

Enersize förnyar strategiska partneravtal

Nasdaq First North-listade Enersize Advanced Research AB har förnyat samarbetsavtal med två av bolagets tidiga partnerföretag, SCOPP Solutions SARLAU Capital 100.000DH och Momentum Industrial AB. Avtalen är grundstenar i Enersize nya affärsmodell, som bygger försäljning av långsiktiga prenumerationer av bolagets molnbaserade, SaaS-mjukvara (Software-as-a-Service). Genom partnernätverket hjälper Enersize kunder världen över att eliminera läckage samt optimera energianvändningen i industriella tryckluftssystem.

Företagen SCOPP Solutions och Momentum tillhandahåller sedan tidigare energioptimeringstjänster till sina kunder med hjälp av Enersize SaaS-plattform. Under det gångna året har företagen utrustats och utbildats för att leverera Enersize molnbaserade tjänster, som används för att identifiera läckage och minimera slöseri av energi i kundernas tryckluftssystem.

– Den nära relationen vi har med våra partners visar på den starka lösningen för energioptimering Enersize är ensamma om att erbjuda. Eftersom vår nya affärsmodell baseras på återkommande intäkter från software-as-a-service, som säljs genom partners, är dessa långsiktiga samarbeten av strategisk betydelse, säger Anders Sjögren, vd på Enersize.

Både SCOPP Solutions och Momentum har varit viktiga referensobjekt för Enersize i arbetet med att utveckla och implementera en effektiv onboarding-process, med målsättning att nya partnerföretag snabbt ska bli aktiva återförsäljare. Ett antal viktiga pilotprojekt har kunnat slutföras, trots fördröjande och andra försvårande omständigheter på grund av Covid-19. Avtalen har förnyats med ett år i taget, och ger företagen rätt att marknadsföra och sälja Enersize produkter och tjänster på sina respektive hemmamarknader.

– Med förnyade avtal skapas förutsättningar att intensifiera arbetet med att bredda kundportföljen på den svenska samt afrikanska marknaden, med potential att generera flera långa och stabila intäktströmmar, säger Anders Sjögren.

För mer information om Enersize, vänligen kontakta:

Anders Sjögren, VD
Telefon: +46 730 76 35 30
E-post: ir@enersize.com

Erik Sundqvist, CFO
Telefon: +46 720 92 83 62
E-post: erik.sundqvist@enersize.com

Om Enersize

Enersize utvecklar och levererar smart programvara, verktyg och tjänster för att möjliggöra energioptimering av industriella tryckluftssystem. Den industrispecifika kompetensen hos vår personal och våra lösningar har tillsammans med åtagandet att bli världsledande inom mjukvara för tryckluftseffektivisering gjort Enersize till en erkänd ledare för kunder runt om i världen. Enersize är en sammanslagning av flera nordiska företag med erfarenhet från mer än 7000 kundprojekt.

Företaget är noterat på Nasdaq Stockholm First North Growth Market under ticker: ENERS.

För mer information <https://enersize.com>.

Certified Adviser
Mangold Fondkommission AB
E-post: ca@mangold.se
Telefon: +46 8 503 01 550

Bifogade filer

[Enersize förnyar strategiska partneravtal](#)