



ÅRSREDOVISNING

2021

Innehållsförteckning

Sammanfattning av året	4
Paxmans vision	8
VD Richard Paxman har ordet	10
Om bolaget	12
Om bolaget	14
Skalpkylning och Paxman Scalp Cooling System	16
Produktion i Storbritannien med hög kvalitet och skalbarhet	18
Kostnadstäckning i USA	20
Global expansion och samarbeten	24
Forskning och utveckling	30
Marknad och försäljning	39
Personerna bakom Paxman	44
Förvaltningsberättelse	47
Förslag till disposition av årets resultat	50

2021

Riskhantering i koncernen	51
Koncernresultaträkning	54
Koncernbalansräkning	55
Kassaflödesanalys för koncernen	57
Resultaträkning för moderbolaget	58
Balansräkning för moderbolaget	59
Kassaflödesanalys för moderbolaget	61
Förändringar i eget kapital	62
Aktien och största aktieägare	64
Noter	65
Styrelsens underskrift	80
Bolagsstyrningsrapport	81
Revisionsberättelse	84



Bilden visar Paxmans styrelse.

Sammanfattning av året

Solid försäljning, genombrott för kostnadstäckning av skalpkylning i USA och inledda kliniska studier inom CIPN-prevention

Under 2021 kunde Paxman upprätthålla sin försäljning och service till patienter och kunder, trots att stora delar av världen fortsatte att påverkas av pandemin. Bolagets anpassning till situationen, vilket möjliggjorde distansinstallation och digital utbildning, gjorde att Paxman kunde sälja eller installera hela 401 (345) system globalt.

I USA nåddes flera genombrott för kostnadstäckning av skalpkylning. Året inleddes med att hälsovårdsorganisationen AMA införde två CPT-koder för skalpkylning. I slutet av året beslutade organisationen CMS att Medicare-anspråk som använder en av dessa koder skall omfattas av en nationell genomsnittlig ersättning om 1 850,50 USD från och med den 1 januari 2022.

I och med den nya situationen i USA satsar Paxman stort på att under 2022 införa en ny betalningsmodell som ska möjliggöra kostnadstäckning.

Under året presenterade Paxman även fortsatta framsteg för utvecklingen av Paxman Cryocompression System (PCCS) för att motverka cellgiftsinducerade nervskador (CIPN), tillsammans med bolagets akademiska partners Huddersfields universitet samt NUH/NUS i Singapore. I maj erhöll projektet ett forskningsanslag om 1,57 miljoner SGD från National Research Foundation (NRF) i Singapore, och i november inleddes en klinisk studie med friska frivilliga och cancerpatienter.





Utvalda händelser under 2021

- I januari meddelades att den amerikanska hälsovårdsorganisationen AMA utfärdat två separata CPT®-koder för "mekanisk skalpkylning". De båda CPT® Kategori III-koderna 0662T och 0663T trädde i kraft den 1 juli 2021.
- I februari genomförde Paxman en riktad nyemission om cirka 59 MSEK med syfte att finansiera sin fortsatta internationella expansion, inklusive försäljningspersonal på plats, främja sin kostnadsersättningsstrategi i USA samt investera i sin R&D-pipeline inkluderande den kommande kylnings- och kompressionsprodukten för att motverka cellgiftsinducerad neuropati (CIPN).
- I maj erhöll Paxmans forskningssamarbete med National University Health System (NUHS) i Singapore för utveckling av ett portabelt kylnings- och kompressionssystem som motverkar CIPN ett forskningsanslag om 1,57 miljoner SGD från National Research Foundation (NRF) i Singapore.
- I november meddelade the US Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) att Medicare-anspråk för skalpkylning med CPT-kod 0062T kommer att omfattas av en nationell genomsnittlig ersättning om 1 850,50 USD från och med den 1 januari 2022.
- I november inledde Paxman en klinisk studie med National University Hospital, Singapore i samarbete med The N.1 Institute for Health, National University of Singapore för att undersöka säkerheten och tolerabiliteten vid kryokompression i extremiteterna för att förebygga CIPN med Paxman Cryocompression System (PCCS) hos friska frivilliga och cancerpatienter. Studien beräknas vara slutförd i september 2023.

- I december genomförde Paxman ytterligare en riktad nyemission om cirka 77 MSEK för att finansiera det fortsatta arbetet med bolagets kommersialiseringsstrategi, inklusive införandet av en ny affärsmodell i USA som möjliggör kostnadsersättning, återbetalning av lån samt fortsätta investera i utvecklingen av Paxman Cryocompression System (PCCS) för att motverka cellgiftsinducerade nervskador (CIPN).

