

Plockar in nytt kapital och fortsätter resan mot lönsamhet

6 februari, 2024

Företrädesemission

ChargePanel AB (publ) ("ChargePanel" eller "Bolaget") meddelade 21 december 2023 att styrelsen beslutat om att genomföra en företrädesemission av units om 15 Mkr. Emissionen omfattas till 81 % av teckningsförbindelser och garantiåtaganden. Teckningsförbindelser om cirka 4,7 Mkr har lämnats av Peter Persson (VD), Johan Nordin (ordförande) och storägaren KG Knutsson. Därutöver har KG Knutsson lämnat garantiåtaganden om cirka 7,4 Mkr.

Med likviden från emissionen stärker ChargePanel sin finansiella ställning och ökar förutsättningarna att nå lönsamhet på månadsbasis i slutet av 2024. Genom kapitalanskaffningen får Bolaget även förbättrade möjligheter för fortsatta tillväxtsatsningar. Bolaget avser att disponera emissionslikviden enligt följande:

- Återbetalning av lån, cirka 22 procent.
- Expanding av sälj- och utvecklingsteam, cirka 28 procent.
- Innovation och systemutveckling, cirka 40 procent.
- Förstärkning av kundtjänst, cirka 10 procent.

Att emissionen kan genomföras med uppbackning av VD Peter Persson, ordförande Johan Nordin och storägare KG Knutsson bedömer Impala Nordic som klart positivt. Därutöver har KG Knutsson åtagit sig att garantera 7,4 Mkr, det vill säga ca 50 % av emissionen. Detta medför att emissionen till 81 % omfattas av teckningsförbindelser och garantiåtaganden, vilket ses som ett styrketecken. Kostnaden för KG Knutssons garanterade andel är dessutom relativt låg, med en garantiersättning om 10 % av beloppet. Sammantaget ser förutsättningarna goda ut för att ChargePanel kommer att få in hela eller större delen av de 15 miljoner kronor som emissionen omfattar.



ChargePanel

ChargePanels
kontor i Stockholm

6 februari, 2024

Fler kundavtal och ökad global expansion

Utöver den stundande kapitalanskaffningen kunde Bolaget den 9 januari meddela att de ingått ett avtal gällande elbilsaddning i Filippinerna. Den filippinskbaserade kunden Quarker Corporation får genom avtalet en licens för ChargePanels Enterprise-lösning. Quarker är en leverantör av lösningar inom infrastruktur för elektriska fordon och är en av de första aktörerna inom området i Filippinerna. Genom avtalet blir det möjligt för Quarker att dels kontrollera och hantera hela nätverket av elfordonsinfrastruktur, dels tillhandahålla laddningstjänster för elfordonsförare.


Den 2 februari meddelades att Bolaget ingått ytterligare ett Enterprise-avtal med SmartPay Inc. Kunden är baserad i Barbados och har som ambition att expandera verksamheten till hela Karibien och Latinamerika. Med hjälp av ChargePanels lösningar kan SmartPay effektivisera driften och förvaltningen av sina laddstationer.

Avtalen med Quarker Corporation och SmartPay Inc tydliggör den internationella expansion som ChargePanel står inför, vilket är en viktig pusselbit för tillväxten framgent.

ConnectGO - smidigare anslutningsprocess

ChargePanel tog ett viktigt kliv i sin internationella utveckling den 25 januari genom att lansera den nya tjänsten "ConnectGO". Tjänsten är specifikt utvecklad för hantering av laddinfrastruktur och kommer att göra anslutningsprocessen av nya kunder enklare. Genom ett inkluderande ekosystem möjliggör tjänsten ett enkelt sätt för marknadsaktörer att erbjuda elbilsaddning, samtidigt som de kan fokusera på sin kärnverksamhet. Tjänsten är en white-label lösning och ChargePanel tar hand om programvara och support. Med hjälp av den nylanserade tjänsten stärker därmed ChargePanel sitt erbjudande samtidigt som anslutningsprocessen för nya kunder kan förbättras.

Avslutningsvis är ChargePanel i ett väldigt spännande skede av sin resa med tanke på den internationella expansion som sker samtidigt som Bolaget är på väg mot lönsamhet. Genom den pågående företrädesemissionen stärker ChargePanel sin marknadsposition och fortsätter arbetet mot lönsamhet.



ChargePanel har lanserat ConnectGO, en tjänst som möjliggör smidigare anslutningsprocess

Disclaimer

© 2024 Impala Nordic. All rights reserved.

Materialet och informationen som upprättats av Impala Nordic är inte att betrakta som investeringsrådgivning av något slag. Varje investeringsbeslut fattas självständigt och tas på egen risk. Finansiella instrument kan både öka och minska i värde, och det finns en risk att du inte får tillbaka investerat kapital. Impala Nordic eller personer bakom Impala Nordic äger inga aktier i Bolaget.

Denna analys är oberoende men finansierad. Detta innebär att Impala Nordic har erhållit betalning från Bolaget för att upprätta analysen. Impala Nordic reserverar sig för eventuella faktafel, felskrivningar och feltolkningar i analysen.