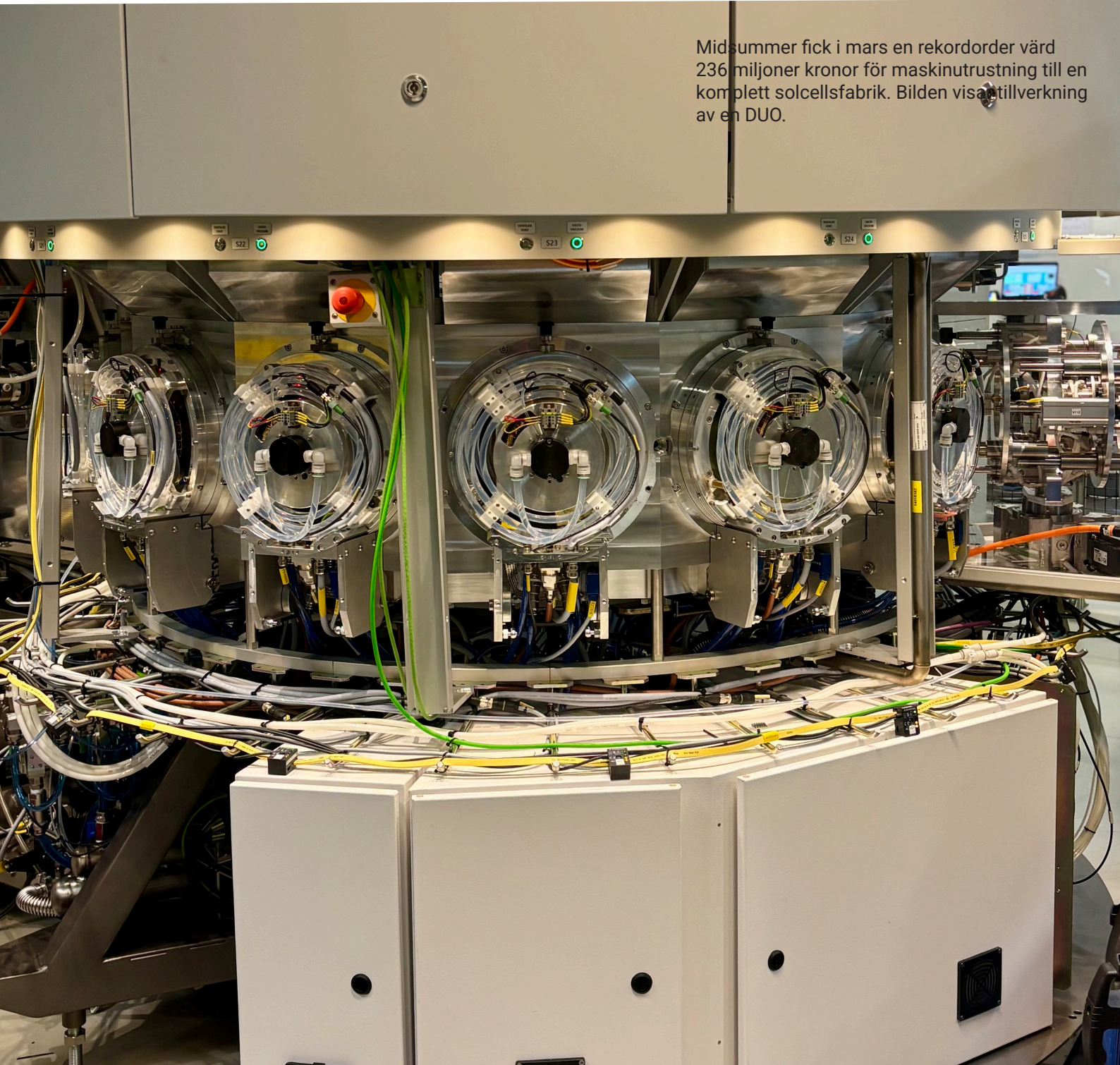


# DELÅRSRAPPORT Q1 2026

Midsummer AB (publ)

Midsummer fick i mars en rekordorder värd 236 miljoner kronor för maskinutrustning till en komplett solcellsfabrik. Bilden visar tillverkning av en DUO.





## Midsummer i korthet

Midsummer grundades 2004 och är en ledande aktör inom innovativ solcellsteknologi, specialiserat på flexibla CIGS-tunnfilmssolceller (bestående av koppar, indium, gallium, selen), utvecklad med egen produktionsteknik.

Midsummer utvecklar, tillverkar och säljer utrustning för produktion av tunnfilmssolceller som kompletta solcellsfabriker till strategiskt utvalda samarbetspartners globalt samt maskiner för forskning och utveckling till universitet och forskningsinstitut.

Bolaget utvecklar, tillverkar och säljer även solpaneler till en bred kundbas inom flera sektorer, från industri- och kommersiella fastigheter till offentliga verksamheter, privatpersoner samt tak- och solcellsinstallatörer. Det gemensamma behovet av solenergi gör marknaden bred, skalbar och mångfacetterad, både nationellt och internationellt.

Från 2026 säljer Midsummer även insatsmaterial (sputtertargets) till externa producenter av solceller.

Midsummer tillhandahåller den hittills mest hållbara lösningen för förnybar energi, med världens lägsta koldioxidavtryck, räknat på hela livscykeln. Bolaget äger hela värdekedjan från processat råmaterial och produktion till färdig produkt. Detta möjliggör hög kvalitet och transparens i varje led. Vägledna av ett starkt åtagande för hållbarhet och socialt ansvar upprätthåller Midsummer höga etiska standarder och säkerställer ansvarsfulla affärsmetoder.

Solpanelerna finns idag i tre produktlinjer: SLIM, WAVE och BOLD, vilka är anpassade för olika taktyper. Midsummers solpaneler är tunna, lätta, flexibla och arkitektoniskt integrerbara, samtidigt som de är robusta, hållbara, återvinningsbara och enkla att installera.

Midsummers teknologi och produkter är strategiskt positionerade för att möta framtidens behov och förväntningar på en marknad med stark global tillväxt, där estetik, spårbarhet och minimalt klimatavtryck blir allt viktigare för medvetna kunder. Samtidigt möjliggör Midsummers lösning en ny, tidigare oexploaterad marknad för solceller på svaga tak, som inte tål lasten av konventionella kiselpaneler.

Huvudkontoret ligger i Järfälla där det också sker produktion av solceller. Med den nya fabriken i Italien med 50 MW årlig produktionskapacitet blir Midsummer den största tillverkaren av tunnfilmssolceller i Europa. Midsummer utvärderar även etablering av ytterligare solcellsfabriker i flera andra länder, inklusive i Colombia där bolaget fått uppdraget att etablera en storskalig komplett solcellsfabrik med minst 100 MW årlig produktionskapacitet.

Aktien är listad på Nasdaq First North Premier Growth Market.

# Delårsrapport Q1 2026

Midsummer AB (Publ) Nasdaq First North Premier Growth Market

## Väsentliga händelser januari - mars 2026

► Nettoomsättningen för koncernen för det första kvartalet 2026 uppgick till 54 713 TSEK (5 419 TSEK). Resultat per aktie för koncernen för kvartalet var -0,01 SEK/aktie före utspädning (-0,15 SEK/aktie) och -0,01 SEK/aktie efter utspädning (-0,15 SEK/aktie).

► Midsummer genomförde i januari en fullt garanterad företrädesemission om cirka 175 miljoner kronor för att möta det stora rörelsekapitalbehov som uppstår med investeringar i bl a en utökad produktionskapacitet för tillverkning av det stora antal DUO-maskiner som ska levereras till den colombianska fabriken.

► Bolaget genomförde i samband med emissionen en omstrukturering av bolagets obligationslån i syfte att stärka balansräkningen och optimera kapitalstrukturen. Cirka 40 procent av utestående nominellt belopp under obligationerna konverterades till aktier.

► Beslut fattades om en emission av aktier till dels en tidigare finansiell rådgivare till bolaget, motsvarande cirka tre miljoner kronor, dels de garantier som valt att erhålla garantiersättning i aktier, motsvarande drygt sex miljoner kronor.

► I mars fick Midsummer en uppföljningsorder värd drygt 236 miljoner kronor, från en svensk industri- och försvarskoncern på maskinutrustning till en solcellsfabrik för tillverkning av tunnfilmssolceller. Beställningen avser DUO, Midsummers egenutvecklade produktionslina för tillverkning av tunnfilmssolceller. Ordern är den största enskilda ordern i Midsummers historia. Huvuddelen av ordervärdet bedöms intäktas föras under 2026.



