

# Delårsrapport

1 april- 30 juni 2024

# Q2

## Finansiell utveckling 1 april-30 juni 2024

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 4 179 TSEK (2 733), en ökning med 53% i förhållande till föregående år, vilket till stor del kan hänföras till försäljning till befintliga vårdkunder i Europa samt i Australien och Nya Zeeland, samt som en följd av utrullningen av NOSA smell training.
- Rörelseresultatet för perioden uppgick till -2 367 TSEK (-3 296).
- Rörelseresultat före avskrivningar för perioden uppgick till -1 948 TSEK (-2 945).
- Eget kapital vid periodens utgång uppgick till 20 918 TSEK (14 616).
- Resultat per aktie uppgick till -0,01 kr (-0,02).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden uppgick till -2 744 TSEK (-5 789).
- Likvida medel vid periodens utgång uppgick till 11 462 TSEK (10 418).

## Finansiell utveckling 1 januari-30 juni 2024

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 7 000 TSEK (4 832), en ökning med 45% i förhållande till föregående år, vilket till stor del kan hänföras till försäljning

till befintliga vårdkunder i Europa samt i Australien och Nya Zeeland, samt som en följd av lanseringen av NOSA smell training.

- Rörelseresultatet för perioden uppgick till -5 796 TSEK (-37 606). Rörelseresultatet för jämförelseperioden inkluderar en jämförelsestörande post uppgående till 32 404 TSEK, vilken är en redovisningsmässig engångspost för börsplatsen.
- Rörelseresultat före avskrivningar för perioden uppgick till -4 961 TSEK (-36 904).
- Justerat rörelseresultat före avskrivningar uppgick till -4 961 TSEK (-4 500). Rörelseresultatet har primärt försämrats dels som en följd av investeringar i produktutveckling avseende Drug Delivery, vilket först kommer att generera intäkter kommande år.
- Eget kapital vid periodens utgång uppgick till 20 918 TSEK (14 616).
- Resultat per aktie uppgick till -0,03 kr (-0,28).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden uppgick till -5 474 TSEK (-8 034).
- Likvida medel vid periodens utgång uppgick till 11 462 TSEK (10 418). Under kvartal 1 tillfördes bolaget genom nyemission cirka 18,7 MSEK netto efter emissionskostnader.

TSEK	2024 apr-juni	2023 apr-juni	2024 jan-juni	2023 jan-juni	2023 jan-dec
Nettoomsättning	4 179	2 733	7 000	4 832	10 393
Rörelseresultat*	-2 367	-3 296	-5 796	-37 606	-46 541
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)*	-1 948	-2 945	-4 961	-36 904	-45 056
Justerat rörelseresultat före avskrivningar	-1 948	-2 945	-4 961	-4 500	-12 652
Eget kapital	20 918	14 616	20 918	14 616	26 750
Resultat per aktie före/efter utspädning, kr	-0,01	-0,02	-0,03	-0,28	-0,29
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 744	-5 789	-5 474	-8 034	-17 499
Likvida medel	11 462	10 418	11 462	10 418	1 185

\*Resultatet för perioden januari-december 2023 samt för perioden januari-juni 2023 inkluderar en jämförelsestörande post uppgående till 32 404 TSEK, vilken är en redovisningsmässig engångspost för börsplatsen. Denna redovisas enligt reglerna för omvända förvärv som en post i rörelseresultatet. Engångsposten är inte kassaflödespåverkande.



## Kvartal

53%

Omsättningstillväxt

71%

Bruttomarginal

B2C  
18%



B2B  
82%

Nettoomsättning

### Väsentliga händelser under perioden

- Nosa lanserades på Apotek i Tyskland.
- På årsstämman togs beslut om införande av ett nytt optionsprogram till nyckelmedarbetare.
- Nosa Smell training lanserades på den svenska apoteksmarknaden.
- Nosa lanserades med Lyreco Finland och tog emot första ordern.
- Nosa slöt nordiskt-baltiskt avtal med Mediq och tog order.

- Nosa knöt exklusivt distributionsavtal i Australien och Nya Zeeland och tog sin största order någonsin.
- Nosa Odor control listas på NHS (brittiska sjukvårdsenheten) framework.

### Väsentliga händelser efter periodens utgång

- NOSA knyter avtal med distributör i Belgien.

## VD Har Ordet

Vi levererar vårt i särklass starkaste kvartal i bolagets historia under Q2 och bibehåller den ökande slutkundsefterfrågan som vi har sett över en längre tid. Vi omsätter under kvartalet 4,2 MSEK. Den starka omsättningstillväxten är hänförlig till utrullningen av Smell training, men även lanseringen i Australien. Vi levererar även vår starkaste bruttomarginal någonsin på 71% under kvartalet. Detta är tack vare flytten av packning för den Europeiska marknaden till ny leverantör i Polen som nu är helt i drift.

### Äntligen NHS

Efter mycket möda och stort besvär är vi äntligen i hamn med NHS-processen och är nu listade på ett s.k. "Framework" inom sårvård och registrerade på NHS Supply chain. Detta innebär att över 4 miljoner människor som arbetar inom NHS nu kan beställa NOSA odor control. Processen har tagit längre tid än vad vi hade önskat, men nu är vi äntligen i mål och kan påbörja det efterlängtdade arbetet med att nå ut till alla slutkunder.

Parallellt med godkännandet av Odor control har även en större satsning påbörjats med Mediq UK:s säljkår, tillsammans med våra egna säljresurser. Sammanlagt beräknas över 10.000 säljmöten och 250.000 produkter samplas i UK under de kommande två åren. Redan nu börjar försäljningen ta fart i takt med att kunder som tidigare har velat, men inte kunnat beställa, nu snabbt har börjat beställa.

