

Oncopeptides publicerar bokslutskommunikén för 2025

Stockholm - 19 februari 2026 - Oncopeptides AB (publ) (Nasdaq Stockholm: ONCO), ett biotechbolag inriktat på svårbehandlade cancersjukdomar, har idag publicerat bokslutskommunikén för 2025.

”Sett över helåret uppvisade Oncopeptides ett starkt kommersiellt momentum under 2025, där nettoomsättningen mer än fördubblades till 71,1 MSEK, vilket motsvarar en ökning med 125 procent jämfört med 2024. För det fjärde kvartalet uppgick nettoomsättningen till 18,6 MSEK, en ökning med 88 procent på årsbasis.”, säger Oncopeptides vd Sofia Heigis. ”Detta resultat återspeglar den ihållande efterfrågan på Pepaxti, särskilt i Italien där lanseringen har överträffat våra initiala förväntningar. Inför 2026 kommer vi utveckla våra pipelinetillgångar baserade på peptiddrogskonjugat-plattformen (PDC) bortom multipelt myelom till andra sjukdomsområden, vilket möjliggör en betydande framtida potential.”

Finansiell översikt oktober-december

- Nettoomsättningen uppgick till 18,6 (9,9) MSEK
- Rörelseresultatet uppgick till -61,5 (-83,3) MSEK
- Resultat efter skatt uppgick till -65,2 (-83,4) MSEK
- Resultat per aktie, före och efter utspädning -0,25 (-0,39) SEK
- Likvida medel uppgick vid periodens slut till 82,3 (178,5) MSEK

Väsentliga händelser oktober-december

- Journal of Cancer Research and Clinical Oncology: Exceptionell respons på långtidsbehandling med Pepaxti.
- Forskning från ledande universitet tillsammans med Oncopeptides kring NK-cellengagerare representerades på ASH.
- Annals of Hematology: Experter stödjer användande av Pepaxti mot myelom.
- Experimental Hematology & Oncology: Forskning visar att Pepaxti är effektivt vid högriskmyelom.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Oncopeptides offentliggör omsättning för fjärde kvartalet 2025 och uppdaterar förväntningar på kassaflödesmål.
- Oncopeptides tillkännager företrädesemission

Koncernens siffror i sammandrag

(TSEK)	2025 okt-dec	2024 okt-dec	2025 jan-dec	2024 jan-dec
Nettoomsättning	18 567	9 914	71 118	31 648
Rörelseresultat	-61 530	-83 334	-224 651	-283 498
Resultat efter skatt	-65 173	-83 426	-249 585	-284 607
Resultat per aktie före/efter utspädning (kr)	-0.25	-0,39	-1.10	-1,71
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-60 064	-71 498	-216 493	-260 570
Likvida medel vid periodens slut	82 255	178 536	82 255	178 536

Telefonkonferens för investerare, analytiker och media

Investerare, finansanalytiker och media inbjuds att delta i en webbsändning och följande frågestund kl. 09:00 CET idag.

Presentationen kommer att ledas av vd Sofia Heigis, tillsammans med CFO Henrik Bergentoft. Sändningen kommer att hållas på engelska, och publiceras på www.oncopeptides.com/sv i anslutning till att webbsändningen startar.

Information för deltagare

Om du önskar delta via webcasten gå in på nedan länk.

<https://oncopeptides.events.inderes.com/q4-report-2025>

Om du önskar delta via telefonkonferens registrerar du dig via länken nedan. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

<https://conference.inderes.com/teleconference/?id=5005165>

Vd-ord

Sett över helåret uppvisade Oncopeptides ett starkt kommersiellt momentum under 2025, där nettoomsättningen mer än fördubblades till 71,1 MSEK, vilket motsvarar en ökning med 125 procent jämfört med 2024. För det fjärde kvartalet uppgick nettoomsättningen till 18,6 MSEK, en ökning med 88 procent på årsbasis. Detta resultat återspeglar den ihållande efterfrågan på Pepaxti, särskilt i Italien där lanseringen har överträffat våra initiala förväntningar. Inför 2026 kommer vi utveckla våra pipelinetillgångar baserade på peptiddrogskonjugat-plattformen (PDC) bortom multipelt myelom till andra sjukdomsområden, vilket möjliggör en betydande framtida potential.

De framgångsrika men komplexa marknadstillträdesprocesserna i Spanien och Italien slutfördes före tidplan, vilket krävde betydande investeringar tidigare än förväntat för att säkerställa en korrekt uppbyggnad av teamen. Även om vår tillväxttakt förblir robust sett över helåret, dämpades försäljningen under andra halvåret av ett långsammare än förväntat upptag i Tyskland och en läkarstrejk i Spanien under fjärde kvartalet. Som en följd av detta har vi justerat våra förväntningar och räknar nu med att nå ett positivt kassaflöde under 2027.

För att stödja denna ambition har vi genomfört en strategisk översyn av vår tyska verksamhet för att skärpa fokus och optimera vår affärsmodell. Genom att effektivisera organisationen och fokusera på områden med hög potential strävar vi efter att nå lönsamhet på landnivå i Tyskland under 2026.

