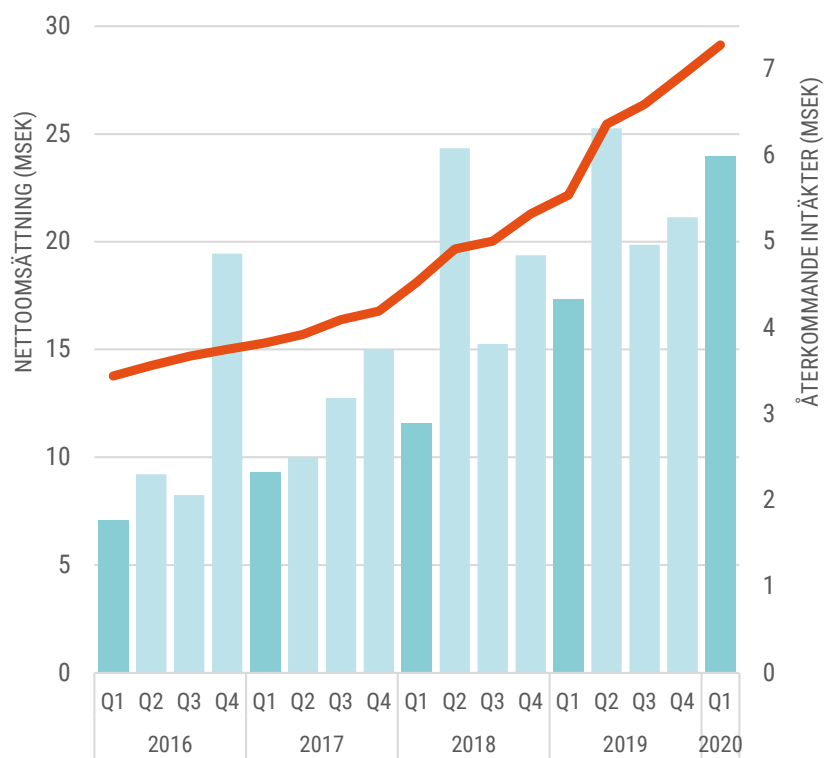


Stark inledning på året



ÅTERKOMMANDE
INTÄKTER (ARR)
2020-03-31

30,4 MSEK
(25,4)

Delårsrapport januari-mars 2020

KVARTALET JANUARI - MARS 2020

- Nettoomsättningen ökade med 38,4 procent till 23,9 MSEK (17,3).
- Återkommande intäkter (SaaS) ökade med 1,7 MSEK till 7,3 MSEK (5,5).
- Vid utgången av perioden uppgick de årligen återkommande intäkterna (ARR – Annual Recurring Revenue) till 30,4 MSEK (25,4), en ökning med 19,8 procent.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 1,7 MSEK (0,8), och rörelsemarginalen till 6,9 procent (4,4).
- Resultat efter skatt uppgick till 1,2 MSEK (0,6).
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,09 SEK (1,18).

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER KVARTALET

- Den 31 mars förvärvade det helägda dotterbolaget DISE International AB bolaget InStoreMedia (UK) Ltd. för upp till cirka 9,9 MSEK. Kontant köpeskilling på tillträdesdagen uppgick till 3,1 MSEK och återstående del, maximalt cirka 6,8 MSEK, erläggs genom tilläggsköpeskilling fördelat över fyra år.
- Under kvartalet har spridningen av coronaviruset påverkat bolaget, främst genom minskad orderingång inom verksamhetsområdena Agency och Systems.
- Väsentliga händelser efter kvartalets utgång utgörs av fortsatt påverkan av spridningen av coronaviruset, vilket beskrivs närmare nedan.

KOMMENTARER TILL DEN FINANSIELLA UTVECKLINGEN MED ANLEDNING AV CORONA

Som tidigare kommunicerats har många av Vertiseits kunder drabbats hårt av utbrottet av coronaviruset, vilket medför en negativ finansiell påverkan på Vertiseits verksamhet. Omfattningen av påverkan är fortsatt svårbedömd och är starkt beroende av hur länge situationen kvarstår. I det korta perspektivet innebär detta minskade intäkter inom verksamhetsområdena Agency och Systems. De återkommande SaaS-intäkterna bygger på långa kontrakt, vilket innebär att dessa främst påverkas genom en lägre tillväxttakt samt risk för bortfall först i ett utdraget scenario där bolagets kunder inte kan leva upp till sina kontrakterade åtaganden.

Vertiseit har vidtagit åtgärder såsom bland annat införande av korttidsarbete för att anpassa bolagets kostnadsstruktur till den minskade orderingången och samtidigt behålla kompetenta medarbetare. Detta tillsammans med bolagets starka finansiella ställning och statliga stödåtgärder i form av tillfälligt reducerade arbetsgivaravgifter innebär att bolaget står väl rustat för att hantera denna utmanande tid.

Vår samlade bedömning är att Vertiseit kommer att kunna uppvisa lönsamhet under återstoden av 2020 med fortsatt växande återkommande intäkter.

