



NOSA

Årsredovisning

2025

Nosa Plugs AB (publ)

Innehåll

Inledning	1
Finansiella mål	5
Skäl att investera i NOSA	7
Om bolaget	10
CSR-strategi & arbetssätt	15
Förvaltningsberättelse	17
Koncernens rapport över totalresultat	23
Koncernens balansräkning	24
Koncernens rapport över förändring i eget kapital	26
Koncernens kassaflödesanalys	27
Moderbolagets resultaträkning	28
Moderbolagets balansräkning	29
Moderbolagets förändring i eget kapital	31
Moderbolagets kassaflödesanalys	32
Noter	33
Revisionsberättelse	61



VISION

Improving quality of life
one breath at a time

MISSION

We develop innovative and scientifically proven solutions that enable people remove everyday barriers and enable people to live fully

NOSA är ett svenskt medicintekniskt företag som utvecklar och säljer andningsprodukter som ökar livskvaliteten för användaren. Vi strävar efter att få människor att leva sina liv till fullo och njuta av sin omgivning, snarare än begränsas av den.

Verksamheten vilar på en teknologiplattform som möjliggör s.k. "slow release" av olika typer av substanser. Teknikutvecklingen påbörjades inför lanseringen av bolagets första produkt, det intranasala luktskyddet "Odor control" 2016. Därefter har erbjudandet breddats till att även omfatta produkter som erbjuder skydd mot virus och bakterier "Microbial control", lukträningskit för personer som vill förbättra sitt luktsinne "Smell training", samt den mjukgörande nässprayen Nozoil som är baserad på

sesamolja som används för att återfukta och skydda torr och irriterad nässlemhinna. Vidareutveckling av teknologin fortgår, med målsättningen att utveckla framtidens leveransplattform för läkemedel "Drug delivery". Samtliga näspluggar är patenterade/patent pending.

Bolagets produkter säljs primärt till hälso- och sjukvården, med kunder inom sjukhus, ambulans, polis, äldreomsorg och vårdhem, men även till konsument via apotek.

23,9 Milj

Nettoomsättning

B2C 39% B2B 61%

Nettoomsättning

66%

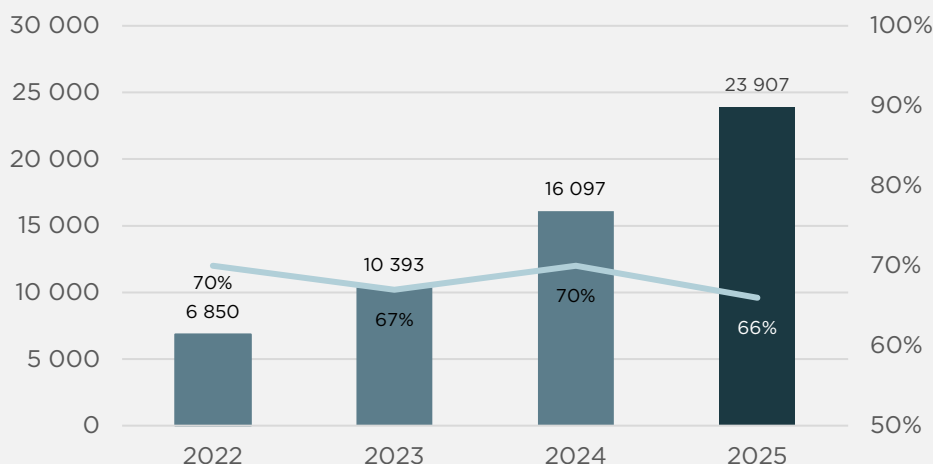
Bruttomarginal

157,9 Milj

Börsvärde
2025-12-31

Omsättning TSEK

Bruttomarginal



Året i korthet



Finansiell utveckling

Omsättningen ökade med 49% för helåret 2025 jämfört med 2024 och landar på 23 907 TSEK. Bruttomarginalen uppgick till 66%, rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) för helåret landade på - 4 395 TSEK, med ett positivt EBITDA resultat i kvartal fyra på 748 TSEK. Vid årets slut uppgick koncernens skattemässiga underskottsavdrag till 151 738 TSEK.

Skatteeffekten hänförlig till dessa underskottsavdrag har inte redovisats som en uppskjuten skattefordran i balansräkningen, då det i tidigare har funnits en osäkerhet kring när avdragen kan komma att utnyttjas. Då bolaget nu beräknas vara lönsamt kommer denna post kommuniceras löpande.

Förvärv

Den 16 juni 2025 ingick Nosa Plugs AB, genom det helägda dotterbolaget NoseOption AB, avtal om att förvärva samtliga aktier i Pharmacure Health Care International AB, ägare av varumärket Nozoil. Förvärvet genomfördes i enlighet med bolagets strategi att bredda verksamheten inom nasala produkter och stärka positionen inom segmentet öron-, näsa- och hals (ÖNH). Genom transaktionen tillförs koncernen ett etablerat varumärke inom nasal hälsa med marknadsledande position i samtliga aktiva marknader. Köpeskillingen uppgick till 25,2 MSEK på kassa- och skuldfri basis.

Det strategiska förvärvet möjliggör en fortsatt uttrullning, utöver de fem befintliga Nozoil-marknaderna, i NOSAs ytterligare 15 marknader, med fokus på Europa.

Utrullning av Nozoil

I början av 2025 började NOSA sälja Nozoil, en mjukgörande nässpray, i syfte att utvärdera produkten, marknadspotentialen och bolaget bakom. Efterfrågan på produkten från apotek visade sig vara stor och i mars lanserade bolaget Nozoil Original och Nozoil Mentol, på de tyska och schweiziska apoteksmarknaderna. Lanseringarna skedde i samarbete med tre stora befintliga distributörer, vilket markerade en strategisk marknadsexpansion mot apotek i Centraleuropa och visar på styrkan i NOSAs globala distributionsnätverk.

Under hösten tog NOSA ytterligare steg genom att lansera produkten på de Norska och Isländska marknaderna där produkten redan har tagits emot väl. I slutet av året meddelade NOSA att över 700 apotek har lanserat Nozoil, primärt i Tyskland och på Island, samt att fortsatt uttrullning av produktsortimentet på den Europeiska marknaden är att vänta.

Flera vunna upphandlingar

Efter en framgångsrik lansering av Odor control på den norska sjukvårdsmarknaden dröjde det inte länge innan produkten blev upphandlad i hela Norge, med start i december. Utrullningen av Odor control och mot sjukhus sammanfaller väl med lanseringen av konsumentsortimentet på den Norska apoteksmarknaden.

Under slutet av året upphandlades Odor control för den franska sjukvårdsregionen APHM som täcker Provence i Frankrike. Upphandlingen riktar sig mot statliga vårdinrättningar, militärsjukhus och vissa andra aktörer i regionen, inklusive Marseilles universitetssjukhus.

Upphandlingarna är viktiga milstolpar som stärker bolagets tillväxtprofil under många år framöver.



Drug delivery

Under 2025 tog NOSA viktiga steg i utvecklingen av bolagets intranasala läkemedelsplattform Drug Delivery.

Forskare vid Lunds universitet publicerade under december en vetenskaplig rapport som visar att NOSAs intranasala läkemedelsplattform uppnår terapeutiska nivåer av läkemedel i hjärnan. Studien, baserad på en in vivo-modell med alzheimerläkemedlet memantin, bekräftade farmakologiskt relevanta hjärnkoncentrationer och höga hjärna-plasma-kvoter, vilket visar på ett effektivt upptag i hjärnvävnad. Resultaten indikerar att plattformen möjliggör transport förbi blod-hjärnbarriären, en av de största utmaningarna inom neurovetenskaplig läkemedelsutveckling.

Publiceringen stärker plattformens proof of concept och befäster Drug Delivery som en lovande teknologi för framtida läkemedelsapplikationer.

Finansiella mål

Bolagets finansiella mål offentliggjordes i juni 2025, vilket ersatte de tidigare kommunicerade målen.

Finansiella mål på kort sikt – 2025-2026

- ☑ Lönsamhetsmål – Positivt EBITDA från och med Q4 2025 samt EBITDA-marginal om minst 15 procent 2026.
- Tillväxtmål – Nettoomsättning om minst 50 miljoner SEK 2026.

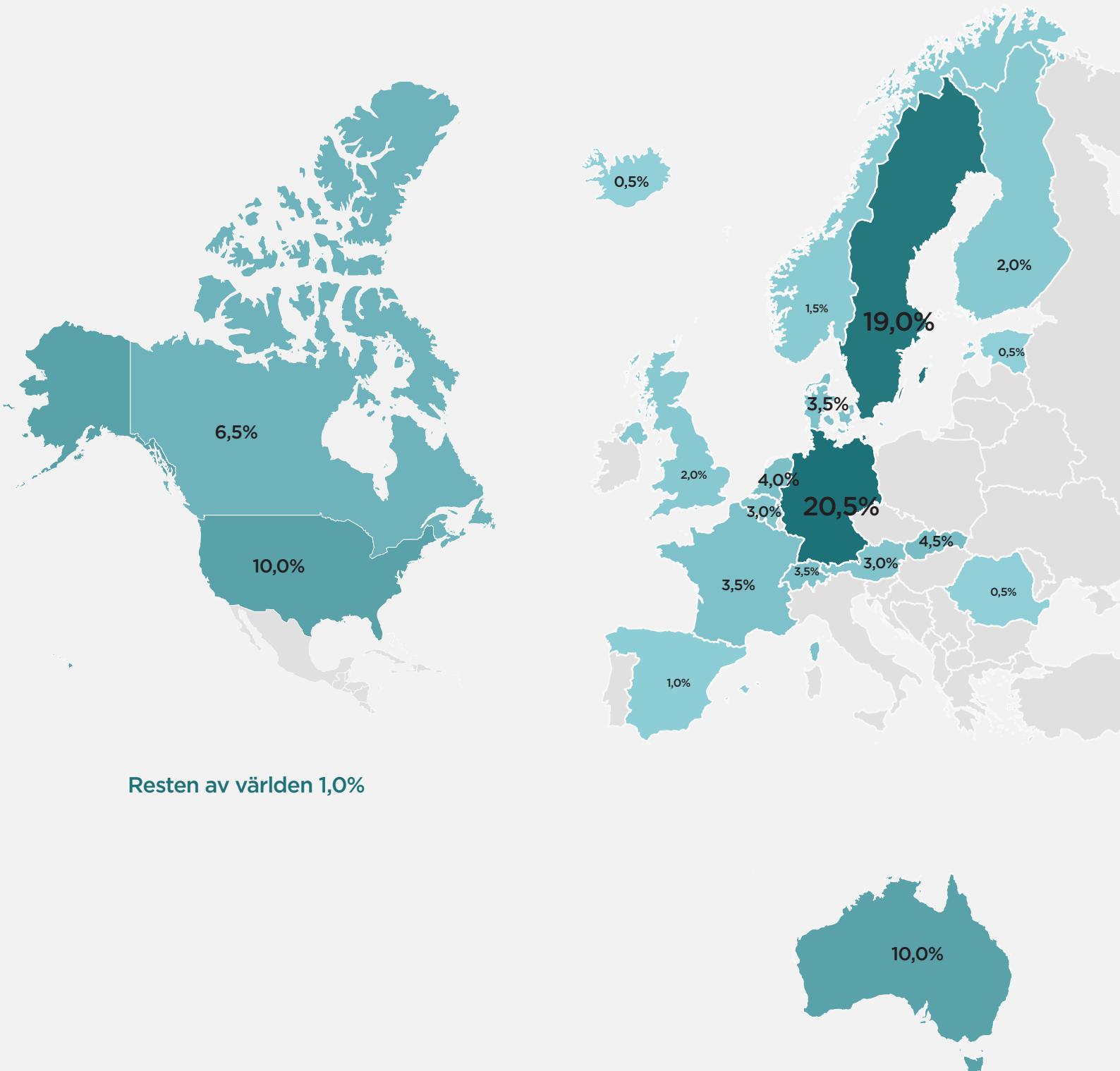
Finansiella mål på medellång sikt – 2027-2028

- Tillväxtmål – Genomsnittlig organisk nettoomsättningstillväxt om minst 25 procent per år.
- Lönsamhetsmål – EBITDA-marginal om minst 18 procent.
- Kapitalstruktur – Nettoskuld i relation till EBITDA ska inte överskrida 3 gånger.
- Utdelningspolicy – Överskottet ska delas ut till aktieägarna när det fria kassaflödet överstiger tillgängliga investeringar i lönsam tillväxt. Utdelning till aktieägarna förutsätter att kapitalstrukturmålet är uppfyllt.
- Nosa kommer framgent även fortsätta utvärdera förvärvsmöjligheter inom Öron-Näsa-Hals "ÖNH".



Intäktsfördelning

"Heat map" 2025



NOSA som investering

NOSA är ett världsledande medicintekniskt bolag inom intranasala andningsprodukter. Bolaget har utvecklat en proprietär teknologi och produktionsteknik som möjliggör frisläppning av substanser i inandningsluften, vilket underlättar andning i olika situationer.

1

Bolaget växer snabbt

Bolaget säljer idag sina produkter på 20 marknader och växer snabbt med en CAGR över 45% under de senaste åren. Målsättningen är att fortsätta penetrera befintliga marknader samtidigt som nya lanseringar kommer ske successivt i strategiskt utvalda marknader, parallellt med fortsatt utrollning av nya produkter.

2

Bolaget har starka marginaler

Bolaget erbjuder unika, egenutvecklade och patenterade produkter på en global marknad. NOSA har i dag en bruttomarginal på 66%. Bolaget har redan gjort de mest väsentliga CAPEX-investeringarna avseende produktionsanläggningar och skall nu fokusera på att bygga upp försäljningsvolym. En ökad produktion ger än högre marginaler.

3

Teknisk plattform

Bolagets tekniska plattform bygger på en egenutvecklad teknik för att blanda in känsliga ämnen i plast, för att sedan på ett kontrollerat sätt kunna frisläppa dessa substanser. Denna "know how", i kombination med bolagets starka patent och varumärkesportfölj utgör grundstenen i bolagets tillgångar och även katalysatorn för framtida tillväxt.

4

Klinisk evidens

NOSA har successivt ökat sin satsning mot en stärkt klinisk evidens som visar att teknologin är effektiv och säker. Kliniska studier blir allt viktigare för att dels nå ut till fler kunder, erhålla ökad acceptans inom professionen, men även för att verifiera produkters effektivitet och öka användningen av dem. Kombinerat med kunnande om regulatoriska krav och godkännandeprocesser är kliniska studier en strategisk konkurrensfördel när vi förhandlar och knyter nya upphandlingar och partnerskap.

5

Stor marknadspotential

Potentialen i marknaden är betydande och ständigt växande, samtidigt som bolagets produktportfölj kontinuerligt expanderar med nya produkter. Bolaget räknar med att endast ha penetrerat under 2% av den europeiska sjukvårdsmarknaden och under 3% av apoteksmarknaden med befintlig produktportfölj. Just nu sker samtidigt en betydande tillväxt i de större europeiska marknaderna, vilket skapar goda förutsättningar för fortsatt tillväxt, både avseende sjukvårdsupphandlingar samt mot apotek. Den nordamerikanska marknaden har penetrerats primärt i Kanada. Större satsningar i USA beräknas ske först när bolagets produkter har erhållit FDA-godkännanden.

6

Tydlig tillväxtstrategi

NOSA är ett lönsamt tillväxtföretag med en tydlig strategi för hur vi ska växa. Strategin innebär att vi fokuserar på två terapiområden i strategiskt utvalda marknader. Försäljningen ska öka genom ökad penetration på befintliga marknader, samtidigt som lansering i nya marknader sker, i kombination av en breddad produktportfölj inom Öron-Näsa-Hals (ÖNH). Såväl egen produktutveckling som förvärv är en del av den långsiktiga tillväxtstrategin.

7 Långsiktiga ägare och engagerad ledning

Bolagets grundare, så väl som Styrelse och ledning är huvudägare och har ett långsiktigt perspektiv på sitt ägande. Styrelsen representerar en bred erfarenhet från industrin, finansiell verksamhet, entreprenörsverksamhet, företagsutveckling, forskning samt medicinsk erfarenhet. Koncernledningen har alla arbetat länge i bolaget och har en gedigen erfarenhet inom såväl försäljning, marknad, finans, life science och medicinteknik.

