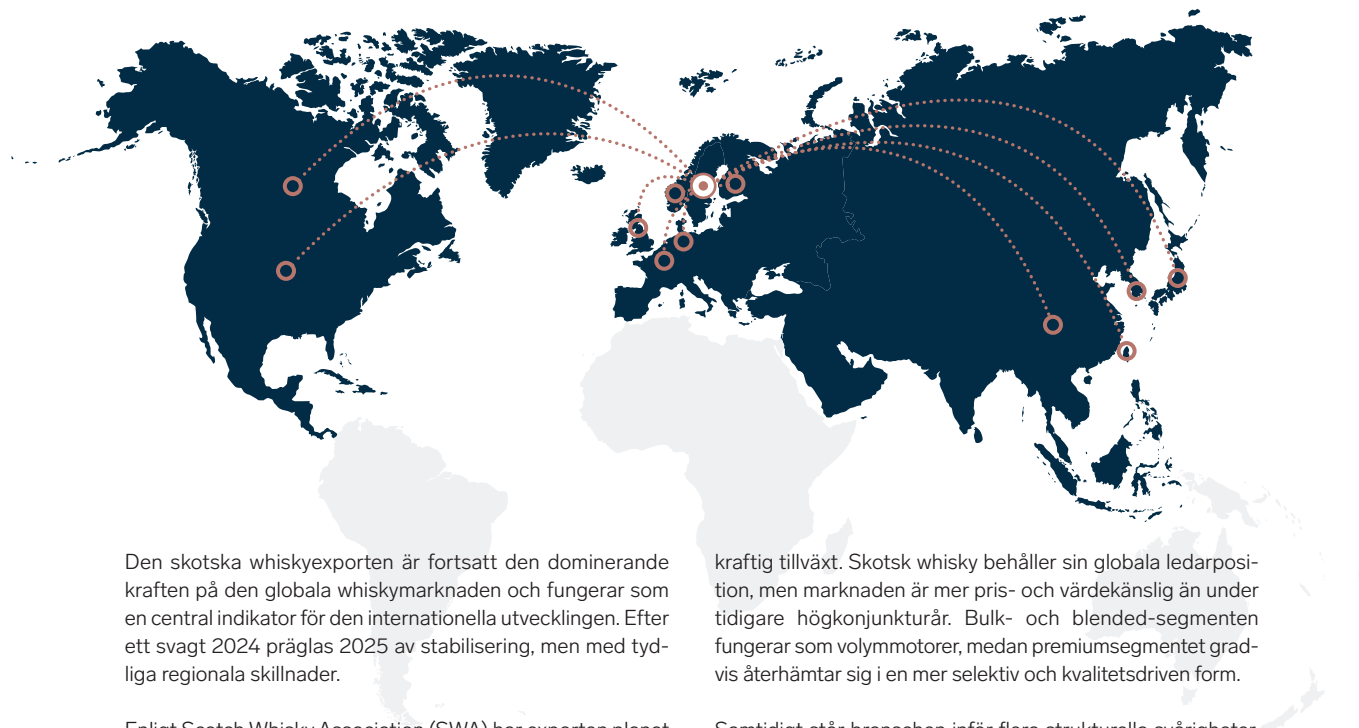
“Originsboxen har hjälpt oss att nå nya konsumenter under året och har vägt upp den minskade volym sålda specialitys i Sverige.”

Whiskyförsäljningen i stort på Systembolaget utvecklades negativt med 4,0 procent under 2025 och uppgick till 7,87 miljoner liter. Maltwhiskyn minskade med 3,2 procent under året och uppgick till 1,52 miljoner liter.

High Coast Distillerys försäljning under 2025 var i princip oförändrad jämfört med föregående år, 33 842 liter (34 370) eller 84 047 flaskor/produkter. Under 2025 stod High Coast för 36 procent (27) av svenska maltwhiskyn på Systembolaget. Vår Originsbox var den mest sålda produkten sett till antal produkter/flaskor i kategorin Svensk Whisky. Berg har fortsatt varit den produkt som sålt bäst i Svensk Maltwhiskysegmentet och är en given klassiker i konnässörers barskåp.

Trots en vikande marknad ser vi ett fortsatt intresse för premiumprodukter i Sverige. Originsboxen har hjälpt oss att nå nya konsumenter under året och har vägt upp den minskade volymen sålda specialitys i Sverige.

Internationella whiskymarknaden



Den skotska whiskyexporten är fortsatt den dominerande kraften på den globala whiskymarknaden och fungerar som en central indikator för den internationella utvecklingen. Efter ett svagt 2024 präglas 2025 av stabilisering, men med tydliga regionala skillnader.

Enligt Scotch Whisky Association (SWA) har exporten planat ut jämfört med föregående år. Första halvåret visade dock fortsatt nedgång för single malt, cirka 12 procent i volym och 10 procent i värde. Helårsutfallet pekar mot en mindre nedgång än 2024, vilket indikerar en inbromsning i fallet. Den svaga värdetillväxt som syns drivs främst av blended whisky och större volymprodukter i tillväxtmarknader.

Single malt befinner sig i en konsolideringsfas. På mogna marknader som USA och inom delar av EU är konsumenterna mer prismedvetna och lagerjusteringar påverkar orderingången. Sett över flera år är utvecklingen i USA i stort sett stillastående i både värde och volym.

Blended whisky är fortsatt det största segmentet och fungerar som stabilisator för exporten, med stark efterfrågan i Indien, Sydostasien, Latinamerika och Turkiet.

Bulkwhisky spelar samtidigt en viktig roll. Stora volymer exporteras för lokal buteljering och blending, särskilt i Asien, vilket håller uppe totalvolymerna även om literpriset pressas. En ökad tillgång på billigare whisky kan påverka marknadsdynamiken och motverka trenden mot mer selektiva premiuminköp som identifierats av International Wine & Spirits Research (IWSR).

Asien är den största regionen för skotsk whisky, men utvecklingen är ojämn. Nedgången i Singapore hänger samman med dess roll som hubb för vidareexport till Kina. Indien visar däremot fortsatt positiv utveckling i exportvärde trots höga tullar.

Sammantaget präglas den internationella whiskymarknaden 2025 av stabilisering och strategisk omställning snarare än

kraftig tillväxt. Skotsk whisky behåller sin globala ledarposition, men marknaden är mer pris- och värdekänslig än under tidigare högkonjunkturår. Bulk- och blended-segmenten fungerar som volymmotorer, medan premiumsegmentet gradvis återhämtar sig i en mer selektiv och kvalitetsdriven form.

Samtidigt står branschen inför flera strukturella svårigheter. En tydlig utmaning är överproduktion. Under åren före och under pandemin präglades branschen av stark tillväxt och hög efterfrågan, vilket ledde till att många destillerier expanderade sin kapacitet kraftigt samtidigt som ett stort antal nya aktörer etablerades. Den ökade konsumtionen under pandemin förstärkte tron på en långsiktigt accelererande marknad. När nu större volymer når mognad befinner sig marknaden i ett läge med betydande lageruppbyggnad och globalt överskott, vilket skapar prispress och hårdare konkurrens i både producent- och distributionsled.

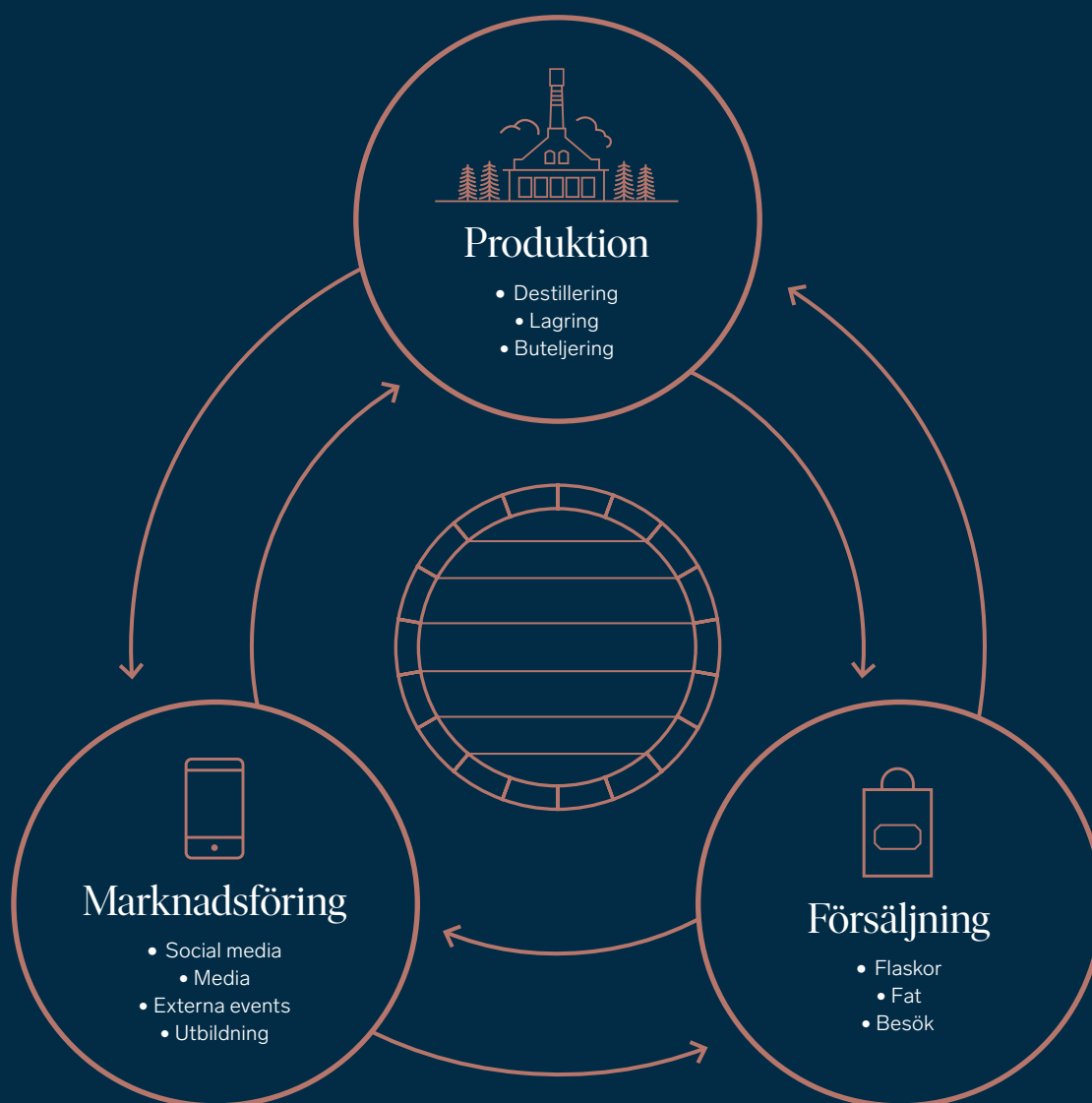
Det ekonomiska världsläget har också haft en påtaglig inverkan. I takt med att större volymer whisky blivit färdiglagraade har omvärlden präglats av geopolitisk oro, inte minst till följd av Ryska invasionen av Ukraina, vilket bidragit till inflation, stigande räntor och minskad köpkraft hos konsumenterna. Detta har särskilt påverkat premiumsegmentet, där högre priser möter en mer försiktig konsument.

Därutöver förändras konsumtionsbeteendet, särskilt bland yngre generationer. Flera marknadsrapporter visar att yngre konsumenter i högre grad än tidigare dricker mer sällan, väljer lågalkohol- eller alkoholfria alternativ eller helt avstår från alkohol. Detta innebär att den traditionella återväxten av whiskykonsumenter inte är lika självklar som tidigare, vilket på sikt kan påverka efterfrågeutvecklingen. Sammantaget innebär dessa faktorer att branschen inte enbart behöver hantera cykliska svängningar, utan även mer långsiktiga strukturella förändringar i både produktion, ekonomi och konsumtionsmönster.

Affärsmodell

Vår affärsmodell består av att tillverka, lagra, buteljera, marknadsföra och sälja single malt whisky tillverkad i Höga Kusten.

Intäkterna kommer i huvudsak ifrån tre områden; flaskförsäljning, fatförsäljning och besöksverksamhet vid destilleriet i Bjärtrå. Av nettoomsättningen (exklusive alkoholskatt) 2025 svarade flaskförsäljning för 47 procent, fatförsäljning för 35 procent och besöksverksamheten för 18 procent



Skalbar och lönsam affärsmodell

– vi har byggt en stark grund för tillväxt

High Coast Distillery har en stabil och lönsam tillväxt med en diversifierad affärsmodell.