## Nyckeltal

TSEK	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025
Nettoomsättning	54 713	5 419
Rörelseresultat	9 242	-31 290
EBITDA	19 357	-19 495
Resultat före skatt	-2 641	-40 676
Periodens totalresultat	-1 168	-67 743
Rörelsemarginal	16,89%	Negativ
EBITDA marginal	35,38%	Negativ
Soliditet	61,93%	28,28%
Periodens kassaflöde	120 206	5 817
Resultat per aktie		
-före utspädning (kr)	-0,01	-0,15
-efter utspädning (kr)	-0,01	-0,15

# VD har ordet

Midsummer visar fortsatt stark utveckling under det första kvartalet 2026. Nettoomsättningen uppgick till knappt 55 miljoner kronor, vilket är en kraftig ökning jämfört med samma period föregående år. Den senaste 12-månadersperioden har bolaget haft en omsättning på cirka 214 miljoner kronor.

Vi har gjort stora framsteg även mätt i lönsamhet. Vi hade en positiv EBITDA på drygt 19 miljoner kronor under det första kvartalet 2026 och om vi tittar totalt på de senaste 12 månaderna ligger EBITDA på ungefär 34 miljoner kronor.

Vårt kostnadsbesparingsprogram fortsätter att leverera. Posten kostnader för administration och marknadsföring minskar med cirka 25 procent för perioden. Här ska man dock vara försiktig med slutsatserna – det är bra att skära in onödiga kostnader men på sikt och i takt med att vi växer kommer förstås kostnader för marknadsföring att behöva öka eftersom den lägger grunden för en ökad försäljning.

## Soliditet över 60 procent

Vi har också stärkt balansräkningen rejält under det första kvartalet med hjälp av en nyemission på 175 miljoner kronor (exklusive emissionskostnader), samt genom en konvertering av en stor del av vår utestående gröna obligation till aktier (knappt 80 miljoner kronor). Det innebär att vår soliditet nu är över 60 procent.

Vi uppvisar även ett positivt rörelseresultat på drygt nio miljoner kronor för perioden. Konverteringen av obligationen medförde dock en del engångsräntekostnader vilka gjorde att resultatet före skatt hamnade på knappt minus tre miljoner kronor.

I mars 2026 kunde vi rapportera om en ny maskinorder på 236 miljoner kronor, den största i företagets historia. Ordern avser DUO-maskiner som vi kommer att tillverka under 2026. Ordern innebär att vi kommer att accelerera vår maskintillverkning under 2026 och den största delen av ordern kommer att intäktsföras under 2026.

## Större efterfrågan på våra solpaneler

Orderingången för solpaneler har gradvis förbättrats under kvartalet. Särskilt i mars fick efterfrågan av våra solpaneler en ordentlig skjuts. Det osäkra omvärldsläget har förstärkt vissa av de megatrender som driver efterfrågan på vår teknologi.

I Europa, Nordamerika och Latinamerika ser vi en förnyad insikt i nödvändigheten att minska beroendet av naturgas och olja, öka accelerationen av förnybar energi, minska beroendet från Kina och nödvändigheten av distribuerad energi. Även i Europa talas det nu mer och mer om vikten av motståndskraft, och att minska vårt beroende av naturgas från Ryssland och Mellanöstern.

Det är emellertid inte enbart omvärldsfaktorer som gör att företaget nu går bättre än på mycket länge, utan även ett gediget internt arbete inom alla avdelningar och på alla positioner (läs gärna texten om vår produktutveckling som ett exempel). Vi kallar oss världsledande, med fog anser jag som varje dag har förmånen att träffa alla våra skickliga medarbetare.

Under kvartalet har vi anställt lokala försäljningsrepresentanter i Spanien och Italien och vi planerar att ytterligare öka vårt fokus mot marknaden i södra Europa. Vi är nu 25 medarbetare i Italien och åtta i Colombia. I hela koncernen är vi nu runt 120 anställda. Den växande orderboken har också gjort att vi tagit beslutet att växla upp till tvåskift i produktionen i Bari efter sommaren, så att vi kan möta den ökande globala efterfrågan på våra produkter med en utökad produktion från vår italienska fabrik.

Jag är sammantaget mycket nöjd med kvartalet och hyser stor tillförsikt inför framtiden. Båda våra affärer, maskinutrustning och solpaneler, tar fart samtidigt och vår verksamhet har blivit alltmer internationell. Vårt självklara mål har alltid varit att bli ett uthålligt lönsamt och växande världsledande deep-techföretag med unika tillverkningsprocesser som skapar produkter med mycket attraktiva egenskaper. Vi har höga långsiktiga ambitioner och jag ser fram emot fortsatt tillväxt och fortsatta framgångar under kommande kvartal, år och decennier.



**Eric Jaremalm**  
VD för Midsummer

# Midsummers solceller öppnar nya applikationsområden

Midsummer har en unik egenutvecklad tunnfilmsteknologi och bolaget äger hela produktionskedjan, från maskinutrustning till färdiga installerbara solpaneler. Det har gett Midsummer ett antal starka konkurrensfördelar (se faktaruta), fördelar som har stärkts över tid. Det finns t ex en ökande strävan från främst kommersiella aktörer att bli klimatneutrala eller -positiva i sin verksamhet vilket skapar en stor efterfrågan på solpaneler med så låga klimatavtryck som möjligt. Midsummers solceller har 90 procent lägre klimatavtryck än traditionella kiselpaneler och är till 98 procent återvinningsbara.

Det finns även politiska och regulatoriska skeenden som talar till företagets fördel, t ex den märkning av solpaneler och annan utrustning som ligger som ett EU-förslag och som ska visa den totala klimatpåverkan av utrustning sett över en livscykel. Här ligger Midsummers produkter extremt väl till. EU har även fattat beslut om att europeiska byggnader måste ha solcellstak, en process som fñas in under kommande år, och som även den gynnar Midsummers lätta solpaneler då majoriteten av tak i mellersta och södra Europa inte klarar vikten av traditionella kiselpaneler.

## ► Hållbarheten

Tack vare en unik produktionsteknologi och -process har Midsummers produkter upp till 90 procent lägre klimatavtryck sett över en livscykel än konventionella paneler, och lägre än även vind- och vattenkraft.

## ► Vikten

Midsummers paneler är 85-95 procent lättare än kiselpaneler inklusive ställningar och ballast, vilket gör installationen lättare och det enda alternativet för vissa typer av (oftast kommersiella) svagare tak.

## ► Installationen

Installationen av Midsummers paneler är enklare och snabbare än för konventionella solpaneler och lätt för installatörer att lära sig. Ingen penetration av takets tätskikt behövs, vilket eliminerar risken för läckage. Tack vare att de 2 mm tunna panelerna integreras direkt på takmembranet tillkommer heller ingen extra vindlast. Solpanelerna kan installeras vid komplett takbyte eller som eftermontage.

## ► Installerad effekt per tak

Midsummers paneler kan täcka upp till 90 procent av taken, mot 50-70 procent för kiselpaneler.

## ► Estetiken

Midsummers solpaneler är tunna och lätta och smälter in eller ersätter befintliga tak på ett estetiskt attraktivt sätt.

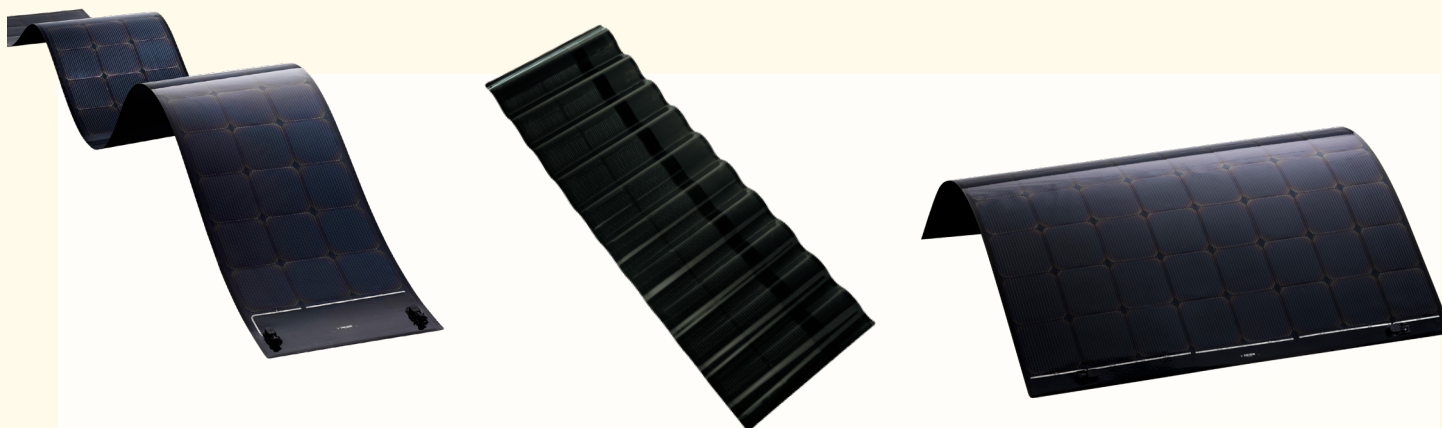
## ► Tåligheten

Midsummers solpaneler är tillverkade av tåliga material som eliminerar risken för mikrosprickor och ger hög motståndskraft mot yttre påfrestningar – exempelvis klarar de såväl extrema väderförhållanden som att beträdas och snöröjas utan att ta skada.

