

Delårsrapport andra kvartalet 2026

**Stark orderingång banar väg
för fortsatt tillväxt**

Q2

Koncernen

Koncernens resultaträkning för perioden januari – juni 2026 inkluderar resultat från moderbolaget Medclair AB och dotterbolaget Medclair Sweden AB. Jämförelseperioden är januari – juni 2025.

Första halvåret 2026 i sammandrag

- Orderingång uppgick till 41,2 mkr (34,7)
- Nettoomsättningen uppgick till 32,5 mkr (31,4)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster 6,3 mkr (10,0)
- Resultatet efter skatt uppgick till 3,3 mkr (6,5)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till 0,04 kronor (0,08)

1 april – 30 juni 2026

- Orderingång uppgick till 25,1 mkr (12,7)
- Nettoomsättningen uppgick till 14,3 mkr (15,8)
- Resultat före avskrivningar och finansiella poster 1,1 mkr (4,4)
- Resultatet efter skatt uppgick till -0,4 mkr (2,5)
- Resultat per aktie efter skatt uppgick till -0,005 kronor (0,03)

Nyckeltal (TSEK)	Q2 2026	Q2 2025	H1 2026	H1 2025	Helår 2025
Nettoomsättning	14 280	15 835	32 518	31 467	52 084
Orderingång	25 100	12 700	41 200	34 700	73 200
Book-to-Bill Ratio	1,76	0,8	1,27	1,11	1,4
EBITDA	1 129	4 350	6 271	10 029	11 171
Resultat per aktie (SEK)	-0,005	0,03	0,04	0,08	0,06
Immateriella anläggningstillgångar	34 679	33 740	34 679	33 740	33 817
Likvida medel	18 870	1 256	18 870	1 256	5 739
Periodens kassaflöde	-1 502	-2 303	13 131	-1 327	3 156
Eget kapital	78 734	55 529	78 734	55 529	53 686
Summa tillgångar	92 363	64 327	92 363	64 327	60 677
Soliditet (%)	85%	86%	85%	86%	88%
Balanslikviditet (%)	384%	282%	384%	282%	306%
Antal aktier vid periodens slut	91 647 057	82 492 067	91 647 057	82 492 067	82 492 057
Antal anställda vid periodens slut	21	15	21	15	16