8 Starka finanser

Bolaget är lönsamt och hade sitt första positiva EBITDA resultat i kvartal fyra, 2025. Bolaget har en låg skuldsättning och växer snabbt med en hög bruttomarginal och bevisad affärsmodell. Då bolaget befinner sig i en kraftig tillväxtfas kan det uppstå strategiska investeringsmöjligheter som medför att bolaget prioriterar att inte vara lönsamma varje kvartal, såsom strategiska partnerskap, förvärv eller kliniska studier.

9 Unik marknadsposition

Då NOSA i de flesta av våra produktområden själva har identifierat ett problem som vi sedan har utvecklat en lösning till – så har vi i fler fall skapat helt nya nischer. Detta gör att vi har en unik position som marknadsledare för samtliga produkter vi erbjuder. Vi skapar ett stort värde för kunden och löser komplexa problem för användaren, vilket medför att vi kan ta betalt för de investeringar vi gör och kan samtidigt presentera en stark intjäning och bruttomarginal. Bolaget strävar efter att positionera sig som marknadsledare inom nischer där vi har tydliga konkurrensfördelar, vilket medför att vi både kan växa snabbt och lönsamt.

10 Förvärvsagenda

Bolaget har en förvärvsagenda i syfte att stärka sin position som ledare inom nasal hälsa. Genom förvärvsagendan kan bolaget diversifiera sin produktportfölj samtidigt som man med sitt breda distributionsnätverk effektivt kan nå ut globalt. Bolagen som förvärvas skall vara lönsamma, ledande inom ÖHN och passa in i NOSAs produktportfölj. Stort värde läggs vid såväl kostnads- som intäkts synergier.

11 Drug delivery

NOSA utvecklar en innovativ teknologi för läkemedelsadministrering via näsan. Bolaget har utvecklat en ny teknik för frisläppning av läkemedel i gasform via inandning genom näsan. Tekniken möjliggör en kontrollerad och effektiv frisläppning av läkemedel via bolagets patenterade näsplugg. Fördelarna med tekniken är många, så som att kunna leverera läkemedel via luktbulben och därmed kringgå blod-hjärn-barriären. En sådan behandling möjliggör en direkt effekt mot centrala nervsystemet, utan att först passera via blodet och levern. Leveransmetoden blir därför ett effektivt alternativ till sprutor, tabletter, sprayer och plåster.



NOSA aktien

I mars 2023 gick NOSA till börsen genom ett s.k. omvänt förvärv då NoseOption AB såldes till FRISQ Holding AB (publ), mot betalning med aktier, varpå bolaget ändrade namn till Nosa Plugs AB (publ).

ÄGARE OCH STÖRSTA AKTIEÄGARE

Ägare	Aktier	Andel %
Eiffel Investment Group SAS	16 505 521	6.34
Nordnet Pensionsförsäkring AB	15 164 925	5.83
The OneLife Company S.A.	8 273 258	3.94
Per Arvid Stefan Sjöberg	9 071 881	3.49
Avanza Pension	8 733 550	3.36
Swedbank Försäkring	7 499 479	2.88
Gunneflo Life Science AB	7 209 168	2.77
Dalecarlia Growth Fund 1 AB	6 434 554	2.47
Håkan Sjunnesson	6 057 161	2.33
Almi Invest	5 679 562	2.18
Summa	90 629 068	35.59
Totalt antal aktier	260 172 581	

Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen. Verifikationsdatum kan variera för vissa aktieägare.

Produktportfölj

NOSA är ett världsledande medicekniskt bolag inom intranasala andningsprodukter. Bolaget har utvecklat en proprietär teknologi och produktionsteknik som underlättar andning i olika påfrestande situationer samt möjliggör ökad livskvalitet.

Protection & Prevention



Användningsområde

NOSA odor control

Mot dålig lukt

Kunder

Personal inom hälso- och sjukvården

Kanal

Vård-distributörer, Apotek, E-handel

NOSA microbial control

Mot virus och bakterier i inandningsluften

Personer som vill skydda sig mot infektion

Vård-distributörer, Apotek, E-handel

Treatment



Användningsområde

NOSA smell training

Möjliggör att återfå sitt luktsinne

Kunder

Personer som har nedsatt luktförmåga till följd av en virusinfektion

Kanal

Vård-distributörer, E-handel

NOSA Nozoil

Mjukgörande näsolja

Personer med torra näslemhinnor

Apotek, E-handel

VD har ordet

2025 präglas av ett stökigt år med tullkaos och ett utåtagerande USA. Samtidigt har vi rullat ut vårt konsumentsortiment i fyra nya marknader och parallellt slutfört förvärvet av Pharmacure Healthcare International, som på kort tid har levererat över förväntan.

Året slutar på 49% omsättningstillväxt och 66% bruttomarginal, vilket är okej, men inte riktigt så bra som vi hade önskat. En anledning till den lägre bruttomarginalen är att vi köpte in Nozoil av Pharmacure innan förvärvet och som vi därmed säljer till lägre marginal. Justerat för denna tillfälliga lägre marginalen på Nozoil hade vi istället kommit in på 71%, vilket är klart godkänt.

Vi har fortsatt sett en stark tillväxt i core-sortimentet, även om vi hade en tillfällig svacka under hösten då vi fick ett bakslag i takt med att vi justerade kostnadskostymen för att kunna bli lönsamma. Vi drog helt enkelt åt svängremmen något för hårt, med kraftigt minskade marknadsföringsaktiviteter i Norden, vilket resulterade i lägre intäkter under fem månader. Trenden är nu bruten och vi är åter tillbaka på de tillväxtnivåer vi har sett historiskt i Norden. Vi ser fortsatt även en fin tillväxt i Tyskland och Frankrike, som kontinuerligt växer tack vare nya kunder och nya upphandlingar. Även den amerikanska marknaden växer, även om vi själva inte har gjort mycket här under 2025. En rolig ny kund under året är NASA som har börjat köpa in Odor control. Vi hoppas få svar på om produkterna primärt används i övningssammanhang, eller om de kanske även används på skarpa uppdrag i rymden?

Störst utväxling har vi dock haft på konsumentsidan. Vi har mer än dubblat omsättningen av konsumentportföljen (exkl. förvärv), vilket är ett resultat av lansering i nya marknader, men även ökad penetration i våra nyckelmarknader. Lägg till det den fina utvecklingen Nozoil har haft i de marknader där vi själva står för sälj- och marknadsbearbetning. Vår marknadsföring och väloljade säljteam har på kort tid gjort underverk, inte minst i Tyskland.

Vi har även gjort en omstrukturering på den kanadensiska marknaden som tidigare inte har levererat. Här har vi nu vässat distributionsnärvaron och genast sett en ökad försäljning.

Drug delivery har under 2025 åkt på en större försening i lanseringen av den mycket positiva organdatan som publicerades i december. Tyvärr innebar förseningen på ca 5 månader att vi tappade värdefull tid. Något som vi nu arbetar för fullt med att brygga över. Trots förseningen kan vi nu konstatera att vi inte bara har bevisat att Drug Delivery- teknologin fungerar - den har visat sig fungera mycket väl, med blod- och hjärnplasmadoser långt över terapeutisk effekt. En tydlig indikation på att en lägre dos kan förmedlas med bibehållen effekt, alternativt mindre biverkningsprofil. Något som borde intressera de flesta läkemedelsbolagen.

När vi nu blickar framåt så är vi fortsatt komfortabla i de finansiella mål som ligger till grund för strategin kommande år. 50 MSEK omsättning och 15% EBITDA för 2026 är målet som vägleder oss i varje beslut som skall tas. Vi håller fortsatt även dörren öppen för fortsatta strategiska tilläggsförvärv inom ledande produkter/varumärken inom ÖNH. Något får mig att känna att 2026 kommer bli ett minst lika händelserikt år som föregående.



Adrian Liljefors,
VD, NOSA Plugs AB (publ)

Vår affärsmodell

NOSA är ett plattformsbolag som med sin proprietära teknik för inblandning av substanser i plast – i kombination med dessa patenterade utformning för avgivning av substanser via ”slow release”, möjliggör unika produkter som på flera olika sätt kan hjälpa människor till ett bättre liv.

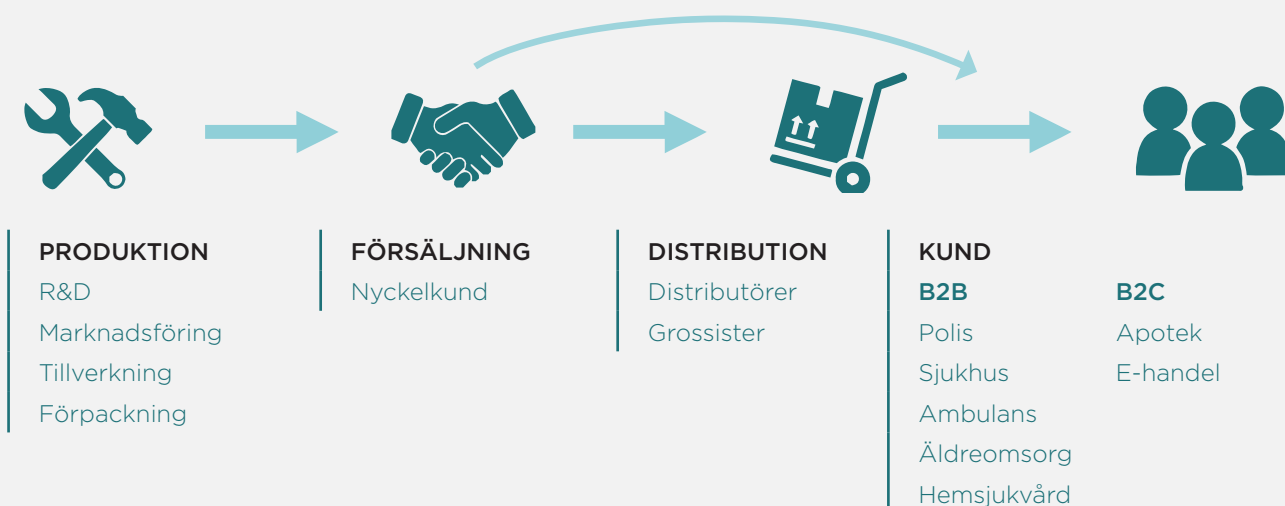
Affärsmodellen bygger på en kontinuerlig egen vidareutveckling av bolagets tekniska plattform som möjliggör nya innovativa produkter, samt förvärv av nischade lönsamma produkter och varumärken.

Målet är att skapa överavkastning genom att utveckla och förvärva produkter och varumärken som har, eller har förmåga att uppnå följande egenskaper:



Med denna approach säkerställer vi att vi är attraktiva för såväl kund som aktieägare både i dag och i framtiden. Vi har en rigid produktutvecklingsprocess där vi arbetar nära slutanvändaren och beställaren för att säkerställa att produkter både utvecklas för att lösa ett väsentligt problem, samtidigt som det finns en efterfrågan från kund. Vi arbetar efter höga krav enligt ISO-standarder samt enligt det medicintekniska direktivet,

för att säkerställa högsta möjliga kvalitet i våra produkter och erbjudanden. NOSA är sedan 2024 certifierade i enlighet med den medicintekniska standarden ISO 13485, vilket understryker företagets engagemang för hög kvalitet och säkerhet i sina produkter. Samtliga produkter är patenterade/ patent pending samt med ett starkt varumärkesskydd i strategiskt utvalda delar av världen.



Styrelse

Samtliga styrelsemedlemmars innehav är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen samt bolagets större aktieägare.



DAN JOSEFSBERG

Styrelseordförande

Styrelseordförande sedan 2023 i Nosa Plugs AB (Publ).

Född: 1973

Utbildning: Civilekonomexamen från Lunds universitet

Pågående uppdrag: Ägare och styrelseledamot i Endaent Invest AB. Styrelseledamot i Ludvig Josefsberg AB. Partner Mimir AB.

Innehav: Indirekt via bolag 291 209 aktier i Nosa Plugs.



SUSANNA FRANCKE RODAU

Styrelseledamot

Styrelseledamot sedan 2023 i Nosa Plugs AB (Publ).

Född: 1979

Utbildning: MSc i Financial Management från Handelshögskolan i Stockholm.

Pågående uppdrag: VD/Managing Partner Segulah Medical Acceleratio. Styrelseordförande i Groschinskys Minnesfond

Innehav: 220 000 aktier i Nosa Plugs.



DAN MANGELL

Styrelseledamot

Styrelseledamot sedan 2023 i Nosa Plugs AB (Publ).

Född: 1963

Utbildning: Marknadsekonom, Linnéuniversitetet.

Pågående uppdrag: Styrelseordförande i Pond Design AB, Pond Labs AB, LBA Maskin & Handel Aktiebolag och Sthlm HC AB, J Ben L Holding AB samt J Ben L International AB. Styrelseledamot i Nosa Plugs AB, Upptec AB, 360Player AB samt Tilla Care Ltd.

Innehav: Indirekt via bolag, 4 474 648 aktier i Nosa Plugs.



TOMAS LUDVIGSSON

Styrelseledamot

Styrelseledamot sedan 2023 i Nosa Plugs AB (Publ).

Född: 1969

Utbildning: Kandidatexamen i marknadsföring och ekonomi från Lunds universitet.

Pågående uppdrag: Delägare och styrelseordförande i Medhouse AB. Ägare och styrelseledamot i Ludvigsson & Partner AB. Styrelseledamot i Rippler Communication AB och Jeppe i Stolen AB.

Innehav: Indirekt via bolag, 636 215 aktier i Nosa Plugs.



JOHAN PROM

Styrelseledamot

Styrelseledamot sedan 2023 i Nosa Plugs AB (Publ).

Född: 1972

Utbildning: MSc i Business Administration från Handelshögskolan i Stockholm.

Pågående uppdrag: styrelseledamot i Kanaan Sellers Group AG, Watersprint AB, Publit Sweden AB, Cactus Holding AB (suppleant). Johan Prom konsult- och investeringsaktiebolag samt Johan Prom AB.

Innehav: Direkt samt indirekt via bolag, 2 253 473 aktier i Nosa Plugs.



ANDERS HÅKANSSON

Styrelseledamot

Styrelseledamot sedan 2023 i Nosa Plugs AB (Publ).

Född: 1958

Utbildning: Legitimerad sjuksköterska från Mittuniversitetet.

Pågående uppdrag: Styrelseledamot i Loer AB, Loer Nybro AB. Styrelseledamot i Stockbo AB, EnCap Development AB, Farmacia Nordic AB, Artemo Holding AB, Mavatar AB.

Innehav: Indirekt, via bolag, 2 405 710 aktier i Nosa Plugs.

Ledande befattningshavare



Adrian Liljefors

Befattning: VD

Född: 1989

Anställd/verksam sedan: 2015

Aktieinnehav: 5 166 759

Utbildning: Bachelor of Science in Business Administration, Strategic management, från Lunds Universitet

Relevant erfarenhet: Grundare och VD av Studiepoolen som under 2015 köptes upp av My Academy. Anställd i NOSA sedan 2015.



KARIN NILSSON

Befattning: CFO

Född: 1973

Anställd/verksam sedan: 2023

Aktieinnehav: 0

Utbildning: Civilekonomexamen från Lunds Universitet

Relevant erfarenhet: Flerårig erfarenhet som CFO i noterad miljö

CSR-strategi och arbetssätt

NOSAs CSR-strategi är en integrerad del av bolagets övergripande affärsmodell och bygger på ambitionen att förbättra människors livskvalitet genom bättre nasal hälsa. Hållbarhet är därmed inte ett separat initiativ, utan en naturlig förlängning av företagets kärnverksamhet och produkter, som bidrar till ökad hälsa, välbefinnande och värdighet i vardagen.

CSR-strategin utgår från tre centrala pelare inom ESG (Environmental, Social, Governance) och syftar till att skapa långsiktigt värde för kunder, medarbetare, partners och investerare.

