



Heeros

**Heeros Oyj:n tilinpäätöstiedote
1.1.-31.12.2023**

Heeros

Heeros Oyj:n tilinpäätöstiedote 1.1.–31.12.2023 (tilintarkastettu): Kannattavuus parani odotetusti vuoden viimeisellä neljänneksellä.

Tilikauden 2023 nettotulos kääntyi positiiviseksi käyttökateen kasvaessa 24 % ja sopimusliikevaihdon kasvaessa 9 %. Haastavasta markkinailmapiiristä huolimatta asiakaspysyvyys oli vahva 106 %.

Heinä-joulukuu 2023 lyhyesti

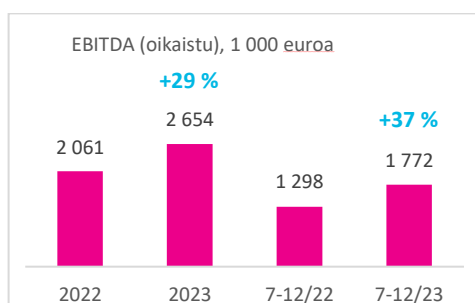
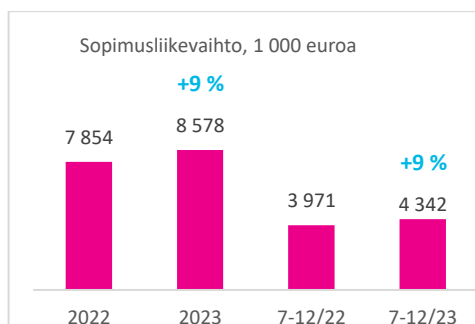
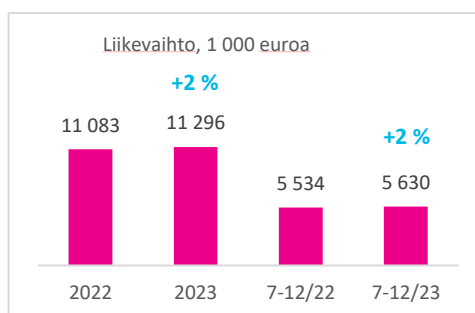
- Oikaistun käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40, oikaistu) oli 33 % (7-12/2022: 39 %).
- Liikevaihto kasvoi 2 % vertailukaudesta ja oli 5,6 (5,5) miljoonaa euroa.
- Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto kasvoi 4 % ja oli 5,4 (5,2) miljoonaa euroa. Sopimusliikevaihto kasvoi 9 % ja oli 4,3 (4,0) miljoonaa euroa. Transaktiovolyymit laskivat 8 % ja transaktioliikevaihto laski 14 % ollen 1,1 (1,2) miljoonaa euroa.
- Joulukuun 2023 lopussa sopimusliikevaihto (MRR, Monthly Recurring Revenue) oli 726 (666) tuhatta euroa, kasvua edellisvuoden joulukuun lopusta oli 9 %.
- Uudet jatkuvat asiakastilaukset (ARR, Annual Recurring Revenue) olivat noin 240 (410) tuhatta euroa.
- Käyttökate (EBITDA) kasvoi 29 % ja oli 1,7 (1,3) miljoonaa euroa eli 29 % (23 %) liikevaihdosta. Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA) kasvoi 37 % ja oli 1,8 (1,3) miljoonaa euroa eli 31 % (23 %) liikevaihdosta.
- Heerosin toimitusjohtaja vaihtui, Niklas Lahti nimitettiin vt. toimitusjohtajaksi 24.4.2023 ja toimitusjohtajaksi 26.9.2023.

Tammi-joulukuu 2023 lyhyesti

- Oikaistun käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma (Rule of 40, oikaistu) oli 25 % (1-12/2022: 39 %).
- Liikevaihto kasvoi 2 % edellisvuodesta ja oli 11,3 (11,1) miljoonaa euroa.
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 4 % ja oli 10,8 (10,3) miljoonaa euroa. Sopimusliikevaihto kasvoi 9 % ja oli 8,6 (7,9) miljoonaa euroa. Transaktiovolyymit olivat 6 %:n laskussa ja transaktioliikevaihto laski 11 % ollen 2,2 (2,5) miljoonaa euroa.
- Käyttökate (EBITDA) kasvoi 24 % ja oli 2,5 (2,0) miljoonaa euroa eli 22 % (18 %) liikevaihdosta. Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA) kasvoi 29 % ja oli 2,7 (2,1) miljoonaa euroa, eli 23 % (19 %) liikevaihdosta.
- Tilikauden tulos oli 0,2 (-0,4) miljoonaa euroa. Tilikauden tulos ilman konserniliikearvon poistoja oli 0,7 (0,2) miljoonaa euroa.
- Liiketoiminnan rahavirta kasvoi 23 % ja oli 2,0 (1,6) miljoonaa euroa.
- Heeros tiedotti 18.10.2023 laskevansa vuoden 2023 taloudellista ohjeistustaan: Heeros odottaa käyttökatemarginaalin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon

kasvuprosentin yhteissumman (Rule of 40) olevan 23-27 % tilikaudella 2023.

- Taloudellinen ohjeistus vuodelle 2024: Heeros odottaa, että tilikauden 2024 liikevaihto ylittää vuoden 2023 liikevaihdon ja että käyttökate paranee.
- Hallitus esittää, ettei tilikaudelta 2023 jaeta osinkoa.



Avainluvut

Tuhatta euroa	Q4/ 2023	Q4/ 2022	Muutos, %	H2/ 2023	H2/ 2022	Muutos, %	Tilikausi 2023	Tilikausi 2022	Muutos, %
Rule of 40, % ¹	25 %	38 %		31 %	39 %		24 %	38 %	
Rule of 40, % (oik.) ¹	26 %	38 %		33 %	39 %		25 %	39 %	
Liikevaihto	2 810	2 893	-3 %	5 630	5 534	2 %	11 296	11 083	2 %
Jatkuva liikevaihto ²	2 712	2 625	3 %	5 407	5 208	4 %	10 774	10 332	4 %
Sopimusliikevaihto	2 171	2 001	9 %	4 342	3 971	9 %	8 578	7 854	9 %
Transaktioliikevaihto	541	624	-13 %	1 065	1 237	-14 %	2 195	2 478	-11 %
Käyttökate (EBITDA)	781	651	20 %	1 653	1 282	29 %	2 478	1 997	24 %
Käyttökate, % liikevaihdosta	28 %	23 %		29 %	23 %		22 %	18 %	
Oikaistu käyttökate ³	799	651	23 %	1 772	1 298	37 %	2 654	2 061	29 %
Oik. käyttökate, % liikevaihdosta	28 %	23 %		31 %	23 %		23 %	19 %	
Liiketulos (EBIT)	225	96	136 %	562	178	215 %	293	-230	
Liiketulos, % liikevaihdosta	8 %	3 %		10 %	3 %		3 %	-2 %	
Oikaistu liiketulos ³	243	96	155 %	681	194	251 %	469	-166	
Oik. liiketulos, % liikevaihdosta	9 %	3 %	162 %	12 %	4 %	245 %	4 %	-1 %	
Katsauskauden tulos	222	29	662 %	500	59	743 %	177	-405	
Tulos, % liikevaihdosta	8 %	1 %		9 %	1 %		2 %	-4 %	
Katsauskauden tulos ilman konserniliikearvon poistoja	362	165	119 %	780	336	132 %	734	151	385 %
Liiketoiminnan rahavirta				1 117	923	21 %	2 016	1 642	23 %
Omavaraisuusaste, %							66 %	58 %	
Oman pääoman tuotto (ROE), %							3 %	-9 %	