KONCERNENS NYCKELTAL

	Q1 2020	Q1 2019	Rullande 12 mån	Helår 2019
KSEK	2020-01-01 2020-03-31	2019-01-01 2019-03-31	2019-04-01 2020-03-31	2019-01-01 2019-12-31
Nettoomsättning, KSEK	23 943	17 305	89 901	83 263
Varav återkommande intäkter (SaaS), KSEK	7 282	5 542	27 174	25 434
Annual Recurring Revenue (ARR), KSEK	30 371	25 358	30 371	28 402
Rörelseresultat (EBIT), KSEK	1 660	761	8 520	7 623
Periodens resultat efter skatt, KSEK	1 195	636	6 329	5 771
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,09	1,18	0,47	0,78
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,09	1,18	0,57	0,74
Bruttomarginal	54,9%	56,5%	57,8%	58,2%
Rörelsemarginal	6,9%	4,4%	9,5%	9,2%
Vinstmarginal	5,0%	3,7%	7,0%	6,9%
Soliditet	44,4%	20,8%	44,4%	20,8%

NETTOOMSÄTTNING
Q1 2020, MSEK

23,9
(17,3)

RÖRELSERESULTAT (EBIT)
Q1 2020, MSEK

1,7
(0,8)

KOMMENTAR FRÅN VD

Stark inledning på året

Trots att inledningen av 2020 varit omvälvande för hela världen, till följd av spridningen av coronaviruset, levererar Vertiseit ett första kvartal med stark tillväxt under fortsatt lönsamhet. Den historiska trenden med stabil och lönsam tillväxt fortsatte därmed – väl i linje med våra långsiktiga mål. Intäkterna ökade med närmare 40 procent till 24 MSEK och rörelseresultatet (EBIT) ökade till 1,7 MSEK jämfört med 0,8 MSEK föregående år. De årligen återkommande SaaS-intäkterna (ARR) ökade med 20 procent jämfört med föregående år och passerade 30 MSEK vid utgången av kvartalet.

Vår tro om 2020

En bra start på året således, men där även vi börjar se osäkerhet till följd av spridningen av coronaviruset. Vi lämnar normalt sett inte prognoser om framtiden, men givet den stora osäkerheten på marknaden väljer vi att delge vår tro om de kommande kvartalen.

Som vi indikerat tidigare upplever vi nu en nedgång i efterfrågan inom Agency och Systems, och en lägre tillväxttakt i SaaS. Vi bedömer därför att det andra och tredje kvartalet kommer att uppvisa en betydligt lägre omsättning än motsvarande period föregående år, med en gradvis återhämtning under det fjärde kvartalet.

Vi har vidtagit åtgärder på kostnadssidan för att säkerställa att vi kan behålla våra kompetenta medarbetare och möta de negativa effekter som den nya situationen medför. Sammantaget är vår bedömning att vi med stabila återkommande intäkter, tillsammans med genomförda åtgärder, kommer att kunna fortsätta leverera positiva resultat under resterande del av året.

Vertiseits återkommande intäkter bedöms fortsätta växa, om än i en lägre takt under året. Vi känner oss fortsatt trygga i att kunna nå bolagets långsiktiga mål enligt plan.

Expansion till Storbritannien

I december 2019 förvärvade vårt dotterbolag DISE bolaget InStoreMedia AB, ett svenskt plattformsbolag inom retail tech med ett väletablerat partner nätverk i Sverige och Storbritannien, och därigenom ett flertal mycket intressanta kunder som exempelvis Marks & Spencer, Dixons Carphone och John Lewis. I april tog vi nästa steg och förvärvade den brittiska distributören InStoreMedia (UK) Ltd.

Med förvärven stärker vi DISE globala partner nätverk och kommer nu ännu närmare våra samarbetspartners och skapar förutsättningar för fortsatt tillväxt på en strategiskt viktig marknad med stor potential. Nyttillskottet ökar också våra årligen återkommande intäkter på befintlig licensbas i Storbritannien. Etableringen med lokal närvaro i Storbritannien är ett viktigt första steg i den framtida internationella expansionen.

Vertiseit har en stark finansiell ställning och en god likviditet. Detta ger oss fortsatta möjligheter att genomföra kompletterande förvärv. I rådande marknad bedömer vi att aktiviteten på förvärvsmarknaden kommer att tillta.



Nya tider – nya möjligheter

Det kommer en tid efter corona och det har aldrig varit tydligare vilken viktig roll våra kunders verksamheter och det mänskliga mötet spelar i människors liv.

Vi ser redan nu många aktörer som kommer gå stärkta ur krisen. Gemensamt för dessa är att de bygger för framtiden och agerar för att möta nya konsumentbeteenden med en sammanhållen kundresa och en enhetlig varumärkesupplevelse i alla kanaler.

Vår roll som strategisk partner i denna omställning har troligtvis aldrig varit viktigare.

Johan Lind, VD

Kort om Vertiseit

Vertiseit är en strategisk partner och helhetsleverantör av digitala lösningar som stärker kundupplevelsen i butik. Bolagets tjänster och produkter möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet. Vi tar vår utgångspunkt i kundresan och är experter på Digital In-store.