## ► Skuggprestandan

Bypassdioder mellan varje cell förbättrar skuggprestandan genom att se till att skuggning av en eller flera solceller endast påverkar de skuggade cellerna och inte hela panelens prestanda.

## Midsummers tre panelmodeller är:



### ► Midsummer SLIM

är ett estetiskt solcellstak som kombinerar tunna solpaneler med ett klassiskt falsat plåttak, för en design som är både stilren och arkitektoniskt tilltalande. Plåten till Midsummer SLIM har samma falsbredd som solpanelen för att maximera den installerade effekten utan att kompromissa med estetiken.

Midsummer SLIM väger endast 2,8 kg per kvadratmeter och finns i två varianter: SLIM 2 och SLIM 3, med två respektive tre tunnfilms-solceller i bredd och en längd upp till 6 meter. För tak längre än 6 meter kan SLIM-Extended-paneler användas för seriekoppling upp till 12 meter i längd, vilket ökar den installerade effekten.

### ► Midsummer WAVE

är världens första solpanel för takpannor och har en unik vågformad design, framtagen för tvåkupiga takpannor. Solpanelen integreras smidigt utan att kompromissa med vare sig estetik eller takets funktion, och är anpassad för såväl privata bostäder som kommersiella och kulturhistoriska byggnader, utan att förändra den ursprungliga arkitektoniska utformningen. Midsummer WAVE väger endast 2,8 kg per kvadratmeter och består av 20 stycken tunnfilms-solceller som täcker fem takpannor i bredd och passar Sveriges vanligaste takpannor.

### ► Midsummer BOLD

är en ultralätt och flexibel solpanel, särskilt framtagen för tak med låg bärighet, såsom stora platta tak, och kan installeras på ytor av betong, bitumen, PVC, TPO och korrugerad plåt. Midsummer BOLD väger endast 2,9 kg per kvadratmeter, med sin låga vikt är solpanelen ett nytt alternativ för tak med viktbegränsningar. Midsummer BOLD är kompatibel med platta, lutande och välvda takkonstruktioner, vilket gör den idealisk för kommersiella fastigheter, industribyggnader, lagerlokaler, idrottsarenor men också flerbostadshus och privata bostäder.

Inom varje produktområde utvecklar Midsummer specialanpassade modeller för specifika applikationer. Här finns exempelvis SLIM 3, en bredare SLIM-modell som är konstruerad specifikt för montering på befintliga traditionella dubbelfalsade plåttak.

Midsummer kommer att fokusera sitt marknads- och försäljningsarbete på produkten BOLD kommande år. Den är särskilt utvecklad för att installeras på svaga tak som inte klarar vikten av kiselpaneler. Det finns många sådana tak.

Det är företagets bedömning att det finns en marknadspotential i Europa på 25 GW (20-30 miljarder euro) per år för dessa tak där ingen annan bra lösning existerar idag. På så vis kan man säga att Midsummers solceller öppnar upp ett helt nytt applikationsområde och en marknadsmässig "protected pocket".

# Midsummers produktionsutrustning möjliggör snabb etablering av produktionskapacitet och hela solcellsfabriker

Många nationer och kommersiella aktörer världen över planerar att bygga ny produktionskapacitet av solceller. Dessa planer kan komma att accelereras kraftigt på grund av både offentliga stimulansprogram och en underliggande ökande stark efterfrågan på förnybar energi.

I takt med den snabba omställningen och en global ökad efterfrågan på grön teknik är det tydligt att investeringskostnaderna liksom projektens leveranstider måste minska. Detta gäller särskilt för byggandet av sk megafabriker för solcellstillverkning, som är avgörande för att skala upp den gröna teknik som behövs för att uppfylla klimatmålen.

Då många aktörer inom nya gröna tekniksektorer saknar erfarenhet av fabriks- och produktionsprocessdesign, kan de som vill bli branschledare välja att investera i de befintliga beprövade och stabila systemen för solcellstillverkning.

Midsummer kan erbjuda ett fundamentalt nytt leveranssystem för investeringar där våra nyckelfärdiga anläggningar hjälper aktörer att industrialisera en "end-to-end-process" genom att designa och leverera projekt för storskalig produktion av solpaneler. Genom att både reducera

kostnaderna för fabriken och ledtider skapar det unika möjligheter för de aktörer som snabbt vill skala lokal produktion till mycket låg risk baserat på de insikter som Midsummer utvecklat under de senaste två decennierna.

Det finns ett ökat intresse för beprövad teknik där både produktionen och produkterna fungerar felfritt och där en snabb etablering leder till minskade kostnader och ökad effektivitet. Midsummer levererar hela projektet och ser till att våra kunder kommer igång med produktionen genom att etablera ett framgångsrikt personalsystem och att träna personal till att bli yrkesskickliga arbetare.

Midsummer fick 2025 uppdraget att leverera en komplett solcellsfabrik i Colombia, bestående av minst 20 DUO-maskiner inklusive kringutrustning, motsvarande en årlig produktionskapacitet på minst 100 MW. Midsummer har fullt projektansvar för etableringen och samtlig utrustning.

De flesta företag kommer att behöva inleda aggressiva expansioner och Midsummers modulära teknologi innebär att det går att skala produktionen sömlöst eller bygga flera anläggningar parallellt. Midsummers leverans består i ett nyckelfärdigt tekniskt system, träning av personal samt support och leverans av insatsmaterial till produktionen.

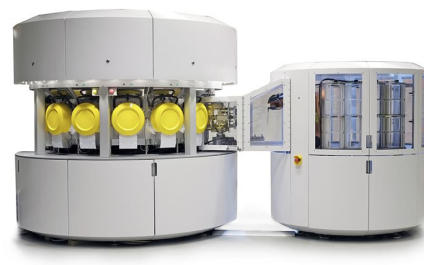
## Storskalig produktion – Midsummer DUO

Midsummer DUO är ett nyckelfärdigt produktionssystem för masstillverkning av tunnfilmssolceller utan kadmium. Med en kompakt design ämnad för hög kapacitet, driftsäkerhet och överlägsen materialanvändning är Midsummer DUO oslagbar vid tillverkning av böjbara tunnfilmssolceller. Den effektiva processen resulterar i produkter med ett nästan 90 procent lägre koldioxidavtryck än konventionella solpaneler. Som kund finns möjlighet att testa systemet och verifiera prestandan på Midsummers fabrik före leverans.



## FoU-verktyg – Midsummer UNO

Midsummer UNO är ett generiskt FoU-verktyg för tunnfilm, som bland annat används för solcellsforskning vid flera av världens ledande forskningsinstitut och universitet. Den kan användas med både substrat av glas och rostfritt stål och kan utrustas med flera interna mätstationer. Forskning inom UNO kan automatiseras och den kan köra långa testserier utan tillsyn. Midsummers kunder drar nytta av förbättringar såsom lägre tillverkningskostnader och högre kapacitet, utan några extra hårdvarukostnader. Midsummer UNO kan användas till ett flertal andra sputtringsbaserade forskningsprojekt där en obruten vakuumkedja krävs. Exempelvis bränsleceller, tunnfilmssolceller och små displayer.



# Midsummers produktutveckling

Midsummer jobbar kontinuerligt med produktutveckling för att steg för steg förbättra våra produkter och sänka våra tillverkningskostnader. Det är ett arbete som i slutändan ger våra kunder bättre och mer prisvärda solpaneler.

Samtidigt tar vi fram nya produkter och modeller. Vi har idag en mycket bred produktportfölj med solpaneler från 36 till 130 centimeter i bredd, och upp till sex meter i längd.

Några av de större förbättringarna som implementerats under de senaste åren inkluderar:

► **Större substrat:** Vi adderade cirka sex procent yta på våra solceller genom att göra substraten mer fyrkantiga med hjälp av s k R100-substrat. Detta resulterade i sex procent högre effekt per cell.

► **Power Mesh Technology:** Det är en förbättrad sammankoppling mellan cellerna där lödda kopparband ersattes med tunna runda koppartrådar. Detta resulterade i minskade resistanser och en kraftig minskning i förbrukningen av silver.

