

**Årsredovisning**

**RanLOS AB**

 **RANLOS**

# Innehållsförteckning

3	2025 i korthet
5	VD har ordet
7	Kort om RanLOS
8	Marknadens behov och RanLOS unika position
10	Historia och milstolpar
11	Viktiga patent
12	Strategi och affärsmodell
13	RanLOS som investering
14	Styrelse och ledning
16	Förvaltningsberättelse
24	Finansiella rapporter
30	Noter
37	Styrelsens försäkran
38	Revisionsberättelse
41	Finansiell kalender

**Läsanvisningar:** Årsredovisningen för 2025 upprättas av styrelsen och verkställande direktören. Informationen i årsredovisningen angående marknader, konkurrens och tillväxt baseras på RanLOS bedömning, primärt baserad på material internt i bolaget och från externa källor. Den ekonomiska årsredovisningen återfinns på sidorna 16–37 och har granskats av RanLOS revisor.

## 2025 i korthet



2025 markerade ett år av strategisk omställning och kommersiella förberedelser för RanLOS. Under ledning av en ny VD och genom en förstärkt organisation, produktlanseringar samt framgångsrika kapitaliseringar – som tillfört bolaget cirka 19,3 MSEK brutto till början av 2026 – har RanLOS lagt fundamentet för bolagets fortsatta tillväxt.

Hösten kröntes av ett strategiskt genombrott i Kina genom ett MoU med CATARC, vilket tillsammans med de historiskt stora ordena i Japan och Sydkorea under inledningen av 2026 bekräftar ett internationellt marknadserkännande. Med validerad teknologi och en stärkt finansiell position står RanLOS nu redo att accelerera tillväxten och leverera ytterligare värde till bolagets aktieägare.

### Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Lars Granbom tillträdde som VD den 1 januari. Under året förstärktes organisationen ytterligare med två nya styrelseledamöter samt Anders Lyrheden som CFO.

Under året lanserades två produktnyheter i form av BeamTilt och BeamForce 21, vilket breddar erbjudandet mot såväl civil industri som försvarssektorn.

Teckningsoptioner av serie TO1B nyttjades till 98,8 procent. Inklusivt en riktad nyemission till garanter tillfördes bolaget totalt cirka 10,3 MSEK före transaktionskostnader.

Bolagets återförsäljare TOYO Corporation tecknade ett Memorandum of Understanding (MoU) med CATARC gällande RanLOS testlösningar i Kina.

Listbyte till Nordic Growth Market (NGM) genomfördes. Handeln i bolagets aktie inleddes på den nya marknadsplatsen under december 2025.

Den första av två riktade nyemissioner av aktier slutfördes. Den första var riktad i samband med teckningsåtagande i TO2B, vilket tillförde bolaget 4,5 MSEK före transaktionskostnader.

### Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Den andra av två riktade nyemissioner slutfördes. Den andra emissionen var i samband med garantiåtaganden, vilket tillförde bolaget ca 4,5 MSEK före transaktionskostnader.

Genombrottsorder i Japan. Bolaget erhöll sin hittills största order, en flermiljonorder till en välkänd global fordonstillverkare i Japan via partnern TOYO Corporation.

Försäljning i Sydkorea. RanLOS erhöll sin första order av ett komplett BeamForce 42-system i Sydkorea via Dymstec, vilket är en viktig vidare expansion på den asiatiska marknaden.

Finansiell information	2025 Helår	2024 Helår
<b>(KSEK)</b>		
Nettoomsättning	575	648
Rörelseresultat	-8 092	-7 710
Immateriella tillgångar	8 764	9 699
Likvida medel	10 277	5 275
Eget kapital	16 507	11 245
Balansomslutning	21 409	16 800
Soliditet (%)	77	67
Kassalikviditet (%)	302	236
Genomsnittligt antal utestående aktier under perioden	8 388 283	4 018 200
Antal utestående aktier i slutet av perioden	12 061 325	6 027 300
Resultat per aktie	-0,99	-1,96



*Vi har gått från att bygga förtroende till att skapa kommersiellt värde. Allt vårt arbete under 2025 har varit en förutsättning för de genombrott och försäljningar vi nu ser i Asien – och RanLOS resa har bara börjat.*

**Lars Granbom**  
Verkställande direktör



Kommentar från VD Lars Granbom

# Från förtroende till genombrott – RanLOS redo för vidare tillväxt

Det är en speciell känsla i ett bolag när man börjat konvertera kundintresse till faktiska affärer. Det är där vi i RanLOS står idag. Att vi nu, tidigt under 2026, säkrat en historisk flermiljonorder i Japan och tagit klivet in på den sydkoreanska marknaden är ett direkt resultat av det förtroendekapital vi fördjupat under förra året. Och när vi tittar tillbaka; 2025 markerar början på vår kommersiella fas. Vi har lagt ner ett stort arbete på att visa upp vår kunskap och mätteknik i både Asien och Europa. Det arbete vi lagt ner under 2025 kommer att visa sig vara en nyckel för RanLOS fortsatta tillväxt – en resa som bara har börjat.

## Globalt kvitto på vår teknik

Ordern i Japan på över 6 MSEK till en välkänd global fordonstillverkare är mer än bara en affär – det är ett erkännande. Att en stor aktör på en av världens mest kvalitetsmedvetna marknader väljer RanLOS testlösningar visar att vi inte bara är ett alternativ på marknaden, utan erbjuder ett viktigt alternativ i både mätmetodik och affärsmodell. Tillsammans med vårt MoU med CATARC i Kina och den nyligen säkrade ordern i Sydkorea, har vi nu en närvaro i Asien som vi ska vara väldigt stolta över. Och det är bara början på resan.

*“Vi har gått från att bygga förtroende till att skapa kommersiellt värde. Allt vårt arbete under 2025 har varit en förutsättning för de genombrott och försäljningar vi nu ser i Asien.”*

Utöver de direkta affärerna är vårt samarbete med CATARC i Kina en av våra viktigaste strategiska tillgångar. CATARC är inte bara ett mätinstitut; de är en central aktör i utformningen av Kinas nationella standarder för fordonskommunikation. Genom vårt samarbete positionerar vi RanLOS teknik i hjärtat av världens största fordonsmarknad, precis där framtidens krav på mätteknik definieras. Att finnas representerade där standarder sätts ger oss en unik konkurrensfördel och skapar förutsättningar

för att vår mätmetodik ska bli en naturlig del av den globala infrastrukturen för fordonstester, vilket kan bli en otrolig möjlighet för oss.

Vi har även slutfört leverans av ett komplett mätsystem till Volvo Cars som används i det dagliga arbetet vid utveckling av nya fordon.

## En organisation redo för tillväxt

Under 2025 har vi metodiskt stärkt alla delar av bolaget. Vi har fördjupat samarbetet med våra återförsäljare, tagit viktiga kliv in i försvarssektorn och stärkt vår interna organisation med nyckelkompetens, inte minst genom tillsättningen av Anders Lyrheden som CFO. Samtidigt har vi stärkt vår finansiella bas genom kapitaltillskott från teckningsoptioner (TO1B och TO2B) samt genomfört ett strategiskt listbyte till NGM.

Vi står idag på en stabil grund. Vår förvärvsagenda är aktiv och vi utvärderar löpande bolag som kan komplettera vår teknik eller ge oss snabbare tillgång till nya marknader. Vi har resurserna, viljan och nu även bevisen på att vi kan leverera lösningar till ledande kunder och ta nästa steg i vår tillväxtresa.

## Vi växlar upp – redo för nästa fas

Vi lämnar ett år bakom oss som präglats av hårt grundarbete och ökad synlighet. Nu går vi in i en fas där vi skalar upp. RanLOS är idag finansiellt rustat, har en efterfrågad teknik och är redo att möta den globala efterfrågan. Jag känner en stor stolthet över hur vår organisation har levererat under året och den fart vi nu har med oss in i 2026. Det vi ser nu är bara början – vi har tekniken, vi har förtroendet och vi har marknaden med oss.

Tack till våra medarbetare, partners och aktieägare för att ni är med oss när vi fortsätter den här resan under 2026, vilket jag verkligen ser fram emot.

Möln dal, april 2026

**Lars Granbom**  
VD för RanLOS AB (publ)

Mr. Yoshimichi Imaizumi, Director, Senior Executive Officer  
på TOYO Corporation, kommenterar ordern med RanLOS:

Vi ser en växande efterfrågan bland japanska fordonstillverkare på effektiva och tillförlitliga testlösningar för trådlösa system. RanLOS teknik erbjuder en imponerande kombination av mätkvalitet och operativ effektivitet, och vi är glada över att samarbeta i leveransen av BeamForce 42 på den japanska marknaden.



# Kort om RanLOS

*Svensk mätteknik med bevisad global efterfrågan*

RanLOS utvecklar innovativa och kostnadseffektiva testsystem för testning av antenner och trådlös kommunikation. Med rötterna i svensk forskning, patenterad teknik och starka branschsamarbeten erbjuder bolaget flexibla testlösningar för fordonsindustrin, försvarssektorn och andra kritiska användningsområden.