Året i sammandrag

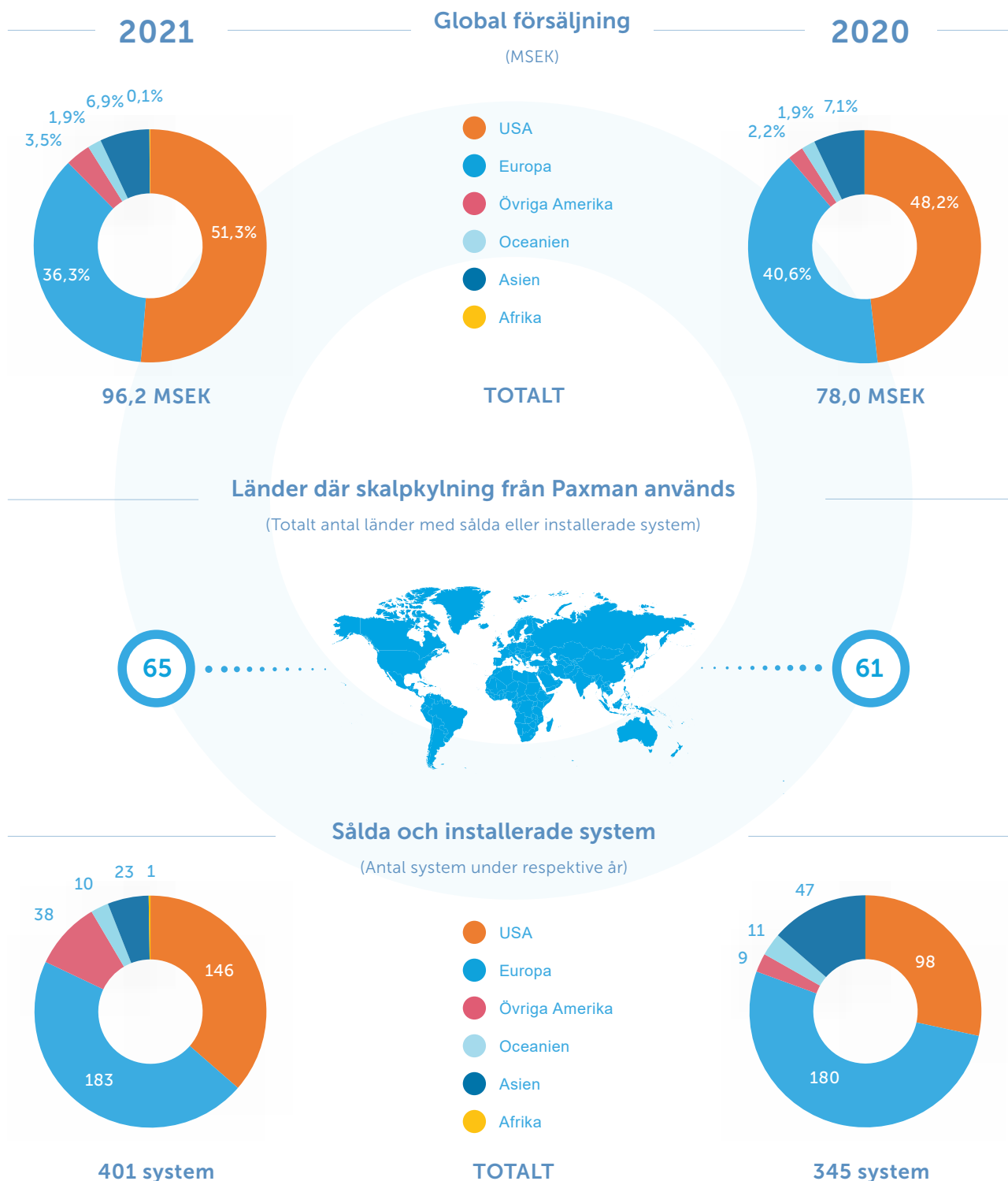
- Koncernens omsättning uppgick till 96 202 (78 053) Tkr för 2021.
- Resultatet uppgick till -12 776 (-19 186) Tkr.
- Resultatet per aktie uppgick till -0,67 (-1,20) kr.
- Årets kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -4 143 (-8 484) Tkr.
- Balansomslutningen uppgick till 166 341 (77 011) Tkr vid periodens slut.
- Nettokassan uppgick till 55 112 (-44 653) Tkr vid periodens slut.
- Soliditeten var 75,6 (14,1) % vid periodens slut.

Sålda och installerade system under 2021

- Sålda och installerade system i USA: 146 (97) system
- Sålda och installerade system globalt: 401 (345) system

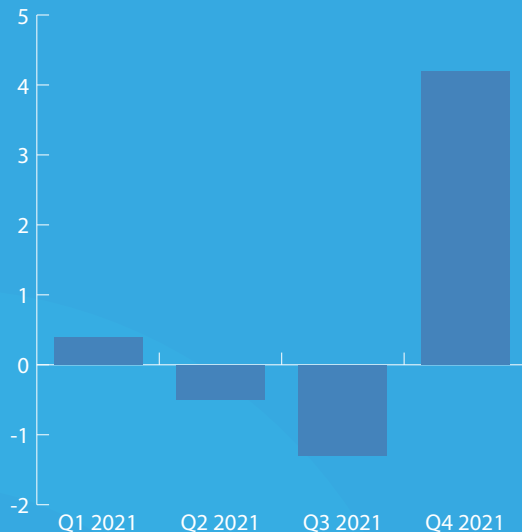
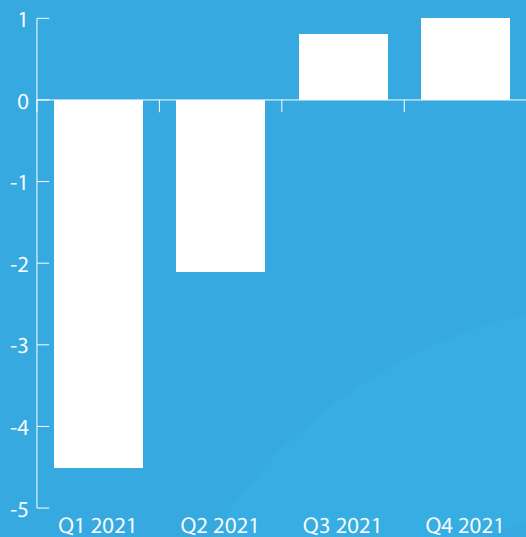
Stabil utveckling trots fortsatta pandemirelaterade effekter

Paxmans anpassning till den rådande situationen, som inneburit möjlighet till installation på distans och digital utbildning av vårdpersonal, har gjort att bolaget kunnat upprätthålla en solid försäljning under 2021 trots att många delar av världen fortsatt påverkades av pandemin. Detta bådär gott inför 2022 och framtiden då vi ser fram emot en normalisering efter pandemin.



Operativt kassaflöde/EBITDA

(MSEK, Q1-Q4 2021)

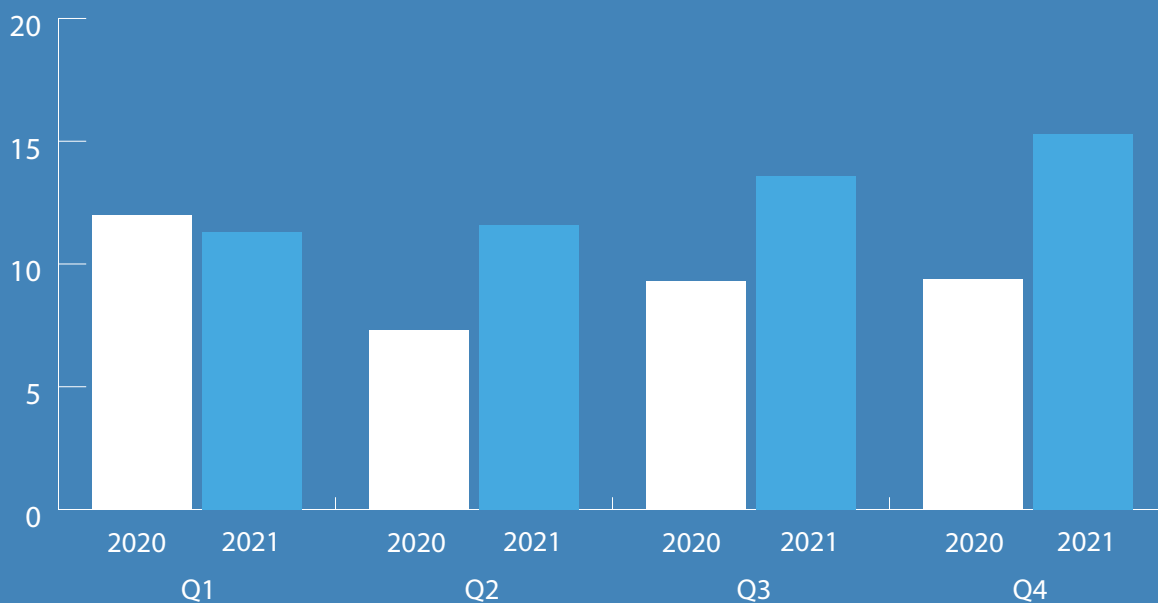


Operativt kassaflöde

EBITDA

Återkommande intäkter

(MSEK, Q1-Q4 2020 samt 2021)



