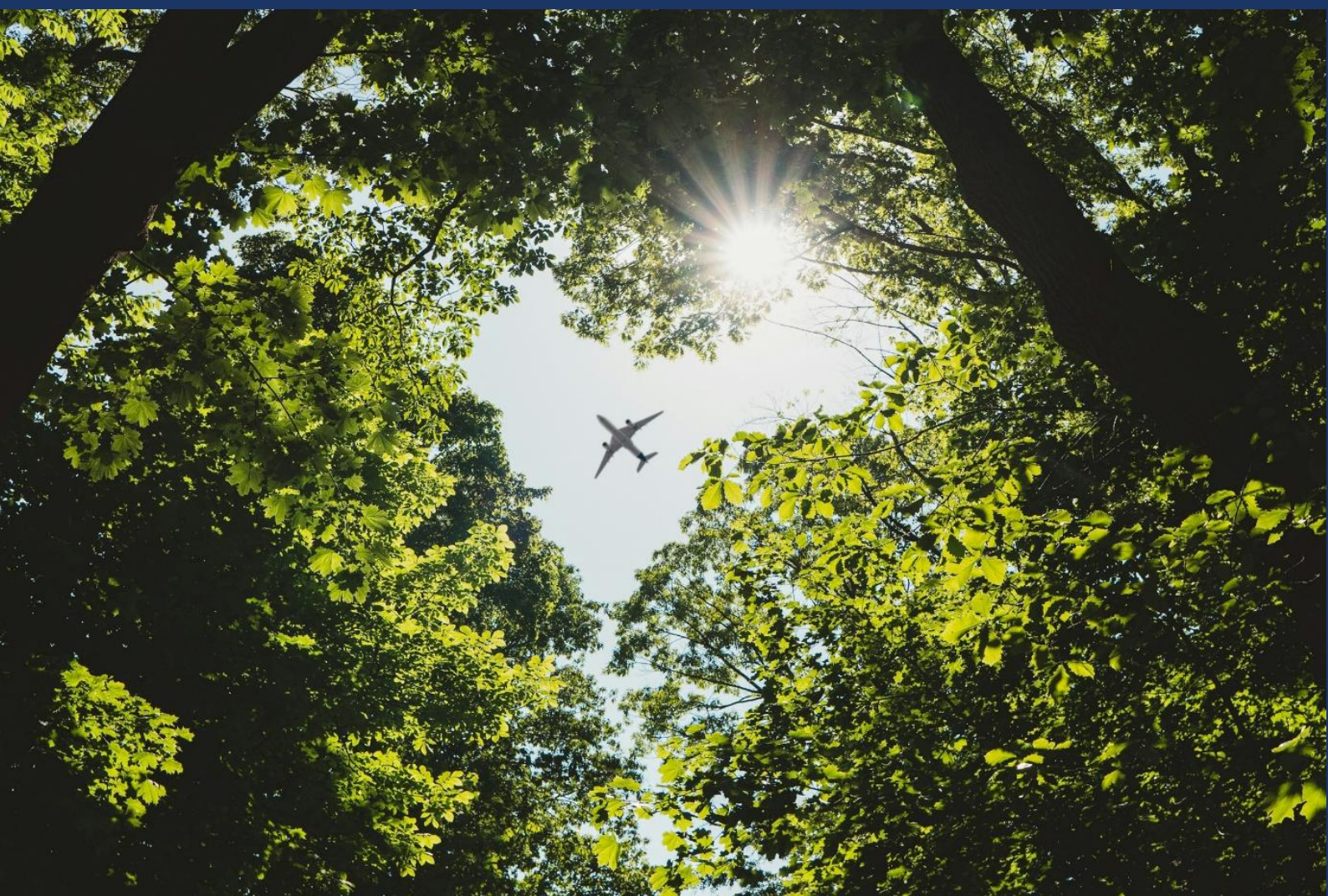




AVTECH SWEDEN AB (publ)

DELÅRSRAPPORT **2025**
JANUARI - SEPTEMBER



VD KOMMENTAR

Kvartalet i korthet

Nettoomsättningen under det tredje kvartalet ökade med 42,0% jämfört med samma period 2024, främst tack vare implementering av nya kundavtal. Detta är vår högsta kvartalsomsättning någonsin, trots en ogynnsam USD/SEK växelkurs. Nettoresultatet ökade med 96,6% medan kassaflödet förbättrades med 45,4% vilket stärker vår finansiella position inför fortsatta satsningar på utveckling av nya produkter som skapar ytterligare kundnytta.



