

Hexatronic Group AB (publ)

Bokslutskommuniké 2024

Stabil avslutning på året och starkt kassaflöde

Fjärde kvartalet 1 oktober – 31 december 2024

- Nettoomsättningen minskade med 2 procent till 1 824 MSEK (1 861). Omsättningen minskade organiskt med 4 procent.
- EBITA ökade med 7 procent till 182 MSEK (170), motsvarande en EBITA-marginal om 10,0 procent (9,1).
- Rörelseresultatet (EBIT) ökade med 9 procent till 151 MSEK (138), motsvarande en rörelsemarginal om 8,3 procent (7,4).
- Periodens resultat minskade med 55 procent till 87 MSEK (191). Omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption ingår med 1 MSEK (151).
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,42 SEK (0,94).
- Försäljningen inom Fiber Solutions ökade med 2 procent.
- Skuldsättning (nettoskuld/ EBITDA (proforma), R12) uppgick till 2,2 ggr, jämfört med 1,7 per 31 december 2023.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 286 MSEK (462).

Väsentliga händelser under kvartalet

- Hexatronic har slutfört förvärvet av delar av isländska Endor, i enlighet med den avsiktsförklaring som tecknades i juli. Genom förvärvet tillförs Hexatronic ledande kompetens inom datacenter och en kundbas i Island, Sverige och Tyskland.
- Produktionen i Hexatronics nya fabrik i Utah i USA startade under kvartalet. Produktionsanläggningen kommer att tillverka HDPE-rör som används för telekom- och kraftkablar och vänder sig primärt till kunder i västra USA.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Hexatronic Groups styrelse har utsett Rikard Fröberg till ny VD och koncernchef med tillträde den 1 mars 2025. Han efterträder Henrik Larsson Lyon som lämnar bolaget den 8 februari. Styrelsen har utsett vice VD Martin Åberg som tillförordnad VD tills Rikard Fröberg tillträder.
- Hexatronic inför ny segmentsrapportering från och med det första kvartalet 2025 och genomför förändringar i koncernledningen.
- Styrelsen föreslår till årsstämman att ingen utdelning ska utgå för räkenskapsåret 2024.

MSEK	Q4			Helår		
	2024	2023	Δ %	2024	2023	Δ %
Nettoomsättning	1 824	1 861	-2%	7 581	8 150	-7%
EBITA	182	170	7%	803	1 234	-35%
EBITA-marginal	10,0%	9,1%		10,6%	15,1%	
Rörelseresultat (EBIT)	151	138	9%	680	1 122	-39%
Nettoresultat	87	191	-55%	344	846	-59%
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,42	0,94	-56%	1,69	4,17	-59%
Kassaflöde från löpande verksamheten	286	462		921	944	
Likvida medel	633	813	-22%	633	813	-22%

Stabil avslutning på året och starkt kassaflöde

Hexatronic hade en stabil avslutning på 2024. Koncernens försäljning minskade med 2 procent under det fjärde kvartalet jämfört med föregående år. Detta är primärt en följd av att Harsh Environment hade ett rekordkvartal under fjärde kvartalet i fjol, då en stor leverans till försvarsindustrin påverkade positivt. Försäljningen inom Fiber Solutions ökade med 2 procent jämfört med föregående år, vilket är glädjande. Även om det råder fortsatt svag efterfrågan och prispress på de flesta marknader inom Fiber Solutions har vi sett tecken på viss stabilisering mot slutet av året. Data Center utvecklades i nivå med föregående år.

Säsongsmässigt svagare kvartal

Trots fortsatt svaga marknader och prispress inom Fiber Solutions redovisar vi en stabil lönsamhet för koncernen. EBITA-marginalen uppgick till 10,0 procent under fjärde kvartalet, jämfört med 9,1 procent året innan (den justerade EBITA-marginal var 10,7 procent under fjärde kvartalet 2023). Interna effektiviseringar och god kostnadskontroll har vägt upp för högre fraktkostnader, uppstartskostnader relaterade till den nya fabriken i Utah samt ökade avskrivningar.

Jämfört med föregående kvartal minskar både försäljning och resultat under fjärde kvartalet delvis som en följd av återgång till säsongsvariationer inom Fiber Solutions. Utvecklingen är i linje med de utsikter vi presenterade i föregående kvartalsrapport.

Fiber Solutions visar åter tillväxt

Sammantaget ökade försäljningen inom Fiber Solutions med 2 procent under fjärde kvartalet jämfört med motsvarande kvartal föregående år, främst drivet av tillväxt i Europa och APAC.

I Europa har vi en stark position inom FTTH-system och har under kvartalet varit framgångsrika i att säkra nya affärer i bland annat Tyskland, Österrike och Storbritannien. Även om de flesta marknader fortsatt präglas av svag efterfrågan och prispress, har vi sett tecken till stabilisering mot slutet av året.

Försäljningen i APAC utvecklades starkt under kvartalet till följd av högre försäljning i Australien och en större order i Mikronesien.

Vi fortsätter att se en god efterfrågan på den amerikanska marknaden. Intresset för vårt kostnadseffektiva och flexibla FTTH-system växer bland amerikanska kunder. Inom duktförsäljningen ser vi att marknaden har stabiliserats även om det råder fortsatt prispress, vilket är en utveckling vi förväntar oss kommer att bestå under kommande kvartal.

I början av oktober öppnade vår nya duktfabrik i Utah. Produktionen har planenligt startat i liten skala under fjärde kvartalet. Fabriken är vår fjärde duktfabrik i USA och kompletterar vårt erbjudande geografiskt genom närhet till kunder i västra USA, vilket innebär att vi nu är väl positionerade som en av få leverantörer av ett rikstäckande erbjudande i USA. I december erhöll vi också certifiering från den amerikanska myndigheten NTIA som innebär att vi är kvalificerad som duktleverantör till kunder som söker statlig finansiering under BEAD-programmet.

I Sverige minskade försäljningen med 12 procent jämfört med föregående år, vilket förklaras av att vi under föregående år levererade ett större sjökabelprojekt. Fiber Solution i Sverige exklusive sjökabel visade god tillväxt.

Nya fokusområden i nivå med föregående kvartal

Försäljningen inom Data Center steg 1 procent jämfört med föregående år, drivet av förvärv, medan försäljningen inom Harsh Environment minskade med 20 procent. Harsh Environment hade ett rekordkvartal året innan med en stor försvarsorder i Nordamerika som påverkade försäljningen positivt, vilket förklarar nedgången mellan åren.

Sekventiellt är försäljningen inom Harsh Environment i nivå med utvecklingen under tredje kvartalet. Marknaden för undervattenskablar karakteriseras av långa kundrelationer och en hög grad av kundspecifika produkter.

Inom Data Center är försäljningen sekventiellt i nivå med föregående kvartal. I början av oktober slutfördes förvärvet av delar av isländska Endor. Det är en mindre verksamhet, men tillför viktig kompetens och en attraktiv kundbas till vårt befintliga datacenter-erbjudande. Vi stärker också vår närvaro i Island, Sverige och Tyskland.

Tillsammans utgör de nya fokusområdena 28 procent av koncernens försäljning under fjärde kvartalet.

Vår förvärvsagenda för de kommande åren är primärt fokuserad på att stärka vårt erbjudande och närvaro inom Harsh Environment och Data Center. Vi har idag en intressant pipeline av potentiella förvärvskandidater.

Starkt operativt kassaflöde och lägre skuldsättning

Vi har en fortsatt god finansiell flexibilitet för långsiktigt värdeskapande. Under fjärde kvartalet har vår räntebärande nettoskuld (dvs exklusive IFRS 16) fortsatt att minska och uppgick till 1 880 MSEK vid utgången av december 2024, jämfört med 1 922 MSEK vid utgången av september. Vi redovisar ett starkt operativt kassaflöde under kvartalet, med en kassagenerering om 150 procent.

Den räntebärande nettoskulden i förhållande till EBITDA-resultatet på rullande tolv månader, vilket återspeglar våra bankvillkor, minskade från 2,0 till 1,9 gånger under kvartalet. Inklusive IFRS 16 motsvarar det en minskning från 2,3 till 2,2 gånger EBITDA under kvartalet.