Changing the Face of Cancer

Paxmans vision

En värld där alla cancerpatienter kan undvika håravfall

Paxman har lyckats göra skalpkylning tillgänglig för hundratusentals cancerpatienter över hela världen. Långsiktigt siktar dock bolaget ännu högre, både när det gäller global tillgänglighet och skalpkylningens effekt.

Paxmans långsiktiga vision och arbetet med att nå dit går under parollen "Changing The Face of Cancer", vilket innebär att sikta mot en framtid där samtliga cellgiftspatienter över hela världen erbjuds skalpkylning med Paxmans system som det självklara valet.

På regulatorisk nivå har Paxmans målmedvetna arbete under de senaste åren bidragit till successivt förbättrade möjligheter för att kunna förverkliga denna långsiktiga vision. Under 2019 inkluderades skalpkylning som en rekommendation mot cellgifts-inducerat håravfall för bröstcancerpatienter i de ledande kliniska riktlinjer som ges ut av NCCN®, och inkludering för ytterligare cancertyper lades till under 2020. Motsvarande inkluderingar i olika omfattning genomfördes i riktlinjer som ges ut av ONS (Oncology Nursing Society) i USA, ESMO i Europa, the Programme for Guidelines in Oncology i Tyskland, samt Cancer Australia. Under början av 2021 införde myndigheten AMA i USA två CPT-koder för skalpkylning, och i november 2021 bestämde myndigheten CMS att Medicare-anspråk som använder en av dessa koder skall omfattas av en nationell genomsnittlig ersättning om 1 850,50 USD från och med den 1 januari 2022.

Geografiskt utökade Paxman sin räckvidd under 2019 med etablering i Japan, världens näst största marknad för cancervård med över 1 miljon nya cancerfall per år. Under 2020 etablerade sig bolaget i Sydkorea, och här inleddes även en stor klinisk studie under Q4 2020. Denna studie kommer att ge stöd till bolagets fortsatta expansion i Asien, inklusive utökad närvaro i Indien och en framtida förväntad etablering i Kina där ett letter of intent tecknades med en kinesisk marknadsförings- och distributionspartner i april 2022.

På patientnivå arbetar Paxman löpande för att förbättra skalpkylningens effekt. Bolaget startade Paxman Scalp Cooling Research Centre, världens första forsknings- och utvecklingscenter inom skalpkylning, tillsammans med Huddersfields universitet under 2019. I maj 2022 arrangerar bolaget den världsunika globala konferensen Scalp Cooling Summit med ett flertal ledande forskare och kliniker. Det går att läsa mer om Paxmans FoU-satsningar, som även inkluderar utveckling av en produkt som motverkar cellgiftsinducerade nervskador i händer och fötter (CIPN), på sidorna 30-38.



Genombrottsår för kostnadstäckning av skalpkylning på den världsledande USA-marknaden

Utvalda händelser under 2021

Specifika CPT®-koder för skalpkylning januari 2021

De två separata CPT®-koderna 0662T and 0663T införs för "mekanisk skalpkylning" av the American Medical Association (AMA).

Betydande nationellt ersättningsbelopp november 2021

Ersättning för skalpkylning inom Medicare-programmet med användning av CPT®-koden 0662T CPT omklassificeras av the US Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) med ett uppdaterat så kallat National Average Payment-belopp om 1 850,50 USD från och med den 1 januari 2022.

Ny affärsmodell för kostnadstäckning februari/december 2021

Paxman genomför två riktade nyemissioner om totalt 136 MSEK för att bland annat finansiera bolagets kommande lansering av en ny affärsmodell i USA som möjliggör kostnadstäckning.

” Under 2021 färdigställde AMA och CMS ett regulatoriskt ramverk som kommer att möjliggöra nationell kostnadstäckning för skalpkylning i syfte att motverka cellgiftsinducerat håravfall i USA. Paxman kommer att lansera en ny affärsmodell under 2022 för att ge patienter och vårdgivare tillgång till denna nya möjlighet, inklusive förstklassiga supporttjänster.”

VD Richard Paxman har ordet



Kära aktieägare,

När jag skriver dessa kommentarer känner jag mig oerhört lyckligt lottad över att få leda ett så spännande bolag med ett tillhörande fantastiskt team, men även för min familjs skull, och särskilt vårt senaste tillskott i familjen, vår adoptivson. 2021 förde med sig många utmaningar och möjligheter för många av oss, och det har varit ett speciellt år då många målsättningar uppnåts både för bolaget och personligen. Våra tankar fortsätter att gå till de som påverkats av covid-19, och nu även till de som påverkas av oroligheterna i Ukraina.

2022 utgör det femte året för vår kommersiella satsning i USA, och även för Paxman som noterat bolag på Nasdaq First North Growth Market. Båda dessa viktiga strategiska beslut har bidragit till bolagets tillväxt. Under de senaste fem åren har bolaget gjort otroliga framsteg, trots de globala utmaningar som vi har påverkats av. 2021 blev bolagets bästa år hittills, och vi uppnådde ett antal av våra målsättningar i vår ständiga strävan att realisera vår långsiktiga vision om att göra skalpkylning tillgänglig oavsett var i världen man befinner sig, eller vilken inkomst man har.

I början av 2021, efter ett 2020 som gick betydligt bättre än förväntat, tog bolaget ett beslut om att genomföra sin första riktade emission. Utöver ett fortsatt och utökat fokus på kostnadstäckning tog bolaget ytterligare ett beslut om att utöka sitt internationella fokus. Även om USA fortsatt är vårt primära fokus så utgör den globala marknaden en enorm möjlighet. Investeringar genomfördes i Frankrike, Tyskland, Indien och Sverige, varav samtliga är nyckelmarknader för Paxman. Internationaliseringen har även genomförts med ett fokus på vårt digitala avtryck samt översättningsaktiviteter. Tillväxten på våra internationella marknader återgick till starka nivåer under året.

