

Q2-2022

ANDRA KVARTALET 2022

Midway Holding AB (publ) · Malmö 15 juli 2022

Andra kvartalet 2022

- Nettoomsättningen ökade med 37 % och uppgick till 327 (239) Mkr. Tillväxten var uteslutande organisk.
- EBITA ökade med 11 Mkr och uppgick till 38 (27) Mkr.
- Rörelseresultatet ökade med 11 Mkr och uppgick till 37 (26) Mkr.
- Nettoresultatet efter skatt uppgick till 27 (17) Mkr.
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 6 (34) Mkr.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,99 (0,62) kr.
- Den 24 juni 2022 tecknade Midway avtal om att förvärva 100% av aktierna i Novakorp Systems med tillträde den 1 juli 2022.

Januari – juni 2022

- Nettoomsättningen ökade med 47 % och uppgick till 608 (414) Mkr. Den organiska tillväxten uppgick till 39 %.
- EBITA ökade med 37 Mkr och uppgick till 74 (37) Mkr.
- Rörelseresultatet ökade med 37 Mkr och uppgick till 72 (35) Mkr.
- Nettoresultatet efter skatt uppgick till 55 (32) Mkr.
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -33 (35) Mkr.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 2,01 (1,17) kr.

"Ännu ett starkt kvartal för Midway"

Sverker Lindberg, Vd

Finansiellt sammandrag	2022 Q2	2021 Q2	2022 Q1-Q2	2021 Q1-Q2
Nettoomsättning	327	239	608	414
Bruttoresultat	102	82	194	135
EBITA	38	27	74	37
Rörelseresultat	37	26	72	35
Resultat före skatt	34	22	70	41
Nettoresultat	27	17	55	32
Nettoomsättning, tillväxt %	36,8	78,4	46,9	42,2
Bruttomarginal, %	31,3	34,3	31,9	32,6
EBITA, %	11,7	11,3	12,2	9,0
Rörelsemarginal, %	11,3	10,9	11,8	8,6
Resultat per aktie, före och efter utspädning, kr	0,99	0,62	2,01	1,17
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	0,22	1,24	-1,21	1,28
Nettoskuld, Mkr	200	144	200	144
Soliditet, %	46	51	46	51

VD:S KOMMENTAR

Ännu ett starkt kvartal för Midway och förvärv av Novakorp Systems

Det andra kvartalet 2022 var ännu ett totalt sett starkt kvartal för Midway. Övergripande har i stort sett alla delar i koncernen utvecklats mycket positivt och speciellt tillväxten i Safe Access Solutions som understryker potentialen i det nya Midway.

Omsättningen ökade med 37 procent jämfört med det andra kvartalet 2021, samtidigt som EBITA ökade till 37 Mkr jämfört med 27 Mkr. Vi fortsätter att bygga enligt vår strategi, och det är mycket glädjande att vi i enlighet med våra ambitioner kunde slutföra förvärvet av franska Novakorp Systems under kvartalet.

Novakorp Systems kompletterar på ett utmärkt sätt affärsområde Safe Access Solutions med lösningar för säkert arbete på hög höjd. Bolaget har liknande produkter som Vertemax och har en omsättning på cirka 70 Mkr. Novakorp Systems största marknad är Frankrike och huvudfokus är nybyggnation. Förutom geografisk expansion ger förvärvet möjligheter till synergier med Safe Access Solutions försörjningskedja.

Midways förvärsambitioner fortsätter med det långsiktiga målet att genomföra ett eller två förvärv per år. Koncernens fortsatt starka finansiella ställning skapar möjligheter för det.

Stark efterfrågan inom Safe Access Solutions på samtliga marknader

Efterfrågan inom Safe Access Solutions var under kvartalet fortsatt stark på samtliga marknader och HAKI hade en god orderingång. Vi ser inte några tecken på försvagad efterfrågan men vi är lyhörda och redo att agera om efterfrågan skulle vika.

Geografiskt drevs den ökande försäljningen i kvartalet inom HAKI främst av Norge och Storbritannien. I Norge har vår största kund inom energisektorn flera stora pågående och planerade projekt och i Oslo-området finns många intressanta och komplexa byggprojekt som passar HAKI väl. I Sverige och Danmark var utvecklingen i nivå med inledningen av året.

I Storbritannien fortsätter återhämtningen även om vi ännu inte är tillbaka på samma nivå som före pandemin. Under kvartalet har vi etablerat en ny kommersiell ledning för HAKI UK.

Även Vertemax utvecklades starkt under kvartalet, främst drivet av en god utveckling i Kanada, men även Storbritannien utvecklades positivt. Vid den stora Nordbyggmässan i april presenterade Vertemax för första gången produkter och lösningar för skandinaviska kunder - en marknad vi bedömer vara intressant.

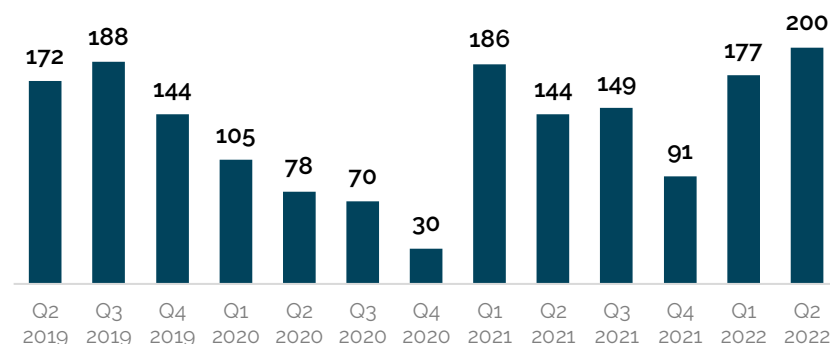
Affärsområdets tillväxtprojekt har bidragit till den positiva utvecklingen, främst strategisk uthyrning och nya produkter inom understötning.

Fortsatt god utvecklingen inom Industrial Services

Samtliga bolag inom affärsområde Industrial Services utvecklades mycket väl under kvartalet. Landqvist har lyckats öka volymen samtidigt som man kompenserat för kostnadsökningar, både genom prishöjningar och effektiviseringar i leveranskedjan, vilket resulterat i en god lönsamhet. Inom NOM Holding har Norgeodesis försäljning och lönsamhet utvecklats positivt och bolaget ser inte några tecken på avmattning.