Segmentsrapportering och ledningsförändringar

Genom att vi nu tar nästa steg och inför ny segmentsrapportering utefter tre tydliga affärsområden – Fiber Solutions, Harsh Environment och Data Center – får vi ytterligare kraft att driva vår strategiska tillväxtplan och stärka vår marknadsnärvaro. Det bidrar också till ökad transparens, vilket tillsammans med de ledningsförändringar som genomförs ökar fokus och tydlighet i organisationen utifrån våra prioriterade tillväxtområden.

Utsikter för första kvartalet och framöver

Inom Fiber Solutions har vi sett en återgång till de säsongvariationer som rådde före pandemin, dvs en lägre aktivitet under första och fjärde kvartalet till följd av vinterförhållanden. När vi blickar framåt noterar vi försiktiga tecken på en ökad aktivitet i marknaden även om den prispress som präglade fjolåret sannolikt består. Sammantaget är vi försiktigt positiva inför 2025 och ser tecken på en ökad efterfrågan i flera länder, även om det råder viss osäkerhet till följd av geopoliska faktorer.

Långsiktigt ser vi starka underliggande strukturella trender som stödjer den fortsatta utbyggnaden av fiberoptiska system globalt. De positiva drivkrafter som successivt förväntas bidra till ett bättre marknadsläge är främst lägre räntor, men även den ökade digitaliseringen vilket kräver stora investeringar i fiberoptisk infrastruktur.

Det statliga investeringsprogrammet i USA, BEAD, bedömer vi blir en viktig drivkraft för primärt vår amerikanska duktverksamhet under många år framöver. Programmet fortsätter att göra framsteg och förväntas börja nå marknaden under andra halvåret i år, för sedan bli mer signifikant under 2026.

Om den amerikanska administrationen skulle införa importtullar på telekomprodukter är vår exponering väldigt begränsad. Nästan alla produkter vi säljer på den amerikanska marknaden är producerade i USA.

För våra nya fokusområden Harsh Environment och Data Center bedömer vi att marknaden kommer att vara fortsatt stark under lång tid framöver, främst pådrivet av investeringar inom försvar, energi och AI.

Orderboken per utgången av det fjärde kvartalet motsvarade cirka 2,5 månaders försäljning där vi bedömer en normaliserad orderbok är 2 till 3 månader.

Avslutningsvis vill jag passa på att rikta ett varmt tack till alla er som följer Hexatronic, både gamla och nya ägare. Hexatronic är i dag ett betydligt större, starkare och mer diversifierat bolag än före pandemin och väl positionerat för att ta nästa steg på tillväxtresan. För mig personligen känns det, efter tio år, som en bra tidpunkten att kliva av som VD. Det är med varm hand jag lämnar över till Rikard Fröberg som från och med 1 mars blir ny VD för Hexatronic och är den som kommer att leda den framtida tillväxtresan.

Henrik Larsson Lyon

VD och Koncernchef
Hexatronic Group AB (publ)



Koncernen

Fjärde kvartalet 1 oktober – 31 december 2024

Nettoomsättning och tillväxt

Koncernens nettoomsättning under fjärde kvartalet minskade med 2 procent till 1 824 MSEK (1 861). Organiskt minskade omsättningen i kvartalet med 4 procent och är primärt en följd av att fokusområdet Harsh Environment hade ett rekordkvartal under motsvarande kvartal föregående år, då en stor leverans till försvarsindustrin påverkade försäljningen positivt. Tillväxten från förvärv uppgick till 1 procent och är hänförlig till MConnect och Endor. Valutakurseffekterna under kvartalet uppgick till 1 procent.

Försäljningen i Övriga Europa ökade med 6 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Trots fortsatt svaga marknader och prispress har vi under kvartalet varit framgångsrika i att säkra nya affärer i bland annat Tyskland, Österrike och Storbritannien. Försäljningen i Nordamerika minskade med 13 procent under kvartalet vilket främst beror på lägre försäljning i Rochester Cable som möter tuffa jämförelsetal i och med föregående års rekordkvartal. Ytterligare påverkas kvartalet av fortsatt prispress inom duktförsäljningen i USA samtidigt som vi ser att intresset växer för våra FTTH-system. Inom APAC ökade försäljningen med 19 procent tack vare en högre försäljning i Australien och en större order i Mikronesien. Försäljningen i Sverige minskade med 12 procent till följd av större sjökabelorder som levererades i motsvarande kvartal föregående år.

Försäljningen inom Fiber Solutions ökade under det fjärde kvartalet med 2 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Ökningen är relaterad till tillväxt i Övriga Europa, som dock fortsatt präglas av svag efterfrågan och prispress, men har sett tecken till stabilisering mot slutet av året. Försäljningen inom Harsh Environment minskade med 20 procent jämfört med motsvarande kvartal året innan, vilket förklaras av Rochester Cables rekordkvartal föregående år. Försäljningen inom Data Center ökade med 1 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år vilket i sin helhet är drivet av förvärvet av Endor.

Analys av förändring av nettoomsättning (MSEK)	Q4		Q4	
	2024	(%)	2023	(%)
Föregående års kvartal	1 861	-	1 795	-
Organisk tillväxt	-72	-4%	-406	-23%
Förvärv och strukturförändringar	23	1%	435	24%
Valutakurseffekter	13	1%	36	2%
Innevarande kvartal	1 824	-2%	1 861	4%

Geografisk nettoomsättning (MSEK)	Q4 2024	Fördelning (%)	Tillväxt (%)
Sverige	154	8%	-12%
Övriga Europa	862	47%	6%
Nordamerika	625	34%	-13%
APAC och Övriga världen	184	10%	19%
Totalt	1 824	100%	-2%

Nettoomsättning fokusområden (MSEK)	Q4 2024	Fördelning (%)	Tillväxt (%)
Fiber Solutions	1 320	72%	2%
Harsh Environment	272	15%	-20%
Data Center	233	13%	1%
Totalt	1 824	100%	-2%

EBITA

EBITA ökade med 7 procent till 182 MSEK (170) i kvartalet, motsvarande en EBITA-marginal om 10,0 procent (9,1). Interna effektiviseringar och god kostnadskontroll har vägt upp för högre fraktkostnader, uppstartskostnader relaterade till den nya fabriken i Utah samt ökade avskrivningar. Under fjärde kvartalet i föl ingick omstrukturingskostnader om 29 MSEK relaterade till det besparingsprogram som genomfördes i inledningen av 2024. Justerat för dessa kostnader uppgick EBITA-marginalen för det fjärde kvartalet 2023 till 10,7 procent.

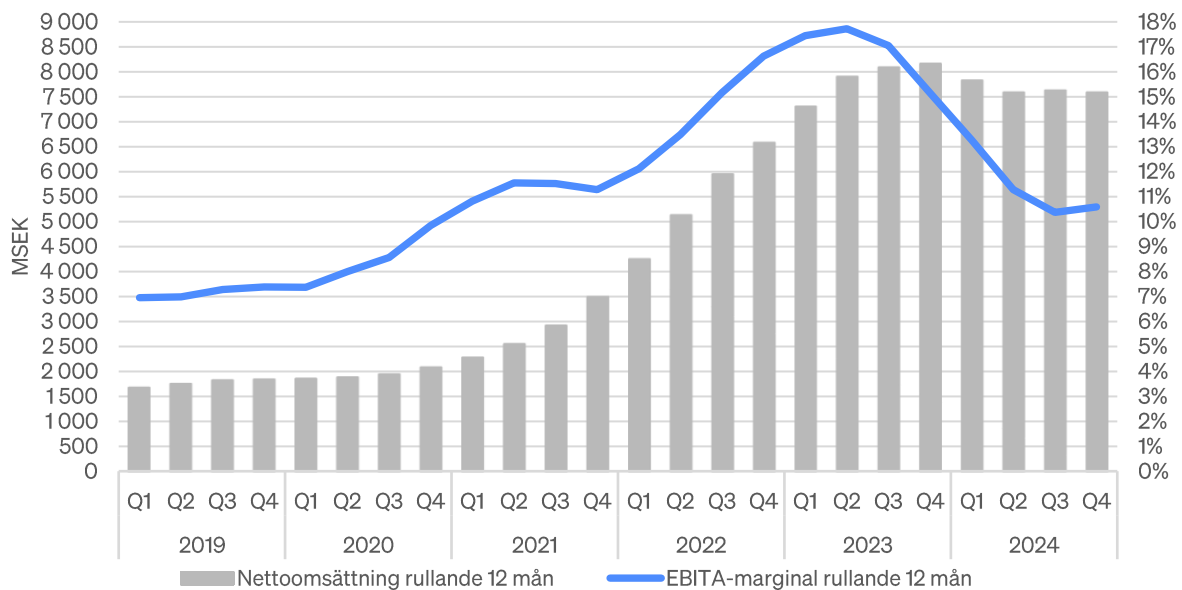
Finansiella poster

Finansnettot i kvartalet uppgick till -25 MSEK (81) varav räntenettot uppgick till -40 MSEK (-49), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till 12 MSEK (-20) och övriga finansiella poster till 3 MSEK (151). I övriga finansiella poster ingår omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption med 1 MSEK (151). Förändringen mot föregående år förklaras främst av en omvärdering kopplat till tilläggsköpeskilling i KNET under det fjärde kvartalet 2023.