## Unika lösningar med akademiska rötter

RanLOS grundades 2016 av professor Per-Simon Kildal (1951-2016), en världsledande expert inom antennteknik. Bolaget har sitt ursprung på Chalmers tekniska högskola i Göteborg och kombinerar djup akademisk kompetens med affärsdriven innovation. RanLOS system – som omfattar både hårdvara och mjukvara – bygger på flera års forskning och har validerats i samarbete med aktörer som Volvo Cars, RISE, med flera. Bolagets patenterade teknik gör det möjligt att testa antenner och trådlös kommunikation på ett enkelt, repeterbart sätt under realistiska förhållanden – utan behov av dyra och komplexa anläggningar som kräver specialistkompetens. Tekniken är särskilt relevant för uppkopplade fordon, försvarssystem och andra samhällskritiska tillämpningar där säker och pålitlig uppkoppling är avgörande.

## Global närvaro och skalbar affärsmodell

För att nå ut brett har bolaget etablerade återförsäljaravtal och fleråriga samarbeten med TOYO Corporation (Japan, Kina), Dymstec (Sydkorea) och Frankonia (Europa). Dessa partnerskap ger RanLOS global räckvidd och stark lokal marknadskännet. Detta bekräftades under inledningen av 2026, då samarbetet resulterade i två betydande genombrottsorder i Japan och Sydkorea – ett tydligt kvitto på att vår globala försäljningsstrategi ger konkreta resultat.

RanLOS lösningar är utformade att vara flexibla, kostnadseffektiva och skalbara för att möta de behov som finns på marknaden idag. Bolaget har strategiskt fokus på tillväxtmarknader med höga krav, däribland fordons- och försvarsindustrin. Vidare ses även tillverkare av elektronik och uppkopplade enheter samt testlabb och forskning som potentiella marknader. Bolaget arbetar metodiskt och strategiskt för att kunna växa både organiskt och genom förvärv.

## Fokus:

- Leverans, demo och nya säljdialoger i Asien
- Stärka närvaron mot nyckelmarknaderna
- Accelererad kommersiell tillväxt

## Återförsäljare:

- TOYO Corporation (Japan, Kina, USA)
- Dymstec (Sydkorea)
- Frankonia (Europa)

# Marknadens behov och RanLOS unika position

## FOKUSMARKNADER

RanLOS adresserar fordons- och försvarsindustrin – två sektorer där trådlös prestanda idag är helt affärskritisk. För varje år som går accelererar den tekniska utvecklingen, vilket ställer allt högre krav på att kommunikationen fungerar felfritt under de mest krävande förhållandena. RanLOS möter dessa växande behov med en testmetodik som gör avancerad validering både flexibel, pålitlig och kostnadseffektiv.

### Fordonsindustrin

Fordonsindustrin befinner sig i en omfattande transformation där bilen utvecklas till en mjukvarudefinierad plattform (SDV). Marknaden för smarta fordonsantennor – integrerade moduler där antenn och mjukvara samarbetar för att optimera och prioritera trådlösa signaler i realtid – förväntas växa till 3,51 miljarder USD år 2026 (Fortune Business Insights, 2026). Utvecklingen drivs av att ledande säkerhetsorgan nu gör trådlös kommunikation (V2X) till en förutsättning för högsta säkerhetsbetyg. I Europa ställer Euro NCAP (European New Car Assessment Programme) krav på fungerande V2X-system för 2026 års modeller, samtidigt som kinesiska CATARC (China Automotive Technology and Research Center) utvärderar införandet av nya fordonsstandarder för testning under 2026–2027. Som världens största fordonsmarknad fungerar Kina ofta som en global indikator för kommande teststandarder.

Under 2025–2026 beräknas över 10 miljoner V2X-kapabla fordon rulla ut på vägarna. Fokus ligger på funktioner som "cooperative awareness", där fordon delar information i realtid för att förutse faror utom synhåll för föraren. Den tekniska komplexiteten ökar ytterligare med system för 5G-Advanced och satellitkommunikation (NTN), samtidigt som moderna elbilars 800V-system skapar elektromagnetiska störningar som riskerar att dämpa känsliga signaler.

Eftersom bilens säkerhetsklassificering nu vilar på att dessa komplexa system fungerar felfritt, blir stabil antennprestanda en absolut förutsättning. RanLOS bedömer att denna utveckling kräver en alternativ testmetodik som möjliggör effektiv och kontinuerlig validering genom hela utvecklingscykeln. Bolaget adresserar detta genom lösningar som ger biltillverkare möjligheten att validera trådlösa funktioner in-house i egna faciliteter. Detta påskyndar utvecklingsprocessen, minskar beroendet av externa resurser och säkerställer att fordonet lever upp till marknadens högsta krav på säkerhet och tillförlitlighet.

### Försvarsindustrin

Inom försvarssektorn är pålitlig trådlös kommunikation en kritisk framgångsfaktor för operativ säkerhet idag. Marknaden för militära antenner växer kraftigt och beräknas nå 5,23 miljarder USD år 2026 (Fortune Business Insights, 2026). En central drivkraft är behovet av avancerad drönarteknik, drönarsvärmar och SATCOM-on-the-move (SOTM) – teknik som möjliggör snabb satellituppkoppling för fordon och enheter i hög hastighet. I miljöer där traditionell infrastruktur saknas eller har slagits ut, blir denna satellitlänk ofta den enda kvarvarande kommunikationsvägen för ledning och kontroll.

Att bibehålla en stabil länk under rörelse innebär dock stora tekniska utmaningar då satellitsignaler är svaga och lätt skärmas av fordonets eget chassi. Detta gör att valet av antennplacering, och den praktiska verifieringen av denna på det aktuella fordonet, är av högsta vikt för att garantera funktion, räckvidd och prestanda. Dessutom skapar elsystemen i moderna militära fordon (800V) elektromagnetiska störningar som riskerar att överrösta kommunikationen. Detta har gjort anti-jamming (störningsskydd) till en topprioritering, en marknad som beräknas nå 6,11 miljarder USD år 2026 (Källa: Fortune Business Insights, 2026). För komplexa plattformar, såsom autonoma fordon och drönarsvärmar, räcker det inte att validera enskilda komponenter; hela systemets motståndskraft mot störningar måste verifieras. Att genomföra dessa tester i externa faciliteter medför dock ofta logistiska utmaningar och säkerhetsrisker kopplade till känslig mjukvara och sekretessbelagd teknik.

RanLOS bedömer att behovet av in-house-testning inom försvarssektorn är mer aktuellt än någonsin. Genom att erbjuda flexibla och högpresterande testlösningar inom utvalda frekvensområden möjliggör Bolaget att försvarsaktörer kan validera sina system i egna, säkrade miljöer. Bolagets testlösningar möjliggör en pålitlig och effektiv testprocess, vilket är avgörande för att snabbt utveckla motståndskraftiga kommunikationssystem. Detta ger användaren full kontroll över utvecklingskedjan, skyddar immateriella rättigheter och säkerställer att tekniken presterar under de mest extrema förhållandena.

## POTENTIELLA MARKNADER

Utöver nämnda fokusmarknader ser RanLOS en betydande tillväxtpotential inom testlabb och forskningsinstitut samt inom marknaderna för elektronik och uppkopplade enheter. Här skapar den snabba teknikutvecklingen ett kontinuerligt ökande behov av flexibla, lättillgängliga och kostnadseffektiva testlösningar.

### **Tillverkare av elektronik och uppkopplade enheter**

Behovet av effektiva testlösningar växer snabbt utanför fordons- och försvarssektorn i takt med att allt fler produkter blir uppkopplade. Denna marknad omfattar allt från antenntillverkare och leverantörer av basstationer till företag inom industriell automation, drönarteknik och smarta konsumentprodukter. Gemensamt för dessa aktörer är behovet av att säkerställa hög trådlös prestanda i en miljö där kraven på tillförlitlighet ständigt ökar.

RanLOS erbjuder en skalbar produktportfölj designad för att möta olika mätbehov. Det senaste tillskottet, BeamForce 21, är en kompakt och flexibel testlösning framtagen för att göra avancerad mätning tillgänglig för en bredare industri. Systemet bygger på samma beprövade tekniska plattform som bolagets fullstora system, BeamForce 42, men i ett smidigare format. Detta gör BeamForce 21 optimerat för testning av mindre enheter som basstationer, routrar och drönare, där kraven på precision är höga men utrymmet ofta begränsat. För specifika behov kring millimetervågor och mindre mätobjekt erbjuder bolaget även det specialiserade systemet BeamForce 8.

Traditionellt har testning av trådlös kommunikation varit förknippat med stora investeringar och teknisk komplexitet. RanLOS unika position på marknaden bygger på att erbjuda lösningar som är kostnadseffektiva, enkla att integrera, flexibla att använda, och samtidigt bibehålla en hög mätnoggrannhet. Genom att sänka tröskeln för avancerad in-house-testning möjliggör Bolaget att fler innovativa företag kan kvalitetssäkra sina produkter och förkorta vägen till marknaden.