Med 280 000 LPA i produktionskapacitet, ett väl uppbyggt lager och en stabil efterfrågan balanserar vi flaskförsäljning, fatägande och besöksverksamhet för starka kassaflöden. Nu står vi inför ett globalt genombrott – en prisbelönt produkt, starkt varumärke och internationell expansion gör detta till rätt tid att investera.



Unik position

High Coast Distillery, ett av världens nordligaste destillerier, ligger i hjärtat av Höga Kusten. Vårt extrema klimat skapar en distinkt, prisbelönt smakprofil och en unik konkurrensfördel.



Internationell potential

Svensk whisky växer globalt, och vi har stark närvaro i Sydkorea, Taiwan, Tyskland och Frankrike, med långsiktiga planer för Nordamerika och Europa.



Stark tillväxtstrategi

Med en kommande försäljningskapacitet på 600 000 flaskor per år siktar vi på fortsatt omsättningstillväxt och goda marginaler genom expansion och varumärkesstyrka.



Finansiell styrka

High Coast Distillery har en stark finansiell grund, stabil efterfrågan och en lönsam affärsmodell. Med väl uppbyggt mognadslager, en solid orderbok och återkommande intäkter är vi redo att växa.



Hållbarhet i fokus

Hållbarhet är en central del av vår identitet, där vi driver destilleriet med lokala träpellets och förnybar el. Genom lättare flaskor med stor andel återvunnet glas och optimerade transporter minskar vi vårt klimatavtryck och skapar en mer hållbar whiskyproduktion.



En investering i framtidens whisky

Vår målsättning är tydlig – att göra High Coast Distillery till ett av världens mest respekterade och eftertraktade whiskymärken. Genom att kombinera en unik plats, autentiskt hantverk och en global tillväxtstrategi, står vi inför ett genombrott de kommande åren.

Marknadsstrategi



Sverige förblir den mest centrala marknaden för High Coast Distillery, både när det gäller flaskförsäljning och fatförsäljning under de närmaste åren. Försäljningen sker främst genom Systembolaget, där flaskorna utgör en betydande del av marknaden, men även barer, restauranger och grossister bidrar till distributionen. Framöver kommer vi utöka vårt fokus med ett utvalt antal exportmarknader vilka beräknas komma att utgöra en växande del av vår omsättning de kommande fem åren. Urvalet för fokusmarknaderna är baserat på kriterier som potentiell försäljningsvolym i premiumsegment, generellt prisläge samt befolkningens intresse för single malt whisky. Prioritetsordningen kan, baserat på dessa kriterier, komma att variera från tid till annan. Per datum för publicering av årsredovisningen följer prioritetsordningen nedan uppställning:

Sverige

I Sverige sker merparten av försäljningen av flaskor via Systembolaget. Utöver Systembolaget säljs flaskor till barer, restauranger och grossister. Under 2025 har vi med vår Originsbox i spetsen tagit oss in på nya butikshyllor och ökat försäljningen så starkt att Originsboxen från September 2025 finns på hyllan på i princip samtliga systembolag. Totalt stod flaskförsäljningen i Sverige för cirka 37,9 procent (37,9) av nettoomsättningen under 2025 och 80 procent (81,2) av flaskförsäljningen. Utöver flaskor

säljs även privatfat i Sverige genom fatägarprogrammet (se sidorna 14–15). När även omsättning från fatförsäljning räknas in står Sverige för cirka 73 procent av nettoomsättningen (82,9) vilket reflekterar den starka basen på hemmamarknaden.

Europa

Tyskland, Frankrike och Storbritannien utgör våra främsta fokusmarknader i Europa. I dessa länder har intresset för whisky från High Coast Distillery successivt vuxit sig starkare. Under 2025 har vi även exporterat till Finland och Danmark. För att öka vår närvaro på den tyska marknaden har vi under året förstärkt vårt säljteam genom att anställa en försäljningsrepresentant på deltid med bas i Hamburg.

Försäljning till Europa stod 2025 för cirka 1,8 (1,0) av vår totala omsättning och cirka 3,8 procent (2,2) av flaskförsäljningen.

Asien

Sydkorea, Kina, Taiwan och Japan är fyra stora whiskymarknader där våra produkter finns tillgängliga. Till dessa fyra länder avser vi att lägga merparten av våra resurser riktade mot den asiatiska marknaden. Under 2025 har försäljningen till Kina och Japan minskat på grund av svagare ekonomi och ökad priskänslighet. Många butiker har därför fullt lager och säljer ut äldre varor innan de köper in nytt. Asien

stod 2025 för cirka 4 procent av vår totala omsättning (4,9) och 8,5 procent (10,5) av flaskförsäljningen.

Duty free & resor

Inom marknaden för Duty Free och resor ingår de ställen där kunder kan köpa whisky när de är på resande fot, såsom flygplatser och flygbolag samt passagerarfärjor.

Segmentet utgör såväl ett viktigt skyltfönster som en positiv volymaffär. Vi kommer att öka fokus mot segmentet Duty Free och resor och därigenom sträva efter att nå nya whiskyintresserade kunder.

Under 2025 stod segmentet för cirka 3,6 procent (2,5) av vår totala omsättning samt 7,7 procent (5,3) av flaskförsäljningen.

USA & Kanada

USA och Kanada utgör tillsammans en betydande marknad för maltwhisky med stor potential för våra produkter. Under 2025 har vi genomfört en grundlig översyn av våra importörer, vilket har resulterat i att ingen export skett till dessa länder under perioden. Dessutom har pågående handelstvister och tullar lett till ett strategiskt beslut att avvakta med återupptagandet av exporten till USA.

För samtliga exportmarknader har High Coast Distillery en tydlig strategi att arbeta via partners. Vi etablerar samarbeten med importörer och försäljningsbolag på de lokala marknaderna som delar vår ambition och vision för varumärket. Samarbetets

grund är gemensam planering och gemensamma ambitioner gällande både försäljning och marknadsföring som förankras mellan parterna på förhand. Satsningen innebär också att vi gör långsiktiga investeringar för att våra partners ska prioritera och lyfta våra produkter på respektive marknad.

PRISSTRATEGI

Buteljerad single malt whisky från High Coast Distillery ska tillhöra premiumsegmentet. För våra specialityprodukter är priset generellt högre och prissättningen varierar utifrån buteljeringens totalvolym och exklusivitet.

PRODUKTER OCH TJÄNSTER

Huvudprodukten för High Coast Distillery är egenbuteljerad single malt whisky vilken stod för 47 procent (47) av vår nettoomsättning 2025. Flaskportföljen kan delas in i två huvuddelar:

Core Range

Bolagets grundprodukter, The Origins och Aurora, som ska finnas tillgängliga över tid och som står för volymförsäljning och insteg till High Coast Distillerys hela produktportfölj.

Speciality

Kortare serier och unika produkter i begränsad upplaga som definierar både kvaliteten, kreativiteten, hantverksskunnandet och innovationsförmågan i Bolaget.



Lars Karlsson, Export Sales Manager.

FATÄGARE

High Coast Distillerys fatägarprogram är en viktig ekonomisk produkt som även skapar ambassadörer för vårt varumärke. Affärsområdet stod för 35 procent (36) av Bolagets omsättning 2025. High Coast Distillery har 2 623 stycken unika fatägare i bolagets fatägarprogram.

BESÖKSVERKSAMHETEN

Vårt besökscenter på destilleriet är ett eget affärsområde med huvudfokus på värdschap, whiskykunskap och storytelling. Besöksverksamheten stod för cirka 18 procent (17) av vår omsättning 2025. Med restaurang- och barverksamhet samt konferensmöjligheter och evenemang förmedlar besöksverksamheten viktiga värden i vårt varumärke och ger besökarna både whiskyupplevelser och värdschap i världsklass.

Flaskförsäljning

High Coast Distillery ska löpande presentera en diversifierad och spännande produktportfölj bestående av två övergripande kategorier.



Core Range

The Origins är en hyllning till vårt ursprung vid Ångermanälvens strand. Serien består av Älv, Berg, Hav och Timmer. Aurora tillkom för att få fler att upptäcka High Coast Distillery till ett attraktivt pris på exportmarknader.

Med vår serie *Origins* och whiskyn *Aurora* hyllas ursprunget från Höga Kusten vilket har skapat en serie buteljeringar som var för sig kännetecknar Höga Kusten. Dessa produkter finns redan på hyllorna i många Systembolagsbutiker och på vissa exportmarknader. De ska finnas tillgängliga löpande och utgöra basen av vårt produktsortiment både i Sverige och utomlands.

Originsserien innehåller en diversifierad portfölj med whisky i flera olika smakriktningar och personligheter. De fyra produkterna i Origins är: Älv, orökt och bourbonfatslagrad; Berg, orökt och sherryfatslagrad; Hav, lättrokt med kryddiga toner; samt Timmer, rökt och bourbonfatslagrad. Produkten Aurora tillkom till produktportföljen under 2025 och är positionerad för att få fler att upptäcka High Coasts produkter till ett attraktivt pris på exportmarknader.



Speciality

Special Release 2025, Solera, Mountains 04 – Hornöberget, The Festival 2025 och Sweden Rock 25.

Speciality är begreppet för våra mer exklusiva buteljeringar och produktserier. De karaktäriseras av kortare serier, mindre volymer och enskilda unika

produkter eller samlingsboxar. Speciality kännetecknas därutöver av kreativt fatarbete och destilleriunika lösningar.

Nettoomsättningen inom flaskförsäljningen uppgick under 2025 till 27,3 MSEK (28,6). På grund av det rådande marknadsläget under 2025 minskade antalet sålda flaskor marginellt jämfört med föregående år och vi ökade inte vår försäljning som önskat. Under 2025 uppgick flaskförsäljningen till 98 113 st flaskor (98 694) där majoriteten är 50 cl flaskor och mixpaket Origins Series omvandlat till 50 cl flaskor. Den minskade omsättningen härleds främst till en lägre andel Specialtyflaskor, vilket generellt inbringar ett högre pris.

27,3 MSEK
Nettoomsättning*

47%
Andel av Bolagets
nettoomsättning

*Exkl. alkoholskatt.



“Trots en vikande exportmarknad ser vi fortsatt ett ökat intresse hos konsumenter på premiumprodukter med ett tydligt ursprung.”

Den svenska marknaden är fortsatt vår viktigaste och stod för cirka 37,9 procent (37,9) av bolagets nettoomsättning 2025 och för 80,0 procent (81,2) av bolagets flaskförsäljning. Försäljningen av maltwhisky på Systembolaget minskade med 3,2 procent under 2025 och den svensktillverkade maltwhiskyn minskade med 26,2 procent. Samtidigt som både malt- och svensk maltwhiskysegmenten minskar på Systembolaget står High Coast Distillerys försäljning i princip oförändrad jämfört med föregående år.

CORE RANGE

Vår serie Origins är fortsatt vår viktigaste serie sett till både volym och varumärkesbyggande. Produkterna som bygger på vårt ursprung – Älv, Timmer, Berg och Hav – finns alla tillgängliga via Systembolaget. Av dessa återfinns Berg, Älv samt samlingsboxen Origins i fasta sortimentet medan Hav och Timmer återfinns i det lokala sortimentet på de tio närmsta Systembolagen kring destilleriet i Bjärträ. Under året såldes 63 324 (57 505) flaskor Origins samt boxen omräknat i 50 cl volym runtom i världen. Vi ser tydliga fördelar med att finnas lättillgängliga i butikernas hyllor vilket driver försäljningen jämfört med att enbart finnas i beställningssortimentet.



SPECIALITY

Under året såldes 34 789 (40 959) stycken specialityflaskor i både Sverige och på våra exportmarknader. Våra specialityprodukter lanseras både i Sverige och utomlands. Under året fortsatte vår hyllning till vårt ursprung där vi under 2026 är i mål med vår serie om totalt 18 sorters whisky. 2025 blev bergens år där vi avslutade med Mountains 03 och 04, där vi uppmärksammar bergen Skuleberget och Hornöberget, med smakinspiration från vår Originswhisky Berg.

Vi fortsätter likt tidigare år att begränsa antalet olika specialitysläpp under året för att hålla efterfrågan stark. Trots en vikande exportmarknad ser vi fortsatt ett ökat intresse hos konsumenter på premiumprodukter med ett tydligt ursprung. Något som går hand i hand med vårt produktutbud som är i ständig utveckling.