I augusti expanderades Aventus- och SIGMA-avtalet med Wizz Air UK till hela Wizz Airs flotta, från cirka 20 till 200 flygplan. Vi har fortsatt tester och förberedelser med nya flygbolag och för dialog med bolag som avslutat sina tester. Vissa processer är tidskrävande, men vi förväntar oss nya affärer som utfall. Trots längre beslutsprocesser ser vi ett starkt intresse för våra lösningar och tilläggsprodukter.

Under tredje kvartalet uppnådde AVTECH ett Rule of 40 på imponerande 84%, vilket tydligt visar att vi lyckas kombinera stark tillväxt med god lönsamhet. Detta är ett kvitto på vår skalbara affärsmodell, vår operativa effektivitet och vår förmåga att skapa värde för både kunder och aktieägare.

Utveckling av nya produkter i nära samarbete med kund

Under kvartalet har vi fortsatt utvecklingen av strategiskt viktiga produkter som förbättrar informations- och beslutsdelning mellan cockpit och markpersonal. Arbetet sker i nära samarbete med våra kunder och är förankrat i deras operativa behov. ClearPath-appen, som ger piloter optimeringsinformation och turbulensvarningar på iPad, är nu i drift hos SAS och väntas tas i bruk av fler kunder under kommande månader. Vi har även lanserat en ny On-Time Performance-funktion som hjälper flygbolag att hålla tidtabeller utan att kompromissa med optimering. Funktionen testkörs i bakgrunden för flera flygbolag. Dessutom har ett nytt verktyg utvecklats som ger markpersonal samma nulägesbild som piloterna, vilket möjliggör gemensamma beslut i realtid. En första version presenterades på konferensen i Miami i september.

Forskning och samverkan för ett mer hållbart flygsystem

Våra tjänster ger flygbolag betydande besparingar, men full effekt kräver bredare samarbete inom flygtrafiksystemet. Under perioden har vi inlett ett samarbete med ett europeiskt flygtrafikledningscenter där realtidsdata från ClearPath delas med flygledare. Tidiga tester visar på ökad flygning på optimala höjder och minskad radiokommunikation. Detta är ett viktigt steg mot Digital Air Traffic Management, som möjliggör effektivare och mer hållbara flygningar. Samarbetet höjer effekten för våra kunder, stärker vår position som innovativ aktör och öppnar för nya affärsmöjligheter.

Vi har även stärkt forskningsarbetet och deltagit i tre konsortier inom 2025 Digital European Sky (DES)-utlysningen, den största i SESARs historia. Vår insats i projekten omfattar cirka 40 manmånader och inkluderar en flygbolagskund. Forskning och samverkan är en central del av vår strategi. Genom att delta i Europas största ATM-forskningsprogram säkerställer vi att våra lösningar är i linje med framtidens flygtrafiksystem. Detta stärker vår innovationskraft, ger tillgång till viktiga nätverk och finansiering, och positionerar AVTECH som en ledande aktör i utvecklingen av hållbara och effektiva flygoperationer.

Förberedelse för nästa språng

Målet för 2025–2026 är att öka omsättningen markant och samtidigt återinvestera i organisationen och vårt produkterbjudande. Under kvartalet har Christian Sandén tillträtt som CCO, och teknikorganisationen har delats upp mellan CTO Nicklas Kittelmann och COO Bahram Bahar. Dessa förändringar ska på sikt ge en bredare säljpipeline och möjliggöra både fler kundavtal och effektiv driftsättning av nya flygbolagskunder, parallellt med fortsatt produktutveckling.

Förutsättningar framåt

Med fortsatt god lönsamhet och ett positivt kassaflöde från den operativa verksamheten står AVTECH starkare än någonsin. Med genomförda organisationsförändringar är bolaget väl rustat kommande resursförstärkningar och för att möta framtida tillväxt.

Idag använder cirka 2200 flygplan våra tjänster kommersiellt, och målet är att öka denna siffra avsevärt. Många av dessa flygplan nyttjar ännu inte hela vårt produkterbjudande, vilket ger stor potential för ökade intäkter. Produktportföljen breddas kontinuerligt med nya lösningar som OTP och dispatch-funktioner, och fler testperioder planeras under hösten.

Nya avtal har implementerats och fler affärer är under utveckling, vilket ger ett starkt utgångsläge för fortsatt expansion under kommande treårsperiod. Förutsättningarna för ökade intäkter är goda – både på kort och lång sikt. Varje nytt avtal har idag en tydligt positiv påverkan på resultatet och möjliggör fortsatt investering i innovation och tillväxt.

Ytterligare ett rekordår i sikte

Vi arbetar hårt för att göra 2025 till ännu ett rekordår och siktar på att 2026 blir ännu bättre. Vår ambition är att fortsätta vara ett lönsamt och innovativt bolag med nöjda kunder och en stark pipeline. Under perioden har vi också förberett organisationen för nästa steg i tillväxtresan. Med rätt resurser och tydlig strategi är vi väl positionerade för att ta vara på kommande möjligheter.