### **Testlabb och forskning**

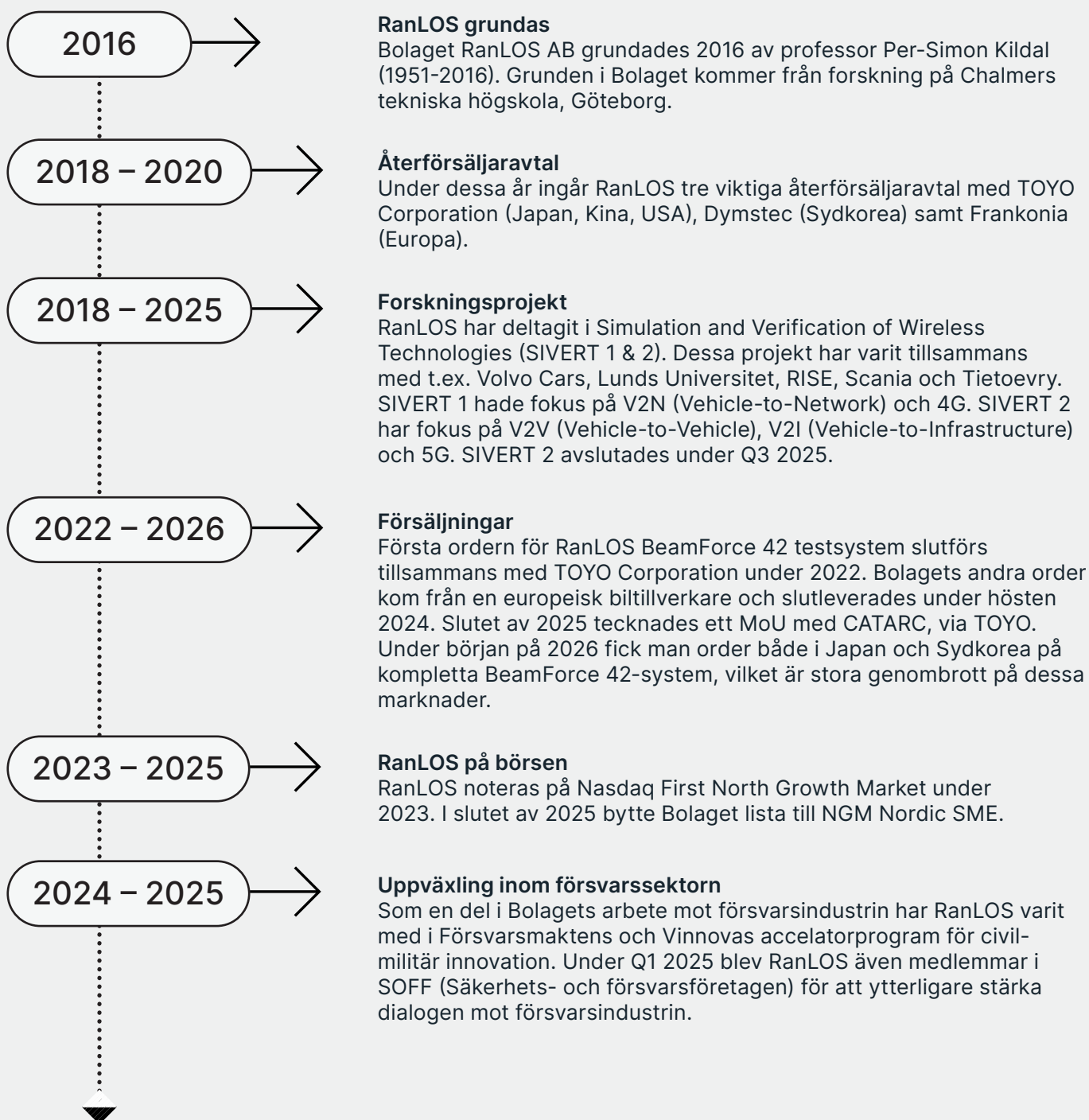
En betydande del av den globala valideringen av trådlös teknik sker via oberoende tredjepartslabb och forskningsinstitut. Dessa aktörer fungerar som branschberoende certifieringsorgan och hanterar ett brett spann av produkter – från avancerade fordonsplattformar till industriella robotar och konsumentelektronik. För RanLOS utgör detta segment både en viktig marknad och en strategisk kanal för att etablera Bolagets teknik som industristandard.

RanLOS testsystem är designade för att maximera flexibiliteten i dessa högpresterande miljöer. Systemen kan enkelt integreras i befintliga EMC-kammare (elektromagnetisk kompatibilitet), vilket gör det möjligt för testlabb att snabbt bredda sitt tjänsteutbud. Tack vare att systemen är mobila och kan rullas in och ut ur testkammare, kan labben optimera sin beläggning och växla mellan olika typer av mätuppdrag med minimal ställtid.

Under 2025 tog RanLOS ett betydande steg framåt genom tecknandet av ett samarbetsavtal (MoU) med CATARC, en av världens mest inflytelserika testorganisationer för fordonsindustrin. Att en global ledare nu utvärderar Bolagets lösning innebär en betydande strategisk möjlighet. Då Kina i allt högre grad driver utvecklingen av nya globala standarder för testning och validering, ger detta samarbete RanLOS en unik möjlighet att positionera sin teknik i centrum för framtidens kravbilder. Placeringen av ett demosystem under 2026 fungerar som en viktig dörröppnare och bekräftar teknikens relevans i segmentet, såväl som på världens största fordonsmarknad.



# Historia och utvalda milstolpar



# Viktiga patent

## Skyddad innovation med global räckvidd

RanLOS har tio beviljade patent som täcker Europa, Asien och USA. Merparten av dessa avser samma patentfamilj och är registrerade på olika marknader. De första patenten beviljades under 2020 i Europa samt i Japan. Under 2021 beviljades patent i Kina och USA, följt av Sydkorea under 2023. Under 2024 beviljades ytterligare ett patent i Japan.

Samtliga patent baseras på RanLOS mätmetodik och omfattas av ett patentskydd som gäller i 20 år från ansökningsdatumet. Nedan listas bolagets beviljade patent.

### Nuvarande patenträttigheter som innehas av RanLOS AB:

Patentnummer	Land	Ansökningsdatum	Registreringsdatum	Status
201680072904.2	Kina	2016-12-15	2021-05-11	Registrerat
2018-530017	Japan	2016-12-15	2024-03-01	Registrerat
10-2018-7016726	Sydkorea	2016-12-15	2023-10-18	Registrerat
16/063 364	USA	2016-12-15	2021-08-10	Registrerat
15200448.7	Tyskland	2015-12-16	2020-12-23	Registrerat
15200448.7	Spanien	2015-12-16	2020-12-23	Registrerat
15200448.7	Frankrike	2015-12-16	2020-12-23	Registrerat
15200448.7	Storbritannien	2015-12-16	2020-12-23	Registrerat
15200448.7	Sverige	2015-12-16	2020-12-23	Registrerat
2016-548674	Japan	2014-11-17	2020-03-27	Registrerat

# Strategi och affärsmodell

## Från utveckling till internationellt marknadsgenombrott

### Affärsmodell

RanLOS har utvecklat en helhetslösning för att testa antenner och trådlös kommunikation genom en kombination av hårdvara, mjukvara och supporttjänster. Lösningen är både skalbar och kostnadseffektiv, vilket gör att bolaget kan möta kundernas olika behov löpande. Affärsmodellen byggs på fyra kompletterande intäktströmmar:

#### 1. Försäljning av testutrustning och material

Intäkter vid försäljning av vår patenterade hårdvara (BeamForce och BeamTilt) inom olika industrier och branscher, som fordon och försvar.

#### 2. Uthyrning av produkter

Genom uthyrning erbjuds en flexibel väg till avancerad mätteknik. Detta fungerar även som en viktig dörröppnare till långsiktiga samarbeten och framtida systemköp.

#### 3. Licensintäkter

Vår egenutvecklade mjukvara BeamLab är kärnan i systemet. Genom återkommande licensförsäljning skapas stabila, återkommande intäkter.

#### 4. Support- och serviceavtal

Löpande intäkter från underhåll, kalibrering och teknisk support. Dessa avtal säkerställer att kundens system presterar optimalt över tid och fördjupar vår roll som en strategisk partner.

Denna strategi ger RanLOS rätt förutsättningar till en stabil intäktbas och långsiktiga kundrelationer, samtidigt som bolaget kan anpassa sitt erbjudande till kundernas unika behov.

### Utveckling och tillväxt

RanLOS kombinerar patenterad teknologi, etablerade samarbeten och en skalbar affärsmodell för att möta marknadens växande efterfrågan. Med stöd av strategiska återförsäljare och partnerskap har bolagets internationella resa gått från marknadsetablering till aktiv expansion, vilket understrukits av de genombrottsorder som erhållits under inledningen av 2026.