¹Vuoden 2022 liikevaihdon kasvu-% sisältää Taimer Oy:n epäorgaanisen kasvun. Oikaistut luvut 1-12/2023 sisältävät 176 tuhannen euron oikaisun kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista.

²Jatkuva liikevaihto jakautuu kahteen osaan: Sopimusliikevaihto (käyttömaksut ja palvelusopimukset) ja Transaktioliikevaihto.

³Oikaistut luvut 1-12/2023 sisältävä 176 tuhannen euron oikaisun kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista.

NIKLAS LAHTI, TOIMITUSJOHTAJA

”Ydinliiketoimintaamme keskittyminen kantoi edelleen hedelmää. Tilikauden viimeisellä neljänneksellä jatkoimme toisen ja kolmannen vuosineljänneksen aikana nähtyä vakaata kehitystä ja paransimme kannattavuuttamme.

Jatkuva positiivinen kehitys kannattavuudessa

Vuoden viimeisen neljänneksen tärkein tavoite oli yhä kannattavuuden parantaminen. Onnistuimme tavoitteessa: tilikauden oikaistu käyttökate nousi edellisvuodesta 29 % 2 654 (1-12/2022: 2 061) tuhanteen euroon, vastaten 23 % (19 %) liikevaihdosta. Loka-joulukuun oikaistu käyttökate kasvoi edellisvuodesta 23 % 799 tuhanteen euroon (10-12/2022: 651 tuhatta euroa), vastaten 28 % (23 %) liikevaihdosta.

Jatkuva liikevaihto kehittyi edelleen hyvin. Joulukuun 2023 lopussa jatkuva liikevaihto (MRR, Monthly Recurring Revenue) oli 726 (666) tuhatta euroa, mikä merkitsee 9 % kasvua joulukuuhun 2022 verrattuna.

Kestävien asiakassuhteiden luominen ja asiakasvaihtuvuuden minimoiminen ovat tärkeimpiä prioriteettejamme. Sopimusliikevaihto, joka on meidän tärkein yksittäinen mittarimme, kasvoi viimeisellä neljänneksellä 9 %. Liikevaihdon pysyvyys säilyi vahvana 106 %:ssa (109 %). Erityisesti suorien asiakkaiden vaihtuvuus oli vähäistä. Jatkuva menestys näissä mittareissa kertoo palveluidemme pitkän aikavälin vetovoimasta ja vahvoista asiakassuhteistamme.

Vuosineljänneksen aikana saimme päätökseen keväällä 2023 aloitetut kustannussäästöt. Emme ole havainneet negatiivista operatiivista vaikutusta kustannussäästöjen seurauksena. Liiketoiminnan rahavirta kasvoi positiivisesti vuoden toisella puoliskolla ja oli 1 117 (923) tuhatta euroa. Heeros on nyt ollut kassavirtaposiitivinen 16 vuosineljännestä peräkkäin ja lyhensi vuoden 2023 aikana pitkäaikaista velkaa 750 tuhannella eurolla.

Haastava uusmyynnin ympäristö

Uusmyynti jatkuvien asiakastilausten kertymänä mittattuna jatkoi laskuaan tilikauden viimeisen neljänneksen aikana, kun useat asiakkaat viivästyttivät ostopäätöksiään vuodesta 2023 vuoteen 2024. Jatkuvien asiakastilausten kertymä (ARR, Annual Recurring Revenue) oli edellisvuotta pienempi, 240 (410) tuhatta euroa. Alhainen asiakastilausten kertymä tarkoitti myös sitä, että kertaluonteinen (asiakastoteutuksiin perustuva) liikevaihto jäi tavoitteista. Vertailukelpoiset vuoden 2022 viimeisen neljänneksen kertaluonteiset tuotot olivat kuitenkin erinomaiset lähinnä yksittäiseen asiakkuuteen liittyneen suuren toteutuksen takia.

Samaan aikaan transaktioliikevaihto jatkoi laskuaan, tosin hieman hitaammin kuin kolmannella neljänneksellä (-13% vs. -15%). Nämä kaksi tekijää vaikuttivat kokonaisliikevaihdon kehitykseen negatiivisesti sopimusliikevaihdon positiivisesta kehityksestä huolimatta.

Näin ollen kokonaisliikevaihto laski viimeisen vuosineljänneksen aikana 3 % ja oli 2 810 (2 893) tuhatta euroa. Heikko makrotaloudellinen tilanne vaikuttaa edelleen asiakkaidemme päätöksentekoprosesseihin. Useita muutoksia myyntitapoihin on jo toteutettu ja odotan positiivisempaa kehitystä vuonna 2024.

Hyvää kehitystä myyntilaskutuksen automaatioissa

Hiljattain uudistetun Heeros Myyntilaskutus -ratkaisun – keskisegmentin yritysten laskutusprosessien automatisointiin tähtäävän tuotteemme – kehitys oli täydessä vauhdissa viimeisen neljänneksen aikana. Saimme useita uusia asiakkaita sekä Suomessa että kansainvälisesti toimivista yrityksistä. Onnistuimme myös saamaan tuotteeseen liittyvän Open Banking -kehitysprojektin ensimmäisen vaiheen maaliin. Tavoitteenamme on mahdollistaa maksujen täsmäytys useissa Euroopan maissa vuoden 2024 aikana.