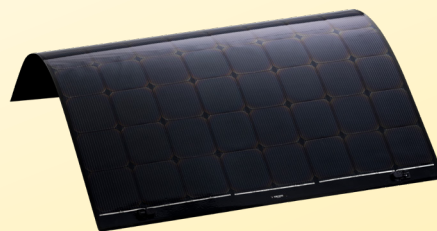
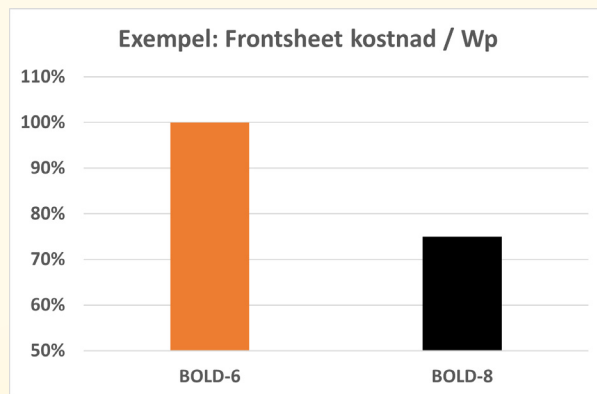
► **Ritsning:** Den tidigare processen för att isolera cellens framsida från dess baksida ersattes med en mekanisk ritsning några hundra mikrometer från cellens kanter. (Ritsning är en verkstadsteknisk metod för att markera mått, linjer eller hålpositioner på arbetsstycken, oftast i metall, med hjälp av ett skarpt verktyg (ritsnål). Resultatet blev minskade effektförluster vid cellens kanter.

## Fem nycklar till fortsatt framgång

När vi nu tittar framåt och strävar efter fortsatta förbättringar i form av ökad moduleffekt och minskad produktionskostnad ser vi fem nycklar som samverkar för att fortsatt förbättra solpanelernas effekt och kostnadseffektivitet:

**1. Materialrationalisering:** Vi strävar efter att alla ingående komponenter och material ska nyttjas så effektivt som möjligt med minimala materialförluster. Det bästa exemplet på detta är framtagandet av den bredare BOLD-8 panelen som nyttjar vår kritiska frontsheet (solpanelens ytskikt) till hundra procent då bredden på 1,3 meter perfekt matchar den standardiserade bredden på dessa material vid leverans.

**2. Leverantörsbyten:** Vi jobbar uttröttligt med att utvärdera och kvalificera nya leverantörer av befintliga komponenter och material, för att säkerställa att vi alltid använder den leverantör som kan leverera den bästa kvaliteten och även de mest kostnadseffektiva insatsmaterialen och produkterna till våra solpaneler.



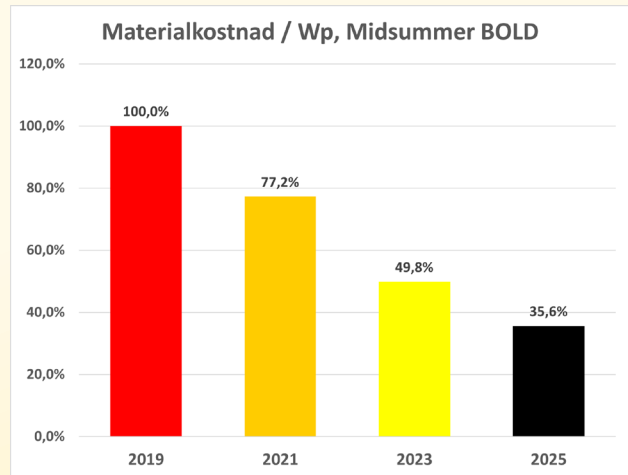
**3. Materialbyten:** Den värld vi idag lever i ställer höga krav på snabb anpassning på grund av stora variationer i råvarupriser. Ett tydligt exempel på detta är utvecklingen av silverpriset under de senaste sex månaderna. Midsummer har under en längre tid fokuserat på att minska förbrukningen av silver på vår solcell till mycket låga nivåer, men vi accelererar nu utvecklingen av nya produkter som har stor potential att också kunna ersätta delar av silvret med andra betydligt mer kostnadseffektiva metaller. På liknande sätt jobbar vi med andra ingående material där marknadstrenderna ligger till grund för utvärdering av alternativa material.

**4. Paneleffekt:** Midsummer jobbar även kontinuerligt med processutveckling för att steg för steg öka effekten på företagets solpaneler. Nyckeln till detta arbete är vårt cell-produktionssystem DUO, som utöver att vara ett utmärkt produktionssystem också kan fungera som ett verktyg med oöverträffad utvecklingskapacitet.

Tack vare att hela solcellen deponeras i ett enda slutet vacuumsystem med en cykeltid på cirka 18 sekunder kan vi inom loppet av några timmar gå från idé till utvärdering av nya koncept med bra statistik. Detta är helt unikt inom vår bransch då utveckling normalt sker i lab-skala på mindre format. Detta innebär också att implementeringsfasen för processförändringar kraftigt kortas ner tack vare att utvärderingen redan från start är utförd i samma system som sedan producerar solcellerna.

**5. Volymeffekt:** Kostnaden för de flesta ingående komponenter och material i Midsummers solpaneler är kraftigt volymerberoende, vilket leder till gradvisa förbättringar allt eftersom produktionsvolymerna ökar. Här jobbar vi kontinuerligt för att säkerställa att vi inte bara fokuserar på de leverantörer som är mest kostnadseffektiva vid låga volymer, utan också utvärderar och kvalificerar de leverantörer som är mest kostnadseffektiva vid högre produktionsvolymer.

Genom kontinuerligt arbete inom dessa områden har Midsummer under de senaste åren lyckats minska materialkostnaden för BOLD-paneler med nästan två tredjedelar, trots att den största delen av volymeffekten kommer vid betydligt högre produktionsvolymer. Även fortsättningsvis är det dessa fem nycklar som kommer att leda den fortsatta utvecklingen av Midsummers solpaneler.



**Johan Oliv**  
Teknisk chef, Solpaneler  
Midsummer

# Konflikten i Mellanöstern katalysator för Europas gröna omställning

Kriget i Iran har skapat en våg av osäkerhet som påverkar världens energimarknader med kraftigt höjda olje- och bensinpriser som mest uppenbar följd. Men konflikten kan också fungera som en katalysator för Europas gröna omställning.

Rysslands invasion av Ukraina för fyra år sedan följdes av en rusning efter solpaneler. Solenergi blev en trygghet mot kraftigt stigande priser på olja och naturgas som pressade upp de europeiska elpriserna. En drivkraft som inte enbart handlade om priset på el utan även nationell säkerhet och att undvika ett beroende av energi från osäkra eller oönskade leverantörer.

När nu samma oro för energipriserna är tillbaka baserat på händelseförloppet i Mellanöstern, bör även det leda till ett ytterligare ökat konsumentintresse för att bli självförsörjande. Konflikten kan därmed fungera som en katalysator för Europas gröna omställning.

## Nya radikala EU-krav

Under 2026 kommer EUs nya krav på solceller vid nybyggnation, EPBD, börja fasas in. Enligt direktivet som implementeras successivt kommande år ska solcellstak installeras på nya och vissa befintliga byggnader där det är tekniskt lämpligt, ekonomiskt och funktionellt genomförbart.

Det är alltså många byggnader som omfattas av direktivet där byggherrar ska ta skälig hänsyn till solkraft när en byggnad planeras. Det innebär att byggnader i projekteringen ska undvika omotiverade hinder för installation av solkraft i framtiden. Kravet ska träda i kraft redan 2026, men föreslagna övergångsbestämmelser gör att de börjar gälla skarpt 2027 och en successiv utökning fram till 2030.

Min bedömning är att många byggherrar och fastighetsägare inte alls är förberedda på denna radikala förändring av byggkraven. Solcellstak kommer inom kort att bli lika självklart i en byggnad som fungerande avlopp och uppvärmning. Kanske kommer den ökande efterfrågan på solenergi från konsumentensidan att göra omställningen lättare.

## Prisökningar på kinesiska paneler

Parallellt med ett ökat intresse för förnybar energi har Kina påbörjat en process att eliminera exportsubventionerna av kiselpaneler. Borttagandet av dessa rabatter innebär att kinesiska tillverkares kostnader ökar vilket kommer märkas för slutkunderna. Även ökade energi och råvarupriserna samt högre transport- och logistikostnader på gods som fraktas från

Asien kommer också leda till att pressa upp priserna på asiatiska solpaneler.

Inom projektsektorn förväntas nu prisökningar på upp till 20 procent på kinesiska paneler medan modulpriserna hos distributörer och i nätbutiker i Europa, i vissa fall redan har stigit med så mycket som 30 procent under de första månaderna i år.