FAS Converting presterade ett bättre kvartal än föregående år, men har mött utmaningar i försörjningskedjan, vilket gjort att vissa leveranser flyttats till det tredje kvartalet. Företagets orderbok är god för de kommande månaderna.

Utveckling nettoskuld



46% Soliditet

11,7% EBITA-marginal

Fortsatt stark finansiell ställning

I förhållande till koncernens resultat har vi en låg skuldsättningsgrad, vilket gör att den totala finansiella ställningen är fortsatt stark. Dock medförde den starka tillväxten, i kombination med ökade råmaterialkostnader och längre transporttider, redan under det första kvartalet att rörelsekapitalbildningen ökade, vilket bidrog till en ökad nettoskuld. Denna trend har fortsatt under det andra kvartalet och samtliga bolag i koncernen arbetar aktivt för att hantera situationen.

Fortsatt generellt höga inköspriser och längre transporttider

Marginalpressen från höjda inköspriser kvarstår, vilket även gäller de generella störningarna i leverantörskedjan, med avsevärt längre transporttider som följd. Vi möter detta med samma operationella strategi som tidigare, det vill säga genom att höja priser och effektivisera för att kunna bibehålla vår marginal. Vi bedömer att osäkerheten kring inköp och transporter kommer att fortsätta och har ett fortsatt stort fokus på det.

Situationen i Ukraina

Rysslands invasion av Ukraina fortsätter att skapa ett ofattbart lidande. Vi är mycket bekymrade, ansluter oss till alla som kräver fred och bidrar med ekonomiskt stöd till hjälporganisationer på plats. Midway Holding har ingen direkt exponering mot Ryssland eller Ukraina i form av anställda, kunder eller leverantörer.

Optimism kring Midways fortsatta potential

Vår ordergång har varit mycket god under det första halvåret och på kort sikt ser vi inte någon avmattning – flera omvärldsfaktorer gör dock att situationen på längre sikt är svårbedömd. Faktorer som råmaterialprishöjningar, inflation och högre räntor kan påverka efterfrågan, plus att kriget i Ukraina skapar en oro som kan bidra till ytterligare störningar.

Osäkerheten i omvärlden gör att det är extra viktigt att vi är lyhörda för att kunna agera snabbt om efterfrågan skulle förändras. Vi arbetar uthålligt vidare för att fortsätta diversifiera produkter, geografier och kategorier i syfte att minimera variationerna i efterfrågan. Sammantaget är jag fortsatt optimistisk kring vår utveckling framöver och den fortsatta potential som finns i nya Midway.



Novakort Systems säkerhetslösningar vid byggnation av Luma i Arles, Frankrike.

Malmö den 15 juli 2022
Sverker Lindberg, Vd



KOMMENTAR TILL RAPPORTEN

ANDRA KVARTALET 2022

Koncernens omsättning uppgick till 327 (239) Mkr, en ökning med cirka 37 %. Ökningen avser i sin helhet organiskt tillväxt då Vertemax från det andra kvartalet 2022 inkluderas som organiskt tillväxt.

Det andra kvartalet 2022 uppvisade en stark försäljningsutveckling för flertalet av koncernens bolag jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Den starka tillväxten förklaras främst av en stark underliggande efterfrågan i samtliga marknader men även av allttjämt ökande priser på råmaterial, insatsvaror och transport samt en något försvagad svensk krona. Inom Safe Access Solutions ökade försäljningen i kvartalet inom HAKI främst av Norge och Storbritannien. Även Vertemax utvecklades starkt, främst drivet av Kanada, samt även positiv utveckling i Storbritannien. Den organiska tillväxten inom Safe Access Solutions uppgick till cirka 47 %.

Inom Industrial Services uppvisade samtliga bolag en god utveckling med en omsättningstillväxt som uppgick till 5 %. I Landqvist är tillväxten framför allt en effekt av höjda priser på råmaterial och insatsvaror, i tillägg till en god underliggande efterfrågan. För NOM Holding är det återigen Norgeodesi som driver förbättringen. Det andra kvartalet i FAS Converting påverkades av problem i försörjningskedjan vilket innebar att vissa planerade maskinleveranser fått flyttas till tredje kvartalet.

Koncernens EBITA uppgick till 38 (27) Mkr och rörelseresultat uppgick till 37 (26) Mkr. EBITA-marginalen uppgick till 11,7 (11,3) % och rörelsemarginalen för det andra kvartalet uppgick till 11,3 (10,9) %. Det andra kvartalet inkluderar avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar om drygt 1 (1) Mkr.

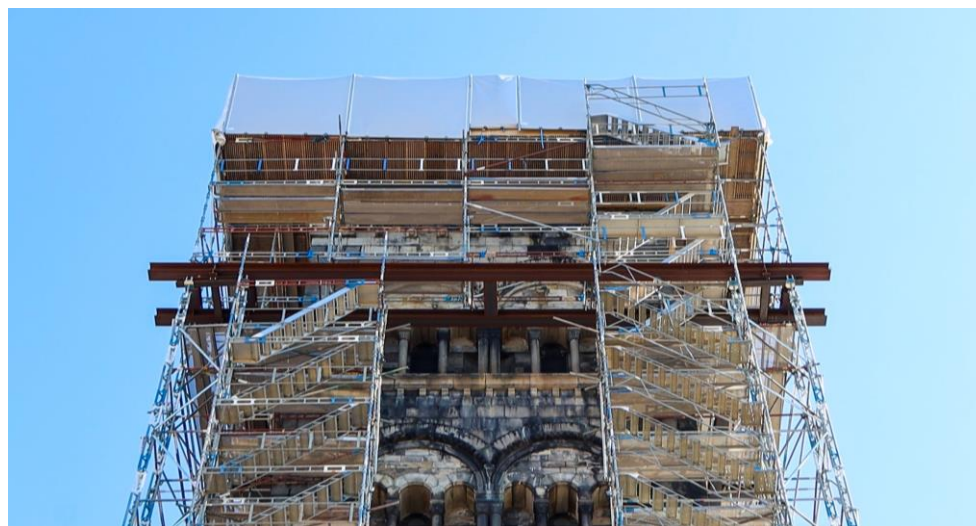
Det förbättrade resultatet för koncernen jämfört med föregående år är en effekt av en genomgående förbättring inom koncernens samtliga verksamheter samt en återhämtning från pandemin. Främst är detta drivet av den starka utvecklingen inom Safe Access Solutions, vars EBITA ökade med 13 Mkr och uppgick till 38 (25) Mkr.