Näemme muuttuvassa keskisegmentin ERP-markkinassa kasvupotentiaalia Heeroksen kaltaisille palveluntarjoajille, jotka ovat erikoistuneet kehittämään ns. best-of-breed -ratkaisuja osto- ja myyntilaskuautomaatioon. Kasvava kysyntä ERP-päivityksille parantaa Heeroksen strategista asemaa. Erityisesti vanhemman sukupolven ERP-järjestelmistä muodostuu usein esteitä liiketoiminnan kehittämiseksi, ja toisaalta täysimittaiset ERP-päivitykset voivat viedä vuosia ja vaatia suuria investointeja. Heeroksen ratkaisut ERP-järjestelmään liittämällä ja standardi-integraatioiden avulla yritykset voivat saavuttaa ERP-päivitystä vastaavat tulokset nopeammin ja kustannustehokkaammin sekä siirtyä riskittömämmin Heeroksen vahvistamaan uuden sukupolven ERP-järjestelmään, kun siihen on valmius.

Muutosten vuosi Heeroksella

Vuosi 2023 oli monella tapaa muutosten vuosi Heeroksen organisaatiolle. Vuoden alussa yhtiö sai uusien omistajien – Viking Venturen ja Rite Venturesin – myötä paljon lisää toimialaosaamista, tapoja parantaa toimintaa ja tuottavuutta sekä uusia näkökulmia organisaatioonsa. Huhtikuussa oli toisen muutoksen aika, kun minä otin vastaan roolin Heeroksen toimitusjohtajana.

Näiden muutosten ja yleisen markkinailmapiirin kehityksen seurauksena siirsimme Heeroksen

painopisteen kasvusta kannattavuuteen. Käytännössä priorisoimme tuotekehitystyömme osto- ja myyntilaskuprosessin automatisointiin, leikkasimme kustannuksia läpi linjan, paransimme työskentelytapojamme ja terävöitimme strategian toteutusta. Heeroksen tiimi eli koko organisaatiomme on sopeutunut hyvin ja aloitamme vuoden sitoutuneina kannattavaan kasvuun.”

TALOUDELLINEN OHJEISTUS VUODELLE 2024

Heeros odottaa, että tilikauden 2024 liikevaihto ylittää vuoden 2023 liikevaihdon ja että käyttökate paranee.

TILIKAUDEN KESKEISET TAPAHTUMAT

- Heeros tiedotti 5.1.2023, että Heeros Oyj:n optio-oikeuksilla 1/2020 A oli merkitty yhteensä 4 000 uutta yhtiön osaketta.
- Heeros tiedotti ERP Connector -palvelun lanseerauksesta 1.2.2023.
- Heeros Oyj:n vuoden 2022 tilinpäätös ja toimintakertomus julkaistiin 1.2.2023.
- Katariina Telkkä nimitettiin 22.2.2023 Heeroksen johtoryhmään CMO-rooliin (Chief Marketing Officer) vastaamaan markkinoinnista ja viestinnästä.
- Heeros Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 21.3.2023 Helsingissä. Varsinaisen yhtiökokouksen ja sen jälkeen pidetyn hallituksen järjestäytymiskokouksen päätöksistä tiedotettiin yhtiötiedotteella 21.3.2023.
- Heeros tiedotti 28.3.2023, että Heeros Oyj:n uusi hallitus päätti kokouksessaan nimittää Eirik Hjelmelandin ja Axel Medefelt-Westphalenin hallituksen tarkkailijajäseniksi.
- 12.4.2023 Heeros tiedotti, että Heeroksen toimitusjohtaja Mikko Pilkama on irtisanoutunut, ja että Heeroksen hallituksen jäsen Niklas Lahti on nimitetty Heeroksen väliaikaiseksi toimitusjohtajaksi 24.4.2023 alkaen.
- Heeros tiedotti 15.5.2023 aloittavansa muutosneuvottelut tarkoituksena terävöittää strategian toteuttamista ja vahvistaa yhtiön kassavirtaa vuoden 2023 aikana.
- Heeros tiedotti 30.5.2023 Enable Banking Oy:n kanssa solmitusta yhteistyösopimuksesta, joka tuo eurooppalaisten pankkien avoimet rajapinnat PK-yritysten käyttöön osana Heeroksen taloushallinnon ratkaisuja.
- Heeros tiedotti 8.6.2023 muutosneuvottelujen päätökseen saamisesta. Neuvottelut johtivat 8 työtehtävän päättymiseen ja ne jakautuvat yhtiön eri toimintoihin.
- Heeros tiedotti 7.7.2023, että Heeros Oyj:n optio-oikeuksilla 1/2019 A ja 1/2019 B oli merkitty yhteensä 50 000 uutta yhtiön osaketta.

- Heeros tiedotti 26.9.2023, että Niklas Lahti on nimitetty Heeros Oyj:n toimitusjohtajaksi ja että toimitusjohtajalle toteutetaan uusi osakepohjainen pitkän aikavälin kannustinjärjestelmä.
- Heeros tiedotti 5.10.2023, että Heeros Oyj:n optio-oikeuksilla 1/2019 C oli merkitty yhteensä 25 000 uutta yhtiön osaketta.
- Heeros tiedotti 18.10.2023 laskevansa vuoden 2023 taloudellista ohjeistustaan: Heeros odottaa käyttökatemarginaalin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumman (Rule of 40) olevan 23-27 % tilikaudella 2023. Tulemme keskittymään kannattavan kasvun varmistamiseen vuoden 2023 aikana, ja arvioimme käyttökateprosentin kasvavan vuoden 2023 toisella puoliskolla vuoden 2022 toiseen vuosipuoliskoon verrattuna.
- Heeros tiedotti 29.11.2023 liittyvänsä HubSpot App Marketplaceen. HubSpot App Partner Program on ekosysteemi, jossa kaikki kumppanit täyttävät HubSpot App Marketplacen asetetut vaatimukset.

KONSERNIN TALOUDELLINEN KEHITYS

Liikevaihto, kannattavuus, tuloskehitys

Heeros-konsernin tammi-joulukuun 2023 liikevaihto oli 11 296 (11 083) tuhatta euroa. Liikevaihto kasvoi 2 % edellisvuodesta. Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto kasvoi 4 % ja oli 10 774 (10 332) tuhatta euroa. Jatkuvan liikevaihdon osuus oli noin 95 (93) % koko liikevaihdosta. Sopimusliikevaihto kasvoi 9 % ja oli 8 578 (7 854) tuhatta euroa. Transaktioliikevaihto laski 11 % oli 2 195 (2 478) tuhatta euroa. Transaktioliikevaihdon laskuun vaikutti ennen kaikkea transaktiovolyymien 6 %:n vähentyminen edellisvuodesta.