### Vår största order någonsin

Juni var en händelserik månad då flera stora affärer deklarerades. Dels slöt vi ett avtal med Mediq avseende hela Norden och Baltikum, vilket innebär att samtliga produkter i NOSAs sortiment skall tillgängliggöras på samtliga marknader.

Den stora nyheten var däremot att vi knöt ett exklusivt distributörsavtal med CH2 avseende Australien och Nya Zeeland, som dessutom blev vår största order någonsin. Dessutom är detta endast den första av två större ordrar. CH2 är en av de största distributörerna i regionen och levererar både mot hälso- och sjukvården samt mot apotek. NOSA kommer ingå i deras exklusiva sortiment som deras egna säljkår är ute och bearbetar aktivt.

I de flesta marknader arbetar vi inte med exklusiva avtal, men Australien och UK är undantag. I Australien för att de registrerar samtliga produkter och committar till aktiv

försäljning. Vi har inte heller för avsikt att ha egna säljresurser i Australien. I UK får vi istället unik access till NHS och en av de största säljkårerna mot hälso- och sjukvård i landet.

### Smell training

Under de senaste veckorna har efterfrågan på Smell training tagit fart avsevärt, speciellt i Sverige. Den kraftiga efterfrågeökningen har tyvärr inneburit att vissa apotek och apoteksgrossister inte har hunnit hålla tillräckligt med lager och produkten har därför varit tillfälligt slut i vissa perioder. Visserligen ett positivt problem, men samtidigt något vi behöver bli bättre på i vår planering med apoteken. Efter att ha lyckats väl med utrullningen i Sverige där vi bl.a. har omnämnts i Aftonbladet, Expressen och TV4 Nyhetsmorgon, så blickar vi nu mot de tysktalande länderna för att öka exponering och kännedom kring produkten i dessa marknader. Hittills i år går försäljningen av Smell training över förväntan och samtidigt räknar vi med att vinterhalvåret skall stå för den starkaste försäljningen. Utsiken framåt är med andra ord positiv.

### Drug delivery

Vi har under Q2 tagit fram flera nya drug-delivery-substanser i produktionen och dessutom utfört flera externa labtester. Under Q3 skall dessa produkter valideras i testmiljö för att visa på effekt, frisläppningskurva och upptagningsförmåga i de övre luftvägarna. Dessa tester beräknas sedan ligga till grund för den slutliga patentansökan som skall lämnas in i november.

### Ny produktionslina

Den nya produktionslina inklusive robot och förpackningsmaskin som beställdes i början av året beräknas levereras i slutet av september och vara fullt operativ under oktober. Redan nu går produktionen på maxkapacitet och vi räknar med att det kan bli flaskhalsar under perioden september-oktober, som kan komma att påverka leveransförmågan under denna period. Redan i november beräknas dock eventuell backlog vara återhämtad.



**Adrian Liljefors**

VD, NOSA Plugs AB (publ)





Nosa Plugs AB är ett svenskt medicintekniskt bolag och en världsledande leverantör av intranasala andningsprodukter, under varumärket "NOSA".

## Information om verksamheten

Nosa Plugs AB (publ) är ett medicintekniskt bolag baserat i Stockholm, Sverige. Utvecklingen av teknologiplattformen påbörjades 2006 och företaget grundades 2011. Verksamheten vilar på en teknologiplattform som möjliggör s.k. "slow release" av olika typer av substanser. Plattformen bygger på en medicinsk plast, vilken genom design/utformning och tillförsel av vald substans (och i förekommande fall även filter) ges vissa specifika egenskaper. Initialt användes teknologin till produkter som eliminerar dålig lukt (NOSA Plugs). Därefter har erbjudandet breddats till att även omfatta produkter som erbjuder skydd mot virus- och bakterier (NOSA Microbial control) samt produkter med mer fysisk funktionalitet såsom allergifilter (NOSA Allergy filter).

## Produktportfölj

Nuvarande produktportfölj består av fyra produktkategorier: nässkydd mot dålig lukt, näsprodukter som reducerar exponeringen av virus och bakterier i näslemhinnan, näsfilter som skyddar mot skadliga partiklar såsom pollen och andra luftburna allergener samt ett lukträningskit för personer som har nedsatt luktförmåga.

Av försäljningsintäkterna under 2023 härrörde cirka 80 procent från försäljning av luktskydd och 20 procent från försäljning av allergi-, virus- och bakteriekontrollövriga produkter i portföljen.

Bolaget har för närvarande ytterligare två nya produktlinjer under utveckling:

- NOSA smell training - Ett lukträningskit med produkter som hjälper personer med luktsjukdomar att återfå sitt luktsinne.
- NOSA drug delivery - En produkt avsedd för avgivande av läkemedel via näsan. Bygger vidare på bolagets produkt-teknologi kring slow release.

### **Odor control - nässkydd mot dålig lukt**

Odor control är en diskret näsplugg för användning i miljöer med dålig lukt. Den mentololja som är integrerad i produktens lamellstruktur släpper från sig en doft, vilken stimulerar luktreceptorerna i näsan utan att påverka andningsförmågan i övrigt. Produkten blockerar på så sätt andra lukter, vilket bidrar till att påtagligt förbättra arbetsmiljön för personer som arbetar i miljöer präglade av dålig lukt.

Odor control kan användas i upp till 8 timmar och kasseras efter användning. Produkten är fri från allergener och har genomgått toxikologiska tester. Produkten är varken medicinteknisk produkt eller skyddsutrustning per definition och kan därför inte CE-märkas.