Fatförsäljning



Sara Larsson, Fatförsäljningschef.

Att äga ett fat hos High Coast Whisky ger kunden inte bara en helt egen och unik whisky, det är också en resa i sig. Det börjar med val av fat och recept, kunden kan till och med fylla fatet själv under vissa utvalda tillfällen hos oss. Under lagringstiden som är minst tre år får kunden möjlighet att delta i fatägarevenemang och få personlig service genom hela fatresan. Det är något vi är stolta över, att vara med från början till slut. Att till slut hålla den färdiga produkten i sin hand med en egendesignad etikett har ett högt värde vilket återspeglas i den stolthet kunden talar om sin whisky.

När en kund köper ett fat med vår whisky består en del av köpeskillingen av ett lån som motsvarar kostnaden för spriten. Lagstiftningen innebär att alkoholen enbart får säljas via Systembolaget eller utanför Sverige. När fatet buteljeras och ska hämtas ut betalas lånet tillbaka till fatköparen som sedan köper flaskorna på Systembolaget eller i en butik utomlands med påslag för moms, alkoholskatt och avgifter. Den andra delen av köpeskillingen täcker våra kostnader för fat, lagring, buteljering och övriga kostnader. Detta upplägg ger oss utöver intäkter, ett tillskott i likviditeten redan vid fatresans början.

20,1 MSEK
Nettoomsättning*

35%
Andel av bolagets
nettoomsättning

*Exkl. alkoholskatt.



Under året har vi ökat vår synlighet ytterligare på mässor, provningar, golfevent och festivaler runtom i landet. Vi har också engagerat oss i olika nätverk för att knyta nya kontakter och på så sätt möta nya kunder. Genom att delta på fler mässor som inte enbart är fokuserade på whisky har vi nått nya kundgrupper under året vilket genererat fler sålda fat och nya fatägare. Vi strävar alltid efter att träffa potentiella kunder fysiskt via provningar och mässor där de även ges möjlighet att testa våra produkter. Cirka 3 400 personer upplevde High Coast fatägarevents under året i form av whiskyprovningar, fatägarträffar och utlämningsresor till Tyskland. Vi genomförde vår första utlämningsresa i Tyskland med

“Vi strävar alltid efter att träffa potentiella kunder fysiskt via provningar och mässor där de även ges möjlighet att testa våra produkter.”

kombinerad julmarknad i Lübeck, whiskyprovning och övernattninng vilket var väldigt uppskattat och snabbt blev fullbokat. Vi har flera uppskattade event för fatägare med bland annat hummerfiske, golftävlingar och middagar. Vårt mål är att träffa så många som möjligt under trivsamma förhållanden och skapa bestående relationer.

Nettoomsättningen under året uppgick till 20,1 MSEK (22,1), ett fortsatt starkt kvitto på våra satsningar på fatförsäljningen och att vi fortsätter att hålla uppe omsättningen trots en minskad köpkraft hos svenska konsumenter. Alla distrikt går på högvarv med events och närvaro på flera typer av arrangemang vilket under året har realiserats i form av fler sålda fat än föregående år.

Under 2025 hel- eller delbuteljerades 789 privatfat (953) med varierande utlämningslännder. Tyskland valdes av 47,9 procent (47), Systembolaget valdes

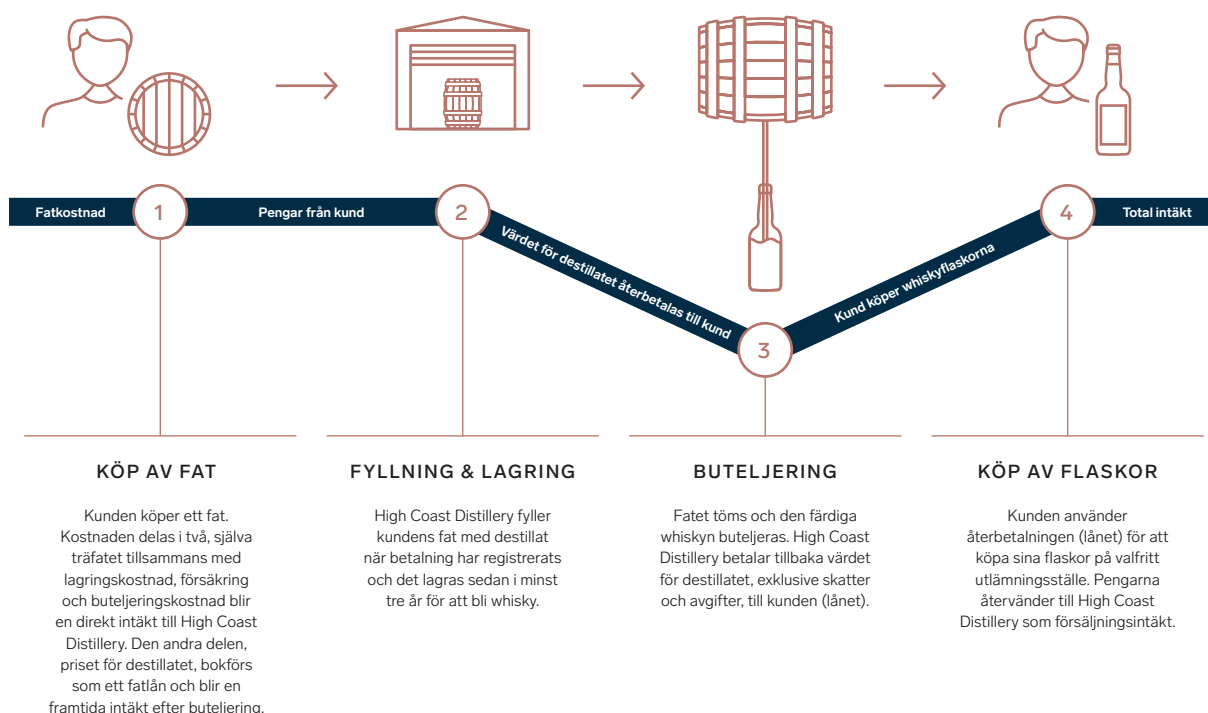
av 30,3 procent (34), Danmark valdes av 18,7 procent (17) och slutligen Estland valdes av 3,1 procent (2). Det resulterade i 55 041 flaskor (63 671) till våra fatägare. En styrka i fatägarprogrammet är att kunden kan återfylla fatet. Inte sällan blir whiskyn som vilat på faten en andra gång ännu bättre än den första, och 109 (195) av de 789 faten (953) återfylldes för kunders räkning och vilar åter i våra lagerhus.

Att antalet buteljerade fat minskar är helt normalt då det för 3–5 år sedan såldes färre fat än tidigare och nu. Det är dessa fat som nu buteljerar.

Kunderna har ett 20-tal fat i utbudet att välja mellan. Sherryfaten är fortsatt de mest sålda. Av de 596 nya fat (601) som såldes 2025 så var Pedro Ximénez-fatet det populäraste och stod för 30,9 procent av försäljningen (32), därefter följer oloroso-fat med 15,3 procent (12) och bourbonfat med 15,1 procent (16). Tittar vi på fördelningen mellan orökt och rökt destillat fylldes 57 procent (79) procent med det orökta receptet och 43 procent (21) med det rökiga. Under året fylldes även 57 fat med gin. De ginfat som fylls är i samarbete med Hernö Gin som tillhandahåller Gin vilken i sin tur lagras i våra whiskyfat och slutligen buteljerar hos oss. Vi tillhandahåller även förfyllda fat för de kunder som vill korta ner sin väntan, vissa fat är då redo för buteljering omgående.

Affärsmodell fatförsäljning

KASSAFLÖDE OCH INTÄKTER FRÅN FATFÖRSÄLJNING



Besöksverksamhet



Vid Ångermanälvens älvstrand ges både nya och gamla bekantskaper möjlighet att uppleva High Coast Distillerys essens. En plats att mötas på och uppleva vår whisky i en vacker och avslappnad miljö. Här skapar vi unika upplevelser där våra besökare ges möjligheten att få en inblick i vår produktion och lagring och prova på vårt breda utbud av buteljeringar. Under de senaste åren har Restaurang 63°N etablerat sig som en kulinarisk destination i Höga Kusten och fortsätter ständigt att utvecklas.

Årets nettoomsättning uppgick till 10,2 MSEK vilket är i princip oförändrat jämfört med föregående år. Julborden besöktes av över 1 527 gäster och hyllades av våra besökare.

Vår fortsatta satsning på Glamping under året slog väl ut och vi hade fler utsålda nätter än något tidigare år. Glampingen görs i samarbete med en lokal aktör

10,2 MSEK
Nettoomsättning*

18%
Andel av Bolagets
nettoomsättning

*Exkl. alkoholskatt.



som tillhandahåller tält och bokning och vi arrangerar måltider och upplevelser på plats. Vi ser fram emot ännu ett succéår 2026 och har redan börjat se hur bokningar kommer in inför sommaren. I skrivande stund förbereds det inför årets whiskyfestival som genomförs 26–27 juni och vi förväntar oss tusentals besökare som får uppleva whisky, musik och mat vid älvstranden.



“Vid Ångermanälvens älvstrand ges både nya och gamla bekantskaper möjlighet att uppleva High Coast Distillerys essens.”



Eva Garbom, Besökschef.



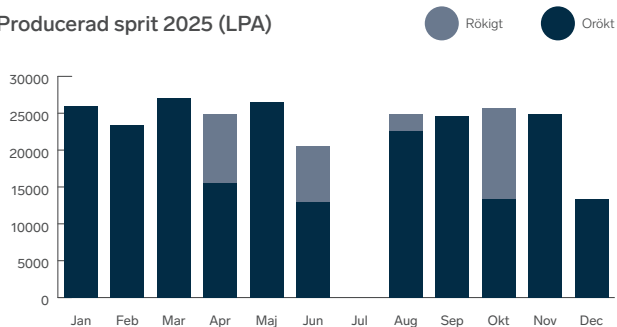
Produktion och lager



En kontinuerlig och säker produktion i balans med framtida prognostiserad försäljning är viktigt för vår verksamhet. Det är produktion och lagerförutsättningar idag som avgör våra möjligheter att presentera intressanta produkter i tillräcklig volym om 5 till 20 år. En högre produktion måste också åtföljas av ett strategiskt fatarbete grundat i både destilleriets egen produktprofil samt framtida analyser av marknadens mest troliga framtida preferenser. De senaste årens

“Med de senaste årens ökade destillationstakt kommer tillgången på buteljeringsfärdig whisky i intressanta fat att öka markant de kommande åren.”

Producerad sprit 2025 (LPA)



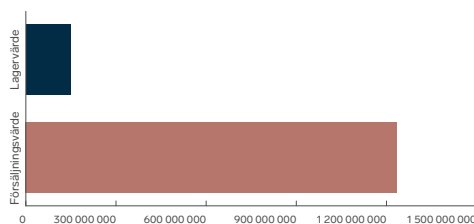
höga produktionstakt har nu skapat ett starkt påfyllt lager efter tidigare års försäljning. Per den första december 2025 återgick produktionstakten till 200 000 LPA per år, eller 10 batcher i veckan. Produktionstakten utvärderas löpande utefter marknadens behov och anpassas till prognoser, utsikter för malt-whiskymarknaden och nuvarande lager.

Destilleriet har de senaste åren utvecklats och produktionen har växlats upp i takt med att försäljningen ökat. I februari 2021 togs nästa steg då produktions-takten ökade från 10 till 14 batcher i veckan. Destill-eriet har fortsatt gå sju dagar i veckan fram till sista



Lager och potentiellt försäljningsvärde

Uppskattat försäljningsvärde på destillat i lager. Kalkylen är byggd på en flaskstorlek om 70 cl, 50% alkoholhalt och en uppskattad avdunstning. Försäljningspriset är baserat på det genomsnittliga priset per flaska under 2025.