Tammi-joulukuun 2023 käyttökate (EBITDA) oli 2 478 (1 997) tuhatta euroa eli 22 (18) % liikevaihdosta. Kannattavuus parani katsauskauden aikana. Kesällä 2023 päätökseen saatiin muutosneuvottelut strategian toteuttamisen terävöittämiseksi ja kassavirran parantamiseksi. Nämä kustannussäästöt vaikuttivat kannattavuutta parantavasti vuoden 2023 viimeisestä neljänneksestä alkaen. Oikaistu käyttökate sisältää 176 tuhannen euron oikaisun kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista. Kertaluonteisilla uudelleenjärjestelykuluilla oikaistu käyttökate kasvoi 29 % ja oli 2 654 (2 061) tuhatta euroa.

Tammi-joulukuun 2023 liiketulos (EBIT) oli 293 (-230) tuhatta euroa. Tilikauden tulos oli 177 (-405) tuhatta euroa. Tilikauden tulos ilman konserniliikearvon poistoja oli 734 (151) tuhatta euroa. Tilikauden tulokseen sisältyy rahoituseriä 101 (107) tuhatta euroa sekä tuloeroja 15 (67) tuhatta euroa.

Heinä-joulukuun 2023 liikevaihto kasvoi 2 % ja oli 5 630 (5 534 tuhatta euroa). Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto kasvoi 4 % ja oli 5 407 (5 208) tuhatta euroa. Jatkuvan liikevaihdon osuus oli noin 96 (94) % koko liikevaihdosta. Sopimusliikevaihto kasvoi 9 % ja oli 4 342 (3 971) tuhatta euroa. Transaktioliikevaihto laski 14 % ja oli 1 065 (1 237) tuhatta euroa. Transaktioliikevaihtoon vaikuttava transaktiovolyymien lasku oli 8 %

Heinä-joulukuun 2023 käyttökate (EBITDA) oli 1 653 (1 282) tuhatta euroa eli 29 (23) % liikevaihdosta. Kertaluonteisilla uudelleenjärjestelykuluilla oikaistu käyttökate kasvoi 37 % ja oli 1 772 (1 298) tuhatta euroa. Liiketulos (EBIT) oli 562 (178) tuhatta euroa.

Loka-joulukuun 2023 liikevaihto laski 3 % ja oli 2 810 (2 893) tuhatta euroa. Liikevaihto laski ennen kaikkea kertaluonteisen laskutuksen vähenemisen takia, sillä jatkuva liikevaihto kasvoi 3 % ja oli 2 712 (2 625) tuhatta euroa. Jatkuvan liikevaihdon osuus oli noin 97 (91) % koko liikevaihdosta. Sopimusliikevaihto kasvoi 9 % ja oli 2 171 (2 001) tuhatta euroa. Transaktioliikevaihto laski 13 % ja oli 541 (624) tuhatta euroa.

Loka-joulukuun 2023 käyttökate (EBITDA) kasvoi 20 % ja oli 781 (651) tuhatta euroa eli 28 (23) % liikevaihdosta. Kertaluonteisilla uudelleenjärjestelykuluilla oikaistu käyttökate kasvoi 23 % ja oli 799 (651) tuhatta euroa. Loka-joulukuun liiketulos (EBIT) oli 225 (96) tuhatta euroa.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Heeros-konsernin taseen loppusumma tilikauden lopussa oli 11 083 (11 677) tuhatta euroa. Taseen loppusumma pieneni 593 tuhatta euroa johtuen poistoja pienemmistä investoinneista, konserniliikearvon poistoista ja lainojen takaisinmaksusta.

Konserniliikearvon poistot olivat 558 (556) tuhatta euroa. Muut poistot ja arvonalentumiset tilikaudella olivat 1 613 (1 671) tuhatta euroa ja investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin 1 401 (1 639) tuhatta euroa. Uusien kehittämismenojen investointeja arvioitiin tarkasti, mikä näkyi poistoja pienempinä investointeina.

Yhtiön omavaraisuusaste tilikauden lopussa oli 66 (58) % ja korollinen nettovelka oli 1 489 (2 467) tuhatta euroa.

Yhtiöllä oli tilikauden päättyessä 800 tuhannen euron suuruinen tililimiitti, josta oli käytössä 200 tuhatta euroa. Konsernin kassavarat 31.12.2023 olivat 439 (206) tuhatta euroa.

MARKKINA- JA TOIMIALAKATSAUS

Heerosen Business Management Cloud -tarjoamalla yhtiö tavoittelee kasvua ja markkinapositiona euroopalaisena toimijana kasvavalla yritysohjelmistojen markkinalla. Kokonaismarkkinan kasvua tukevat monet digitalisaation ja automaation megatrendit. Liiketoimintatiedon alati kasvava määrä lisää kysyntää liiketoimintaprosessien automatisoimiseen. Lisäksi innovatiivisten teknologioiden kuten koneoppimisen ja robotiikan käyttö on lisääntymässä. Joustavat ja kustannustehokkaat pilvipalvelut ovat nyt saatavilla myös pienille ja keskisuurille yrityksille ja e-laskutuksen kasvua puolestaan tukevat lainsäädännölliset mandaatit.

Analyttikot ja tutkimuslaitokset arvioivat yritysohjelmistojen ja e-laskutusmarkkinan jatkavan selvää kasvuaan tulevina vuosina. Arvioimme Heeroselle relevantin markkinan Euroopassa koostuvan noin 200 tuhannesta keskikokoisesta yrityksestä markkinakoon ollessa noin kaksi miljardia euroa.

Asiakasyrityksissä asiakkaina on erityisesti talousjohto, jonka käyttäjätarpeiden muutos näkyy tarpeena päättöksenteon paremmalle tuelle, liiketoimintatiedon hyödyntämiselle ja prosessitehokkuuden kasvattamiselle. Heeros tunnistaa myös uuden kasvumahdollisuuden kasvuhakuisissa tilitoimistoissa. Tarve investoida integroituihin, läpi organisaation käytettäviin, käyttäjätavallisiin järjestelmiin kasvattaa myös Heerosen tuotteiden ja palveluiden kysyntää.

MISSIO, VISIO JA STRATEGIA

Missio

Heerosen päivitettyä missiona on kehittää ohjelmistoja sujuvampaan liiketoimintaan. Heeros pyrkii vastaamaan muuttuviin yritys- ja talousjohdon asiakastarpeisiin tarjoamalla käyttäjäkokemukseltaan parhaan yritysohjelmistokokonaisuuden liiketoimintakriittisten prosessien, taloushallinnon, toiminnanohjauksen ja henkilöstöhallinnon automaatioon pienille ja keskisuurille yrityksille.

Visio

Yhtiön visiona on tarjota pilvipalveluita, jotka mahdollistavat sen jokaiselle asiakkaalle liiketoiminnan kasvun.