### **Smell training - lukträningskit för personer med nedsatt luktförmåga**

Smell training är en medicinteknisk behandling för personer med nedsatt luktförmåga. Produkten består av ett kit med 10 olika doftsatt pluggar som användaren skall applicera i näsan och andas igenom fyra gånger per dag enligt ett schema. Behandlingen pågår i två månader och är snabbare än tidigare behandlingsmetoder. Produkten är framtagen tillsammans med ledande forskare inom lukt och perception och genomgår just nu en omfattande klinisk studie som leds av Karolinska Institutet. Målet med studien är att visa hur pass effektiv produkten är jämfört med tidigare rekommenderade behandlingar och resultat väntas under våren 2024.

Som komplement till luktränningen finns även en app som guidar användaren i hur man på ett så effektivt sätt som möjligt kan lukträna. Appen ger även möjlighet till synkronisering med kalender för att kunna ta emot notiser och feedback.

Smell training är klassat som en medicinteknisk produkt, klass 1, i Europa. Produkten har genomgått klinisk utvärdering samt externa laborietester. Produkten är även registrerad för försäljning i UK.

### **Microbial Control - reducerar exponeringen av virus och bakterier i inandningsluften**

För att ett virus ska kunna ta sig in i kroppen och där sprida sig behöver det först ta sig in i en cell. Olika virus använder olika sätt för

att ta sig in i celler. Vanliga vägar är genom slemhinnan i munnen eller näsan. Coronavirus har visat sig smitta primärt via nässlemhinnan och de övre luftvägarna, vilket gör behovet av att skydda näsan extra stort.

Microbial Control inaktiverar virus och tar död på bakterier vid kontakt med produkten, vilket minskar exponeringen mot nässlemhinnan. Den patenterade produktdesignen tvingar luften att passera genom enheten, där viruset och bakterierna kommer i kontakt med lamellstrukturen där mikroberna inaktiveras, till skillnad mot att filtrera dem som man gör med en ansiktsmask. Detta är möjligt tack vare en unik inblandning av keramiskt inslutna silverjoner som är en integrerad del av lamellstrukturen. Produkten avger inga silverjoner.

Microbial Control är lätt att andas igenom, diskret och bekväm att bära. Produkten är testad i externa lab mot de flesta vanligt förekommande förkylningsvirus. Hit hör bl.a. Corona-, Rhino-, Noro- och Adeno-virus. Till de bakteriellstammar som kan dödas hör Staphylococcus/MRSA, Peneumococci och E-coli. Samtliga virus- och bakterietester har utförts i externa laboratorium. NOSA Microbial Control är en medicinteknisk produkt, klass 1.

### **Allergy filter - filter mot skadliga luftburna partiklar**

Allergy filter är en diskret näsprodukt som förhindrar luftburna partiklar och allergener, så som pollen, kvalster, mögel och damm, i inandningsluften att nå slemhinnorna i näsan. En minskad exponering av allergener minskar risken för allergiska reaktioner. Allergy filter sluter tätt runt näsöppningen och filtermediet blockerar effektivt partiklarna från att komma in i näsan. Att produkten sluter tätt runt den yttre delen av näsborren tvingar luften att passera filtret, vilket bidrar till att optimera filtreringseffekten. Detta möjliggörs av den unika produktionstekniken och är även patenterat.

Allergy filter är klassat som en medicinteknisk produkt, klass 1, i Europa. Produkten har genomgått klinisk utvärdering samt externa laborietester.

## Finansiell Översikt

Nettoomsättningen för perioden april-juni uppgick till 4 179 TSEK (2 733), en ökning med 53% i förhållande till föregående år, vilket till stor del kan hänföras till försäljning till nya och befintliga vårdkunder i Europa samt i Australien och Nya Zeeland, samt lansering av Smell training. Sedan en mer storskalig marknadsintroduktion av NOSA Plugs påbörjades under 2017 har försäljningen kontinuerligt ökat. Enda undantaget var 2021, då försäljningen minskade till följd av pandemin och krav på munskydd inom sjukvården och i publika rum globalt. Nettoomsättningen för perioden januari-juni uppgick till 7 000 TSEK (4 832), en ökning med 45% i förhållande till föregående år och följer samma mönster som för kvartalet.

Varukostnaden för perioden april-juni uppgick till -1 228 TSEK (-918) och för perioden januari-juni till -2 232 TSEK (-1 577). Bruttovinsten för kvartalet uppgick till 71% (66%) och för första halvåret till 68% (67). Bruttovinsten är högre än mot tidigare perioder, som en följd av effektiviseringsåtgärder i produktionen.

Övriga externa kostnader för perioden april-juni uppgick till -3 074 TSEK (-3 319) och för perioden januari-juni till -6 162 TSEK (-5 190). Kostnaderna för första halvåret har primärt ökat dels som en följd av produktutveckling. Under året har bolaget påbörjat produktutveckling av Drug Delivery vilket först förväntas att generera intäkter under kommande år. Investerat belopp som har kostnadsförts under perioden januari-juni uppgick till 850 TSEK.

