

Positiivinen käänne kannattavuudessa jatkuu

Tammi–maaliskuun 2024 pääkohdat

- Liikevaihto 14,8 (18,2) milj. euroa, laskua 18,5 %
- Oikaistu EBITA-liiketulos 0,4 (-0,1) miljoonaa euroa, osuus liikevaihdosta 2,6 (-0,3) %
- EBITA-liiketulos oli 0,1 (-0,2) miljoonaa euroa eli 0,7 % (-0,9) % liikevaihdosta.
- Asiantuntijoiden määrä katsauskauden lopussa (FTE) 353 (450,3)

KESKEISET TUNNUSLUVUT

(tuhatta euroa)	1-3/2024	1-3/2023	Muutos
Liikevaihto	14 811	18 167	-18,5%
Oikaistu EBITA-liiketulos*	386	-58	
Oikaistu EBITA %	2,6%	-0,3%	
EBITA-liiketulos	99	-158	
EBITA-%	0,7%	-0,9%	
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	353	450,3	-21,6%
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	244	298	-18,1%

*EBITA ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

Tulevaisuuden näkymät ja arvio tulevasta kehityksestä

Witted päivitti helmikuussa 2024 tiedonantopolitiikkaansa. Yhtiö ei jatkossa anna tilikausikohtaisia taloudellisia ennusteita. Sen sijaan yhtiö julkaisee vastaisuudessa tilinpäätöstiedotteen, puolivuosisikatsauksen ja kahden vuosineljännesliiketoimintakatsauksen (Q1 ja Q3) lisäksi kuukausittaisia liiketoimintakatsauksia. Kuukausittaisissa katsauksissa raportoidaan kuukausiliikevaihto, liikevaihto viimeiseltä 12 kuukaudelta, asiantuntijoiden ja muun henkilöstön määrä sekä edellä mainittujen vertailutiedot. Tämän lisäksi raportoidaan johdon arvio liiketoiminnan kehittymisestä katsauskauden aikana. Katsausten luvut ovat tilintarkastamattomia.

Taloudelliset tavoitteet

Tavoitteena on kannattavuuden merkittävä nostaminen vuosina 2024-2025:

1. Suomen liiketoiminta: yli 8 prosentin oikaistu EBITA
2. Muut maat: Positiivinen oikaistu EBITA

Toimitusjohtaja Harri Sieppi: Strategian eteneminen

Ensimmäinen vuosineljännes

Vuoden 2024 ensimmäinen vuosineljännes oli liikevaihdon osalta heikko. Viime kesän jälkeen alkanut ja koko ensimmäisen kvartaalin jatkunut hankala markkinatilanne näkyy meidänkin asiakkuuksissamme. Meillä on tyypillisesti kaksi katkokohtaa sopimuksille vuodessa – joulukuu ja kesä. Emme onnistuneet viime vuoden kolmannella ja neljännellä vuosineljänneksellä myynnissä riittävän hyvin, ja siksi lähdemme nyt liikkeelle aiempaa matalammalta liikevaihdon tasolta. Tämä ei onneksi ole koko kuva. Helmikuussa saimme positiivisia uutisia myynnistä, kun asiakastytyväisyytemme oli NPS-tutkimuksessa 80. Tämä osoittaa ettemme ole joutuneet tekemään kompromisseja asiakastyössä kannattavuustoimistamme huolimatta.

Julkaisimme neljänneksen alussa uuden strategian, jonka keskiössä on kannattavuuden merkittävä nostaminen. Tavoitetaso kuluvalle ja ensi vuodelle on Suomessa yli 8 prosentin oikaistu EBITA-liiketulos, ja muualla pyrimme positiiviseen oikaistuun EBITAan. Suomessa ensimmäisen vuosineljänneksen oikaistu EBITA oli jo lähellä tavoitetta, eikä ulkomaillaakaan paljon jääty tavoitteesta.