Paxman har varit ledande under ett antal år när det kommer till utmaningen med kostnadstäckning i USA, och vi har investerat över 16,5 MSEK. Under 2021 började vi se genombrott tack vare denna genomförda investering, och under 2022 kommer vi att börja erhålla avkastning på investeringen. Paxman förstod tidigt vad de betalande parterna behövde, och efter denna insikt inledde vi vårt arbete tillsammans med våra partners. Vi har uppnått ett antal framsteg, inklusive införandet av skalpkylning i NCCNs riktlinjer, publiceringen av två CPT-koder av den amerikanska myndigheten American Medical Association, samt den senaste nyheten att amerikanska Centers for Medicare Services (CMS) tagit beslut om att Medicare-ansökningar som använder en av dessa CPT-koder kommer att omfattas av en nationell genomsnittlig betalning om 1 850,50 USD från och med den 1 januari 2022. Detta arbete skapar förutsättningar för att nå fram till allmän kostnadstäckning för skalpkylning, även om vi har en bit kvar för att nå dit.

För att vi på ett effektivt sätt ska kunna införa en ny modell som möjliggör kostnadstäckning, måste bolaget gå ifrån den affärsmodell som bygger på att patienterna själva betalar, till en ny affärsmodell. Efter nyheten från CMS och ökande intresse från institutionella investerare så tog bolaget återigen ett beslut om att genomföra en riktad emission om över 77 MSEK. Utöver en fullständig återbetalning av moderbolagets krediter, och fondering av medel som vid behov kan användas för kliniska studier med kylnings- och kompressionssystemet för CIPN, så investerar bolaget nu i sin nya affärsmodell i USA. Bolaget har ett nära samarbete med McKesson för att tillsammans implementera en ny distributionsmodell med supporttjänster. Utökad patienttillgång har alltid varit högsta prioritet för vår organisation. Paxman HUBs supporttjänster via McKesson kommer att hjälpa vårdgivare och patienter med verifiering av försäkringskydd och processer för att erhålla förhandsbesked, och Paxmans utökade Patient

"Ett av våra aktuella fokusområden är överföringen av vår nuvarande kundbas i USA till den nya affärsmodellen, och vi har en ambitiös målsättning att föra över en betydande andel av våra 400 kunder under de kommande tolv månaderna."

Richard Paxman, VD

Assistance Program (PAP) kommer att ge många fler patienter tillgång till skalpkylning. Bolaget kommer att fortsätta samarbeta med stiftelser som erbjuder finansiell support för de som inte kvalificerar sig för PAP, för att säkerställa att skalpkylning utgör en finansiellt rimlig möjlighet för alla som vill använda metoden – för att undvika den allvarliga bieffekt som cellgiftsinducerat håravfall utgör.

Ett av våra aktuella fokusområden är överföringen av vår nuvarande kundbas i USA till den nya affärsmodellen, och vi har en ambitiös målsättning att föra över en betydande andel av våra 400 kunder under de kommande tolv månaderna.

Vårt utvecklingsprojekt med National University of Singapore fortsätter att nå framsteg, och vår kylnings- och kompressionsprodukt genomgår nu kliniska studier i Singapore. Bolaget har finansiering på plats för att genomföra en större klinisk studie i USA med över 30 deltagande kliniker och 400 patienter, med målsättningen att säkerställa behandlingens effekt. Det globala intresset för denna produkt fortsätter att öka och vi är mycket inspirerade av projektets potential.

2021 var ett viktigt år, men 2022 ser ut att bli ännu starkare. Med en stark orderbok och initiativet att genomföra världens första Scalp Cooling Summit, vår utökade globala räckvidd inklusive vårt nya samarbete i Kina, samt förändringar när det gäller möjligheten till kostnadstäckning i USA och introduktionen av vår nya affärsmodell, är vi redo för en spännande framtid.

Jag vill ta tillfället i akt att tacka vårt engagerade och passionerade team som fortsätter att växa, samt även våra nya investerare för deras stöd till utvecklingen av bolaget till vad det är idag och vad det kommer att bli i framtiden.



Richard Paxman, VD
Paxman AB (publ)

Huddersfield i maj 2022



Om bolaget

Paxman AB (publ): Internationell koncern med moderbolag i Sverige

Paxman grundades 1996 i Storbritannien, och bolaget har installerat cirka 4 400 skalpkylningssystem globalt. Koncernen har en stark koppling till Sverige då CIMON-gruppen, ett aktivt investmentbolag med ca 180 MSEK i årlig omsättning, blev storägare redan 1999.

Paxman har under de senaste årtiondena satsat stort på klinisk forskning och utveckling, och därefter även på en målmedveten global expansion. Bolaget har genomfört flertalet framgångsrika kliniska studier tillsammans med ledande kliniker och cancercenter över hela världen, inklusive världens första randomiserade multicenterstudie med ett skalpkylningssystem. Dessa studieresultat ligger till grund för godkännanden att sälja produkten i Europa, USA, Japan och Australien samt på ytterligare delmarknader i Sydamerika och Asien.

Paxman noterades vid Nasdaq First North Growth Market under 2017. En sekundärlistning i USA, eller annan betydande marknad, kan också bli aktuell även om något beslut i denna riktning inte har tagits.

Marknadsledande och personlig skalpkylning

Paxman utvecklar och erbjuder Paxman Scalp Cooling System, ett marknadsledande skalpkylningssystem för att motverka håravfall i samband med cellgiftsbehandling.

Systemet används idag vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien samt Oceanien, och fler

tillkommer löpande. Bolaget utvecklar även en medicinsk kylnings- och kompressionsprodukt för att motverka nervskador i händer och fötter i samband med cellgiftsbehandling (CIPN) och inledde kliniska studier i Singapore under 2021.

Bolaget grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Glenn insåg att det fanns brister i de befintliga metoderna för skalpkylning och utvecklade ett vätskebaserat system tillsammans med sin bror.

Idag är Glenn och Sues son Richard Paxman VD för Paxman, och dottern Claire Paxman innehar posten som bolagets Brand Ambassador & Director of Global Training. Deras förståelse för hur viktigt det är för cancerpatienter att få behålla håret, och därmed en viss kontroll över sitt dagliga liv, genomsyrar hela Paxmans verksamhet. Bolagets vision är att göra skalpkylning tillgängligt för alla cellgiftspatienter i hela världen.

Paxman har ett nära samarbete med organisationen HairToStay som bidrar finansiellt till patienter som inte har råd att bekosta sin egen skalpkylning. För att hedra Sue Paxman har parterna startat en separat fond i hennes namn som riktar sig specifikt till mammor med mycket låga inkomster.