HELHETSLEVERANTÖR INOM DIGITAL IN-STORE

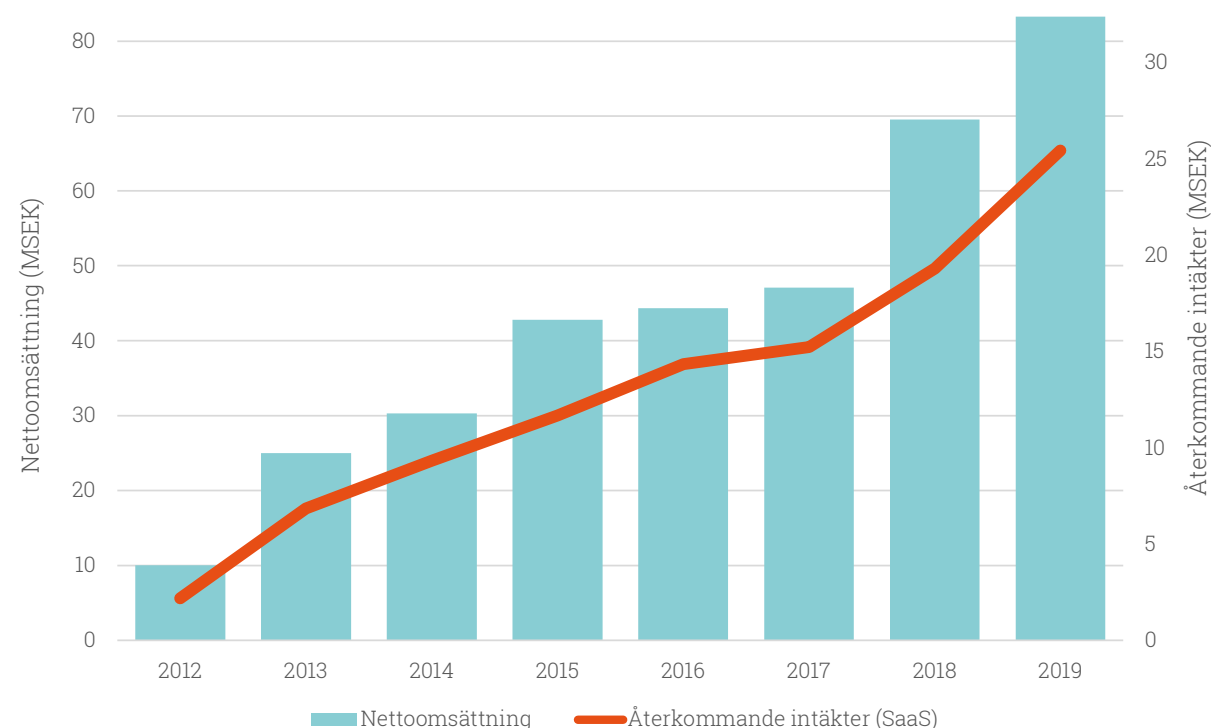
Med en bakgrund inom detaljhandeln såg vi tidigt vad som höll på att hända på marknaden. Omvälvningen i branschen med en accelererande digitalisering, förändringar i butiksnät och nya konsumentbeteenden gav utrymme för en aktör med digitala lösningar för det fysiska kundmötet.

Vertiseit erbjuder en ledande SaaS-plattform, strategi och lösningar för digital kommunikation i framtidens retail. Bolagets tjänster och produkter möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet.

Retailbranschen som vi känner den förändras i grunden och det pågår just nu. Tillsammans med våra kunder skapar vi framtidens retail.

OM VERTISEIT

Bolaget grundades 2008 och har idag drygt 60 medarbetare, fler än 200 varumärken som kunder och Norden som huvudsaklig marknad. Vertiseit har sitt huvudkontor i Varberg, men har också kontor i Karlstad, Stockholm och London. Sedan 2019 är bolagets B-aktie noterad på Nasdaq First North Growth Market.



Historiska milstolpar

- 2008 ■ Bolaget grundas.
- 2009 ■ Utmärkelse: Årets nyföretagare Varberg.
- 2012 ■ Utmärkelse: Årets unga företagare Varberg.
- 2013 ■ Förvärv: ClearSign AB.
- 2014 ■ Utmärkelse: Deloitte Technology Fast 50.
- 2016 ■ Utmärkelse: National Champion European Business Awards.
Förvärv: Högberg & Westling AB ("UCUS")
- 2017 ■ Utmärkelse: Årets företagare Varberg.
Förvärv: DISE International AB.
- 2018 ■ Utmärkelse: Årets företagare Halland.
Förvärv: Display 4 AB.
- 2019 ■ Bolagets B-aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market
Förvärv: Digital Signage Solutions Sweden AB
Förvärv: InStoreMedia AB
- 2020 ■ Förvärv: InStoreMedia (UK) Ltd.

ClearSign
A PART OF VISUAL CONFERENCE GROUP

UCUS
YOU SEE US

DISE

display4media

DSS
DIGITAL
SIGNAGE
SOLUTIONS

instoremedia

VISION

VERTISEITS VISION
ÄR ATT SKAPA
FRAMTIDENS RETAIL

Digitalisering och konsumentbeteenden i förändring ställer nya krav på framtidens retail. Tillsammans med våra kunder skapar vi framtidens kundupplevelser.