Väsentliga händelser under andra kvartalet

- **Medclair uppmärksammas i fransk riksmidia**
Medclair lyfts fram i TF1, en av Frankrikes största TV-kanaler efter ett inslag med kunden Denat Environnement. I inslaget presenteras Medclairs produkter för återvinningskunder, inklusive Expo.p – bolagets senaste portabla lösning för mätning av lustgasexponering. Detta stärker Medclairs exponering i Frankrike, en strategiskt viktig marknad.
- **Veolia väljer Medclair för lustgasdestruktion på ny marknad**
Medclair AB har erhållit en villkorad order avseende en systemlösning för destruktion av lustgasutsläpp från ett bolag inom den globala miljökoncernen Veolia. Affären, som värderas till cirka 3,65 MSEK, omfattar en installation för destruktion av lustgas inom återvinningsindustrin.
- **Medclairs teknik möjliggör efterlevnad av nya strikta gränsvärden – oberoende fransk studie bekräftar resultaten**
En oberoende klinisk utvärdering vid brännskadecentret Pierre Colson i Lyon bekräftar att Medclairs mobila destruktionsenhet (MDU) är en kritisk förutsättning för att sjukvården ska kunna möta strikta regulatoriska krav på arbetsmiljö. Studien, publicerad i den vetenskapliga tidskriften *Anaesthesia*, visar att Medclairs teknik sänker exponeringen för lustgas till nivåer som säkerställer efterlevnad av de senaste nationella gränsvärdena.
- **Medclair sänker trösklarna till global miljardmarknad – ny teknik accelererar expansion och stärker marknadspositionen**
Medclair närmar sig lanseringen av nästa generations system för säker och hållbar användning av lustgas. Den nya plattformen förväntas bli en central drivkraft för bolagets tillväxt genom ökad skalbarhet, en affärsmodell med ökad andel återkommande intäkter och större avstånd till potentiella konkurrenter. Den totala marknaden för bolagets lösningar beräknas till 17 miljarder kronor och Medclairs kommande system är instrumentellt i att öka den tillgängliga marknaden.
- **Medclair stärker positionen inom fransk återvinning – nya affärer och ökad efterfrågan**
Medclair har tecknat ytterligare två order inom återvinningssegmentet i Frankrike till ett sammanlagt värde om cirka 1,9 MSEK. Bolaget har därmed etablerat fyra kunder inom den franska återvinningssektorn – vilket stärker Medclairs position inom såväl privata som kommunala aktörer.
- **Medclair stärker organisationen med nyckelkompetens inom marknad och finans**
Medclair har rekryterat Anette Franzén som marknadschef och Sina Sharif som ekonomiansvarig. Rekryteringarna tillför viktig kompetens inom marknad, kommunikation, investor relations och finansiell styrning samt stärker bolagets förutsättningar för fortsatt internationell expansion, ökad synlighet och långsiktigt värdeskapande.
- **Första ordern på mobila system i Danmark visar styrkan i Medclairs tillväxtmodell**
Medclair har erhållit en order på tre mobila system från Region Hovedstaden i Danmark. Kunden använder sedan tidigare bolagets centrala system, vilket gör affären till ett tydligt exempel på Medclairs förmåga att skapa tillväxt genom merförsäljning och expansion hos befintliga kunder. Med lösningar installerade eller beställda på sju sjukhus i Danmark har Medclair etablerat ett starkt fotfäste på en marknad där drygt 20 sjukhus använder lustgas, samtidigt som betydande tillväxtmöjligheter finns inom både sjukvård och tandvård.
- **Medclairs danska tillväxt fortsätter – säkrar order från ny region**
Medclair har erhållit en order värd drygt 3 MSEK avseende system för destruktion av lustgas. Affären innebär en etablering hos en ny kund och skapar förutsättningar för fortsatt expansion inom regionen. Ordern stärker bolagets position i Danmark, en marknad där Medclair under de senaste åren vuxit starkt.
- **Folktandvården i Region Stockholm tecknar ramavtal med Medclair**
Medclair har tilldelats ramavtal efter upphandling av utrustning för lustgasdestruktion samt övervakning av personalexponering till Folktandvården i Region Stockholm. Upphandlingen stödjer Folktandvårdens arbete mot Region Stockholms mål om klimatneutralitet senast 2030. Samtidigt stärker den Medclairs position inom offentlig tandvård och utgör en viktig referens inför framtida upphandlingar.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- **Medclair adderar ny kund inom återvinning i Frankrike**
Medclair har erhållit en order från ytterligare en kund inom återvinningssektorn i Frankrike, i Île-de-France-regionen. Ordervärdet uppgår till över 3 MSEK och avser en integrerad lösning för mätning, övervakning och nedbrytning av lustgas, inklusive ett serviceavtal. Avtalet omfattar även en option på ytterligare leveranser.
- **SUEZ lyfter Medclairs teknologi i franskt projekt**
Den 1 juli presenterades Medclairs industriella system för uppsamling och nedbrytning av lustgas till kvävgas och syrgas i samarbete med SUEZ, en av världens ledande aktörer inom vatten- och avfallshantering med närvaro i 40 länder. Workshopen samlade regionala myndigheter, statliga representanter, branschaktörer och media, där bolagen demonstrerade lösningen för en säker och hållbar hantering av lustgas.
- **Medclair förtydligar ramavtal med Folk tandvården – avtalsvärde 6 MSEK**
Medclair lämnar härmed ett förtydligande av den information som offentliggjordes den 30 juni avseende ramavtalet med Folk tandvården i Region Stockholm. Ramavtalets värde uppgår till 6 MSEK och avtalsperioden är två år.
- **Medclair fusionerar dotterbolag och uppdaterar patentvärdering – väntas ge en positiv engångseffekt om cirka 30 MSEK**
Medclair AB har, som ett led i bolagets pågående effektiviseringsarbete, beslutat att fusionera det helägda dotterbolaget Medclair Sweden AB med moderbolaget. Fusionen väntas vara fullt genomförd under det 4:e kvartalet.
- **Medclair säkrar exklusivt ramavtal med franska inköpscentralen Resah**
Medclair har, via sin distributör, vunnit ett prestigefyllt ramavtal och utsetts till ensam leverantör av utrustning för säker lustgashantering i en omfattande nationell upphandling av Resah (Réseau des Acheteurs Hospitaliers) – en av Frankrikes absolut största och viktigaste inköpscentraler för offentlig sjukvård. Avtalet markerar ett exceptionellt kommersiellt genombrott på en av bolagets viktigaste kärnmarknader.
- **Medclair expanderar internationellt - Singapore och Nya Zeeland**
Medclair fortsätter växa internationellt genom bolagets första kommersiella affärer i både Singapore och Nya Zeeland. Etableringen på två nya kontinenter bekräftar den starka globala efterfrågan på hållbar lustgashantering och bevisar skalbarheten i Medclairs partnerdrivna affärsmodell.



Stark orderingång banar väg för fortsatt tillväxt

Det andra kvartalet kännetecknades av en stark orderingång om 25,1 MSEK (12,7), medan nettoomsättningen minskade något till 14,3 MSEK (15,8) jämfört med motsvarande kvartal föregående år. I Medclairs affärsmodell, där större installationer levereras över tid, är variationer mellan enskilda kvartal naturliga och speglar framför allt tidpunkten för leveranser och intäktsföring, snarare än en förändrad underliggande efterfrågan.

Orderingången ger därför en bättre bild av den underliggande affärsutvecklingen och den framtida försäljningen än ett enskilt kvartals nettoomsättning, vilket framgår av grafen till höger.

Under det senaste året har vi tagit viktiga steg i utvecklingen av Medclairs kommersiella modell. Genom att bygga upp en egen säljorganisation på våra prioriterade marknader har vi kommit närmare kunderna vilket har resulterat i ett jämnare och mer förutsägbart orderinflöde, samtidigt som våra strategiska partners fortsatta bidrar till vår marknadsnärvaro och utvecklingen av större affärsmöjligheter.

Halvårets EBITDA uppgick till 6,3 MSEK (10,0) och resultat efter skatt till 3,3 MSEK (6,5), vilket speglar medvetna satsningar på vår internationella expansion. Kärnaffärens starka bruttomarginaler gör att vi kan självfinansiera denna tillväxt, där investeringarna främst riktats mot kommersiell uppskalning, patentskydd och vår nya produktplattform.