Personalkostnaderna för perioden april-juni uppgick till -1 775 TSEK (-1 516). Antalet anställda vid periodens utgång är 7 (8). Den ökade personalkostnaden under året är kopplat till ökade kostnader för säljpersonal. Personalkostnader för perioden januari-

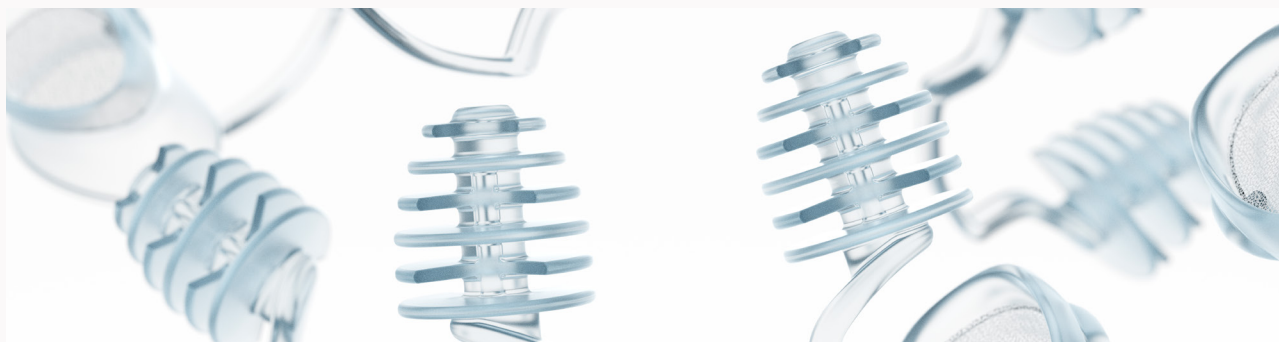
juni uppgick till -3 635 TSEK (-2 651) och följer samma mönster som för kvartalet. Vid kvartalets utgång har antalet anställda minskat i förhållande föregående års utgång, som en följd av att Nosa meddelat att ökat fokus på lönsamhet ska prägla verksamheten och att bolagets primära mål är att uppnå positivt kassaflöde inom 12 månader.

Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar för perioden april-juni uppgick till -419 TSEK (-351) och för perioden januari-juni till -835 TSEK (-702).

Rörelseresultatet för perioden april-juni uppgick till -2 367 TSEK (-3 296). Ökad försäljning i kombination med en stabil kostnadsbas resulterar i förbättrat rörelseresultat för kvartalet. Rörelseresultatet för perioden januari-juni uppgick till -5 796 TSEK (-37 606). Jämförelseåret påverkas av en redovisningsmässig engångspost för börsplats uppgående till 32 404 TSEK, som i resultaträkningen benämns som Jämförelsestörande post. Engångsposterna har ingen påverkan på kassaflödet. Exkluderat denna engångspost så uppgår rörelseresultatet till -5 796 TSEK (-5 202). Bolaget arbetar kontinuerligt med effektiviseringar och kostnadsbesparingar för att uppnå förbättrat rörelseresultat under kommande kvartal.

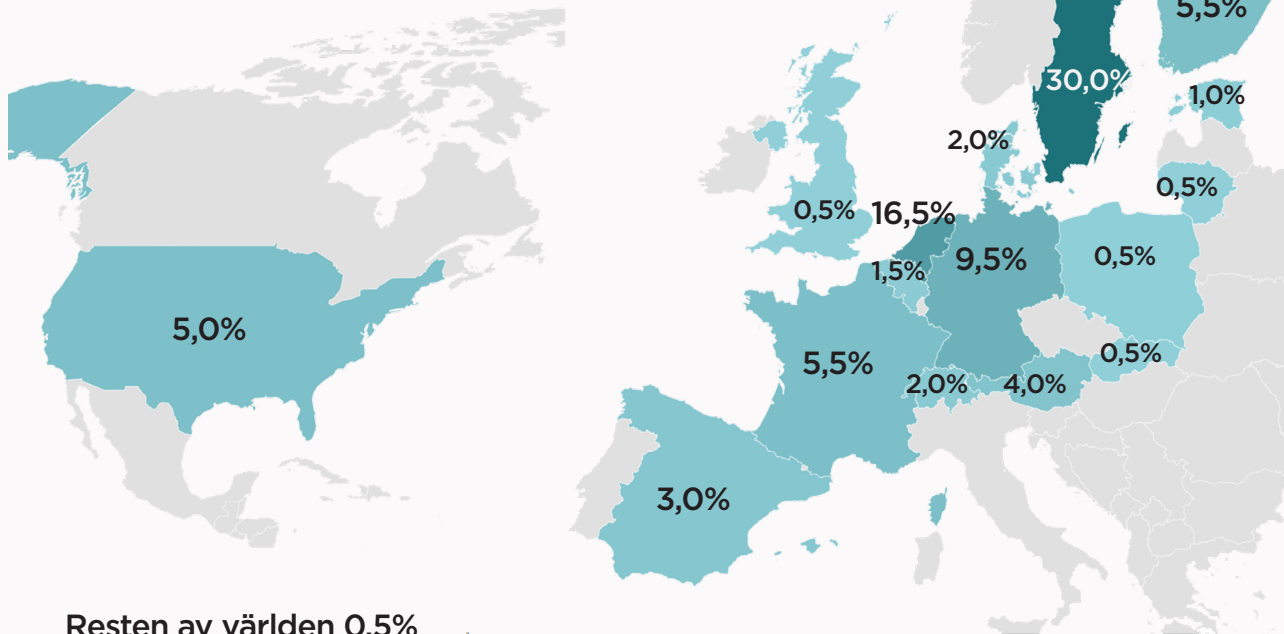
Finansiella poster för perioden april-juni uppgick till -19 TSEK (-12) och för perioden januari-juni till -43 TSEK (-34) och består huvudsakligen av räntekostnader avseende lån till kreditinstitut, räntekostnader avseende leasingkulden samt valutakurseffekter.

Periodens resultat för perioden april-juni uppgick till -2 386 (-3 308) och rörelseresultatet per aktie till -0,01 SEK (-0,02). Periodens resultat för perioden januari-juni uppgick till -5 839 TSEK (-37 640), exkluderat engångsposten för börsplats, uppgick periodens resultat till -5 839 TSEK (-5 236).