MISSION

VERTISEIT UTMANAR OCH
HJÄLPER SINA KUNDER
MED DEN DIGITALA
TRANSFORMATIONEN
INOM RETAIL

Butikens roll förändras från att vara en plats för transaktion till att stödja en sammanhållen kundresa där digitala och fysiska kanaler samverkar. Butiken bli en allt viktigare arena för upplevelser och interaktion med varumärket.

AFFÄRSIDÉ

VERTISEIT ÄR
EN STRATEGISK
PARTNER OCH
HELHETSLEVERANTÖR
INOM RETAIL TECH FÖR
DIGITAL IN-STORE

Vi skapar varumärkes- och affärsvärde för våra kunder genom att koppla samman den fysiska och digitala upplevelsen. Vi tar vår utgångspunkt i kundresan och är experter på Digital In-store.

KÄRNVÄRDEN

Kundnytta. Vi hjälper våra kunder att bygga starkare varumärken och generera ökad försäljning.

Enkelhet. Vi är enkla och tydliga i våra lösningar, våra relationer och vår kommunikation.

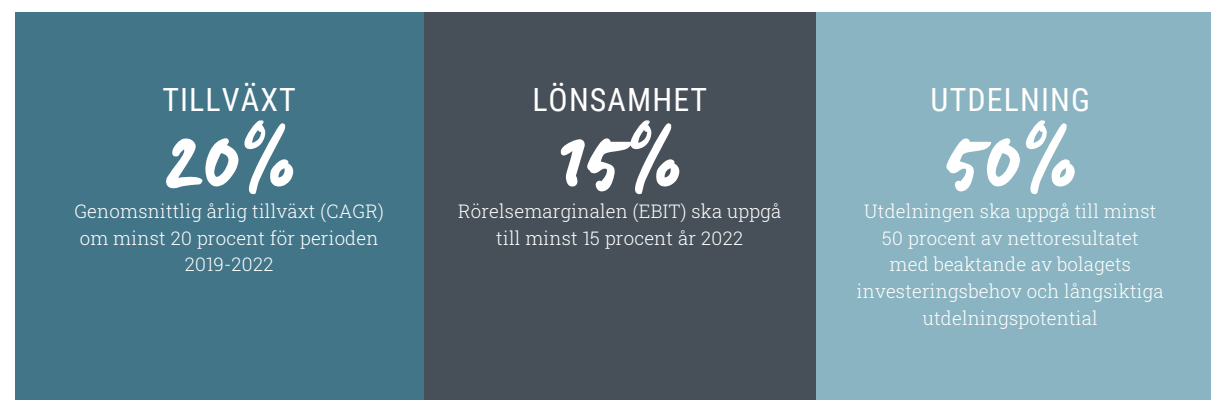
Kreativitet. Vi brinner för nyskapande idéer som utvecklar kundens affär och branschen i stort.

Mål och strategi

Långsiktiga mål



Finansiella mål



Tillväxtstrategi

Vertiseit är väl positionerat för att dra nytta av de möjligheter den digitala omställningen i retailsektorn skapar. Tillväxten har historiskt utvecklats väl genom organisk tillväxt, ökade återkommande intäkter, kontinuerlig utveckling av bolagets erbjudande samt utvalda bolagsförvärv. Vertiseit ska skapa fortsatt lönsam tillväxt genom att fokusera på att öka de återkommande intäkterna genom organisk tillväxt och strategiska förvärv samt utnyttja expensionspotentialen i plattformen DISE.

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

De återkommande intäkterna ökar i takt med tillväxten i antalet system och kundernas användning. Bolaget fokuserar på tillämpningar som skapar mätbart affärsvärde för kunderna. Vertiseit ska också öka tillväxttakten i dotterbolaget DISE med global expensionspotential. Försäljningen sker genom ett globalt partnernätverk och visionen är att utveckla världens främsta plattform för den digitala kundupplevelsen i fysisk retail.

Organisk tillväxt

- Befintliga kunder på befintliga och nya geografiska marknader
- Nya kunder
- Nya tillämpningar och ny teknik

Vertiseits målkund har en installationspotential om minst 100 system. Ambitionen är därför att nå fler stora internationella bolag för att växa tillsammans med dem som en nära strategisk partner.

Förvärvsdriven tillväxt

Vertiseit ska genomföra noga utvalda förvärv av bolag som kan erbjuda:

- Nya kunder
- Nya marknader
- Nya produkter

Vertiseit avser att fortsätta med den historiskt framgångsrika strategin att förvärva bolag som ytterligare kan stärka bolagets position på marknaden. Förvärven ska bidra genom att bredda bolagets kundstock, möjliggöra expansion till nya marknader eller addera produkter och tjänster till Vertiseits erbjudande.