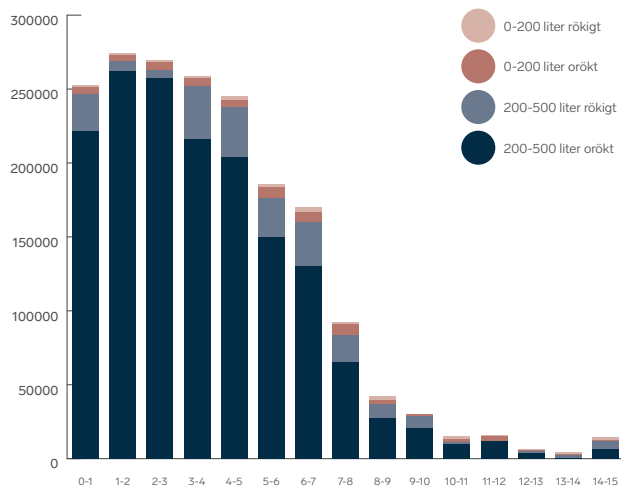


Fyllda fat på High Coast Distillery

År	Tot. antal fyllda fat
2025	2 909
2024	3 077
2023	3 299
2022	3 152
2021	3 410
2020	2 756
2019	3 070
2018	2 313
2017	2 503
2016	2 094
2015	2 231
2014	1 807
2013	1 690
2012	1 217
2011	1 188
2010	13



Egen sprit i lager (liter per fattyp och antal år på fat)



november då vi återgick till normalt produktionstakt om 200 000 LPA. Under 2025 har 261 713 LPA (277 216) destillerats i våra fyra pannor fördelat på 230 199 LPA av örkt recept och 31 514 LPA av det rökiga receptet. Våra lagerhus fortsätter att fyllas på med fat. Under 2025 fylldes 2 909 fat (3 077) och i slutet av året låg här 20 532 fat (19 064) för mognad varav 16 748 fat för egen mognadslagring och 3 784 för kunders räkning.

Totalt 1 982 165 OLA (original litres of alcohol) på fat. Med de senaste årens ökade destillationstakt kommer tillgången på buteljeringsfärdig whisky i intressanta fat att öka markant de kommande åren. Under året har 72 305 liter (52 346) whisky till egna flaskor buteljerats tillsammans med 28 264 liter (31 982) till våra fatägare. Totalt 145 572 stycken (134 981) 50 cl- och 70 cl-flaskor samt 323 925 stycken (253 320) 5 cl-flaskor. Det togs även 2 274 stycken fatprover till de som ville följa utvecklingen på sina fat.

Aurora lyser upp vägen för internationalisering



Aurora har under 2025 lanserats som en strategiskt central produkt i High Coast Whiskys produktportfölj och utgör navet i bolagets ambition att förena tillväxt, internationell expansion och långsiktig varumärkespositionering. Med sin tillgängliga och balanserade smakprofil, tydliga nordiska identitet och ett attraktivt pris är Aurora positionerad för att agera storsäljare och inkörsport till det övriga sortimentet.



Aurora fungerar både som volymprodukt och varumärkesbärare, vilket stärker High Coast Whiskys synlighet och attraktivitet.

TILLGÄNGLIG MED BRETT GENOMSLAG

Aurora har utvecklats för att kombinera hög kvalitet med bred tillgänglighet. Genom en balanserad fatkaraktär som förenar fruktiga och kryddiga toner ger Aurora en smakprofil och komplexitet som tilltalar både nya konsumenter och etablerade whiskydrickare. Den balanserade karaktären gör Aurora till ett naturligt förstaval för konsumenter som upptäcker svensk single malt, samtidigt som den fungerar som ett stabilt ankare i sortimentet.

“Aurora spelar en avgörande roll i etableringen på den internationella marknaden.”

Det attraktiva prisläget är en medveten del av strategin. Aurora ska vara ett steg i High Coast Whiskys värld – en produkt som sänker tröskeln för att prova varumärket och som genom sin kvalitet och sitt uttryck inspirerar till vidare utforskning av bolagets mer limiterade och högre prissatta utgåvor.

INTERNATIONELL MOTOR

Aurora spelar en avgörande roll i etableringen på den internationella marknaden. I synnerhet är produkten central för satsningen i Tyskland, som är en av världens största och mest mogna marknader för

single malt whisky. Den tyska marknaden kännetecknas av kunniga konsumenter med höga kvalitetskrav och ett starkt intresse för nya ursprung. Här erbjuder Aurora en konkurrenskraftig kombination av pris, kvalitet och tydlig nordisk profil.

Utöver Tyskland är produkten även introducerad i Storbritannien och Frankrike – två marknader med stark whiskykultur och hög exportpotential. I dessa länder ska Aurora fungera både som volymprodukt och varumärkesbärare, vilket stärker High Coast Whiskys synlighet och attraktivitet.

PLATTFORM FÖR LÅNGSIKTIG TILLVÄXT

Som tänkt storsäljare bidrar Aurora till stabila volymer och förbättrad kapacitetsutnyttjandegrad i produktionen. Den skapar även en tydlig struktur i portföljen, där instegsprodukten genererar bred kundbas och ökad varumärkeskännedom, vilket i sin tur driver efterfrågan på övriga produkter inom sortimentet.

Aurora är därmed inte enbart en produkt, utan en plattform för fortsatt expansion – ett fundament i High Coast Whiskys strategi att etablera svensk single malt som en självklar del av den internationella whiskyscenen.

Aktien och aktieägarna

AKTIEKURSENS UTVECKLING

High Coast Distillery's aktie noterades den 21 april 2022 på Nasdaq First North Growth Market till introduktionspriset 46 kr per aktie. Under året har aktiekursen utveckling varit neutral och stängningskursen på årets sista handelsdag uppgick till 41,40 SEK, vilket motsvarar ett börsvärde om 237,7 MSEK. Årets högsta stängningskurs om 56,00 SEK noterades den 4 juli. Den lägsta stängningskursen noterades den 2 december och uppgick till 34,00 SEK.

HANDEL OCH OMSÄTTNING

Bolagets aktie handlas på Nasdaq First North Growth Market under tickern HIGHCO_B. ISIN-koden för Bolagets B-aktie är: SE0003848613. Bolagets Certified Adviser är Mangold Fondkommision. Under året omsattes 199 477 aktier till ett värde om 9,4 MSEK. Den genomsnittliga omsättningen per handelsdag uppgick till 38 509 SEK.

AKTIEKAPITAL

Aktierna i Bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt och är denominerade i SEK. Varje aktie har ett kvotvärde om 1 SEK. Samtliga emitterade aktier är fullt betalda och fritt överlåtbara. Aktiekapitalet i Bolaget per den 31 december 2025 uppgår till 5 742 724 SEK fördelat på 5 742 724 aktier. Bolagets aktiebok förs av Euroclear Sweden AB, Box 7822, 103 97 Stockholm.

Aktiekursen 2025



FÖRTECKNING ÖVER BOLAGETS STÖRSTA ÄGARE SORTERAT EFTER ANTAL RÖSTER

De tio största ägarna sett till antal röster	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Innehav i %	Andel röster i %
Norrlandspojkarna AB	430 473	385 592	14,21	20,29
BLL Invest AB*	358 435	271 542	10,97	16,68
Axson Svenska AB*	281 800	230 238	8,92	13,19
Kurt O Eriksson*	214 986	866 426	18,83	13,05
Rudsbol Konsult AB*	143 233	74 963	3,80	6,52
Dryckeskunskap Anders Jonasson AB*	101 549	4 914	1,85	4,41
Aktiebolaget Köijan*	79 236	5 523	1,48	3,45
Roger Melander och Carina Mian*	62 537	63 740	2,17	2,97
De Vahl Konsulting AB	50 029	6 715	0,99	2,19
Peter Granåsen och Anne Söderberg*	43 022	65 768	1,89	2,15
Övriga ägare	164 670	1 837 333	34,89	15,10
Totalt antal aktier	1 929 970	3 812 754	100	100
Totalt antal Röster	19 299 700	3 812 754	na	na

*Via bolag och privat inklusive närstående skriven på samma adress.

Styrelse



Gabriella Axelsson

STYRELSEORDFÖRANDE SEDAN 2023

Född: 1974

Erfarenhet och utbildning: DIHM Ekonomi, Göteborg. Företagsledare, styrelseledamot, whiskykännare. Har drivit importföretag i dryckesbranschen.

Övriga uppdrag: Axson Svenska AB (Styrelseordförande och VD), Meltolit Aktiebolag (Styrelseordförande), AB Svetsteknik (Styrelseordförande), Aktiebolaget Kontrollmetod K.M.D. (Styrelseordförande och VD), Aktiebolaget Göteborgs Elit-Svets (Styrelseordförande och VD), Axson Teknik Aktiebolag (Styrelseordförande), Awex Nordic AB (Styrelseordförande).

Ankare*: 1 st.

Aktieinnehav: 281 800 A-aktier och 230 238 B-aktier (direkt, indirekt och via bolag).

Thomas Larsson

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2022

Född: 1951

Erfarenhet och utbildning: Oavslutade studier i företagsekonomi vid Umeå Universitet. Thomas är före detta lantbrukare och har under större delen av sitt yrkesliv arbetat med ekologiskt lantbruk, men också med biodrivmedel och som process- koordinator i innovationssystemet BioFuel Region. Thomas tillhör bolagets grundargrupp och har under det senaste decenniet arbetat med whisky.

Övriga uppdrag: Rudsbol Konsult AB (Styrelseledamot), Hernö Gin AB (Styrelseledamot), Aperitifbolaget Södermanland AB (Styrelseledamot).

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: 138 546 A-aktier och 69 587 B-aktier (direkt, indirekt och via bolag).



Peter Eveby

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2023

Född: 1978

Erfarenhet och utbildning: Civilingenjör elektroteknik vid Chalmers Tekniska Högskola. Erfarenhet från styrelseuppdrag, ledande befattningar och egenföretagande inom bland annat konsultverksamhet, skogsnäring, fondförvaltning, fordonsindustri, byggprodukter och markexploatering.

Övriga uppdrag: Permansio (Styrelseledamot), Plain Finansrådgivning i Kalmar AB (Styrelseledamot), Plain Group Sverige AB (Styrelseledamot), Skogsvärden Invest AB (Suppleant), Vidheim AB (Suppleant).

Ankare: 2 st (inom familjen totalt 24 st).

Aktieinnehav: Inget aktieinnehav.

* Med ankare avses ett fat om cirka 40 liter whisky.



Katarina Levin

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2023

Född: 1964

Erfarenhet och utbildning: Jägmästarexamen vid Sveriges Lantbruksuniversitet. Mångårig erfarenhet från ledande befattningar inom skogsindustrin och senast i rollen som VD för Setra Group AB.

Övriga uppdrag: AB Persson Invest (Styrelseordförande), Kungliga Skogs- och Lantbruksakademin (Ledamot), BIM Kemi AB (Ledamot), Moelven Industrier ASA (Ledamot), samt Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademin (Ledamot).

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: 224 st B-aktier.

Rolf Löfgren Cassergren

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2025

Född: 1958

Erfarenhet och utbildning: Civilekonom från Stockholms Universitet. Tidigare auktoriserad revisor vid KPMG och CFO inom KF koncernen. Under åren 1996 och 2018 ledande befattningar inom The Absolut Group. Sedan 2008 ett dotterbolag inom Pernod Ricard SA. Över tid verksam i rollerna VP Finans inklusive M/A, President för spritvarumärken i norra Europa, VP Operation, EVP samt politiska relationer.

Övriga uppdrag: Ett antal styrelseuppdrag i mindre företag och organisationer.

Ankare: Inga ankare.

Aktieinnehav: Inget aktieinnehav.



Ledningsgrupp



Linus Håkansson

VD

Född: 1988

Erfarenhet och utbildning: Kandidatexamen inom service management vid Lunds universitet. Har erfarenhet som både kock, säljare och chef inom turism och hospitality. Senast som Hospitality & Site Manager för High Coast Distillery.

Övriga uppdrag: Inga övriga uppdrag.

Ankare: 3 st.

Aktieinnehav: 5 814 A-Aktier, 871 B-aktier.

Peter Granåsen

CFO

Född: 1960

Erfarenhet och utbildning: Ekonomiutbildning vid Umeå Universitet och Härnösands- och Sundsvalls högskola. Peter är revisor i grunden men även erfarenhet som bilförsäljare. Peter har arbetat i Bolaget sedan starten och har även fungerat som säljchef under en period.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot Sundsvall Ådalen Handelskammaren Mitt.

Ankare: 4 st.

Aktieinnehav: 43 022 A-aktier och 63 788 B-aktier.



Roger Melander

MASTER DISTILLER

Född: 1967

Erfarenhet och utbildning: Roger Melander har en bakgrund som maskiningenjör inom eget konsultföretag och Volvo Construction Equipment. Genom sitt stora kunnande inom teknik och processer i kombination med ett stort whisky- och ölintresse är han en auktoritet i Whiskysverige. Roger räknas allmänt som en av de mest kunniga i whiskyvärlden.

Övriga uppdrag: Klas Q AB (Styrelsesuppleant).