## Intäktsfördelning

Intäktsfördelning "Heat map" fr.o.m. juli 2023 t.o.m. juni 2024.



Resten av världen 0,5%

### Koncernens finansiella ställning, kassaflöde och likviditet

Vid periodens utgång uppgick balansomslutningen till 25 828 TSEK jämfört med 33 079 TSEK vid föregående års utgång. Balansomslutningen har minskat huvudsakligen som en följd av redovisad förlust under perioden.

Likvida medel uppgick till 11 462 TSEK jämfört med 1 185 TSEK vid föregående års utgång och skulder till kreditinstitut till 567 TSEK jämfört med 838. Årets likvida medel påverkas positivt av den nyemission som beslutades i december och som tillförde bolaget cirka 18,7 MSEK i början av 2024.

Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden april-juni uppgick till -2 744 TSEK (-5 789) och för perioden januari-juni till -5 474 TSEK (-8 034), som en följd av fokus på produktutveckling och kommersialisering i kombination med ännu begränsade





intäkter. Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet avser huvudsakligen avskrivningar av anläggningstillgångar, men för jämförelseåret även engångsposten för borsplatsen.

Kassaflödet från investeringsverksamheten för perioden april-juni uppgick till -426 TSEK (7 748) och för perioden januari-juni till -2 583 TSEK (16 245) och avser framför allt investeringar i produktionsutrustning och apputveckling. Kassaflödet från investeringsverksamheten för jämförelseåret inkluderar även de likvida medel som tillkommit i samband med det omvända förvärvet under kvartal 1 2023.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för perioden april-juni uppgick till -107 TSEK (-166) och avser amortering av skuld till kreditinstitut och av leasingskulden. Kassaflödet från finansieringsverksamheten för perioden januari-juni uppgick till 18 312 TSEK (-339). Årets kassaflöde påverkas positivt av den kapitalanskaffning som beslutades om i december och som inflöt i början av året.

### Moderbolaget

Nosa Plugs AB bedriver i huvudsak koncernförvaltning. Nettoomsättningen avser fakturering till dotterbolag för administrativa tjänster. Kostnaderna är primärt hänförliga till utgifter som drivs av att moderbolaget är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Nettoomsättningen för perioden januari-juni uppgick till 300 TSEK (200) och avser koncerninterna tjänster som elimineras på koncernnivå. Övriga externa kostnader för jämförelseperioden inkluderar engångskostnader avseende förvärvet av NoseOption AB om cirka 3,6 MSEK.



## Koncernens resultat i sammandrag

TSEK	2024 apr-juni	2023 apr-juni	2024 jan-juni	2023 jan-juni	2023 jan-dec
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	4 179	2 733	7 000	4 832	10 393
Övriga rörelseintäkter	-50	76	68	87	86
	<b>4 129</b>	<b>2 809</b>	<b>7 068</b>	<b>4 919</b>	<b>10 479</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Handelsvaror	-1 228	-918	-2 232	-1 577	-3 472
Övriga externa kostnader	-3 074	-3 319	-6 162	-5 190	-13 229
Personalkostnader	-1 775	-1 516	-3 635	-2 651	-6 283
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-419	-351	-835	-702	-1 485
Jämförelsestörande post	0	0	0	-32 404	-32 404
Övriga rörelsekostnader	0	-1	0	-1	-147
	<b>-6 496</b>	<b>-6 105</b>	<b>-12 864</b>	<b>-42 525</b>	<b>-57 020</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-2 367</b>	<b>-3 296</b>	<b>-5 796</b>	<b>-37 606</b>	<b>-46 541</b>
Finansiella poster	-19	-12	-43	-34	-13
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-2 386</b>	<b>-3 308</b>	<b>-5 839</b>	<b>-37 640</b>	<b>-46 554</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-2 386</b>	<b>-3 308</b>	<b>-5 839</b>	<b>-37 640</b>	<b>-46 554</b>
Skatt på periodens resultat	0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2 386</b>	<b>-3 308</b>	<b>-5 839</b>	<b>-37 640</b>	<b>-46 554</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>					
Omräkningsdifferens	0	-15	-3	-12	-2
<b>Årets totalresultat</b>	<b>-2 386</b>	<b>-3 323</b>	<b>-5 842</b>	<b>-37 652</b>	<b>-46 556</b>
Resultat per aktie före/efter utspädning (kr)	-0,01	-0,02	-0,03	-0,28	-0,29

Resultatet hänförs i sin helhet till moderbolagets aktieägare.

## Koncernens finansiella ställning i sammandrag

TSEK	2024 30 juni	2023 30 juni	2023 31 dec
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Tecknat ej inbetalt kapital</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>20 079</b>
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utvecklingsutgifter	951	262	859
Patent	721	874	778
Materiella anläggningstillgångar	4 134	1 949	2 229
Nyttjanderättstillgångar	819	1 181	1 011
Andra långfristiga fordringar	300	0	300
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>6 925</b>	<b>4 266</b>	<b>5 177</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Handelsvaror	3 171	2 294	2 622
Kundfordringar	2 988	2 066	2 328
Övriga fordringar	1 282	1 365	1 688
Likvida medel	11 462	10 418	1 185
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>18 903</b>	<b>16 143</b>	<b>7 823</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>25 828</b>	<b>20 409</b>	<b>33 079</b>