Paxmans historik 1996 – 2021

1996

Paxman grundas, första skalpkylningssystemet lanseras efter många års forskning och utveckling

Bolagets första system installeras på Huddersfield Royal Infirmary

1999

Paxmans system installeras i Norge som första land utanför Storbritannien

CIMON Venture Trust AB, baserade i Karlshamn, Sverige, investerar i Paxman

2000

Bolaget uppfyller regulatoriska riktlinjer i Storbritannien enligt ISO 9001:2008

Internationell lansering med installationer i Irland, Nederländerna, Australien, Sverige, Schweiz och Egypten

2003

Den första kliniska studien genomförs med Paxmans system

2006

Paxman uppnår 500 installerade system

2012

1 000 installerade system

2013

Richard Paxman blir VD för Paxman

2014

PAXMAN inleder världens första randomiserade multicenterstudie med ett skalpkylningssystem i USA

2015

Bolaget inleder kliniska studier med fem ledande cancercenter i Japan

Paxman uppnår 2 000 installerade system

2016

Paxmans randomiserade multicenterstudie i USA slutförs med positivt resultat

2017

Bolaget erhåller FDA-godkännande i USA

Paxman AB (publ) noteras vid Nasdaq First North

Ett stort antal system installeras i USA, inklusive hos framstående cancercenter som Texas Oncology och Memorial Sloan Kettering

Paxman erhåller marknadsgodkännande i Taiwan och Argentina

2018

Licensavtal för Mexiko tecknas med internationella läkemedelsbolaget Teva Pharmaceutical

Milstolpen om 250 installerade system i USA inom 12 månader uppnås

Paxman erhåller utökat FDA-godkännande i USA som omfattar solida tumörer

2019

Utveckling av ett kylnings- och kompressions-system mot cellgiftsinducerad perifer neuropati (CIPN) inleds med Nationella universitetssjukhuset i Singapore

Paxman Scalp Cooling Research Centre grundas med Huddersfields universitet

NCCN® i USA inkluderar skalpkylning som rekommenderad behandling mot håravfall i sina riktlinjer för bröstcancerpatienter

Paxman erhåller marknadsgodkännande för sitt skalpkylningssystem i Japan

Milstolpen om 500 installerade system i USA uppnås

2020

Patentansökningar lämnas in för Paxmans CIPN-produkt som är under utveckling.

AMA i USA beslutar om att införa CPT-koder för mekanisk skalpkylning.

ESMO i Europa inkluderar skalpkylning som en kategori IIB-rekommendation i sina kliniska praktiska riktlinjer för att motverka håravfall hos cellgiftspatienter.

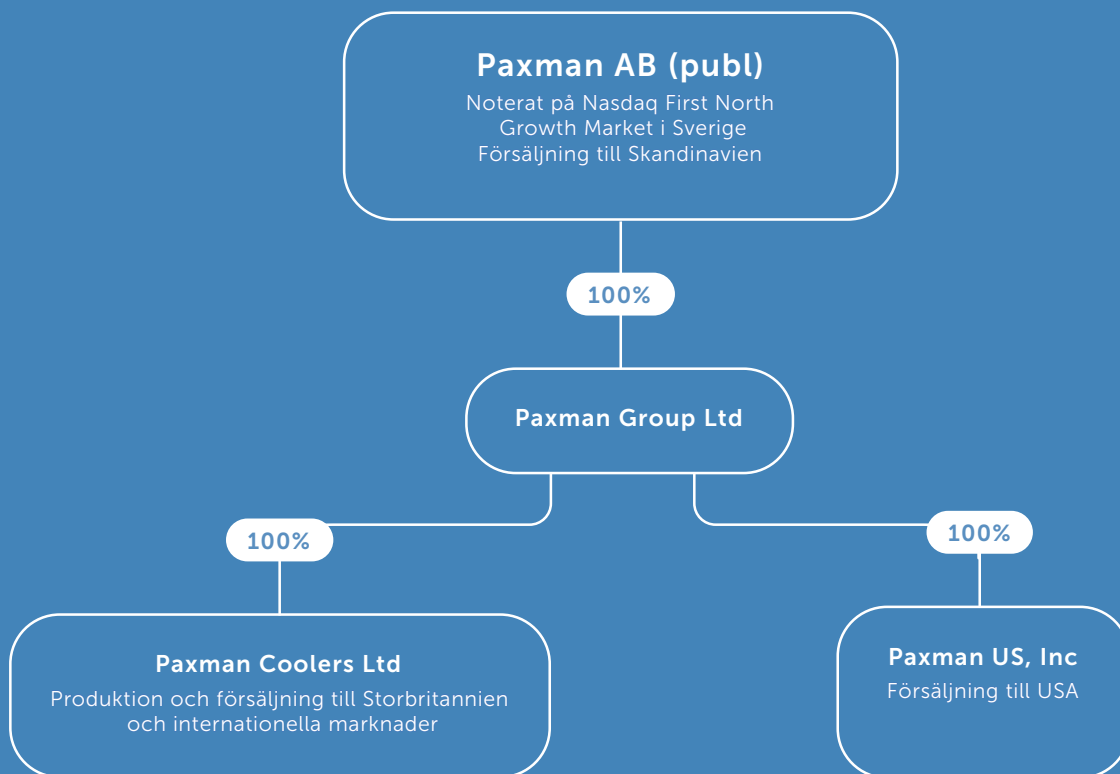
2021

AMA i USA inför CPT-koder för mekanisk skalpkylning.

CMS i USA beslutar att Medicare-ansökningar för kostnadsersättning av skalpkylning skall omfattas av nationell genomsnittlig ersättning om 1 850,50 USD från och med den 1 januari 2022.

Kliniska studier med Paxman Crycompression System inleds.

Koncernstruktur



Paxmans Senior Leadership Team (SLT)

Paxmans seniora ledningsgrupp (Senior Leadership Team, SLT) består av följande medlemmar:



Susy Brown
Head of Brand & Marketing



Patrick Burke
Head of Operations



Richard Paxman
VD



Liza Hirst
VD-assistent



Anna Parker
Head of International Sales



Claire Paxman
Brand Ambassador &
Director of Global Training



Stuart Rowling
Head of UK Sales



Alexandra Sheldrake
Head of Quality



Emma Thornhill
UK Finance Director



Så fungerar skalpkylning mot håravfall

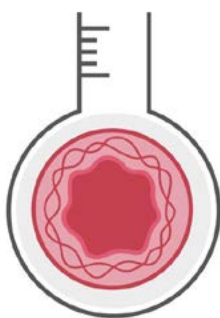
En i grunden enkel, men samtidigt mycket effektiv metod

Att använda skalpkylning för att motverka håravfall vid cellgiftsbehandling av solida tumörer är en i grunden enkel, men samtidigt mycket effektiv metod. Antalet potentiella användare globalt uppskattas till minst 4 miljoner per år.