Den starka orderingången under det första halvåret i kombination med en positiv

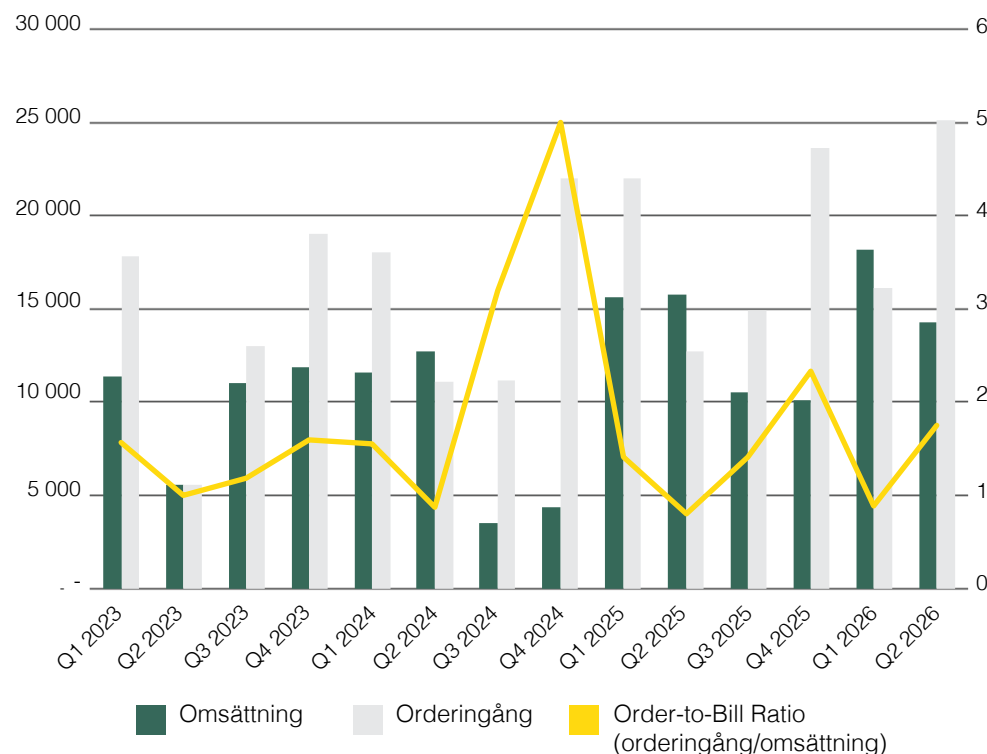
start på det tredje kvartalet ger oss goda förutsättningar inför resten av året. Mot denna bakgrund bedömer vi att helårets försäljning, i linje med bolagets plan, kommer att överstiga 2025 års nivå med god marginal.

Positivt momentum i affären

Medclair står idag på en bredare grund än tidigare. Vi är verksamma inom tre affärsområden – sjukvård, dental och industri – och har byggt upp en växande internationell närvaro med etablering i över 20 länder, däribland installationer på fler än 150 sjukhus. Den bredare affären skapar en mer diversifierad intäktsbas och minskar beroendet av enskilda marknader eller kundsegment. Tillsammans med strategiska partnerskap skapar detta goda förutsättningar för långsiktig tillväxt.

Under kvartalet fortsatte vi att utveckla affären på våra etablerade marknader genom nya affärer, strategiska samarbeten och stärkta kundrelationer. Ramavtalen med Resah i Frankrike och Folktandvården i Region Stockholm är exempel på hur vi stärker vår position inom sjukvård och dental.

Kommersiellt momentum och Book-to-Bill Ratio per kvartal (Tkr)





Genom att bygga upp en egen säljorganisation på våra prioriterade marknader har vi kommit närmare kunderna, vilket har resulterat i ett jämnare och mer förutsägbart orderinflöde

Inom återvinningssegmentet fortsätter vi att utveckla samarbeten med både ledande internationella aktörer, såsom SUEZ och Veolia, och kommunala återvinningsbolag. Att några av branschens största aktörer väljer Medclairs lösningar stärker vår marknadsposition och bekräftar kvaliteten i vårt erbjudande. Med en etablerad närvaro på sju europeiska marknader ser vi nu också ökade möjligheter till merförsäljning och kapacitetsutbyggnad hos befintliga kunder.

Parallellt fortsatte vår internationella expansion genom de första installationerna i Singapore och Nya Zeeland. Det visar att Medclair inte bara fördjupar affärerna på etablerade marknader utan också framgångsrikt etablerar sig på nya geografiska marknader.

Ett bredare erbjudande för långsiktig tillväxt

Vi fortsätter att bygga ett bredare och mer komplett erbjudande inom säker och hållbar lustgashantering. Genom investeringar i ny teknik, kompletterande produkter och tjänster stärker vi vår position som helhetsleverantör och skapar ett ökat kundvärde. Utvecklingen innebär ett mer omfattande kunderbjudande där vi kan minimera lustgasläckage genom hela användningskedjan – från ökad kontroll vid användning och en förbättrad mask med ökad uppsamling av lustgas till filterlösningar anpassade för både verksamheter med låg användningsfrekvens och industriella applikationer med höga flöden och låga koncentrationer. Med ett bredare sortiment av produkter, tillbehör och avancerade systemlösningar skapar vi nya möjligheter till merförsäljning, fler återkommande affärer och långsiktiga kundrelationer.

Under perioden påbörjades även fusionen mellan moderbolaget och det helägda dotterbolaget. Det förenklar koncernstrukturen, stärker transparensen och skapar en effektivare organisation inför nästa tillväxtfas. Fusionen förväntas slutföras under det fjärde kvartalet.

Den starka efterfrågan vi ser på våra marknader, kombinerat med ett etablerat internationellt nätverk och partnerskap med några av branschens ledande aktörer, ger Medclair en solid plattform för fortsatt expansion. Vi går in i hösten med förnyad styrka – redo att omsätta detta momentum i ökad försäljning, fler återkommande intäkter och långsiktigt värdeskapande för våra aktieägare.