Bruttomarginalen uppgick till 31,3 (34,3) % där minskningen jämfört med föregående år förklaras av produktmix samt att ökade kostnader på råmaterial inte fullt ut kunnat kompenseras med effektiviseringar samt höjningar av priser mot kunder under kvartalet. Det råder osäkerhet gällande tillgång och priser för råmaterial och frakt, vilket innebär en viss risk för marginalpress framgent. Det pågår ett kontinuerligt arbete med att kompensera för prishöjningar och effektivisera försörjningskedjan med syfte att motverka marginalerosion, men det är i nuläget för tidigt att avgöra om och när situationen stabiliseras.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 6 (34) Mkr under det andra kvartalet. I linje med vad som kommunicerades i rapporten för det första kvartalet ser vi nu en tydlig effekt av de höga priserna på råmaterial. Ytterligare en förklaring till det svaga kassaflödet är de långa transporttiderna, där vår starka tillväxt sätter press på vårt rörelsekapital. Vi utvärderar därför löpande vår försörjningskedja för att identifiera leverantörer och produktion närmare slutkund. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -33 (-14) Mkr. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 110 (-40) Mkr och avser i huvudsak upplåning inom revolverande kreditfacilitet.

Finansnettot uppgick till -3 (-4) Mkr i det andra kvartalet. Periodens finansnetto innehåller räntekostnader på -1 (-1) Mkr samt valutakurseffekter på -2 (-3) Mkr. Valutakurseffekter avser orealiserade valutakursförändringar avseende finansiella tillgångar och skulder, där NOK och GBP är de största exponeringarna.

Resultat efter skatt uppgick till 27 (17) Mkr, vilket motsvarar 0,99 (0,62) kr per aktie. Koncernens nettoskuld ökade med 23 Mkr jämfört med den 31 mars 2022 och uppgick till 200 Mkr. Huvudsaklig förklaring till den ökade nettoskulden är det högre rörelsekapitalet samt investeringar i strategisk uthyrning i Norge.



HAKI ställningar vid renovering av Lunds Domkyrka.

JANUARI - JUNI 2022

Koncernens omsättning uppgick till 608 (414) Mkr, en ökning med cirka 47 %. Den organiska tillväxten uppgick till cirka 39 % och den förvärvade tillväxten, vilken utgörs av Vertemax, uppgick till cirka 8 %. Vertemax omsättning presenteras som förvärvad tillväxt till och med den 1 mars 2022, varefter den ingår som en del av den organiska tillväxten.

Det andra kvartalet 2022 uppvisade en stark försäljningsutveckling för flertalet av koncernens bolag jämfört med motsvarande period föregående år. Den starka tillväxten förklaras främst av en stark underliggande efterfrågan i samtliga marknader men även av alltfjämt ökande priser på råmaterial, insatsvaror och transport samt en något försvagad svensk krona. Inom Safe Access Solutions ökade försäljningen inom HAKI främst av Norge och Storbritannien. Även Vertemax utvecklades starkt, främst drivet av Kanada, samt även positiv utveckling i Storbritannien. Den organiska tillväxten inom Safe Access Solutions uppgick till cirka 44 %.

Inom Industrial Services uppvisade samtliga bolag en god utveckling där omsättningstillväxten inom detta segment uppgick till cirka 17 %. I Landqvist är tillväxten framför allt en effekt av höjda priser på råmaterial och insatsvaror, i tillägg till en god underliggande efterfrågan. För NOM Holding är det återigen Norgeodesi som driver tillväxten. FAS Converting påverkades av problem i försörjningskedjan vilket innebär att vissa planerade maskinleveranser fått flyttas till tredje kvartalet.

Koncernens EBITA uppgick till 74 (37) Mkr och rörelseresultat uppgick till 72 (35) Mkr. EBITA-marginalen uppgick till 12,2 (9,0) % och rörelsemarginalen till 11,8 (8,6) %. Rörelseresultatet inkluderar avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar i perioden om drygt 3 (2) Mkr.

Det förbättrade resultatet för koncernen jämfört med föregående år är en effekt av en genomgående förbättring inom koncernens samtliga verksamheter samt en återhämtning från pandemin. Främst är detta drivet av den starka utvecklingen inom Safe Access Solutions, vars EBITA ökade med 35 Mkr och uppgick till 68 (33) Mkr.

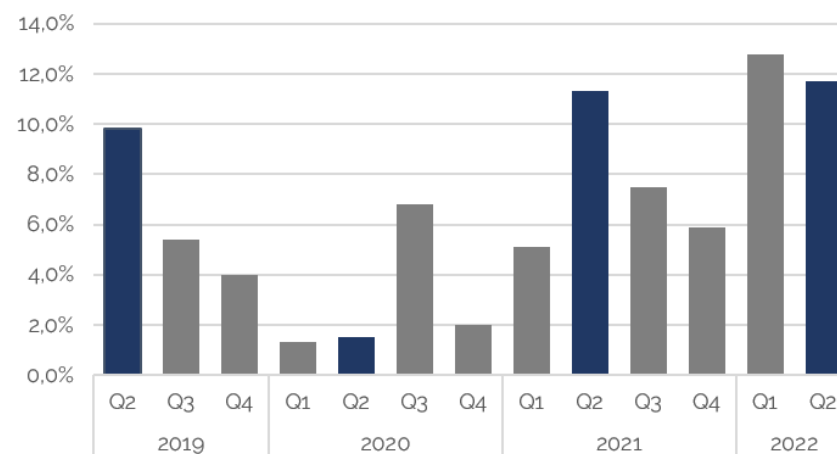
Bruttomarginalen uppgick till 31,9 (32,6) % där minskningen jämfört med föregående år förklaras av produktmix samt att ökade råmaterialkostnader inte har kunnat kompenseras för fullt ut genom effektiviseringar samt höjningar av priser mot kunder. Det råder osäkerhet gällande tillgång och priser för råmaterial och frakt, vilket innebär en viss risk för marginalpress framgent. Det pågår ett kontinuerligt arbete med att kompensera för prishöjningar och effektivisera försörjningskedjan med syfte att motverka marginalerosion, men det är i nuläget för tidigt att avgöra om och när situationen stabiliseras.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -33 (35) Mkr. I linje med vad som kommunicerats tidigare ser vi en tydlig effekt av de höga priserna på råmaterial. Under det första halvåret har vi därför gjort strategiska investeringar i tillfälligt högre lagernivåer för att kunna möta den ökande efterfrågan. Ytterligare en förklaring till det svaga kassaflödet är de långa transporttiderna, där vår starka tillväxt sätter press på vårt rörelsekapital. Vi utvärderar därför löpande vår försörjningskedja för att identifiera leverantörer och produktion närmare slutkund. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -59 (-124) Mkr. Föregående års höga investeringar avsåg förvärvet av Vertemax. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 181 (108) Mkr och avser i huvudsak upplåning inom revolverande kreditfacilitet.