Konsernitasolla olemme tehneet hienon kääntein kannattavuudessa hankalassa markkinatilanteessa. Olemme viime vuonna kehittäneet kaupallista operaatiotamme ja odotamme iskun paikkaa. Oletamme markkinatilanteen säilyvän tiukkana vielä jonkin aikaa, mutta samalla se tarjoaa meille mahdollisuuden näyttää, että järjestelmällinen työ tuottaa tulosta ja alkaa kantaa hedelmää.

Yhtiökokous ja päivityksiä johdossa

Pidimme maaliskuun lopulla yhtiökokouksen, jossa valittiin uudeksi hallituksen jäseneksi Nina Nissilä, joka edustaa hallituksessa vahvasti asiakasnäkökulmaa ja tuntee suurten organisaatioiden tavat kuin omat taskunsa. Nina tuo mukanaan roppakaupalla syvää ymmärrystä siitä, miten tehdään onnistunut digitransformaatio ja pannaan softaprojekteilla mannerlaatat liikkeelle.

Löimme Sampo Pasasen kanssa kättä päälle helmikuussa uudesta roolista. Hän aloittaa kaupallisena johtajanamme vapun jälkeen. Koska hänellä on nyt yrityksessämme operatiivinen tehtävä, on luontevaa, että hän samalla jättäytyi hallituksesta pois. Sampolla on yli 20 vuoden kokemus myynnin johtamisesta, liikkeenjohdosta ja konsultoinnista. Hän tuntee myös meidät syvästi, ja on myös ollut hallituksessamme vuodesta 2019 lähtien. Sampo tuo meille juuri sellaista kokemusta, osaamista ja tunnettuutta, jota kaipaamme.

Yhteenvetona voi sanoa, että ensimmäinen vuosineljännes oli liikevaihdon haasteista huolimatta lupaava startti vuoteen kannattavuuden näkökulmasta. Käänteellinen kannattavuudessa on näkyvässä, ja muutos on käynnissä.

TALOUDELLINEN KEHITYS

Tammi–maaliskuu 2024

Liikevaihto laski vuoden takaisesta 18,5 % ja oli 14,8 (18,2) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvua hidasti yleinen markkinatilanteen ja asiakaskysynnän heikentyminen. Valuuttakurssien vaikutus liikevaihtoon oli -0,3 miljoonaa euroa. Merkittävin syy tähän oli Norjan kruunun heikkeneminen. Työpäiviä maaliskuussa 2024 oli kolme vähemmän verrattuna maaliskuuhun 2023, ja koko neljänneistä tarkastellessa työpäiviä oli tällä neljänneksellä yksi vähemmän viime vuoteen verrattuna.

Witted-konsernin materiaalit ja palvelut tammi-maaliskuussa olivat 9,4 (11,4) miljoonaa euroa ollen 63,5 (62,9) % liikevaihdosta. Materiaalien ja palveluiden nousua suhteessa liikevaihtoon selittää alihankkijoiden määrän suhteellinen kasvu verrattuna omiin konsultteihin.

Henkilöstökulut olivat 4,5 (5,7) miljoonaa euroa eli 30,1 (31,3) % liikevaihdosta. Henkilöstökuluihin sisältyy 0,3 miljoonaa euroa kertaluonteisia konsernin johtohenkilöiden tehtävien päättymisiin ja rekrytoimintoihin liittyviä kuluja, ja muuten henkilöstökulujen laskua selittää henkilöstömäärän lasku liittyen muun muassa kannattavuustoimenpiteisiin.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 0,8 (1,2) miljoonaa euroa ollen 5,7 (6,6) % liikevaihdosta. Liiketoiminnan muiden kulujen laskua selittävät kannattavuustoimenpiteet.

Oikaistu EBITA-liiketulos oli 0,4 (-0,1) miljoonaa euroa eli 2,6 (-0,3) % liikevaihdosta. EBITA-liiketulos oli 0,1 (-0,2) miljoonaa euroa eli 0,7% (-0,9) % liikevaihdosta. EBITA-liiketuloksen parantuminen johtuu syksyllä 2023 ja keväällä 2024 toteutetuista kannattavuustoimenpiteistä. Erityisesti ulkomaalaisten tyttäreiden kannattavuus parani merkittävästi. Suomen oikaistu EBITA-liiketulos oli 0,9 miljoonaa euroa eli 7,7 % liikevaihdosta ja kansainvälisten liiketoimintojen oikaistu EBITA-liiketulos oli -0,1 miljoonaa euroa eli -1,4 % liikevaihdosta.