Jonas Lundh, VD

Utsikter för koncernen

De långsiktiga marknadsförutsättningarna för Medclair bedöms vara fortsatt gynnsamma. Klimat- och arbetsmiljöfrågor får ett allt större fokus inom både sjukvård och industri, samtidigt som regulatoriska krav och ökade hållbarhetsambitioner driver efterfrågan på lösningar för säker och hållbar lustgashantering.

Med en egen säljorganisation, strategiska partnerskap och en växande internationell närvaro fortsätter Medclair att utveckla sin position på prioriterade marknader. Bolaget bedömer att denna utveckling, tillsammans med en växande installerad kundbas och en starkare orderbok, skapar goda förutsättningar för fortsatt försäljningstillväxt.

Samtidigt fortsätter arbetet med att utveckla ett bredare erbjudande inom säker och hållbar lustgashantering. Genom kompletterande produkter och tekniska lösningar breddar Medclair sitt kunderbjudande, stärker sin position som helhetsleverantör och skapar förutsättningar för fler återkommande affärer genom service, eftermarknad och kompletterande tjänster.

Medclair fortsätter även att utveckla affären på både etablerade och nya geografiska marknader. Den internationella expansionen, tillsammans med ökade möjligheter till merförsäljning och kapacitetsutbyggnad hos befintliga kunder, skapar ytterligare potential för långsiktig tillväxt.

Medclair befinner sig fortsatt i ett tidigt skede av sin kommersiella resa. Med en stark orderingång, en växande installerad kundbas och en bredare internationell närvaro finns goda förutsättningar att över tid realisera den fulla potentialen i bolagets teknologi – en potential som idag bedöms vida överstiga nuvarande omsättningsnivåer.

Risker och osäkerhetsfaktorer

- Inom koncernen finns ett antal viktiga patent. Det medför en risk att aktörer gör intrång vilket kan innebära långa och kostsamma tvister.
- Det osäkra omvärldsläget kan medföra risker relaterade till råvaruförsörjning, priser för inköp, valutaförändringar (EUR/USD) samt längre beslutscykler hos offentliga sjukvårdskunder.
- Oönskad personalomsättning kan medföra störningar i planerade aktiviteter.
- Vid störningar i produktion hos leverantörer, förseningar eller bristande leverans kan bolaget påverkas negativt.

Resultat och finansiell ställning

Koncernen

Koncernens resultaträkning för perioden januari – juni 2026 inkluderar resultat från moderbolaget Medclair AB samt dotterbolaget Medclair Sweden AB. Jämförelseperioden är januari – juni 2025.

Orderingång

Orderingången under första halvåret uppgick till 41,2 mkr (34,7 mkr), vilket motsvarar en ökning om 18,7 %. För det andra kvartalet uppgick orderingången till 25,1 mkr (12,7 mkr), en tillväxt om 97,6 % jämfört med motsvarande period föregående år. Den starka orderingången drivs av god efterfrågan inom den traditionella sjukvårdssektorn i kombination med tillkommande order från nya kundgrupper inom återvinning och industri. Etableringen inom återvinningssegmentet breddar bolagets kundbas och parerar de långa beslutscyklerna inom sjukvården samt skapar förutsättningar för en mer linjär kommersiell tillväxt.

Intäkter och resultat

Nettoomsättningen för det första halvåret uppgick till 32,5 MSEK (31,4 MSEK), varav det andra kvartalet utgjorde 14,3 MSEK (15,8 MSEK). Affärsmixen utvecklas positivt i takt med att bolaget etablerar sig inom nya industriella applikationer med kortare säljcykler, vilket kompletterar den långsiktiga återkommande affären mot den globala sjukvårdssektorn.

Resultat före avskrivningar (EBITDA) för halvåret uppgick till 6,3 MSEK (10,0) och resultat efter skatt till 3,3 MSEK (6,5) vilket speglar de planerade investeringarna i Medclairs fortsatta internationella expansion. Kärnaffären fortsätter att uppvisa starka bruttomarginaler, vilket ger oss utrymme att finansiera den offensiva expansionen med egen intjäning. Den ökade kostnadsbasen är en medveten del av strategin för att skala upp den kommersiella organisationen, stärka närvaron på prioriterade tillväxtmarknader och bygga kapacitet för fortsatt global tillväxt. Under perioden har investeringar bland annat gjorts i egna säljresurser, nyckelkompetens, marknads- och mässaktiviteter, samt globalt patentskydd och nästa generations produktplattform.

Investeringar och avskrivningar

Koncernens investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick under halvåret till 3,2 MSEK (2,7 MSEK). Av dessa utgörs 2,55 MSEK (1,85 MSEK) av aktiverat arbete för egen räkning, vilket avser strategiska utvecklingsinvesteringar i bolagets patenterade produktportfölj, bland annat utvecklingen av nästa generations teknikplattform samt anpassningar för industriella applikationer och den amerikanska marknaden. Avskrivningar på anläggningstillgångar uppgick till -2,6 MSEK (-2,6 MSEK).

Tillgångar

Koncernens anläggningstillgångar uppgick per 30 juni 2026 till 40,0 mkr (39,6). Cirka 15,8 mkr (19,4) utgörs av goodwill hänförligt till förvärvet Medclair Sweden AB.

Övriga immateriella tillgångar består av balanserade utvecklingsutgifter om 16,3 mkr (11,9) och patent relaterade till produktutveckling om 2,6 mkr (2,5).

Koncernens omsättningstillgångar exklusive kassa uppgick till 33,5 mkr (23,5).

