



**Heeros Oyj:n liiketoimintakatsaus
1.1.-31.3.2023**

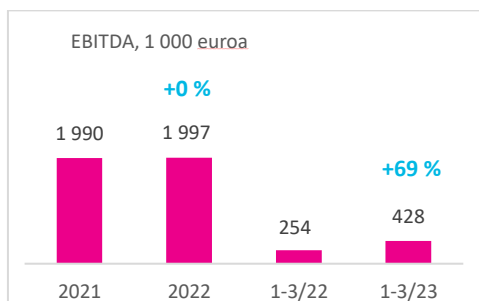
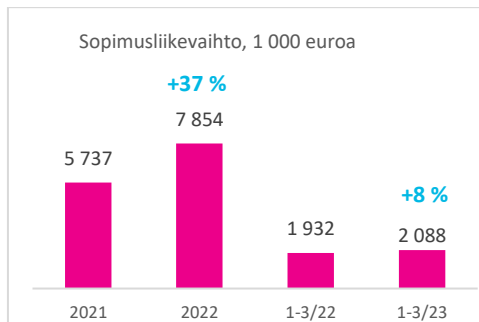
Heeros

Heeros Oyj:n liiketoimintakatsaus 1.1.–31.3.2023 (tilintarkastamaton): Fokus kannattavuuden parantamisessa - käyttökate kasvoi 69 % vertailukaudesta.

Sopimusliikevaihto kasvoi 8 % vertailukaudesta ja ERP Cloud - ratkaisut vetävät hyvin.

Tammi-maaliskuun 2023 yhteenveto

- Käyttökateprosentin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40) oli 18 % (1-3/2022: 34 %). Vuoden 2022 liikevaihdon kasvuprosentti sisältää Taimer Oy:n epäorgaanisen vaikutuksen.
- Liikevaihto kasvoi 3 % vertailukaudesta ja oli 2,81 (2,73) miljoonaa euroa.
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 4 % ja oli 2,65 (2,54) miljoonaa euroa.
- Sopimusliikevaihto kasvoi 8 % ja oli 2,09 (1,93) miljoonaa euroa.
- Käyttökate (EBITDA) oli 0,43 (0,25) miljoonaa euroa.
- Jatkuvien asiakastilausten arvo (ARR, Annual Recurring Revenue) oli 210 (235) tuhatta euroa.



Avainluvut

Tuhatta euroa	Q1/ 2023	Q1/ 2022	Muutos, %	Tilikausi 2022
Rule of 40, % ¹	18 %	34 %		39 %
Liikevaihto	2 807	2 734	3 %	11 083
Jatkuva liikevaihto ²	2 645	2 540	4 %	10 332
Käyttökate (EBITDA)	428	254	69 %	1 997
Käyttökate, % liikevaihdosta	15 %	9 %		18 %

¹ Vuoden 2022 liikevaihdon kasvuprosentti sisältää Taimer Oy:n epäorganisen vaikutuksen.

² Jatkuva liikevaihto jakautuu kahteen osaan: Sopimusliikevaihto (käyttömaksut ja palvelusopimukset) ja Transaktioliikevaihto.

TOIMITUSJOHTAJA MIKKO PILKAMA:

”Vuosi 2023 alkoi varsin epävarmoissa makrotaloudellisissa tunnelmissa, ja taloudessa tunnutaankin siirtyvän yhdestä kriisistä toiseen. Korkeiden nousu ja rahoituksen saatavuus aiheuttaa nyt haasteita pk-yrityskentällä, mikä voi vaikuttaa kasvuhaluisten yritysten liiketoimintaan. Heeroksen skaalautuva ja kannattava liiketoimintamalli on osoittautunut sopeutuvaksi erilaisiin olosuhteisiin, ja olemme pystyneet nostamaan kannattavuuttamme merkittävästi viime vuodesta.