Skalpkylning vid cellgiftsbehandling fungerar på följande sätt:

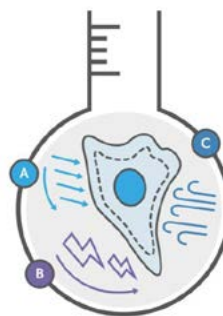
1. Vasokonstriktion

- Kylning leder till att blodkärlen drar ihop sig (vasokonstriktion)
- Cellernas upptag av läkemedel minskar till 20-40 %
- Detta gör att en mindre mängd läkemedel kommer in i hårsäckscellerna



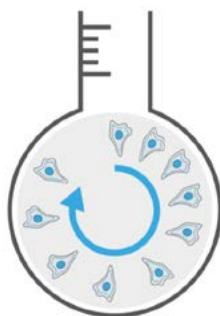
2. Inflödet av cellgifter till hårsäckarnas celler minskar. Kylning...

- Minskar aktiv transport/diffusion av läkemedel in i cellerna
- Sänker hårsäckarnas cellulära aktivitet
- Minskar rörelseenergin och membranfluiditeten



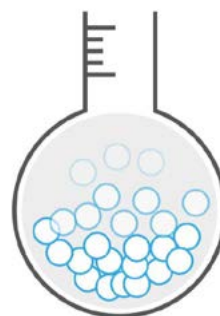
3. Långsammare celledelning i hårsäckarna

- Celledelning är en energiberöende process
- En långsammare delningshastighet gör cellerna mindre mottagliga för cellgifter



4. Minskar den metaboliska aktiviteten

- Därigenom cytotoxiciteten i hårsäckscellerna, då en antal olika processer bromsar in



Referens: Cooling-mediated protection from chemotherapy drug-induced cytotoxicity in human keratinocytes by inhibition of cellular drug uptake Christopher Dunnill, Khalidah Ibraheem, Michael Peake, Myria Ioannou, Megan Palmer, Adrian Smith, Andrew Collett, Nikolaos T. Georgopoulos

Om Paxman Scalp Cooling System (PSCS)

Paxmans mest effektiva, flexibla och personliga skalpkylning

Paxman har utvecklat sitt skalpkylningssystem och dess bakomliggande teknologi under flera decennier. Det gör att PSCS, den senaste versionen av systemet, levererar starka kliniska resultat med olika typer av cellgiftsbehandlingar och patientgrupper. Systemet är samtidigt enkelt att använda för medicinsk personal och erbjuder en oöverträffad användarupplevelse för patienten.

PSCS finns i varianter för en eller två samtidiga användare. Varianten för två användare ger möjlighet att behandla upp till dubbelt så många patienter per dag utan att ta upp särskilt mycket mer värdefull lokalyta.

För att säkerställa ett optimalt resultat samt utmärkt komfort och hygien kan PSCS användas med personliga kylhättor som finns i olika storlekar och utföranden. Den här möjligheten erbjuds på flertalet marknader och utnyttjas framför allt i USA och Japan. De personliga kylhättorna gör att varje patient kan hitta en storlek som passar väl och förbereda sig inför behandlingen. Paxman kommer dessutom löpande förfinas sitt utbud av kylhättor så att de passar olika huvudformer, och bolaget lanserade kylhättor som tagits fram specifikt för bolagets asiatiska marknader under 2019. Nu utvecklas även en mer kostnadseffektiv version som förväntas göra det möjligt att erbjuda detta koncept på fler tillväxtmarknader samt 3D-utskrivna kylhättor baserade på patientens huvudform. Mer information om Paxmans FoU-projekt inom skalpkylning finns på sidorna 30-38.

Utöver att erbjuda Paxmans mest effektiva skalpkylning någonsin erbjuds PSCS till bolagets omfattande globala kundbas i versioner med patientspecifika kylhättor eller kylhättor för återanvändning, vilket ger god kommersiell flexibilitet. Paxman kan tack vare denna flexibilitet etablera sitt erbjudande på många olika marknader med varierande system för sjukvård och kostnads-täckning, och därmed nå ut till allt fler patienter.



Produktion i Storbritannien med hög kvalitet och skalbarhet

Paxmans skalpkylningssystem tillverkas i Storbritannien i anslutning till bolagets huvudkontor i Huddersfield. Tack vare det kan bolaget säkerställa en hög kvalitet och stabilitet i produktionsprocessen och minimera ledtiderna vid prototyp tillverkning.

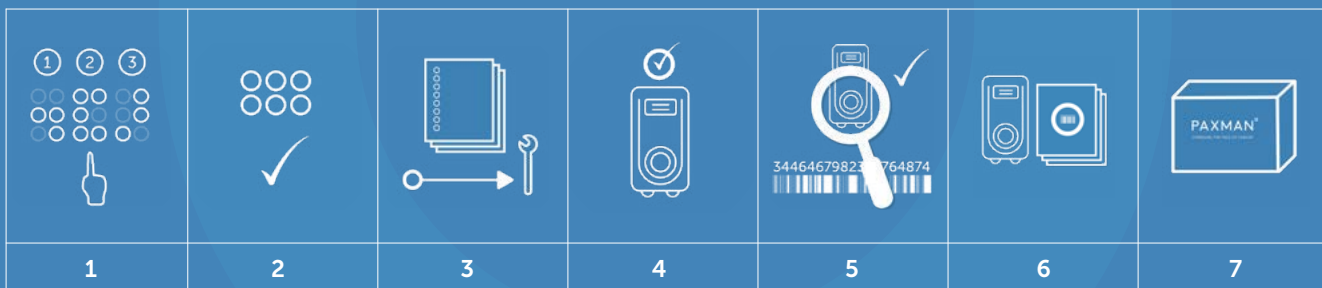
Fördelarna med egen och lokal tillverkningskapacitet blev ännu tydligare i samband med coronapandemin. Genom att snabbt implementera nya rutiner för social distansering och utökad kontroll av bolagets leveranskedja kunde produktionen av Paxman Scalp Cooling System fortsätta under hela pandemin.

Satsning på fördubbling av produktionskapaciteten

Under de kommande åren förväntar sig Paxman en fortsatt ökad global efterfrågan på såväl existerande som nya marknader. De aviserade satsningarna på en utökad fysisk och digital närvaro på viktiga regionala marknader samt en trolig framtida lansering i Kina, förväntas ge stöd till denna utveckling.