Eget kapital

Vid ingången av räkenskapsåret uppgick koncernens eget kapital till 53,7 mkr (49,0) och vid utgången av andra kvartalet uppgick bolagets eget kapital till 78,7 mkr (55,5). Kapitalökningen förklaras av periodens resultat samt den riktade nyemission som genomfördes under det första kvartalet och tillförde bolaget 21,7 MSEK netto. Soliditeten uppgick till 85 % (86 %). Aktiekapitalet var vid det senaste årsskiftet 8 249 206 kr, fördelat på 82 492 057 aktier, envar med ett kvotvärde om 0,10 kr.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick under halvåret till 5,9 MSEK (8,9 MSEK) och för andra kvartalet till 0,9 MSEK (3,8 MSEK). Det operativa kassaflödet efter rörelsekapitalförändringar uppgick för halvåret till -5,3 MSEK (0,3 MSEK), vilket förklaras av tillfällig kapitalbindning i kundfordringar och lager till följd av höga leveransvolymerna mot periodens slut.

Koncernens likvida medel vid periodens slut uppgick till 18,9 MSEK (1,3 MSEK per 30 juni 2025 och 5,7 MSEK per 31 december 2025). Den finansiella beredskapen är mycket stark; balanslikviditeten (Current Ratio) har stärkts avsevärt och uppgår till 384 % (283 % per 30 juni 2025), vilket innebär att omsättningstillgångarna täcker de kortfristiga skulderna nära fyra gånger om.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för januari - juni uppgick till 0,0 mkr (0,0). Rörelseresultatet uppgick till -1,0 mkr (-0,7). Periodens resultat uppgick till -0,9 mkr (-0,5). Bolagets soliditet uppgick till 100% (99%). Bolagets likvida medel uppgick vid halvårets slut till 14,5 mkr (0,9).

Notera

Denna information är sådan som Medclair AB är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknads- och missbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom VD:s försorg, för offentliggörande den 20 augusti 2026 kl 08:00. Kommunikationen har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Stockholm 20 augusti 2026

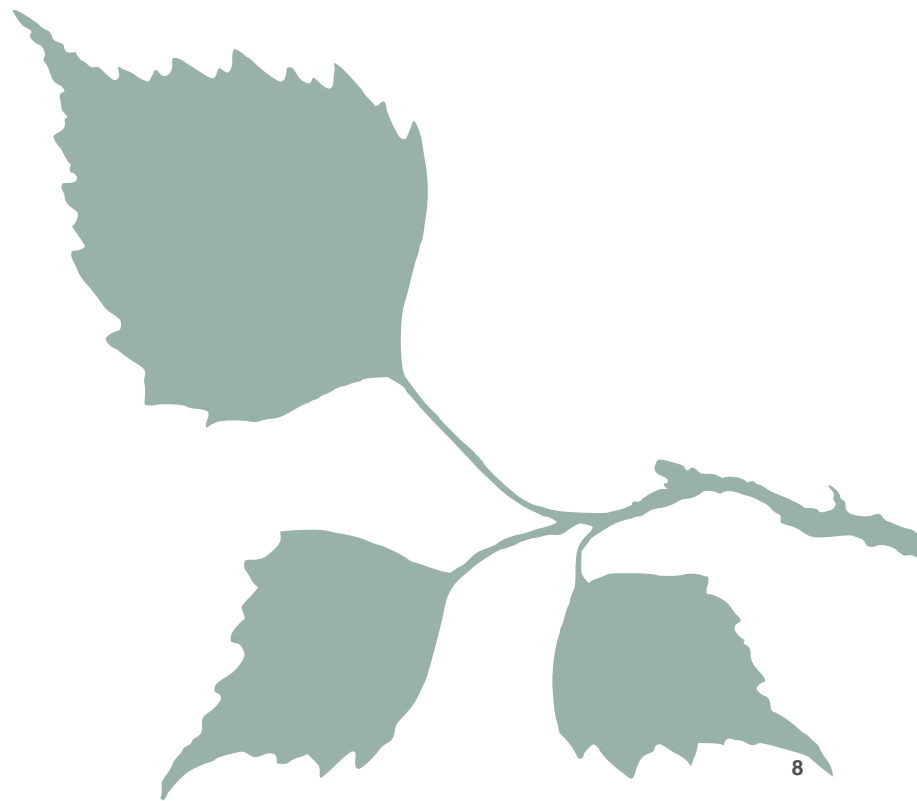
Medclair AB
Jonas Lundh, VD

För ytterligare information vänligen kontakta:

Jonas Lundh, VD, Medclair AB, Tfn: 076 – 193 90 90, jonas.lundh@medclair.com

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (ÅRL) och BFNAR 2012:1 (K3). Tillämpade redovisningsprinciper är desamma som i senaste årsredovisningen.