Katsauskauden tulos oli -0,3 (-0,5) miljoonaa euroa.

Katsauskauden aikaiset merkittävät tapahtumat

Witted Megacorp Oyj:n varsinainen yhtiökokous järjestettiin Helsingissä 27.3.2024. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen 31.12.2023 päättyneeltä tilikaudelta ja myönsi vastuuvapauden tilikaudella toimineille yhtiön hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle. Lisäksi yhtiökokous päätti, että vuodelta 2023 ei jaeta osinkoa, ja että tilikauden tulos siirretään edellisten vuosien voitto/tappio -tilille. Yhtiökokous vahvisti hallituksen jäsenten lukumäärän ja kokoonpanon, sekä vahvisti hallituksen palkkiot. Yhtiökokous päätti, että yhtiön tilintarkastajaksi valitaan tilintarkastusyhteisö BDO Oy, päävastuullisena tilintarkastajana KHT Taneli Mustonen. Yhtiökokous valtuutti hallituksen

päättämään osakeanneista sekä osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta, sekä päättämään omien osakkeiden hankkimisesta.

Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2024

Witted Megacorp Oyj:n taloudellisen raportoinnin aikataulu vuonna 2024 on seuraava:

- Puolivuosikatsaus tammi–kesäkuulta tiistaina 20.8.
- Liiketoimintakatsaus tammi–syyskuulta tiistaina 22.10.

Witted julkaisee lisäksi kuukausittaisia liiketoimintakatsauksia. Kuukausittaiset katsaukset julkaistaan mahdollisimman pian lukujen valmistuttua. Poikkeuksen tekevät osana tammi–maaliskuun liiketoimintakatsausta julkistettavat maaliskuun luvut, osana puolivuosi- ja vuosikatsausta julkistettavat kesäkuun luvut, yhdessä julkaistavat heinä–elokuun luvut, osana tammi–syyskuun liiketoimintakatsausta julkistettavat syyskuun luvut sekä osana tilinpäätöstiedotetta julkaistavat joulukuun luvut.

KONSERNIN TULOSLASKELMA

<i>(tuhatta euroa)</i>	1-3/2024	1-3/2023	Muutos-%
Liikevaihto	14 811	18 167	-18,5%
Liiketoiminnan muut tuotot	16	2	927,8%
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-9 408	-11 434	-17,7%
Henkilöstökulut yhteensä	-4 458	-5 686	-21,6%
Liiketoiminnan muut kulut	-840	-1 190	-29,4%
Käyttökate	121	-142	
Suunnitelman mukaiset poistot	-22	-15	41,0%
EBITA	99	-158	
Konserniliikkeen poisto ja konsernireservin vähennys	-241	-241	0,0%
Liikevoitto	-142	-399	
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	-63	-52	19,9%
Voitto (tappio) ennen veroja	-205	-451	-54,7%
Tuloverot	-68	-88	-22,3%
Tilikauden voitto (tappio)	-273	-539	-49,4%

KESKEISET TUNNUSLUVUT VUOSINELJÄNNEKSITTÄIN

(tuhatta euroa)	1-3/2024	10-12/2023	7-9/2023	4-6/2023	1-3/2023
Liikevaihto	14 811	15 985	13 623	16 326	18 167
Oikaistu EBITA-liiketulos*	386	432	-267	-225	-58
Oikaistu EBITA-%	2,6%	2,7%	-2,0%	-1,4%	-0,3%
EBITA-liiketulos	99	222	-443	-425	-158
EBITA-%	0,7%	1,4%	-3,3%	-2,6%	-0,9%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	353,0	390,5	417,5	440	450,3
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	244	272	282,5	301	298