TSEK	2024 30 juni	2023 30 juni	2023 31 dec
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	10 509	8 974	10 421
Pågående nyemission	0	0	17 529
Övrigt tillskjutet kapital	109 628	90 094	92 176
Omräkningsreserv	-34	-41	-31
Balanserat resultat inklusive årets resultat	-99 185	-84 411	-93 345
<b>Summa eget kapital moderbolagets aktieägare</b>	<b>20 918</b>	<b>14 616</b>	<b>26 750</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	167	565	367
Leasingskulder	470	800	648
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>637</b>	<b>1 365</b>	<b>1 015</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	400	495	471
Leasingskuld	399	384	391
Leverantörsskulder	2 195	1 991	3 121
Övriga kortfristiga skulder	1 279	1 558	1 331
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>4 273</b>	<b>4 428</b>	<b>5 314</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>25 828</b>	<b>20 409</b>	<b>33 079</b>





## KONCERNENS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

TSEK	2024 apr-juni	2023 apr-juni	2024 jan-juni	2023 jan-juni	2023 jan-dec
<b>Ingående eget kapital</b>	23 213	17 939	26 750	6 700	6 700
<b>Totalresultat</b>					
Periodens resultat	-2 386	-3 308	-5 839	-37 640	-46 554
<b>Transaktioner med aktieägare</b>					
Nyemission	0	0	0	0	18 726
Emissionskostnader	0	0	-81	0	-238
Teckningsoptioner, inbetalda premier	91	0	91	0	0
Emission med stöd av teckningsrätter	0	0	0	0	2 550
Omvänt förvärv	0	0	0	45 568	45 568
<b>Övrigt totalresultat</b>					
Omräkningsdifferens	0	-15	-3	-12	-2
<b>Utgående eget kapital</b>	<b>20 918</b>	<b>14 616</b>	<b>20 918</b>	<b>14 616</b>	<b>26 750</b>

## KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

TSEK	2024 apr-juni	2023 apr-juni	2024 jan-juni	2023 jan-juni	2023 jan-dec
Resultat efter finansiella poster	-2 386	-3 308	-5 839	-37 640	-46 554
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	394	331	810	33 070	33 883
Betald inkomstskatt	0	0	0	0	0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-1 992</b>	<b>-2 977</b>	<b>-5 029</b>	<b>-4 570</b>	<b>-12 671</b>
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-752	-2 812	-445	-3 464	-4 828
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-2 744</b>	<b>-5 789</b>	<b>-5 474</b>	<b>-8 034</b>	<b>-17 499</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-426</b>	<b>7 748</b>	<b>-2 583</b>	<b>16 245</b>	<b>14 552</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-107</b>	<b>-166</b>	<b>18 312</b>	<b>-339</b>	<b>1 607</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-3 277</b>	<b>1 793</b>	<b>10 255</b>	<b>7 872</b>	<b>-1 340</b>
Likvida medel vid periodens början	14 714	8 619	1 185	2 521	2 521
Kursdifferenser i likvida medel	25	6	22	25	4
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>11 462</b>	<b>10 418</b>	<b>11 462</b>	<b>10 418</b>	<b>1 185</b>

## KONCERNENS FINANSIELLA NYCKELTAL

TSEK	2024 apr-juni	2023 apr-juni	2024 jan-juni	2023 jan-juni	2023 jan-dec
Nettoomsättning	4 179	2 733	7 000	4 832	10 393
Rörelseresultat	-2 367	-3 296	-5 796	-37 606	-46 541
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-1 948	-2 945	-4 961	-36 904	-45 056
Resultat efter finansiella poster	-2 386	-3 308	-5 839	-37 640	-46 554
Eget kapital	20 918	14 616	20 918	14 616	26 750
Resultat per aktie, kr	-0,01	-0,02	-0,03	-0,28	-0,29
Eget kapital per aktie, kr	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Soliditet (%)	81%	72%	81%	72%	81%
Bruttovinst	71%	66%	68%	67%	67%
Aktiekurs på balansdagen, kr	0,68	0,66	0,68	0,66	0,79
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 744	-5 789	-5 474	-8 034	-17 499
Genomsnittligt antal aktier *	210 181 054	179 483 025	210 151 790	133 432 169	159 847 772
Antal aktier vid periodens slut *	210 181 054	179 483 025	210 181 054	179 483 025	208 415 457
Genomsnittligt antal anställda	7	8	7	7	9
Antal anställda vid periodens slut	7	8	7	8	11

\*Avser antal aktier i det legala moderbolaget Nosa Plugs AB

### Definitioner:

#### Rörelseresultat

Resultat före skatt och finansiella poster.

#### EBITDA

Resultat före skatt, finansiella poster och avskrivningar.

#### Justerat rörelseresultat före avskrivningar

Resultat före skatt, finansiella poster, avskrivningar och jämförelsestörande poster.

#### Resultat per aktie före utspädning

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att dividera resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets med det vägda genomsnittliga antal utestående aktier under perioden.

#### Resultat per aktie efter utspädning

Resultat per aktie efter utspädning beräknas genom att dividera resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare med tillägg för aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier med det vägda genomsnittliga antal utestående aktier under perioden. Är resultatet negativt tas inte hänsyn till utspädningseffekten då detta skulle innebära att resultat per aktie förbättras. Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt

#### Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut dividerat med antal aktier vid periodens slut.

#### Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen.