Tack för ditt intresse!

David Rytter

VD, AVTECH Sweden AB (publ)

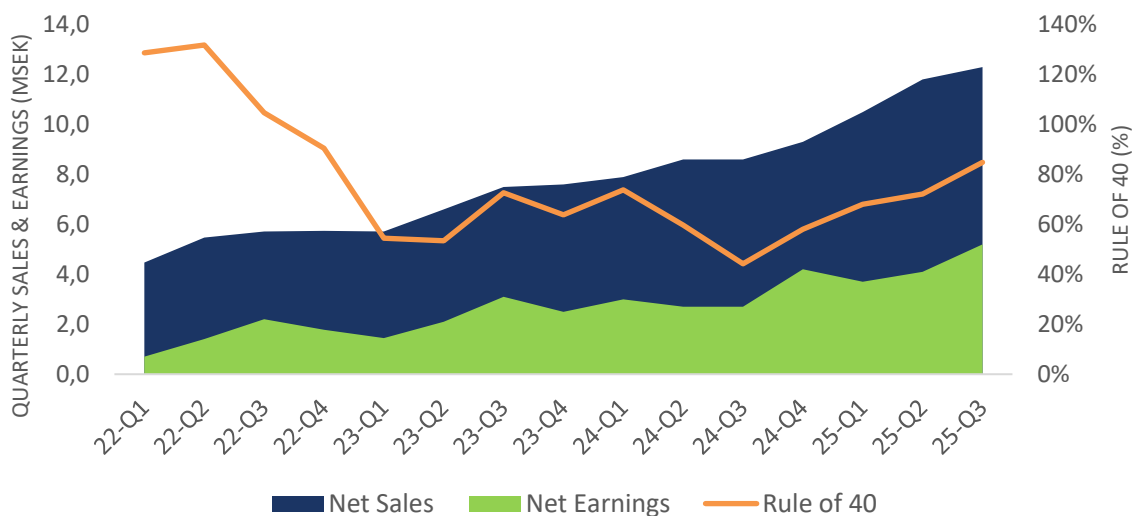
FINANSIELLA NYCKELTAL FÖR PERIODEN

MSEK	2025 Kvartal 3	2025 Kvartal 2	2024 Kvartal 3
Omsättning (från försäljning)	12.3	11.8	8.6
Rörelseresultat före avskrivningar	+6.7	+5.5	+3.8
Nettoresultat	+5.2	+4.1	+2.7
Nettoresultat per aktie, SEK	+0.092	+0.073	+0.047
ARR*	48.9	47.6	34.2
Rule of 40**	84.2%	71.6%	44.7%
Kassaflöde	+5.9	-2.8	+4.1
Koncernens Likvida medel	33.2	27.2	24.8
Eget kapital	54.5	49.3	43.0
Eget kapital per aktie, SEK	0.96	0.87	0.76
Koncernens Soliditet, %	92.7%	91.9%	89.9%

* ARR = Nettoomsättning från den senaste månaden i kvartalet x 12

** Rule of 40 = Försäljningstillväxt % år/år + Rörelsemarginal % för kvartalet

- Nettoomsättningen under tredje kvartalet ökade med 42,0% jämfört med samma period 2024, främst tack vare implementering av nya kundavtal. Detta är vår högsta kvartalsomsättning hittills, trots en ogynnsam USD/SEK-växelkurs som påverkat marginalerna negativt.
- ARR ökade till 48.9 MSEK, en ökning med 43% jämfört med Q3 2024, vilket stärker vår återkommande intäktsbas.
- Nettoresultatet steg med 96,6% jämfört med samma period föregående år, även efter en negativ påverkan från bokförda kundförluster om 0.3 MSEK relaterade till flygbolaget Plays konkurs.
- Kassaflödet förbättrades med 45,4% jämfört med samma period 2024, främst tack vare att försenade kundinbetalningar från tidigare kvartal nu till stor del har betalats in. Resterande förfallna kundfordringar väntas bli reglerade efter periodens slut.