I takt med att nya standarder och lagkrav för trådlös prestanda implementeras globalt, är RanLOS väl positionerat för att leverera kostnadseffektiva och bevisade testlösningar på världsmarknaden. För att driva tillväxten vidare fokuserar bolaget på tre strategiska pelare:

#### • Intensifierad marknadsbearbetning och försäljning

Fördjupade kunddialoger på nyckelmarknader och lokala demonstrationer i Japan och Kina är centralt för att öka förtroendet och säkra nya affärer.

#### • Produktutveckling och bredare produktportfölj

Innovation och utveckling är en nyckel för RanLOS. En breddad produktportfölj gör att bolaget kan adressera fler applikationsområden och stärka sin efterfrågan hos fler kunder och områden.

#### • Strategiska samarbeten och projekt

Genom partnerskap med ledande mätinstitut och deltagande i utvalda innovationsprojekt stärker RanLOS sin roll i branschen. Dessa samarbeten ger oss tidiga insikter i marknadens framtida krav och skapar en stark närvaro i de miljöer där nya globala testmetoder och standarder definieras.

Produkter	Beskrivning
BeamForce 42	Större mätsystem för test av t.ex. fordon.
BeamForce 21	Mätsystem i mer kompakt format för test av mindre föremål, t.ex. drönare.
BeamForce 8	Vårt minsta system för test av små mätobjekt och högre frekvenser.
BeamTilt	Enhet som lyfter och tiltar testsystemet BeamForce 42 för att möjliggöra semi-3D mätningar av antennendiagram
BeamLab	Mjukvara för att styra och kontrollera mätningar. Hjärnan i testsystemet.

# RanLOS som investering

Under 2025 lade RanLOS grunden för tillväxt och internationell expansion. Genom strategiska genomförda kapitaltillskott, en förstärkt organisation och ett metodiskt försäljningsarbete nåddes ett kommersiellt genombrott i början av 2026 med historiska ordrar på den asiatiska marknaden.

Med en patenterad och validerad teknologi möter bolaget en växande global efterfrågan på tillförlitliga testlösningar för trådlös kommunikation. Genom en kombination av organisk tillväxt och en tydlig förvärvsagenda är RanLOS redo att skala upp verksamheten och leverera långsiktigt aktieägarvärde.

**#1**

## Patenterad och validerad teknologi

RanLOS lösningar bygger på spetsforskning från Chalmers och skyddas av en patentportfölj. Teknologin är validerad och anpassad för både civila och militära applikationer. Bolagets lösningar möjliggör snabb, precis testning av trådlös prestanda, vilket är avgörande i takt med att globala fordons- och försvarssystem blir alltmer uppkopplade.

**#4**

## Skalbar affärsmodell med återkommande intäkter

RanLOS affärsmodell kombinerar systemförsäljning (BeamForce) med återkommande intäkter från mjukvarulicenser (BeamLab), hyreslösningar och supportavtal. Denna struktur är skalbar och möjliggör löpande intäkter per sålt eller uthyrt system, vilket bygger en stabil grund för långsiktig lönsamhet.

**#2**

## Kommersiellt genombrott med globala kunder

Inledningen av 2026 markerar två kommersiella genombrott. Dels order i Japan, där bolagets i februari fick sin hittills största globala order, samt en första etablering i Sydkorea. Dessa affärer är ett tydligt kvitto på att tekniken efterfrågas av världsledande aktörer på högteknologiska marknader.

**#5**

## Tydlig tillväxtstrategi genom organisk försäljning och förvärv

RanLOS tillväxtstrategi bygger på vidare organisk försäljning i kombination med selektiva förvärv. Genom att se över strategiska bolag till den befintliga verksamheten kan man bredda kunderbudandet och accelererar expansionen på marknaden.

**#3**

## Etablerad närvaro i Asien – global tillväxtpotential

Med etablerade återförsäljare i Europa och bevisade partnerskap med TOYO Corporation och Dymstec i Asien har RanLOS en stark global bas. Styrkan i återförsäljarmodellen bekräftas av de genombrottsordrar som erhållits under inledningen av 2026, vilka ger bolaget ökad närvaro och vidare tillväxtpotential på dess nyckelmarknader.

**#6**

## Erfaren ledning med fokus på expansion

Under 2025 har RanLOS genomfört strategiska förstärkningar av styrelse, ledning och det operativa teamet. Genom att addera nyckelkompetens inom områden som förvärv, försvar och produktion har bolaget en förbättrad struktur och operativ förmåga att skala upp verksamheten och möta den växande globala efterfrågan.

# Styrelse och ledning

## Anders Lyrheden Styrelseordförande (2021) CFO (2025)



**Utbildning och erfarenhet:** Civilekonom från Handelshögskolan i Göteborg. Mångårig erfarenhet som CFO för börsbolag och globala företag med stark tillväxt såsom Consilium Safety Group AB, Smart Eye AB, Swegon och Hexpol.

**Övriga pågående betydande uppdrag:** Styrelseledamot i Monivent AB, Ägare av Skutviken Konsult AB (100 %).

**Ställning till företagsledningen och större aktieägare:** Oberoende till bolagets större aktieägare. Beroende i förhållande till bolagets ledning.

**Innehav:** 62 156 B-aktier, 10 000 optioner (efter split)

## Daniel Åman Styrelseledamot (2022)



**Utbildning och erfarenhet:** M.Sc. i Teknisk Fysik från Chalmers Tekniska Högskola. Erfaren ledare som främst arbetat mot internationella OEMer inom automotive och Telekom. VD på Systemite AB mellan 2021-2024, dessförinnan SVP Automotive Solutions på Smart Eye 2013-2021 och tidigare olika roller på Ericsson 1999-2013.

**Övriga pågående betydande uppdrag:** VD i Capture Energy sedan 2026. Styrelseledamot i Captario AB.

**Ställning till företagsledningen och större aktieägare:** Oberoende till bolagets större aktieägare. Oberoende i förhållande till bolagets ledning.

**Innehav:** 21 992 B-aktier, inga optioner

## Per Adamsson Styrelseledamot (2025)



**Utbildning och erfarenhet:** Mångårig erfarenhet av affärsutveckling, digital transformation och venture building inom industrin. Tidigare VD för Volvo Group Venture Capital samt ledande roller inom Volvo Group med fokus på att driva transformation från produkt- till tjänstebaserade erbjudande. Medgrundare av flera bolag, däribland WirelessCar (global ledare inom uppkopplade fordonstjänster) och Dynafleet (Volvo Trucks första fleet management-system). Idag verksam som rådgivare till företag, investerare och ledningsgrupper genom NextForward AB.

**Övriga pågående betydande uppdrag:** Grundare och rådgivare i NextForward AB. Styrelse- och rådgivningsuppdrag i ett flertal bolag inom industri, mobilitet och teknologi.

**Ställning till företagsledningen och större aktieägare:** Oberoende till bolagets större aktieägare. Oberoende i förhållande till bolagets ledning.

**Innehav:** 34 120 B-aktier, inga optioner

## Susanne Schilliger Kildal Styrelseledamot (2025)



**Utbildning och erfarenhet:** Susanne har en civilingenjörsexamen i Teknisk Fysik från Chalmers Tekniska Högskola. Hon tog examen 2015 och började jobba som konsult på AFRY med uppdrag som antennenjör på Beyond Gravity (då RUAG Space) och Ericsson. Sedan 2019 har hon haft fast anställning på Beyond Gravity, där hon jobbar med RF-design och test av antenner för rymd-applikationer.

**Övriga pågående betydande uppdrag:** Styrelsesuppleant sedan 2023 i Gapwaves AB. Styrelseledamot sedan 2018 i Kildal Antenn AB. Styrelseordförande i Stiftelsen Per-Simon Kildal Foundation sedan 2019. Styrelseledamot i Kildal Inventors AB sedan 2022.

**Ställning till företagsledningen och större aktieägare:** Beroende till bolagets större aktieägare. Oberoende i förhållande till bolagets ledning.

**Innehav:** 797 600 A-aktier och 1 078 359 B-aktier via Kildal Antenn AB (delägare, 24.8%), inga optioner

# Styrelse och ledning

## Lars Granbom

VD (2025)

**Utbildning och erfarenhet:** Mastersexamen i Elektroteknik från Chalmers Tekniska Högskola. Har över 30 års erfarenhet inom trådlösa system och trådlös kommunikation från bland annat Ericsson samt som entreprenör. Specialiserad på internationell försäljning och bolag i tidiga faser. Lars har även tidigare erfarenhet av börsnoteringar, förvärv, kapitalanskaffningar, relationer med investerare, företagsledning och styrelsearbete.

**Övriga pågående betydande uppdrag:** Delägare för 4E Antenna AB sedan 2017. Senior rådgivare för Provinn AB sedan 2022. Styrelseordförande i Argo Defence Group sedan 2025. Styrelseordförande i Gotmic AB sedan 2025. Ägare av Trefyr AB (100%) samt delägare i JL4 Invest AB (50%).

**Ställning till företagsledningen och större aktieägare:** Oberoende till bolagets större aktieägare. Beroende i förhållande till bolagets ledning.