Genomförda förvärv

- 2013 Clearsign AB – nya kunder
- 2016 Högberg & Westling AB ("UCUS") – nya kunder
- 2017 Dise International AB – nya produkter
- 2018 Display 4 AB – nya kunder
- 2019 Digital Signage Solutions Sweden AB – nya kunder
- 2019 InStoreMedia AB – nya produkter
- 2020 InStoreMedia (UK) Ltd. – ny marknad

Verksamhet

VÅR AFFÄRSMODELL



SAAS

Överordnat i Vertiseits strategi är tillväxt av återkommande intäkter (SaaS). De återkommande intäkterna genereras från licensiering av bolagets mjukvaruplattform, övervakning, underhåll och support. Tillväxt i de återkommande intäkterna möjliggör stabila förutsägbara intäkter som växer i takt med kundernas etablering av nya system.

Bolagets verksamhet bygger på långsiktigt värdeskapande för kunderna. Detta är förutsättningen för långsiktiga kundrelationer med stabil intäktsutveckling som följd.



AGENCY

Vertiseits Digital In-store Agency möjliggör långsiktig kundnöjdhet via utformningar, förvaltning och vidareutveckling av kundernas lösningar. Intäkterna från Agency genereras från projekt och löpande utveckling. Tjänsterna innefattar allt från strategi, koncept och projektledning till innehåll, design och systemutveckling.



SYSTEMS

Inom verksamhetsområdet Systems erbjuder Vertiseit infrastruktur och teknik till bolagets kunder, vilket inkluderar displayer, mediaspelare och annan teknisk utrustning för Digital In-store. Bolaget tar ett helhetsansvar för kundernas Asset Management. Detta innefattar alla aktiviteter från förstudie och installation till dokumentation och underhåll.

SAAS

Licens och tjänster
Debitering per månad och system

AGENCY

Konceptutveckling och strategi
Debitering löpande eller kontrakterat

SYSTEMS

Hårdvara och installation
Debitering per installation och system



KONCERNENS UTVECKLING UNDER 2020

Finansiell översikt januari-mars 2020

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Under det första kvartalet 2020 ökade nettoomsättningen med 38,4 procent till 23,9 MSEK, att jämföra med 17,3 MSEK för motsvarande period 2019. Koncernens rörelseresultat för perioden uppgick till 1,7 MSEK (0,8) och rörelsemarginalen uppgick till 6,9 procent (4,4). Koncernens totala rörelsekostnader under första kvartalet uppgick till 22,4 MSEK (16,6). Ökningen är framförallt hänförlig till ökade personalkostnader i samband med stärkt organisation samt ökade varu- och tjänstekostnader med anledning av ökad omsättning.

KASSAFLÖDE OCH LIKVIDA MEDEL

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital minskade under första kvartalet 2020 till 0,0 MSEK (1,4). Kassaflödet från investeringsverksamheten under perioden uppgick till -0,4 MSEK (-0,6), och utgjordes främst av förvärv av dotterbolag samt investeringar i produktutveckling. Periodens kassaflöde uppgick till -5,2 MSEK (3,3), och likvida medel per den 31 mars 2020 till 28,6 MSEK (5,1).

FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens balansomslutning per den 31 mars 2020 uppgick till 91,8 MSEK (41,3). Ökningen är framförallt hänförlig till likvida medel som tillkom genom nyemission i samband med noteringen av bolaget på Nasdaq First North Growth Market i maj 2019. Koncernens omsättningstillgångar uppgick till 50,1 MSEK (20,8). Ökningen är hänförlig till likvida medel som ökat till följd av nyemission. Anläggningstillgångarna uppgick till 41,7 MSEK (20,5), främst på grund av ökning av goodwill med anledning av genomförda förvärv. Koncernens kortfristiga skulder uppgick per den 31 mars 2020 till 39,7 MSEK (22,8) och de långfristiga skulderna till 11,4 MSEK (10,4). Det egna kapitalet uppgick till 40,8 MSEK (8,7) och soliditeten var 44,4 procent (20,8). Koncernens tillgängliga likviditet, inklusive outnyttjade kreditfaciliteter, uppgick per balansdagen till 39,1 MSEK (7,6), varav 28,6 MSEK (5,1) utgörs av likvida medel och 10,5 MSEK (2,5) av outnyttjad checkkredit.

MODERBOLAGET

Merparten av koncernens verksamhet bedrivs i moderbolaget varför koncernens finansiella översikt bedöms representativ även för moderbolaget.

Övriga upplysningar

REDOVISNINGSPRINCIPER

Rapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 och Årsredovisningslagen för koncernen och enligt Årsredovisningslagen 9 kapitlet för moderbolaget. Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med årsredovisningen för 2019. Väsentliga upplysningar kan finnas i hela dokumentet och inte endast i de formella finansiella rapporterna.

TILLÄGGSUPPLYSNINGAR

Föreliggande delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer. Bolaget är ett moderbolag, och i koncernen ingår dotterbolagen DISE International AB med organisationsnummer 556643-1150, Digital Signage Solutions Sweden AB med organisationsnummer 559072-2756, InStoreMedia AB med organisationsnummer 556666-9080 och InStoreMedia (UK) Ltd. med organisationsnummer 09360529.