Finansnettot uppgick till -2 (6) Mkr. Periodens finansnetto innehåller räntekostnader på -1 (-2) Mkr samt valutakurseffekter på -1 (8) Mkr. Valutakurseffekter avser realiserade valutakursförändringar avseende finansiella tillgångar och skulder, där NOK och GBP är de största exponeringarna.

Resultat efter skatt uppgick till 55 (32) Mkr, vilket motsvarar 2,01 (1,17) kr per aktie. Koncernens nettoskuld ökade med 109 Mkr jämfört med den 31 december 2021 och uppgick till 200 Mkr. Huvudsaklig förklaring till den ökade nettoskulden är det högre rörelsekapitalet samt investeringar i strategisk uthyrning i Norge.

EBITA-marginal 2019-2022



Affärsområde
**Safe Access
Solutions**



ANDRA KVARTALET 2022

Safe Access Solutions, som består av HAKI och Vertemax, hade en omsättning i det andra kvartalet om 264 (179) Mkr och EBITA för perioden uppgick till 38 (25) Mkr. Under det andra kvartalet uppgick tillväxten till 47 %. Ökningen avser i sin helhet organiskt tillväxt då Vertemax från det andra kvartalet 2022 inkluderas som organiskt tillväxt. Det andra kvartalet 2022 präglas av en fortsatt stark utveckling i Norge och Kanada samt en tydlig återhämtning i Storbritannien. Vertemax har bidragit med försäljning i Storbritannien och Kanada, vilket betyder att Sverige, Norge och Danmark avser HAKIs volymer. Även för Vertemax noterade vi en återhämtning och tillväxt i Storbritannien, samtidigt som Kanada hade en fortsatt god utveckling.

Sverige uppnådde en omsättning i nivå med föregående år och försäljningen uppgick till 65 (64) Mkr. I det andra kvartalet 2022 noterades en fortsatt stark återhämtning efter pandemin. Vi ser i nuläget en god efterfrågan från kunder i Sverige, inklusive från byggsektorn, och det är ingen enskild kund eller enskilt segment som driver utvecklingen. På sikt finns det naturligtvis en risk att ytterligare prishöjningar och det allt högre inflationstrycket medför att projektstarter senareläggs med negativ volympåverkan som följd.

I Norge var efterfrågan hög och försäljningsutvecklingen stark under det andra kvartalet som hänförs till ett antal intressanta projekt inom energisektorn - det vi kallar strategisk uthyrning inom komplexa projekt. I Danmark uppnåddes en försäljning i nivå med motsvarande kvartal föregående år.

Storbritannien, där både HAKI och Vertemax verkar, hade en klart positiv utveckling och vi såg en fortsatt återhämtning efter en längre tids svagare efterfrågan i framför allt HAKI. Det är tydligt att vår verksamhet Storbritannien har haft en stigande efterfrågan i samband med en längre period utan pandemirestriktioner. I Vertemax är efterfrågan alltså hög i Kanada och tillväxten fortsätter.

EBITA förbättrades med 13 Mkr jämfört med föregående år och uppgick till 38 (25) Mkr, innebärande en EBITA-marginal på 14,4 (14,0) %. Det starka resultatet drivs av en hög tillväxt, vilket sker med i stort sett bibehållen bruttomarginal, och därmed förbättras rörelseresultatet väsentligt.

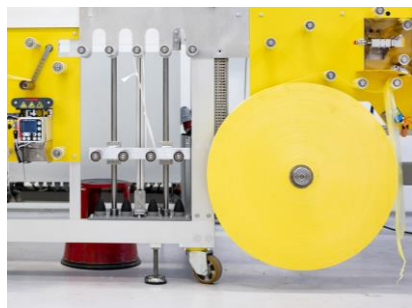
Den 24 juni 2022 tecknade HAKI avtal att förvärva franska Novakorp Systems med tillträde 1 juli 2022. Novakorp Systems har en liknande verksamhet som Vertemax med lösningar för säkert arbete på hög höjd. Verksamheten omsatte 2021 motsvarande cirka 70 Mkr. Novakorp Systems största marknad är Frankrike och huvudfokus är nybyggnation. Förutom geografisk expansion ger förvärvet möjligheter till synergier med Safe Access Solutions försörjningskedja.

JANUARI - JUNI 2022

Safe Access Solutions hade en omsättning under det första halvåret på 468 (294) Mkr, en ökning med cirka 59 %, organisk tillväxt uppgår till cirka 48% och förvärvad tillväxt cirka 11%. Ökningen är hänförlig till stark efterfrågan på i princip samtliga geografier, kategorier, och produkter efter fortsatt återhämtning från pandemin samt förvärvet av Vertemax. EBITA för Safe Access Solutions uppgick till 68 (33) Mkr.

	Q2		Q1-Q2	
	2022	2021	2022	2021
Sverige	65	64	101	101
Danmark	17	18	33	35
Norge	84	34	138	65
Storbritannien	48	42	119	62
Nordamerika	49	21	72	31
Övriga marknader	1	0	5	0
Omsättning	264	179	468	294
EBITA	38	25	68	33
Rörelseresultat	37	24	66	31

Affärsområde
**Industrial
Services**



ANDRA KVARTALET 2022

Affärsområdet består av bolagen FAS Converting, Landqvist Mekaniska Verkstad och NOM Holding. Omsättningen för affärsområdet Industrial Services ökade med 5 % i kvartalet jämfört med föregående år och uppgick till 63 (60) Mkr. EBITA och rörelseresultat för perioden uppgick till 6 (6) Mkr, innebärande en EBITA- och rörelsemarginal på 9,5 (10,0) %.

Efter återhämtning i FAS Converting under det första kvartalet 2022 jämfört med några tidigare utmanande kvartal, drabbades verksamheten av problem i försörjningskedjan under det andra kvartalet vilket medförde att vissa maskinleveranser fått flyttas till tredje kvartalet. Orderboken ser bra ut inför andra halvåret och eftermarknadsaffären är fortsatt stabil. Omsättningen under kvartalet minskade till 13 (20) Mkr och rörelseresultatet för perioden uppgick till 0 (0) Mkr.