För att kunna hantera efterfrågan pågår en satsning för att fördubbla bolagets produktionskapacitet i Storbritannien. Denna nya satsning kommer även att underlätta utvecklingen av nya innovativa produkter såsom den kommande kylnings- och kompressionsprodukten för att motverka cellgiftsinducerade nervskador i händer och fötter (CIPN).

Så här tillverkas ett skalpkylningssystem



1. Delar beställs och erhålls från underleverantörer samt genomgår kvalitetstester innan förvaring. De är indelade i kategori 1, 2 och 3 med utökad testning av kategori 1-delar.
2. Produktionsplanen fastställs utifrån orderboken i samråd med försäljningsteam och bolagets ledning.
3. Listan med delar (BOM) tas fram och samtliga komponenter plockas och levereras till produktions-teamet som förbereder dem inför montering och produktion.
4. Produktionen genomförs i tre steg, med strikta kvalitetskontroller av kvalitetsteamet inom varje steg.
5. Kvalitetsinspektion genomförs av det färdiga systemet, inklusive funktionalitets- och elsäkerhetstestning. Därefter märks det med ett unikt serienummer.
6. Systemet inkluderas i en kundorder och därefter skapas erforderliga interna dokument för ordern.
7. Kundordern packas slutligen tillsammans med dokumentation och tillbehör, och koordinatören ser till att kundspecifik och eventuell exportrelaterad dokumentation skapas samt att ordern hämtas och levereras till kunden av fraktbolaget.



Nytt beslut av CMS viktigt framsteg för kostnadstäckning i USA

I november 2021 togs ett viktigt beslut av Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) i USA. Genom att omklassificera en av de CPT-koder som myndigheten AMA skapat för skalpkylning höjdes dess nationella betalningsnivå till 1 850,50 USD, att jämföra med den tidigare nivån om endast 34,72 USD. Denna betalningsnivå avser specifikt patienter inom det fristående Medicare-programmet, men även många privata betalande parter använder sig av CMS-beslut som riktlinjer för sina egna policyer.

Bakgrund till det nya CMS-beslutet

I juli 2021 började CPT-koden 0662T för initial mätning och kalibrering av kylhättan i samband med skalpkylning att gälla. Det finns även en CPT-kod för användning vid varje skalpkylningsbehandling (0663T). Den nya CPT-koden 0662T är tillfällig och kommer att vara giltig under omkring tre års tid. Under denna period kommer kliniska data samt data om ansökningar om kostnadstäckning att samlas in, för att säkerställa om det är berättigat att införa en permanent CPT-kod. Under denna tidsperiod kommer även CPT-koden utvärderas årligen av CMS, kopplat till betalningsnivåerna, vilket kan innebära att ersättningsnivån justeras.

Inom hälsovårdsplanen Medicare betalas ersättning till sjukhus ut baserat på fakturering med CPT-koder som är indelade i olika klassificeringar (Ambulatory Payment Classifications, APCs). Medicare bestämmer betalningsnivån för varje APC. I juli 2021 tog CMS det initiala beslutet att klassificera CPT-koden 0662T inom APC 5732 (Level 2 Minor Procedures) med en föreslagen nationell utbetalningsnivå om endast 33,84 USD, och för 2022 var den föreslagna betalningsnivån endast 34,72 USD. Paxman och andra aktörer meddelade att denna föreslagna nivå inte var tillräcklig för att läkare och hälsovårdssystem ska kunna implementera skalpkylning.

Nytt beslut för en högre betalningsnivå

Utifrån kommentarer om det tidigare beslutet och information som presenterades vid ett panelmöte i augusti 2021 omklassificerades CPT-kod 0662T till New Technology APC 1520 i ett nytt Hospital Outpatient Prospective Payment System (HOPPS) beslut. Denna APC har en mycket högre föreslagen betalningsnivå om 1 850,50 USD. I sitt nya beslut tog CMS hänsyn till de betydande sjukhuskostnader som tas i anspråk i samband med kalibrering och tillpassning av kylhättan.

CPT-koder för skalpkylning

Kod	Omfattning
0662T	Initial mätning och kalibrering av kylhätta
0663T	Publicering av produkten, övervakning och borttagning (varje behandling)

Frågor och svar om det nya CMS-beslutet

Vilka patientgrupper omfattas av den högre betalningsnivån om 1 850,50 USD för CPT-kod 0662T?

Denna förändring påverkar endast sjukhusens dagpatientbehandling inom Medicare-programmet. Den påverkar inte privata hälsovårdsförsäkringar, men privata betalande parter brukar ofta använda sig av Medicare och CMS-beslut som underlag eller riktlinjer när de tar fram sina egna betalningspolicer och beslut. Tjänster inom Medicaid-programmet påverkas inte heller av detta beslut.

Kan en patient vara säker på att dennes skalpkylning omfattas?

Klassificeringen av en CPT-kod eller godkännande av att en tjänst har klassificerats om till New Technology APC utgör inte någon garanti för kostnadstäckning. För att utbetalning ska ske, krävs det att en ny teknisk tjänst bedöms vara rimlig och nödvändig. Varje användning av en ny teknisk tjänst genomgår en medicinsk utvärdering för att säkerställa om användningen är rimlig och nödvändig. Paxman kommer att erbjuda patienttjänster

inklusive säkerställande av försäkringsskydd för patienter, samt ansöka om förhandsbesked som en del av bolagets nya affärsmodell i USA.

Kan betalningsnivån komma att ändras igen?

Betalningsnivån för APC 1520 kan komma att uppdateras årligen, och så även förslaget och slutligt HOPPS-beslut som tas av CMS varje år. Då detta är en New Teknologi APC så kommer tjänster inom 0662T som erhållit denna klassificering, enligt CMS, att ersättas enligt denna APC tills dess att tillräcklig data avseende ansökningar har samlats in. Därefter ska CMS kunna klassificera behandlingen till en klinisk APC-grupp som anses lämplig med hänsyn till kliniska och resursmässiga faktorer. Enligt CMS brukar detta vanligtvis inträffa inom två till tre år efter att en ny kod börjat gälla.