Socialt ansvar

Den sociala dimensionen är kärnan i NOSAs verksamhet. Bolagets produkter hjälper människor att hantera exempelvis luktöverkänslighet, allergier och infektioner samt stödjer vårdpersonal i krävande miljöer. Utöver produktens direkta samhällsnytta arbetar NOSA aktivt med:

- Hög produktkvalitet och patientsäkerhet genom ett ISO 13485-certifierat
- kvalitetsledningssystem
- Medarbetares välbefinnande, utveckling och engagemang
- Jämställdhet och inkluderande arbetsmiljö med balanserad könsfördelning
- Att bygga en stark företagskultur och öka medarbetarretention i en växande organisation

Miljö ansvar

NOSA strävar efter att minska sin miljöpåverkan genom hela värdekedjan. Fokus ligger på:

- att reducera klimatavtrycket från produktion och logistik
- att utveckla mer hållbara material och minska beroendet av plast
- att optimera förpackningar genom ökad andel återvinningsbara material
- att arbeta med lokala och europeiska leverantörer för att minska transportutsläpp

Bolaget identifierar samtidigt både risker och möjligheter kopplade till materialval, plastanvändning och regulatoriska krav, vilket driver innovation inom mer hållbara produkter och förpackningar.



Ansvarsfull bolagsstyrning

Inom governance arbetar NOSA med att säkerställa en transparent och ansvarsfull styrning. Centrala delar är:

- ett strukturerat kvalitets- och ledningssystem enligt ISO 13485
- tydliga policys kring affärsetik och anti-korruption
- styrelsens övergripande ansvar och uppföljning
- successiv integration av ESG-frågor i strategiska och operativa beslut

Bolaget ser även möjligheter i sin storlek – som en agil organisation kan CSR integreras snabbt och effektivt i verksamheten.

Hur NOSA arbetar med CSR i praktiken

NOSA har valt ett pragmatiskt och skalbart arbetssätt för CSR, anpassat till bolagets storlek och tillväxtfas.

Arbetet bedrivs genom:

- en utsedd CSR/ESG-ansvarig som koordinerar initiativ
- ett konkret handlingsprogram med tydliga mål, aktiviteter och KPI:er
- regelbunden uppföljning i ledningsgruppen och rapportering till styrelsen
- successiv utveckling av mätning och rapportering av ESG-data

Exempel på pågående och planerade aktiviteter inkluderar:

- etablering av en tydlig CSR-struktur och styrning
- genomförande av klimatkartläggning (CO₂-baslinje)
- minskning av plast i förpackningar
- införande av hållbarhetskrav i leverantörsavtal
- utveckling av KPI-dashboard för uppföljning
- satsningar på medarbetarutveckling och retention





Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Nosa Plugs AB (publ), org nr 556959-2867 får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 1 januari 2025 - 31 december 2025. Företaget har sitt säte i Stockholm. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor.

Information om verksamheten

Nosa Plugs AB är ett svenskt medicintekniskt bolag och en världsledande leverantör av intranasala andningsprodukter, under varumärket "NOSA". Verksamheten bedrivs i den helägda dotterbolagen NoseOption AB, NoseOption Inc och Pharmacure Health Care International AB.

Nosa Plugs AB (publ) är ett medicintekniskt bolag baserat i Stockholm, Sverige. Företaget grundades 2011 och verksamheten vilar på en teknologiplattform som möjliggör s.k. "slow release" av olika typer av substanser. Plattformen bygger på en medicinsk plast, vilken genom design/utförning och tillförsel av vald substans ges vissa specifika egenskaper.

Initialt användes teknologin till produkter som eliminerar dålig lukt (Odor control). Därefter har erbjudandet breddats till att även omfatta produkter som erbjuder skydd mot virus- och bakterier (Microbial control) samt behandling för personer med nedsatt luktförmåga (Smell training). Under 2025 förvärvade Nosa Plugs AB bolaget Pharmacure Health Care International AB och därigenom produkten Nozoil, en naturlig näsolja baserad på sesamolja som återfuktar torra och irriterade nässlemhinnor.

Produktportfölj

Nuvarande produktportfölj består av fem produktkategorier: nässkydd mot dålig lukt, näsprodukter som reducerar exponeringen av virus och bakterier i nässlemhinnan, näsfilter som skyddar mot skadliga partiklar såsom pollen, andra luftburna allergener samt ett luktkränskit för personer som har nedsatt luktförmåga samt Nozoil, en mjukgörande nässpray för personer med torra eller irriterade nässlemhinnor.

Bolaget har under 2025 även utvecklat ytterligare en product line extension i form utav pluggar för frisläppning av läkemedel (Drug delivery) där man nu har uppnått "proof of concept". Produkten bygger vidare på bolagets teknologi kring "slow release" och är nu redo för licensiering av läkemedelsbolag.

Odor control - nässkydd mot dålig lukt

Odor control är en diskret näsplugg för användning i miljöer med dålig lukt. Den mentololja som är integrerad i produktens lamellstruktur släpper från sig en doft, vilken stimulerar luktreceptorerna i näsan utan att påverka andningsförmågan i övrigt. Produkten blockerar på så sätt andra lukter, vilket bidrar till en avsevärt bättre arbetsmiljö för personer som vistas i miljöer präglade av dålig lukt.

Odor control kan användas i upp till 8 timmar och kasseras efter användning. Produkten är fri från allergener och har genomgått toxikologiska tester. Produkten är varken medicinteknisk produkt eller skyddsutrustning per definition och kan därför inte CE-märkas.

Smell training - luktkränskit för personer med nedsatt luktförmåga

Smell training är en medicinteknisk behandling för personer med nedsatt luktförmåga. Produkten består av ett kit med 10 olika doftsatta pluggar som användaren skall applicera i näsan och andas igenom fyra gånger per dag enligt ett schema. Behandlingen pågår i två månader, vilket är snabbare än tidigare behandlingsmetoder.

Som komplement till luktkränsningen finns även en app som guidar användaren i hur man på ett så effektivt sätt som möjligt kan luktkränsa. Appen ger även möjlighet till synkronisering med kalender för att kunna ta emot notiser och feedback.

Produkten är framtagen tillsammans med ledande forskare inom lukt och perception. I juni 2024 publicerades resultat från en ny klinisk studie av Karolinska Institutet i samarbete med Lunds universitetssjukhus och Monell Chemical Senses Center i USA som visar att Smell training är en mer effektiv behandlingsmetod än dagens rekommenderade behandling av lukt bortfall (hyposmi). Smell training är klassat som en medicinteknisk produkt, klass 1, i Europa. Produkten har genomgått klinisk utvärdering samt externa laborietester. Produkten är även registrerad för försäljning i UK.

Microbial control - reducerar exponeringen av virus och bakterier i inandningsluften

För att ett virus ska kunna ta sig in i kroppen och där sprida sig behöver det först ta sig in i en cell. Olika virus använder olika sätt för att ta sig in i celler. Vanliga vägar är genom slemhinnan i munnen eller näsan. Exempelvis smittar Coronaviruset primärt via nässlemhinnan, vilket innebär att behovet av att skydda näsan är extra stort.

Microbial control inaktiverar virus och tar död på bakterier vid kontakt med produkten, vilket minskar exponeringen mot nässlemhinnan. Den patenterade produktdesignen tvingar luften att passera genom enheten, där viruset och bakterierna kommer i kontakt med lamellstrukturen där mikroberna inaktiveras, till skillnad mot att filtrera dem som man gör med en ansiktsmask. Detta är möjligt tack vare en unik inblandning av keramiskt inslutna silverjoner som är en integrerad del

av lamellstrukturen. Produkten avger inga silverjoner.

Microbial control är lätt att andas igenom, diskret och bekväm att bära. Produkten är testad i externa lab mot de flesta vanligt förekommande förkylningsvirus. Hit hör bl.a. Corona-, Rhino-, Noro- och Adeno-virus. Till de bakteriestammar som kan dödas hör Staphylococcus/MRSA, Pneumococci och E-coli. Samtliga virus- och bakterietester har utförts i externa laboratorium.

NOSA Microbial Control är en medicinteknisk produkt, klass 1.

NOSA Nozoil

Nozoil är en av världens mest sålda mjukgörande nässprayer för personer med torra eller irriterade nässlemhinnor. Produkten innehåller sesamolja, vilket hjälper till att smörja och skydda näsan från uttorkning efter exempelvis förkylningar, torr luft eller vid användande av andra nässprayer med avsvällande effekt.

NOSA har lanserat NOSA Nozoil under två produkter; NOSA Nozoil Original samt NOSA Nozoil Menthol.

Nozoil är klassat som en medicinteknisk produkt, klass 1, i Europa.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- Nosa Plugs AB offentliggjorde den 16 juni 2025 att dess helägda dotterbolag NoseOption AB ingått ett avtal avseende förvärv av samtliga aktier i Pharmacure Health Care International AB med sin huvudprodukt Nozoil. Bolaget har den 8e september tillträtt aktierna i Pharmacure efter att samtliga villkor för tillträdet uppfyllts och har i samband därmed erlagt 47,5% av den totala preliminära köpeskillingen om cirka 25 MSEK. Styrelsen för Nosa Plugs har med stöd av bemyndigande från årsstämman den 9 maj 2025, beslutat om en riktad emission av 563 142 aktier till säljaren av Pharmacure som en del av köpeskillingen. Säljaren av Pharmacure har därmed tecknat och tilldelats 563 142 nyemitterade aktier i Nosa Plugs AB. Säljarens samtliga aktier i Nosa Plugs AB är belagda med "lock up" under 12 månader från transaktionsdatum.
- NOSA Smell training visar på en långvarig förbättring av patienters livskvalitet i en klinisk studie som genomförts av Karolinska Institutet och Lunds Universitet.
- NOSA erhöll positiva resultat från den in vivo-studie som gjorts för den intranasala läkemedelsplattformen Drug delivery.
- NOSA presenterade nya finansiella mål som bland annat innebär en omsättning på minst 50 MSEK under 2026.
- NOSA lanserade på den franska apoteksmarknaden tillsammans med Frankrikes största online-apotek.

Framtida utveckling

Företagets tillväxt förväntas fortsätta under de kommande åren och drivs av flera strategiska initiativ. En central faktor är den ökade penetrationen på befintliga marknader, där bolaget ser fortsatt stark efterfrågan och betydande potential att nå nya kundsegment genom fördjupade samarbeten med återförsäljare och distributörer. Samtidigt intensifieras arbetet med internationell expansion, där nya geografiska marknader successivt öppnas upp och stärker bolagets globala närvaro.

Utöver organisk tillväxt utvärderar bolaget även möjligheter till strategiska förvärv som kan komplettera produktportföljen, bredda distributionskanalerna och ytterligare accelerera tillväxten. Parallellt fortsätter investeringar i produktutveckling, där lanseringen av nya och innovativa produkter väntas bidra till ökad försäljning och stärkt konkurrenskraft.

Sammantaget bedömer bolaget att dessa initiativ skapar goda förutsättningar för fortsatt lönsam tillväxt och en stärkt position på både befintliga och nya marknader framöver.

FLERÅRSÖVERSIKT

Koncernen, TSEK	2025	2024	2023	2022	
Nettoomsättning	23 907	16 097	10 393	6 850	
Rörelseresultat*	-8 309	-10 320	-46 541	-13 835	
Rörelseresultat före avskrivningar* (EBITDA)	-4 395	-8 440	-45 056	-7 451	
Resultat före skatt*	-8 210	-10 122	-46 554	-14 136	
Resultat per aktie före/efter utpädning	-0,03	-0,05	-0,29	-0,16	
Bruttomarginal	66%	70%	67%	70%	
Balansomslutning	64 714	20 695	33 079	10 526	
Soliditet	63%	80%	81%	64%	
Moderbolaget, TSEK	2025	2024	2023	2022	2021
Nettoomsättning	600	600	500	3 149	5 854
Rörelseresultat	-1 685	-1 548	-6 550	-7 289	-6 460
Balansomslutning	104 587	83 617	96 130	21 667	40 085
Soliditet	100%	99%	98%	85%	98%

Definition av nyckeltal se not 45.

*Resultatet för perioden januari-december 2023 inkluderar en jämförelsestörande post uppgående till 32 404 TSEK, vilken är en redovisningsmässig engångspost för börsplatsen. Denna redovisas enligt reglerna för omvända förvärv som en post i rörelseresultatet. Engångsposten är inte kassaflödespåverkande.

Resultatutveckling koncernen

Nettoomsättningen uppgick till 23 907 TSEK (16 097), en ökning med 49% i förhållande till föregående år, vilket hänförs till ökad organiskt tillväxt samt förvärvet av Pharmacure Health Care International AB. Sedan en mer storskalig marknadsintroduktion av NOSA Plugs påbörjades under 2017 har försäljningen kontinuerligt ökat. Enda undantaget var 2021, då försäljningen minskade till följd av pandemin och krav på munskydd inom sjukvården och i publika rum globalt.

Varukostnaden uppgick till -8 168 TSEK (-4 899) och bruttovinsten till 66% (70). Den lägre bruttovinsten hänförs till att Pharmacure gör sina inköp från återförsäljare jämfört med NoseOption som har egen tillverkning med högre marginaler. Bruttovinsten på NoseOptions varor är i linje med tidigare år.

Övriga externa kostnader uppgick till -13 621 TSEK (-12 961). Kostnaderna har ökat både som en följd av att förvärvskostnader avseende Pharmacure vilket ingår med 603 tkr. Under året har bolaget fortsatt produktutvecklingen av Drug Delivery. Investerat belopp som har kostnadsförts under året uppgick till 822 TSEK (1 606).

Personalkostnaderna uppgick till -6 237 TSEK (-6 706). Genomsnittligt antal anställda för helåret uppgick till 5 (7). Förändringen av personalkostnader hänförs till en förändrad personalstruktur. Vid årets slut uppgick antal anställda till 5 (7).

Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar uppgick till -3 914 TSEK (-1 880). Ökningen i förhållande till föregående år är dels ett resultat av de investeringar som gjorts i produktionsutrustning och apputveckling, dels som en följd av avskrivning av det övervärde som uppkommit vid förvärvet av Pharmacure i september månad.

Rörelseresultatet uppgick till -8 309 TSEK (-10 320). Det förbättrade rörelseresultatet, trots att det belastas med förvärvsrelaterade kostnader, hänförs till en ökad försäljning i kombination med en stabil kostnadsbas. Bolaget arbetar kontinuerligt med effektiviseringar och kostnadsbesparingar för att uppnå förbättrat rörelseresultat under kommande år.

Finansiella poster uppgick till 99 TSEK (198) och består huvudsakligen av ränteinkomster, räntekostnader avseende lån till kreditinstitut, räntekostnader avseende leasingkulden samt valutakurseffekter.

Skatt på periodens resultat uppgick till 169 TSEK (-36) och består av bolagsskatt i dotterbolaget i USA samt uppskjuten skatt på varumärke som uppkom vid

förvärvet av Pharmacure. Skattemässiga underskottsavdrag i koncernen uppgick på balansdagen till 151 738 TSEK. Skatteeffekten på underskottsavdrag har inte aktiverats i balansräkningen då det finns en osäkerhet om när i tiden dessa kommer att nyttjas.

Årets resultat uppgick till - 8 041 TSEK (-10 158) och rörelseresultatet per aktie till -0,03 (-0,05).

Likviditet och finansiering

Vid årets utgång uppgick balansomslutningen till 64 714 TSEK jämfört med 20 695 TSEK vid föregående års utgång. Balansomslutningen har ökat som en följd av den genomförda nyemissionen i det andra kvartalet samt förvärvet av dotterbolaget Pharmacure under det tredje kvartalet.

Likvida medel uppgick till 17 298 TSEK jämfört med 4 314 TSEK vid föregående års utgång och skulder till kreditinstitut till 0 TSEK jämfört med 333 TSEK vid föregående års utgång. Årets likvida medel påverkas positivt av den nyemission som genomfördes under årets andra kvartal och som tillförde bolaget cirka 32,4 MSEK netto efter emissionskostnader samt negativt av det förvärv som genomfördes under årets tredje kvartal om cirka 11,4 MSEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -6 395 TSEK (-10 075). Kassaflödet från den löpande verksamheten är negativt som en följd av fokus på produktutveckling och kommersialisering. Bolagets kassaflöde från den löpande verksamheten har förbättrats väsentligt jämfört med jämförelseperioderna, och förvärvet av Pharmacure är en bidragande orsak.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -12 398 TSEK (-4 686) och avser investeringar i apputveckling. Investeringsverksamheten påverkas väsentligen av det förvärv av Pharmacure som genomfördes i september där förvärvslikviden uppgick till 11 554 TSEK.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 31 965 TSEK (17 830). Det positiva kassaflödet från finansieringsverksamheten påverkades av den kapitalanskaffning som genomfördes under årets andra kvartal. Posten inkluderar även amortering av skuld till kreditinstitut och av leasingkulden.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Lansering av Nozoil i Österrike

NOSA lanserade under perioden produkten Nozoil på den österrikiska apoteksmarknaden i samarbete med apoteksgrossisten PHOENIX

Austria. Lanseringen innebär att produkten distribueras via cirka 1 400 apotek i landet, både genom fysiska apotek och online. Samarbetet är en del av bolagets strategi att expandera distributionen av Nozoil på den europeiska marknaden.