ORGANISATION OCH MEDARBETARE

Antalet anställda i koncernen uppgick vid periodens slut till 64 (53) medarbetare, varav 47 män och 17 kvinnor.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Riskerna i koncernens verksamhet kan generellt delas in i risker relaterade till marknaden och omvärlden, finansiella risker och risker relaterade till verksamheten. Ingen avgörande förändring av väsentliga risker eller osäkerhetsfaktorer, utöver spridningen av coronaviruset, har skett under perioden. En detaljerad redovisning av risker, osäkerhetsfaktorer samt hantering av desamma återfinns i Vertiseits årsredovisning för verksamhetsåret 2019. De väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs för koncernen är även tillämpliga på moderbolaget.

HÄNDELSE EFTER BALANSDAGEN

Inga händelser efter balansdagen har inträffat i koncernen eller i moderbolaget, utöver den fortsatta spridningen av coronaviruset, vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Under perioden har inga transaktioner med närstående skett i koncernen eller i moderbolaget.



Finansiella rapporter

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

	Q1 2020	Q1 2019	Rullande 12 mån	Helår 2019
	2020-01-01 2020-03-31	2019-01-01 2019-03-31	2019-04-01 2020-03-31	2019-01-01 2019-12-31
KSEK				
Nettoomsättning	23 943	17 305	89 901	83 263
Övriga rörelseintäkter	137	39	341	243
Summa rörelsens intäkter	24 080	17 344	90 242	83 506
Varu- och tjänstekostnader	-10 807	-7 528	-38 288	-35 009
Övriga externa kostnader	-2 572	-1 872	-9 466	-8 766
Personalkostnader	-7 766	-6 287	-28 993	-27 514
Av- och nedskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 249	-896	-4 677	-4 324
Övriga rörelsekostnader	-27	-	-298	-271
Rörelseresultat (EBIT)	1 659	761	8 520	7 622
Finansiella intäkter	2	48	-46	-
Finansiella kostnader	-142	-	-334	-192
Finansnetto	-140	48	-380	-192
Resultat före skatt	1 519	809	8 140	7 430
Skatt	-325	-173	-1 811	-1 659
Periodens resultat	1 194	636	6 329	5 771
Periodens totalresultat	1 194	636	6 329	5 771
Årets resultat hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	1 194	636	6 329	5 771
Periodens resultat och totalresultat	1 194	636	6 329	5 771
Resultat per aktie				
Före utspädning (SEK)	0,09	1,18	0,47	0,78
Efter utspädning (SEK)	0,09	1,18	0,57	0,74
Antal utestående aktier vid periodens utgång (st)	12 757 140	539 817	12 757 140	12 757 140
Antal utestående aktier vid periodens utgång efter utspädning (st)	12 757 140	539 817	10 415 571	13 357 140
Genomsnittligt antal aktier före utspädning (st)	13 357 140	539 817	13 357 140	7 368 129
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning (st)	13 357 140	539 817	11 036 941	7 837 636

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING FÖR KONCERNEN

	Q1 2020	Q1 2019	Helår 2019
	2020-03-31	2019-03-31	2019-12-31
KSEK			
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	29 939	11 668	22 847
Materiella anläggningstillgångar	557	432	622
Leasingtillgångar	6 400	7 826	7 115
Uppskjutna skattefordringar	4 821	588	4 832
Summa anläggningstillgångar	41 718	20 514	35 416
Varulager	1 785	1 311	1 157
Avtalstillgångar	-	-	-
Kundfordringar	16 184	10 171	12 053
Förubetalda kostnader och upplupna intäkter	2 726	4 143	3 117
Övriga fordringar	752	4	1 188
Kassa och bank	28 629	5 125	33 834
Summa omsättningstillgångar	50 076	20 754	51 349
Summa tillgångar	91 794	41 268	86 765
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital	638	540	638
Reserver	28 155	2 542	28 155
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	11 978	5 649	10 783
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	40 771	8 731	39 576
Summa eget kapital	40 771	8 731	39 576
Skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	5 156	4 521	6 253
Långfristiga leasingskulder	4 290	5 450	4 842
Avsättningar	1 211	-	2 932
Uppskjutna skatteskulder	714	439	619
Summa långfristiga skulder	11 371	10 410	14 646
Kortfristiga räntebärande skulder	2 065	2 090	2 473
Kortfristiga leasingskulder	2 278	2 410	2 412
Leverantörsskulder	10 697	6 785	7 919
Avtalsskulder	3 740	1 195	6 227
Skatteskulder	1 465	1 415	2 143
Övriga skulder	11 765	1 970	5 285
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	7 643	6 965	8 712
Summa kortfristiga skulder	39 653	22 830	35 171
Summa skulder	51 024	33 240	49 817
Summa eget kapital och skulder	91 795	41 971	89 393

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2020-01-01	638	28 155	10 783	39 576
Periodens totalresultat				
Periodens totalresultat			1 194	1 194
Transaktioner med koncernens ägare				
Lämnade utdelningar				-
Utgående eget kapital 2020-03-31	638	28 155	11 977	40 770

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2019-01-01	540	2 542	7 012	10 094
Periodens totalresultat				
Periodens totalresultat			636	636
Transaktioner med koncernens ägare				
Lämnade utdelningar			-2 000	-2 000
Utgående eget kapital 2019-03-31	540	2 542	5 648	8 730