Landqvists omsättning under det andra kvartalet uppgick till 20 (17) Mkr och rörelseresultatet för perioden blev 2 (3) Mkr. Bolaget är väsentligt påverkat av turbulensen avseende pris och tillgång till råmaterial, där stål utgör den viktigaste insatsvaran. Det är också ökade priser på råmaterial som förklarar en stor del av den starka tillväxten jämfört med föregående år. Bolaget arbetar dock aktivt med att säkerställa varuförsörjningen, samtidigt som regelbundna prisjusteringar medför att bolagets marginal hålls uppe. Landqvist har som strategi att bredda sin kundbas samt sina kundsegment på sikt och har under kvartalet investerat i utökad produktionskapacitet.

NOM Holdings omsättning ökade till 30 (27) Mkr och rörelseresultatet för perioden blev 4 (3) Mkr. Norgeodesi, som är ett av två bolag inom NOM Holding, upplevde återigen ett fint kvartal och vi ser i nuläget inga tendenser till avtagande intresse från kunder. Bolaget är väl positionerat med bra serviceerbjudande samt en försäljningsmodell som innehåller stort digitalt inslag och som därmed är skalbar.

JANUARI – JUNI 2022

Omsättningen för affärsområdet Industrial Services ökade med 17 % jämfört med motsvarande period föregående år och uppgick till 140 (120) Mkr. Rörelseresultatet för perioden förbättrades och uppgick till 17 (12) Mkr, motsvarande en rörelsemarginal om 12,1 (10,0) %. Affärsområdet består av bolagen FAS Converting, Landqvist Mekaniska Verkstad och NOM Holding. Samtliga bolag uppvisar positiva resultat för det första halvåret, där Landqvist och NOM Holding är de bolag som följer den generella konjunktur-återhämtningen bäst.

Q2	Omsättning		EBITA*	
	2022	2021	2022	2021
FAS Converting	13	16	0	0
Landqvist	20	17	2	3
NOM Holding	30	27	4	3
Industrial Services	63	60	6	6

*Ingen skillnad mellan EBITA och rörelseresultat i detta segment.

Q1-Q2	Omsättning		EBITA*	
	2022	2021	2022	2021
FAS Converting	35	36	2	1
Landqvist	40	31	5	5
NOM Holding	65	53	10	6
Industrial Services	140	120	17	12

*Ingen skillnad mellan EBITA och rörelseresultat i detta segment.

Investeringar & avskrivningar

Koncernens nettoinvesteringar i maskiner, inventarier och byggnader uppgick till 54 (21) Mkr under det första halvåret. Att nettoinvesteringar var högre jämfört med föregående år förklaras av att koncernen fortsätter att göra investeringar för strategisk uthyrning vid komplexa projekt. Bruttoinvesteringarna för maskiner, inventarier och byggnader uppgick till 88 (48) Mkr. Planenliga avskrivningar för det andra kvartalet uppgick till 38 (33) Mkr, varav avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar uppgick till cirka 3 (2) Mkr. Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar redovisade enligt IFRS 16 uppgick till 11 (10) Mkr.

Likviditet och finansiering

(jämförelsetal 2021-12-31)

Nettoskulden i koncernen ökade med 109 Mkr under första halvåret och uppgick vid periodens utgång till 200 (91) Mkr. Av nettoskulden på 200 Mkr utgörs 53 Mkr av skulder enligt IFRS 16. Den ökade nettoskulden förklaras av en väsentlig ökning av rörelsekapitalet, investeringar i strategisk uthyrning för komplexa projekt samt reglering av säljarrevers från förvärvet av Vertemax. Det ökade rörelsekapitalet drivs primärt av tre saker, i) en kraftig tillväxt, ii) en väsentlig prisökning på råmaterial, insatsvaror och transport, samt iii) de långa frakt- och transporttiderna. Koncernens nettoskuld definieras exklusive tilläggsköpeskillning och säljarrevers från förvärvet av Vertemax, vilka uppgår till 73 (68) Mkr respektive 0 (24) Mkr. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -33 (35) Mkr, där rörelsekapitalet ökade med cirka 147 Mkr.

Koncernens likvida medel uppgick till 130 (52) Mkr. Ökning är främst relaterad till utökad upplåning från koncernens befintliga kreditfacilitet för finansiering av förvärvet av Novakorp Systems. Vid utgången av det andra kvartalet uppgick beviljade men inte utnyttjade krediter till 90 (100) Mkr. I mars 2022 ingick Midway ett nytt finansieringsavtal, vilket är ett revolverande facilitetsavtal på 350 Mkr med en stor svensk bank och löper till och med mars 2025. Kreditavtalet är villkorat uppfyllnad av sedvanliga finansiella åtaganden vilka mäts kvartalsvis. Koncernen uppfyllde dessa villkor per den 30 juni 2022.

Soliditeten för koncernen uppgick till 46 (51) % och moderbolagets soliditet uppgick till 52 (66) %.

Per 2022-06-30 uppgick antalet aktier i Midway Holding AB till 27 329 136. Under året har inga nya aktier tillkommit. På begäran av aktieägare omvandlades 336 096 st aktier från A-aktier till B-aktier under det första kvartalet. Antalet aktieägare per balansdagen uppgick till 3 466 (3 709) stycken.

Upplýsingar om finansiella instrument

Midway har inga finansiella tillgångar som värderas till verkligt värde via resultaträkningen. Samtliga finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen redovisar tilläggsköpeskillningar som en finansiell skuld i balansräkningen, vilka värderas till verkligt värde enligt nivå 3 i enlighet med IFRS 13. De redovisade tilläggsköpeskillningarna har beräknats till verkligt värde genom en diskontering av det förväntade framtida kassaflödet. Bedömning av framtida kassaflöden för tilläggsköpeskillningar har sin utgångspunkt i förväntade bruttoresultat för förvärvade rörelser. Verkligt värde på en tilläggsköpeskillning förändras om antaganden kring bruttoresultat avseende förvärvade rörelser ändras - inga sådana förändringar har skett sedan förvärvstidpunkten. Fullständiga redovisningsprinciper för redovisning av tillgångar och skulder till verkligt värde presenterades i årsredovisning för 2021.