Distribution av Odor Control i Sverige

NOSA ingick ett distributionssamarbete med Abena Sverige avseende produkten NOSA Odor Control. Genom samarbetet blir produkten tillgänglig för försäljning på den svenska marknaden via Abenas etablerade distributionskanaler.

Lansering på den franska apoteksmarknaden

NOSA ingått avtal med Phoenix OCP SAS avseende lansering av bolagets konsumentsortiment på den franska apoteksmarknaden, vilket stärker bolagets internationella närvaro och distributionskapacitet i Europa.

Vetenskaplig studie om Drug Delivery-plattformen

Forskare vid Lunds universitet publicerade en vetenskaplig studie som visar att NOSAs intranasala läkemedelsplattform Drug Delivery kan uppnå terapeutiska nivåer av läkemedel i hjärnan. Resultaten stärker proof of concept för teknologin och indikerar att plattformen kan möjliggöra effektiv läkemedelsadministration genom att potentiellt kringgå blod-hjärnbarriären. Bolaget avser att arbeta vidare med kommersialisering av teknologin genom samarbeten med läkemedelsbolag.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal olika faktorer kan påverka Nosa Plugs resultat och verksamhet. Många av dessa kan hanteras genom interna rutiner, medan vissa andra påverkas av yttre faktorer. Det finns risker och osäkerheter för Nosa relaterade till distribution- och leverantörsberoende,

ofullständigt patentskydd för nyutvecklade produkter, råvaruförsörjning, nyckelpersoner/medarbetare, konjunkturutveckling, valutafluktuationer, finansiering och framtida kapitalkrav etc. Koncernens ledning och styrelse arbetar aktivt för att minimera dessa.

Oroligheter i omvärlden, såsom geopolitiska spänningar, förändrade handelsförutsättningar och makroekonomisk osäkerhet, kan för Nosa innebära förlängda leveranstider, kostnadsökningar, brist på råvaror och komponenter samt ökade finansieringskostnader till följd av högre räntenivåer. Bolaget kan även påverkas av förändringar i internationella handelsregler, exempelvis införandet eller höjningen av tullar, handelshinder eller andra regulatoriska åtgärder mellan olika marknader. Sådana förändringar kan medföra ökade inköps- eller distributionskostnader och i vissa fall påverka bolagets marginaler eller konkurrenskraft på specifika marknader.

Styrelsens bedömning är dock att de väsentliga osäkerhetsfaktorer som är kopplade till ovanstående inte är av sådan karaktär eller omfattning att bolagets förmåga att fortsätta sin verksamhet påverkas inom överskådlig tid.

Bolagets möjlighet att tillgodose framtida likviditetsbehov är i huvudsak beroende av fortsatt försäljningsutveckling och lönsamhet i verksamheten. Det finns ingen garanti för att bolaget vid behov kommer att kunna anskaffa nödvändig likviditet eller ytterligare kapital på fördelaktiga villkor. Styrelsens bedömning är dock att bolaget har tillräckliga likvida medel för att finansiera verksamheten under den kommande tolv månadersperioden.

Ägarförhållanden

Det finns inga aktieägare som äger mer än 10% av aktierna i bolaget.

FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel (kronor)

Överkursfond	626 288 613
Balanserad förlust	-523 554 405
Årets förlust	-11 529 403
	91 204 805
Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres	91 204 805

Beträffande moderföretagets och koncernens resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar, rapporter över eget kapital, kassaflödesanalyser samt noter. Alla belopp uttrycks i tusentals svenska kronor där ej annat anges.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

TSEK	Not	2025	2024
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	5	23 907	16 097
Övriga rörelseintäkter	7	215	29
Summa rörelsens intäkter		24 122	16 126
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		-8 168	-4 899
Övriga externa kostnader	8, 9	-13 621	-12 961
Personalkostnader	10	-6 237	-6 706
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	11	-3 914	-1 880
Övriga rörelsekostnader	12	-491	0
Summa rörelsens kostnader		-32 431	-26 446
Rörelseresultat		-8 309	-10 320
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande poster	14	147	279
Räntekostnader och liknande poster	14	-48	-81
Resultat från finansiella poster		99	198
Resultat efter finansiella poster		-8 210	-10 122
Skatt på årets resultat	15	169	-36
Årets resultat		-8 041	-10 158
Övrigt totalresultat			
<i>Poster som kommer att omklassificeras till resultatet</i>			
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		-101	6
Årets övrigt totalresultat efter skatt		-101	6
Årets totalresultat		-8 142	-10 152
Resultat per aktie före/efter utspädning (kr)	28	-0,03	-0,05

Årets resultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare

KONCERNENS BALANSRÄKNING

TSEK	Not	2025-12-31	2024-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	16	675	729
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	17	22 415	663
Goodwill	18	9 303	0
Förbättringsutgifter på annans fastighet	19	195	262
Maskiner och andra tekniska anläggningar	20	3 364	4 590
Inventarier, verktyg och installationer	21	679	986
Nyttjanderättstillgångar	22	216	601
Andra långfristiga fordringar	24	200	200
Summa anläggningstillgångar		37 047	8 031
Omsättningstillgångar			
Färdiga varor och handelsvaror		4 804	4 135
Kundfordringar	25	4 189	2 273
Övriga kortfristiga fordringar		803	1 474
Aktuella skattefordringar		52	25
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	26	521	443
Likvida medel	27	17 298	4 314
Summa omsättningstillgångar		27 667	12 664
SUMMA TILLGÅNGAR		64 714	20 695

KONCERNENS BALANSRÄKNING

TSEK	Not	2025-12-31	2024-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	29	13 009	10 509
Övrigt tillskjutet kapital	31	139 724	109 575
Omräkningsreserv		-126	-25
Balanserat resultat (inklusive årets resultat)		-111 544	-103 503
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		41 063	16 556
Långfristiga skulder			
Uppskjuten skatteskuld	33	4 505	0
Leasingskulder	34	0	229
Övriga långfristiga skulder	35	5 660	0
Summa långfristiga skulder		10 165	229
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	36	0	333
Checkräkningskredit	37	485	0
Leasingskulder	34	231	444
Leverantörsskulder		1 612	2 024
Övriga kortfristiga skulder	35	7 917	276
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	38	3 241	833
Summa kortfristiga skulder		13 486	3 910
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		64 714	20 695

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

TSEK	Aktie- kapital	Pågående emission	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserat resultat inkl. periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2024	10 421	17 529	92 176	-31	-93 345	26 750
Totalresultat						
Årets resultat					-10 158	-10 158
Övrigt totalresultat						
Omräkningsdifferens				6		6
Summa totalresultat				6	-10 158	-10 152
Transaktioner med aktieägare						
Teckningsoptioner, inbetalda premier			117			117
Nyemission	88	-17 529	17 441			0
Emissionskostnader			-159			-159
Summa transaktioner med aktieägare	88	-17 529	17 399	0	0	-42
Utgående balans per 31 december 2024	10 509	0	109 575	-25	-103 503	16 556
Ingående balans per 1 januari 2025	10 509	0	109 575	-25	-103 503	16 556
Totalresultat						
Årets resultat					-8 041	-8 041
Övrigt totalresultat						
Omräkningsdifferens				-101		-101
Summa totalresultat				-101	-8 041	-8 142
Transaktioner med aktieägare						
Nyemission	2 472		32 128			34 600
Kvittningsemission	28		366			394
Emission med stöd av teckningsrätter			41			41
Emissionskostnader			-2 386			-2 386
Summa transaktioner med aktieägare	2 500	0	30 149	0	0	32 649
Utgående balans per 31 december 2025	13 009	0	139 724	-126	-111 544	41 063

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

TSEK	Not	2025	2024
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-8 309	-10 320
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	39	4 001	1 826
Erhållen ränta m.m.	14	147	279
Erlagd ränta m.m.	14	-48	-81
Betald skatt		-104	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-4 313	-8 296
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning/minskning av varulager		-669	-1 513
Ökning/minskning av kortfristiga fordringar		1 906	-174
Ökning/minskning kortfristiga skulder		-3 319	-92
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-6 395	-10 075
Investeringsverksamheten			
Aktivering av utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	16	-194	-162
Förvärv av maskiner och andra tekniska anläggningar	20	0	-3 801
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	21	0	-823
Lämnade depositioner	24	0	100
Förvärv av koncernföretag	40	-12 204	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-12 398	-4 686
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Amortering av lån till kreditinstitut	41	-333	-505
Amortering av leasingskuld	41	-442	-366
Förändring av checkräkningskredit	41	485	0
Nyemission, netto efter transaktionskostnader		32 214	18 646
Teckningsoptioner		41	55
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		31 965	17 830
Årets kassaflöde		13 172	3 069
Likvida medel vid årets början		4 314	1 185
Kursdifferens i likvida medel		-188	60
Likvida medel vid årets slut	27	17 298	4 314

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

TSEK	Not	2025	2024
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	5, 6	600	600
Summa rörelsens intäkter		600	600
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	9	-2 127	-1 990
Personalkostnader	10	-158	-158
Summa rörelsens kostnader		-2 285	-2 148
Rörelseresultat		-1 685	-1 548
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag	13	-10 000	-10 000
Ränteintäkter och liknande poster	14	156	277
Resultat från finansiella poster		-9 844	-9 723
Resultat före skatt		-11 529	-11 271
Skatt på årets resultat	15	0	0
Årets resultat		-11 529	-11 271

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat, därav överensstämmer totalresultatet med årets resultat.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

TSEK	Not	2025-12-31	2024-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	23	75 247	75 247
Summa finansiella anläggningstillgångar		75 247	75 247
Summa anläggningstillgångar		75 247	75 247
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar på koncernföretag		16 569	5 300
Övriga kortfristiga fordringar		36	181
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	26	77	93
Summa kortfristiga fordringar		16 682	5 574
Kassa och bank			
Kassa och bank	27	12 658	2 796
Summa kassa och bank		12 658	2 796
Summa omsättningstillgångar		29 340	8 370
SUMMA TILLGÅNGAR		104 587	83 617

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

TSEK	Not	2025-12-31	2024-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	29	13 009	10 509
Summa bundet eget kapital		13 009	10 509
Fritt eget kapital			
Överkursfond	32	626 288	596 180
Balanserat resultat		-523 554	-512 324
Årets resultat		-11 529	-11 271
Summa fritt eget kapital		91 205	72 585
Summa eget kapital		104 214	83 094
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		198	348
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	38	175	175
Summa kortfristiga skulder		373	523
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		104 587	83 617

MODERBOLAGETS FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

TSEK	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		Summa eget kapital
	Aktiekapital	Pågående nyemission	Överkursfond	Balanserat resultat inkl. årets resultat	
Ingående balans per 1 januari 2024	10 421	17 529	578 833	-512 379	94 404
Totalresultat					
Årets resultat				-11 271	-11 271
Summa totalresultat				-11 271	-11 271
Transaktioner med aktieägare					
Nyemission	88	-17 529	17 441		0
Teckningsoptioner, inbetalda premier				117	117
Emissionskostnader			-94	-62	-156
Summa transaktioner med aktieägare	88	-17 529	17 347	55	-39
Utgående balans per 31 december 2024	10 509	0	596 180	-523 595	83 094
Ingående balans per 1 januari 2025	10 509	0	596 180	-523 595	83 094
Totalresultat					
Årets resultat				-11 529	-11 529
Summa totalresultat				-11 529	-11 529
Transaktioner med aktieägare					
Nyemission	2 472		32 128		34 600
Kvittningsemmission	28		366		394
Teckningsoptioner, inbetalda premier				41	41
Emissionskostnader/ optionskostnader			-2 386		-2 386
Summa transaktioner med aktieägare	2 500	0	30 108	41	32 649
Utgående balans per 31 december 2025	13 009	0	626 288	-535 083	104 214

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

TSEK	Not	2025	2024
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-1 685	-1 548
Erhållen ränta m.m.	14	156	277
Betald skatt		0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-1 529	-1 271
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning/minskning av kortfristiga fordringar		98	79
Ökning/minskning kortfristiga skulder		-150	133
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-1 581	-1 059
Investeringsverksamheten			
Årets lämnade lån till koncernföretag		-21 206	-15 300
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-21 206	-15 300
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Nyemission, netto efter transaktionskostnader		32 608	18 649
Teckningsoptioner		41	55
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		32 649	18 704
Årets kassaflöde		9 862	2 345
Likvida medel vid årets början		2 796	451
Likvida medel vid årets slut	27	12 658	2 796

Noter

NOT 1 ALLMÄNNA UPPLYSNINGAR

Denna årsredovisning och koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Nosa Plugs AB (publ) samt de helägda dotterbolagen NoseOption AB, Pharmacure Health Care International AB och dotterföretaget NoseOption Inc (USA).

Nosa Plugs AB (publ), org. nr 556959- 2867, registrerades 2014-01-22. Bolagets associationsform är aktiebolag och dess verksamhet regleras av aktiebolagslagen (2005:551). Bolagets säte är i Stockholms kommun. Bolagets aktie handlas på Nasdaq First North Growth Market under kortnamnet Nosa.

I denna rapport benämns Nosa Plugs AB (publ) antingen med sitt fulla namn eller som moderbolaget och Nosa Plugs koncernen benämns som Nosa eller koncernen. Alla belopp uttrycks i TSEK om inte annat anges. Belopp inom parentes avser föregående års värde.

Styrelsen har den 7 april 2026 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning vilken kommer att läggas fram för antagande vid årsstämma 8 maj 2026.

NOT 2 REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Förutsättningar vid upprättande av moderbolagets och koncernens finansiella rapporter

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU). Vidare tillämpar koncernen årsredovisningslagen (1995:1554) och RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner" utfärdad av Rådet för finansiell rapportering.

Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges under avsnittet Moderföretagets redovisningsprinciper. Moderföretaget tillämpar årsredovisningslagen (1995:1554) och RFR 2 "Redovisning för juridiska personer". De avvikelser som förekommer föranleds av begränsningar i möjligheterna att tillämpa IFRS i moderföretaget till följd av årsredovisningslagen samt gällande skatteregler.

Nya eller ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Inga nya standarder eller ändringar av befintliga standarder har trätt i kraft för räkenskapsåret som börjar den 1 januari 2025.

Nya standarder och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Ett antal nya och förändrade redovisningsstandarder har ännu inte trätt i kraft och har inte för tidigt tillämpats i framtagandet av koncernens och moderföretagets finansiella rapporter. Dessa standarder och förändringar av standarder som publicerats av IASB förväntas inte ha någon påverkan på koncernens eller moderföretagets finansiella rapporter.

Värderingsgrunder vid upprättande av de finansiella rapporterna

Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden, förutom vissa finansiella instrument som värderas till verkligt värde.

Klassificering

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller

betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljön där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (kr) som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutans till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutans till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Icke-monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet, medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Omräkning av utländska dotterbolag

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor till en genomsnittskurs som utgör en approximation av de valutakurser som föreligger vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i omräkningsreserven i eget kapital. När bestämmande inflytande upphör för en utlandsverksamhet omklassificeras tillhörande omräkningsdifferenser från omräkningsreserven i eget kapital till resultatet.

Koncernredovisning

Dotterföretag är alla företag över vilka Nosa Plugs AB har ett bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från innehavet i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Bestämmande inflytande

föreligger i normalfallet då moderföretaget direkt eller indirekt innehar aktier som representerar mer än 50% av rösterna. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då koncernen erhåller det bestämmande inflytandet, och exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av eget kapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

Är det vid förvärvstidpunkten sannolikt att köpeskillingen kommer att justeras vid en senare tidpunkt och beloppet kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt, ska beloppet ingå i det beräknade slutliga anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten. Justering av värdet på tilläggsköpeskillning inom tolv månader från förvärvstidpunkten påverkar goodwill/ negativ goodwill. Justering senare än tolv månader efter förvärvstidpunkten redovisas i koncernresultaträkningen.