Ankare: 4 st.

Aktieinnehav: 62 537 A-aktier och 62 047 B-aktier.



Lars Karlsson

EXPORT SALES MANAGER

Född: 1983

Erfarenhet och utbildning: Utbildad inom musik och pedagogik samt en Master of Education. Har mångårig erfarenhet från whiskybranschen och har varit domare i flera internationella whiskytävlingar.

Övriga uppdrag: Inga övriga uppdrag.

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: 2 000 A-aktier och 6 000 B-aktier.

Jonas Svedin

CHIEF MARKETING OFFICER

Född: 1983

Erfarenhet och utbildning: Filosofie kandidatexamen inom medie- och kommunikationsvetenskap vid Mittuniversitetet där han också undervisat. Över 15 års erfarenhet som konsult inom varumärkesutveckling och marknadskommunikation.

Övriga uppdrag: Inga övriga uppdrag.

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: Inget aktieinnehav.



Sara Larsson

FATFÖRSÄLJNINGSCHEF

Född: 1974

Erfarenhet och utbildning: Lång bakgrund i ledarpositioner inom besöksnäringen innan hon bland annat var med och etablerade japansk whisky i Sverige.

Övriga uppdrag: Ordförande i Let's Open Up Over Whisky.

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: 261 B-aktier.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för High Coast Distillery AB (publ), 556729-2593, med säte i Kramfors kommun avger härmed årsredovisning för verksamhetsåret 2025-01-01 - 2025-12-31. Uppgifter inom parentes avser föregående år.

Samtliga belopp i förvaltningsberättelsen anges i miljoner svenska kronor (MSEK) om inget annat anges.

VERKSAMHETEN

High Coast Distillery grundades 2007 och är idag den största whiskyproducenten i Sverige. Under varumärket High Coast Whisky producerar, lagrar, buteljerar, marknadsför och säljer bolaget single malt whisky. Under året producerades 261 713 Litres Pure Alcohol (LPA) vilket motsvarar 523 426 liter sprit vid 50% alkoholstyrka. Totalt har High Coast Distillery under året haft i genomsnitt 28 anställda (26), en nettoomsättning om 57,6 MSEK och en rörelsemarginal om 13,1 procent. Bolagets whisky finns sedan 2014 på Systembolaget och exporteras till ett stort antal marknader runt om i världen.

Bolaget vilar på tre affärsben, flaskor, fatförsäljning och besöks- och upplevelseverksamhet. Fatförsäljningen sker i huvudsak i Sverige men även utomlands. Besöksverksamheten bedrivs vid destilleriet i Bjärträ, beläget vid Ångermanälvens strand. Verksamheten är öppen året runt och erbjuder förutom en fullt utrustad restaurang, möjlighet till husbilsparkering och Glamping på sommaren. Vid destilleriet hålls olika events där den årliga Whiskyfestivalen är den största begivenheten och lockar tusentals besökare från när och fjärran.

ÅRET I KORTHET

Det har varit ett utmanande verksamhetsår med tanke på den allmänna konjunkturen och osäkerheten som råder i världen. Nettoomsättningen har minskat med 5,8 procent till 57,6 MSEK (61,1). Resultatet efter finansiella poster uppgår till 4,1 MSEK (11,8).

Resultatet har i huvudsak påverkats av ökade personalkostnader, färre buteljerade kundfat jämfört med tidigare år samt en svag exportförsäljning. Den allt starkare valutan Svenska kronan har positiv effekt och gör inköpen av fat och vissa insatsvaror billigare men påverkar negativt vad gäller intäkter för sålda flaskor i Euro.

Flaskförsäljningens nettoomsättning uppgick till totalt 27,3 MSEK (28,6). Intäkterna har påverkats främst av det allmänna konjunkturläget där High Coast Distillery har klarat sig relativt bra. Originsboxen, Berg och Älv är bolagets volymmässigt största produkter i Sverige. När det gäller export har konjunkturen bidragit till något lägre försäljningsvolym, Tyskland undantaget.

Fatförsäljningens nettoomsättning minskade under året och uppgick till 20,1 MSEK (22,1). Här har försäljningen av nya fat ökat och ger positiv effekt men främst på lång sikt när faten kommer att buteljeras. Omsättningsminskningen är ett resultat av färre buteljerade fat vilket är naturligt då bolaget i början av 2020 talet i samband med pandemin sålde relativt sett färre fat än normalt vilket återspeglas i antalet möjliga buteljeringar.

Besökscentrums omsättning har minskat något och uppgick 2025 till 10,2 MSEK (10,5). Verksamhetens omsättning påverkades av en stängning under hösten då verksamheten omstrukturerades och en kort period var helt stängd. I senare delen av november öppnade åter besökscentrum och verksamheten med julbord pågick fram till veckan innan jul.

Under året producerades 261 713 Litres Pure Alcohol (LPA) vilket är något lägre än föregående år men i linje med beräknad volym. Per den 31 december 2025 fanns det 1 982 165 Original Liters Alcohol (OLA) i Bolagets lagerhus.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER VERKSAMHETSÅRET

Kvartal ett

- High Coast Distillerys aktiekapital ökade med 28 603 aktier av serie B då MÖZ AB konverterade en konvertibel.
- High Coast Distillery belönades på World Whiskies Awards med utmärkelser till Distillery Exclusive 11 med utmärkelser Världens bästa single cask, single malt.
- High Coast Distillery erhåller utökad checkräkningskredit vilket ger positiv inverkan på kassaflödet.

Kvartal två

- Bolagets Master Destiller, Roger Melander valdes in i Svenska Whiskyförbundets Hall of fame.
- High Coast Distillery inleder en ökad marknadssatsning i Tyskland.

Kvartal tre

- High Coast Distillerys produkt In Flames lanserades på Systembolaget och sålde omedelbart slut.
- High Coast Distillerys produkt Hav tilldelades guldmedalj vid prestigefyllda CMB Spirit selections.

Kvartal fyra

- Rekryteringen av en ny Besökschef, Eva Garbom genomförs.
- Produkten Aurora, avsedd för exportmarknaderna lanseras i Tyskland.
- Sara Larsson tillträdde bolagets ledningsgrupp.

FÖRSÄLJNING

Nettoomsättningen under året har minskat med 5,8 procent till 57,6 MSEK (61,1). Flaskförsäljningens nettoomsättning uppgick till 27,3 MSEK (28,6). Försäljning av fat och buteljerade fat har minskat till 20,1 MSEK (22,1) och besöksverksamhetens nettoomsättning har minskat till 10,2 MSEK (10,5). Av den totala nettoomsättningen avser 47 procent (47) flaskförsäljning, 35 procent (36) avser fat och buteljerade fat och 18 procent (17) avser besöksverksamheten.

KOSTNADER

Bolagets kostnader består till största delen av personalkostnader, marknads- och försäljningskostnader samt avskrivningar och räntekostnader. Den sprit som produceras lagras på fat i minst tre år, oftast längre. Utgifter för produktionspersonal, råvaror, fatinköp, avskrivningar och övriga lagringsutgifter aktiveras som lagertillgång i form av mognadslager.

Bolagets kostnader har påverkats av ökade marknadssatseringar men investeringar i fat har gynnats något av en fördelaktigare kronkurs jämfört med US dollar, även inköp i Euro har blivit något billigare på grund av kronkursens starka ställning.

PRODUKTION

Årstakten i destilleriet avseende produktion var fram till sista november, två batcher per dag, sju dagar i veckan med uppehåll för underhåll fyra veckor under sommar och enstaka dagar under jul och nyår vilket innebär en årsproduktion på 261 713 LPA under 2025. Från och med första december har produktionstakten återgått till 10 batcher per vecka och en årstakt på ca 200 000 liter LPA. En lägre produktionstakt ger bättre möjligheter till löpande underhåll av anläggningen. Vid årets utgång fanns 1 982 165 Original Liters Alkohol (OLA) i bolagets mognadslager vilket motsvarar mer än 6 miljoner flaskor buteljerad whisky med 50% alkoholhalt och 50 cl volym.

INVESTERINGAR

Investeringar under året uppgick till totalt 5,5 MSEK (22,2). Under året har investeringar i huvudsak gjorts i fat för mognadslagring. Endast mindre investeringar har gjorts gällande inventarier och förbättrad elinfrastruktur på området. Utöver investeringar har 19,9 MSEK (19,9) netto aktiverats i mognadslagret.

Belopp i MSEK	2025	2024
Immateriella anläggningstillgångar	0	0
Byggnader och mark	0,4	12,6
Process	0	0
Inventarier och fordon	0,3	2,6
Fat	4,6	7,0
Pågående nyanläggning	0,2	0
Summa	5,5	22,2

FINANSIERING

Bolagets finansiering vilar i huvudsak på tre ben: ägarkapital i form av eget kapital, fatlån, (vid försäljning av fat avser en summa ett lån vilket omvandlas till omsättning den dag kunden väljer att buteljera sina flaskor), samt finansiering via bank eller finansbolag.

Under året har fatlånen netto gett ett tillskott med 0,1 MSEK då summan nya och återfyllda fat tillsammans varit högre än antalet återbetalade fatlån. Fat för egen mognadslagring finansieras i dagsläget till 100 procent genom avbetalningssköp hos finansbolag.

Bolaget hade vid balansdagen en beviljad checkräkning om 22,5 MSEK.

RESULTAT

Årets rörelseresultat uppgick till 7,5 MSEK (15,2). Årets resultat efter finansiella poster uppgick till 4,1 MSEK (11,8).

KASSAFLÖDE

Kassaflödet under året uppgick till -6,6 MSEK (1,3). Kassaflödet har främst påverkats av den minskade omsättningen i kombination med ökade kostnader i form av personal och marknadssatseringar i framförallt Tyskland. I början av 2025 omplacerades bolagets lån med positiv inverkan på kassaflödet, inköpen av fat med relativt kort amorteringstid motverkar dock denna positiva effekt. Produktionstakten har fortsatt varit hög, 261 713 liter LPA vilket gör att prisvariationer för råvaror i tillverkningsprocessen har stor inverkan på kassaflödet. Positivt är att prisbilden för insatsvaror stabiliserats och till och med sjunker i pris vilket är positivt för framtiden. Utgifter förknippade med tillverkning och lagerkostnad aktiveras som produkter i arbete och tillförs balansräkningen. Under året har 19,9 MSEK (19,9) tillförts i mognadslagret. Vid en direkt jämförelse mellan åren har det redovisade kassaflödet för 2025 även påverkats negativt av ändrad redovisningsprincip, se not 17.

SÄSONGSVARIATIONER

Med undantag för årets första kvartal, vilket är det svagaste, är försäljningen relativt jämt fördelad över året sett till omsättning.

MILJÖ

High Coast Distillery AB bedriver anmälningspliktig verksamhet enligt miljöbalken avseende framställning av destillerade spritprodukter. De restprodukter som genereras i tillverkningsprocessen, avloppsvatten från rengöringen av utrustningen, separeras i avloppstankar vilka töms regelbundet med slambil. Drav från mäsken hämtas av en lokal lantbrukare som använder det som en del i boskapsfoder. Processvattnet förbehandlas i vår egen reningsanläggning innan det pumpas till det kommunala reningsverket i Nyland.

Den under föregående år färdigställda reningsanläggningen bidragit till en reducerad mängd avfall och med det även antalet transporter vilket har en positiv inverkan på miljön i form av minskade utsläpp från fossildrivna fordon.

Sedan 2021 har bolaget växlat från fossil drift av ångpannan till förnybar energi i form av träpellets samt certifierats att tillverka ekologisk sprit. Bolaget strävar efter att fordonsparken successivt ska bytas ut mot el- eller hybriddrift där det är möjligt för att minska klimatavtrycket. Hemarbete uppmuntras där det är möjligt vilket leder till lägre andel resor och med det mindre klimatavtryck.

HÅLLBARHETSARBETE

High Coast Distillerys ambition är att bedriva verksamhet på ett hållbart sätt inom alla områden där det är möjligt. Hållbarhet beaktas i hela värdekedjan och är en väsentlig del i bolagets dagliga verksamhet.

Ledande styrdokument i hållbarhetsarbetet är bland annat men inte begränsade till Dryckesbranschens Klimatinitiativ (DKI) och Livsmedelsföretagens/Livsmedelsindustrins håll-

barhetsmanifest samt EU:s uppförandekod för ansvarsfulla livsmedelsföretag och marknadsföringsmetoder.