**Innehav:** 36 400 A-aktier och 78 618 B-aktier via bolag.



# Förvaltnings- berättelse

# Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för RanLOS AB, organisationsnummer 559046-1116, avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2025-01-01 – 2025-12-31. RanLOS AB är ett publikt aktiebolag noterat på NGM Nordic SME. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusentals kronor (KSEK). Uppgifter inom parentes avser föregående år. Årsredovisningen är upprättad i enlighet med BFNAR 2012:1 (K3). Nedan anges RanLOS AB (publ) som "RanLOS" alternativt "Bolaget" om inget annat anges.

RanLOS grundades 2016 av professor Per-Simon Kildal (1951–2016), en av världens främsta experter inom mätteknik och antensystem. Professor Kildals forskargärning vid Chalmers tekniska högskola lade grunden för flera framgångsrika kommersiella bolag, däribland Bluetest AB och Gapwaves AB. RanLOS bygger vidare på detta arv genom att erbjuda kostnadseffektiva och användarvänliga lösningar för testning av trådlös kommunikation och antennprestanda.

Bolagets patenterade mätteknik har sin grund i akademisk forskning som genom industriella samarbetsprojekt anpassats för marknadens krav. Denna tekniska validering har utförts tillsammans med ledande partners som exempelvis Volvo Cars, AB Volvo och RISE.

RanLOS även medverkat i Sveriges första nationella civil-militära innovationsprogram (CMIP), ett samarbete mellan Vinnova och Försvarmakten. Deltagandet har gett fördjupade insikter i försvarssektorns behov och utgör en viktig drivkraft i arbetet med att identifiera och utveckla nya applikationsområden för RanLOS teknologi

Under 2025 var ett år av metodiska arbete genom att bygga en stark organisation, fördjupa marknadsdialoger och säkra kapital för global expansion. Genom lanseringen av nya produkter som BeamForce 21 och strategiska samarbeten, såsom ett MoU med kinesiska CATARC, skapade RanLOS rätt förutsättningar för att kunna skala verksamheten.

Det fördjupade samarbetet med Bolaget strategiska återförsäljare i Europa och Asien har gett ett direkt resultat i form av en stärkt global närvaro. Detta bekräftas av de genombrottsordrar som erhållits på nyckelmarknaderna i Japan och Sydkorea under inledningen av 2026, vilket utgör ett tydligt kvitto på att RanLOS nått ett erkännande på marknaden. Bolaget har sitt säte i Mölndals kommun och aktien handlas sedan december 2025 på marknadsplatsen NGM Nordic SME.

KSEK	Flerårsöversikt	2025	2024	2023	2022
		Nettoomsättning	575	648	1 568
Resultat efter finansiella poster		-8 266	-7 874	-5 175	-4 598
Balansomslutning		21 409	16 800	13 893	8 337
Soliditet (%)		77,1	66,9	85,8	57,6

## Utveckling av RanLOS verksamhet, resultat och ställning

### Omsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick under året till 575 (648) KSEK och är huvudsakligen hänförlig till leveranser till den europeiska kunden i premiumsegmentet.

Aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 739 (3 483) KSEK, vilket speglar en lägre utvecklingsintensitet jämfört med föregående år. Övriga rörelseintäkter uppgick till 1 427 (291) KSEK, främst hänförligt till erhållna stöd. Rörelsens kostnader uppgick till -10 833 (-12 131) KSEK. Kostnaderna har ökat något kopplat till personal och avskrivningar, medan kostnader för råvaror och förnödenheter samt övriga externa kostnader har minskat. Bolaget befinner sig fortsatt i en tillväxtfas med intensifierad marknads- och säljbearbetning, vilket har medfört ökade säljkostnader.

Periodens resultat före skatt uppgick till -8 266 (-7 874) KSEK.

### Finansiell ställning

Soliditeten uppgick per den 31 december 2025 till 77% (67%) och eget kapital till 16 507 (11 245) KSEK. Likvida medel uppgick till 10 277 (5 275) KSEK. Därutöver har bolaget en outnyttjad checkkredit om 500 KSEK.

### Kassaflöde

Årets kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -4 976 (-5 377) KSEK. Totalt kassaflöde för året uppgick till 5 003 (1 030) KSEK, vilket huvudsakligen förklaras av lägre investeringar i immateriella tillgångar samt finansiering under året.

### Investeringar

De totala investeringarna i immateriella tillgångar, huvudsakligen utvecklingskostnader, uppgick till 739 (3 483) KSEK. På balansdagen uppgick immateriella tillgångar till 8 764 (9 699) KSEK och materiella tillgångar till 184 (342) KSEK.

### Verksamhet inom forskning och utveckling

RanLOS arbetar aktivt med forskning och utveckling, vilket är avgörande för fortsatt tillväxt och nya marknadsinträden. Syftet är att snabbt identifiera kundernas föränderliga behov och skapa de mest effektiva lösningarna för varje given marknadssituation.

### Forskning och utveckling

Under året har RanLOS framgångsrikt vidareutvecklat mjukvara och utökat produktportföljen för att möta en växande efterfrågan på flexibla testlösningar. Genom lanseringen av BeamForce 21 kan bolaget nu erbjuda lösningar för fler applikationsområden, vilket har genererat ett ökat intresse. Produkten är redan föremål för diskussioner med potentiella kunder på bolagets nyckelmarknader. Utvecklingsutgifter ingår i bolagets rörelsekostnader men aktiveras i sin helhet, varför de aktiverade utvecklingsutgifterna i allt väsentligt motsvarar bolagets totala forsknings- och utvecklingskostnader.

### Hållbarhetsupplysningar

RanLOS bedriver ett aktivt och ansvarsfullt hållbarhetsarbete med fokus på långsiktigt värdeskapande för såväl aktieägare som samhället i stort. Med hänsyn till bolagets storlek och verksamhetens omfattning är hållbarhetsarbetet integrerat i den löpande verksamheten och omfattar främst områdena miljöpåverkan, affärsetik samt socialt ansvar.

RanLOS strävar efter att minimera sin miljöpåverkan genom effektiv resursanvändning. Vidare tillämpas tydliga riktlinjer för affärsetik och regelefterlevnad, med nolltolerans mot korruption och oegentligheter. Medarbetarna utgör en central del av bolagets framgång, och fokus ligger på en säker och inkluderande arbetsmiljö samt goda arbetsvillkor.

### Immateriella anläggningstillgångar

Värdet på immateriella anläggningstillgångar utöver patentinnehav är kopplat till framtida prognoser som är fastställda av bolagets ledning och tillstyrkta av bolagets styrelse.

### Personal och organisation

Antalet anställda uppgick vid årets slut till 4 (3). Utöver anställda anlitar bolaget konsulter för utveckling och produktion. Bolaget arbetar även med tillfällig personal, t.ex. för inköp och montering.

### Möjlighet till fortsatt drift

Till dess att bolagets operativa verksamhet genererar ett positivt kassaflöde är bolaget beroende av extern finansiering, antingen som tillskott från aktieägare eller från andra finansieringskällor. Styrelsen bedömer, mot bakgrund av det positiva marknadsläget samt den aktuella finansiella ställningen, att bolagets affärs- och finansieringsplaner är genomförbara.

### Förväntad framtida utveckling

RanLOS fokus under 2026 är att accelerera försäljningen av befintliga produkter via internationella återförsäljare samt att utvärdera strategiska förvärv som stärker bolagets erbjudande. Risker inkluderar marknadens acceptans av nya tekniska standarder samt konkurrens från aktörer med större finansiella resurser. Bolaget minimerar dessa risker genom en stark patentportfölj och nära samarbete med strategiska partners som TOYO Corporation och Dymstec.

### Förslag till resultatdisposition

Styrelsens förslag till disposition av bolagets vinst (SEK):

Överkursfond	44 534 455
Balanserat resultat	-33 249 510
Årets resultat	-8 266 378
<b>Summa</b>	<b>3 018 567</b>
Balanseras i ny räkning	3 018 567
<b>Summa</b>	<b>3 018 567</b>

## Aktien

Vid periodens utgång den 31 december 2025 uppgår aktiekapitalet till 4 824 530 SEK. Antalet utestående aktier uppgår till 12 061 325 aktier, varav 983 900 A-aktier och 11 077 425 B-aktier.

Sedan den 15 december 2025 handlas RanLOS B-aktier på Nordic Growth Market (NGM) under kortnamnet RLOS B med ISIN-kod SE0019762147.

### Föreslagen utdelning

Styrelsen föreslår att ingen utdelning ges för verksamhetsåret 2025.

### Största ägarna per 31 december 2025

Nedan listas de största aktieägarna i RanLOS AB per den 31 december 2025. Aktieägare, som ej är ägarregistrerade, utan vars aktier är placerade i försäkringar och depåer syns ej i denna förteckning.

### Teckningsoptionsprogram

Under 2025 har RanLOS genomfört två teckningsoptionsinlösenprogram:

Den 28 maj avslutades nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie TO1B. Totalt nyttjades 3 970 178 teckningsoptioner av serie TO1B, motsvarande en nyttjandegrad om ca 98,8%. Vidare gjordes en nyemission av totalt 57 626 aktier av serie B till Garanterna. 48 022 aktier av serie B emitteras inom ramen för garantin och 9 604 aktier av serie B emitteras i form av garantiersättning.