HÄNDELSE UNDER PERIODEN

Wizz Air expanderar Aventus och SIGMA serviceavtal till hela gruppen

Den 6 augusti meddelades att Wizz Air, efter en lyckad utvärdering av AVTECHs Aventus- och SIGMA-tjänster, valt att expandera det befintliga treåriga avtalet för Wizz Air UK till hela Wizz Air-gruppen. Detta innebär att även Wizz Air Hungary Ltd och Wizz Air Malta Ltd omfattas av avtalet. Det förväntade årliga värdet är 4,2–5,8 MSEK, beroende på flottans storlek och EUR-kursens utveckling. AVTECHs tjänster ombord baseras på högupplösta



flygväderprognoser från UK Met Office. Aventus levererar exakt och skräddarsydd vind- och temperaturinformation till cockpit under flygning, medan SIGMA ger automatiska meddelanden om turbulens och andra väderrisker längs flygrutten. Dessa lösningar bidrar till förbättrad flygeffektivitet, punktlighet och passagerarkomfort på alla Wizz Airs flygningar.

Diarmuid Ó Conghaile, Chief Operations Officer på Wizz Air, säger: *“Wizz Air is proud to be the first adopter of these system, well ahead of our main competitors. This functionality operates behind the scenes, but the benefits are noticeable for passengers on board. Our customers will experience quieter, smoother flights with less turbulence, especially during climb and descent. This development fits perfectly with the airline’s Customer First Compass initiative. By combining the latest advances in weather forecasting and flight planning, Wizz Air is giving its 2,700 pilots the latest generation in in-flight tools to serve our more than 75 million annual passengers with a better flying experience.”*

David Rytter, VD på AVTECH, säger: *“Vi är glada över att kunna utöka vår tjänsteleverans till Wizz Air efter en omfattande utvärderingsprocess. AVTECHs in-flight tjänster ombord drivs av de senaste högupplösta väderprognoserna för flyg från UK Met Office. Kombinationen av Aventus- och SIGMA-tjänsterna levererar noggrann och skräddarsydd information om vind och temperatur direkt till cockpit under flygning, tillsammans med automatiska och precisa varningar för turbulens och andra väderrelaterade risker längs flygrutten. Vi ser fram emot ett starkt samarbete med Wizz Air, med målet att förbättra flygeffektivitet, punktlighet och passagerarkomfort i hela deras verksamhet”*

Kunddriven produktutveckling

Under det tredje kvartalet fortsatte utvecklingsarbetet med flera strategiskt viktiga produkter. Dessa lösningar är nära integrerade och syftar till att förbättra informations- och beslutsdelning mellan cockpit och flygbolagets markpersonal. Nya stödfunktioner har utvecklats för att stärka operativ effektivitet och tidhållning, vilket bidrar till en mer samordnad och kostnadseffektiv flygverksamhet. All produktutveckling sker i nära samarbete med våra kunder och är starkt förankrad i deras behov och operativa utmaningar.

ClearPath-appen, som ger piloter optimeringsinformation och turbulensvarningar i ett grafiskt gränssnitt på iPad, är nu i drift hos SAS och förväntas tas i bruk av fler kunder under hösten och våren.

Punktlighet är en avgörande faktor för de flesta flygbolag. En nyutvecklad On-Time Performance (OTP)-funktion hjälper flygbolagen att hålla sina tidtabeller utan att kompromissa med bränsle- eller tidsoptimering. Med denna tilläggsprodukt kan vi stärka kundernas operativa precision och minska kostnader kopplade till förseningar.

Vi har även utvecklat ett nytt gränssnitt för flygbolagets operativa markpersonal som ger dem tillgång till samma nulägesbild som piloterna, och möjliggör gemensamt och informerat beslutsfattande i realtid. Verktöget stödjer samordnade taktiska beslut mellan cockpit och mark, exempelvis vid föreslagna optimeringsåtgärder som justering av flyghöjd eller hastighet. Dessa beslut kan bidra till att undvika farlig turbulens och förbättra flygningens kostnadseffektivitet. En första version lanserades på konferensen i Miami i september.

Industriellt samarbete med europeiskt ATC-center

AVTECH har under året inlett ett samarbete med ett europeiskt flygtrafikledningscenter, där realtidsinformation från utvalda deltagande flygbolagskunders flygningar delas med flygledare. Informationen inkluderar optimal flygprofil, tider och turbulens. Detta görs via AVTECHs ClearPath-tjänst. Tidiga indikationer från tester med ett första flygbolag visar på ökad flygning på optimala höjder och minskad radiokommunikation mellan piloter och flygledare. En mer omfattande case-studie med fler flygbolag planeras. Målet är att utvärdera effekterna i större skala och förbereda för bredare implementering inom europeisk flygtrafikledning.

Samarbete med flygtrafikledning är ett viktigt steg mot framtidens Digital Air Traffic Management. Genom att integrera ClearPath-data direkt i flygtrafikledningens beslutsprocess skapas en helt ny nivå av optimering. Det innebär att våra tjänster inte bara förbättrar enskilda flygbolags operationer, utan även hela trafikflödet – vilket ger kunderna större bränslebesparingar, bättre punktlighet och ökad säkerhet.