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och realiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, eliminerar i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Segmentsredovisning

Ett rörelsesegment är en del av ett företag som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars täckningsbidrag regelbundet granskas av företagets högste verkställande beslutsfattare, och för vilken det finns fristående finansiell information. Företagets rapportering av rörelsesegment överensstämmer men den interna rapporteringen till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som bedömer rörelsesegmentens resultat och beslutar om fördelning av resurser. VD utgör den högste verkställande beslutsfattaren. De rapporterbare segmentens redovisningsprinciper överensstämmer med de principer som tillämpas av koncernen i dess helhet.

Koncernens försäljning sker primärt inom Europa och Nordamerika, samt Australien. Produkterna är avsedda för samma användningsområde hos kunderna. Bolaget redovisar sin verksamhet som en rörelsegren eftersom det är försäljningen som en helhet som rapporteras till, och följs upp av, den högste verkställande beslutsfattaren.

Intäkter från avtal med kunder

Koncernens intäkter utgörs av intäkter från försäljning av nässkydd mot dålig lukt, näsprodukter som reducerar exponering av virus och bakterier i näslemhinnan, näsfilter som skyddar mot skadliga partiklar såsom pollen och andra luftburna allergener, lukträningskit för personer som har nedsatt luktförmåga samt Nozoil, en mjukgörande nässpray för personer med torra eller irriterade slemhinnor. Intäkter redovisas till verkligt värde, vilket vanligtvis är försäljningsvärdet för den aktuella perioden, efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt. Intäkter redovisas baserat på avtalet med kund och värderas utifrån den ersättning som företaget förväntar sig ha rätt till i utbyte mot att överföra utlovade varor, med avdrag för returer och rabatter. Intäkter redovisas när kontrollen av varor har överförts till kunden.

Bolagets intäkter kommer från två affärsområden baserat på produktens målgrupp - B2C och B2B.

Bolaget säljer primärt till distributörer och grossister. Uppdelningen mellan B2C och B2B har gjorts baserat på

produktens målgrupp.

Försäljning av konsumentartiklar - B2C

Försäljning av konsumentartiklar har klassificerats som försäljning av mindre konsumentförpackningar, som riktas direkt till slutkonsument. Dessa produkter har huvudsakligen sålts via e-handeln, Amazon samt till apotek som riktar sig till konsumenterna.

Försäljning av B2B-artiklar

B2B-intäkter har omfattat försäljning av storpack som primärt riktas till företag och andra professionella aktörer. Dessa produkter har varit avsedda för vidareförsäljning, industriellt bruk eller användning i större verksamheter såsom exempelvis inom hälso- och sjukvården. Intäkter redovisas vid leverans i enlighet med leveransvillkoren, vilket är den tidpunkt som kontrollen övergår till köparen. Betalningsvillkor uppgår generellt till 30 dagar men även individuella överenskommelser förekommer.

Avtalstillgångar och avtalsskulder

Tidpunkten för intäktsredovisning, fakturering och inbetalningar leder till fakturerade kundfordringar, ofakturerade fordringar (avtalstillgångar) samt kundförskott och kundinbetalningar (avtalsskulder) i koncernbalansräkningen. Fakturering sker antingen under arbetets gång enligt överenskomna avtalsvillkor, när avtalade milstolpar uppnås eller när kontrollen över varorna har överförts till kunden. Nosa erhåller ibland förskott eller inbetalningar av kunder, innan intäkter redovisas, vilket leder till avtalsskulder. Dessa avtalstillgångar och avtalsskulder redovisas i koncernbalansräkningen på kontraktbasis per slutet av varje rapportperiod. Ofakturerade kundfordringar redovisas i balansposten Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter. Betalningsvillkoren varierar från kontrakt till kontrakt och beror på vad som avtalats med kunden

Statliga bidrag

Statliga bidrag redovisas först när det föreligger rimlig säkerhet att bidraget kommer att erhållas och att koncernen kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidraget. Statliga bidrag hänförliga till resultatet redovisas som en övrig rörelseintäkt och periodiseras systematiskt i årets resultat på samma sätt och över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för. Återbetalning av statliga bidrag redovisas som övrig rörelsekostnad.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda såsom lön, sociala avgifter, semesterersättning och bonus kostnadsförs i takt med intjänandet.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

Nosas pensionsåtaganden omfattar enbart avgiftsbestämda planer. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som avser de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Koncernen har därmed ingen ytterligare risk. Koncernens förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i resultaträkningen i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt koncernen under perioden.

Ersättningar vid uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigt, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten.

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter

Finansiella intäkter består av ränteintäkter och eventuella realisationsresultat på finansiella tillgångar. Ränteintäkter redovisas i enlighet med effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under ett finansiellt instruments förväntade löptid till den finansiella tillgångens eller skuldens redovisade nettovärde. Beräkningen innefattar alla avgifter som erlagts eller erhållits av avtalsparterna som är en del av effektivräntan, transaktionskostnader och alla andra över- och underkurser. Finansiella intäkter redovisas i den period till vilken de hänförs sig.

Finansiella kostnader

Finansiella kostnader utgörs främst av räntekostnader på skulder vilka beräknas med tillämpning av effektivräntemetoden, räntekostnader på leasingkulder samt valutakursförluster. Finansiella kostnader redovisas i den period till vilken de hänförs sig.

Inkomstskatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då den underliggande transaktionen redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden. Temporära skillnader beaktas inte vid redovisning av goodwill eller för den initiala redovisningen av ett tillgångsförvärv eftersom förvärvet inte påverkar vare sig redovisat eller skattepliktigt resultat. Vidare beaktas inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid. Värderingen av uppskjuten skatt baseras på hur och i vilken jurisdiktion de underliggande tillgångarna eller skulderna förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen och som förväntas gälla i den jurisdiktion när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras om det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas. Uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder kvittas om det finns en legal rätt att kvitta kortfristiga skattefordringar mot kortfristiga skatteskulder och den uppskjutna skatten är hänförlig till samma enhet i koncernen och samma skattemyndighet.

Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att periodens resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare divideras med det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden.

Immateriella tillgångar

En immateriell tillgång redovisas om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelarna som kan hänföras till tillgången kommer tillfalla företaget samt att anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. En immateriell tillgång värderas till anskaffningsvärde då det tas upp för första gången i den finansiella rapporten. Immateriella tillgångar med bestämbar nyttjandeperiod redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod prövas årligen för nedskrivningsbehov samt i de fall det föreligger indikationer på ett nedskrivningsbehov.

Goodwill

Goodwill som uppkommer vid upprättande av koncernredovisning utgör skillnaden mellan anskaffningsvärdet och koncernens andel av det verkliga värdet på ett förvärvat dotterföretags identifierbara tillgångar och skulder på förvärvsdagen. Vid förvärvstidpunkten redovisas goodwill till anskaffningsvärde och efter det första redovisningstillfället värderas den till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. Vid prövning av eventuellt nedskrivningsbehov fördelas goodwill på de kassagenererande enheter som förväntas dra nytta av synergierna som uppkommer vid förvärvet. Goodwill skall prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller oftare när det finns en indikation på att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. Om återvinningsvärdet för en kassagenererande enhet fastställs till ett lägre värde än det redovisade värdet, fördelas nedskrivningsbeloppet, först minskas det redovisade värdet för goodwill som hänförs till den kassagenererande enheten och sedan minskas redovisat värde för goodwill som hänförs till övriga tillgångar i en enhet. En redovisad nedskrivning av goodwill kan inte återföras i en senare period. Vid försäljning av en kassagenererande enhet, inkluderas eventuell goodwill som allokerats till den kassagenererande enheten, vid beräkning av reavinst eller reaförlust vid försäljning.

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Balanserade utvecklingskostnader redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperioder från och med att produkten är färdigutvecklad. Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperioder prövas vid varje rapporttillfälle och justeras vid behov. Balanserade utvecklingsutgifter innefattar utgifter för underleverantörer samt personalkostnader som uppkommit genom utvecklingsarbetet av bolagets produkter. Kostnader som uppstår under utvecklingsfasen aktiveras som immateriella tillgångar när det enligt ledningens bedömning är sannolikt att de kommer resultera i framtida ekonomiska fördelar för koncernen, kriterierna för aktivering är uppfyllda och kostnaderna kan mätas på ett tillförlitligt sätt.

De utgifter som aktiveras innefattar konsultkostnader och andra direkt till projektet hänförliga utgifter. Alla andra kostnader som inte uppfyller kriterierna för aktivering belastar resultatet när de uppstår. Utvecklingsutgifter som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period.

Patent

Patent redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar. Redovisade patent hänförs till namnet Nosa.

Varumärken

Varumärken redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar. Redovisade varumärken hänförs till förvärvet av dotterbolaget Pharmacure.

Avskrivningsprinciper

Immateriella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. En omprövning av nyttjandeperioden görs vid varje bokslutstillfälle. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Immateriella tillgångar skrivs av från det datum då de är tillgängliga för användning. Bedömda nyttjandeperioder är enligt följande:

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	5 år
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	5 år

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i rapporten över finansiell ställning om det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att komma företaget till del och anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

sätt. Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Det redovisade värdet för en tillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång redovisas av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Tillämpade avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje årsslut. Samtliga materiella anläggningstillgångar avser de svenska bolagen i koncernen. Bedömda nyttjandeperioder är enligt följande:

Förbättringsutgifter på annans fastighet	5 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar	5 år
Inventarier, verktyg och installationer	5 år
Nyttjanderättstillgångar	3 år

Leasingavtal

Vid ingåendet av ett avtal fastställer koncernen om avtalet är, eller innehåller, ett leasingavtal baserat på avtalets substans. Ett avtal är, eller innehåller, ett leasingavtal om avtalet överläter rätten att under en viss period bestämma över användningen av en identifierad tillgång i utbyte mot ersättning.

Leasingskulder

På inledningsdatumet för ett leasingavtal redovisar koncernen en leasingskuld motsvarande nuvärdet av de leasingbetalningar som ska erläggas under leasingperioden. Leasingperioden bestäms som den icke-uppsägningsbara perioden tillsammans med perioder att förlänga eller säga upp avtalet om koncernen är rimligt säkra på att nyttja de optionerna. Enskild bedömning sker per väsentligt kontrakt årligen. Leasingbetalningarna inkluderar fasta betalningar (efter avdrag för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas), variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris (t.ex. en referensränta) och belopp som förväntas betalas enligt restvärdesgarantier. Leasingbetalningarna inkluderar dessutom lösenpriset för en option att köpa den underliggande tillgången eller straffavgifter som utgår vid uppsägning i enlighet med en uppsägningsoption, om sådana optioner är rimligt säkra att utnyttjas av Nosa. Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller ett pris redovisas som en kostnad i den period som de är hänförliga till.

För beräkning av nuvärdet av leasingbetalningarna använder koncernen den implicita räntan i avtalet om den enkelt kan fastställas och i övriga fall används den marginella upplåningsräntan per inledningsdatumet för leasingavtalet. Efter inledningsdatumet av ett leasingavtal ökar leasingskulden för att

återspegla räntan på leasingskulden och minskar med utbetalda leasingavgifter. Dessutom omvärderas värdet på leasingskulden till följd av modifieringar, förändringar av leasingperioden, förändringar i leasingbetalningar eller förändringar i en bedömning att köpa den underliggande tillgången.

Nyttjanderättstillgångar

Koncernen redovisar nyttjanderättstillgångar i rapporten över finansiell ställning på inledningsdatumet för leasingavtalet (d.v.s. det datum då den underliggande tillgången blir tillgänglig för användande). Nyttjanderättstillgångar värderas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar, samt justerat för omvärderingar av leasingskulden. Anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgångar inkluderar det initiala värdet som redovisas för den hänförliga leasingskulden, initiala direkta utgifter, samt eventuella förskottsbetalningar som görs på eller innan inledningsdatumet för leasingavtalet efter avdrag av eventuella erhållna incitament. Förutsatt att NOSA inte är rimligt säkra på att äganderätten till den underliggande tillgången kommer att övertas vid utgången av leasingavtalet skrivs nyttjanderättstillgången av linjärt under det kortare av leasingperioden och nyttjandeperioden.

Tillämpning av praktiska underlag

Nosa tillämpar de praktiska undantagen avseende korttidsleasingavtal och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Korttidsleasingavtal definieras som leasingavtal med en initial leasingperiod om maximalt 12 månader efter beaktande av eventuella optioner att förlänga leasingavtalet. Leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde utgörs i koncernen t.ex. av kontorsinventarier. Leasingbetalningar för korttidsleasingavtal för vilka det praktiska undantaget tillämpas och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Koncernen genomför nedskrivningstest i det fall det föreligger indikationer på att en värdenedgång har skett i de materiella eller immateriella tillgångarna, det vill säga närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet inte är återvinningsbart. Detta gäller även nyttjanderättstillgångar hänförliga till leasingavtal. Vidare prövas tillgångar med en obestämbar nyttjandeperiod, det vill säga eventuell goodwill och egenupparbetade immateriella tillgångar som ännu inte tagits i bruk, årligen för nedskrivningsbehov genom att tillgångens återvinningsvärde beräknas, oavsett om det föreligger indikationer på en värdenedgång eller ej.

En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Ett återvinningsvärde utgörs av det högsta av ett nettoförsäljningsvärde och ett nyttjandevärde som utgör ett internt genererat värde baserat på framtida kassaflöden. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Då nedskrivningsbehov identifierats för en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till eventuell goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter). Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången. En nedskrivning belastar resultatet.

Tidigare redovisad nedskrivning återförs om återvinningsvärdet bedöms överstiga redovisat värde. Återföring sker dock inte med ett belopp som är större än att det redovisade värdet uppgår till vad det hade varit om nedskrivning inte hade redovisats i tidigare perioder. En eventuell återföring redovisas i resultaträkningen. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig.

Finansiella instrument

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett eget kapitalinstrument i ett annat företag. Finansiella instrument som redovisas i rapporten över finansiell ställning inkluderar på tillgångssidan; hyresdepositioner, kundfordringar, övriga fordringar samt likvida medel. Bland skulderna ingår; skulder till kreditinstitut, leverantörsskulder och upplupna kostnader. Redovisningen beror på hur de finansiella instrumenten har klassificerats.

Redovisning och borttagande

Finansiella tillgångar och skulder redovisas när koncernen blir en part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Transaktioner med finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som är den dag då koncernen förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgångarna. Kundfordringar tas upp i rapporten över finansiell ställning när koncernens rätt till ersättning är ovillkorlig. Skulder redovisas när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte har mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura har mottagits.

En finansiell tillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning (helt eller delvis) när rättigheterna i kontraktet har realiserats eller förfallit, eller när koncernen inte längre har kontroll över dem. En finansiell skuld tas bort från rapporten över finansiell ställning (helt eller delvis) när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. En finansiell tillgång och en finansiell skuld netto redovisas i rapporten över finansiell ställning när det föreligger en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och avsikten är att antingen reglera nettot eller att realisera tillgången samtidigt som skulden regleras. Vinster och förluster från borttagande ur rapporten över finansiell ställning samt modifiering redovisas i resultatet. Vid varje rapporttillfälle utvärderar företaget behov av nedskrivning avseende förväntade kreditförluster för en finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar, samt eventuell övrig förekommande kreditexponering.

Klassificering och värdering

Finansiella tillgångar

Skuldinstrument: klassificeringen av finansiella tillgångar som är skuldinstrument baseras på koncernens affärsmodell för förvaltning av tillgången och karaktären på tillgångens avtalsenliga kassaflöden. Instrumenten klassificeras till:

- Upplupet anskaffningsvärde
- Verkligt värde via övrigt totalresultat, eller
- Verkligt värde via resultat

Finansiella tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde innehas enligt affärsmodellen att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet. Finansiella tillgångar som är klassificerade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde med tillägg av transaktionskostnader.

Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna enligt effektivräntemetoden. Tillgångarna omfattas av en förlustreservering för förväntade kreditförluster. Koncernens finansiella tillgångar som är skuldinstrument klassificerade till upplupet anskaffningsvärde framgår av not 15 Finansiella instrument.