## Solenergi det billigaste sättet att producera elektricitet

Solenergi är det billigaste sättet att producera elektricitet på nästan alla platser i världen. Nästan 75 procent av all nyinstallerad kraftproduktion globalt var solenergi under 2025 och resterande var fördelat på all annan teknik så som vindkraft, kolkraft, gas och kärnkraft m m. Solenergi förväntas fortsatt vara det billigaste sättet att producera elektricitet och därmed vara det dominerade kraftslaget under kommande decennier.

Förhoppningsvis kan vi i Sverige och Europa gripa denna möjlighet att inte bara öka andelen solenergi i elmixen utan även etablera nationella aktörer inom produktion av solpaneler för detta kraftslag.



**Erik Olsson**  
**Chef för maskinförsäljning och strategiska projekt Midsummer**

# Utveckling av resultat och ställning under Q1 2026

## Nettoomsättning

Nettoomsättningen för koncernen för första kvartalet 2026 var 54 713 TSEK (5 419 TSEK). För produktionslinjen Produktionsutrustning var nettoomsättningen 49 596 TSEK (186 TSEK). För produktlinjen Solcellstak var nettoomsättningen 5 116 TSEK (5 233 TSEK).

Den största delen av nettoomsättningen härrör från tillverkning av produktionsutrustning. Koncernen redovisar intäkten när kontroll över en vara eller tjänst överförs till kunden. Att bestämma tidpunkten för överföring av kontroll, dvs vid en viss tidpunkt eller över tid, kräver bedömningar.

För prestationsåtagandet Processen anses kontroll ha övergått till kunden när kunden får tillgång till processen och kan dra nytta av den, exempelvis kan börja förhandla med relevanta leverantörer för insatsvaror till maskinutrustningen etc.

För prestationsåtagandet Produktionsutrustning överförs kontrollen över tid utifrån en färdigställandegrad (successiv vinstavräkning) som baseras på bokförda kostnader i förhållande till beräknade totala projektkostnader.

Intäktföringen styrs alltså inte av fakturadatum, utan av färdigställandegrad. Betalning för prestationsåtagandena Processen och Maskinutrustning för solcellstillverkning sker vid vissa milstolpar och slutfakturering sker när produktionsutrustningen är installerad och accepterad av kunden. Ofakturerade belopp redovisas som Avtallstillgångar och förfakturerade belopp som Avtallsskulder.

## Kostnader

Kostnad sålda varor för koncernen för första kvartalet 2026 var -28 630 TSEK (-13 144 TSEK).

Bruttoresultatet för koncernen under första kvartalet 2026 var 26 083 TSEK (-7 725 TSEK).

Administrations- och marknadsföringskostnader för koncernen för första kvartalet 2026 var -20 117 TSEK (-26 132 TSEK).

Kostnader för administration och marknadsföring minskar med cirka 25 procent för perioden. Detta tack vare vårt arbete med vårt kostnadsbesparingsprogram. Under 2026 kommer vi dock att utöka våra investeringar i sälj- och marknadsföring. Vi har anställt ny säljpersonal i Sverige, Spanien, Italien och Colombia, så bedömningen är att dessa kostnader kommer att stiga under kommande kvartal.

## Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter för koncernen för det första kvartalet 2026 bestod av bidrag på 485 TSEK (1 651 TSEK) och en valutavinst på 8 101 TSEK (7 380 TSEK).

Övriga rörelsekostnader för koncernen för det första kvartalet var -87 TSEK (-874 TSEK).

## Rörelseresultat och finansiella poster

Finansiella intäkter för koncernen för första kvartalet 2026 var 7 173 TSEK (444 TSEK).

Finansiella kostnader för koncernen för första kvartalet 2026 var -19 056 TSEK (-9 830 TSEK) och bestod av räntekostnader och finansiella kostnader kopplade till konverteringen av obligationen.

Bolaget har omförhandlat obligationen så att en del av lånet har amorterats mot ersättning i form av nyemitterade aktier och kvarvarande lån har förlängts samt räntevillkoren har förändrats. Omförhandlingen i obligationen har gett en resultat effekt om 7 015 TSEK.

Konverteringen av obligationen gjordes till en konverteringskurs på 1,38 SEK, löptiden ändrades till 2028-12-31 och räntan uppgår numera till 5%+STIBOR. Av de finansiella kostnaderna avser 18 180 TSEK ej kassaflödespåverkande poster kopplade till konverteringen.

Rörelseresultatet för koncernen för första kvartalet 2026 var 9 242 TSEK (-31 290 TSEK), och resultatet före skatt slutade på -2 641 TSEK (-40 676 TSEK).

### **Övrigt totalresultat**

Övrigt totalresultat för första kvartalet 2026 uppgick till 1 472 TSEK (-27 067 TSEK) vilket beror på valutadifferenser kopplat till nettotillgångar i utländsk valuta.

### **Moderbolaget**

Nettoomsättningen för moderbolaget för första kvartalet 2026 var 60 684 TSEK (6 532 TSEK).

Rörelseresultatet för moderbolaget under första kvartalet 2026 var 18 258 TSEK (-27 359 TSEK).

### **Kassaflöde och finansiering**

Under första kvartalet 2026 var kassaflödet 120 206 TSEK (5 817 TSEK).

Bolaget har under första kvartalet 2026 gjort investeringar i det italienska dotterbolaget med 5 037 TSEK (538 TSEK) och det svenska moderbolaget med 6 714 TSEK (0 TSEK) samt investeringar i immateriella tillgångar på 4 851 TSEK (5 214 TSEK).

## Investeringar

De totala investeringarna i materiella anläggningstillgångar första kvartalet 2026 för koncernen var 11 751 TSEK (538 TSEK).

De totala investeringarna i immateriella tillgångar första kvartalet 2026 för koncernen var 4 851 TSEK (5 214 TSEK).

## Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Midsummers verksamhet består dels av utveckling och tillverkning av produktionsutrustning för produktion av flexibla tunnfilmssolceller, dels av produktion och försäljning av solpaneler och integrerade solcellstak. Midsummers affär är därigenom förknippad med affärs- och verksamhetsbaserade, legala och regulatoriska samt finansiella risker.

En detaljerad redogörelse för Midsummers väsentliga risker återfinns i förvaltningsberättelsen i årsredovisningen för 2025 och är oförändrat mot föregående år.

Motsvarande gäller även för moderbolaget.

## Transaktioner med närstående

Moderbolaget har under det första kvartalet 2026 debiterat ränta på befintliga lån på sammanlagt 1 165 TSEK (1 177 TSEK) för perioden. Ackumulerat per balansdagen 2026-03-31 har 1 165 TSEK (1 177 TSEK) ränta debiterats. Moderbolaget har vidare givit aktieägartillskott till dotterbolag om 10 795 TSEK (1 121 TSEK). Moderbolagets totala fordran (netto) på dotterbolagen vid utgången av det första kvartalet uppgår till 201 612 TSEK (220 984 TSEK).

# Ägarstruktur per den 31 mars 2026

H. Waldaeus AB	121 571 844	23,09%
Jörgen Persson privat och via bolag	39 800 000	7,56%
Jan Lombach privat och via bolag	38 737 360	7,36%
Avanza	18 810 263	3,57%
Nordea Fonder	13 515 970	2,57%
Nordnet Pension	11 526 969	2,19%
IKC Fonder	11 519 352	2,19%
Philip Gao med familj	11 453 706	2,18%
Carnegie Fonder	10 054 132	1,91%
Brown Brothers Harriman & Co	8 444 634	1,60%
Övriga aktieägare (13 699 st)	241 161 127	45,80%
<b>Totala antal aktier</b>	<b>526 595 357</b>	

## Resultat och övrigt totalresultat för koncernen

TSEK	Not	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025
Nettoomsättning	3	54 713	5 419
Kostnad sålda varor		-28 630	-13 144
<b>Bruttoresultat</b>		<b>26 083</b>	<b>-7 725</b>
Administrations och marknadsföringskostnader		-20 117	-26 132
Forskning och utvecklingskostnader		-5 223	-5 590
Övriga rörelseintäkter		8 586	9 031
Övriga rörelsekostnader		-87	-874
<b>Rörelseresultat</b>		<b>9 242</b>	<b>-31 290</b>
Finansiella intäkter		7 173	444
Finansiella kostnader		-19 056	-9 830
<b>Finansnetto</b>		<b>-11 883</b>	<b>-9 386</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-2 641</b>	<b>-40 676</b>
Skatt		-	-
<b>Periodens resultat</b>		<b>-2 641</b>	<b>-40 676</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>			
Periodens övriga totalresultat		1 472	-27 067
<b>Periodens totalresultat</b>		<b>-1 168</b>	<b>-67 743</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till:</b>			
-Moderbolagets ägare		-2 641	-40 676
<b>Periodens totalresultat hänförligt till:</b>			
-Moderbolagets ägare		-1 168	-67 743
<b>Resultat per aktie</b>			
-före utspädning (kr)		-0,01	-0,15
-efter utspädning (kr)		-0,01	-0,15
<b>Antal utestående aktier vid periodens utgång</b>			
-före utspädning		526 595 357	323 072 781
-efter utspädning		540 435 357	323 072 781
<b>Genomsnittligt antal utstående aktier</b>			
-före utspädning		461 187 509	277 729 117
-efter utspädning		475 027 509	277 729 177