MEDCLAIRS KLIMATNYTTA

623 000 ton CO₂

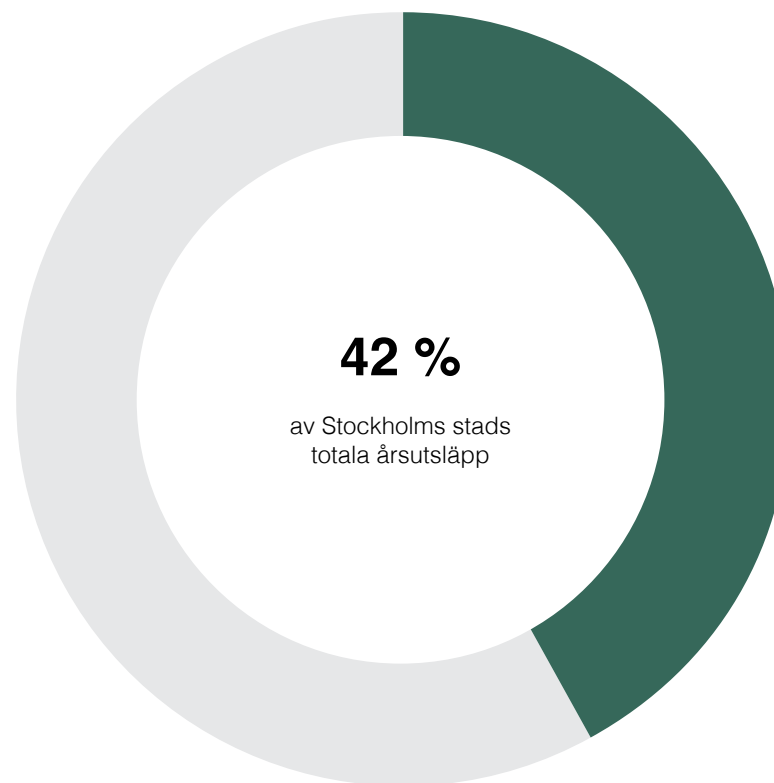
Klimatnytta från Medclairs levererade maskinpark för uppsamling av lustgas (N₂O), som annars läcker ut i atmosfären.

Medclairs klimatnytta

623 000 ton CO₂

Stockholms stad, totala utsläpp 2023

~1,49 miljoner ton CO₂e



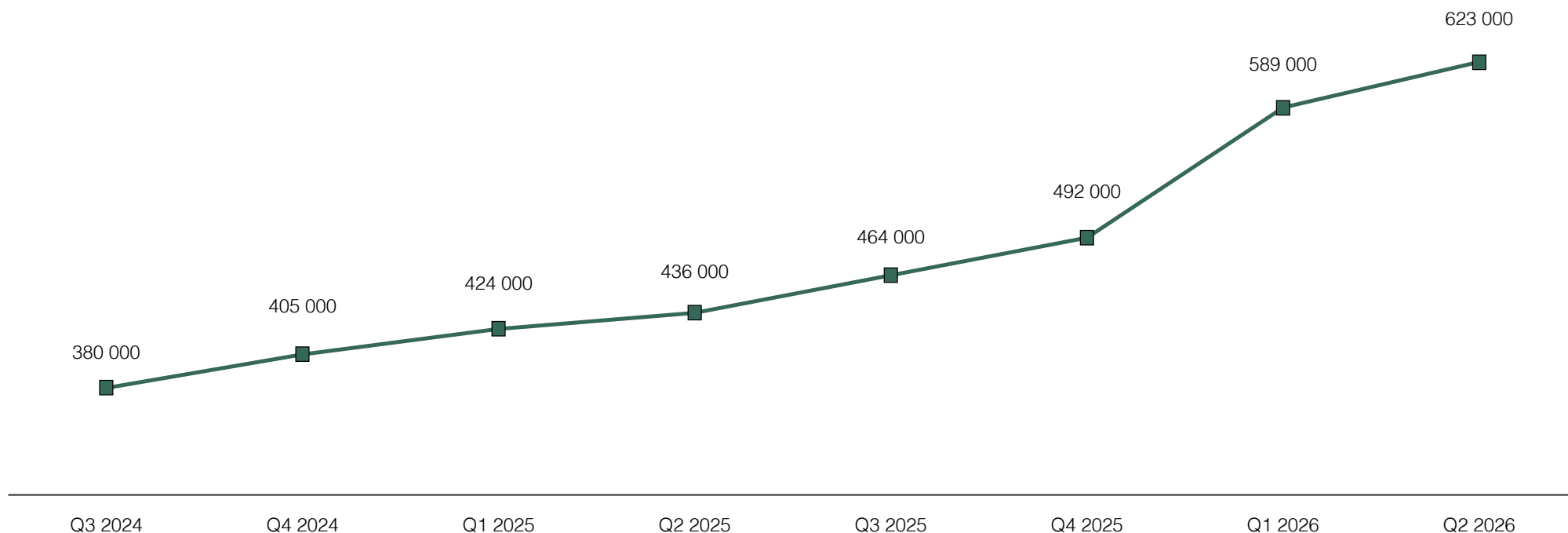
■ Medclairs klimatnytta (623 000 ton)
■ Resterande utsläpp i Stockholms stad

Källa Stockholm: Miljöbarometern Stockholms stad — 1,5 ton CO₂e/invånare (2023, transporter, energianvändning och avfall) × ca 990 000 invånare.