Strategia

Heeros Oyj julkaisi 8.6.2022 päivitetyn strategian kaudelle 2021-2023. Toimialan parhaaseen käyttökokemukseen sekä kannattavaan kasvuun - sekä Suomessa että ulkomailla - keskittyvä strategia on osoittanut toimivuutensa. Heeros jatkaakin strategian toteuttamista myös tästä vuodesta eteenpäin keskittyen erityisesti

keskisuurten yritysten digitalisaation tukemiseen sähköisen liiketoiminnan ratkaisuihin keskittyvällä tuoteportfoliollaan.

Pitkän aikavälin taloudellinen tavoite

Heerosin tavoitteena on ylläpitää käyttökatemarginaalin (EBITDA, prosenttia liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma vuositasolla yli 40 prosentin tasolla.

Pitkän aikavälin tavoitteet Heeros aikoo saavuttaa skaalautuvalla, orgaanisella kasvulla. Lisäksi Heeros etsii samaan aikaan aktiivisesti kasvumahdollisuuksia yrityskaupoilla. Mahdollisten yrityskauppojen vaikutus ei aiemmasta poiketen sisälly pitkän aikavälin tavoitteeseen.

Tavoite perustuu edelleen Software-as-a-Service (SaaS)-toimialalla yleisesti käytössä olevaan Rule of 40-mittariin, joka ohjaa yhtiötä optimoimaan liikevaihtokasvunsa suhteessa tulokseensa (EBITDA).

HEEROKSEN TUOTTEET JA PALVELUT

Heerosin liiketoimintakriittiset yritysohjelmistot

Heerosin tuoteportfolio ja integroidut palveluratkaisut on yhdistetty Business Management Cloud -tarjoaman alle. SaaS-palvelumallilla toteutetut modulaariset ohjelmistoratkaisut mahdollistavat helpon käyttöönoton asiakkaan tarpeiden mukaan, kustannustehokkaasti ja haluttu kokonaisuus kerrallaan.

Heerosin integroidut palveluratkaisut

Taloushallinnon ohjelmistot (Financial Cloud) tarjoavat helposti integroitavat ratkaisut vaivattomaan talouden ja raportoinnin hallintaan.

Henkilöstöhallinnon ohjelmistot (People Cloud) ovat suunnattu pk-yrityksille, jotka haluavat koota ja käsitellä henkilöstön tietoja helposti ja sujuvasti yhdessä paikassa.

Toiminnanohjauksen ohjelmistot (ERP Cloud) automatisoivat yksinyrittäjien ja pienyritysten laskutuksen, tarjoukset, tuntiseurannan ja kulujen hallinnan.

YHTIÖN ORGANISAATORAKENNE

Heerosin organisaatio on jaettu seuraaviin toimintoihin:

- **Sales**, joka keskittyy uusasiakashankintaan ja nykyasiakkaiden kanssa kasvamiseen
- **Marketing**, joka keskittyy asiakasviestintään ja tarjoaman markkinointiin ydinkohderyhmällemme
- **Customer Services**, joka keskittyy asiakkaiden palvelemiseen, asiakasprojekteihin sekä -koulutuksiin

- **Products**, joka varmistaa tarjoaman edelläkävijyyden ja käyttökokemuksen sekä
- **R&D**, joka vastaa tuotteiden kehittämisen tehokkuudesta sekä tuotannon häiriöttömyydestä.
- Näitä toimintoja tukevat **CFO**- sekä **Strategy & People** -tiimit.

HENKILÖSTÖ JA JOHTO

Heerosin palveluksessa oli tilikauden 2023 lopussa 83 (93) henkilöä, joista Suomessa työskenteli 82 (92) ja Hollannissa 1 (1) henkilö. Keskimääräinen henkilöstömäärä 1.1.-31.12.2023 oli 88 (95) henkilöä.

Yhtiön johtoryhmään kuuluivat tilikauden päättyessä Niklas Lahti (toimitusjohtaja 24.4.2023 alkaen), Juho Pakkanen (talousjohtaja, johtoryhmässä 1.3.2019 alkaen), Henri Liuska (Director, Products, 4.5.2020 alkaen), Jarno Lehikoinen (Director, Sales, 1.7.2020 alkaen), Inkeri Turjanmaa (Director, Customer Services, 6.9.2021 alkaen), Lotta Koskela (Director, Strategy & People, 1.1.2022 alkaen), Eero Saarinen (Director, R&D, 1.1.2022 alkaen) ja Katariina Telkkä (Chief Marketing Officer, 13.3.2023 alkaen).

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Heeros Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 21.3.2023 Helsingissä. Yhtiökokous vahvisti yhtiön tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle vastuuvapauden ajalta 1.1.-31.12.2022.

Yhtiökokous päätti valita hallitukseen viisi jäsentä ja valitsi hallituksen jäseniksi seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka uudelleen sen nykyiset jäsenet Taru Mäkisen ja Juho Nikkolan sekä uusina jäseninä Jostein Vikin, Paavo Pakkasen ja Niklas Lahden.

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että tilikauden tulos kirjataan taseessa voitto-/tappio -tilille ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että yhtiön tilintarkastajaksi valitaan BDO Oy. Tilintarkastusyhteisön nimeämänä vastuunalaisena tilintarkastajana toimii KHT Pasi Tuuva.

Hallituksen ehdotuksen mukaisesti yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään omien osakkeiden hankkimisesta. Valtuutuksen mukaisesti osakkeita voidaan hankkia yhtiön vapaaseen omaan pääomaan kuuluvilla varoilla siten, että hankittava määrä on enintään 525 000 kappaletta.

Hallituksen ehdotuksen mukaisesti yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään enintään 1 050 000 osakkeen antamisesta yhdessä tai useammassa erässä osakeannilla ja/tai antamalla osakeyhtiölain 10 luvun

1 §:ssä tarkoitettuja osakkeisiin oikeuttavia erityisiä oikeuksia.

HALLITUKSEN JÄRJESTÄYTYMISKOKOUS

Hallitus valitsi yhtiökokouksen 21.3.2023 jälkeen pidetyssä järjestäytymiskokouksessa keskuudestaan puheenjohtajaksi Jostein Vikin.

HALLITUKSEN VOITONJAKOEHDOTUS

Emoyhtiön tilikauden 2023 tulos oli 401 547,25 euroa. Hallitus esittää, ettei osinkoa jaeta ja tilikauden tulos siirretään voitto-/tappiotilille.

Yhtiön taloudellisessa asemassa ei ole tilikauden päätymisen jälkeen tapahtunut olennaisia muutoksia.