## FÖRDELNING AV INTÄKTER

TSEK	2024 apr-juni	2023 apr-juni	2024 jan-juni	2023 jan-juni	2023 jan-dec
<b>Nettoomsättning</b>					
B2B	2 558	1 544	4 914	3 392	8 500
B2C	1 621	1 189	2 086	1 440	1 893
<b>Total nettoomsättning</b>	<b>4 179</b>	<b>2 733</b>	<b>7 000</b>	<b>4 832</b>	<b>10 393</b>

## MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	2024 apr-juni	2023 apr-juni	2024 jan-juni	2023 jan-juni	2023 jan-dec
<b>Rörelsens intäkter</b>					
Nettoomsättning	150	150	300	200	500
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	39	39
	<b>150</b>	<b>150</b>	<b>300</b>	<b>239</b>	<b>539</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>					
Övriga externa kostnader	-613	-419	-1 202	-5 351	-6 878
Personalkostnader	-157	0	-157	0	-157
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	-51	-54
	<b>-770</b>	<b>-419</b>	<b>-1 359</b>	<b>-5 402</b>	<b>-7 089</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-620</b>	<b>-269</b>	<b>-1 059</b>	<b>-5 163</b>	<b>-6 550</b>
Finansiella poster	0	9	0	43	-13 405
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-620</b>	<b>-260</b>	<b>-1 059</b>	<b>-5 120</b>	<b>-19 955</b>
Skatt på periodens resultat	0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-620</b>	<b>-260</b>	<b>-1 059</b>	<b>-5 120</b>	<b>-19 955</b>

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat, därav överensstämmer totalresultatet med årets resultat.



## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	2024 30 juni	2023 30 juni	2023 31 dec
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Tecknat ej inbetalt aktiekapital	0	0	20 079
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	75 247	75 247	75 247
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>75 247</b>	<b>75 247</b>	<b>75 247</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Fordringar hos koncernföretag	9 063	0	0
Övriga fordringar	173	5 756	353
Kassa och bank	9 166	8 050	451
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>18 402</b>	<b>13 806</b>	<b>804</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>93 649</b>	<b>89 053</b>	<b>96 130</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital	10 509	8 974	10 421
Pågående nyemission	0	0	17 529
<b>Fritt eget kapital</b>			
Överkursfond	596 285	576 771	578 833
Balanserat resultat	-512 379	-492 424	-492 424
Årets resultat	-1 059	-5 120	-19 955
<b>Summa eget kapital</b>	<b>93 356</b>	<b>88 201</b>	<b>94 404</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder	118	108	1 465
Övriga kortfristiga skulder	175	744	261
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>293</b>	<b>852</b>	<b>1 726</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>93 649</b>	<b>89 053</b>	<b>96 130</b>

## Redovisnings- och värderingsprinciper samt övrig information

### Allmän information

Nosa Plugs AB (publ), org. nr 556959-2867, registrerades 2014-01-22. Bolagets associationsform är aktieföretag och dess verksamhet regleras av aktieföretagslagen (2005:551). Bolagets säte är i Stockholms kommun. Bolagets aktie handlas på Nasdaq First North Growth Market under kortnamnet Nosa.

Denna delårsrapport omfattar det svenska moderföretaget Nosa Plugs AB (publ) samt de helägda dotterbolagen NoseOption AB och dotterföretaget NoseOption Inc (USA).

I denna rapport benämns Nosa Plugs AB (publ) antingen med sitt fulla namn eller som moderbolaget och Nosa Plugs koncernen benämns som Nosa eller koncernen. Alla belopp uttrycks i TSEK om inte annat anges.

### Principer för delårsrapportens upprättande

Koncernen tillämpar årsredovisningslagen och International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner vid upprättande av finansiella rapporter. Moderbolaget tillämpar årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer vid upprättande av finansiella rapporter. Denna kvartalsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. För detaljerad information om bolagets redovisningsprinciper hänvisas till den senaste publicerade årsredovisningen.

### Förändring av väsentliga redovisningsprinciper

Ett antal nya standards och ändringar av standards träder i kraft för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2024. Ingen av dessa bedöms ha någon inverkan på koncernens finansiella rapporter.

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal olika faktorer kan påverka Nosa Plugs resultat och verksamhet. Många av dessa kan hanteras genom interna rutiner, medan vissa andra påverkas av yttre faktorer. Det finns risker och osäkerheter för Nosa relaterade till distribution- och leverantörsberoende, ofullständigt patentskydd för nyutvecklade produkter,

råvaruförsörjning, nyckelpersoner/medarbetare, konjunkturutveckling, valutafluktuationer, finansiering och framtida kapitalkrav etc. Koncernens ledning och styrelse arbetar aktivt för att minimera dessa risker.

Oroligheter i omvärlden kan för Nosa medföra förlänga leveranstider, kostnadsökningar, brist på råvaror och höjda räntor. Det är styrelsens bedömning att de väsentliga osäkerhetsfaktorer som är kopplade till ovan inte bedöms vara av sådan karaktär och omfattning att bolagets förmåga att fortsätta sin verksamhet påverkas inom överskådlig tid.

Bolagets möjlighet att tillgodose framtida likviditetsbehov är i hög grad beroende av försäljningsframgångar och lönsamhet. Det finns ingen garanti för att bolaget vid behov kommer att kunna anskaffa nödvändig likviditet.

### Segment

Koncernens försäljning sker primärt inom Europa och USA. Produkterna är avsedda för samma användningsområde hos kunderna. Nosa redovisar sin verksamhet som en rörelsegren eftersom det är försäljningen som en helhet som rapporteras till, och följs upp av, den högste verkställande beslutsfattaren.

### Transaktioner med närstående

Koncernen inte gjort några andra affärer med närstående under rapportperioden utöver sedvanliga löner och ersättningar till styrelsen och företagsledningen.