Den 8 december meddelade RanLOs att nyttjandet av optioner för teckningsoptioner av serie TO2B uppgick till 2 006 221 optioner vilket motsvarande en nyttjandegrad om ca 49,93%. Vidare kommunicerades den 22 december att bolaget avsåg att genomföra en riktad nyemission om 2 586 913 aktier till ett garantikonsortium.

Aktieägare	Aktieinnehav A-aktier	Aktieinnehav B-aktier	Aktieinnehav totalt	Totalt innehav aktier (%)	Totalt innehav röster(%)
Nordnet Pensionsförsäkring AB		2 115 938	2 115 938	17,54%	10,12%
Kildal Antenn AB	797 600	1 078 359	1 875 959	15,55%	43,29%
Sebastian Melchor Clausin		734 264	734 264	6,09%	3,51%
Avanza Pension		647 254	647 254	5,37%	3,09%
Johan Sivander		339 600	339 600	2,82%	1,62%
Lindia Invest Aktiebolag		280 000	280 000	2,32%	1,34%
Öresund Growth Partner AB		268 064	268 064	2,22%	1,28%
Jens Erik Martin Olsson		162 612	162 612	1,35%	0,78%
Per Arne Stefan Wittmoss		155 000	155 000	1,29%	0,74%
Jan Carlsson	80 000	71 664	151 664	1,26%	4,17%
Övriga aktieägare	106 300	5 224 670	5 330 970	44,19%	30,06%
<b>Total</b>	<b>983 900</b>	<b>11 077 425</b>	<b>12 061 325</b>	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

## Aktiekapitalets utveckling

Tidpunkt	Händelse	Förändring i Aktiekapital (SEK)	Förändring i antal aktier	Aktiekapital efter förändringen (SEK)	Antal aktier efter förändringen	Kvotvärde (SEK)
2016-01-07	Bolagets start	50 000	500	50 000	500	100,00
2016-02-22	Ökning av antalet aktier	-	4 500	50 000	5 000	10,00
2019-05-03	Nyemission	8 070	807	58 070	5 807	10,00
2020-02-25	Nyemission	40 320	4 032	98 390	9 839	10,00
2021-11-01	Nyemission	10 520	1 052	108 910	10 891	10,00
2021-11-11	Nyemission	32 000	3 200	140 910	14 091	10,00
2022-06-07	Fondemission	422 730	1 395 009	563 640	1 409 100	0,40
2023-03-27	Nyemission, IPO	240 000	600 000	803 640	2 009 100	0,40
2024-11-04	Nyemission	1 607 280	4 018 200	2 410 920	6 027 300	0,40
2025-06-09	Teckning av aktier genom teckningsoptioner	1 588 071	3 970 178	3 998 991	9 997 478	0,40
2025-07-15	Nyemission	23 051	57 626	4 022 042	10 055 104	0,40
2025-12-15	Teckning av aktier genom teckningsoptioner	802 488	2 006 221	4 824 530	12 061 325	0,40

## Väsentliga händelser under året

**Den 1 januari 2025** tillträdde Lars Granbom som ny verkställande direktör för RanLOS.

**Den 4 februari 2025** lanserade bolaget produkten BeamTilt, en innovativ lösning som möjliggör avancerade mätningar i olika vinklar och som breddar erbjudandet mot nya kundsegment.

**Den 23 maj 2025** förstärktes bolagets styrelse med Susanne Schilliger Kildal och Per Adamsson som valdes till nya ledamöter vid årsstämman.

**Den 18 juni 2025** slutfördes nyttjandeperioden för teckningsoptioner av serie TO1B med en slutlig nyttjandegrad om 98,8 procent, vilket tillsammans med en riktad emission till garanter tillförde bolaget cirka 10,3 MSEK före transaktionskostnader.

**Den 18 augusti 2025** meddelades att Anders Lyrheden utsetts till ny CFO med fokus på bolagets tillväxt- och förvärsagenda, med formellt tillträde den 1 september.

**Den 23 oktober 2025** tecknade bolagets återförsäljare TOYO Corporation ett Memorandum of Understanding (MoU) med mätinstitutet CATARC gällande ett gemensamt demoprojekt för RanLOS testlösningar på den kinesiska marknaden.

**Den 29 oktober 2025** lanserades produkten BeamForce 21, en kompakt och flexibel testlösning anpassad för mindre uppkopplade enheter inom både civil industri och försvarssektorn.

**Den 15 december 2025** genomfördes ett listbyte till NGM Nordic SME, varpå handeln i bolagets aktie inleddes på den nya marknadsplatsen.

**Den 22 december 2025** slutfördes den första av två riktade nyemissioner av aktier i samband med teckningsåtaganden i TO2B, vilket tillförde bolaget cirka 4,5 MSEK före transaktionskostnader.

# Risker

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

### Information om risker och osäkerhetsfaktorer

Bolagets verksamhet påverkas av ett antal faktorer, vilka kan innebära en risk för Bolagets verksamhet och resultat. De främsta riskerna och osäkerhetsfaktorerna beskrivs nedan.

### Marknadsrisker

En stor del av RanLOS framtida försäljning är planerad att ske mot ett begränsat antal kunder och återförsäljare. Bolaget säljer en ny innovativ produkt och det finns risk för tidskrävande säljprocesser. Bolaget har därför knutit avtal med tre olika internationella återförsäljare för att bearbeta sina huvudmarknader och på så sätt minska risken. Bolaget kan komma att utsättas för konkurrens från andra aktörer som har större finansiella resurser än RanLOS. Bolaget har dock en stark patentportfölj och arbetar ständigt med framtagande av nya patent för att minimera och förhindra intrång.

### Generellt marknadsläge i Bolagets segment

RanLOS utvecklar, säljer och tillverkar produkter som påverkas av marknadsläget. Behovet av mättekniska produkter till fordons- och försvarsindustrin är för närvarande högt. Om marknadsläget förändras till det sämre, kan efterfrågan minska, vilket kan komma att påverka Bolagets verksamhet negativt.

### Verksamhetsrisker

Bolaget har några nyckelpersoner som är kopplade till den vitala delen av verksamheten. För att knyta an nyckelpersoner har bolaget implementerat ett incitamentsprogram och nyckelpersonerna är dessutom delägare i bolaget. RanLOS är även beroende av att utvecklingsverksamheten löper enligt plan. Delar av utvecklingsarbetet görs via externa expertkonsulter som bolaget har haft samarbete med under flertalet år, således minimeras riskerna. RanLOS produkter består till största del av komponenter och material från regionala leverantörer, vilket minskar risken för förseningar och uteblivna leveranser.

### Finansieringsrisker

Bolaget är beroende av ett fåtal order varje år, om dessa uteblir behöver bolaget finansieras med eget kapital eller inlånade medel. Det finns en risk att bolaget inte kan erhålla finansiering när behov

uppstår eller att sådan finansiering inte går att erhålla på för bolaget accepterbara villkor. Därmed kan bolaget tvingas bedriva verksamheten i lägre takt än önskat, vilket kan leda till uteblivna intäkter.

### Konjunkturrisiker

Externa faktorer såsom tillgång och efterfrågan samt låg- och högkonjunkturer kan ha inverkan på rörelsekostnader, försäljningspriser och aktievärdering. Bolagets framtida intäkter och aktievärdering kan bli påverkade av dessa faktorer, vilka står utom Bolagets kontroll.

### Valutarisker

Bolagets varuförsörjning sker huvudsakligen i SEK medan en majoritet av försäljningen sker i och kan förväntas ske i EUR eller USD. Om SEK kraftigt förbättras gentemot EUR eller USD kan det innebära sämre lönsamhet för Bolaget.

### Ränterisk

Ränterisk avser risken för fluktuation i rörlig ränta kopplat till upplåning i koncernen. Bolaget har långsiktiga kreditarrangemang och är exponerad för ändrade räntevillkor.

### Kreditrisk

RanLOS kreditrisk härrör huvudsakligen från kundernas eventuella oförmåga att fullgöra sina betalningar. En noggrann kreditbevakning utförs löpande för att i möjligaste mån förutse och undvika eventuella förluster till följd av kunders betalningssvårigheter.

### Likviditetsrisk

Likviditetsrisk utgörs av Bolagets eventuella oförmåga att fullgöra sina betalningar. Om Bolaget inte kan fullgöra sina betalningar skulle det få negativ effekt på Bolagets finansiella ställning.

### Skydd av immateriella rättigheter

RanLOS har skyddat den utvecklade tekniken, det vill säga bolagets immateriella rättigheter, genom patent. Om någon aktör skulle kopiera delar av, eller hela, RanLOS teknik finns en risk att Bolaget drabbas negativt.

## Risker (forts.)

### **Tvister**

Bolaget har inte varit utsatt för tvister med konkurrenter, leverantörer eller kunder. Om Bolaget hamnar i en tvist kan det påverka Bolaget negativt.