FLERÅRSJÄMFÖRELSE

Belopp i TSEK	2025	2024	2023	2022
Nettoomsättning	57 580	61 129	57 752	60 532
Resultat efter finansiella poster	4 075	11 812	8 247	12 810
Balansomslutning	275 336	261 171	225 446	208 459
Kassalikviditet, %	48	64	58	94
Soliditet, %	46	46	50	48

Nettoomsättning är exklusive alkoholskatt. Jämförelse med alkoholskatt framgår av not 1.

Nyckeltalet kassalikviditet för 2025 är inte helt jämförbart med tidigare år på grund av ändrad princip för redovisning av checkräkningen.

Definitioner av nyckeltal, se tilläggsupplysningar.

ANTAL AKTIER OCH AKTIEKAPITAL

Under 2025 konverterades bolagets sista utställda konvertibel och konverteringen innebar att aktiekapitalet ökades med 28 603 aktier av serie B. Efter genomförd konvertering är nu antalet aktier, 5 742 724 stycken till nominellt värde 5 742 724 SEK.

High Coast Distillery AB introducerades den 21 april 2022 på Nasdaq First North Growth Market. Introduktionskursen var 46 SEK och handelskursen per den 30 december 2025 var 41,40 SEK.

Enligt bolagsordningen ska aktiekapitalet vara lägst 2 000 000 SEK och högst 8 000 000 SEK fördelat på lägst 2 000 000 och högst 8 000 000 aktier. Bolagets registrerade aktiekapital uppgick på balansdagen den 31 december 2025 till 5 742 724 SEK fördelat på 1 929 970 A-aktier och 3 812 754 B-aktier, totalt 5 742 724 registrerade aktier med ett kvotvärde om 1 SEK. A-aktierna ger rätt till tio (10) röster och B-aktier ger rätt till en (1) röst. I den av Euroclear förda aktieboken var per den 31 december 2 697 unika aktieägare registrerade.

FÖRTECKNING ÖVER BOLAGETS STÖRSTA ÄGARE SORTERAT EFTER ANTAL RÖSTER

De tio största ägarna sett till antal röster	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Innehav i %	Andel röster i %
Norrländspojkarna AB	430 473	385 592	14,21	20,29
BLL Invest AB*	358 435	271 542	10,97	16,68
Axson Svenska AB*	281 800	230 238	8,92	13,19
Kurt O Eriksson*	214 986	866 426	18,83	13,05
Rudsbol Konsult AB*	143 233	74 963	3,80	6,52
Dryckeskunskap Anders Jonasson AB*	101 549	4 914	1,85	4,41
Aktiebolaget Köijan*	79 236	5 523	1,48	3,45
Roger Melander och Carina Mian*	62 537	63 740	2,17	2,97
De Vahl Konsulting AB	50 029	6 715	0,99	2,19
Peter Granåsen och Anne Söderberg*	43 022	65 768	1,89	2,15
Övriga ägare	164 670	1 837 333	34,89	15,10
Totalt antal aktier	1 929 970	3 812 754	100	100
Totalt antal Röster	19 299 700	3 812 754	na	na

*Via bolag och privat inklusive närstående skriven på samma adress.

FRAMTIDSUTSIKTER

Bolaget bedömer efterfrågan som fortsatt stark i Sverige men något avvaktande på den internationella marknaden. High Coast Distillery har en tydlig långsiktig tillväxtagenda med goda möjligheter och förutsättningar att stärka marknadspositionen framåt. Produktionstakten är enligt plan och för att kunna fortsätta bygga upp ett äldre lager av mogen whisky.

Som ett led i att stärka bolagets marknadsposition anställdes en ny CMO under Q1. Anställningen ger bolaget ett avstamp och en första satsning med högre marknadsnära i Sverige men framförallt inför kommande expansion på exportmarknaderna. Bolaget kommer fortsätta arbetet med att identifiera och hitta de målgrupper som är bolagets primära kunder. De människor som värdesätter kvalitet framför kvantitet.

I närtid fortsätter arbetet att tillverka och sälja högkvalitativ single malt whisky till livsnyttare över hela världen.

RISKER FÖRKNIPPADE MED VERKSAMHETEN

En investering i High Coast Distillery innefattar risker. Ett antal faktorer påverkar, eller kan påverka, High Coast Distillerys verksamhet direkt eller indirekt. Nedan beskrivs, utan särskild prioriteringsordning eller anspråk på att vara uttömmande, de riskfaktorer och förhållanden som anses vara av väsentlig betydelse för Bolagets verksamhet och framtida utveckling. Redogörelsen är baserad på information som är tillgänglig per dagen för årsredovisningen. Ytterligare riskfaktorer som per dagen för årsredovisningen inte är kända för Bolaget, eller som Bolaget per denna dag anser vara obetydliga, kan i framtiden komma att få en väsentlig negativ inverkan på High Coast Distillerys verksamhet, finansiella ställning och ställning i övrigt. Utöver detta avsnitt ska investerare även ta hänsyn till den övriga information som lämnas i årsredovisningen.

Verksamhets- och branschrelaterade risker

Tillverkning av whisky är en långsiktig process, där försäljning av den produkt som tillverkas oftast inträffar minst fem år efter tillverkningen i fråga. Det är därmed svårt att avgöra vilken tillverkningsnivå som vid en viss tidpunkt ger bäst förhållande till efterfrågan vid försäljningstidpunkten. Om Bolaget producerar för höga volymer i förhållande till den framtida efterfrågan, kan det leda till alltför stora lager, en hög kapitalbindning och en lägre avkastning på investerat kapital. Om Bolaget tvärtom producerar för låga volymer i förhållande till den framtida efterfrågan, kan det i stället leda till tomma lager och att Bolaget inte kan leverera de produkter som efterfrågas. Per dagen för årsredovisningen är Bolaget i en uppbyggnadsfas, vilket innebär att den nuvarande tillverkningen syftar till att fylla framtida lager. Detta medför en risk att den nuvarande omsättningen för såld whisky inte kan täcka Bolagets kapitalbehov för dels produktionskostnader och -utgifter, dels den dagliga driften. För det fall en sådan kapitalbrist skulle uppstå kan Bolaget komma att tvingas stoppa sin produktion. Det finns även en risk att Bolaget missbedömer den framtida efterfrågan och producerar antingen för höga eller för låga volymer whisky, vilket kan få väsentlig negativ effekt både på Bolagets balans- och resultaträkning.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är medel.

Beroende av tillstånd och därmed sammanhängande risker

Tillverkning, försäljning och marknadsföring av whisky utgör tillståndspliktig verksamhet som är föremål för strikt reglering i en mängd olika lagar och andra föreskrifter. Det finns en risk att Bolaget förlorar ett eller flera av de tillstånd som krävs för Bolagets verksamhet, eller att Bolaget inte kan erhålla eventuella tillstånd som blir nödvändiga i framtiden. Bolaget kan även komma att bli föremål för tvingande regelverk i andra jurisdiktioner än Sverige, i den mån verksamheten riktar sig utomlands. Det finns vidare en risk att tillämplig lagstiftning ändras eller att tillsynsmyndigheter gör andra tolkningar av tillämplig lagstiftning än de nu rådande. Sådana förändringar skulle kunna påverka Bolagets möjligheter att bedriva sin verksamhet på det sätt som sker per dagen för årsredovisningen. Om erhållandet av tillstånd försenas eller om dessa begränsas eller inte alls erhålls, eller om Bolaget inte uppfyller de villkor som gäller för något av de tillstånd redan har erhållits eller lever upp till vid var tid gällande krav, kan detta medföra att High Coast Distillery inte kan fortsätta sin verksamhet i dess nuvarande form, eller att Bolaget helt tvingas upphöra med sin verksamhet.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Tillgång till råvaror

Malt av sädesslaget korn är en grundläggande råvara för tillverkning av whisky. High Coast Distillery är således beroende av sin tillgång till korn för att kunna bedriva sin verksamhet på det sätt som Bolaget har förutsett. Tillgången till korn är avhängig varje enskilt års skörd, och Bolaget upplever att skördarna de senaste åren har varit sämre. Vidare är Ukraina en av Europas största producenter av korn, och landet var världens fjärde största producent och exportör av korn 2021. Till följd av den ryska invasionen av Ukraina har landet kraftigt minskat sin export av sädesslag, däribland korn. Detta har under 2022 och 2023 lett till högre priser på maltat korn. För det fall priset för korn stiger väsentligt mer, kan det innebära högre kostnader för Bolaget som kanske inte kan kompenseras av högre intäkter, och således ha väsentlig negativ effekt på Bolagets resultat. Om Bolaget helt mister sin tillgång till korn kan det medföra att Bolaget inte kan upprätthålla sin produktion och därmed inte kan bedriva sin verksamhet i dess nuvarande form, vilket i sin tur på lång sikt kan ha väsentlig negativ inverkan på Bolagets intäkter och resultat.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är medel till låg.

Efterfrågan och Bolagets anseende

Efterfrågan på Bolagets produkter påverkas i stor utsträckning av faktiska och potentiella kunders intryck av High Coast Distillerys varumärke och kundernas upplevelser av Bolagets produkter. För det fall kunder får ett dåligt intryck eller en dålig upplevelse av en av Bolagets produkter kan det påverka såväl den kundens helhetsintryck av Bolaget som andra potentiella kunders benägenhet att prova Bolagets produkter. Bolaget är således beroende av att dess produkter tas emot väl av kunderna, och att målgruppen har ett gott intryck av Bolaget. Om Bolaget till exempel misslyckas med att leverera beställda produkter, eller om någon av Bolagets produktanseringar inte motsvarar kundernas

förväntningar, kan det således ha väsentlig negativ effekt på Bolagets försäljning och, i förlängningen, Bolagets resultat och verksamhet.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Bolagets tillverknings- och lagerlokaler

Bolagets tillverkning av whisky är begränsad till destilleriet i Sörviken, och om destilleriet blir föremål för händelser såsom eldsvådor kan det försvåra Bolagets verksamhet och resultera i förseningar i såväl Bolagets tillverkning som Bolagets försäljning och utveckling. Bolagets flera lagerhus är därutöver belägna på samma fastighet. Om destilleriet skadas eller förstörs, och om Bolagets lagerhus skadas eller förstörs i samband därmed eller självständigt, skulle det kunna få väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Sådan väsentlig negativ inverkan kan komma till uttryck bland annat på så sätt att Bolagets nettoomsättning minskar, att Bolagets kostnader för sålda varor ökar, eller genom att Bolaget tvingas skriva ned antingen sina anläggningstillgångar eller omsättningstillgångar, eller båda. Det kan också leda till att Bolaget inte kan leverera whisky i paritet med framtida efterfrågan.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Överetablering av destillerier

Bolaget är verksamt på en global och konkurrensutsatt marknad, där Bolaget konkurrerar både med destillerier i allmänhet och med svenska destillerier i synnerhet. Konkurrensen kan komma att öka i takt med att befintliga konkurrenter utökar sin verksamhet eller genom att nya konkurrenter ger sig in på marknaden. I Sverige har ett antal whiskydestillerier etablerats sedan 2010, där det senaste lanserade sina två första produkter på Systembolaget under 2021. En överetablering av nya destillerier speciellt i Sverige men också utomlands kan leda till en mättnad på de marknader där Bolaget är verksamt, vilket i sin tur kan leda till prispress på Bolagets produkter och därmed sämre lönsamhet för Bolaget. Därutöver kan en mättnad på de marknader där Bolaget är verksamt även medföra en lägre efterfrågan på Bolagets produkter, vilket kan ha negativ effekt på Bolagets försäljning och, i förlängningen, Bolagets resultat.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är medel.

Avsaknad av skriftliga avtal

Bolaget saknar skriftliga avtal med sina leverantörer, och har enbart i ett fåtal fall ingått skriftliga avtal med sina kunder och distributörer. Avtal kommer i stället till stånd genom en process där en offert eller en prislista ställs ut för att sedan bekräftas genom en orderbekräftelse. Avsaknaden av avtal med leverantörer, kunder och distributörer kan bland annat leda till oklarheter om vad som gäller mellan parterna och en ökad risk för tvister angående hur kundklagomål eller brister i leveranser ska hanteras. Det innebär även att kunder eller distributörer normalt inte har förbundit sig att köpa eller distribuera några minimivolymer och att de är fria att köpa eller distribuera produkter från Bolagets konkurrenter, vilket kan påverka Bolagets försäljning och resultat negativt. Skulle oklarheten om vad som gäller mellan parterna leda till

att Bolaget blir del i en tvist kan det också få negativ effekt på Bolagets verksamhet och resultat. Undantaget ovan risk är försäljningen av privatfat till privatkunder där varje affär har ett tillhörande avtal och villkor.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Behandling av personuppgifter

High Coast Distillery behandlar och lagrar i viss utsträckning en mängd olika data i både elektronisk och fysisk form, däribland vissa personuppgifter. Hur hanteringen av personuppgifter ska ske regleras i olika dataskyddsbestämmelser och lagar, däribland Europaparlamentets och rådets allmänna dataskyddsförordning 2016/679/EU ("Dataskyddsförordningen"), för vilken Integritetsskyddsmyndigheten är tillsynsmyndighet i Sverige med uppgift att övervaka att förordningens bestämmelser följs.