Koncernen innehar inga finansiella tillgångar klassificerade till verkligt värde via övrigt totalresultat. Koncernen innehar inte heller några finansiella tillgångar klassificerade till verkligt värde via resultatet.

Finansiella skulder

Koncernens finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter det första redovisningstillfället värderas de till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden.

Upplåning klassificeras som kortfristiga skulder om inte koncernen har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone 12 månader efter balansdagen. Lånekostnader redovisas i resultaträkningen i den period till vilken de hänför sig. Upplupen ränta redovisas som en del av kortfristig upplåning från kreditinstitut, i det fall räntan förväntas regleras inom 12 månader från balansdagen.

Nedskrivning av finansiella fordringar

Finansiella tillgångar, förutom de som klassificeras till verkligt värde via resultatet eller egetkapitalinstrument som värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat, omfattas av nedskrivning för förväntade kreditförluster. Härutöver omfattar nedskrivningen även avtalstillgångar. Nedskrivning för kreditförluster enligt IFRS 9 är framåtblickande och en förlustreservering görs när det finns en exponering för kreditrisk, vanligtvis vid första redovisningstillfället för en tillgång eller fordran. Förväntade kreditförluster återspeglar nuvärdet av alla underskott i kassaflöden hänförliga till fallissemang antingen för de nästkommande 12 månaderna eller för den förväntade återstående löptiden för det finansiella instrumentet, beroende på tillgångsslag och på kreditförsäkring sedan första redovisningstillfället.

Varulager

Varulagret värderas enligt lägsta värdets princip, vilket innebär det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet utgörs av inköpspriset efter avdrag för leverantörsrabatter hänförliga till artiklar i varulager. Utöver inköpspriset inräknas i anskaffningsvärdet även andra direkta kostnader för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick. Anskaffningsvärdet beräknas genom tillämpning av först ut-principen (FIFU). Nettoförsäljningsvärdet motsvarar det förväntade försäljningspriset i den löpande verksamheten med avdrag för försäljningskostnader. I varulagret inräknas endast kuranta varor.

Likvida medel

Likvida medel inkluderar kassamedel och banktillgodohavanden samt andra kortfristiga likvida placeringar som lätt kan omvandlas till kontanter samt är föremål för en obetydlig risk för värdeförändringar. För att klassificeras som likvida medel får löptiden inte överskrida tre månader från tidpunkten för förvärvet. På grund av att bankmedel är betalningsbara på anfordran motsvaras upplupet anskaffningsvärde av nominellt belopp.

Eget kapital

Företaget aktier består av stamaktier, vilka redovisas som aktiekapital. Aktiekapitalet redovisas till dess kvotvärde och överskjutande del redovisas som övrigt tillskjutet kapital. Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Teckningsoptioner

Moderbolaget och dotterbolaget NoseOption AB har teckningsoptionsprogram riktat till ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner, se not 29. Teckningsoptioner förvärvas mot vederlag motsvarande dess verkliga värde beräknat enligt Black & Scholes värderingsmodell.

Eventualförpliktelser

En Eventualförpliktelser redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Kassaflöde

Kassaflödesanalysen upprättas enligt den indirekta metoden. Detta innebär att resultatet justeras med transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar samt för intäkter och kostnader som hänförs till investerings- och/eller finansieringsverksamheten. Räntor redovisas som en del av den löpande verksamheten.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderföretaget upprättar sina finansiella rapporter enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och den av Rådet för finansiell rapportering utgivna rekommendation RFR 2 "Redovisning för juridisk person". Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen med de undantag och tillägg som anges i RFR 2. Det innebär att IFRS tillämpas med de avvikelser som anges nedan. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderföretaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderföretagets finansiella rapporter, om inte annat anges.

De ändringar i RFR 2 Redovisning i juridiska personer som träder ikraft fr.o.m. 1 januari 2025 samt de ändringar som träder ikraft fr.o.m.

1 januari 2026 har inte haft/kommer inte att få någon väsentlig påverkan på moderbolagets finansiella rapporter.

Skilnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår nedan. De nedan angivna redovisnings-principerna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter

Klassificering och uppställningsformer

Resultaträkning och balansräkning är för moderföretaget uppställda enligt årsredovisningslagens uppställningsformer. Skilnaden mot IAS 1 Utformning av finansiella rapporter som tillämpas vid utformningen av koncernens finansiella rapporter är främst redovisning av finansiella intäkter och kostnader, anläggningstillgångar, eget kapital samt förekomsten av avsättningar som egen rubrik. Rapporten över totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och rapport över kassaflöde baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden.

Andelar i koncernföretag

I moderbolaget redovisas andelar i koncernföretag till anskaffningsvärdet med avdrag för ackumulerade nedskrivningar. Prövning av värdet av andelarna görs när det finns en indikation på att värdet minskat. Förvärvsrelaterade utgifter ingår som en del i anskaffningsvärdet. Erhållen utdelning redovisas i resultaträkningen

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition. Lämnade aktieägartillskott redovisas som en ökning av posten andelar i koncernföretag hos givaren. Hos mottagaren redovisas aktieägartillskott direkt mot fritt eget kapital.

Finansiella instrument

Moderbolaget tillämpar inte IFRS 9 förutom vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet av kundfordringar, avtalstillgångar och övriga fordringar där samma principer för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering tillämpas som i koncernen. I moderbolaget värderas finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde minus eventuella nedskrivningar och finansiella omsättningstillgångar till det lägsta av anskaffningsvärdet och verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader.

Leasing

Moderbolaget använder undantaget gällande tillämpningen av IFRS 16, Leasing, vilket innebär alla leasingavtal där moderbolaget är leasetagare redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Skatter

I moderföretaget redovisas i balansräkningen obeskattade reserver utan uppdelning på eget kapital och uppskjuten skatteskuld, till skillnad mot i koncernen. I resultaträkningen görs i moderföretaget på motsvarande sätt ingen fördelning av bokslutsdispositioner till uppskjuten skatteskuld.

NOT 3 VÄSENTLIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar det redovisade värdet av tillgångs- och skuldposter respektive intäcks- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Bedömningarna baseras på erfarenheter och antaganden som ledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förutsättningar uppkommer. Uppskattningarna och antagandena utvärderas löpande och bedöms inte innebära någon betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Nedan beskrivs de bedömningar som är mest väsentliga vid upprättandet av företagets finansiella rapporter.

Varulager

Koncernen redovisar en reserv för varulagerinkurans vid rapporteringsperiodens slut, baserat på bästa tillgängliga kunskap. Bedömningen bygger på en systematisk och kontinuerlig övervakning av lagret. Hänsyn tas till artiklarnas typ, skick, åldersstruktur och volymer sett till uppskattad efterfrågan vid bedömningen av reservens belopp.

Kundfordringar

Kundfordringar redovisas netto efter reserveringar för osäkra kundfordringar. Nettovärdet motsvarar det värde som förväntas erhållas. Förväntningarna baseras på omständigheter kända vid balansdagen. En ändrad finansiell ställning hos en betydande kund kan ge en annan värdering. Koncernen följer upp kundernas finansiella ställning löpande och justerar sin värdering av kundfordringarnas värde vid behov.

Uppskjuten skattefordran

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag endast i den omfattning det är sannolikt att beloppen kan utnyttjas mot framtida skattepliktiga överskott. Företagsledningen har gjort bedömningen att inga uppskjutna skattefordringar ska redovisas, på grund av osäkerheten i när i tiden framtida skattemässiga överskott kommer kunna inträffa. För mer information om skattemässiga underskottsavdrag i koncernen och moderbolaget se not 15.

Andelar i koncernföretag

I moderbolaget redovisas aktier i dotterföretag till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade nedskrivningar. Redovisat värde för andelar i koncernföretag prövas för nedskrivning enligt IAS 36 Nedskrivningar. En analys om nedskrivningsbehov genomförs vid utgången av varje rapportperiod och en eventuell nedskrivning belastar resultaträkningen. Erhållen utdelning redovisas i resultaträkningen.

NOT 4 FINANSIELLA RISKER

Koncernens resultat, finansiella ställning och kassaflöde påverkas både av förändringar i omvärlden och av koncernens eget agerande. Riskhanteringsarbetet syftar till att tydliggöra och analysera de risker som företaget möter samt, att så långt det är möjligt, förebygga och begränsa eventuella negativa effekter. Finansfunktionen hanteras centralt av moderbolaget. Det är bolagets styrelse som är ytterst ansvarig för exponering och hantering av de finansiella riskerna.

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika slags finansiella risker; kreditrisk, marknadsrisker (ränterisk, valutarisk och annan prisrisk) samt finansierings- och likviditetsrisk. Det är styrelsen som har det övergripande ansvaret för koncernens riskarbete, inklusive finansiella risker. Riskarbetet omfattar att identifiera, bedöma och värdera de risker som koncernen ställs inför. Prioritet läggs på de risker som vid en samlad bedömning avseende möjlig påverkan, sannolikhet och konsekvens, bedöms kunna ge mest negativ effekt för koncernen. Koncernens övergripande målsättning för finansiella risker är att hantera finansiella exponeringar för att minska volatiliteten i koncernens rapport över resultat och rapport över finansiell ställning, skydda framtida värden på kassaflöden och finansiella tillgångar samt att optimera och säkra finansiering.

Kreditrisk

Kreditrisk är risken att koncernens motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sin skyldighet och därigenom förorsaka koncernen en finansiell förlust. Koncernens kreditrisk uppstår i första hand genom fordringar på kunder samt vid placering av likvida medel. Koncernen utvärderar vid varje rapporteringstillfälle befintliga exponeringars kreditrisk med beaktande av framåtblickande faktorer. Med tanke på koncernens spridning av kunder, samt att kunderna är verksamma inom olika marknadssegment och olika geografiska områden, bedöms den generella underliggande kreditrisken som relativt låg. För större exponeringar görs individuella kreditbedömningar. Koncernens finansiella tillgångar som varken är förfallna eller nedskrivna anses vara av god kreditvärdighet. Bolaget har försäljning dels mot offentlig sektor där kreditrisken generellt sätt är låg, dels mot privata aktörer för vilka kreditrisken generellt sätt är högre. Historiskt utfall av kundförluster är mycket ringa i koncernen varför den samlade risken bedöms som låg. En redovisning av åldersstrukturen på kundfordringar återfinns i not 25.

Finansiella instrument per kategori

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde				
Kundfordringar	4 189	2 273	0	0
Fordringar hos koncernföretag	0	0	16 569	5 300
Övriga fordringar	803	1 474	36	181
Upplupna intäkter (avtalsintäkter)	0	0	0	0
Likvida medel	17 298	4 314	12 658	2 796
Summa	22 290	8 061	29 263	8 277

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde				
Tilläggsköpeskilling	13 207	0	0	0
Skulder till kreditinstitut	0	333	0	0
Checkräkningskredit	485	0	0	0
Leasingskulder	231	673	0	0
Leverantörsskulder	1 612	2 024	198	348
Övriga skulder	370	276	0	0
Summa	15 905	3 306	198	348

Marknadsrisk

Marknadsrisk är risken för att verkligt värde på eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadspriser. Marknadsriskar indelas enligt IFRS i tre typer; valutarisk, ränterisk och andra prisrisker. De marknadsriskar som påverkar koncernen utgörs främst av valutarisker och andra prisrisker.

Valutarisk

Valutarisk är risken för att verkligt värde eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändring i utländska valutakurser. Valutarisker återfinns primärt i koncernens transaktionsexponering, vilket utgörs av försäljning och inköp i utländska valutor. De primära inköpsvalutorna utgörs av EUR och SEK, och de primära försäljningsvalutorna utgörs av EUR, USD och SEK. Normalt föreligger även en tidsperiod (2-6 månader) mellan inköp och försäljning, vilket ger upphov till ytterligare valutarisk.

Koncernen påverkas även av valutarisker vid omräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag till svenska kronor samt vid koncernintern finansiering. Omräkning av de utländska verksamheternas nettotillgångar sker från USD till svenska kronor. För år 2025 har omräkningen av de utländska dotterbolagen påverkat koncernens egna kapital med -101 (6) TSEK. En förändring i valutakurser med 5 procent påverkar koncernens resultat och skulle ge en effekt på omsättningen med +/- 103 (+/- 65) TSEK och årets totalresultat för koncernen med +/- 52 (+/- 14) TSEK.

Ränterisk

Ränterisk är risken för att verkligt värde eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar till följd av förändringar i marknadsräntor. Koncernens målsättning är att begränsa exponeringen mot ränteförändringar som kan påverka kassaflöde och resultat. Per bokslutsdagen har koncernen inga skulder till kreditinstitut och därmed ingen extern upplåning. Ränterisken bedöms därför som låg.

Andra prisrisker

Andra prisrisker är risken för att verkligt värde på eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadspriser (andra än sådana som härrör från ränte- eller valutarisker). För Nosa rör sig andra prisrisker om t.ex. förändringar i råvaru- eller fraktpriser.

Finansierings- och likviditetsrisk

Finansieringsrisken är risken att koncernen vid en given tidpunkt inte har tillgång till tillräcklig finansiering till godtagbara villkor. Likviditetsrisken är risken att koncernen inte ska kunna uppfylla sina betalningsåtaganden. Bolaget hanterar likviditetsrisken genom att löpande följa koncernens tillgängliga medel och göra prognoser på framtida kassaflöden. Bolagets möjlighet att tillgodose framtida kapitalbehov är i hög grad beroende av försäljningsframgångar och lönsamhet. Det finns ingen garanti för att bolaget kommer att kunna anskaffa nödvändigt kapital, om behov skulle uppstå, även om utvecklingen i sig är positiv. Härvid är även det allmänna marknadsläget för tillförsel av kapital av stor betydelse. I likviditetsrisken finns också risken för att bankerna säger upp krediter eller att bolaget inte beviljas nya krediter.

Löptidsanalys avseende kontraktssenliga betalningar för finansiella skulder:

Löptidsanalys avseende kontraktssenliga betalningar för finansiella skulder

Koncernen 2025-12-31	Inom 3 månader	3-12 månader	2-5 år	Efter 5 år	Totalt
Tilläggsköpeskilling	0	7 547	5 660	0	13 207
Checkräkningskredit	485	0	0	0	485
Leasingskulder	231	0	0	0	231
Leverantörsskulder	1 612	0	0	0	1 612
Övriga skulder	370	0	0	0	370
Summa	2 698	7 547	5 660	0	15 905

Koncernen 2024-12-31	Inom 3 månader	3-12 månader	2-5 år	Efter 5 år	Totalt
Skulder till kreditinstitut	118	215	0	0	333
Leasingskulder	108	356	232	0	696
Leverantörsskulder	2 024	0	0	0	2 024
Övriga skulder	276	0	0	0	276
Summa	2 526	571	232	0	3 329

Moderbolaget 2025-12-31	Inom 3 månader	3-12 månader	2-5 år	Efter 5 år	Totalt
Leverantörsskulder	198	0	0	0	198
Summa	198	0	0	0	198

Moderbolaget 2024-12-31	Inom 3 månader	3-12 månader	2-5 år	Efter 5 år	Totalt
Leverantörsskulder	348	0	0	0	348
Summa	348	0	0	0	348

Värdering av finansiella instrument till verkligt värde

För finansiella tillgångar och finansiella skulder bedöms de redovisade värdena vara en god approximation av de verkliga värdena till följd av att löptiden och/eller räntebindningen är kort vilket innebär att en diskontering baserat på gällande marknadsförutsättningar inte bedöms leda till någon väsentlig effekt.

Kapitalhantering

Koncernens mål för förvaltning av kapital är att säkerställa koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet för att generera skälig avkastning till aktieägarna och nytta till övriga intressenter. Koncernen följer upp kapitalstrukturen på basis av skuldsättningsgraden. Skuldsättningsgraden beräknas som nettoskulden dividerat med totalt eget kapital. Nettoskulden beräknas som skulder till kreditinstitut minus likvida medel. Per räkenskapsårets utgång överstiger likvida medel skulder till kreditinstitut. Koncernens nuvarande policy är att inte lämna någon utdelning. Först när företaget når en långsiktig lönsamhet kommer förslag om utdelning till aktieägarna att ske.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Upplåning	485	333	0	0
Minus likvida medel	17 298	4 314	12 658	2 796
Nettoskuld	-16 813	-3 981	-12 658	-2 796
Totalt eget kapital	41 063	16 556	104 214	83 094
Skuldsättningsgrad	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%

NOT 5 NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättning uppdelat per kundkategori	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
B2B	14 696	12 717	0	0
B2C	9 211	3 380	0	0
Övrigt	0	0	600	600
Summa	23 907	16 097	600	600

Nettoomsättning uppdelad per geografisk marknad	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
Europa	17 567	13 199	600	600
Nordamerika	3 936	1 610	0	0
Oceanien	2 404	1 288	0	0
Summa	23 907	16 097	600	600

Koncernen har inga kunder som enskilt bidrog till 10% eller mer av koncernens intäkter.