Förvärv & avyttringar

Den 24 juni 2022 tecknade Midway, genom sitt största dotterbolag HAKI, avtal om att förvärva 100 % av aktierna i det franska bolaget Novakorp Systems med tillträde 1 juli 2022. Novakorp Systems utvecklar, säljer och marknadsför säkerhetsprodukter för arbete på hög höjd. Frankrike är den största marknaden, där Paris dominerar, och huvudfokus är nybyggnation. Bolagets omsättning under 2021 var cirka 70 Mkr. Novakorp Systems grundades 2010 och har idag 11 anställda. Företagets huvudkontor ligger i Bordeaux med lager och logistikverksamhet i Lyon.

Midway betalar 5 miljoner euro för 100 % av aktierna i Novakorp Systems SARL på skuldfri basis och med förbehåll för sedvanliga rörelsekapitaljusteringar. Därutöver kan ytterligare tilläggsköpeskillningar komma att utbetalas fram till och med 2024 i den utsträckning överenskommen milstolpe för respektive tilläggsköpeskillning uppnås. Förvärvet betalas kontant och finansieras inom ramen för befintliga kreditfaciliteter. Aktierna i Novakorp Systems tillträdts 1 juli 2022 och Novakorp Systems konsolideras i Midway från juli 2022. Novakorp Systems kommer att rapporteras i affärsområdet Safe Access Solutions. Midway Holding förväntar sig inga materiella integrationskostnader och förvärvet bedöms ha en marginellt positiv inverkan på koncernens resultat 2022.

Väsentliga händelser i perioden

Den 24 juni tecknade Midway, genom sitt största dotterbolag HAKI, avtal om att förvärva 100% av aktierna i det franska bolaget Novakorp Systems med tillträde 1 juli 2022.

Under juni 2022 tillträde Tomas Hilmarsson som ny CFO för Midway Holding AB.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Den 1 juli 2022 förvärvade Midway genom sitt största dotterbolag HAKI, 100% av aktierna i det franska bolaget Novakorp Systems. I övrigt har inga väsentliga händelser inträffat efter balansdagens utgång.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Midway-koncernens verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer vars effekter på koncernens rörelseresultat kan kontrolleras i varierande grad.

Verksamheterna inom koncernens affärsområden är beroende av den allmänna ekonomiska utvecklingen i framför allt Europa, där osäkerheten numera är betydande. Detta styr efterfrågan på dotterbolagens produkter och tjänster. Andra rörelserisker som agentur- och leverantörsavtal, produktansvar och leverantörsåtagande, teknisk utveckling, garantier, personberoende med flera analyseras kontinuerligt och vid behov vidtas åtgärder för att reducera riskexponeringen. Koncernen är i sin verksamhet utsatt för finansiella risker. För en fullständig beskrivning av koncernens hantering av dessa risker hänvisas till beskrivningen i årsredovisningen för 2021.

Under året har den norska kronan stärkts väsentligt gentemot den svenska kronan. Detta hade en positiv resultat effekt för finansiella tillgångar och skulder som omvärderas till balansdagskursen vid varje rapportperiods slut, vilket återspeglas i koncernens finansnetto. Det finns en risk att fluktuationer i olika valutakurser skapar väsentliga orealiserade resultat effekter, såväl positiva som negativa. Fordringar och skulder i utländsk valuta som är av rörelsekaraktär redovisas i rörelseresultatet. Risken för väsentliga valutakurseffekter avseende omvärdering av rörelsefordringar och rörelseskulder är dock något lägre eftersom inköp i utländsk valuta delvis kompenseras av försäljning i motsvarande valuta. En utförligare beskrivning av valutakursexponering framgår av Midways årsredovisning för 2021.

Tillgängligheten och pris för råmaterial, insatsvaror, frakt och transporter utgör en osäkerhetsfaktor på kortare sikt. För att minimera riskerna för långvariga negativa konsekvenser för Midway analyserar och utvärderar koncernledningen och styrelsen kontinuerligt dels underliggande trender, dels förändringar på marknaden. Med utgångspunkt från analyserna utformas handlingsplaner och det genomförs omedelbara åtgärder i syfte att hantera eller mildra riskerna.

I slutet av februari utbröt ett krig i samband med Rysslands invasion av Ukraina. Midway påverkas fortfarande inte i någon större utsträckning finansiellt av kriget i Ukraina. Däremot kvarstår osäkerheten vad gäller framtida ekonomisk tillväxt, ökad inflation, valutafluktuation samt ytterligare påverkan på leveranskedjor. Vi bevakar utvecklingen och genomför åtgärder, såsom prishöjningar mot kund och effektiviseringar, för att minska potentiell negativ påverkan

för koncernens verksamheter.

Effekter av ändrade uppskattningar och bedömningar

Viktiga uppskattningar och bedömningar framgår av årsredovisningen för 2021. Inga förändringar som skulle kunna ha en väsentlig inverkan på den aktuella delårsrapporten har genomförts.

Transaktioner med närstående

Midways närståendekrets och transaktioner med denna beskrivs i årsredovisningen 2021. Inga transaktioner mellan Midway och dess närstående, som har haft en väsentlig inverkan på bolagets ställning och resultat, har genomförts under perioden.

Rörelsesegment

Midway består av två affärsområden, Safe Access Solutions respektive Industrial Services. Dessa två affärsområden redovisas som rörelsesegment i enlighet med IFRS 8.

Grunden för indelningen i segment är de olika kunderbidandena som respektive affärsområde tillhandahåller. Kunderbidandena inom respektive segment är enligt följande:

- Safe Access Solutions erbjuder lösningar för säkra arbetsförhållanden i komplexa och utmanande miljöer, till exempel industri, energi, infrastruktur och bygg.
- Industrial Services utvecklar, tillverkar, marknadsför och säljer varor och tjänster för professionellt bruk inom ett flertal olika branscher.

Safe Access Solutions består av HAKI samt Vertemax, och är en funktionell organisation med geografisk tyngdpunkt på Norra Europa och Kanada. Industrial Services består av bolagen FAS Converting, Landqvist Mekaniska Verkstad samt NOM Holding (Norgeodesi & Normann Olsen Maskin), vilka rapporteras och följs upp gemensamt av koncernens högsta verkställande beslutsfattare. Det som rapporteras under Moderbolaget och koncernposter omfattar moderbolaget och övriga gemensamma funktioner. Information om intäkter från externa kunder samt rörelseresultat per rörelsesegment framgår i tabellerna på sidorna 14-15.