Akkumulerad klimatnytta, ton CO₂e

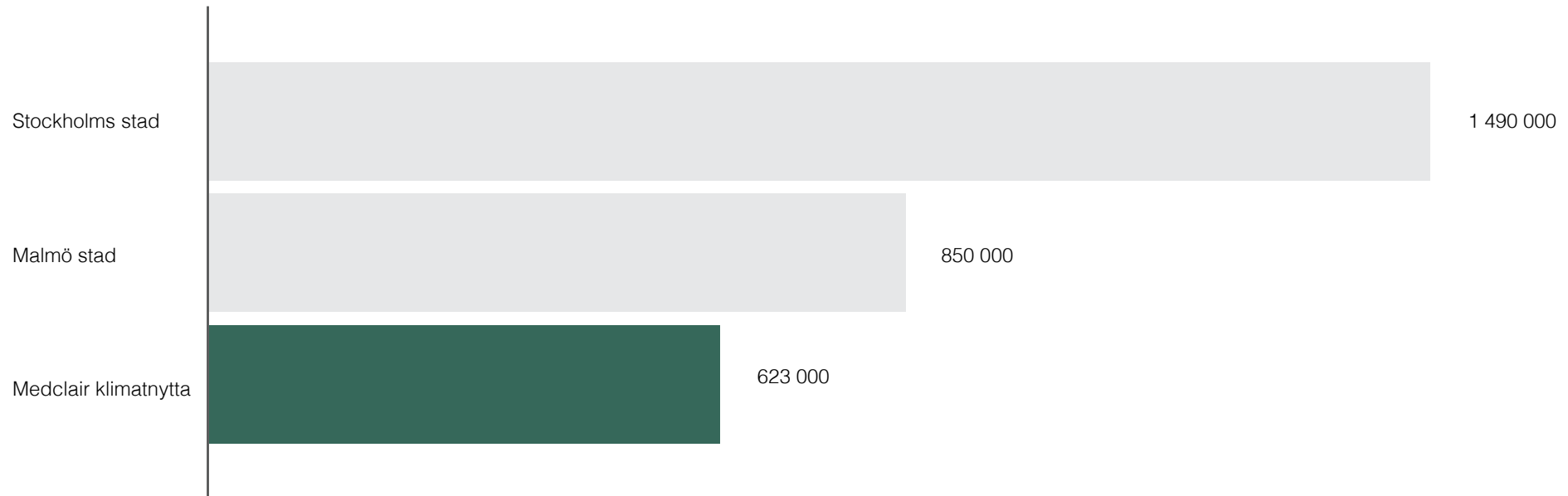
Senaste kvartalet (Kv2 2026)

623 000 ton



Källa: Medclair AB, delårsrapporter Kv3 2024 – Kv2 2026 (rutan "Medclairs bidrag till den globala klimatnyttan"). Siffrorna avser ackumulerad kapacitet att eliminera CO₂e-utsläpp via bolagets levererade maskinpark, ej kvartalsvis nytillskott.

Jämfört med svenska städers totala CO2-utsläpp



¹ Källa städer: Malmö stad (Miljöbarometern, territoriella utsläpp 2023, beräknat från 2,31 ton CO2e/invånare x cirka 368 000 invånare); Stockholms stad (Miljöbarometern, 1,5 ton CO2e/invånare 2023 x cirka 990 000 invånare, transporter/energi/avfall).

Koncernens resultaträkning

Tkr	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Nettoomsättning	14 280	15 835	32 518	31 467	52 084
Aktiverat arbete för egen räkning	1 468	892	2 549	1 848	3 981
Övriga rörelseintäkter	351	59	454	158	517
Handelsvaror	-4 623	-4 999	-10 840	-9 594	-18 024
Övriga externa kostnader	-5 115	-3 916	-8 842	-7 509	-13 774
Personalkostnader	-5 232	-3 521	-9 568	-6 341	-13 613
Resultat före avskrivningar och finansiella poster	1 129	4 350	6 271	10 029	11 171
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 282	-1 330	-2 573	-2 578	-5 005
Övriga rörelsekostnader	-250	-55	-324	-520	-1 028
Rörelseresultat	-403	2 965	3 374	6 931	5 138
Finansiella poster	-32	-421	-53	-436	-485
Skatt	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-435	2 544	3 321	6 495	4 653

Koncernens balansräkning

Tkr	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	34 679	33 740	33 817
Materiella anläggningstillgångar	5 217	5 813	5 448
Finansiella anläggningstillgångar	126	-	-
Summa anläggningstillgångar	40 022	39 553	39 265
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.	7 653	7 391	5 946
Kundfordringar	12 715	5 049	4 118
Aktuella skattefordringar	-	164	29
Övriga fordringar	828	3 300	1 560
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12 275	7 614	4 020
Kassa och bank	18 870	1 256	5 739
Summa omsättningstillgångar	52 341	24 774	21 412
Summa tillgångar	92 363	64 327	60 677
Eget kapital	78 734	55 529	53 686
Kortfristiga skulder			
Förskott till kunder	1 612	-	-
Leverantörsskulder	5 054	4 552	3 198
Skatteskulder	7	-	-
Övriga skulder	662	231	1 429
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6 294	4 015	2 364
Summa kortfristiga skulder	13 629	8 798	6 991
Summa eget kapital och skulder	92 363	64 327	60 677

Koncernens eget kapital

Tkr	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Ingående eget kapital	53 686	49 034	49 034
Nyemission	21 727	-	-
Förändring i koncernens sammansättning	-	-	-
Periodens resultat	3 321	6 495	4 653
Summa eget kapital	78 734	55 529	53 686

Koncernens kassaflöde

Tkr	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Resultat efter finansiella poster	-435	2 544	3 321	6 495	4 653
Ej kassaflödes- påverkande poster	1 309	1 222	2 609	2 422	5 062
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	874	3 766	5 930	8 917	9 715
Förändring rörelsekapital	-480	-5 915	-11 196	-8 620	-2 717
Kassaflöde från den löpande verksamheten	394	-2 149	-5 266	297	6 998
Investeringsverksamheten	-1 896	-154	-3 330	-1 624	-3 842
Finansieringsverksamheten	-	-	21 727	-	-
Summa kassaflöde	-1 502	-2 303	13 131	-1 327	3 156
Likvida medel vid periodens början	20 372	3 559	5 739	2 583	2 583
Likvida medel vid periodens slut	18 870	1 256	18 870	1 256	5 739

Moderbolagets resultaträkning

Tkr	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Övriga rörelseintäkter	10	7	26	22	51
Övriga externa kostnader	-424	-192	-626	-333	-806
Personalkostnader	-182	-179	-360	-358	-713
Resultat före avskrivningar och finansiella poster	-596	-364	-960	-669	-1 468
Övriga rörelsekostnader	-	-	-	-	-
Rörelseresultat	-596	-364	-960	-669	-1 468
Finansiella poster	4	106	14	139	256
Skatt	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-592	-258	-946	-530	-1 212