OSAKE JA OSAKKEENOMISTAJAT

Osakkeeseen liittyviä tunnuslukuja

	H2/ 2023	H2/ 2022	Vuosi 2023	Vuosi 2022
Osakevaihto kpl	95 048	2 355 408	484 393	2 932 757
Vaihto yhteensä, euroa	336 999	10 714 711	2 646 402	13 318 691
Kurssi korkeimmillaan, euroa	4,95	6,24	6,24	6,46
Kurssi alimmillaan, euroa	2,64	3,73	2,64	3,00
Keskikurssi, euroa	3,55	4,55	5,46	4,54
Päätöskurssi kauden viimeisenä kaupankäyntipäivänä, euroa	3,85	6,14	3,85	6,14
Markkina-arvo kauden lopussa, euroa	20 437 713	32 093 762	20 437 713	32 093 762
Osakkeenomistajia kauden lopussa	1 021	1 135	1 021	1 135
Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa	5 308 497	5 226 997	5 308 497	5 226 997
Osakkeiden lukumäärä kaudella keskimäärin	5 292 138	5 226 274	5 261 775	5 222 929
Osakekohtainen tulos, euroa (laimentamaton)	0,09	0,01	0,03	-0,08
Osakekohtainen tulos, euroa (laimennettu)	0,09	0,01	0,03	-0,07

OSAKEPOHJAINEN PITKÄN AIKAVÄLIN KANNUSTINPALKKIOJÄRJESTELMÄ

Optio-ohjelmat

Optio-oikeudet ovat osa Heeros Oyj:n johdon kannustusta ja sitouttamisjärjestelmää, ja niiden tarkoituksena on kannustaa pitkäjänteiseen työntekoon yhtiön omistaja-arvon kasvattamiseksi. Heeroksella on voimassa neljä optio-ohjelmaa yhtiön avainhenkilöille: hallituksen vuonna 2019 hyväksymä optio-ohjelma 1/2019, hallituksen vuonna 2020 hyväksymä optio-ohjelma 1/2020, hallituksen vuonna 2021 hyväksymä optio-ohjelma 2021 ja hallituksen vuonna 2023 hyväksymä optio-ohjelma 1/2023.

Heeroksella on yksi osakesarja, ja kaikilla osakkeilla on yhdenmukaiset oikeudet. Heeroksen osakkeita oli 31.12.2023 merkittynä kaupparekisteriin 5 308 497 (5 226 997) kappaletta. Yhtiön hallussa ei ollut 31.12.2023 omia osakkeita. Heeroksella oli 31.12.2023 yhteensä 1 021 (1 135) osakkeenomistajaa.

Heeroksen osake on noteerattu Nasdaq Helsingin ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla tunnuksella HEEROS. Kaupankäynti alkoi 10.11.2016. Vuoden 2023 aikana vaihdettiin 484 393 (2 932 757) osaketta, ja vaihdon kokonaisarvo oli 2 646 402 (13 318 691) euroa.

Katsauskauden aikana kurssi oli korkeimmillaan 6,24 (6,46) euroa ja alimmillaan 2,64 (3,00) euroa. Keski-kurssi oli 5,46 (4,54) euroa ja päätöskurssi 3,85 (6,14) euroa. Markkina-arvo tilikauden päätöskurssilla oli 20,44 (32,09) miljoonaa euroa.

Hallitus päättää optio-oikeuksien jakamisesta henkilöille vuosittain.

Optio-ohjelma 1/2019 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 75 000 yhtiön uutta tai yhtiön hallussa olevaa yhtiön osaketta. Optio-ohjelma 1/2020 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 90 000 yhtiön uutta tai hallussa olevaa yhtiön osaketta. Optio-ohjelma 2021 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 225 000 yhtiön uutta osaketta. Optio-ohjelma 2023 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 100 000 yhtiön uutta osaketta.

Optiot tarjottiin avainhenkilöiden merkittäväksi vastikkeetta. Yhtiö säilyttää optiot avainhenkilöiden lukuun. Optioita ei saa luovuttaa tai pantata ilman hallituksen lupaa.

Osakeannin ja optio-ohjelman tarkemmat ehdot löytyvät Heerosken verkkosivuilta: www.heeros.com/sijoittajille/tietoja-osakkeesta/.

Henkilöstön palkkiorahasto

Heerosken hallitus päätti 25.8.2021 henkilöstön palkkiorahaston perustamisesta. Palkkiorahaston tavoitteena on luoda kannustava ja oikeudenmukainen palkitsemismalli koko Heerosken henkilöstölle. Palkkiorahaston kautta toteuttavan tulospalkkiojärjestelmän tavoitteena on palkita henkilöstöä tärkeimpien strategisten tavoitteiden saavuttamisesta ja edistää sitoutumista yhtiöön. Palkkiorahasto otettiin käyttöön vuoden 2022 alussa.

PÄIVITETYT LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Suomen pk-sektorin taloudellinen kehitys voi jatkua heikkona, mikä voi hidastaa Heerosken liiketoiminnan kasvua muun muassa asiakkaiden päätöksenteon viivästymisen sekä transaktioliikevaihdon kautta.

Kustannusinflaatio sekä palkkainflaation riski ovat koholla. Heeros ei välttämättä pysty siirtämään mahdollisia korotuksia täysimääräisesti palveluidensa hintoihin, jolloin yhtiön kannattavuus voi kärsiä.

Tilitoimistoalan konsolidaatio voi vaikuttaa Heerosken kasvuun negatiivisesti: Heeros voi menettää asiakkaita, jos konsolidoiva tilitoimistoketju ei käytä Heerosken tuotteita tai palveluita.

Osaavien työntekijöiden onnistunut rekrytointi ja aktiivinen henkilöstön kehittäminen ovat Heerosken liiketoiminnan menestyksen kannalta merkittäviä tekijöitä, jotta Heeros voi pitää palveluksessaan pätevän ja toimialaa ymmärtävän henkilöstön. Vahvan yrityskulttuurin ja yhteisöllisyyden luominen lähi- ja etätöiden muodostamassa hybridimaailmassa on entistä tärkeämpää. Tässä epäonnistuminen voi johtaa työntekijöiden sitoutumisen puutteeseen ja lisätä vaihtuvuuden riskiä.

Heeros hyödyntää kumppaneita liiketoiminnassaan ja tuotekehityksessä. Kumppaneiden ja alihankkijoiden mahdolliset virheet tai muut toimet voivat vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan tai maineeseen.

Heeros on panostanut turvallisiin IT-järjestelmiin ja tietoliikenneyhteyksiin. Mahdolliset tietoturvaloukkaukset, palvelunestohyökkäykset, tietomurrot tai tietovuodot voivat kuitenkin vahingoittaa Heerosken liiketoimintaa ja aiheuttaa haittoja myös asiakkaille.