Periodens resultat

Resultat efter skatt för det fjärde kvartalet uppgick till 87 MSEK (191) och resultat per aktie efter utspädning minskade med 56 procent och uppgick till 0,42 SEK (0,94). Skatten för kvartalet uppgick till -39 MSEK (-28) vilket innebar att genomsnittlig effektiv skattesats i koncernen uppgick till 30,9 procent (12,9) för kvartalet. Den effektiva skattesatsen har under kvartalet påverkats negativt av ej avdragsgilla räntor, medan den effektiva skattesatsen motsvarande kvartal föregående år påverkades positivt av ej skattepliktiga intäkter i form av omvärdering av tilläggsköpeskillingar.

Nettoomsättning (MSEK) och EBITA-marginal (%) sedan 2019, rullande 12 månader



Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 286 MSEK (462) inklusive förändring av rörelsekapitalet med 95 MSEK (259). Rörelsekapitalet påverkades framför allt av minskade kundfordringar till följd av fortsatt fokus på att effektivisera arbetet kring inbetalningar från kunder. Dessutom minskade koncernens lager under kvartalet, vilket dock motverkades av minskade leverantörsskulder.

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -120 MSEK (-125). Investeringarna i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -85 MSEK (-68) drivet av kapacitetsinvesteringar i USA främst relaterat till öppningen av dukfabriken i Utah. Kassaflödeseffekt avseende rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till -35 MSEK (-58). Beloppet avser framför allt utbetalning av tilläggsköpeskilling för förvärvet av FOS & OSA samt köpeskilling kopplat till förvärvet av Endor.

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till -220 MSEK (-77). Förändringen förklaras främst av amortering av lån och utnyttjad RCF om -186 MSEK (-51) och amortering av leasingskulld -34 MSEK (-25). Under fjärde kvartalet föregående år refinansierades de befintliga revolverande kreditfaciliteterna, vilket uppgick till 452 MSEK och bruttoredovisades som upptagna lån och amortering i kassaflödet. Det totala kassaflödet för kvartalet uppgick till -55 MSEK (260).

Helåret 1 januari – 31 december 2024

Nettoomsättning och tillväxt

Koncernens nettoomsättning under helåret minskade med 7 procent till 7 581 MSEK (8 150). Organiskt minskade omsättningen under helåret med 13 procent och är primärt hänförligt till svagare försäljning inom Fiber Solutions i Tyskland, Storbritannien och USA. Tillväxten från förvärv uppgick till 6 procent och är hänförligt till Fibron Cable, Rochester Cable, USNet, ATG, MConnect och Endor. Valutakurseffekterna under helåret uppgick till 0 procent.

Försäljningen i Övriga Europa minskade med 10 procent jämfört med föregående år. Den svagare utvecklingen är framför allt relaterad till Tyskland och Storbritannien, vars marknader under året har påverkats av svagare efterfrågan och prispress. Till viss del har nedgången kompenseras av stark försäljning i Finland samtidigt som förvärvet av Fibron Cable har under året bidragit positivt och i linje med vår förväntan. Under helåret har Nordamerika uppvisat en negativ försäljningsutveckling om 4 procent. Den amerikanska duktförsäljningen har påverkats av prispress vilket till viss del kompenseras av en ökad försäljning inom fiberanslutningar till hemmet i USA, samt både organisk och förvärvsdriven tillväxt genom bolagen inom våra fokusområden Harsh Environment och Data Center. Inom APAC och Övriga världen minskade försäljningen med 1 procent, främst på grund av leverans av ett större sjökabelprojekt föregående år, vilket till viss del kompenseras av högre försäljning i Australien och ett par större orders i Mikronesien. Försäljningen i Sverige minskade med 9 procent, där vi under året sett en något lägre aktivitet inom FTTH marknaden samt att en större sjökabelorder levererades under det sista kvartalet 2023.

Försäljningen inom Fiber Solutions minskade med 17 procent jämfört med föregående år. Minskningen förklaras framför allt av svagare marknad och prispress med anledning av höga finansieringskostnader och kostnadsinflation. Försäljningen inom Harsh Environment hade en tillväxt om 51 procent jämfört med föregående år. Ökningen drivs av bolagen Rochester Cable och Fibron Cable som förvärvades under 2023. Försäljningen inom Data Center ökade med 19 procent jämfört med föregående år. Försäljningsutvecklingen drivs av både organisk tillväxt samt genom förvärven av USNet och Endor.

Analys av förändring av nettoomsättning (MSEK)	Helåret		Helåret	
	2024	(%)	2023	(%)
Föregående år	8 150	-	6 574	-
Organisk tillväxt	-1 071	-13%	-172	-3%
Förvärv och strukturförändringar	528	6%	1 454	22%
Valutakurseffekter	-26	0%	294	4%
Innevarande period	7 581	-7%	8 150	24%

Geografisk nettoomsättning (MSEK)	Helåret	Fördelning	Tillväxt
	2024	(%)	(%)
Sverige	630	8%	-9%
Övriga Europa	3 440	45%	-10%
Nordamerika	2 833	37%	-4%
APAC och Övriga världen	679	9%	-1%
Totalt	7 581	100%	-7%

Nettoomsättning fokusområden (MSEK)	Helåret	Fördelning	Tillväxt
	2024	(%)	(%)
Fiber Solutions	5 510	73%	-17%
Harsh Environment	1 100	15%	51%
Data Center	971	13%	19%
Totalt	7 581	100%	-7%

EBITA

EBITA minskade med 35 procent till 803 MSEK (1 234) under helåret, motsvarande en EBITA-marginal om 10,6 procent (15,1). Den lägre EBITA-marginalen påverkades av svagare försäljning och prispress i flera marknader samt ett lägre kapacitetsutnyttjande i våra fabriker, vilket innebar högre rörelsekostnader i förhållande till intäkter. Under föregående år ingick omstrukturingskostnader om 29 MSEK relaterade till det besparingsprogram som genomfördes i inledningen av 2024.

Finansiella poster

Finansnettot under helåret uppgick till -179 MSEK (-1) varav räntenettot uppgick till -184 MSEK (-159), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till 13 MSEK (-12) och övriga finansiella poster till -7 MSEK (171). I övriga finansiella poster ingår omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption med -4 MSEK (179). Förändringen mot föregående år förklaras främst av en omvärdering kopplat till tilläggsköpeskilling i KNET under 2023.

Helårets resultat

Resultat efter skatt under helåret uppgick till 344 MSEK (846). Resultat per aktie efter utspädning minskade med 59 procent och uppgick till 1,69 SEK (4,17). Skatten för helåret uppgick till -157 MSEK (-275) vilket innebar att genomsnittlig effektiv skattesats i koncernen uppgick till 31,4 procent (24,5). Den effektiva skattesatsen har under helåret påverkas negativt med anledning av ej avdragsgilla räntor, medan den effektiva skattesatsen under föregående år påverkades positivt av ej skattepliktiga intäkter i form av omvärdering av tilläggsköpeskillingar.