Moderbolagets balansräkning

Tkr	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Anläggningstillgångar			
Andelar i dotterföretag	46 504	46 504	46 504
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	-
Summa anläggningstillgångar	46 504	46 504	46 504
Omsättningstillgångar			
Fordringar koncernföretag	25 382	16 667	16 167
Aktuella skattefordringar	19	28	-
Övriga fordringar	130	2 205	1 317
Upplupna intäkter och förutbetalda kostnader	43	119	74
Kassa och bank	14 498	889	1 637
Summa omsättningstillgångar	40 072	19 908	19 195
Summa tillgångar	86 576	66 412	65 699
Eget kapital	86 251	66 152	65 470
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	-	-
Leverantörsskulder	63	-	-
Övriga skulder	-	4	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	262	256	229
Summa kortfristiga skulder	325	260	229
Summa eget kapital och skulder	86 576	66 412	65 699

Moderbolagets eget kapital

Tkr	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Ingående eget kapital	65 470	66 682	66 682
Nyemission	21 727	-	-
Periodens resultat	-946	-530	-1 212
Summa eget kapital	86 251	66 152	65 470

Moderbolagets kassaflöde

Tkr	apr-jun		jan-jun		jan-dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Resultat efter finansiella poster	-592	-257	-946	-530	-1 212
Ej kassaflödes- påverkande poster	-	-3	-	-28	-
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	-592	-260	-946	-558	-1 212
Förändring rörelsekapital	-4 728	-600	-7 920	-1 847	-445
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-5 320	-860	-8 866	-2 405	-1 657
Investeringsverksamheten	-	1 055	-	1 055	1 055
Finansieringsverksamheten	-	-	21 727	-	-
Summa kassaflöde	-5 320	195	12 861	-1 350	-602
Likvida medel vid periodens början	19 818	694	1 637	2 239	2 239
Likvida medel vid periodens slut	14 498	889	14 498	889	1 637

Glossary: definitioner av nyckeltal

Nettoomsättning

Rörelsens intäkter från sålda varor och utförda tjänster under perioden med avdrag för rabatter och moms.

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar, nedskrivningar och finansiella poster. Visar bolagets operativa lönsamhet.

Soliditet (%)

Eget kapital uttryckt i procent av summa tillgångar vid periodens slut. Mäter bolagets långsiktiga finansiella styrka och betalningsförmåga.

Balanslikviditet (%)

Omsättningstillgångar dividerat med kortfristiga skulder, uttryckt i procent. Mäter bolagets kortsiktiga betalningsförmåga.

Periodens kassaflöde

Nettoförändringen i likvida medel under perioden, inkluderande kassaflöde från den löpande verksamheten, investeringsverksamheten och finansieringsverksamheten.

Antal aktier vid periodens slut

Totalt antal registrerade och utstående aktier på balansdagen.

Resultat per aktie

Periodens resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt vägt antal utstående aktier under perioden.

Orderingång

Det samlade värdet av alla erhållna och bekräftade kundorder under perioden. Visar den underliggande efterfrågan och framtida försäljningspotential.

Book-to-Bill Ratio

Förhållandet mellan orderingång och nettoomsättning under perioden (Orderingång / Nettoomsättning). Ett värde över 1,0 innebär att orderingången överstiger leveranserna, vilket indikerar framtida försäljningstillväxt.

Eget kapital och aktieägarförhållanden

Eget kapital

Vid ingången av räkenskapsåret uppgick koncernens eget kapital till 53,7 MSEK (49,0). Vid utgången av andra kvartalet uppgick eget kapital till 78,7 MSEK (55,5). Kapitalökningen förklaras av periodens resultat samt den riktade nyemissionen som genomfördes under det första kvartalet och tillförde bolaget 21,7 MSEK netto. Soliditeten uppgick till 85 procent (86).

Aktiekapital och antal aktier

Vid utgången av föregående räkenskapsår uppgick aktiekapitalet till 8 249 206 SEK, fördelat på 82 492 057 aktier, envar med ett kvotvärde om 0,10 SEK. Efter genomförd riktad nyemission uppgår aktiekapitalet till 9 164 706 SEK, fördelat på 91 647 057 aktier, envar med ett kvotvärde om 0,10 SEK.

Teckningsoptioner och personaloptionsprogram

Per den 30 juni 2026 hade bolaget inga utestående teckningsoptions- eller personaloptionsprogram.

Ägarstruktur

2026-06-30	Aktier	%
Eiffel Investment Group	10 047 000	10,98%
Familjen Bäck*	8 000 000	8,75%
AVANZA Pension	8 000 000	8,75%
Familjen Johansson	5 800 000	6,34%
Nordnet Pension	5 133 000	5,61%
Piroska Forkman	3 491 000	3,82%
Familjen Baljeu	2 806 000	3,07%
Mikael König*	2 600 000	2,84%
Jerker Sundling	2 019 522	2,21%
Peter Håkansson	1 295 000	1,42%
Familjen Szabo	949 000	1,04%
Övriga aktieägare	41 323 375	45,18%
	91 463 897	89,02%

Andelen aktier som innehas via Nordnet och Avanza är relativt hög, eftersom vissa aktieägare äger aktier genom pensionslösningar.

* Innehavet är uppskattat.

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport Q3 2026

5 november 2026

© 2026 Medclair AB (publ.)
Organisationsnummer: 556691-3728

Medclair är medlem i Swecare och Nordic Centre for Sustainable Healthcare.

www.medclair.com

FÖLJ OSS PÅ