Forskning och samverkan för ett mer hållbart flygsystem

Under perioden har vi intensifierat vårt arbete med samverkan och forskningsinitiativ. Utöver etablerade samarbeten med Linköpings universitet och LfV har vi haft nära kontakt med flera aktörer inom flygtrafikledning och deras systemleverantörer. Målet är att tillsammans utveckla nya former av informationsdelning som skapar större värden för våra kunder och bidrar till ett mer hållbart flygsystem.

AVTECH deltar i sammanlagt tre ansökningar till industriella forskningsprojekt inom ramen för [2025 Digital European Sky \(DES\)-utlysningen](#), som stängde den 16 september. Med ett totalt EU-stöd på 254 miljoner euro är detta den största utlysningen i SESAR Joint Undertakings (SESAR JU) historia. AVTECHs andel av de sökta projekten omfattar totalt arbete om cirka 40 manmånader och inkluderar i vissa fall även samarbete med en av våra flygbolagskunder. Resultatet av utvärderingen väntas offentliggöras i början av 2026.

Deltagandet i Digital European Sky framtidssäkrar våra produkter, ger tillgång till EU-finansiering och stärker vår innovationskapacitet. Genom konsortierna bygger vi nätverk med flygtrafikledning, flygplatser och flygbolag, vilket öppnar för nya affärer och snabbare implementering. Projekten fokuserar på informationsdelning och systemoptimering – i linje med vår strategi att skapa större operativa och miljömässiga värden för kunderna – och stärker AVTECHs roll som en ledande innovatör i branschen.

Förändringar i teknikorganisation

I september genomfördes en förändring av organisationsstrukturen för teknikavdelningen. Detta är ett resultat av förstärkningen i ledningsgruppen och viktigt steg i linje med vår strategi att förbereda oss organisatoriskt för fortsatt kundtillväxt och utveckling av nya produkter. Det tidigare samlade teamet har delats upp i tre separata team: två inom produktutveckling under ledning av Nicklas Kittelmann (CTO) och ett inom drift och kund-onboarding under Bahram Bahar (COO). Syftet med förändringen är att skapa tydligare ansvarsområden och bibehålla effektiviteten i mindre, fokuserade team. För produktutveckling innebär detta ett ökat fokus på planerat arbete, medan dagliga kundrelaterade

frågor hanteras av driftteamet. Denna struktur ger oss bättre förutsättningar att arbeta mer professionellt, strukturerat och skalbart i takt med att verksamheten växer.

Mässdeltagande i Miami

Den 9–10 september deltog AVTECH på MRO & Flight Ops IT Americas i Miami, Florida – en mässa som samlar flygbolag från Nord-, Central- och Sydamerika. Eventet är ett viktigt forum för att väcka intresse och driva dialoger vidare mot tester och avtal. Intresset för optimeringslösningar i Sydamerika är stort och har därför prioriterats under året. Under mässan hade vi möjlighet att genomföra en leverantörspresentation, vilket resulterade i stort intresse för våra lösningar. Vi lanserade och demonstrerade våra nya funktioner för On-time Performance och Dispatchers, vilket mottogs mycket positivt. Flera kunder träffade oss på plats och ett flertal uppföljande möten bokades efter mässan.



PLAY Airlines konkurs

Den 29 september meddelade det isländska lågprisflygbolaget PLAY Airlines sin konkurs efter långvariga utmaningar med låg försäljning och interna förändringar. Konkursen har medfört en kundförlust om 0,3 MSEK som belastar kvartalets resultat.

HÄNDELSE EFTER PERIODENS SLUT

Mässdeltagande i Bangkok

Den 15–16 oktober deltog AVTECH på Airline & Aerospace MRO & Flight Operations IT Conference – APAC 2025 i Bangkok, Thailand – ett ledande forum för flygbolag och leverantörer inom Asien och Stilla-havsregionen. Syftet med deltagandet var att stärka AVTECHs närvaro i regionen och presentera våra lösningar för hållbara flygningar och förbättrad flygoperativ effektivitet.



VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Bolagets verksamhet påverkas av både operativa och finansiella risker, vilka bedöms och hanteras löpande. Riskbilden omfattar faktorer som inte fullt ut kan beskrivas i denna rapport, och inkluderar marknads-, pandemirelaterade-, geopolitiska-, makroekonomiska, miljöomställnings- samt valutarisker. Dessa bör värderas i samspel med övrig information och rådande omvärldsläge.

För en fullständig redogörelse av identifierade risker hänvisas till AVTECHs senaste årsredovisning. Årsredovisningen finns tillgänglig via AVTECHs hemsida www.avtech.aero/report. AVTECH fortsätter att bevaka dessa risker noggrant och arbetar aktivt med att anpassa verksamheten efter förändrade förutsättningar.