### **Politiska beslut**

Bolaget bedriver verksamhet i Sverige men säljer även sina produkter och tjänster globalt varför Bolaget, i likhet med övriga företag, påverkas av den allmänna finansiella och politiska situationen i världen. Efterfrågan på Bolagets produkter påverkas framför allt av marknaden globalt samt i enskilda länder. Till viss del påverkas marknaden av faktorer som aktuellt politiskt styre, mer långvariga ekonomiska förhållanden, försvars- och säkerhetspolitik samt säkerhetsläget nationellt och globalt. Politiska förslag kan innebära förändringar och förutsättningar i enskilda länder. Detta kan påverka Bolagets kunders investeringsplaner och därmed efterfrågan på Bolagets produkter, vilket skulle kunna få en väsentlig negativ inverkan på Bolagets nettoomsättning och resultat. Det finns också en risk för att säkerhetspolitiska överväganden kan föranleda enskilda länder att begränsa sin import till förmån för nationell utveckling och tillverkning, vilket även det kan påverka efterfrågan på Bolagets produkter.

### **Leverantörer**

Bolaget är beroende av ett antal leverantörer för leverans av produkter. Bolaget har flera alternativa leverantörer och ingen leverantör anses utgöra en specifik risk. Det kan däremot bli förseningar i leveranser eller att leveranser helt uteblir vilket skulle kunna påverka Bolagets försäljning negativt.

# Finansiella rapporter

# Resultaträkning

KSEK

	NOT	2025 Helår	2024 Helår
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning		575	648
Aktiverat arbete för egen räkning		739	3 483
Övriga rörelseintäkter		1 427	291
<b>Summa rörelsens intäkter</b>		<b>2 741</b>	<b>4 422</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Råvaror och förnödenheter		-17	-1 639
Övriga externa kostnader	2,3	-5 040	-5 910
Personalkostnader	4,5	-3 944	-3 206
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-1 832	-1 375
Övriga rörelsekostnader		0	-1
<b>Summa rörelsens kostnader</b>		<b>-10 833</b>	<b>-12 131</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-8 092</b>	<b>-7 709</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		4	0
Räntekostnader och liknande resultatposter		-178	-165
<b>Summa finansiella poster</b>		<b>-174</b>	<b>-165</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-8 266</b>	<b>-7 874</b>
Skatt på årets resultat	6	0	0
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-8 266</b>	<b>-7 874</b>
<b>Årets resultat</b>		<b>-8 266</b>	<b>-7 874</b>

# Balansräkning

KSEK

TILLGÅNGAR	NOT	2025-12-31	2024-12-31
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	7	8 326	8 735
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	8	438	964
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>		<b>8 764</b>	<b>9 699</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningstillgångar	9	94	180
Inventarier, verktyg och installationer	10	90	162
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>		<b>184</b>	<b>342</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>8 948</b>	<b>10 041</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Varulager m.m.</i>			
Råvaror och förnödenheter		309	290
<b>Summa varulager</b>		<b>309</b>	<b>290</b>
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		125	188
Aktuella skattefordringar		62	90
Övriga fordringar		867	452
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	11	821	464
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>1 875</b>	<b>1 194</b>
Kassa och bank	12	10 277	5 275
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>12 461</b>	<b>6 759</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>21 409</b>	<b>16 800</b>

## Balansräkning (forts.)

KSEK	EGET KAPITAL OCH SKULDER	NOT	2025-12-31	2024-12-31
	<b>Eget kapital</b>			
	<b><i>Bundet eget kapital</i></b>			
	Aktiekapital	13	4 825	2 411
	Ej registrerat aktiekapital		337	0
	Fond för utvecklingsutgifter		8 327	8 735
	<b>Summa bundet eget kapital</b>		<b>13 489</b>	<b>11 146</b>
	<b><i>Fritt eget kapital</i></b>			
	Överkursfond		44 534	33 757
	Balanserad vinst eller förlust		-33 250	-25 784
	Årets resultat		-8 266	-7 874
	<b>Summa fritt eget kapital</b>		<b>3 018</b>	<b>99</b>
	<b>Summa eget kapital</b>		<b>16 507</b>	<b>11 245</b>
	<b>Långfristiga skulder</b>	14		
	Skulder till kreditinstitut		167	500
	Övriga skulder		714	1 285
	<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>881</b>	<b>1 785</b>
	<b>Kortfristiga skulder</b>			
	Skulder till kreditinstitut		333	0
	Leverantörsskulder		2 018	1 093
	Övriga skulder		871	2 058
	Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15	799	619
	<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>4 021</b>	<b>3 770</b>
	<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>21 409</b>	<b>16 800</b>

# Kassaflödesanalys

KSEK

	NOT	2025 Helår	2024 Helår
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		-8 092	-7 709
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflöde</i>			
Avskrivning anläggningstillgångar		1 832	1 375
<i>Övriga poster som påverkar kassaflödet</i>			
Erhållen ränta m.m.		4	0
Erlagd ränta		-178	-165
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>		<b>-6 434</b>	<b>-6 499</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>			
Förändring av varulager		-19	250
Förändring rörelsefordringar		-680	-18
Förändring rörelseskulder		2 157	890
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-4 976</b>	<b>-5 377</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	7	-739	-3 483
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-739</b>	<b>-3 483</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission		14 860	8 041
Emissionskostnader		-3 238	-1 841
Upptagna lån		0	4 000
Amortering av lån		-904	-310
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>10 718</b>	<b>9 890</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>5 003</b>	<b>1 030</b>
Likvida medel vid periodens början		5 274	4 245
Likvida medel vid periodens slut		10 277	5 275
<b>Förändring i likvida medel</b>		<b>5 003</b>	<b>1 030</b>

# Eget kapital

Förändringar i eget kapital (KSEK) Jan - Dec 2025	Aktie- kapital	Ej registrerat aktiekapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 2025-01-01	2 411	0	8 735	33 757	-25 784	-7 874	11 245
Resultatdisposition					-7 874	7 874	
Förändring utvecklingsfond			-408		408		
Nyemission	2 414			12 446			14 860
Nyemission ej registrerad		337		1 569			1 906
Emissionskostnader				-3 238			-3 238
Årets resultat						-8 266	-8 266
<b>Eget kapital 2025-12-31</b>	<b>4 825</b>	<b>337</b>	<b>8 327</b>	<b>44 534</b>	<b>-33 250</b>	<b>-8 266</b>	<b>16 507</b>

Aktiekapitalet uppgick vid årets utgång till 4 824 530 kronor, fördelat på 12 061 325 aktier med ett kvotvärde om 0,4 kronor.

Förändringar i eget kapital (KSEK) Jan - Dec 2024	Aktie- kapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 2024-01-01	804	5 932	28 164	-17 806	-5 175	11 919
Resultatdisposition				-5 175	5 175	
Förändring utvecklingsfond		2 803		-2 803		
Nyemission	1 607		7 434			9 041
Emissionskostnader			-1 841			-1 841
Årets resultat					-7 874	-7 874
<b>Eget kapital 2024-12-31</b>	<b>2 411</b>	<b>8 735</b>	<b>33 757</b>	<b>-25 784</b>	<b>-7 874</b>	<b>11 245</b>

Aktiekapitalet uppgick vid årets utgång till 2 411 000 kronor, fördelat på 6 027 300 aktier med ett kvotvärde om 0,4 kronor.

# Noter

## Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

### Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

### Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Vid försäljning av varor redovisas normalt inkomsten som intäkt när de väsentliga förmåner och risker som är förknippade med ägandet av varan har överförts från företaget till köparen.

### Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivningsbart belopp utgörs av anskaffningsvärdet minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Avskrivningstider	
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>	
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	5 år
Koncessioner, patent, licenser, varumärken	5 år
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>	
Inventarier, verktyg och installationer	5 år

### Immateriella tillgångar

Planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer. Företaget redovisar internt utvecklad immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt utvecklad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda (se nedan).

Enligt aktiveringsmodellen ska samtliga utgifter för utveckling, eller i utvecklingsfasen i ett internt projekt, redovisas som en tillgång endast när ett företag kan påvisa att samtliga följande förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt för företaget att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Företagets avsikt är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Företaget har förutsättningar att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Företaget kan på ett tillförlitligt sätt beräkna de utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången under dess utveckling.

### Finansiella instrument

#### Kundfordringar/kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

#### Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Samtliga finansiella instrument värderas och redovisas utifrån verkligt värde i enlighet med reglerna i kapitel 12 i BFNAR 2012:1 (K3).

## Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

## Inkomstskatter

### *Aktuell skatt*

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

## Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Bolaget har avgiftsbestämda pensionsplaner. Avgifter för dessa kostnadsförs löpande i den period de anställda utför de tjänster som ersättningen avser.

## Offentliga bidrag

Offentliga bidrag redovisas som intäkt då den framtida prestationen som krävs för att erhålla bidraget utförts. I de fall bidraget erhålls innan prestationen utförts, redovisas bidraget som skuld i balansräkningen. Offentliga bidrag värderas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas.