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

	Q1 2020	Q1 2019	Rullande 12 mån	Helår 2019
KSEK	2020-01-01 2020-03-31	2019-01-01 2019-03-31	2019-04-01 2020-03-31	2019-01-01 2019-12-31
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansnetto	1 520	811	8 141	7 432
Justering för av- och nedskrivningar	1 248	896	4 676	4 324
Övriga poster som inte ingår i kassaflödet	-1 721	-	-1 612	109
Betald inkomstskatt	-1 059	-323	-1 994	-1 258
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	-505	-62	-204	239
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-1 318	5 686	-83	6 921
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-734	148	670	1 552
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 569	7 156	9 594	19 319
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-919	-500	-3 039	-2 620
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	6	-75	-327	-408
Förvärv av dotterföretag/rörelse, netto likviditetspåverkan	468	-	-5 411	-5 879
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-445	-575	-8 777	-8 907
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	-	-	30 000	30 000
Emissionskostnader	-	-	-4 690	-4 690
Likvid teckningsoptioner	-	-	401	401
Upptagna lån	-	-	3 000	3 000
Amortering av lån	-1 505	-522	-3 122	-2 139
Amortering av leasingskuld	-686	-741	-2 902	-2 957
Utbetald utdelning till moderbolagets aktieägare	-	-2 000	-	-2 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2 191	-3 263	22 687	21 615
Periodens kassaflöde	-5 205	3 318	23 504	32 027
Likvida medel vid periodens början	33 834	1 807	5 125	1 807
Likvida medel vid periodens slut	28 629	5 125	28 629	33 834

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

	Q1 2020	Q1 2019	Rullande 12 mån	Helår 2019
	2020-01-01 2020-03-31	2019-01-01 2019-03-31	2019-04-01 2020-03-31	2019-01-01 2019-12-31
KSEK				
Nettoomsättning	21 922	16 310	82 572	76 960
Övriga rörelseintäkter	40	4	260	224
Summa omsättning	21 962	16 314	82 832	77 184
Varu- och tjänstekostnader	-11 306	-7 653	-40 038	-36 385
Övriga externa kostnader	-2 862	-2 137	-10 441	-9 716
Personalkostnader	-7 401	-5 561	-26 552	-24 712
Av- och nedskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-459	-427	-1 516	-1 484
Övriga rörelsekostnader	-12	-	-209	-197
Rörelseresultat (EBIT)	-78	536	4 076	4 690
Finansiella intäkter	-	-	-	-
Finansiella kostnader	-52	-42	-150	-140
Finansnetto	-52	-42	-150	-140
Resultat efter finansnetto	-130	494	3 926	4 550
Bokslutsdispositioner	-	-	239	239
Resultat före skatt	-130	494	4 165	4 789
Skatt	-57	-190	-1 175	-1 308
Periodens resultat	-187	304	2 990	3 481

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

	Q1 2020	Q1 2019	Helår 2019
	2020-03-31	2019-03-31	2019-12-31
KSEK			
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	6 251	7 267	6 422
Materiella anläggningstillgångar	481	347	545
Andelar i koncernföretag	8 817	3 501	8 621
Summa anläggningstillgångar	15 549	11 115	15 588
Varulager	1 610	1 229	1 105
Kundfordringar	12 850	9 082	9 726
Fordringar hos koncernföretag	5 128	-	706
Övriga fordringar	-5	195	366
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 154	4 143	3 068
Kassa och bank	23 648	3 771	32 069
Summa omsättningstillgångar	46 385	18 420	47 040
Summa tillgångar	61 934	29 535	62 628
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital	638	540	638
Överkursfond	26 296	1 084	26 296
Balanserat resultat	10 691	6 995	7 241
Periodens resultat	-187	304	3 481
Summa eget kapital	37 438	8 923	37 656
Obeskattade reserver			
Periodiseringsfonder	-	239	-
Summa obeskattade reserver	-	239	-
Skulder			
Skulder till kreditinstitut	4 990	4 254	5 429
Summa långfristiga skulder		4 254	5 429
Skulder till kreditinsitut	1 964	1 989	2 173
Förskott från kunder	-	354	285
Leverantörsskulder	8 428	6 630	7 071
Aktuella skatteskulder	292	1 482	2 020
Övriga skulder	2 271	1 696	2 010
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6 551	3 967	5 983
Summa kortfristiga skulder	19 506	16 118	19 542
Summa skulder	24 496	20 372	24 971
Summa eget kapital och skulder	61 934	29 534	62 627

RÖRELSESEGMENT OCH FÖRDELNING AV INTÄKTER

Koncernens rörelsesegment motsvarar de verksamhetsområden som tillsammans utgör företagets affärsmodell. Segmenten består av Återkommande licensintäkter ("SaaS"), Byråttjänster ("Agency") och Hårdvaruförsäljning ("Systems").

I rörelsesegmentens resultat, tillgångar och skulder har inkluderats direkt hänförliga poster samt poster som kan fördelas på segmenten på ett rimligt och tillförlitligt sätt. De redovisade posterna i rörelsesegmentens resultat, tillgångar och skulder är värderade i enlighet med det resultat, tillgångar och skulder som företagets verkställande direktör följer upp.