STYRELSENS BEDÖMNING OCH FRAMTIDSUTSIKTER

Styrelsen bedömer att AVTECHs verksamhetsområden har starka framtidsutsikter. Flygbolagens behov av att stärka sin ekonomi, öka konkurrenskraften och samtidigt flyga säkert i en alltmer utmanande vädermiljö skapar en gynnsam marknadsdynamik. I takt med att vädervariationer och extremväder ökar, blir lösningar för flygsäkerhet och passagerar komfort allt viktigare.

AVTECH har avancerade IT-lösningar som möjliggör enkla kostnads- och bränslebesparingar, minskad miljöpåverkan och förbättrad upplevelse för resenärer. Den ökade kundtillväxten och försäljningsutvecklingen under perioden bekräftar vår relevans och marknadens förtroende för AVTECH som en långsiktig partner och pålitlig leverantör av robusta och användarvänliga IT-verktyg.

En stor andel av bolagets omsättning härrör idag fortfarande från en av våra produkter, men detta förändras stadigt. Styrelsen ser en betydande framtida potential i vår portfölj av ytterligare kompletterande produkter, befintliga och under utveckling – vilket möjliggör både en breddning mot fler kunder och en fördjupning i samarbetet med befintliga kunder.

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Bokslutskommuniké (Q4)

2026-02-06

Kista den 24 oktober 2025 AVTECH Sweden AB (publ). Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Finansiella rapporter och dokument finns tillgängliga på www.avtech.aero/report.

AVTECH Sweden AB (publ), organisationsnummer 556568-3108, har sitt säte i Stockholm.
Postadress: Färögatan 33, 164 51 Kista, Sverige. www.avtech.aero
Bolagets B-aktie (kortnamn AVT B) handlas sedan februari 2012 på NASDAQ First North Growth Market. Bolagets A-aktie handlas inte på någon marknadsplats. Certified Adviser är Redeye AB.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

	2025	2024	2025	2024	2024
MSEK	juli-sept	juli-sept	jan-sept	jan-sept	Helår
Omsättning	12.3	8.6	34.6	25.0	34.3
Aktiverade utgifter för utvecklingsarbeten, m.m.	1.5	1.3	4.4	3.9	5.6
Övriga rörelseintäkter	0.7	0.1	0.9	0.6	0.9
Summa intäkter för perioden	14.5	10.1	39.8	29.5	40.9
Externa kostnader	-4.4	-3.7	-12.8	-9.7	-13.2
Personalkostnader	-3.3	-2.5	-9.7	-7.9	-10.7
Avskrivningar	-1.6	-1.3	-4.6	-3.8	-5.1
Summa rörelsekostnader för perioden	-9.3	-7.5	-27.1	-21.4	-29.0
Rörelseresultat för perioden	5.2	2.5	12.7	8.2	11.8
Finansnetto	0.1	0.1	0.3	0.2	0.7
Resultat före skatt för perioden	5.2	2.7	13.0	8.4	12.6
Skatt (not 1)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
PERIODENS RESULTAT	5.2	2.7	13.0	8.4	12.6

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

	2025	2024	2025	2024	2024
MSEK	juli-sept	juli-sept	jan-sept	jan-sept	Helår
Kassaflöde före förändring i rörelsekapital	5.3	2.6	13.2	8.2	12.1
Förändring i rörelsekapital	0.6	1.5	-1.8	-0.6	-1.8
Kassaflöde från löpande verksamheten	5.9	4.1	11.4	7.6	10.2
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0.0	0.0	-5.6	-5.6	-5.6
FÖRÄNDRING I LIKVIDA MEDEL	5.9	4.1	5.8	1.9	4.6

NYCKELTAL

	2025	2024	2025	2024	2024
	juli-sept	juli-sept	jan-sept	jan-sept	Helår
Omsättning per anställd, MSEK	0.8	0.7	2.2	2.1	3.1
Genomsnittligt antal aktier, tusental	56 480	56 480	56 480	56 480	56 480
Genomsnittligt antal aktier, tusental, efter utspädning (not 2)	56 480	56 480	56 480	56 480	56 480
Omsättning per aktie, SEK	0.22	0.15	0.61	0.44	0.61
Nettoresultat per aktie, SEK före utspädning	0.09	0.05	0.23	0.15	0.22
Nettoresultat per aktie, SEK efter utspädning	0.09	0.05	0.23	0.15	0.22
Kassaflöde (fr. löp. verksamh.) per aktie, SEK (not 2)	0.11	0.07	0.20	0.13	0.18
Rörelsemarginal	42.1%	29.4%	36.8%	32.6%	34.5%
Antal anställda	16	12	16	12	12
Antal medarbetare (ink. Konsulter)	23	19	23	19	19
ARR (not 3)	48.9	34.2	48.9	34.2	38.8
Rule of 40 (not 4)	84.2%	44.7%	74.9%	58.8%	59.6%