### Aktiekapital

Aktiekapitalet i Nosa Plugs AB uppgick vid rapportperiodens utgång till SEK 10 509 053 och antal aktier uppgick till 210 181 054, vilket motsvarar ett kvotvärde om 0,05 SEK per aktie. Bolagsordningens gränser för aktiekapitalet är lägst 5 000 000 SEK och högst 20 000 000 SEK och antalet aktier ska vara lägst 100 000 000 och högst 400 000 000.

### Teckningsoptioner

Vid kvartalets utgång finns tre utestående optionsprogram i Nosa Plugs AB och ett utestående optionsprogram i dotterbolaget NoseOption AB.

## Nosa Plugs AB

### - Teckningsoptioner av serie 2020/2026

Avser före detta styrelseledamoten Lars Björk, relaterat till hans engagemang i etableringen av Nosa Plugs (fd Frisq) i USA. Programmet omfattar 320 000 teckningsoptioner varav 300 000 tilldelas utan erläggande av optionspremie och 20 000 avser för att täcka relaterade kostnader. Optionerna tjänas in under tre år. Varje option ger rätt att förvärva en ny aktie till en kurs om 11,44 kr per aktie senast den 15e april 2026. Vid fullt utnyttjande ökar aktiekapitalet med 16 000 kr.

### - Teckningsoptioner av serie 2023/2024

Bolagsstämman beslutade den 8 december 2023 att emittera 11 999 216 teckningsoptioner. Samtliga optioner tecknas av Nordic Issuing AB för vidareöverlåtelse till ett begränsat antal investerare som deltog i nyemissionen som optionerna var kopplade till. Teckningsoptionerna förvärvades utan vederlag och varje option ger rätt att förvärva en ny aktie till en kurs om 1,08 kr under perioden 4-18 december 2024. Vid fullt utnyttjande ökar aktiekapitalet med 599 961 kr.

### - Teckningsoptioner av serie 2024/2027

Bolagsstämman beslutade den 3 maj 2024 att emittera högst 2 587 500 teckningsoptioner för bolagets anställda och vissa konsulter. För varje teckningsoption som förvärvas ska marknadsmässig ersättning erläggas beräknad enligt Black & Scholes. Varje teckningsoption berättigar till teckning av en ny aktie till en kurs om 1,63 kr under perioden 1 juli 2027-30 september 2029. Vid fullt utnyttjande ökar aktiekapitalet med 129 375 kr.

## NoseOption AB

### - Serie B

Bolagsstämman den 29 augusti 2022 beslutade att emittera 30 000 teckningsoptioner till nyckelpersoner i NoseOption AB, varav 23 568 optioner har tecknats. Varje teckningsoption berättigar innehavaren till teckning av en ny aktie till en teckningskurs om 296 kr per aktie. Utnyttjande av teckningsoption för teckning av aktier kan göras från och med den 29 augusti 2022 till och med den 29 augusti 2025. Vid fullt utnyttjande ökar aktiekapitalet med 427 618 kr.

### - Hantering av teckningsoptioner av serie B

För att säkerställa att NoseOption AB förblir ett helägt dotterbolag till Nosa Plugs AB efter förvärvets genomförande kommer de utestående teckningsoptionerna i NoseOption AB, vid optionsinnehavarnas utnyttjande av teckningsoptionerna, medföra rätt till nya aktier i Nosa Plugs AB i stället för nya aktier i NoseOption AB. För varje aktie i NoseOption har optionsinnehavarna, vid utnyttjandet av teckningsoptionerna, rätt till 362,88 antal aktier i Nosa Plugs AB.

Vid fullt utnyttjande av samtliga ovan nämnda teckningsoptioner skulle de nyemitterade aktierna, givet att aktiekapitalet inte förändras dessförinnan och att inga omräkningar aktualiseras till följd av teckningsoptionsvillkoren, utgöra cirka 12,3% av aktiekapitalet och antalet röster i bolaget.

Utöver ovan nämnda teckningsoptionsprogram finns det för närvarande inga andra utestående teckningsoptioner, konvertibler eller liknande finansiella instrument som kan berättiga till teckning av nya aktier eller på annat sätt påverka aktiekapitalet i bolaget.

## Revisorns granskning av delårsrapporten

Denna rapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

## Finansiell kalender

Delårsrapport kvartal 3 2024 – publiceras den 8 november 2024

Bokslutskommuniké 2024 – publiceras den 14 februari 2025

Finansiella rapporter finns tillgängliga på bolagets hemsida [www.nosaplugs.com](http://www.nosaplugs.com) samma dag som de publiceras.

## Kontakter

### Nosa Plugs AB

Surbrunnsgatan 42  
113 48 Stockholm  
[www.nosaplugs.com](http://www.nosaplugs.com)  
VD: [adrian.liljefors@nosaplugs.com](mailto:adrian.liljefors@nosaplugs.com)

### FNCA Sweden AB (cert. Advisor)

Box 5855  
102 40 Stockholm

---

### Adrian Liljefors

CEO  
[Adrian.liljefors@nosaplugs.com](mailto:Adrian.liljefors@nosaplugs.com)

Presskontakt  
[lr@nosaplugs.com](mailto:lr@nosaplugs.com)

### Karin Nilsson

CFO  
[Karin.nilsson@nosaplugs.com](mailto:Karin.nilsson@nosaplugs.com)



## Försäkran

Undertecknad försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm, 23 augusti 2024

---

**Adrian Liljefors**  
Verkställande Direktör

---

**Dan Josefsberg**  
Styrelseordförande

---

**Dan Magnell**  
Styrelseledamot

---

**Tomas Ludvigsson**  
Styrelseledamot

---

**Johan Prom**  
Styrelseledamot

---

**Anders Håkansson**  
Styrelseledamot

---

**Susanna Francke Rodau**  
Styrelseledamot