Om Bolaget har brister i sin behandling av personuppgifter, om Bolagets system blir föremål för intrång eller om Bolaget på annat sätt brister i efterlevnaden av Dataskyddsförordningen kan Bolaget bli föremål för väsentliga bötesbelopp. Bland annat kan tillämplig dataskyddsmyndighet, vid överträdelse av vissa regler, utdöma administrativa sanktionsavgifter på upp till det högre av antingen 20 miljoner euro eller fyra procent av Bolagets globala årsomsättning. Därutöver äger enskilda som har lidit materiell eller immateriell skada till följd av en överträdelse av Dataskyddsförordningen rätt att kräva skadestånd från den personuppgiftsansvarige eller personuppgiftsbiträdet. Om någon av dessa omständigheter inträffar, kan det ha väsentlig negativ inverkan på High Coast Distillerys verksamhet, resultat och finansiella ställning, särskilt till följd av höga kostnader för Bolaget som inte motsvaras av ökade intäkter.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Bolagets immateriella rättigheter

High Coast Distillery är varumärkesinnehavare till bland annat det registrerade varumärket High Coast för sprit-varor. Bolaget har även ingått ett avtal med en innehavare av dylika varumärken för andra drycker, enligt vilket Bolaget bland annat får rätt att registrera och använda varumärket High Coast för spritdrycker (men inte andra drycker). Bolaget åtar sig vidare att inte använda Höga Kusten som kännetecken. Avtalet ska gälla för den period som båda parterna använder och/eller innehar ensamrätt till kännetecken som innehåller High Coast respektive Höga Kusten. Om avtalet oaktat detta skulle upphöra, finns det en risk att Bolaget inte kan använda sitt varumärke såsom förutsetts, eller över huvud taget, vilket i förlängningen kan ha väsentlig negativ effekt på Bolagets verksamhet och resultat.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Ränterisk

Bolagets verksamhet är delvis finansierad av skuldsättning i form av banklån som löper med rörlig ränta. Lånen är föremål för marknadsmässiga villkor och räntor, vilket bland annat innebär att Bolaget är exponerat för fluktuationer i räntenivåer. Denna ränterisk har inte skyddats särskilt, det

vill säga att High Coast Distillery inte har ingått avtal eller annat arrangemang avseende säkring för ränteförändringar. Förändringar i tillämpliga räntenivåer kan därmed och har under året givit en negativ effekt på Bolagets resultat och kassaflöde. Marknadsräntorna kan ändras som en reaktion på olika faktorer som ligger utanför Bolagets kontroll, inklusive riktlinjer från myndigheter och centralbanker. En höjning

av rådande marknadsräntor kan medföra att High Coast Distillerys ränteförpliktelser ökar, vilket medför ökade kostnader för Bolaget.

Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är hög.

EGET KAPITAL

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt kapital
IB	5 714	-	98 718	607	105 039
Omföring föregående årets resultat	-	-	607	-607	-
Emission	29	931	-	-	-
Årets resultat	-	-	-	859	-
UB	5 743	931	99 325	859	106 858

RESULTATDISPOSITION

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:	Belopp i SEK
Överkursfond	931 458
Balanserat resultat	99 324 555
Årets resultat	859 521
Totalt	101 115 534

Styrelsen föreslår att den ansamlade vinsten disponeras så att:

I ny räkning överförs	101 115 534
Summa	101 115 534

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

RESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	Helår 2025	Helår 2024
		Jan–dec	Jan–dec
Nettoomsättning	1	57 580	61 129
Förändring lager av produkter i arbete och färdigvaror		20 896	19 844
Övriga rörelseintäkter		-	406
		78 476	81 379
RÖRELSENS KOSTNADER			
Råvaror och förnödenheter		-14 682	-15 493
Handelsvaror		-4 667	-3 983
Övriga externa kostnader	2	-19 553	-17 951
Personalkostnader	3	-23 747	-21 530
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-8 073	-7 228
Övriga rörelsekostnader		-205	-6
Rörelseresultat		7 549	15 188
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		11	9
Räntekostnader och liknande resultatposter		-3 485	-3 385
Resultat efter finansiella poster		4 075	11 812
Bokslutsdispositioner		-2 941	-10 990
Resultat före skatt		1 134	822
Skatt på årets resultat	14	-274	-215
Årets resultat		860	607

BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	Helår 2025 2025-12-31	Helår 2024 2024-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	4	338	423
Hysesrätter och liknande rättigheter		320	320
		658	743
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	5	57 486	58 810
Processutrustning	6	6 623	7 701
Inventarier och fordon	7	8 072	9 113
Fat	8	26 805	26 068
Pågående nyanläggningar	9	293	91
		99 279	101 783
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		99 937	102 526
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager mm			
Råvaror och förnödenheter		3 729	3 785
Produkter i arbete		149 694	129 767
Färdiga varor och handelsvaror		8 045	6 479
Förskott till leverantörer		145	-
		161 613	140 031
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		9 789	9 137
Övriga fordringar		3 072	2 386
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		645	214
		13 506	11 737
Kassa och bank	17	280	6 877
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		175 399	158 645
SUMMA TILLGÅNGAR		275 336	261 171

BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	Helår 2025 2025-12-31	Helår 2024 2024-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	11	5 743	5 714
		5 743	5 714
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		931	-
Balanserat resultat		99 325	98 718
Årets resultat		860	607
		101 116	99 325
SUMMA EGET KAPITAL			
		106 859	105 039
Obeskattade reserver			
Ackumulerade överavskrivningar		23 293	20 352
		23 293	20 352
Avsättningar			
Avsättningar för övriga skatter	10	2 053	1 779
		2 053	1 779
Långfristiga skulder			
Checkräkningskredit	17	19 068	-
Skulder till kreditinstitut	13	52 352	61 826
Övriga långfristiga skulder	15	42 961	43 074
		114 381	104 900
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	12, 13	6 944	6 828
Leverantörsskulder		4 122	4 589
Skatteskulder		460	393
Övriga kortfristiga skulder		13 383	12 782
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		3 841	4 509
		28 750	29 101
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER			
		275 336	261 171

KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i TSEK	Helår 2025	Helår 2024
	Jan–dec	Jan–dec
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		
Rörelseresultat	7 549	15 188
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	8 072	7 320
Erlagd ränta	-3 474	-3 376
	12 147	19 132
Betald inkomstskatt	67	374
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	12 214	19 506
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>		
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager	-21 582	-19 840
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-1 769	-398
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-787	-988
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-11 924	-1 720
Investeringsverksamheten		
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-5 484	-22 244
Försäljning av inventarier	-	751
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 484	-21 493
Finansieringsverksamheten		
Upptagna lån	76 686	44 480
Amortering av låneskulder	-65 875	-19 959
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	10 811	24 521
Årets kassaflöde	-6 597	1 308
Likvida medel vid årets början	6 877	5 569
Likvida medel vid årets slut	280	6 877

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Belopp i TSEK om inget annat anges.

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning(K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1.

REDOVISNING I OCH BORTTAGANDE FRÅN BALANSRÄKNINGEN

En finansiell tillgång eller en finansiell skuld tas upp i balansräkningen när företaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller reglerats. Detsamma gäller när de risker och fördelar som är förknippade med innehavet i allt väsentligt överförs till annan part och företaget inte längre har kontroll över den finansiella tillgången. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

VÄRDERING AV FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde, inklusive eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången.

Finansiella omsättningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

Kundfordringar och övriga fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta.

VÄRDERING AV FINANSIELLA SKULDER

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde. Utgifter som är direkt hänförliga till upptagande av lån korrigerar lånets anskaffningsvärde och periodiseras enligt effektivräntemetoden. Kortfristiga skulder redovisas till anskaffningsvärde.

AVGIFTSBESTÄMDA PLANER

Ersättning till anställda Avgifterna för avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad. Obetalda avgifter redovisas som skuld.

OFFENTLIGA BIDRAG

Redovisning av bidrag relaterade till anläggningstillgångar. Offentliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

EVENTUALFÖRPLIKTELSE

En eventalförpliktelse är:

- En möjlig förpliktelse som till följd av inträffade händelser och vars förekomst endast kommer att bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir, eller
- En befintlig förpliktelse till följd av inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning eftersom det inte är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller förpliktelsens storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Eventualförpliktelser är en sammanfattande beteckning för sådana garantier, ekonomiska åtaganden och eventuella förpliktelser som inte tas upp i balansräkningen.

SKATT

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock inte för temporära skillnader som härrör från första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skattemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen och har inte nuvärdeberäknats.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

REDOVISNING AV INTÄKTER

Som inkomst redovisar bolaget det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Bolaget redovisar därför

inkomst till nominellt värde (fakturabelopp) om bolaget får ersättningen i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter. Inkomsten från bolagets försäljning av varor redovisas som intäkt när följande villkor är uppfyllda; de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen, bolaget behåller inte något engagemang i den löpande förvaltningen och utövar inte heller någon reell kontroll över de varor som sålts, inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som bolaget ska få av transaktionen kommer att tillfalla bolaget, och de utgifter som uppkommit eller som förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt när det är sannolikt att bolaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen samt att inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Ränteutäkten redovisas med tillämpning av den räntesats som ger en jämn avkastning för tillgången i fråga.

VARULAGER

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet enligt först in- först ut- principen, respektive verkligt värde. Därvid har inkursrisk beaktats. I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälig andel av indirekta tillverkningskostnader. Vid värdering har inte hänsyn tagits till kapacitetsutnyttjande.

Mognadslagring är ett viktigt produktionssteg i tillverkningen av whisky. Mognadslagret redovisas som varor under tillverkning tills den buteljeras och kostnaderna för mognadslagringen påförs lagervärdet.

IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Övriga immateriella anläggningstillgångar som förvärvats är redovisade till anskaffningsvärde.

LEASING

Alla leasingavtal redovisas som operationella leasingavtal.

AVSKRIVNINGSPRINCIPER FÖR ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med beräknat restvärde. Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade livslängd.

Följande avskrivningsprocent har tillämpats, varvid hänsyn tagits till innehavstiden för under året förvärvade och avyttrade tillgångar.

ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR %	% per år
Immateriella anläggningstillgångar	
Balanserade utgifter, IT	20
Materiella anläggningstillgångar:	
-Byggnader	1-5
-Markanläggningar	5
-Processutrustning	5-10
-Inventarier och fordon	10-20
-Fat	10
-Pallställ	4

DEFINITION AV NYCKELTAL

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar exklusive varulager i procent av kortfristiga skulder.

Soliditet

Eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt enligt aktuell skattesats i förhållande till balansomslutningen.

Noter

NOT 1 Nettoomsättning

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	Jan–dec	Jan–dec
Omsättning brutto inklusive alkoholskatt	68 935	73 500
Avgår alkoholskatt	-11 355	-12 371
Nettoomsättning exklusive alkoholskatt	57 580	61 129

NOT 2 Leasingavgifter avseende operationell leasing

Bolaget leasar utrustning i form av truck, ledstaplare, kopieringsmaskin samt bilar, av tabellen framgår erlagd kostnad de två senaste åren samt avtalad avgift inom ett år och mellan ett till fem år. Bolaget har inga avtalade leasingavtal med längre löptid än 5 år. I kostnaden för kostnadsförda leasingavgifter har inräknats den del av första förhöjd hyra som periodiserats för respektive räkenskapsår.