Som tidigare kommunicerats har förhandlingarna för den japanska marknaden fokuserats på ett enda, väletablerat större läkemedelsbolag, och vi har nyligen gått vidare till formella avtalsdiskussioner. Då tidsplanen är beroende av externa faktorer utanför vår kontroll är det svårt att uppskatta när avtalet kan slutföras.

Vi har sett spännande data som ytterligare validerar vår PDC-plattform, vilken gör det möjligt för oss att rikta in oss på nya indikationer med stora medicinska behov, med glioblastom som en första möjlighet –en sjukdom utan botemedel eller nya behandlingsalternativ som förändrar prognosen, och med en uppskattad global marknad på 8 miljarder USD. Genom att utnyttja PDC-plattformens påvisade förmåga att passera blod-hjärnbarriären i djurmodeller, tar vi nu nästa steg genom att inleda en kapitaleffektiv "Window of Opportunity"-studie för att bekräfta våra fynd i människa. Studiedesignen har redan mötts av stort intresse och stöd från flera ledande experter (KOLs) i Europa och USA. Studien, som planeras starta under 2026, syftar till att generera kliniska bevis på att en PDC passerar blod-hjärnbarriären i människa.

Om vi lyckas bevisa detta har vi adresserat en av de största utmaningarna inom läkemedelsutveckling för denna aggressiva hjärntumör, vilket öppnar upp en av flera spännande vägar framåt för vår pipeline bortom myelom.

För att möjliggöra denna strategiska förändring från preklinisk forskning till klinisk utveckling inom glioblastom och andra indikationer omfördelar vi resurser från intern preklinisk forskning till klinisk forskning. För att upprätthålla kostnadsmedvetenhet och fokus minskar vi våra interna FoU-insatser och kommer framöver att i större utsträckning förlita oss på externa strategiska samarbeten för att utveckla våra två plattformar PDC och SPiKE.

I syfte att stärka bolagets finansiella ställning, ge ytterligare utrymme för den pågående kommersialiseringen av Pepaxti i Europa samt för att ta bolagets prekliniska program avseende glioblastom fram till klinisk utvecklingsfas har vi idag utannonserat en företrädesemission om upp till 200 MSEK med stöd av bolagets största aktieägare HealthCap.

Med fler än 600 patienter behandlade sedan vårt EMA-godkännande och en tydlig inkludering i EHA/EMN:s kliniska riktlinjer erkänns Pepaxti i allt högre grad som ett relevant behandlingsalternativ för trippelrefraktära patienter. Vi går in i 2026 med en mer fokuserad organisation, en tydlig färdplan för geografisk expansion och inte minst en spännande pipelineutveckling som kan ta bolaget från att vara en nischaktör till att bli en pionjär inom flera nya indikationer, bortom myelom i sent skede. Vår mission kvarstår: att skapa hopp genom vetenskap för patienter med svårbehandlade cancersjukdomar. Jag tror att 2026 kommer att bli ett år av betydande framsteg för Oncopeptides.

Den 19 februari 2026

Sofia Heigis, vd

För ytterligare information kontakta:

David Augustsson, Kommunikations- och IR-chef, Oncopeptides AB (publ)

E-post: david.augustsson@oncopeptides.com

Mobil: +46 76 229 38 68

Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 19 februari 2025, kl. 08:00 CET.

Om Oncopeptides

Oncopeptides är ett svenskt biotechbolag inriktat på forskning, utveckling och kommersialisering av riktade terapier för svårbehandlade cancersjukdomar.

Bolaget använder sin patenterade PDC-plattform för att utveckla peptidlänkade läkemedel som snabbt och selektivt levererar cellgifter in i cancerceller. Bolagets flaggskeppsläkemedel kommersialiseras för närvarande i Europa, med partnerskapsavtal för bland annat Sydkorea, Mellanöstern och Afrika.

Oncopeptides utvecklar flera nya läkemedelskandidater baserat på sina två patenterade teknikplattformar PDC och SPiKE.

Bolaget grundades år 2000, har ca 80 anställda och verksamhet i Sverige, Tyskland, Österrike, Italien och Spanien. Oncopeptides är noterat på Nasdaq Stockholm med förkortningen ONCO.

Mer information finns tillgänglig på www.oncopeptides.com

Om Pepaxti

Pepaxti® (melfalan flufenamid också kallat melflufen) har erhållit försäljningstillstånd i alla EU-länder, i EEA-länderna Island, Lichtenstein och Norge, samt i Storbritannien. Pepaxti är indicerat i kombination med dexametason för behandling av vuxna patienter med multipelt myelom som har fått åtminstone tre tidigare behandlingslinjer, vars sjukdom är resistent mot minst en proteasomhämmare, ett immunmodulerande läkemedel och en monoklonal antikropp riktad mot CD38 och som har uppvisat sjukdomsprogression vid eller efter den sista behandlingen. För patienter med tidigare autolog stamcellstransplantation, bör tiden till progression vara åtminstone tre år från transplantation.