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten under helåret uppgick till 921 MSEK (944) inklusive en förändring av rörelsekapitalet med 213 MSEK (-156). Med anledning av högre aktivitet i våra fabriker under året har leverantörsskulder ökat jämfört med december 2023. Dessutom har kassaflödet påverkats positivt av lägre kundfordringar vilket förklaras av lägre försäljning jämfört med föregående år samt fortsatt fokus på att effektivisera arbetet kring inbetalningar från kunder.

Under helåret uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -508 MSEK (-1 426). Investeringarna i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -325 MSEK (-518) främst drivet av kapacitetsinvesteringar i USA. Kassaflödeseffekt kopplat till rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till -171 MSEK (-907) och avser framför allt utbetalning av tilläggsköpeskilling kopplat till förvärven av Fibron Cable, USNet, FOS & OSA, ATG samt utnyttjande av förvärvsoption kopplat till Qubix. Under helåret har även förvärven av MConnect, Endor samt en mindre investering i ett joint-venture bolag påverkat kassaflödet.

Under helåret uppgick kassaflöde från koncernens finansieringsverksamhet till -613 MSEK (769). Förändringen förklaras främst av amortering av lån och utnyttjad RCF om -556 MSEK (-236), amortering av leasingsskuld -133 MSEK (-92), försäljning av aktier kopplat till incitamentsprogram 12 MSEK (0) samt tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram om 63 MSEK (16). Under föregående år refinansierades de befintliga revolverande kreditfaciliteterna, vilket uppgick till 452 MSEK och bruttoredovisades som upptagna lån och amortering i kassaflödet.

Det totala kassaflödet för helåret uppgick till -200 MSEK (288).

Finansiell ställning

Koncernens nettoskuld uppgick till 2 438 MSEK vid rapportperiodens utgång jämfört med en nettoskuld om 2 678 MSEK per 31 december 2023. Skuldsättning (nettoskuld / EBITDA (proforma), R12) per 31 december 2024 uppgick till 2,2, i jämförelse med 1,7 per 31 december 2023.

Koncernens räntebärande nettoskuld, vilket motsvarar nettoskuld exklusive leasingskulder, uppgick till 1 880 MSEK per 31 december 2024 jämfört med 2 111 MSEK per 31 december 2023.

Disponibla medel per 31 december 2024, inklusive utnyttjade kreditfaciliteter, uppgick till 1 889 MSEK jämfört med disponibla medel om 1 732 MSEK per 31 december 2023.

Eget kapital

Eget kapital uppgick per 31 december 2024 till 4 057 MSEK vilket motsvarade 19,75 SEK per utestående aktie vid rapportperiodens utgång före utspädning, i jämförelse med eget kapital om 3 438 MSEK per 31 december 2023.

Medarbetare

Antal anställda i hela koncernen per 31 december 2024 var 1 967 personer, att jämföra med 1 961 anställda per 31 december 2023.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i huvudsak av att utföra koncerngemensamma tjänster. Intäkter för helåret uppgick till 140 MSEK (121) och resultat efter finansiella poster uppgick till 2 064 MSEK (-40). Förändringen mot föregående år förklaras främst av en realisationsvinst vid förändring av den legala strukturen för dotterbolagen inom koncernen. Moderbolagets kortfristiga skulder, främst bestående av interna cashpool skulder, finansieras för närvarande genom den interna cashpoolen, men kommer framöver i större utsträckning att finansieras genom utdelning och koncernbidrag.

Marknaden

Utbyggnaden av fiberoptisk infrastruktur är avgörande för att stödja dagens digitala behov, driva ekonomisk tillväxt och möjliggöra framtida teknisk utveckling. I takt med att datavolymerna fortsätter att öka har behovet av investeringar i fibernätverk blivit allt tydligare, och den omfattande utbyggnaden av datacenter är en viktig indikator på denna trend.

Utrullningen av FTTH fortsätter i jämn takt och flera statliga initiativ på Hexatronics strategiska tillväxtmarknader förväntas främja den fortsatta utbyggnaden av fiberoptisk infrastruktur under de kommande åren. FTTH Council FTTH/B Market Panorama och global rankingdata om penetrationsgrad från september 2023 visar att andelen hushåll som abonnerar på en tjänst via FTTH/FTTB fortfarande är låg i Tyskland (10%), Storbritannien (17%) och USA (24%). Samtidigt är det totala antalet hushåll i dessa länder högt, vilket tyder på en betydande potential. Enligt FTTH Council Europas och RVA:s prognoser kommer 120 miljoner hushåll i Tyskland, Storbritannien och USA att ha tillgång till fiberoptisk anslutning år 2028. På mogna marknader, som Sverige med en penetrationsgrad på 70%, satsar man på att underhålla och förbättra befintlig infrastruktur och uppgradera transportnäten. Behovet av transportnät ökar ständigt över hela världen i takt med att nya nät etableras och befintliga förbättras. Hexatronics erbjudande ger kostnadseffektiva helhetslösningar för alla fiberoptiska projekt, från stamnät till drop-anslutningar, för att stödja de framtida marknadsbehoven.

Den accelererande digitaliseringen har lett till en expansiv marknad för datacenter. Den snabba utvecklingen av AI, högpresterande datorsystem och kapacitetskrav från leverantörer av molntjänster är huvudfaktorer bakom den snabba tillväxten. Marknaden kan delas in i segmenten hyperscale, enterprise och colocation. Efterfrågan inom hyperscale ökar snabbast – de högpresterande processorerna i dessa datacenter klarar av att driva AI och dess tillämpningar. Som ett alternativ till egna datacenter söker sig många företag nu även till anläggningar för colocation för att minska kostnaderna samtidigt som man behåller kontrollen och ägandet av de fysiska serverna. I den massiva utbyggnaden av datacenter världen över är strukturerade kabelsystem och expertkunskap inom installation och omlokalisering av datacenter mycket eftertraktade. Hållbara och innovativa lösningar kommer sannolikt att vara avgörande för att lyckas på den energiintensiva marknaden för datacenter.

Inom Harsh Environment ökar marknaderna för energi och försvar kraftigt. Energisektorn driver på en omfattande utbyggnad av havsbaserad infrastruktur. Några av världens största länder vänder sig till havet för att öka energiproduktionen från förnybara energikällor. När energisektorn expanderar till havs uppstår en enorm efterfrågan på undervattensrobotar eller ROV:er för att

hantera utbyggnad och underhåll av infrastrukturen under ytan. ROV:erna är i sin tur helt beroende av dynamiska kablar som tillhandahåller kraft, hydraulik och fiberanslutningar för att utföra sina uppdrag. Med anledning av den förnyade oron i världen fortsätter försvarsmarknaden att expandera. Särskilt flyg- och marina verksamheter kräver sofistikerade optiska sensor- och kommunikationssystem. Dessutom ökar acceptansen och användningen av optiska lösningar för industriella tillämpningar, vilket visar på framtida potential.

Säsongsvariation

Hexatronics försäljning av produkter och tjänster inom Fiber Solutions påverkas av säsongsvariationer, vilket innebär att försäljning under årets första och fjärde kvartal vanligtvis är något lägre än under sommarhalvåret då väderförhållandena är mer gynnsamma för markarbeten. Försäljningen inom Harsh Environment påverkas inte av säsongsvariationer, medan Data Center säsongsmässigt har en något lägre aktivitet under fjärde kvartalet till följd av julleddigheter.

Förvärv

Förvärv under kvartalet

Bolag	Land	Inkluderat från	Förvärvad andel, %	EBITDA, MSEK ¹	Antal anställda
Endor	Island	2024-10-01	100%	Ej väsentligt	4

Förvärv under året

Bolag	Land	Inkluderat från	Förvärvad andel, %	EBITDA, MSEK ¹	Antal anställda
MConnect, Ltd.	Storbritannien	2024-02-02	97%	Ej väsentligt	2
SHConnectivity	Syd Korea	2024-02-06	50%	N/A	-
Endor	Island	2024-10-01	100%	Ej väsentligt	4

¹Senast redovisade helåret

Förvärv efter kvartalets utgång

Inga förvärv har genomförts efter kvartalet.