Olemme kaikki ohjelmistoalalla merkittävän osaajapulan edessä. Siksi on hienoa, että myös tietotekniikan alalla saavutettiin sovinto ja vältettiin työmarkkinatietelut, jotta yritykset voivat keskittyä liiketoimintansa kehittämiseen. Heeroksella pidämme osaajistamme huolta, jotta tänäkin vuonna onnistumme yhdessä tavoitteidemme saavuttamisessa. Olen erityisen tyytyväinen siihen, että nyt kaikista Heeroslaisista tulee osakkeenomistajia henkilöstörähdön (Heeros personnel fund) kautta.

Tavoitteena merkittävä kannattavuuden nostaminen vuoden aikana

Käyttökattamme (EBITDA) nousi selkeästi, +69 %, vertailukaudesta 0,43 miljoonaan euroon. Taimerin integraation hyödyt on nyt nähtävissä, ja ne tukevat Heeroskonsernin kannattavuuden paranemista. Keskitymme tänä vuonna kannattavuuden jatkuvaan parantamiseen toiminnassamme. Vuoden ensimmäisen neljänneksen käyttökattameemme vaikuttaa liiketoiminnallemme tyypillinen sykliisyys: ensimmäinen neljännes on tyypillisesti koko vuoden heikoin neljännes, ja vuoden toinen puolisko on alkuvuotta selkeästi parempi.

Kuten totesimme tilinpäätöstiedotteessa (1.2.2023), Heeroksen asiakkaiden varovaisuus investoida automaatioon ja digitalisaatioon lisääntyi viime vuoden loppua kohti, ja tämä näkyi asiakastilauksissamme syksyn aikana. Heeroksen koko liikevaihdon kasvua hidasti tästä johtuva vähäinen projektilaskutus (Q1/23 162 vrt. Q1/22 194 tuhatta euroa). Tällä oli noin yhden prosenttiyksikön vaikutus liikevaihdon kasvuprosenttiin.

Kevään aikana näkyvyys tilauksiin on parantunut. Onnistuimme alkuvuoden aikana jo paremmin jatkuvien asiakastilauksien arvonn kehittämisessä (ARR, Annual Recurring Revenue), joka oli 210 tuhatta euroa. Vaikka tilaukset jäivätkin edellisvuoden tasosta, on etenkin uusasiakashankinnassa käänne parempaan suuntaan jo tapahtunut ja ERP Cloud-ratkaisumme vetävät hyvin. Lisäksi kansainvälisessä myynnissä olemme saaneet hyvin onnistumisia alkuvuoden aikana. Tämän takia katsoimme nyt jo luottavaisemmin myös loppuvuoden

myynnissä onnistumiseen ja liikevaihdon kehittymiseen. Maaliskuun lopussa sopimusliikevaihto, MRR (Monthly Recurring Revenue), oli 693 (647) tuhatta euroa, kasvua joulukuuhun 2022 verrattuna oli +7 %.

Heeroksen ratkaisut tukemaan keskikokoisten yritysten automaatioasteen nostamista

Jatkoimme vauhdikasta portfoliomme täydentämistä sekä olemassa olevien ratkaisujen parantamista alkuvuoden aikana. Toimimme markkinoille uuden Heeros ERP Connector -palvelun, jolla varmistetaan automatisoitu tietojen siirtyminen ja kustannustehokkaat integraatioprojektit Heeros Taloushallinnon ja eri ERP-järjestelmien välillä. Tämä on erityisen tärkeä yritysjohdolle, jotta luotettava näkyminen yrityksen liiketoimintadataan varmistetaan muutoshankkeen aikana.

Paransimme lisäksi nykyisten Heeros Kirjanpidon ja Heeros Mobiilin käytettävyyttä. Toimimme asiakkaiden pyynnöstä uusia verolomakkeita ja rajapintoja veroraportointiin sekä yrityksille että tiloimistoille. Näillä helpotetaan ja digitalisoidaan yritysten tilinpäätösten laatimista.