Transaktioner mellan segmenten är ovanligt. Internpris mellan koncernens bolag sätts utifrån principen om armlängds avstånd. Tillgångar och investeringar rapporteras där tillgången finns och tar i allt väsentligt sin utgångspunkt i respektive segments juridiska enheter.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, ÅRL och RFR2. Midway Holding tillämpar fortsatt samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som finns beskrivna i den senaste årsredovisningen, med tillägg för de redovisningsstandarder som kräver tillämpning från 1 januari 2022. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU och som tillämpas från 1 januari 2022 har haft någon väsentlig effekt på koncernen. Upplysningar enligt IAS 34 p. 16A lämnas förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten. Denna rapport avges i hela miljontals kronor varför avrundningsdifferenser kan förekomma vid enskilda rader och belopp.

Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för en översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Kommande rapporttillfällen och datum

- Torsdagen den 27 oktober 2022, delårsrapport för juli – september 2022
- Fredagen den 3 februari 2023, bokslutskommuniké 2022
- Torsdagen den 27 april 2023, delårsrapport för januari – mars 2023 samt årsstämma
- Årsredovisning för 2022 offentliggörs i slutet av mars 2023

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö den 15 juli 2022

Lennart Pihl
Styrelseordförande

Svante Nilo Bengtsson
Styrelseledamot

Susanne Persson
Styrelseledamot

Anders Bergstrand
Styrelseledamot

Anna Söderblom
Styrelseledamot

Sverker Lindberg
Verkställande direktör

Frågor avseende denna rapport besvaras av:

Sverker Lindberg, VD
sverker.lindberg@midwayholding.se, 040 - 30 12 10

Tomas Hilmarsson, CFO
tomas.hilmarsson@midwayholding.se, 040 - 30 12 10

Denna information är sådan som Midway Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 15 juli 2022 kl. 8.00 CET.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2022/Q2	2021/Q2	2022/Q1-Q2	2021/Q1-Q2	2021/Q1-Q4	Rullande 12
Nettoomsättning	327	239	608	414	863	1 057
,Kostnad för sålda varor	-225	-157	-414	-279	-586	-721
BRUTTORESULTAT	102	82	194	135	277	336
Försäljningskostnader	-38	-29	-72	-53	-118	-137
Administrationskostnader	-23	-20	-42	-36	-72	-78
Övriga rörelseintäkter och kostnader	-4	-7	-8	-11	-17	-14
RÖRELSERESULTAT	37	26	72	35	70	107
Finansnetto	-3	-4	-2	6	8	0
RESULTAT FÖRE SKATT	34	22	70	41	78	107
Skatt på periodens resultat	-7	-5	-15	-9	-20	-26
NETTORESULTAT	27	17	55	32	58	81

KONCERNENS TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

Omräkningsdifferenser	6	-1	8	4	12	16
Summa poster som senare kan återföras i resultaträkningen	6	-1	8	4	12	16
Omvärdering av nettopensionsförpliktelser	0	-1	0	-1	-1	0
Summa poster som inte skall återföras i resultaträkningen	0	-1	0	-1	-1	0
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	6	-2	8	3	11	16
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR PERIODEN	33	15	63	35	69	97

Periodens nettoresultat hänförligt till:

Moderbolagets aktieägare	27	17	55	32	58	81
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0	0
Summa totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare	33	15	63	35	69	97
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0	0

Hänförligt till moderbolagets aktieägare (kr):

Resultat per aktie, före och efter utspädning	0,99	0,62	2,01	1,17	2,12	-
Antal aktier i genomsnitt under perioden (milj. st)	27,3	27,3	27,3	27,3	27,3	-
Antal aktier vid periodens slut (milj. st)	27,3	27,3	27,3	27,3	27,3	-

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
Koncernmässig goodwill	220	218	216
Övriga anläggningstillgångar	311	312	296
Övriga omsättningstillgångar	596	406	432
Likvida medel och kortfristiga placeringar	130	52	40
SUMMA TILLGÅNGAR	1 257	988	984
Eget kapital	583	506	540
Avsättningar	23	16	21
Finansiella skulder avseende tilläggsköpeskillingar	72	68	71
Räntebärande skulder	315	180	117
Övriga skulder	264	218	235
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 257	988	984
KONCERNENS NYCKELTAL	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
Soliditet, %	46	51	55
EBITA R12, %	10,6	6,8	8,6
Räntetäckningsgrad, ggr	26,9	15,8	21,5
Avkastning på sysselsatt kapital, %	12,9	7,5	12,6
Avkastning på eget kapital, efter skatt, %	14,9	8,0	11,6
Avkastning på totalt kapital, före skatt, %	8,8	5,3	8,3
Utlandsandel i % av omsättningen	78	67	74
Totalt kassaflöde, Mkr	90	19	7
Nettoskuld, Mkr	200	144	91
Eget kapital, Mkr	583	506	540
Eget kapital per aktie, kr	21,33	18,52	19,75
Antal anställda	250	248	244

Räntetäckningsgraden och avkastningstalen är beräknade på rullande 12-månaders siffror. Antalet anställda avser förhållanden per balansdagen.

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG (Mkr)	2022/Q2	2021/Q2	2022/Q1-Q2	2021/Q1-Q2	2021/Q1- Q4
Resultat från löpande verksamheten					
Resultat före skatt	34	22	70	41	78
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	30	18	49	33	64
Betald skatt	-4	-5	-5	-5	-12
Kassaflöde från löpande verksamheten, före förändring av rörelsekapital	60	35	114	69	130
Förändringar i rörelsekapital	-54	-1	-147	-34	-29
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	6	34	-33	35	101
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN	-33	-14	-59	-124	-134
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN	110	-40	181	108	40
TOTALT KASSAFLÖDE	84	-20	90	19	7
Likvida medel vid periodens ingång, inkl valutaeffekter	46	72	40	33	33
Likvida medel vid periodens utgång	130	52	130	52	40

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL (Mkr)	2022/Q1-Q2	2021/Q1-Q2	2021/Q1- Q4
Ingående balans	540	471	471
Summa totalresultat för perioden	63	35	58
Utdelning	-20	-	-
Utgående eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	583	506	540

KVARTALSÖVERSIKT (Mkr)	2022			2021					
	Q2	Q1	Q1-Q2	Q4	Q3	Q2	Q1	Q1-Q2	Q1-Q4
Nettoomsättning									
Safe Access Solutions	264	204	468	166	163	179	115	294	623
Industrial Services	63	77	140	70	50	60	60	120	240
Summa koncern	327	281	608	236	213	239	175	414	863