Hållbarhet

Hexatronic strävar efter att ligga i framkant av utvecklingen av hållbara lösningar inom fiberinfrastruktur för sektorer som telekom, datalagring och energi. Att möjliggöra ständig uppkoppling bidrar till att driva på den digitala omställningen, som är nyckeln till att lösa många av dagens utmaningar och lägger grunden för grönare, smartare och säkrare samhällen.

Våra tre fokusområden inom hållbarhet är Planet, Människor och Etik. Dessa områden utgör grunden för vår färdplan för hållbarhet 2030. För att vi ska lyckas ser vi till att hållbarhet är en integrerad del av vår verksamhet och att vår företagskultur leder vägen. Vi engagerar oss och samarbetar för att hitta de bästa lösningarna och ökar medvetenheten genom utbildning, kommunikation och utbyte av bästa praxis.

Vi är stolta och aktiva medlemmar i flera nationella, europeiska och globala hållbarhetsorganisationer. Som deltagare i Global Compact åtar vi oss att följa de tio principerna i FN:s Global Compact och bidra till Agenda 2030. Varje fokusområde för hållbarhet med tillhörande mål och nyckeltal är kopplat till de globala målen för hållbar utveckling och de tio principerna. Vi är fast beslutna att underlätta digitaliseringen och driva hållbarhet inom vårt område som medlem i FTTH Sustainability Committee, som sammanställer bästa praxis för utbyggnad av fibernät och driver klimatåtgärder i värdekedjan för FTTH.

Läs om Hexatronics mål, aktiviteter och framsteg i vår Årsredovisning och Hållbarhetsrapport 2023.

Övrig information

Verksamhetens art

Hexatronic Group AB (publ) är en teknikkoncern specialiserad på fiberinfrastruktur. Koncernen har ett tydligt fokus på helhetslösningar med tillhörande support och utbildning och verkar inom fokusområden Fiber Solutions, Harsh Environment och Data Center.

Koncernen utvecklar, designar, tillverkar och säljer egna produkter och systemlösningar i kombination med produkter från ledande partners. Hexatronic är kundcentrerat och har lokal närvaro världen över med de strategiska nyckelmarknaderna Nordamerika, Tyskland och Storbritannien. Guidade av färdplanen för hållbarhet för 2030 arbetar Hexatronic aktivt för att integrera de tre prioriterade hållbarhetsområdena Planet, Människor och Etik i arbetet.

Samtliga belopp redovisas i miljoner kronor (MSEK) om inte annat anges. Uppgifterna inom parentes avser motsvarande period föregående år. Summeringar är gjorda baserat på heltal (kronor).

Kunder

Koncernens kunder är huvudsakligen grossister, telekomoperatörer, nätägare, telekomföretag, installatörer, systemhus, OEM's, försvarsföretag samt samlokaliseringsoperatörer för datacenter och hyperscalers.

Aktiestruktur

Bolagets stamaktier är noterade på Nasdaq Stockholm huvudlista, och ingår i segmentet Mid Cap segment. Totalt aktiekapital uppgick på balansdagen till 2 MSEK.

Aktieslag	Antal	Motsvarande	Andel i %	Andel i %
	Antal aktier	Antal röster	av kapital	av röster
Stamaktie, 1 röst per aktie	205 472 710	205 472 710	98,6%	99,9%
C-aktie, 1/10 röst per aktie	2 862 036	286 204	1,4%	0,1%
Totalt antal aktier före återköp	208 334 746	205 758 914	100%	100%
Varav återköpta C-aktier	-2 862 036		1,4%	0,1%
Totalt antal aktier efter återköp	205 472 710			

Utestående incitamentsprogram vid denna rapportens offentliggörande är:

Utestående optionsprogram	Antal	Motsvarande	Andel av		Lösenperiod
	optioner	antal aktier	totalt aktier	Lösenkurs	
Optionsprogram 2022/2025	463 000	463 000	0,2%	96,96	15 maj - 15 jun 2025
Optionsprogram 2023/2026	377 500	377 500	0,2%	96,20	15 maj - 15 jun 2026
Optionsprogram 2024/2027	387 500	387 500	0,2%	55,30	13 maj - 13 jun 2027
Summa	1 228 000	1 228 000	0,6%		

Utöver ovan optionsprogram pågår tre långsiktiga prestationsbaserade aktiesparprogram (2022, 2023 och 2024) för 47 ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen som är bosatta i Sverige. Deltagarna har totalt investerat i 234 220 sparaktier.

Deltagarna i aktiesparprogrammet kan för varje förvärvat Hexatronic aktie (sparaktie), givet att vissa prestationsbaserade mål uppfylls, erhålla 2 till 6 aktier i Hexatronic vederlagsfritt (prestationsaktier). För att kunna erhålla tilldelning av prestationsaktier krävs att deltagaren förvärvat och behåller ett antal Hexatronic-aktier under hela den treåriga intjänandeperioden samt, med vissa undantag, kvarstår i anställning under samma period. För tilldelning av prestationsaktier krävs, utöver ovanstående villkor, även att vissa prestationsmål uppnås kopplat till utvecklingen av vinst per aktie efter utspädning, koncernens försäljningstillväxt, EBITA-marginal och vissa hållbarhetsmål.

Avstämning av dessa mål görs för räkenskapsåren 2022–2026. Hexatronic har bedömt att samtliga ovanstående villkor är icke-marknadsbaserade villkor enligt IFRS 2.

Ägarstruktur

Bolagets börsvärde vid periodens utgång uppgick till 7 434 MSEK. Baserat på uppgifter från Monitor of Modular Finance AB och därefter kända ändringar, uppgick antalet aktieägare till 57 752 vid periodens utgång. Största aktieägare i Hexatronic Group AB (publ) per 31 december 2024 framgår av tabellen nedan.

Ägare	Antal stamaktier	Röster
Handelsbanken Fonder	16 326 455	8,0%
Accendo Capital	12 207 134	6,0%
Jonas Nordlund, privat och via bolag	11 052 162	5,4%
AMF Pension & Fonder	10 912 265	5,3%
Tredje AP-fonden	8 236 450	4,0%
Chirp AB	7 138 503	3,5%
Vanguard	6 810 775	3,3%
Avanza Pension	5 016 375	2,5%
Henrik Larsson Lyon	4 139 592	2,0%
Futur Pension	3 442 636	1,7%
Övriga ägare	120 190 363	58,3%
Totalt utestående aktier	205 472 710	100,0%

Transaktioner med närstående

Koncernen hyr lokaler av Fastighets AB Balder där koncernens styrelseledamot Erik Selin har betydande inflytande. Hyreskontrakten har ingåtts på normala kommersiella villkor på affärsmässiga grunder. Hyran för lokalerna uppgår till ca 6 MSEK på årsbasis.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Hexatronics verksamhet är, liksom all affärsverksamhet, förenad med risker av olika slag. Att kontinuerligt identifiera och utvärdera risker är en naturlig och integrerad del i verksamheten för att på så sätt kunna kontrollera, begränsa och hantera prioriterade risker på ett proaktivt sätt. Koncernens förmåga att kartlägga och förebygga risker minimerar risken att oförutsägbara händelser kan få en negativ inverkan på verksamheten. Målet med riskhantering är inte nödvändigtvis att eliminera risken, utan snarare att säkra uppställda affärs mål med en balanserad riskportfölj. Kartläggning, planering och hantering av identifierbara risker ger ledningen stöd vid strategiska beslut. Riskbedömningen syftar också till att öka hela organisationens riskmedvetenhet.

I Hexatronics riskhanteringsprocess har ett antal riskområden identifierats. Hexatronic har delat in identifierade risker i verksamhetsrisker, marknadsrelaterade risker samt finansiella risker. En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och riskhantering ges i Hexatronic Groups årsredovisning 2023 på sidorna 70–75.

Fiberoptiska nät är en kritisk infrastruktur och utbyggnadsgraden är fortfarande låg i många länder, tex USA, Tyskland och Storbritannien. Vi ser därför starka underliggande strukturella trender som stödjer utbyggnaden globalt. Framför allt privat finansierade projekt men även projekt finansierade med stöd från flera statliga investeringsprogram såsom BEAD-programmet i USA, Gigabit Strategy i Tyskland och Project Gigabit Storbritannien. Motsvarande program finns i de flesta länder. Skulle investeringsviljan avseende fiberoptiska nät minska, t ex till följd av ökade kostnader och/eller minskade statliga investeringsprogram, skulle det kunna påverka Hexatronics affär och därmed framtida intäkter.

Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Hexatronic Group ("Hexatronic") har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt årsredovisningslagen. Denna bokslutskommuniké har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, årsredovisningslagen, och RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i bokslutskommunikén för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

För fullständiga redovisningsprinciper, se Årsredovisningen för 2023.

Granskning

Denna bokslutskommuniké har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Göteborg, 2025-02-07

Henrik Larsson Lyon

VD och koncernchef Hexatronic Group AB (publ)

Presentation av bokslutskommuniké

Hexatronic presenterar bokslutskommunikén vid en webbsänd telefonkonferens idag, 7 februari 2025, kl. 10.00. VD Henrik Larsson Lyon, CFO Pernilla Lindén och vice VD Martin Åberg deltar.

Länk till webbsändning:

<https://hexatronic-group.events.inderes.com/q4-report-2024>

Vid frågor, vänligen kontakta

Henrik Larsson Lyon, VD och Koncernchef
070-650 34 00

Pernilla Lindén, CFO,
070-877 58 32

Pernilla Grennfelt, Head of Investor Relations
070-290 99 55

För mer information, besök

<https://www.hexatronic.com/en/investors>

Årsstämma 2025

Årsstämma 2025 i Hexatronic Group AB (publ) äger rum måndagen den 5 maj 2025, kl. 15.00, på Gothia Towers, Mässans gata 24 i Göteborg.

Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på årsstämman behöver framställa en skriftlig begäran till styrelsen genom att skicka e-post till agm@hexatronic.com (rubricera "Till Styrelsen"). Sådan begäran ska ha inkommit till styrelsen senast den 18 mars 2025.

Kalender

28 mars 2025 Digital investerarpresentation

29 april 2025 Delårsrapport januari – mars 2025

5 maj 2025 Årsstämma 2025

14 juli 2025 Halvårsrapport 2025

24 oktober 2025 Delårsrapport januari – september 2025

5 februari 2026 Bokslutskommuniké 2025

Denna information är sådan som Hexatronic Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordningen. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 7 februari 2025 klockan 07.00.

Koncernens resultaträkning

(MSEK)	2024 Q4	2023 Q4	2024 Helår	2023 Helår
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	1 824	1 861	7 581	8 150
Övriga rörelseintäkter	25	21	77	90
Totalt	1 850	1 881	7 658	8 240
Rörelsens kostnader				
Råvaror och handelsvaror	-1 069	-1 108	-4 413	-4 646
Övriga externa kostnader	-199	-222	-854	-925
Personalkostnader	-314	-292	-1 251	-1 147
Övriga rörelsekostnader	-9	-21	-41	-60
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-76	-69	-297	-228
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)	182	170	803	1 234
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-31	-31	-123	-113
Rörelseresultat (EBIT)	151	138	680	1 122
Resultat från finansiella poster				
Finansiella poster, netto	-25	81	-179	-1
Resultat efter finansiella poster	126	220	501	1 121
Inkomstskatt	-39	-28	-157	-275
Periodens resultat	87	191	344	846
Hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	86	191	346	848
Innehav utan bestämmande inflytande	1	0	-1	-2
Periodens resultat	87	191	344	846
Resultat per aktie				
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,42	0,94	1,69	4,18
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,42	0,94	1,69	4,17
	2024	2023	2024	2023
Koncernens rapport över totalresultatet	Q4	Q4	Helår	Helår
Periodens resultat	87	191	344	846
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:				
Omräkningsdifferenser	200	-331	300	-196
Säkring av nettoinvesteringar	-99	119	-142	69
Skatt hänförlig till poster som kan återföras till resultaträkningen	20	-24	29	-14
Övrigt totalresultat för perioden	121	-236	187	-142
Totalresultat för perioden	208	-45	532	704
Totalresultat hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	207	-43	532	706
Innehav utan bestämmande inflytande	1	-2	0	-2
Totalresultat för perioden	208	-45	532	704

Koncernens balansräkning

(MSEK)	Not	2024-12-31	2023-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar		3 041	2 978
Materiella anläggningstillgångar		2 501	2 279
Finansiella anläggningstillgångar		66	5
Summa anläggningstillgångar		5 608	5 263
Omsättningstillgångar			
Varulager		1 442	1 393
Kundfordringar		1 121	1 124
Övriga fordringar		13	25
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		146	116
Likvida medel		633	813
Summa omsättningstillgångar		3 355	3 470
SUMMA TILLGÅNGAR		8 962	8 733
Eget kapital		4 057	3 438
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	4	2 361	2 774
Uppskjuten skatt		276	248
Långfristiga leasingskulder		425	476
Övriga långfristiga skulder	5	352	304
Summa långfristiga skulder		3 413	3 803
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	4	152	150
Kortfristiga leasingskulder		132	91
Leverantörsskulder		679	510
Avsättningar		34	59
Aktuella skatteskulder		57	88
Övriga skulder	5	91	249
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		345	347
Summa kortfristiga skulder		1 491	1 493
SUMMA EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		8 962	8 733

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserver	Säkrings- reserver	Balanserat resultat inklusive periodens resultat	Summa	Innehav utan bestäm- ande inflytande	Summa eget kapital
(MSEK)								
Ingående balans per 1 januari 2023	2	938	325	0	1 503	2 768	37	2 805
Periodens resultat	-	-	-	-	848	848	-2	846
Övrigt totalresultat	-	-	-196	54	-	-142	0	-142
Summa totalresultat	0	0	-196	54	848	706	-2	704
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram	-	16	-	-	-	16	-	16
Teckningsoptionsprogram	-	5	-	-	-	5	-	5
Aktierelaterade ersättningar	0	-	-	-	8	8	-	8
Återköp av aktier	-	-	-	-	-81	-81	-	-81
Lämnad utdelning	-	-	-	-	-20	-20	-	-20
Förvärv av minoritetsandel	-	-	-	-	0	0	0	0
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	21	0	0	-93	-72	0	-72
Utgående balans per 31 december 2023	2	959	129	54	2 258	3 402	35	3 438
Ingående balans per 1 januari 2024	2	959	129	54	2 258	3 402	35	3 438
Periodens resultat	-	-	-	-	346	346	-1	344
Övrigt totalresultat	-	-	299	-112	-	186	1	187
Summa totalresultat	0	0	299	-112	346	532	0	532
Pågående nyemission av aktier via teckningsoptionsprogram	0	63	-	-	-	63	-	63
Teckningsoptionsprogram	-	4	-	-	-	4	-	4
Aktierelaterade ersättningar	0	-	-	-	9	9	-	9
Försäljning av aktier kopplat till incitamentsprogram	-	-	-	-	12	12	-	12
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	68	0	0	21	88	0	88
Utgående balans per 31 december 2024	2	1 027	428	-58	2 624	4 022	35	4 057

Koncernens kassaflödesanalys

(MSEK)		2024	2023	2024	2023
	Not	Q4	Q4	Helår	Helår
Rörelseresultat		151	138	680	1 122
Ej kassaflödespåverkande poster	3	95	132	401	409
Erhållen ränta		5	1	12	8
Erlagd ränta		-40	-46	-175	-156
Betald inkomstskatt		-21	-23	-211	-282
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		190	203	708	1 100
Ökning (-)/minskning (+) varulager		44	258	-9	329
Ökning (-)/minskning (+) kundfordringar		160	291	76	26
Ökning (-)/minskning (+) rörelsefordringar		20	22	8	-4
Ökning (+)/minskning (-) leverantörsskulder		-87	-222	169	-391
Ökning (+)/minskning (-) rörelseskulder		-41	-90	-30	-116
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet		95	259	213	-156
Kassaflöde från den löpande verksamheten		286	462	921	944
Investeringsverksamheten					
Förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar		-85	-68	-325	-518
Rörelseförvärv efter avdrag för likvida medel		-35	-58	-171	-907
Förändring av finansiella anläggningstillgångar		-	-	-12	-
Kassaflöde från Investeringsverksamheten		-120	-125	-508	-1 426
Finansieringsverksamheten					
Upptagna lån		-	452	-	1 635
Amortering av lån		-186	-503	-556	-688
Amortering av leasingskuld		-34	-25	-133	-92
Försäljning av aktier		-	-	12	-
Återköp av aktier		-	-	-	-81
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram		-	-	63	16
Lämnad utdelning		-	-	-	-20
Kassaflöde från Finansieringsverksamheten		-220	-77	-613	769
Periodens kassaflöde		-55	260	-200	288
Likvida medel vid periodens början		676	595	813	552
Kursdifferens i likvida medel		12	-42	21	-28
Likvida medel vid periodens slut		633	813	633	813