Heerosken hallitus vastaa siitä, että yhtiön riskienhallinta on asianmukaisesti ja tehokkaasti järjestetty. Yhtiön

riskienhallintajärjestelmällä pyritään tunnistamaan konsernin strategiset, toiminnalliset, rahoitukselliset ja perinteiset vahinkoriskit. Riskienhallinta on sisällytetty osaksi yhtiön liiketoimintaprosesseja. Yhtiö ottaa toiminnassaan riskejä, jotka liittyvät sen strategiaan ja tavoitteiden toteuttamiseen. Riskienhallinnan tavoitteena on näiden riskialueiden ennakoiva ja kokonaisvaltainen hallinta.

TILIKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Heeros tiedotti 3.1.2024, että Heeros Oyj:n toimitusjohtajalle suunnatun osakeannin perusteella on merkitty 47.619 uutta Yhtiön osaketta.

TILINPÄÄTÖKSEN LAATIMISPERIAATTEET

Tilinpäätöstiedote on laadittu hyvää kirjanpitolittoa ja Suomen lainsäädäntöä noudattaen. Tiedotteeseen sisältyvät tilinpäätösluvut ovat tilintarkastettuja. Tiedot on esitetty First Northin sääntöjen kohdan 4.4 (e) edellyttämässä laajuudessa. Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.

TALOUDELLINEN TIEDOTTAMINEN JA VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS VUONNA 2024

Heeros Oyj julkistaa vuoden 2024 aikana seuraavat taloudelliset tiedotteet:

- **1.2.2024**
Tilinpäätös ja toimintakertomus 2023
- **18.4.2024**
Liiketoimintakatsaus tammi - maaliskuu 2024
- **16.7.2024**
Puolivuositarkastus tammi - kesäkuu 2024
- **17.10.2024**
Liiketoimintakatsaus tammi - syyskuu 2024

Varsinainen yhtiökokous pidetään 20.3.2024. Yhtiön hallitus esittää erillisen yhtiökokouskutsun myöhemmin.

Tilinpäätös, toimintakertomus ja muut taloudelliset katsaukset ovat saatavilla yhtiön verkkosivuilta osoitteessa <https://www.heeros.com/sijoittajille>

TULOSINFO SIOITTAJILLE 1.2.2024 KLO 11.00

Heeros järjestää sijoittajille, analyytikoille ja medialle suunnatun Teams-kokouksen tilinpäätöstiedotteesta torstaina 1.2.2024 kello 11.00. Tapahtuman kieli on englanti.

Linkki Teams-kokoukseen on lähetetty ennakkoon ilmoitautuneille.

Tilaisuuden esitysmateriaali on saatavilla tilaisuuden jälkeen yhtiön verkkosivuilla osoitteessa <https://www.heeros.com/sijoittajille/>.

Lisätietoja tilaisuudesta:

toimitusjohtaja Niklas Lahti,
puhelin 040 774 1777,

sähköposti: niklas.lahti@heeros.com

TAULUKOT

Konsernin tuloslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	H2/2023	Vuosi 2023	H2/2022	Vuosi 2022
Liikevaihto	5 630	11 296	5 534	11 083
Liiketoiminnan muut tuotot	12	16	3	14
Materiaalit ja palvelut	-833	-1 639	-860	-1 660
Henkilöstökulut	-2 007	-4 793	-2 130	-4 920
Liiketoiminnan muut kulut	-1 149	-2 401	-1 264	-2 520
Poistot ja arvonalenemiset	-1 090	-2 171	-1 107	-2 228
Osuus osakkuusyhtiön tuloksesta	-1	-14	3	0
Liikevoitto	562	293	178	-230
Rahoitustuotot ja -kulut	-47	-101	-56	-107
Tulos ennen veroja	515	191	122	-337
Tuloverot	-15	-15	-63	-67
Katsauskauden tulos	500	177	59	-405
Osakekohtainen tulos, euroa	0,09	0,03	0,01	-0,08

Konsernin tase (FAS)

Tuhatta euroa	31.12.2023	31.12.2022
VASTAAVAA		
PYSYVÄT VASTAAVAT		
Aineettomat hyödykkeet	9 553	10 326
Aineelliset hyödykkeet	25	16
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ	9 578	10 342
VAIHTUVAT VASTAAVAT		
Vaihto-omaisuus	0	0
Pitkäaikaiset saamiset	121	83
Lyhytaikaiset saamiset	945	1 046
Rahat ja pankkisaamiset	439	206
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ	1 505	1 335
VASTAAVAA YHTEENSÄ	11 083	11 677
VASTATTAVAA		
OMA PÄÄOMA		
Osakepääoma	4 743	4 743
Osakeanti	162	162
Ylikurssirahasto	379	9
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	4 455	4 455
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-2 617	-2 212
Tilikauden voitto (tappio)	177	-405
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	7 298	6 752
VIERAS PÄÄOMA		
Pitkäaikainen vieras pääoma	1 249	1 879
Lyhytaikainen vieras pääoma	2 536	3 046
VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ	3 785	4 925
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	11 083	11 677

Konsernin rahoituslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	H2/2023	Vuosi 2023	H2/2022	Vuosi 2022
Tilikauden tulos	500	177	59	-405
Oikaisut				
Suunnitelman mukaiset poistot	1 090	2 172	1 107	2 228
Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta	1 590	2 349	1 166	1 823
Käyttöpääoman muutos				
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-45	101	-243	-150
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-428	-433	0	-31
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	0	0	0	0
Liiketoiminnan rahavirta	1 117	2 016	923	1 642
Investointien rahavirta				
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-694	-1 421	-946	-1 702
Investoinnit muihin sijoituksiin	1	12	-3	2
Investointien rahavirta	-693	-1 408	-949	-1 699
Rahoituksen rahavirta				
Oman pääoman lisäykset	205	370	1	10
Lyhytaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-124	-76	227	76
Pitkäaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-434	-630	-471	-796
Pitkäaikaisten saamisten lisäys (+) / vähennys (-)	89	-38	8	8
Rahoituksen rahavirta	-264	-375	-235	-702
Rahavarojen muutos	161	233	-261	-760
Rahavarat tilikauden alussa	277	206	467	965
Rahavarat tilikauden lopussa	439	439	206	206

Annetut vakuudet, vastuusitoumukset ja muut vakuudet

Tuhatta euroa	31.12.2023	31.12.2022
Omasta velasta:		
Yrityskiinnitykset	3 350	3 115
Leasingvastuut:		
Seuraavan 12 kuukauden aikana maksettavat	93	92
Myöhemmin maksettavat	86	88
Yhteensä	179	180
Muut vastuut:		
Vuokravastuut	196	325
Takausvastuut		
Vuokravakuustilit	57	81
Yhteensä	254	406

Konsernin oman pääoman muutoslaskelma (FAS)