## Nyckeltalsdefinitioner

### *Nettoomsättning*

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

### *Resultat efter finansiella poster*

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

### *Soliditet (%)*

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

### *Balansomslutning*

Företagets samlade tillgångar.

**Not 2 Arvode till revisorer**

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föräns av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

	2025-12-31	2024-12-31
<b>KPMG AB</b>		
Revisionsuppdrag	221	174
<b>Totalt</b>	<b>221</b>	<b>174</b>

**Not 3 Leasingavtal där företaget är leasetagare**

	2025-12-31	2024-12-31
<b>Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal</b>		
Inom ett år	375	372
Mellan ett och fem år	125	124
<b>Totalt</b>	<b>500</b>	<b>496</b>
	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	411	382

**Not 4 Personal**

	2025-12-31	2024-12-31
<b>Medelantalet anställda</b>		
Kvinnor	1	2
Män	3	1
<b>Totalt</b>	<b>4</b>	<b>3</b>
<b>Löner och andra ersättningar</b>		
Styrelse och verkställande direktör	1 525	1 434
Övriga anställda	1 201	777
<b>Totalt</b>	<b>2 726</b>	<b>2 211</b>
<b>Sociala kostnader</b>		
Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör	193	193
Pensionskostnader för övriga anställda	45	42
Övriga sociala kostnader enligt lag och avtal	865	560
<b>Totalt</b>	<b>1 103</b>	<b>795</b>
<b>Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader</b>	<b>3 829</b>	<b>3 006</b>

*Inget avgångsvederlag utgår till VD eller andra anställda*

## Redovisning av könsfördelning i företagsledningar

	2025-12-31	2024-12-31
	Andel kvinnor	Andel kvinnor
Styrelsen	25%	25%
Övriga ledande befattningshavare	0%	0%

## Not 5 Aktierelaterade ersättningar

## Teckningsoptioner

Teckningsoptioner Under 2021 sattes ett optionsprogram för VD, nyckelindivider och Styrelseordförande motsvarande 100 000 optioner (efter split). En (1) teckningsoption berättigar innehavaren att under perioden 1 juli 2026 t.o.m. den 31 augusti 2026 teckna en ny B-aktie för 13,21 SEK/st. Under 2025 har inga nya optioner tilldelats, inlösts eller förfallit.

## Not 6 Skatt på årets resultat

RanLOS har ett ackumulerat skattemässigt underskottsavdrag på -37 816 (-26 349). Värdet på den uppskjutna skatten som är hänförlig till detta underskott motsvarar 20,6 % och uppgår till 7 790 (5 428). Bolaget har av försiktighetsskäl valt att inte redovisa värdet av dessa underskottsavdrag i balansräkningen.

## Not 7 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärden	12 555	9 072
Årets aktiveringar	739	3 483
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>13 294</b>	<b>12 555</b>
Ingående avskrivningar	-3 820	-3 140
Årets avskrivningar	-1 148	-680
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-4 968</b>	<b>-3 820</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>8 326</b>	<b>8 735</b>

## Not 8 Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter

	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärden	2 630	2 630
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>2 630</b>	<b>2 630</b>
Ingående avskrivningar	-1 666	-1 140
Årets avskrivningar	-526	-526
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-2 192</b>	<b>-1 666</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>438</b>	<b>964</b>

**Not 9 Maskiner och andra tekniska anläggningar**

	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärden	602	602
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>602</b>	<b>602</b>
Ingående avskrivningar	-422	-325
Årets avskrivningar	-86	-97
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-508</b>	<b>-422</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>94</b>	<b>180</b>

**Not 10 Inventarier, verktyg och installationer**

	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 111	1 111
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>1 111</b>	<b>1 111</b>
Ingående avskrivningar	-949	-877
Årets avskrivningar	-72	-72
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-1 021</b>	<b>-949</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>90</b>	<b>162</b>

**Not 11 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter**

	2025-12-31	2024-12-31
Förutbetalda hyror	107	102
Förutbetalda försäkringar	21	18
Upplupna intäkter	623	17
Övriga poster	70	327
<b>Totalt</b>	<b>821</b>	<b>464</b>

**Not 12 Checkräkningskredit**

	2025-12-31	2024-12-31
Beviljat belopp på checkräkningskredit uppgår till	500	500
Utnyttjad kredit uppgår till	0	322

**Not 13 Antal aktier och kvotvärde**

	2025-12-31	2024-12-31
<b>A-aktier</b>		
antal aktier	983 900	983 900
kvotvärde	0,40	0,40
<b>B-aktier</b>		
antal aktier	11 077 425	5 043 400
kvotvärde	0,40	0,40

**Not 14 Långfristiga skulder**

	2025-12-31	2024-12-31
<b>Förfaller inom 2-5 år efter balansdagen</b>		
Skulder till kreditinstitut	167	500
Övriga skulder	714	1 285
<b>Totalt</b>	<b>881</b>	<b>1 785</b>

**Not 15 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter**

	2025-12-31	2024-12-31
Personalrelaterade kostnader	421	366
Övriga poster	333	253
Förutbetalda intäkter	45	0
<b>Totalt</b>	<b>799</b>	<b>619</b>

**Not 16 Disposition av vinst eller förlust****Förslag till disposition av bolagets vinst**

Till årsstämmans förfogande står:

Överkursfond	44 534 455	
Balanserat resultat	-33 249 510	
Årets resultat	-8 266 378	253
<b>Totalt</b>	<b>3 018 567</b>	<b>619</b>

Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres

3 018 567

**Not 17 Ställda säkerheter**

	2025-12-31	2024-12-31
Företagsinteckningar	4 000	4 000
<b>Totalt</b>	<b>4 000</b>	<b>4 000</b>

Företagsinteckningar har ställts som säkerhet för bolagets kreditengagemang hos Almi AB.

### Not 18 Väsentliga händelser efter balansdagen

- **Den 15 januari 2026** slutfördes den andra av två riktade nyemissioner av aktier i samband med garantiåtaganden för TO2B, vilket tillförde bolaget cirka 4,5 MSEK före transaktionskostnader.
- **Den 17 februari 2026** offentliggjorde RanLOS sin hittills största strategiska genombrott i Asien – en flermiljonorder i Japan till en global fordonstillverkare via partnern TOYO Corporation. Ordervärdet uppgår till över 6,2 MSEK och avser två kompletta BeamForce 42-system.
- **Den 6 mars 2026** erhöll Bolaget en order på ett komplett BeamForce 42-system via partnern Dymstec i Sydkorea. Ordervärdet översteg 3,6 MSEK.

### Not 19 Transaktioner med närstående

Bolaget har under räkenskapsåret 2025 haft följande transaktioner med närstående parter.

- Jan Carlsson, CTO i RanLOS AB och tidigare styrelseledamot, har via Provinn AB fakturerat bolaget 476 KSEK, avseende kunddemonstrationer, mjukvaruutveckling samt produktutveckling.
- Per Adamsson, styrelseledamot, har via Nextforward AB fakturerat bolaget 127 KSEK, avseende affärsutveckling.
- Anders Lyrheden, styrelseordförande och CFO, har via Skutviken Konsult AB fakturerat bolaget 104 KSEK, avseende CFO-tjänster.

# Styrelsens och verkställande direktörens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Årsredovisningens innehåll beslutades 2026-04-23.

**Anders Lyrheden**  
Styrelsens ordförande

**Daniel Åman**  
Styrelseledamot

**Susanne Schilliger Kildal**  
Styrelseledamot

**Per Adamsson**  
Styrelseledamot

**Lars Granbom**  
Verkställande direktör

## Vår revisionsberättelse har lämnats

Göteborg 23 april 2026

KPMG AB

**Daniel Haglund**  
Auktoriserad revisor

# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i RanLOS AB, org. nr 559046-1116

## Rapport om årsredovisningen

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för RanLOS AB för år 2025. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 16-37 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av RanLOS ABs finansiella ställning per den 31 december 2025 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till RanLOS AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 2-15 samt 41. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller

våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera

uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för RanLOS AB för år 2025 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till RanLOS AB enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

#### **Revisorns ansvar**

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten

och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Göteborg 23 april 2026

KPMG AB

**Daniel Haglund**

Auktoriserad revisor

# Finansiell kalender

RanLOS AB (publ) avser publicera finansiella rapporter enligt tabellen till höger →

Bolagets finansiella rapporter tillgängliggörs via nyhetstjänsten MFN samt bolagets hemsida [www.ranlos.com](http://www.ranlos.com)

Beskrivning	Datum
Årsstämma 2026	22 maj 2026
Delårsrapport (jan - jun 2026)	21 augusti 2026

För ytterligare information vänligen kontakta:

Lars Granbom

Verkställande direktör för RanLOS AB (publ)

Telefon: 070-319 65 30

E-post: [lars.granbom@ranlos.com](mailto:lars.granbom@ranlos.com)



RanLOS AB (publ)  
org. no. 559046-1116  
Flöjelbergsgatan 20C, 431 37 Mölndal, Sverige  
contact@ranlos.com