Koncernens nyckeltal

	2024	2023	2024	2023
	Q4	Q4	Helåret	Helåret
Nettoomsättningstillväxt	-2%	4%	-7%	24%
EBITA-marginal	10,0%	9,1%	10,6%	15,1%
EBITA-marginal rullande 12 månader	10,6%	15,1%	10,6%	15,1%
Rörelsemarginal	8,3%	7,4%	9,0%	13,8%
Soliditet	45,3%	39,4%	45,3%	39,4%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,42	0,94	1,69	4,18
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,42	0,94	1,69	4,17
Nettoomsättning per anställd (KSEK)	939	929	3 866	4 211
Resultat per anställd (KSEK)	44	96	176	438
Kassalikviditet	128%	139%	128%	139%
Kassaflöde från löpande verksamheten	286	462	921	944
Antal anställda i genomsnitt	1 943	2 002	1 961	1 935
Antal aktier vid periodens slut före utspädning	205 472 710	203 026 610	205 472 710	203 026 610
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	205 472 710	203 026 610	204 249 660	203 026 610
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	205 472 710	203 026 610	204 453 694	203 454 005

För definition av nyckeltal, se avsnittet Definitioner alternativa nyckeltal.

Nyckeltalen som presenteras bedöms väsentliga för att beskriva koncernens utveckling då de dels utgör koncernens finansiella mål (Nettoomsättningstillväxt och EBITA-marginal) och är dels de nyckeltal koncernen styrs på. Ett antal av nyckeltalen bedöms relevanta för investerare, t.ex. resultat per aktie och antalet aktier. Övriga nyckeltal presenteras för att ge olika perspektiv på hur koncernen utvecklas och bedöms därför vara till nytta för läsaren.

Moderbolagets resultaträkning

(MSEK)	2024 Helår	2023 Helår
Rörelsens intäkter		
Nettoomsättning	140	121
Totalt	140	121
Rörelsens kostnader		
Övriga externa kostnader	-108	-122
Personalkostnader	-83	-59
Övriga rörelsekostnader	-1	0
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	0	0
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)	-53	-60
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-2	-2
Rörelseresultat (EBIT)	-55	-62
Resultat från finansiella poster		
Finansiella poster, netto	2 120	22
Resultat efter finansiella poster	2 064	-40
Bokslutsdispositioner	93	-17
Resultat före skatt	2 158	-58
Skatt på periodens resultat	20	-
Periodens resultat	2 177	-58

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat.

Moderbolagets balansräkning

(MSEK)	2024-12-31	2023-12-31
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	2	6
Materiella anläggningstillgångar	0	1
Finansiella anläggningstillgångar	6 578	4 418
Summa anläggningstillgångar	6 581	4 425
Kortfristiga fordringar		
Fordringar hos koncernföretag	297	450
Aktuella skattefordringar	1	1
Övriga fordringar	1	2
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9	8
Summa kortfristiga fordringar	308	462
Kassa och bank	97	173
Summa omsättningstillgångar	405	635
SUMMA TILLGÅNGAR	6 986	5 060
Eget kapital	3 249	983
Obeskattade reserver	29	29
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	2 353	2 760
Övriga långfristiga skulder	301	282
Summa långfristiga skulder	2 654	3 042
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	152	150
Leverantörsskulder	11	16
Avsättningar	2	5
Skulder till koncernföretag	864	668
Övriga skulder	1	146
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22	21
Summa kortfristiga skulder	1 054	1 006
SUMMA EGET KAPITAL, OBESKATTADE RESERVER OCH SKULDER	6 986	5 060

Noter

Not 1 Intäkter

Helår 2024					
Geografiska marknader	Sverige	Övriga Europa	Nord-amerika	APAC / Övr världen	Summa
Intäkter externa kunder	630	3 440	2 833	679	7 581
Kategori					
Varor	574	3 085	2 630	654	6 944
Tjänster	56	354	203	25	637
Summa	630	3 440	2 833	679	7 581
Tidpunkt för intäktsredovisning					
Vid en given tidpunkt	574	2 850	2 558	642	6 624
Över tid	56	590	275	37	957
Summa	630	3 440	2 833	679	7 581
Helår 2023					
Geografiska marknader	Sverige	Övriga Europa	Nord-amerika	APAC / Övr världen	Summa
Intäkter externa kunder	694	3 807	2 964	685	8 150
Kategori					
Varor	653	3 450	2 826	677	7 606
Tjänster	41	356	139	8	544
Summa	694	3 807	2 964	685	8 150
Tidpunkt för intäktsredovisning					
Vid en given tidpunkt	653	3 346	2 801	674	7 475
Över tid	41	460	163	11	676
Summa	694	3 807	2 964	685	8 150

Not 2 Rörelseförvärv

Förvärv 2024

Den 2 februari 2024 förvärvade koncernen 97 procent av aktiekapitalet i MConnect, Ltd ("MConnect") för en fast köpeskilling om 0,6 MGBP på skuldfri basis. I förvärvet av MConnect ingår en köp-/sälj option att förvärva resterande 3 procent efter 2027. Båda parter har rätt att nyttja optionen och det bedöms sannolikt att optionen kommer att nyttjas, därav redovisas förvärvet till 100 procent med inget innehav utan bestämmande inflytande. Förväntad köpeskilling för resterande 3 procent redovisas som en skuld med eventuella värdeförändringar över resultaträkningen.

Den 1 oktober 2024 ingick koncernen ett inkråmsförvärv av delar av isländska Endor för en fast köpeskilling om 1,1 MEUR på skuldfri basis, samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling uppgående till 0,2 MEUR.

Förvärven har inte haft någon väsentlig påverkan på Hexatronics balansräkning, omsättning och resultat för perioden.

Förvärv 2023

Den 3 mars 2023 ingick koncernen ett inkråmsförvärv av Rochester Cable ("Rochester") för en fast köpeskilling om 55 MUSD på skuldfri basis (exklusive ND/NWC justering om -4,5 MUSD).

Den 18 augusti 2023 förvärvade koncernen 100% av aktiekapitalet i Fibron XB Ltd ("Fibron") för en fast köpeskilling om 25 MGBP på skuldfri basis (exklusive ND/NWC justering om -5,5 MGBP), samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling uppgående till 7 MGBP.

Den 1 september 2023 förvärvade koncernen 100 procent av aktiekapitalet ATG Technology Group Limited ("ATG") för en fast köpeskilling om 0,9 MNZD.

Den 1 oktober 2023 förvärvade koncernen 95 procent av aktiekapitalet USNet för en fast köpeskilling (exklusive ND/NWC justering) om 5,5 MUSD, samt en maximal nuvärdesberäknad tilläggsköpeskilling om 0,9 MUSD. I förvärvet av USNet ingår en köp-/sälj option att förvärva resterande 5 procent efter 2027. Båda parter har rätt att nyttja optionen och det bedöms sannolikt att optionen kommer att nyttjas, därav redovisas förvärvet till 100 procent med inget innehav utan bestämmande inflytande. Förväntad köpeskilling för resterande 5 procent redovisas som en skuld med eventuella värdeförändringar över resultaträkningen.

Nedanstående förvärvsanalys sammanfattar köpeskilling för förvärven samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen. Förvärven redovisas aggregerat eftersom inget av förvärven har bedömts individuellt väsentliga.