Joulukuussa 2022 lanseerattu HSI, Heeros myyntilaskut -ratkaisu, sai ensimmäiset asiakkaansa myös kansainvälisesti. Jatkamme kehitystyötä kohti keskikokoiselle yritykselle parasta, rajat ylittävää myyntilaskuratkaisua.

AI, eli tekoäly, hiipii myös taloushallintoon automatisoimaan laskutusprosesseja. Viime vuodesta lähtien AI on ollut meillä käytössä Heeros Ostolaskut -ratkaisussa ja tästä on nopeasti tulossa uusi keihäänkärkiratkaisumme laskujen tiliöintiin.

Heeroksen hallitus vaihtui yhtiökokouksessa 21.3.2023. Jatkamme seuraavan strategiakauden tavoitteiden kiristämistä yhdessä uuden hallituksen kanssa.”

TALOUDELLINEN OHJEISTUS VUODELLE 2023 (JULKISTETTU 1.2.2023)

Heeros arvioi, että käyttökateprosentin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40) on 30 %:in tasolla tilikaudella 2023.

Olemme arvioineet, että makrotalouden hidastuminen vaikuttaa etenkin ensimmäisellä vuosipuoliskolla heikentävästi liikevaihtomme kasvuun. Toisaalta arvioimme, että markkina vahvistuu toisella vuosipuoliskolla kiihdyttäen liikevaihdon kasvua. Tulemme keskittymään kannattavan kasvun varmistamiseen vuoden 2023 aikana.

KESKEISIÄ TAPAHTUMIA KATSAUSKAUDELLA

- Heeros tiedotti ERP Connector -palvelun lanseerauksesta 1.2.2023.
- Heeros Oyj:n vuoden 2022 tilinpäätös ja toimintakertomus julkaistiin 1.2.2023
- Katariina Telkkä nimitettiin 22.2.2023 Heeroksen johtoryhmään CMO-rooliin (Chief Marketing Officer) vastaamaan markkinoinnista ja viestinnästä. Hän raportoi suoraan Heeroksen toimitusjohtajalle Mikko Pilkamalle.
- Heeros Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 21.3.2023 Helsingissä. Varsinaisen yhtiökokouksen ja sen jälkeen pidetyn hallituksen järjestäytymiskokouksen päätöksistä on tiedotettu yhtiötiedotteella 21.3.2023.
- Heeros tiedotti 28.3.2023, että Heeros Oyj:n uusi hallitus päätti kokouksessaan nimittää Eirik Hjelmelandin ja Axel Medefelt-Westphalenin hallituksen tarkkailijajäseniksi.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

- 12.4.2023 Heeros tiedotti, että Heeroksen toimitusjohtaja Mikko Pilkama on irtisanoutunut, ja että Heeroksen hallituksen jäsen Niklas Lahti on nimetty Heeroksen väliaikaiseksi toimitusjohtajaksi 24.4.2023 alkaen.

TALOUDELLINEN TIEDOTTAMINEN

Heeros Oyj julkistaa vuoden 2023 aikana seuraavat taloudelliset tiedotteet:

13.7.2023 – Puolivuosisikatsaus tammi-kesäkuu 2023

12.10.2023 – Liiketoimintakatsaus tammi-syyskuu 2023

Heeros Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Toimitusjohtaja Mikko Pilkama
puhelin 040 828 3717
mikko.pilkama@heeros.com

Talusojohtaja Juho Pakkanen
puhelin 040 506 9898
juho.pakkanen@heeros.com

Hyväksytty neuvonantaja:
Aktia Alexander Corporate Finance Oy
puhelin 050 520 4098

Jakelu:

Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet
www.heeros.com/sijoittajille

SaaS-yritysohjelmistojen edelläkävijänä Heeroksen missiona on kehittää ohjelmistoja sujuvampaan liiketoimintaan. Heeros perustettiin vuonna 2000 ja yhtiön osake on listattu Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella HEEROS.
www.heeros.com