*EBITA ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

KESKEISET TUNNUSLUVUT SEGMENTEITTÄIN

1-3/2024	Suomi	Kansain- välinen	Konserni- palvelut	Eliminoinnit	Konserni
Liikevaihto	11 118	3 880	27	-215	14 811
Oikaistu EBITA	855	-55	-414		386
Oikaistu EBITA-%	7,7%	-1,4%	-1505,9%		2,6%
EBITA	598	-63	-436		99
EBITA-%	5,4%	-1,6%	-1585,6%		0,7%
Asiantuntijoiden määrä kauden lopussa	267	86			353
Alihankkijoiden määrä kauden lopussa	170	74			244

*EBITA-% on laskettu jakamalla EBITA-liiketulos yhtiöiden konsolidoimattomalla liikevaihdolla

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

Käyttökate

Liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - liiketoiminnan muut kulut

Liikevoitto

EBITA - konserniliikearvon poistot

Liikevoitto-%

Liikevoitto / liikevaihto

EBITA

Liikevoitto + konserniliikearvon poistot

EBITA-%

EBITA / liikevaihto

Oikaistu EBITA-liiketulos

EBITA ennen vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat erät liittyvät normaalin liiketoiminnan ulkopuolisiin eriin, kuten listautumiseen, uudelleenjärjestelyihin tai organisaatiomuutoksiin

Asiantuntijoiden lukumäärä

Witted-konsernin työllistämien asiantuntijoiden (ml. alihankkijat) kokonaismäärä katsauskauden lopussa. Asiantuntijoiden lukumäärä kauden lopussa voi koostua täysipäiväisistä tai osa-aikaisista resursseista.

Alihankkijoiden lukumäärä

Witted-konsernin työllistämien alihankkijoiden kokonaismäärä katsauskauden lopussa. Alihankkijoiden lukumäärä kauden lopussa voi koostua täysipäiväisistä tai osa-aikaisista resursseista.

Liiketoimintakatsaus on tämän yhtiötiedotteen liitteenä pdf-tiedostona ja lisäksi saatavilla yhtiön verkkosivuilla osoitteessa sijoittajat.witted.com.

Witted järjestää suoran tulospöytäkirjan tänään tiistaina 23.4.2023 kello 10.00. Tilaisuudessa yhtiön toimitusjohtaja Harri Sieppi ja talousjohtaja Saara Ukkonen esittelevät tuloksen.

Tulosinfo-webcastiin voi kirjautua osoitteessa: <https://witted.com/liiketoimintakatsaus-q1-2024>. Osallistujat voivat esittää webcast-lähetysten aikana kysymyksiä videoalustan chat-toiminnon kautta.

Yhteystiedot:

Harri Sieppi, toimitusjohtaja
Witted Megacorp Oyj
+358 40 859 6387
harri.sieppi@witted.com

Hyväksytty neuvonantaja:

Sisu Partners Oy

Jori-Pekka Rautalahti, Partner
+358 50 382 9323
jori-pekka.rautalahti@sisupartners.com

Juha Karttunen, Managing Partner
+358 40 555 4727
juha.karttunen@sisupartners.com

WITTED LYHYESTI

Witted on uuden sukupolven ohjelmistokehitysyritys, joka auttaa korkean digitaalisen kypsyyden asiakkaita kehittämään ja skaalaamaan ohjelmistokehitystiimejä ja pyrkii luomaan yhteistyötä läpi IT-toimittajakentän. Witted Megacorp -konsernin liikevaihto vuonna 2023 oli 64 miljoonaa euroa. Konserni työllistää noin 450 IT-ammattilaista, joista osa toimii itsenäisinä konsultteina ja osa työntekijöinä. Witted Megacorp -konserniin kuuluvat Suomessa sijaitsevien yhtiöiden lisäksi yhtiöt Norjassa, Ruotsissa, Tanskassa ja Yhdysvalloissa. Näiden lisäksi yritys tekee projekteja useilla eri markkinoilla.