Oman pääoman muutoslaskelma 2023

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2023	4 743	4 625	-2 617	6 752
Oman pääoman lisäys	370			370
Muuntoero			0	0
Kauden voitto/tappio			177	177
31.12.2023	5 114	4 625	-2 440	7 298

Oman pääoman muutoslaskelma H2/2023

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.7.2023	4 743	4 634	-2 941	6 437
Oman pääoman lisäys	370			370
Muuntoero				0
Kauden voitto/tappio			500	500
31.12.2023	5 114	4 634	-2 440	7 307

Oman pääoman muutoslaskelma 2022

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.1.2022	80	4 602	-2 212	2 470
Oman pääoman lisäys	4 663	23		4 686
Muuntoero				0
Kauden voitto/tappio			-405	-405
31.12.2022	4 743	4 625	-2 617	6 752

Oman pääoman muutoslaskelma H2/2022

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Yhteensä
1.7.2022	4 743	4 616	-2 676	6 684
Oman pääoman lisäys		9		9
Muuntoero				0
Kauden voitto/tappio			59	59
31.12.2022	4 743	4 625	-2 617	6 752

OIKAISTUT LIKETOIMINNAN TUNNUSLUVUT

Oikaistu käyttökate (oik. EBITDA)

Tuhatta euroa	H2/2023	Vuosi 2023	H2/2022	Vuosi 2022
Liikevoitto	562	293	178	-230
Poistot ja arvonalentumiset	-1 090	-2 171	-1 107	-2 228
Osuus osakkuusyhtiön tuloksesta	-1	-14	3	0
Käyttökate (EBITDA)	1 653	2 478	1 282	1 997
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista	119	176	15	64
Oikaistu käyttökate (oik. EBITDA)	1 772	2 654	1 298	2 061

Oikaistu liikevoitto (oik. EBIT)

Tuhatta euroa	H2/2023	Vuosi 2023	H2/2022	Vuosi 2022
Liikevoitto	562	293	178	-230
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista	119	176	15	64
Oikaistu liikevoitto (oik. EBIT)	681	469	194	-166

Katsauskauden tulos ilman konserniliikearvon poistoja

Tuhatta euroa	H2/2023	Vuosi 2023	H2/2022	Vuosi 2022
Tilikauden tulos	500	177	59	-405
Konserniliikearvon poistot	-280	-558	-276	-556
Katsauskauden tulos ilman konserniliikearvon poistoja	780	734	336	151

Oikaistu tilikauden tulos

Tuhatta euroa	H2/2023	Vuosi 2023	H2/2022	Vuosi 2022
Tilikauden tulos	500	177	59	-405
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista	119	176	15	64
Oikaistujen kustannusten laskennallinen verovaikutus	-24	-35	-3	-13
Oikaistu tilikauden tulos	595	318	72	-354

OIKAISTU LIIKETOIMINNAN RAHAVIRTA

Tuhatta euroa	H2/2023	Vuosi 2023	H2/2022	Vuosi 2022
Tilikauden tulos	500	177	59	-405
Liiketoiminnan rahavirta				
Oikaisut				
Suunnitelman mukaiset poistot	1 090	2 172	1 107	2 228
Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta	1 590	2 349	1 166	1 823
Käyttöpääoman muutos				
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-45	101	-243	-150
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-428	-433	0	-31
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	0	0	0	0
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista, epäorganaisen kasvun arvioimisesta ja Ruotsin tytäryhtiön alasajosta	-119	-176	-15	-64
Oikaistu liiketoiminnan rahavirta	998	1 840	908	1 578
Investointien rahavirta				
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-694	-1 421	-946	-1 702
Investoinnit muihin sijoituksiin	1	12	-3	2
Investointien rahavirta	-693	-1 408	-949	-1 699
Rahoituksen rahavirta				
Oman pääoman lisäykset	205	370	1	10
Lyhytaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-124	-76	227	76
Pitkäaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-434	-630	-471	-796
Pitkäaikaisten saamisten lisäys (+) / vähennys (-)	89	-38	8	8
Rahoituksen rahavirta	-264	-375	-235	-702
Oikaistu rahavarojen muutos	41	57	-277	-824
Rahavarat tilikauden alussa (oikaistu)	84	70	347	894
Rahavarat tilikauden lopussa (oikaistu)	126	127	70	70

Keskeiset tunnuslukujen laskentakaavat

Käyttökate (EBITDA)	=	Liikevoitto + poistot
Oikaistu käyttökate (oik. EBITDA)	=	Käyttökate (EBITDA) + kertaluonteiset erät
Liikevoitto (EBIT)	=	Liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - liiketoiminnan muut kulut - poistot ja arvonalentumiset
Oikaistu liikevoitto (oik. EBIT)	=	Liikevoitto (EBIT) + kertaluonteiset erät
Katsauskauden tulos ilman konserniliikearvon poistoja	=	Katsauskauden tulos + konserniliikearvon poistot
Oikaistu katsauskauden tulos	=	Katsauskauden tulos + kertaluonteiset erät
Osakekohtainen tulos (EPS)	=	$\frac{\text{Katsauskauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä keskimäärin kauden aikana}}$
Laimennettu EPS	=	$\frac{\text{Katsauskauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä kauden lopussa + ulkona olevat optiot}}$
Omavaraisuusaste (%)	=	$\frac{\text{Oma pääoma} \times 100}{\text{Taseen loppusumma}}$
Oman pääoman tuotto (ROE)	=	$\frac{\text{Katsauskauden tulos} \times 100}{\text{Oma pääoma keskimäärin kauden aikana}}$
Rule of 40, %	=	Käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma
Oikaistu Rule of 40, %	=	Oikaistun käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma

Heeros Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Niklas Lahti, toimitusjohtaja, puhelin 040 774 1777, niklas.lahti@heeros.com
Juho Pakkanen, talousjohtaja, puhelin 040 506 9898, juho.pakkanen@heeros.com
Hyväksytty neuvonantaja: Aktia Alexander Corporate Finance Oy, puhelin 050 520 4098

Jakelu:

Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet
www.heeros.com/sijoittajille

SaaS-yritysohjelmistojen edelläkävijänä Heeroksen missiona on kehittää ohjelmistoja sujuvampaan liiketoimintaan. Heeros pyrkii vastaamaan yritys- ja talousjohdon asiakastarpeisiin tarjoamalla käyttäjäkokemukseltaan parhaan ohjelmistokokonaisuuden liiketoimintakriittisten prosessien digitalisaatioon niin taloushallinnon, toiminnanohjauksen kuin henkilöstöhallinnonkin saralla. Heeros perustettiin vuonna 2000 ja yhtiön osake on listattu Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella HEEROS.

www.heeros.com