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	Jan–dec	Jan–dec
<i>Tillgångar som innehas via operationella leasingavtal</i>		
Leasingavgifter avtalade att betalas inom 1 år	1 477	1 445
Avtalade framtida leasingavgifter betalas mellan 1-5 år	1 135	1 699
Senare än fem år	-	-
Under räkenskapsåret kostnadsförda leasingavgifter	1 630	1 157

NOT 3 Anställda och personalkostnader

Medelantalet anställda

	Helår 2025	Helår 2024
	Jan–dec	Jan–dec
Män	21	19
Kvinnor	7	7
Totalt	28	26

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	Jan–dec	Jan–dec
Ersättningar till styrelse och vd	2 217	2 172
Löner och andra ersättningar:	14 624	12 593
Summa	16 841	14 765
Sociala kostnader	7 601	6 817
(varav pensionskostnader)	1 825	1 562

Till den av årsstämman valda styrelsen utgår ett fast styrelsearvode. Vid bolagsstämman den 23 april beslutades att styrelsens ledamöter ska vara 5 mot tidigare 6 ledamöter. De valda styrelseledamöterna har erhållit arvode enligt följande; styrelsens ordförande fyra prisbasbelopp, ledamöterna två prisbasbelopp vardera. Ordföranden för revisionsutskottet erhåller ett prisbasbelopp i tillägg till arvodet och ledamot i utskottet erhåller ett tillägg med 0,5 prisbasbelopp. Verkställande direk-

tören har för 2025 erhållit lön uppgående till 1 322 TSEK utöver lön skattar VD för en förmånsbil, bränsle och en sjukvårdsförsäkring. VD och ledande befattningshavare har en uppsägningstid på upp till 6 månader eller enligt lag och avtal.

Av företagets pensionskostnader avser 265 TSEK företagets VD.

NOT 4 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	2025-12-31	2024-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	2 259	2 259
Nyanskaffningar	45	-
	2 304	2 259
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-1 836	-1 698
-Årets avskrivning enligt plan	-129	-138
	-1 965	-1 836
<i>Akkumulerade nedskrivningar</i>		
-Vid årets början	-	-
	-	-
Redovisat värde vid årets slut	338	423

NOT 5 Byggnader och mark

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	2025-12-31	2024-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	67 977	49 723
-Nyanskaffningar	349	12 674
-Omklassificeringar	-	5 580
	68 326	67 977
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-9 167	-7 793
-Årets avskrivning enligt plan	-1 673	-1 374
	-10 840	-9 167
Redovisat värde vid årets slut	57 486	58 810
Redovisat värde byggnader	53 538	54 923
Redovisat värde markanläggningar	2 943	2 882
Redovisat värde mark	1 005	1 005
	57 486	58 810

NOT 6 Processutrustning

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	2025-12-31	2024-12-31
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	20 971	20 971
	20 971	20 971
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-13 269	-12 143
-Årets avskrivning enligt plan	-1 079	-1 126
	-14 348	-13 269
Redovisat värde vid årets slut	6 623	7 702

NOT 7 Inventarier och Fordon

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	2025-12-31	2024-12-31
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	17 229	14 202
-Nyanskaffningar	299	2 574
-Omklassificeringar	-	534
-Avyttringar och utrangeringar	-	-81
	17 528	17 229
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-8 116	-6 939
-Årets avskrivning enligt plan	-1 339	-1 258
-Avyttringar och utrangeringar	-	81
	-9 455	-8 116
Redovisat värde vid årets slut	8 073	9 113

NOT 8 Fat

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	2025-12-31	2024-12-31
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	43 778	37 504
-Nyanskaffningar	5 911	6 996
-Förändringar ofyllda fat	-1 321	-531
-Avyttringar av fat	-	-191
	48 368	43 778
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-17 710	-14 472
-Årets avskrivning enligt plan	-3 853	-3 338
-Avyttringar av fat	-	100
	-21 563	-17 710
Redovisat värde vid årets slut	26 805	26 068

NOT 9 Pågående nyanläggningar

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	2025-12-31	2024-12-31
Vid årets början	91	6 204
Investeringar	202	-
Omklassificeringar	-	-6 113
Redovisat värde vid årets slut	293	91

NOT 10 Avsättning för övriga skatter

2025-12-31	Uppskjuten skatteskuld
IB	-1 779
Temporära skillnader	-274
Avsättning för skatter	-2 053

Bolaget har inga kvarvarande underskottsavdrag.

NOT 11 Upplysningar om aktiekapital

	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Summa
Antal vid årets utgång	1 929 970	3 812 754	5 742 724

Varje A-aktie ger 10 röster, varje B-aktie ger 1 röst.

NOT 12 Konvertibla lån

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	2025-12-31	2024-12-31
Konvertibellån 2020		
MÖZ AB	961	961
	961	961
Konvertering	-961	-
Summa	-	961

Konvertibellånet från 2020 konverterades under året.

NOT 13 Skulder till kreditinstitut

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	2025-12-31	2024-12-31
Förfallotidpunkt, inom ett år från balansdagen	6 944	5 866
Förfallotidpunkt, 1-5 år från balansdagen	24 301	21 080
Förfallotidpunkt, senare än fem år från balansdagen	28 051	30 746
	59 296	57 692

NOT 14 Aktuell och uppskjuten skatt

	Helår 2025		Helår 2024	
Belopp i TSEK	2025-12-31		2024-12-31	
Skatt på årets resultat				
Förändring uppskjuten skatt på temporära skillnader	-274		-215	
Totalt redovisad skatt	-274		-215	
Avstämning effektiv skatt	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Redovisat resultat före skatt	-	1 134	-	822
Skatt enligt gällande skattesats	20,6	-234	20,6	-169
Ej avdragsgilla kostnader	3,6	42	-6,2	-51
Ej skattepliktiga intäkter	-0,1	-2	0,2	2
Övrigt	-	-	0,4	-
Redovisad effektiv skatt	24,2	-274	26,2	-215

NOT 15 Övriga långfristiga skulder

	Helår 2025		Helår 2024	
Belopp i TSEK	2025-12-31		2024-12-31	
Fatlån	51 182		51 042	
Kort del av fatlån bland Övriga kortfristiga skulder	-8 221		-7 968	
	42 961		43 074	

Fatlån, den fordran köparen har under lagringstiden fram till buteljeringen, lånet är räntefritt. Lånet återbetalas när kunden beställt buteljering och fatet tömts. Den del som avser kortfristig del är den summa som beräknas återbetalas inom 12 månader efter balansdagen och inte ersätts av en återfyllning av fatet. Fatlånen kan ses som en framtida intäkt då lånet motsvarar värdet av den whisky kunden har i sitt fat och det belopp som kommer att faktureras leverantören av de färdiga flaskorna när fatet är tömt.

NOT 16 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Helår 2025	Helår 2024
Belopp i TSEK	2025-12-31	2024-12-31
<i>Panter och säkerheter för egna skulder</i>		
Fastighetsinteckningar	32 700	22 800
Företagsinteckningar	48 200	26 700
Bankgaranti mot Skatteverket	1 100	1 100
Maskiner belastade med äganderättsförbehåll	15 205	10 832
Summa	97 205	61 432
Eventuelförpliktelser		
Regionalt investeringsbidrag	510	3 578
Summa	510	3 578

NOT 17 Checkräkningskredit

	Helår 2025		Helår 2024	
Belopp i TSEK	2025-12-31		2024-12-31	
Beviljad kreditlimit	22 500		10 000	
Outnyttjad del	-3 432		-5 730	
Utnyttjat kreditbelopp	19 068		4 270	

Bolaget har under året ändrat princip för hur checkräkningskredit klassificeras. Tidigare har hela kreditlimiten klassificerats som en långfristig skuld och den del som inte nyttjats av limiten under Kassa och bank, dvs en form av bruttoredovisning. Från och med 2025 nettoredovisas beloppet i balansräkningen istället.

Förändringen innebär att Kassa och bank hade redovisats till 1 148 i balansräkningen 2024-12-31 istället för nu redovisade 6 877 om samma princip tillämpats 2024 som 2025. På samma sätt hade Utgående likvida medel i kassaflödesanalysen 2024-12-31 redovisats till 1 148 i stället för 6 877. Ingående likvida medel i kassaflödesanalysen 2024-01-01 hade varit 3 586 istället för 5 569 och kassaflödet från finansieringsverksamheten hade varit 22 538 istället för 24 521 i 2024 års Kassaflödesanalys.

Underskrifter

Årsredovisningen beslutades den 24 mars 2026.
Bjärträ den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Gabriella Axelsson
Styrelseordförande

Peter Eveby
Styrelseledamot

Katarina Levin
Styrelseledamot

Rolf Löfgren Cassergren
Styrelseledamot

Thomas Larsson
Styrelseledamot

Linus Håkansson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av vår elektroniska underskrift
Ernst & Young AB

Rikard Grundin
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i High Coast Distillery AB (publ), org.nr 556729-2593

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för High Coast Distillery AB (publ) för räkenskapsåret 2025-01-01 – 2025-12-31.

Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 28–43 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av High Coast Distillery AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2025 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till High Coast Distillery AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1–27 samt 46–47. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldig att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som

används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av High Coast Distillery AB (publ) för räkenskapsåret 2025-01-01 – 2025-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till High Coast Distillery AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet

och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Örnsköldsvik den dag som framgår
av vår elektroniska underskrift
Ernst & Young AB

Rikard Grundin
Auktoriserad revisor

Femårsöversikt

FEMÅRSÖVERSIKT

Belopp räknat i TSEK	2025	2024	2023	2022	2021
Nettoomsättning, exkl. alkoholskatt	57 580	61 129	57 752	60 532	59 571
Förändring från föregående år (%)	-6	6	-5	2	32
Rörelseresultat	7 549	15 188	10 808	14 271	16 279
Resultat efter skatt	860	607	841	8 961	11 715
Balansomslutning	275 336	261 171	225 446	208 459	185 000
Materiella anläggningstillgångar	99 279	101 783	87 257	80 727	76 003
Varulager	161 613	140 031	120 191	99 558	83 588
Justerat eget kapital*	125 354	121 198	111 864	100 318	66 936
Investeringar	5 484	22 200	13 600	10 700	11 800
Soliditet (%)	46	46	50	48	36
Kassalikviditet (%)	48	64	58	94	72
Skuldsättningsgrad (gångar)**	1,20	1,15	1,02	1,08	2
Kassaflöde	-6 597	1 308	-4 851	4 865	-3 113
Antal anställda i medeltal	28	26	28	27	24
Produktion (liter ren alkohol)	261 713	277 216	294 870	281 173	278 807

* Justerat eget kapital är eget kapital +79,4 procent av bolagets obeskattade reserver.

** Skulder + 20,6% av obeskattade reserver / Justerat eget kapital.

Ordlista och definitioner

Flaskor	Är framförallt 50 cl whisky (kan även vara 70 cl) med minst 46% alkoholhalt.
Fat / Privatfat	Ett fat på vanligtvis 40 liter som säljs till privatpersoner och företag och buteljeras efter ca 3-6 års mognads-lagring. Ett fat ger ca 65 flaskor whisky å 50 cl.
Kassalikviditet	Summan av kortfristiga fordringar, likvida medel och outnyttjad checkräkningskredit dividerat med kortfristiga skulder.
Soliditet (%)	Eget kapital + 79,4% av obeskattade reserver dividerat med balansomslutningen.
Litres Pure Alcohol (LPA)	Förkortas LPA och är ett mått där sprit omräknas till 100% ren alkohol.
Original Litres of Alcohol (OLA)	Den mängd råsprit som fylls i ett givet fat, omräknat i ren alkohol.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar, räntor och skatt.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt dividerat med antal redovisade utestående aktier.
Förändring mognadslager	Förändring mognadslager är värdet av under perioden tillverkad new make som lagts på fat för mognad minus uttagen färdig whisky vilken buteljerats under perioden.

FINANSIELL KALENDER

Bolagsstämma 2026	22 april 2026
Delårsrapport Q1 2026	24 april 2026
Delårsrapport Q2 2026	27 augusti 2026
Delårsrapport Q3 2026	23 oktober 2026
Bokslutskommuniké 2026	25 februari 2027

CERTIFIED ADVISER

Mangold Fondkommission AB
08-503 015 50
ca@mangold.se

TIDIGARE FINANSIELLA RAPPORTER

Finns tillgängliga på
www.highcoastwhisky.se/investerare/finansiell-kalender

FRÅGOR, PRESSMATERIAL MED MERA VÄNLIGEN KONTAKTA:

Linus Håkansson, vd
Tel: +46 (0)70 284 71 54
linus.hakansson@highcoastwhisky.se



HIGH COAST DISTILLERY AB (PUBL)
Sörviken 140, 872 96 Bjärträ

Besöksadress Stockholm:
Östgötagatan 23A, 116 25 Stockholm
www.highcoastwhisky.se