Köpeskilling (MSEK)	
Likvida medel	865
Tilläggsköpeskilling (ej erlagd)	108
Kvarvarande köpeskilling (ej erlagd)	2
Option att köpa resterande 5% av USNet (ej erlagd)	14
Summa köpeskilling	988
Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Likvida medel	75
Materiella och immateriella anläggningstillgångar	225
Kundrelationer	168
Finansiella anläggningstillgångar	-
Kundfordringar	173
Varulager	168
Övriga fordringar	44
Finansiella skulder	-132
Övriga skulder	-251
Summa identifierbara nettotillgångar	470
Innehav utan bestämmande inflytande	-
Goodwill	518

Förvävsrelaterade kostnader om 23 MSEK ingår i övriga externa kostnader i koncernens rapport över totalresultat för räkenskapsår 2023. Totalt kassaflöde, exklusive förvävsrelaterade kostnader, hänförligt till rörelseförvärvet uppgick till 790 MSEK. Goodwill är hänförligt till den intjäningsförmåga som bolaget förväntas ge.

Enligt överenskommelse om villkorad köpeskilling ska koncernen betala maximalt 98 MSEK för Fibron baserat på EBITDA för helåret 2023 och 10 MSEK för USNet baserat på EBITDA för 2023 och 2024.

Verkligt värde på kundfordringar för förvärvet uppgår till 173 MSEK. Osäkra kundfordringar uppgår till 3 MSEK och är reserverade.

Värdet för skattemässigt avdragsgill goodwill uppgår till 158 MSEK.

Den nettoomsättning som sedan förvärvsdagen ingick i koncernens resultaträkning för räkenskapsår 2023 uppgick till 688 MSEK. De förvärvade bolagen har koncernmässigt bidragit med en EBITDA på 80 MSEK sedan förvärvsdagen.

Om de förvärvade bolagen skulle ha konsoliderats från 1 januari 2023, skulle koncernens resultaträkning för perioden januari till december ökat med en nettoomsättning på 1178 MSEK och en EBITDA på 158 MSEK.

Not 3 Ej kassaflödespåverkande poster

(MSEK)	2024 Q4	2023 Q4	2024 Helår	2023 Helår
Avskrivningar	107	100	419	340
Omvärdering incitamentsprogram	2	-7	24	-12
Pågående arbete, upparbetat men ej fakturerat	13	-	-36	-
Förändring inkursansreserv lager	-9	9	22	26
Övriga avsättningar	-16	24	-28	51
Valutadifferenser	-3	0	-1	0
Övriga poster	1	5	1	4
Totalt	95	132	401	409

Not 4 Skulder till kreditinstitut

(MSEK)	2023-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2024-12-31
		Upptagna lån	Amortering	Förvärv	Omklassificering	Valutakursförändring	Finansieringskostnader	
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 774	-	-	-	-556	139	4	2 361
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	150	-	-556	-	556	3	-	152
Totalt	2 924	0	-556	0	0	142	4	2 513

Not 5 Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

(MSEK)	2023-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster			2024-12-31
		Utbetalning köpeskillingar	Årets förvärv	Omklassificering	Omräkningsdifferenser	Omvärdering via resultaträkningen	
Tilläggsköpeskilling / förvärvsoption	461	-159	21	20	4	5	352

Avstämning mellan IFRS och nyckeltalsbegrepp

Hexatronic presenterar i denna delårsrapport vissa finansiella mått som inte definieras enligt IFRS, så kallade alternativa nyckeltal. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare då de möjliggör en utvärdering av bolagets resultat och ställning. Eftersom inte alla bolag beräknar finansiella mått på samma sätt är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra bolag. Investerare bör betrakta dessa finansiella mått som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt IFRS.

Organisk tillväxt, MSEK, %	Q4 2024	Helår 2024	Helår 2023
Nettoomsättning	1 824	7 581	8 150
Valutakurseffekter	-13	26	-294
Påverkan av förvärv	-23	-528	-1 454
Jämförbar nettoomsättning	1 789	7 079	6 402
Nettoomsättning motsvarande period föregående år	1 861	8 150	6 574
Organisk tillväxt	-72	-1 071	-172
Organisk tillväxt %	-4%	-13%	-3%
Årlig tillväxt, rullande 12 månader, %		Helår 2024	Helår 2023
<i>Nettoomsättning rullande 12 månader</i>		7 581	8 150
Årlig tillväxt, rullande 12 månader		-7%	24%
Kassalikviditet, %		2024-12-31	2023-12-31
Omsättningstillgångar		3 355	3 470
Varulager		-1 442	-1 393
<i>Omsättningstillgångar - varulager</i>		1 913	2 077
Kortfristiga skulder		1 491	1 493
Kassalikviditet		128%	139%
Kärnrörelsekapital, MSEK		2024-12-31	2023-12-31
Varulager		1 442	1 393
Kundfordringar		1 121	1 124
Leverantörsskulder		-679	-510
Kärnrörelsekapital		1 884	2 008

Nettoskuld, MSEK	2024-12-31	2023-12-31
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 361	2 774
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	152	150
Checkräkningskredit	-	-
Likvida medel	-633	-813
Räntebärande nettoskuld	1 880	2 111
Långfristiga leasingskulder	425	476
Kortfristiga leasingskulder	132	91
Nettoskuld	2 438	2 678

EBITDA och EBITDA (proforma) R12, MSEK	Helår 2024	Helår 2023
Rörelseresultat (EBIT), R12	680	1 122
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar, R12	123	113
EBITA, R12	803	1 234
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar, R12	297	228
EBITDA, R12	1 099	1 462
EBITDA (proforma), R12	1 106	1 574

Skuldsättning, ggr	Helår 2024	Helår 2023
Nettoskuld	2 438	2 678
EBITDA (proforma), R12	1 106	1 574
Nettoskuld / EBITDA (proforma), R12	2,2	1,7

Definitioner alternativa nyckeltal

Bruttovinst

Nettoomsättning minus kostnader för råvaror och handelsvaror.

Bruttovinstmarginal

Bruttovinsten som procent av nettoomsättningen.

EBITDA (proforma), R12

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar plus proforma förvärvad EBITDA, innan tillträde, för de senaste tolv månaderna.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättningen.

EBIT

Rörelseresultat. Intäkter minus alla kostnader relaterade till verksamheten, men exklusive finansnetto och skatt.

EBIT-marginal

Rörelseresultatet som procent av nettoomsättningen.

Soliditet

Totalt eget kapital i procent av balansomslutningen.

Antal aktier

Antal utestående aktier vid periodens slut.

Organisk tillväxt

Organisk tillväxt beräknas som nettoomsättningen justerad för valutakurseffekter och förvärvade verksamheter i förhållande till föregående års nettoomsättning justerat för förvärvade verksamheter.

Förvärvsdriven tillväxt

Nettoomsättning från förvärvade verksamheter under de följande tolv månaderna efter förvärvsdagen.

Årlig tillväxt

Genomsnittlig årlig tillväxt beräknas som koncernens totala nettoomsättning under perioden jämfört med motsvarande period föregående år.

Kassalikviditet

Beräknas som omsättningstillgångar minus varulager dividerat med kortfristiga skulder.

Kärnrörelsekapital

Beräknas som varulager plus kundfordringar minus leverantörsskulder.

Nettoskuld

Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder, minus likvida medel.

Skuldsättning

Nettoskuld i relation till EBITDA (proforma), R12.

Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Resultat per aktie före utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning.

Resultat per aktie efter utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

Eget kapital per aktie

Totalt eget kapital dividerat antal utestående aktier.

Antal anställda

Antal anställda vid periodens utgång.

Detta är Hexatronic

Hexatronic skapar hållbara nätverk över hela världen. Vi samarbetar med kunder på fyra kontinenter – från teleoperatörer till nätverksägare – och erbjuder ledande, högklassig fiberteknik för alla tänkbara användningsområden.

Hexatronic Group (publ) grundades i Sverige 1993 och koncernen är listad på Nasdaq Stockholm. Våra globala varumärken omfattar Viper, Stingray, Raptor, InOne, and Wistom®.

Hexatronic Group AB (publ)

Org nr 556168-6360

Sofierogatan 3a, 412 51 Göteborg, Sverige

www.hexatronic.com