Internpris mellan koncernens olika rörelsesegment är satta utifrån marknadsmässiga priser.

Koncernens rörelsesegment								
1 januari - 31 mars	SaaS		Agency		Systems		Summa	
KSEK	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019
Nettoomsättning	7 951	5 529	1 621	1 277	14 371	10 499	23 943	17 305
Varu- och tjänstekostnader	-553	-396	-202	-152	-10 052	-6980	-10 807	-7528
Bruttoresultat	7 398	5 133	1 419	1 125	4 319	3 519	13 136	9 777

Koncernens fördelning av intäkter								
1 januari - 31 mars	SaaS		Agency		Systems		Summa	
KSEK	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019	Q1 2020	Q1 2019
Tidpunkt för intäktsredovisning								
Intäkter som redovisas vid en given tidpunkt					14 371	10 499	14 371	10 499
Intäkter som redovisas över tid	7 951	5 529	1 621	1 277			9 572	6 806
Summa intäkter från avtal med kunder	7 951	5 529	1 621	1 277	14 371	10 499	23 943	17 305

FÖRVÄRV AV RÖRELSE

Den 31 mars 2020 förvärvade koncernen 100% av aktierna i InStoreMedia (UK) Ltd. för upp till cirka 9,9 MSEK. Betalningen erlades genom kontant betalning vid tillträdet om cirka 3,1 MSEK och resterande, i form av tilläggsköpeskilling om maximalt cirka 6,8 MSEK kopplad till bolagets framtida intäktsutveckling, erläggs fördelat över fyra år. Bolaget är en plattformsdistributör på den brittiska marknaden och verksamheten kommer att bli en del av dotterbolaget DISE. Förvärvet förväntas tillföra en marknadsnärvaro och ett starkt partner nätverk i Storbritannien, samt öka de återkommande intäkterna i koncernen med drygt 1 MSEK på årsbasis. Förvärvet väntas inte påverka vinst per aktie under verksamhetsåret 2020. Förvärvsrelaterade utgifter kopplade till förvärvet kommer att redovisas i delårsrapporten för det andra kvartalet 2020.

Effekter av förvärv 2020	
KSEK	Instoremedia (UK) Ltd.
Det förvärvade företagets nettotillgångar vid förvärvstidpunkten:	
Immateriella tillgångar	695
Uppskjuten skattefordran	–
Materiella anläggningstillgångar	12
Varulager	123
Kundfordringar och övriga fordringar	1 987
Likvida medel	3 566
Räntebärande skulder	–
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	2 253
Uppskjuten skatteskuld	145
Netto identifierbara tillgångar och skulder	3 987
Koncerngoodwill	5 924
Överförd ersättning	9 910

Goodwill

I goodwillvärdet ingår värdet av en installerad bas av system, marknadsnärvaro och branschspecifik know-how. Ingen del av goodwillen förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Överförd ersättning	
KSEK	Instoremedia (UK) Ltd.
Likvida medel	3 099
Villkorad köpeskilling	6 812
Total överförd ersättning	9 910

Villkorad köpeskilling

Förvärvsavtalet anger att en villkorad köpeskilling ska utgå till InStoreMedia (UK) Ltd:s tidigare ägare fördelat över perioden 2021 till 2024. Den villkorade köpeskillingen kan maximalt uppgå till cirka 6,8 MSEK. Utfallet av den villkorade köpeskillingen beräknas uppgå till 6,8 MSEK och har beräknats genom bedömning av InStoreMedia (UK) Ltd.:s prognostiserade utveckling under perioden 2020 till 2024.

CERTIFIED ADVISER

Mangold Fondkommission AB (telefon +46 8 503 01 550 / ca@mangold.se / www.mangold.se) är bolagets Certified Adviser på Nasdaq First North Growth Market.

KONTAKTINFORMATION

Johan Lind
CEO / Mediakontakt
johan.lind@vertiseit.se
+46 703 579 154

Jonas Lagerqvist
Deputy CEO / CFO / IR-kontakt
jonas.lagerqvist@vertiseit.se
+46 732 036 298

Vertiseit AB (publ)
Kyrkogatan 7
SE-432 41 Varberg
www.vertiseit.se
+46 340 848 11
Org.nr. 556753-5272

OFFENTLIGGÖRANDE

Informationen i denna delårsrapport är sådan som Vertiseit AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande måndagen den 27 april 2020 kl. 17:30.

FINANSIELL KALENDER

27 APRIL 2020	ÅRSSTÄMMA 2020 Varbergs Stadshotell, klockan 18:00.
20 AUGUSTI 2020	DELÅRSRAPPORT Q2 2020
11 NOVEMBER 2020	DELÅRSRAPPORT Q3 2020
25 FEBRUARI 2021	BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2020
27 APRIL 2021	ÅRSSTÄMMA 2021 Varbergs Stadshotell, klockan 18:00.





VERTISEIT

DELÅRSRAPPORT JANUARI - MARS 2020 | WWW.VERTISEIT.SE