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MSEK

2025	2024	2024
30-sep	30-sep	31-dec

TILLGÅNGAR

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, m.m.	14.1	13.9	14.2
Byggnader och mark	0.0	0.0	0.0
Inventarier, verktyg och installationer (not 5)	0.0	0.0	0.0
Summa anläggningstillgångar	14.1	13.9	14.2
Övriga kortfristiga fordringar	11.6	9.1	10.0
Likvida medel (not 6)	33.2	24.8	27.4
Summa omsättningstillgångar	44.7	33.9	37.4
SUMMA TILLGÅNGAR	58.8	47.8	51.6
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	54.5	43.0	47.1
Långfristiga skulder	0.0	0.0	0.0
Kortfristiga skulder (not 6)	4.3	4.8	4.5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	58.8	47.8	51.6
Poster inom linjen			
Ställda säkerheter (not 7)	-	-	-
Ansvarsförbindelser	-	-	-

FÖRÄNDRING I KONCERNENS EGET KAPITAL

MSEK

2025	2024	2024
jan-sep	jan-sep	jan-dec

Eget kapital vid periodens början	47.1	40.2	40.2
Periodens resultat	13.0	8.4	12.6
Omräkningsdifferenser eget kapital/ utdelning	-5.6	-5.6	-5.6
Eget kapital vid periodens slut	54.5	43.0	47.1

NYCKELTAL

MSEK

2025	2024	2024
30-sep	30-sep	31-dec

Soliditet/egenkapitalandel	92.7%	89.9%	91.4%
Antal aktier vid periodens slut, tusental (not 8)	56 480	56 480	56 480
Antal aktier vid periodens slut, tusental, efter utspädning (not 2)	56 480	56 480	56 480
Likvida medel per aktie, SEK	0.59	0.44	0.49
Eget kapital per aktie, SEK	0.96	0.76	0.83
Börskurs vid periodens slut, SEK (not 9)	10.90	5.30	5.90
Börskurs/eget kapital per aktie (not 9)	11.30	6.97	7.07
Börsvärde vid periodens slut, MSEK (not 9)	615.6	299.3	333.2

KVARTALSDATA		Kvartal 1	Kvartal 2	Kvartal 3	Kvartal 4	Helår
MSEK						
Omsättning						
	2018	2.8	3.3	3.1	3.4	12.5
	2019	4.0	3.8	4.0	3.4	15.1
	2020	4.0	3.3	2.7	2.1	12.2
	2021	2.1	2.7	3.4	3.6	11.8
	2022	4.5	5.5	5.7	5.7	21.4
	2023	5.7	6.6	7.5	7.6	27.5
	2024	7.9	8.6	8.6	9.3	34.3
	2025	10.5	11.8	12.3		
Rörelseresultat						
	2018	-0.9	-0.9	-0.2	+0.1	-1.9
	2019	+0.0	+0.5	+0.6	-0.7	+0.4
	2020	+0.0	+0.3	-0.6	-1.6	-2.0
	2021	-2.0	+0.3	+0.2	+0.1	-1.4
	2022	+0.7	+1.4	+2.2	+1.8	+6.1
	2023	+1.4	+2.1	+3.1	+2.5	+9.0
	2024	+2.9	+2.7	+2.5	+3.7	+11.8
	2025	+3.6	+3.9	+5.2		
Kassaflöde						
	2018	-0.3	-0.2	-0.1	-0.1	-0.7
	2019	-1.7	-0.8	+0.1	+2.8	+0.5
	2020	-1.0	+0.5	-2.6	+2.0	-1.1
	2021	-4.3	+1.3	+0.7	+0.4	-2.0
	2022	-0.5	+1.1	+1.7	+2.2	+4.5
	2023	+1.0	+2.6	+2.8	+1.8	+8.2
	2024	+3.2	-5.3	+4.1	+2.6	+4.6
	2025	+2.6	-2.8	+5.9		

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH NOTER

Alla belopp redovisas i miljoner svenska kronor (MSEK) om inte annat anges. Redovisningen har upprättats i enlighet med BFNAR 2012:1 (K3).

Not 1) Outnyttjat underskott hos Skatteverket 24,2 MSEK.

Not 2) Koncernen hade vid periodernas utgång inga optionsprogram eller andra utestående finansiella instrument som påverkar det potentiella antalet aktier i AVTECH Sweden AB (publ), varför ingen potentiell utspädning förelåg.