## Finansiell ställning för koncernen

TSEK	2026-03-31	2025-12-31
<b>Tillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	49 528	49 906
Materiella anläggningstillgångar	229 137	205 912
Nyttjanderättstillgång	6 018	6 662
Långfristiga fordringar	5 891	5 886
Uppskjutna skattefordringar	12 696	12 521
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>303 270</b>	<b>280 887</b>
Varulager	25 266	34 136
Avtalstillgångar	8 872	8 871
Skattefordringar	1 875	1 470
Kundfordringar	19 111	17 792
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 143	5 258
Övriga fordringar	36 979	34 912
Likvida medel	149 539	29 332
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>245 786</b>	<b>131 772</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>549 056</b>	<b>412 659</b>

*Finansiell ställning för koncernen fortsätter på nästa sida.*

## Fortsättning finansiell ställning för koncernen

TSEK	2026-03-31	2025-12-31
<b>Eget kapital</b>		
Aktiekapital	21 064	13 494
Övrigt tillskjutet kapital	1 095 545	873 930
Reserver i eget kapital	14 661	13 189
Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	-791 233	-788 592
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare</b>	<b>340 037</b>	<b>112 022</b>
<b>Summa eget kapital</b>	<b>340 037</b>	<b>112 022</b>
<b>Skulder</b>		
Långfristiga räntebärande skulder	121 890	199 135
Leasingskuld	902	1 075
Övriga avsättningar	3 123	3 105
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>125 915</b>	<b>203 314</b>
<b>Kortfristiga räntebärande skulder</b>	<b>13</b>	<b>30 010</b>
Leasingskuld	5 004	4 893
Leverantörsskulder	8 752	14 563
Skatteskulder	3	15
Övriga kortfristiga skulder	40 998	15 753
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	28 333	32 090
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>83 103</b>	<b>97 323</b>
<b>Summa skulder</b>	<b>209 018</b>	<b>300 637</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>549 056</b>	<b>412 659</b>

## Förändringar i eget kapital -koncernen

Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare

TSEK	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Totalt eget kapital
<b>Ingående eget kapital 2026-01-01</b>	<b>13 494</b>	-	<b>873 930</b>	<b>13 189</b>	<b>-788 592</b>	<b>112 022</b>
Periodens totalresultat						
Periodens resultat	-	-	-	-	-2 641	-2 641
Periodens övriga totalresultat	-	-	-	1 472	-	1 472
<b>Periodens totalresultat</b>	-	-	-	<b>1 472</b>	<b>-2 641</b>	<b>-1 168</b>
Nyemission	7 570	-	221 615	-	-	229 185
Teckningsoptioner	-	-	-	-	-	-
<b>Utgående eget kapital 2026-03-31</b>	<b>21 064</b>	-	<b>1 095 545</b>	<b>14 661</b>	<b>-791 233</b>	<b>340 037</b>

TSEK	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Totalt eget kapital
<b>Ingående eget kapital 2025-01-01</b>	<b>8 389</b>	-	<b>755 553</b>	<b>26 558</b>	<b>-715 214</b>	<b>75 286</b>
Periodens totalresultat						
Periodens resultat	-	-	-	-	-74 444	-74 444
Periodens övriga totalresultat	-	-	-	-13 369	-	-13 369
<b>Periodens totalresultat</b>	-	-	-	<b>-13 369</b>	<b>-74 444</b>	<b>-87 813</b>
Nyemission	5 105	-	118 377	-	-	123 482
Teckningsoptioner	-	-	-	-	1 066	1 066
<b>Utgående eget kapital 2025-12-31</b>	<b>13 494</b>	-	<b>873 930</b>	<b>13 189</b>	<b>-788 592</b>	<b>112 022</b>

## Kassaflöden för koncernen

TSEK	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025
<b>Den löpande verksamheten</b>		
Periodens resultat	-2 641	-40 676
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	18 602	-33 310
Betald inkomstskatt	-	-
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	8 870	-2 892
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-2 678	5 672
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	15 779	3 125
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>37 933</b>	<b>-68 082</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>		
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-11 751	-538
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	-	83
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-4 851	-5 214
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar	-	-
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-16 602</b>	<b>-5 669</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>		
Aktieemission	141 583	112 332
Emissionskostnader	-28 744	-8 099
Teckningsoption	-	1 066
Upptagna lån	-	70 000
Amortering av lån	-12 175	-93 829
Amortering av leasingskulder	-1 789	-1 903
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>98 875</b>	<b>79 567</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>120 206</b>	<b>5 817</b>
Likvida medel vid årets början	29 332	8 463
Valutakursdifferens i likvida medel	-	-
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>149 539</b>	<b>14 281</b>

## Resultaträkning för moderbolaget

TSEK	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025
Nettoomsättning	60 684	6 532
Kostnad sålda varor	-31 650	-7 965
<b>Bruttoresultat</b>	<b>29 034</b>	<b>-1 433</b>
Administrations och marknadsföringskostnader	-6 844	-20 595
Forskning och utvecklingskostnader	-5 222	-5 590
Övriga rörelseintäkter	1 360	775
Övriga rörelsekostnader	-69	-516
<b>Rörelseresultat</b>	<b>18 258</b>	<b>-27 359</b>
Finansiella intäkter	4 189	1 608
Finansiella kostnader	-18 916	-30 376
<b>Finansnetto</b>	<b>-14 727</b>	<b>-28 768</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>3 531</b>	<b>-56 128</b>
Skatt	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>3 531</b>	<b>-56 128</b>

## Resultat och övrigt totalresultat för moderbolaget

TSEK	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025
Periodens resultat	3 531	-56 128
Övrigt totalresultat	-	-
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>3 531</b>	<b>-56 128</b>

## Balansräkning för moderbolaget

<b>TSEK</b>	<b>2026-03-31</b>	<b>2025-12-31</b>
<b>Tillgångar</b>		
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	49 519	49 897
Materiella anläggningstillgångar	19 360	13 080
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>		
-Andelar i koncernföretag	294 039	284 000
-Fordringar hos koncernföretag	-	-
-Långfristiga fordringar	5 886	5 346
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>368 803</b>	<b>352 323</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Varulager med mera	24 732	31 344
<b>Kortfristiga fordringar</b>		
-Kundfordringar	18 597	17 570
-Fordringar hos koncernföretag	228 964	218 361
-Avtalstillgångar	8 872	8 871
-Övriga fordringar	3 375	143
-Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 695	6 542
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>264 503</b>	<b>251 487</b>
Kassa och bank	146 401	25 892
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>435 635</b>	<b>308 723</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>804 438</b>	<b>661 586</b>

Balansräkning för moderbolaget fortsätter på nästa sida.

## Fortsättning balansräkning för moderbolaget

TSEK	2026-03-31	2025-12-31
<b>Eget kapital och skulder</b>		
<b>Eget kapital</b>		
<b>Bundet eget kapital</b>		
-Aktiekapital	21 064	13 494
-Fond för utvecklingsutgifter	49 079	48 515
<b>Fritt eget kapital</b>		
-Överkursfond	1 095 545	873 930
-Balanserat resultat	-592 237	-490 485
-Periodens resultat	3 531	-101 188
<b>Summa eget kapital</b>	<b>576 982</b>	<b>344 266</b>
<b>Avsättningar</b>		
-Övriga avsättningar	2 625	2 629
<b>Summa avsättningar</b>	<b>2 625</b>	<b>2 629</b>
<b>Långfristiga skulder</b>		
-Obligationslån	111 731	176 800
-Skulder till kreditinstitut	10 159	10 829
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>121 890</b>	<b>187 629</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>		
-Skulder till kreditinstitut	-	11 505
-Förskott från kunder	9 450	-
-Leverantörsskulder	8 038	12 479
-Skulder till koncernföretag	28 379	28 379
-Övriga skulder	30 785	43 950
-Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26 289	30 748
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>102 941</b>	<b>127 062</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>804 438</b>	<b>661 586</b>

## Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU som presenterats i koncernens årsredovisning för 2024. Koncernens funktionella valuta är svenska kronor som även är rapporteringsvalutan. Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer. IASB har publicerat tillägg till standarder som träder i kraft från den 1 januari 2025 och framåt. I januari 2027 ersätter den nya standarden IFRS 18 IAS 1 Utformning av finansiella rapporter. Ledningen utvärderar för närvarande konsekvenserna av att tillämpa den nya standarden i de finansiella rapporterna. Utöver IFRS 18 har IASB:s tillägg inte haft någon väsentlig påverkan på de finansiella rapporterna.

## Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Företagsledningen har med styrelsen diskuterat utvecklingen, valet och upplysningarna avseende koncernens viktiga redovisningsprinciper och uppskattningar, samt tillämpningen av dessa principer och uppskattningar.

Vissa viktiga redovisningsmässiga bedömningar och uppskattningar beskrivs nedan.

### Leasingavtal

Koncernen har leasingavtal för såväl fordon som lokaler. Vid framtagande av leasingskuldens och leasingtillgångens storlek krävs bedömningar om det är rimligt säkert att koncernen kommer nyttja förlängningsoptionerna. Vid bedömning av om det är rimligt säkert att förlängningsoptioner kommer nyttjas avseende lokalerna har koncernen tagit i beaktande deras framtida tillväxt och utifrån det bedömt hur länge de kan använda nuvarande lokaler. Utifrån detta har koncernen kommit fram till att det inte är rimligt säkert att koncernen kommer nyttja förlängningsoptionerna. Detta är dock något som kan ändras i framtiden och då påverka leasingskuldens och leasingtillgångens storlek.

### Intäktsredovisning

Intäkt värderas utifrån den ersättning som specificeras i avtalet med kunden. Koncernen redovisar intäkten när kontroll över en vara eller tjänst överförs till kunden. Att bestämma tidpunkten för överföring av kontroll, dvs vid en viss tidpunkt eller över tid, kräver bedömningar. I kontrakt som skrivits med kunder görs bedömningen att vissa av dessa kontrakt uppfyller kraven för intäktsredovisning över tid, medan andra inte gör det. Därav att intäkterna från vissa kontrakt redovisas över tid och inte vid en viss tidpunkt, medan intäkterna från andra kontrakt behandlas som att prestationsåtagandena uppfylls vid en viss tidpunkt. Under andra kvartalet 2025 har moderbolaget ändrat redovisningsprincipen för intäktsföring och följer nu koncernens principer avseende successiv vinstavräkning.

### Uppskjuten skattefordran

Värderingen av förlustavdrag och företagets förmåga att utnyttja utnyttjade förlustavdrag baseras på företagets uppskattningar av framtida beskattningsbara inkomster i olika skattejurisdiktioner och inbegriper antaganden om huruvida kostnader som ännu inte har varit föremål för beskattning är avdragsgilla.

## Not 3 Rörelsesegment och uppdelning av intäkter

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på de delar av verksamheten företagets högsta verkställande beslutshavare följer upp, så kallad "management approach" eller företagsledningsperspektiv. Koncernens interna rapportering är uppbyggd utifrån att koncernledningen följer upp verksamheten i sin helhet. Koncernen har utifrån denna interna rapportering identifierat att koncernen endast har ett segment.

### Intäktsströmmar

Koncernen genererar intäkter från de två produktlinjerna Produktionsutrustning och Solcellstak. Produktlinjen Produktionsutrustning delas upp i försäljning av produktionsutrustning för solcellstillverkning, process för solcellstillverkning och service av produktionsutrustning. I produktlinjen Solcellstak ingår försäljning och installation av solpaneler och solcellstak, samt omläggning av tak.

### Fördelning av intäkter från avtal med kunder

Fördelningen av intäkter från avtal med kunder på större produkt- och tjänsteområden sammanfattas nedan.

Produktlinje	Produkter		Tjänster		Summa	
	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025
<b>Produktionsutrustning</b>						
Produktionsutrustning för solcellstillverkning	2 360	186	-	-	2 360	186
Process för solcellstillverkning	47 236	-	-	-	47 236	-
Service och support	-	-	-	-	-	-
<b>Summa</b>	<b>49 596</b>	<b>186</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>49 596</b>	<b>186</b>
Produktlinje	Produkter		Tjänster		Summa	
	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025
<b>Solcellstak</b>						
Solpaneler	4 987	5 201	121	-	5 108	5 201
Installationsarbete solcellstak	-	-	9	29	9	29
Övrigt	-	3	-	-	-	3
<b>Summa</b>	<b>4 987</b>	<b>5 204</b>	<b>130</b>	<b>29</b>	<b>5 116</b>	<b>5 233</b>
<b>Totalsumma</b>	<b>54 583</b>	<b>5 390</b>	<b>130</b>	<b>29</b>	<b>54 713</b>	<b>5 419</b>

## Geografiska områden

Produktlinje	Produktionsutrustning		Solcellstak		Summa	
Geografiskt område	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025	Jan-Mar 2026	Jan-Mar 2025
Sverige	49 596	-	2 509	615	52 105	615
USA	-	-	1 383	4 601	1 383	4 601
Övriga EU	-	186	546	2	546	188
Övriga världen	-	-	679	15	678	15
<b>Summa</b>	<b>49 596</b>	<b>186</b>	<b>5 117</b>	<b>5 233</b>	<b>54 713</b>	<b>5 419</b>

Intäkter från externa kunder har hänförs till enskilda länder efter det land kunden har sin hemvist.

## Anläggningstillgångar

Koncernens anläggningstillgångar är till största delen lokaliserade i Italien till Koncernens dotterbolag Midsummer Italia S.r.l. Av Koncernens totala anläggningstillgångar på 303 270 TSEK (280 888 TSEK), återfinns anläggningstillgångar i Sverige för 74 849 TSEK (66 089 TSEK) och Italien 228 421 TSEK (216 196 TSEK).

## Not 4 Verkligt värde för finansiella instrument

Redovisat värde på samtliga finansiella tillgångar och skulder utgör en rimlig approximation av verkligt värde.

## Kommande rapporteringstillfällen

2026-05-20 Årsstämma  
2026-07-17 Delårsrapport Q2 2026  
2026-10-23 Delårsrapport Q3 2026  
2027-02-12 Bokslutskommuniké 2026

## Granskning

Denna delårsrapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

## Intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

# Underskrifter/avgivande av rapporten



Stockholm den 30 april 2026

Robert Sjöström  
Styrelseordförande

Jan Lombach  
Styrelseledamot

Anna Denell  
Styrelseledamot

Philip Gao  
Styrelseledamot

Mikael Nicander  
Styrelseledamot

Patrik Boman  
Styrelseledamot

Hans Waldaeus  
Styrelseledamot

Per Mattsson  
Styrelseledamot

Eric Jaremalm  
Verkställande direktör

# Definition och beskrivning av alternativa nyckeltal

Bolaget presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och Bolagets ledning då de möjliggör utvärdering av Bolagets prestation.

## **Rörelseresultat**

Rörelseresultatet är resultatet före finansnetto och skatter.

Rörelseresultat är ett mått som syftar till att visa lönsamheten i den löpande verksamheten

## **EBITDA**

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar

EBITDA är ett mått som koncernen betraktar som relevant för en investerare som vill förstå resultatgenereringen före investeringar i anläggningstillgångar.

## **Rörelsemarginal**

Rörelseresultat / Nettoomsättning

Rörelsemarginal är ett mått som syftar till att visa lönsamhetsgraden i den löpande verksamheten.

## **EBITDA-marginal**

EBITDA / Nettoomsättning

EBITDA-marginal är ett mått som koncernen betraktar som relevant för en investerare som vill förstå resultatgenereringen i relation till omsättningen före investeringar i anläggningstillgångar.

## **Soliditet**

Eget kapital i relation till balansomslutningen

Soliditet är ett nyckeltal som visar hur stor andel av tillgångarna som är finansierade med eget kapital och kan användas som en indikation på Bolagets betalningsförmåga på lång sikt.

## Uträkning nyckeltal

<b>EBITDA</b>	<b>Jan-Mar 2026</b>	<b>Jan-Mar 2025</b>
Rörelseresultat	9 242	-31 290
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	10 115	11 795
EBITDA	19 357	-19 495

<b>Rörelsemarginal</b>	<b>Jan-Mar 2026</b>	<b>Jan-Mar 2025</b>
Rörelseresultat	9 242	-31 290
Nettoomsättning	54 713	5 419
Rörelsemarginal	16,89%	Negativ

<b>EBITDA-marginal</b>	<b>Jan-Mar 2026</b>	<b>Jan-Mar 2025</b>
EBITDA	19 357	-19 495
Nettoomsättning	54 713	5 419
EBITDA-marginal	35,38%	Negativ

<b>Soliditet</b>	<b>Jan-Mar 2026</b>	<b>Jan-Mar 2025</b>
Summa eget kapital	340 037	117 377
Summa tillgångar	549 056	415 110
Soliditet	61,93%	28,28%

## Ledande befattningshavare



**Eric Jaremalm**  
**VD**

Eric Jaremalm är Midsummers verkställande direktör sedan 2024 och var dessförinnan vice VD sedan 2004. Han är en av bolagets grundare och har haft ledande roller med ansvar för expansion, strategiarbete, prognoser, viktiga kundrelationer samt finansiering och investeringar. Tidigare erfarenhet från bl.a. Micronic Japan KK med ansvar för forsknings- och utvecklingssamarbete med japanska halvledartillverkare samt som projektledare för installation och produktionsstart av utrustning i Japan. Eric har en civilingenjörsexamen i industriell ekonomi, internationell med japansk inriktning, från Linköpings Tekniska Högskola. Han har även studerat två år i Japan vid Meiji University i Tokyo och Nanzan University i Nagoya.