NOT 6 INKÖP OCH FÖRSÄLJNING MELLAN KONCERNFÖRETAG

	Moderbolaget	
	2025	2024
Inköp från dotterföretag	0%	0%
Försäljning till dotterföretag	100%	100%

NOT 7 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
Valutakursvinster	142	29	0	0
Realisationsvinst avyttring materiella anl. tillgångar	73	0	0	0
Summa	215	29	0	0

NOT 8 LEASINGAVTAL

	Koncernen	
	2025	2024
Resultateffekter av IFRS 16	2025	2024
Belopp redovisade i resultaträkningen:		
Avskrivning av nyttjanderätter	385	436
Räntekostnader leasingkulder	21	41
Kostnader hänförliga till variabla leasingavgifter som inte inkluderas i värderingen av leasingkulden	26	26
Kostnader hänförliga till leasingavtal av mindre värde	23	30
Kostnader hänförliga till korttidsleasingavtal	0	0
Summa	455	533

Per bokslutsdatum har koncernen hyresavtal avseende kontorslokaler som redovisas som en nyttjanderättstillgång och leasingkulder. Leasingavtalet är skrivet för en period om 3 år, och har förlängningsmöjlighet. Korttidsleasingavtal och leasingavtal med lågt värde avser framförallt inventarier. Koncernen har inga köpoptioner eller garanterar inte heller restvärden.

Gällande leasingavtal för lokaler måste koncernen hålla dessa fastigheter i gott skick och återställer lokalen i godtagbart skick vid leasingavtalets upphörande. Vidare måste koncernen utföra och bekosta erforderligt underhåll i enlighet med hyreskontraktet. Förlängningsoptioner som avser leasing av kontorslokaler har inte räknats med i leasingkulden eftersom koncernen kan ersätta tillgångarna utan väsentliga kostnader eller avbrott i verksamheten.

Leasingavgifterna är till största del fasta avgifter. Det finns för ett antal leasingavtal framtida leasingavgifter som baserar på ett

konsumentprisindex eller variabel ränta och som inte inkluderas i leasingkulden så länge förändringen i konsumentprisindex eller variabel ränta inte har skett. Kostnader för fastighetskatt och försäkring anses inte som en komponent eftersom dessa överförs varken en tjänst eller en vara till koncernen och inkluderas därför inte i leasingsskulden.

Den vägda genomsnittliga marginella låneräntan som använts vid beräkningen uppgår till 3,6-5,6%.

Bolaget har inga förpliktelser avseende korttidsleasingavtal. Det totala kassaflödet för leasingavtal uppgick till 464 (431) TSEK.

Löptidsanalys avseende kontraktssenliga betalningar för leasingkulder framgår av not 4. Nyttjanderättstillgångar avseende finansiella leasingavtal framgår av not 22.

I moderbolaget finns inga hyreskontrakt.

NOT 9 ERSÄTTNING TILL REVISORER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
Forvis Mazars AB				
Revisionsuppdrag	440	495	440	495
Summa	440	495	440	495

Med revisionsuppdrag avses revisors arbete för den lagstadgade revisionen och med revisionsverksamhet olika typer av kvalitetssäkringstjänster. Övriga tjänster är sådant som inte ingår i revisionsuppdrag, revisionsverksamhet eller skatterådgivning.

NOT 10 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

Medelantal anställda	2025		2024	
	Totalt	Varav män	Totalt	Varav män
Moderbolaget	0	0	0	0
Dotterbolag	5	2	7	4
Totalt	5	2	7	4

Löner och andra ersättningar	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
Styrelse/VD och ledande befattningshavare	1 599	1 590	120	120
Övriga anställda	2 844	2 766	0	0
Bonus övriga anställda	0	177	0	0
Summa	4 443	4 532	120	120

Sociala kostnader och pensionskostnader	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
Pensionskostnader till styrelse/VD och ledande befattningshavare	120	120	0	0
Pensionskostnader till övriga anställda	177	63	0	0
Sociala kostnader	1 199	1 392	38	38
Summa	1 496	1 575	38	38
Totala lönekostnader	5 939	6 107	158	158

	Koncernen				Moderbolaget			
	2025		2024		2025		2024	
	Totalt	Varav män	Totalt	Varav män	Totalt	Varav män	Totalt	Varav män
Styrelseledamöter	6	5	6	5	6	5	6	5
Andra personer i företagets ledning inkl. VD	3	2	3	2	3	2	3	2
Totalt	9	7	9	7	9	7	9	7

Ersättningar till styrelse, VD och övriga ledande befattningshavare -2025	Grundlön/styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensionskostnader	Övriga ersättningar	Summa
Styrelsens ordförande					
Dan Josefsberg	120	0	0	0	120
Styrelseledamöter					
Styrelseledamöter					
Dan Magnell	0	0	0	0	0
Johan Prom	0	0	0	0	0
Tomas Ludvigsson	0	0	0	0	0
Anders Håkansson	0	0	0	0	0
Susanna Francke Rodau	0	0	0	0	0
VD/koncernchef					
Adrian Liljefors	1 299	180	179	0	1 658
Övriga ledande befattningshavare (1)	248	0	0	0	248
Koncernen totalt	1 667	180	179	0	2 026

Under året har ersättningar till ledningsfunktioner utan anställningsförhållanden utbetalats om 248 (239) TSEK. Beloppet inkluderas inte i personalkostnaden i resultaträkningen utan redovisas som en övrig extern kostnad.

Ersättningar till styrelse, VD och övriga ledande befattningshavare -2024	Grundlön/ styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensions- kostnader	Övriga ersättningar	Summa
Styrelsens ordförande					
Dan Josefsberg	120	0	0	0	120
Styrelseledamöter					
Dan Magnell	0	0	0	0	0
Johan Prom	0	0	0	0	0
Tomas Ludvigsson	0	0	0	0	0
Anders Håkansson	0	0	0	0	0
Susanna Francke Rodau	0	0	0	0	0
Mats Dörning - avgått under året	0	0	0	0	0
Oscar Ingdahl - avgått under året	0	0	0	0	0
Jörgen Malmberg - avgått under året	0	0	0	0	0
Mats Rosén - avgått under året	0	0	0	0	0
VD/koncernchef					
Adrian Liljefors	1 417	53	120	0	1 590
Övriga ledande befattningshavare (2)					
	767	0	0	0	767
Koncernen totalt	2 304	53	120	0	2 477

Pensionsförpliktelser

Bolaget har inga pensionsförpliktelser till nuvarande eller tidigare styrelse, verkställande direktör eller andra ledande befattningshavare.

Avtal om avgångsvederlag

Uppsägningstid om 9 månader från arbetsgivarens sida och en uppsägningstid om 4,5 månader från arbetstagarens sida.

NOT 11 AVSKRIVNINGAR AV MATERIELLA OCH IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	-248	-292	0	0
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	-1 682	-115	0	0
Förbättringsutgifter på annans fastighet	-67	-65	0	0
Maskiner och andra tekniska anläggningar	-1 226	-619	0	0
Inventarier, verktyg och installationer	-306	-353	0	0
Nyttjanderättstillgångar	-385	-436	0	0
Summa	-3 914	-1 880	0	0

NOT 12 ÖVRIGA RÖRELSEKOSTNADER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
Valutaförluster	-491	0	0	0
Summa	-491	0	0	0

NOT 13 RESULTAT FRÅN ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Moderbolaget	
	2025	2024
Nedskrivningar	-10 000	-10 000
Summa	-10 000	-10 000

NOT 14 FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
Ränteintäkter	147	279	156	277
Summa finansiella intäkter	147	279	156	277
Räntekostnader	-12	-40	0	0
Räntekostnader leasingskuld	-21	-41	0	0
Valutakursdifferenser	-15	0	0	0
Summa finansiella kostnader	-48	-81	0	0

NOT 15 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
Aktuell skatt	-153	0	0	0
Uppskjuten skatt	322	-36	0	0
Redovisad skatt	169	-36	0	0
Avstämning av effektiv skattesats				
Resultat före skatt	-8 210	-10 122	-11 529	-11 271
Skatt enligt gällande skattesats, 20,6%	1 691	2 085	2 375	2 322
Skatteeffekt av:				
Skatt avseende ej redovisad uppskjuten skattefordran	-1 717	-2 147	-807	-294
Ej avdragsgilla kostnader	-404	-30	-2 060	-2 060
Skatteeffekt på avdragsgilla kostnader som redovisas direkt mot eget kapital	492	0	492	0
Övrigt	107	56	0	32
Summa	169	-36	0	0

Skattemässiga underskottsavdrag i koncernen uppgår per bokslutsdagen till 151 738 (137 771) TSEK. För moderbolaget uppgår skattemässiga underskottsavdrag per bokslutsdagen till 71 987 (68 070) TSEK. Samtliga underskott löper utan tidsbegränsning.

NOT 16 BALANSERADE UTGIFTER FÖR UTVECKLINGSARBETEN OCH LIKNANDE ARBETEN

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärde	2 325	2 163	0	0
Årets aktivering	194	162	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	2 519	2 325	0	0
Ingående avskrivningar	-1 596	-1 304	0	0
Årets avskrivningar	-248	-292	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 844	-1 596	0	0
Utgående redovisat värde	675	729	0	0

Under året har 822 (1 606) TSEK kostnadsförts avseende forsknings- och utvecklingskostnader avseende Drug Delivery.

NOT 17 KONCESSIONER, PATENT, VARUMÄRKEN SAMT LIKNANDE RÄTTIGHETER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärde	2 087	2 087	0	0
Förvärv	23 434	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	25 521	2 087	0	0
Ingående avskrivningar	-1 424	-1 309	0	0
Årets avskrivningar	-1 682	-115	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 106	-1 424	0	0
Utgående redovisat värde	22 415	663	0	0

NOT 18 GOODWILL

	Koncernen	
	2025-12-31	2024-12-31
Förvärv	9 303	0
Utgående redovisat värde	9 303	0

	Koncernen	
	2025-12-31	2024-12-31
Koncernens goodwill fördelas på nedanstående kassagenererande enheter:		
Pharmacure Health Care International AB	9 303	0
Utgående redovisat värde	9 303	0

Bedömning av värdet av koncernens goodwillpost sker uteslutande utifrån de kassagenererande enheternas nyttjandevärde där antaganden om framtida tillväxt och rörelsemarginaler är viktiga variabler. Nyttjandevärdet bygger på de kassaflöden efter skatt som bedöms genereras under enheternas återstående livslängd med antagande om evig livslängd. Beräkningen av värdet av de kassagenererande enheterna baseras på ledningens kassaflödesprognoser för en femårsperiod. Därefter baseras kassaflödena på antagande om en årlig tillväxt om 2 procent. De prognostiserade kassaflödena har nuvärdeberäknats med en

diskonteringsränta om 16 procent efter skatt. Diskonteringsräntan motsvarar Nosa Plugs bedömda genomsnittliga kapitalkostnad, det vill säga den vägda summan av avkastningskrav på eget kapital och kostnaden för externt upplånat kapital. En känslighetsanalys med avseende på diskonteringsräntan och tillväxtantagandena har gjorts. Koncernledningen bedömer att rimliga förändringar i dessa variabler (antaganden) i beräkningarna inte skulle ha så stora effekter att de var och en för sig skulle reducera återvinningsvärdet till ett värde som är lägre än det redovisade värdet.

NOT 19 FÖRBÄTTNINGSGIFTER PÅ ANNANS FASTIGHET

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärde	332	310	0	0
Årets inköp	0	22	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	332	332	0	0
Ingående avskrivningar	-70	-5	0	0
Årets avskrivningar	-67	-65	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-137	-70	0	0
Utgående redovisat värde	195	262	0	0

NOT 20 MASKINER OCH ANDRA TEKNISKA ANLÄGGNINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärde	7 182	3 381	0	0
Årets inköp	0	3 801	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	7 182	7 182	0	0
Ingående avskrivningar	-2 592	-1 973	0	0
Årets avskrivningar	-1 226	-619	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 818	-2 592	0	0
Utgående redovisat värde	3 364	4 590	0	0

NOT 21 INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärde	2 182	1 359	0	0
Årets inköp	0	823	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	2 182	2 182	0	0
Ingående avskrivningar	-1 197	-843	0	0
Årets avskrivningar	-306	-353	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 503	-1 196	0	0
Utgående redovisat värde	679	986	0	0

NOT 22 NYTTJANDERÄTTSTILLGÅNGAR

	Koncernen	
	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärde	1 595	1 595
Årets avgående leasingavtal	-731	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	864	1 595
Ingående avskrivningar	-994	-584
Årets avgående leasingavtal	731	0
Omklassificeringar	0	26
Årets avskrivningar	-385	-436
Utgående ackumulerade avskrivningar	-648	-994
Utgående redovisat värde	216	601
Varav kontorslokal	216	504
Varav verktyg	0	97
Utgående redovisat värde	216	601

NOT 23 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärde	98 747	88 747
Lämnade aktieägartillskott	10 000	10 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	108 747	98 747
Ingående nedskrivningar	-23 500	-13 500
Nedskrivningar	-10 000	-10 000
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-33 500	-23 500
Utgående redovisat värde	75 247	75 247

Namn	Säte	Org nr.	Antal aktier	Kapitalandel	Rösträttsandel	Bokfört värde 2025-12-31	Bokfört värde 2024-12-31
NoseOption AB	Stockholm	556861-2294	307 575	100%	100%	75 247	75 247
NoseOption Inc	Delaware, USA	20190380823	10 000	100%	100%	-	-
Pharmacure Health Care International AB	Stockholm	556951-74355	500	100%	100%	-	-
						75 247	75 247

Moderbolaget har tillskjutit aktieägartillskott till dotterbolaget NoseOption AB uppgående till ett belopp om 10 MSEK i syfte att täcka upp löpande underskott i bolaget. Styrelsens uppfattning är att de lämnade tillskottet i sig inte ökar värdet på aktier i dotterbolag då de lämnats för förlusttäckning, varför styrelsen beslutat att värdet för tillskottet ska skrivas ned. Nedskrivningen påverkar inte koncernens resultat och ställning då dotterbolagets resultat redovisas löpande i koncernresultatet. Nedskrivningen är inte en effekt av en minskad tilltro till framtidsutsikterna för dotterbolagets verksamhet. Nedskrivning av dotterbolagsaktierna redovisas som en finansiell post i moderbolagets resultaträkning.

NOT 24 ANDRA LÅNGFRISTIGA FORDRINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Ingående anskaffningsvärde	200	300	0	0
Avgående fordringar	0	-100	0	0
Summa	200	200	0	0

Beloppet avser lämnade depositioner för hyreskontrakt.

NOT 25 KUNDFORDRINGAR OCH AVTALSTILLGÅNGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Kundfordringar, brutto	4 189	2 367	0	0
Reservering för osäkra kundfordringar	0	-94	0	0
Upplupna intäkter (avtalsstillgångar)	0	0	0	0
Summa	4 189	2 273	0	0

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Löptidsanalys över ej nedskrivna kundfordringar				
Ej förfallet	2 121	1 583	0	0
1-30 dagar	1 928	490	0	0
31-90 dagar	68	64	0	0
91-180 dagar	72	32	0	0
Över 181 dagar	0	104	0	0
Summa	4 189	2 273	0	0

Koncernen har i under året bokfört 1 TSEK (94) som kundförluster. Per bokslutsdagen var kundfordringar om 2 068 (596) TSEK förfallna utan att något nedskrivningsbehov bedöms föreligga. Den maximala exponeringen för kreditrisker per balansdagen är det verkliga värdet för kundfordringar och avtalsstillgångar, vilket överensstämmer med redovisat värde.