Resultat	2022			2021					
	Q2	Q1	Q1-Q2	Q4	Q3	Q2	Q1	Q1-Q2	Q1-Q4
Safe Access Solutions	37	29	66	8	20	24	7	31	58
Industrial Services	6	11	17	10	6	6	6	12	29
Moderbolaget och koncernposter	-6	-5	-11	-5	-4	-4	-4	-8	-17
Rörelseresultat	37	35	72	13	22	26	9	34	70
Finansnetto	-3	1	-2	3	-1	-4	10	6	8
Resultat före skatt	34	36	70	16	21	22	19	41	78

FÖRDELNING OMSÄTTNING	2022/Q1		2021/Q1		2022/Q1-Q2		2021/Q1-Q2	
Geografisk fördelning	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services
Sverige	65	17	64	16	101	35	101	38
Danmark	17	0	18	2	33	0	35	3
Norge	84	31	34	26	138	66	65	52
Storbritannien	48	0	42	1	119	1	62	2
Nordamerika	49	5	21	6	72	14	31	11
Övriga marknader	1	10	0	9	5	24	0	14
Total extern omsättning	264	63	179	60	468	140	294	120

FÖRDELNING OMSÄTTNING	2022/Q2		2021/Q1		2022/Q1-Q2		2021/Q1-Q2	
Redovisning av intäkter	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services
Över tid	0	4	0	3	0	13	0	12
Direkt försäljning	264	59	179	57	468	127	294	108
Total extern omsättning	264	63	179	60	468	140	294	120

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2022/Q1-Q2	2021/Q1-Q2	2021/Q1-Q4
Administrationskostnader	-12	-8	-17
Övriga rörelseintäkter	2	1	3
Övriga rörelsekostnader	0	0	0
RÖRELSERESULTAT	-10	-7	-14
Resultat från andelar i koncernföretag	17	10	10
Finansnetto	0	0	2
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	7	3	-2
Bokslutsdispositioner	0	0	12
Skatt på periodens resultat	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	7	3	10

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
Anläggningstillgångar	206	206	206
Övriga omsättningstillgångar	450	393	370
Likvida medel och kortfristiga placeringar	88	7	0
SUMMA TILLGÅNGAR	744	606	576
Eget kapital	390	397	404
Räntebärande skulder	347	203	164
Övriga skulder	7	6	8
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	744	606	576

DEFINITIONER

Midway presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte är definierade i någon IFRS. Syftet med att presentera dessa mått är att ge viss kompletterande information till läsaren som kan vara värdefull för förståelsen av den finansiella informationen. Dessa alternativa nyckeltal ska snarare ses som komplement än ersättning för mått som definieras enligt IFRS. Definitionen av dessa alternativa nyckeltal presenteras nedan. En numerisk avstämning av alternativa nyckeltal finns att tillgå på Midway Holdings hemsida, www.midwayholding.se.

Avkastning på eget kapital efter skatt	Årets resultat i relation till genomsnittligt eget kapital.
Avkastning på sysselsatt kapital	Resultatet före skatt plus räntekostnader i relation till genomsnittligt sysselsatt kapital.
Avkastning på totalt kapital före skatt	Resultatet före skatt plus räntekostnader i relation till totalt kapital.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av goodwill, varumärken och kundrelationer samt exklusive resultat från omvärdering av tilläggsköpeskillningar. Syftet med detta alternativa nyckeltal är att visa det underliggande rörelseresultatet i förvärvade verksamheter.
Nettoskuld	Räntebärande skulder, inklusive avsättningar för pensioner, med avdrag för likvida medel och kortfristiga placeringar. I nettoskulden ingår ej säljarrevers eller tilläggsköpeskillningar för förvärv.
Nettoomsättningstillväxt	Förändring av nettoomsättning jämfört med motsvarande period föregående år.
Räntetäckningsgrad	Resultatet före skatt plus räntekostnader i relation till finansiella kostnader.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i relation till omsättning.
Bruttomarginal	Bruttoresultat i relation till omsättning.
Soliditet	Eget kapital inklusive minoritetsintressen i relation till balansomslutningen.
Sysselsatt kapital	Balansomslutning minskad med kortfristiga ej räntebärande skulder.

MIDWAY I KORTHET

OM KONCERNEN OCH PORTFÖLJEN

Midway Holding är en industriell koncern som förvärvar och utvecklar mindre och medelstora företag. Koncernens omsättning uppgick till 863 miljoner kr under 2021 och rörelseresultat uppgick till 70 miljoner kr. Genomsnittligt antal anställda under 2021 var 245 personer.

Det största innehavet är HAKI som erbjuder ställningssystem, väderskydd och service för komplexa projekt inom industri, energi, infrastruktur och bygg. Midways potential och fokus är att utveckla och bygga en industrigrupp kring HAKI genom kompletterande förvärv.

Med hjälp av strategiska tillväxtinitiativ, kontinuerliga effektiviseringar och kompletterande förvärv är målet att bygga ett konkurrenskraftigt erbjudande inom affärsområdet Safe Access Solutions.

Övriga bolag i Midways portfölj utvecklas tillsammans med dess ledningsgrupper med organisk tillväxt som prioritet.

MIDWAYS PORTFÖLJ

Affärsområde

Safe Access Solutions

Inom **Safe Access Solutions** erbjuds marknadsledande helhetslösningar för säkra arbetsförhållanden i komplexa och krävande miljöer, framför allt inriktat mot industri-, energi-, infrastruktur- och byggsektorn.

HAKI: Ställningar, väderskydd, traptornssystem och en serviceorganisation som bistår med kunskap, integrerade digitala lösningar som 3D-scanning, HAKI Design Tool och HAKI BIM.

Vertemax: Innovativa lösningar för säkert arbete på hög höjd som kant- och fallskydd, trappor och broar.

Novakorp Systems: Innovativa lösningar för säkert arbete på hög höjd som kantskydd, trappor och lossningsanordningar.

Affärsområde

Industrial Services

Inom **Industrial Services** utvecklas, tillverkas, marknadsförs och säljs varor och tjänster för professionellt bruk till ett flertal olika branscher.

FAS Converting: Utveckling, tillverkning och försäljning av maskiner för konvertering av plastmaterial till produkter på rulle.

Landqvist Mekaniska: Mekanisk verkstad fokuserad på legotillverkning för svensk industri.

NOM Holding: Består av två teknikinriktade handelsföretag med goda positioner på den norska marknaden för bland annat riktinstrument och utrustning för lantmätning, samt produkter för bygg- och anläggningsindustrin.