Not 3) ARR = Nettoomsättning från den senaste månaden i kvartalet x 12.

Not 4) Rule of 40 = Försäljningstillväxt % år/år + Rörelsemarginal % för perioden.

Not 5) Avser i huvudsak aktiverade kontorsinventarier och IT-relaterad hårdvara.

Not 6) Koncernen hade per utgången av kvartalet inga checkräkningskrediter. Under kortfristiga skulder ingår leverantörsskulder, interimsskulder avseende pågående projekt, övriga upplupna kostnader, samt övriga kortfristiga skulder.

Not 7) Avser icke utnyttjad företagsinteckning lämnade som säkerhet avseende företagets checkräkningskredit i Sverige.

Not 8) Nyckeltalet visar det faktiska antalet utestående aktier i AVTECH Sweden AB (publ) vid respektive tidpunkt.

Not 9) Avser kursen på respektive balansdag för AVTECHs B-aktie.

STÖRSTA AKTIEÄGARN I AVTECH SWEDEN AB (publ)

2025-09-30

Namn	AK A	AK B	Innehav	Innehav %	Röster	Röster %
OLCON ENGINEERING AKTIEBOLAG	1411084	159300	1570384	2.78	14270140	11.66
FEHRLING, CHRISTER	984968	2139515	3124483	5.53	11989195	9.79
AVANZA PENSION	0	10585498	10585498	18.74	10585498	8.65
OLSSON, JONNY	771683	550000	1321683	2.34	8266830	6.75
BRONGE, JOHAN	644600	0	644600	1.14	6446000	5.27
S-BOLAGEN AB	600000	261456	861456	1.53	6261456	5.12
REDEBORN CONSULTING AB	500000	0	500000	0.89	5000000	4.08
JOHANSSON, RUNE	350084	480301	830385	1.47	3981141	3.25
LAKARLEASING SVERIGE AB	300000	0	300000	0.53	3000000	2.45
BÄCKVALL, ÅSE	235000	619292	854292	1.51	2969292	2.43
JUHLIN, MIA	235000	619292	854292	1.51	2969292	2.43
DAHLSTROM, LARS	250084	225000	475084	0.84	2725840	2.23
IBKR FINANCIAL SERVICES AG, W8IMY	0	2634908	2634908	4.67	2634908	2.15
IDÉ DESIGN AKTIEBOLAG	200000	150000	350000	0.62	2150000	1.76
REDEBORN, AGNETA	150084	311908	461992	0.82	1812748	1.48
RYTTER, DAVID	130000	235000	365000	0.65	1535000	1.25
MARTIN LAGERQVIST AB	150084	30800	180884	0.32	1531640	1.25
FUTUR	150084	14913	164997	0.29	1515753	1.24
KRONANDER, BJORN-OLA JOHAN	150084	0	150084	0.27	1500840	1.23
BANQUE DE LUXEMBOURG	0	1322525	1322525	2.34	1322525	1.08
TONSJO, MATS	0	1279571	1279571	2.27	1279571	1.05
NORDNET PENSIONSFORESAK AB	0	1240186	1240186	2.20	1240186	1.01
ZÖÖGLING, INGVAR AXEL HJALMAR	109800	54454	164254	0.29	1152454	0.94
WAHLUND, LARS	0	856854	856854	1.52	856854	0.70
CLEARSTREAM BANKING S.A., W8IMY	0	772111	772111	1.37	772111	0.63
J.P. MORGAN SE, LUXEMBOURG	0	500000	500000	0.89	500000	0.41
BECKMAN, LARS	0	495302	495302	0.88	495302	0.40
FEHRLING, MARKUS	0	439000	439000	0.78	439000	0.36
SELWOOD, JOHN ERIC	0	435000	435000	0.77	435000	0.36
SUMMA 30 STÖRSTA AKTIEÄGARN	7 322 639	26 412 186	33 734 825	59.73	99 638 576	81.40
SUMMA ÖVRIGA	2 000	22 742 736	22 744 736	40.27	22 762 736	18.60
TOTALT	7 324 639	49 154 922	56 479 561	100.00	122 401 312	100.00

OM AVTECH koncernen

AVTECH utvecklar produkter och tjänster för digitala flygtrafikledningssystem. Kunder är den globala flygindustrins aktörer såsom flygbolag, flygplatser, flygtrafikledningsleverantörer, teknikföretag och flygplanstillverkare. Med hjälp av bolagets produkter och tjänster kan varje enskild flygning eller hel flygoperation optimeras vad gäller ekonomi, buller och utsläpp, effektivitet, kapacitet, punktlighet och säkerhet. Huvudkontoret ligger i Stockholm, Kista. För mer information se www.avtech.aero.