NOT 26 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Förutbetalda hyreskostnader	176	171	0	0
Förutbetalda leasingavgifter	64	2	0	0
Förutbetald försäkring	56	53	23	20
Övriga poster	225	217	54	73
Summa	521	443	77	93

NOT 27 LIKVIDA MEDEL

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Banktillgodohavanden	17 298	4 314	12 658	2 796
Summa	17 298	4 314	12 658	2 796

NOT 28 RESULTAT PER AKTIE

	Koncernen	
	2025	2024
Årets resultat (tkr) hänförligt till moderbolagets aktieägare	-8 041	-10 158
Genomsnittligt antal utestående stamaktier *	236 958 277	210 166 542
Resultat per aktie före/efter utspädning (kr)	-0,03	-0,05

* Genomsnittligt antal utestående aktier är beräknat som ett vägt genomsnitt under perioden. Antalet aktier har förändrats under året till följd av emissioner.

NOT 29 AKTIEKAPITAL

	Ändring aktier	Ökning aktiekapital SEK	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Nyemission 2021	15 750 000	787 500	47 954 773	2 397 739	0,05
Nyemission 2022	18 816 022	940 800	66 770 795	3 338 539	0,05
Kvittningsemission 2023	1 100 000	55 000	67 870 795	3 393 539	0,05
Apportemission 2023	111 612 230	5 580 612	179 483 025	8 974 151	0,05
Emission av aktier genom teckningsrätter 2024	5 000 000	250 000	184 483 025	9 224 151	0,05
Nyemission 2024	23 932 432	1 196 622	208 415 457	10 420 773	0,05
Nyemission 2024	1 765 597	88 280	210 181 054	10 509 053	0,05
Nyemission 2025	49 428 385	2 471 419	259 609 439	12 980 472	0,05
Kvittningsemission 2025	563 142	28 157	260 172 581	13 008 629	0,05

Aktiekapitalet i Nosa Plugs AB uppgick vid rapportperiodens utgång till SEK 13 008 629 och antal aktier uppgick till 260 172 581, vilket motsvarar ett kvotvärde om 0,05 SEK per aktie. Bolagsordningens gränser för aktiekapitalet är lägst 5 000 000 SEK och högst 20 000 000 SEK och antalet aktier ska vara lägst 100 000 000 och högst 400 000 000.

Varje aktie i bolaget berättigar innehavaren till en röst på bolagsstämman och varje aktieägare har rätt att rösta för samtliga aktier som aktieägaren innehar i bolaget, utan begränsningar i rösträtten. Samtliga aktier i bolaget ger lika rätt till utdelning samt till bolagets tillgångar och eventuella överskott i händelse av likvidation.

NOT 30 TECKNINGSOPTIONER

Nosa Plugs AB

Teckningsoptioner av serie 2024/2029

Årsstämman beslutade den 3 maj 2024 att emittera högst 2 587 500 teckningsoptioner inom ramen för ett incitamentsprogram till bolagets anställda och vissa konsulter, varav sammanlagt 1 842 500 teckningsoptioner tecknades och 1 342 500 teckningsoptioner är alltjämt utestående efter det att 500 000 återköpta teckningsoptioner släcktes enligt beslut på extra bolagsstämma den 23 oktober 2025.

För varje teckningsoption som förvärvats har marknadsmässig ersättning erlagts beräknad enligt Black & Scholes. Varje teckningsoption berättigar till teckning av en ny aktie till en kurs om 1,63 kr under perioden 1 juli 2027 - 30 juni 2029. Vid fullt utnyttjande av de utestående teckningsoptionerna kan aktiekapitalet öka med högst 67 125 kr.

Teckningsoptioner av serie 2025/2030

Den extra bolagsstämman den 23 oktober 2025 beslutade att ge ut högst 2 000 000 teckningsoptioner inom ramen för ett nytt incentiveprogram till bolagets ledande befattningshavare, nyckelmedarbetare och vissa konsulter, vilket program i sin helhet ersatte incentiveprogram som antogs vid årsstämman 2025, varav

sammanlagt 1 150 000 teckningsoptioner tecknats och tilldelats. Varje teckningsoption i programmet berättigar till teckning av en ny aktie i bolaget till en teckningskurs motsvarande 1,685 kronor per aktie. Teckning av aktier med stöd av teckningsoptionerna kan äga rum under perioden från och med den 1 januari 2029 till och med den 31 oktober 2030. För varje teckningsoption som förvärvats har en marknadsmässig ersättning erlagts beräknad enligt Black & Scholes. Vid fullt utnyttjande av de tecknade och tilldelade teckningsoptionerna i det nya programmet, kan aktiekapitalet öka med högst 57 500 kr.

Vid fullt utnyttjande av samtliga teckningsoptioner i de tre utestående optionsprogrammen enligt ovan för teckning av nya aktier i Nosa Plugs enligt teckningsoptionsvillkoren, så innebär det en utspädningseffekt om cirka 1,1 %.

Utöver ovan nämnda teckningsoptionsprogram finns det för närvarande inga andra utestående teckningsoptioner, konvertibler eller liknande finansiella instrument som kan berättiga till teckning av nya aktier eller på annat sätt påverka aktiekapitalet i bolaget.

NOT 31 ÖVRIGT TILLSKJUTET KAPITAL

Övrigt tillskjutet kapital har uppkommit då emissioner genomförts till överkurs. Emissioner som genomfördes under 2025 ökade tillskjutet kapital med 32 649 TSEK, efter avdrag för emissionskostnader om 2 386 TSEK.

NOT 32 FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel (SEK)

Överkursfond	626 288 613
Balanserad förlust	-523 554 405
Årets förlust	-11 529 403
	91 204 805
Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres	91 204 805

NOT 33 UPPSKJUTEN SKATTESKULD

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Uppskjuten skatteskuld				
Varumärken	4 505	0	0	0
Summa	4 505	0	0	0

Förändring av uppskjuten skatt redovisas i tabellen nedan:

	2025-01-01	Förvärv av rörelse	Redovisas i årets resultat	2025-12-31
Koncernen				
Varumärken	0	4 827	-322	4 505
Summa	0	4 827	-322	4 505

Uppskjuten skatt på varumärken har uppkommit under året som en följd av förvärvet av Pharmacure Health Care International AB.

NOT 34 LEASINGSKULDER

	Koncernen	
	2025-12-31	2024-12-31
Förfaller inom 1 år	231	444
Förfaller inom 2-5 år	0	229
Summa	231	673

NOT 35 ÖVRIGA LÅNGFRISTIGA SKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Skulder som förfaller inom 1 år	7 547	0	0	0
Skulder som förfaller inom 2-5 år	5 660	0	0	0
Summa	13 207	0	0	0

Övriga långfristiga skulder avser tilläggsköpeskilling för aktierna i Pharmacure Health Care International AB som har förvärvats under året. Den kortfristiga delen av tilläggsköpeskillingen ingår i koncernens balansräkningen i posten Övriga kortfristiga skulder.

NOT 36 SKULDER TILL KREDITINSTITUT

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Skulder som förfaller inom 1 år	0	333	0	0
Summa	0	333	0	0

NOT 37 CHECKRÄKNINGSKREDIT

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Beviljat belopp	500	500	0	0
Summa	500	500	0	0

NOT 38 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Personalrelaterade poster	2 594	388	0	0
Övriga poster	647	445	175	175
Summa	3 241	833	175	175

NOT 39 JUSTERINGAR FÖR POSTER SOM EJ INGÅR I LIKVIDA MEDEL

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Kassaflöde ej likvidpåverkande poster				
Avskrivningar	3 914	1 880	0	0
Valutakursjustering	87	-54	0	0
Summa	4 001	1 826	0	0

NOT 40 FÖRVÄRV AV KONCERNFÖRETAG

	Koncernen		Moderbolaget	
	2025	2024	2025	2024
Likvida medel i förvärvade bolag	-650	0	0	0
Förvärvspris, delbetalning	-11 554	0	0	0
Summa	-12 204	0	0	0

NOT 41 KASSAFLÖDE HÄNFÖRLIGT TILL FINANSIERINGSVERKSAMHETEN

	Koncernen	
	2025	2024
Skulder till kreditinstitut		
Ingående värde	333	838
Kassaflöde från finansieringsverksamheten:		
Amortering	-333	-505
Summa	0	333

	Koncernen	
	2025	2024
Leasingskulder		
Ingående värde	673	1 039
Kassaflöde från finansieringsverksamheten:		
Amortering	-442	-366
Summa	231	673

	Koncernen	
	2025	2024
Checkräkningskredit		
Ingående värde	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten:		
Upptagen kredit	485	0
Summa	485	0

NOT 42 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inköp och försäljningar mellan moderbolaget och dotterbolaget har eliminerats i koncernen och upplysningar om dessa transaktioner redovisas i not 6. Moderbolaget har kortfristiga fordringar på dotterbolag uppgående till 16 569 (5 300) TSEK och skulder om 0 (0) TSEK. Dotterbolaget NoseOption AB har erhållit ett ovillkorat aktieägartillskott om 10 000 (10 000) TSEK

från moderbolaget. Utöver inköp av konsulttjänster från ledande befattningshavare har det inte förekommit inköp eller försäljningar mellan koncernen och närstående. Upplysningar och ersättningar till ledande befattningshavare och andra närstående presenteras i not 10.

NOT 43 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSER

Ställda säkerheter	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Företagsinteckningar	6 100	2 000	0	0
Summa	6 100	2 000	0	0

Skulder för vilka säkerhet ställts	Koncernen		Moderbolaget	
	2025-12-31	2024-12-31	2025-12-31	2024-12-31
Skulder till kreditinstitut	0	333	0	0
Summa	0	333	0	0

NOT 44 VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RÄKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

- NOSA lanserade under perioden produkten Nozoil på den österrikiska apoteksmarknaden i samarbete med apoteksgrossisten PHOENIX Austria. Lanseringen innebär att produkten distribueras via cirka 1 400 apotek i landet, både genom fysiska apotek och online. Samarbetet är en del av bolagets strategi att expandera distributionen av Nozoil på den europeiska marknaden.
- NOSA ingick ett distributionssamarbete med Abena Sverige avseende produkten NOSA Odor Control. Genom samarbetet blir produkten tillgänglig för försäljning på den svenska marknaden via Abenas etablerade distributionskanaler.
- NOSA ingått avtal med Phoenix OCP SAS avseende lansering av bolagets konsumentsortiment på den franska apoteksmarknaden, vilket stärker bolagets internationella närvaro och distributionskapacitet i Europa.
- Forskare vid Lunds universitet publicerade en vetenskaplig studie som visar att NOSAs intranasala läkemedelsplattform Drug Delivery kan uppnå terapeutiska nivåer av läkemedel i hjärnan. Resultaten stärker proof of concept för teknologin och indikerar att plattformen kan möjliggöra effektiv läkemedelsadministration genom att potentiellt kringgå blod-hjärnbarriären. Bolaget avser att arbeta vidare med kommersialisering av teknologin genom samarbeten med läkemedelsbolag.

NOT 45 DEFINITION AV NYCKELTAL

Rörelseresultat

Resultat före finansnetto

Resultat före avskrivningar (EBITDA)

Resultat före skatt, finansiella poster och avskrivningar.

Bruttomarginal

Totala nettoomsättningen med avdrag för kostnaden för alla sålda varor i procent av totala nettoomsättningen.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen

Resultat per aktie före utspädning

Periodens resultat efter skatt hänförligt till moderföretagets aktieägare dividerat med det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden.

Resultat per aktie efter utspädning

Periodens resultat efter skatt hänförligt till moderföretagets aktieägare dividerat med det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden med tillägg för aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier. Är resultatet negativt tas inte hänsyn till utspädningseffekten då detta skulle innebära att resultatet per aktie förbättras. Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt

Genomsnittligt antal anställda

Genomsnitt av antal anställda under perioden omräknat till antal heltidsanställda.

NOT 46 RÖRELSEFÖRVÄRV

Rörelseförvärv Pharmacure Health Care International AB

Den 8 september 2025 förvärvade NoseOption AB 100 % av de utestående aktierna i Pharmacure Health Care International AB. I samband med tillträdet erlades 47,5% av den totala preliminära köpeskillingen om 25 155 TSEK, dels genom likvid, dels genom betalning med 563 142 nyemitterade aktier till ett värde av 394 TSEK. Den totala preliminära tilläggsköpeskillingen uppgick till 13 059 TSEK o regleras efter 12 månader med 17,5% av köpeskillingen, efter 15 månader 12,5%, efter 24 månader 15% och efter 27 månader 7,5%.

Nedan specificeras effekten av förvärvet av Pharmacure på koncernens finansiella ställning. Förvärvsanalysen är preliminär och slutlig analys av förvärvade nettotillgångar kommer att ske inom ett år från förvärvsdatum. Skillnaden mellan köpeskillning och verkliga värden på bolagets identifierade tillgångar och skulder har allokerats till goodwill. Per förvärvsdatum har Pharmacure ett starkt inarbetat varumärke vilket tillsammans med synergier från Nosas befintliga verksamhet förväntas att skapa en väsentlig omsättningstillväxt för koncernen.

TSEK

Verkligt värde förvärvade tillgångar och skulder

Varumärke	23 434
Kundfordringar	3 221
Övriga fordringar	84
Likvida medel	-650
Uppskjuten skatteskuld	-4 827
Leverantörsskulder	-1 297
Kortfristiga skulder	-4 112
Netto identifierbara tillgångar och skulder	15 852
Köpeskillning	25 155
Koncernmässig goodwill	9 303

Kassaflödespåverkande:

Avgår	
Likvida medel (förvärvade)	-650
Kvittningsemission (ej kassaflödespåverkande)	394
Tilläggsköpeskillning (ej reglerad)	13 340
Netto likvidpåverkan	-12 072

Om det förvärvade bolaget hade konsoliderats från och med rapportperiodens början hade bidraget till koncernens nettoomsättning varit 16 568 TSEK och till koncernens rörelseresultat -2 842 TSEK. I presenterade siffror ingår även nettoomsättning och resultat från andra rörelsesegment än det som bolaget har förvärvat.

Det förvärvade bolaget bidrog med en nettoomsättning om 5 402 TSEK och ett rörelseresultat om 1 289 TSEK för perioden från och med förvärvsdatum till och med den 31 december 2025.

Förvärvskostnaderna uppgick totalt sett till 603 TSEK och redovisas som en anskaffningskostnad för förvärvet i moderbolaget och som en övrig extern kostnad i koncernen



Kontakter

Nosa Plugs AB

Surbrunnsgatan 42
113 48 Stockholm
www.nosaplugs.com
CEO: adrian.liljefors@nosaplugs.com

FNCA Sweden AB
(cert. Advisor)

Box 5855
102 40 Stockholm

Adrian Liljefors

CEO

Adrian.liljefors@nosaplugs.com

Karin Nilsson

CFO

Karin.nilsson@nosaplugs.com

Försäkran

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen den 17 april 2026. Koncernens resultaträkning och rapport över finansiell ställning samt moderföretagets resultaträkning och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 8 maj 2026.

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att årsredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer och ger en rättvisande bild av företaget ställning och resultat och att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av företaget verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför. Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat och att förvaltningsberättelsen för koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm, datum som framgår av våra elektroniska underskrifter

Adrian Liljefors
Verkställande Direktör

Dan Josefsberg
Styrelseordförande

Dan Mangell
Styrelseledamot

Tomas Ludvigsson
Styrelseledamot

Johan Prom
Styrelseledamot

Anders Håkansson
Styrelseledamot

Susanna Francke Rodau
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har avgivits den 17 april, 2026

Forvis Mazars AB

Samuel Bjälkemo
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Nosa Plugs AB (publ)
Org. nr 556959-2867

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Nosa Plugs AB (publ) för år 2025. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 17 – 60 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 2025-12-31 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 2025-12-31 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-16. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifierats ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskapen i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan

leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- planerar och utför vi koncernrevisionen för att inhämta tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för företag eller affärsenheter inom koncernen som grund för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och genomgång av det revisionsarbete som utförts för koncernrevisionens syfte. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Nosa Plugs AB (publ) för år 2025 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller

verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen. Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Vår revisionsberättelse har lämnats i Stockholm den dag som framgår av vår elektroniska underskrift.

Forvis Mazars AB

Samuel Bjälkemo

Auktoriserad revisor