**Åsa Jynnesjö**  
**Finanschef**

Åsa Jynnesjö är Midsummers finanschef sedan 2022. Hon har jobbat som finanschef i över tio år, senast för Automile AB (elektronisk körjournal och fleet management) och dessförinnan för Nordenta (dentaldepå). Utöver det har Åsa en bakgrund som revisor på PwC där hon jobbade i drygt sex år. Hon har examina inom både ekonomi och handelsrätt från Uppsala universitet.



**Alex Witt**  
**Verksamhetschef**

Alex Witt har arbetat på Midsummer sedan 2010 som produktionschef, mjukvaruchef och verksamhetschef. Han har tidigare arbetat åtta år på Micronic Laser System (nu Mycronic) som serviceingenjör, maskininstallatör och projektledare. Micronic tillverkade laserritare för produktion av fotomasker till platta bildskärmar. Alex har även varit konstruktör och projektledare på Restatic Trancel i Göteborg, som tillverkar maskiner för stora anläggningar för pappersindustrin, ofta över 100 meter långa. Han har en civilingenjörsexamen i Maskinteknik från KTH med inriktning mot datorstödd konstruktion och tillverkning.



**Maria Huttunen**  
**Konstruktions- och inköpschef**

Maria Huttunen är sedan 2016 konstruktionschef på Midsummer och sedan 2020 även inköpschef. Hon ansvarar över konstruktionsavdelningens hårdvaruutveckling, samt allt inköp av material till både maskiner och solpaneler. Hon började på Midsummer 2010 som maskinkonstruktör efter avslutat examensarbete om återvinningsbarhet av material hos Bombardier Transportation i Västerås. Maria har en civilingenjörsexamen i Design och produktutveckling från KTH, Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm.



**Erik Olsson**  
**Chef för maskinförsäljning och strategiska projekt**

Erik Olsson är chef för strategiska projekt och ansvarar för företagets maskinförsäljning, affärsutveckling samt strategiska partnerskap. Erik har följt Midsummer sedan starten, var adjungerad styrelseledamot 2007-2011 och anställd sedan 2022. Han har tidigare jobbat med strategi, affärsutveckling, och finansiering inom området energi och miljöteknologi och tidigare haft seniora roller på Tekniska verken i Linköping, Sol Voltaics, Energimyndigheten samt flera startupbolag som Bond Technologies samt flera företagsinkubatorer. Erik har en Masterexamen i företagsekonomi från Handelshögskolan i Göteborg samt en M.B.A. från Hult International Business School i San Francisco.



**Klara Takei**  
**Chef för solpanelsförsäljning och innovation**

Klara Takei har jobbat på Midsummer sedan år 2014. Hon är chef för innovation och sedan år 2025 även som försäljningschef. Hon är övergripande ansvarig för utveckling av solceller och moduler, samt ingående material. Som försäljningschef är hon ansvarig för den nya organisation som fokuserar på internationell B2B-försäljning till främst kommersiella kunder med stora, platta och svaga tak. Klara Takei har en civilingenjörsexamen i materialdesign från KTH med master inom hållbar energiteknik, samt en yrkesexamen från Riksglasskolan i Orrefors.

# Styrelse



**Robert Sjöström**  
**Styrelsemedlem sedan 2023, styrelseordförande sedan 2023**

Robert Sjöström har innehaft ledande befattningar i över ett decennium på Essity, ett världsledande konsumentvaruföretag inom hälsa och hygien. Som medlem av Essitys koncernledning har han varit President för Global Operational Services och CIO, samt Senior Vice President med ansvar för koncernstrategi och affärsutveckling, M&A, IT och globala tjänster. Tidigare har han också arbetat i tio år på Capgemini Consulting som Senior Vice President, där han bland annat hade globalt ansvar för energisektorn (Utilities). Han är oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



**Hans Waldaeus**  
**Styrelsemedlem sedan 2024**

Hans Waldaeus är via bolag den största aktieägaren i Midsummer AB. Hans har ett direkt innehav av aktier som utgör 23,87% av röstantalet i bolaget och är inte oberoende i förhållande till Bolaget. Han var tidigare delägare i SHL Medical, världsledande inom tillverkning av autoinjektorer. År 2020 förvärvades hans aktier av riskkapitalbolaget EQT Ventures. Han har under många år varit verksam inom projektledning av kommersiella fastigheter och varit styrelseledamot i Hifab, ett konsultbolag inom fastigheter och infrastruktur, samt Heba, ett svenskt börsnoterat fastighetsbolag.



**Jan Lombach**  
**Styrelsemedlem sedan 2006**

Jan Lombach har tidigare varit advokat och är nu verksam inom riskkapitalbranschen. Jan har ett direkt innehav av aktier som utgör 11,48% av samtliga aktier i bolaget och är inte oberoende i förhållande till Bolaget. Han har bland annat varit delägare i Advokatfirman Vinge KB mellan åren 1993 och 2008, internationell partner i advokatfirman White & Case LLP mellan åren 2008 och 2012 och bedriver nu egen verksamhet. Övriga styrelseuppdrag utgörs bl.a. av styrelseledamot i Cliens Kapitalförvaltning AB och ordförande i Clients Holding. Jan har en jur. kand. och studier i national- och företagsekonomi från Uppsala Universitet och Harvard University.



**Mr. Philip Gao**  
**Styrelsemedlem sedan 2015**

Mr. Philip Gao är VD på Sunflare Solar Co. i Kalifornien med ansvar för försäljningen på den amerikanska marknaden. Han har en kandidatexamen i ekonomi och miljövetenskap från University of California, Santa Cruz. Han är oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



**Mikael Nicander**  
**Styrelsemedlem sedan 2023**

Mikael Nicander har över 25 års erfarenhet av att bygga och leda fastighetskoncerner. Han är vice VD för Stenhus Fastigheter och var innan dess VD för Stendörren Fastigheter (publ). Tidigare befattningar inkluderar chefspositioner på Kvalitena, Lantmännen Fastigheter, P10 Vasallen och DHL Express. Oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



**Anna Denell**  
**Styrelsemedlem sedan 2025**

Anna Denell är hållbarhetschef på Vasakronan, Sveriges ledande fastighetsbolag, med ansvar för hållbarhetsstrategin. Hon började sin karriär inom fastighetsbranschen i mitten av 90-talet och på Vasakronan 1999. Anna har spelat en nyckelroll i grundandet av Sweden Green Building Council, introducerat gröna hyresavtal på den svenska marknaden och utfärdat världens första gröna företagsobligation. Hon är ledamot i Kungl. Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA), samt en välkänd föreläsare inom den svenska fastighetsbranschen och vid universitet och institutioner i Sverige. De senaste sex åren har hon utsetts till "En av Sveriges 100 hållbarhetsmäktigaste". Oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



**Patrik Boman**  
**Styrelsemedlem sedan 2025**

Patrik Boman har decennielång erfarenhet som entreprenör och ledare av bolag inom IT, telekom och cybersäkerhet i såväl publik som noterad miljö. Han innehade en ledande befattning i HiQ-koncernen och var VD för börsnoterade Cybercom Group. Han driver sedan många år konsultbolaget Dynamant som är ledande i Sverige inom Stordator/Mainframe. Patrik har stor erfarenhet från M&A, affärsutveckling, och internationella affärer inom bl a IT- och telekomområdet. Oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



**Per Mattsson**  
**Styrelsemedlem sedan 2025**

Per Mattsson har arbetat i drygt 25 år i finansbranschen och har idag rollen som Nordenchef för Morningstar. Per har lång erfarenhet av försäljning, affärsutveckling, verksamhetsstyrning och finansiell rapportering. På Morningstar var han tidigare försäljningschef och arbetade dessförinnan på EDS och Skandia. Per är civilekonom från Stockholms universitet med inriktning mot finansiering och kalkylering, samt innehar en EMBA från Handelshögskolan i Stockholm. Han har vidare mycket erfarenhet av ideellt arbete med styrelseuppdrag för bland annat Stockholms studentkår, Stiftelsen Aktiverum och Ängby Sportklubb. Oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.