Källor:

[CMS Final Ruling Nov 2, 2021 – CMS-1753FC \(page 232-233, scalp cooling\)](#)

[CMS Press Release Nov 2, 2021 "CMS OP/ASC Final Rule Increases Price Transparency, Patient Safety and Access to Quality Care"](#)

[CMS Fact Sheet Nov 2, 2021 – CY 2022 Medicare Hospital Outpatient Prospective Payment System and Ambulatory Surgical Center Payment System Final Rule \(CMS-1753FC\)](#)

Paxman inför ny affärsmodell för att möjliggöra kostnadstäckning

Paxman ser fram emot att överföra sina kunder till den nya affärsmodellen, som ger vårdgivare möjlighet att ta betalt från försäkringsgivare på uppdrag av sina patienter. Tidigare har patienter varit tvungna att betala själva för sin skalpkylning, vilket har begränsat bolagets tillväxt i USA.

Paxmans målsättning är att överföra 40 procent av sina kunder i USA till den nya affärsmodellen innan slutet av 2022. Vårdgivare inom Paxmans nätverk har hittills visat sig vara mycket positivt inställda till den nya modellen. Det finns en kollektiv optimism kring möjligheten som detta medför, att öka marknadstillgången till skalpkylning för deras patienter.

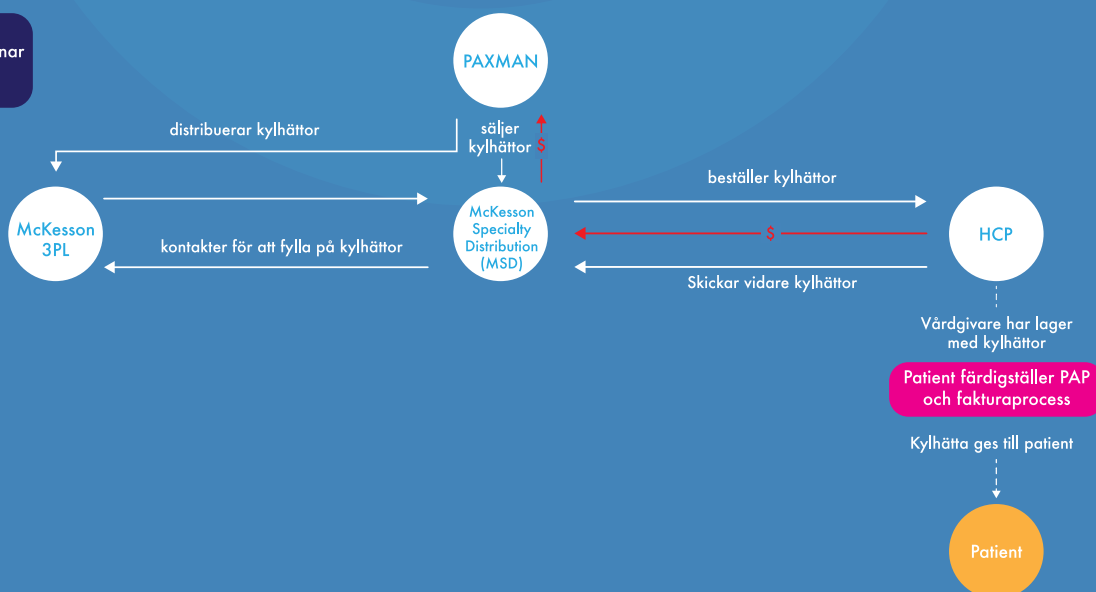
Den nya affärsmodellen fungerar enligt följande:

- Vårdgivare och hälsovårdssystem tecknar avtal med Paxman för installation av system i sina lokaler.
- Paxman säljer kylhättor i samtliga storlekar till McKesson Specialty Care Distribution (MSCD), bolagets nya distributör, som även lagerhåller kylhättorna. Vårdgivare och hälsovårdssystem tecknar avtal med McKesson individuellt eller som en del av en upphandlingsorganisation.
- MSCD säljer kylhättor till vårdgivare och hälsovårdssystem som upprätthåller ett eget lager med samtliga storlekar.
- MSCD distribuerar beställningar till vårdgivare och hälsovårdssystem.
- När en vårdgivare skriver ut en kylhätta till en patient, så skrivs patienten in i Paxman Hub Scalp Cooling Program.
- Paxman Hub eller vårdgivaren genomför en utredning för att säkerställa om patientens försäkringsskydd omfattar skalpkylning.
- Patienten mäts och kylhättan kalibreras, och därefter skickas patienten hem med kylhättan och tar den med sig till varje behandling.
- I samband med den första behandlingen tar vårdgivaren betalt enligt 0662T, vilket omfattar tillpassning av kylhättan och andra administrativa kostnader.
- I samband med den första och samtliga efterföljande behandlingar tar vårdgivaren betalt enligt 0663T, vilket omfattar själva skalpkylningsbehandlingen.

Anslutning av vårdgivare till Hubtjänster och PAP

Vårdgivare tecknar kontrakt

Process för beställning och distribution av kylhättor



Utökad patientsupport via Patient Assistance Program och Paxman Hub

Omfattande tjänster för att hitta den bästa lösningen till varje patient

Under 2021 inledde Paxman arbetet med att skapa en struktur för att hjälpa alla patienter i USA att få tillgång till Paxmans skalpkylning, oavsett försäkringsskydd och finansiell situation.

Bolagets nya system ger alla patienter som genomgår cellgiftsbehandling mot solida tumörer, som med sannolikhet medför håravfall (främst taxaner och antracykliner), förbättrade möjligheter att erhålla kostnadstäckning för skalpkylning, antingen via deras försäkringsskydd eller någon annan metod.

Tidigare var Paxmans skalpkylning i USA endast tillgänglig för patienter som kunde betala för sin egen behandling, samt de som erhöll stöd från organisationer som Hair To Stay. En del patienter skickade kostnadsuppgifter till sitt försäkringsbolag och erhöll kostnadstäckning, men många fick inte tillbaka pengar för sina kostnader. Det fanns dessutom många patienter som inte hade råd att betala direkt för sin skalpkylning, oavsett om deras kostnader täcktes i ett senare skede eller inte. Detta gjorde att många patienter inte hade möjlighet att använda sig av Paxmans skalpkylning.

Flera nya program lanseras under 2022

Paxman arbetar med att lansera flera program i början av 2022, som tagits fram för att hjälpa patienter och deras vårdgivare att erhålla tillgång till Paxmans skalpkylning. I takt med att Paxman lanserar sin nya affärsmodell i USA utökar bolaget även sitt tjänsteutbud till patienter och vårdgivare via Paxman Hub services, och dessa tjänster kommer att erbjudas via CoverMyMeds – en bolag inom McKesson-koncernen.

Dessa utökade tjänster inkluderar

- Utredning för att säkerställa patienters tillgängliga försäkringsskydd och ersättningsnivå
- Assistans med förhandsbesked för att främja användning av Paxmans skalpkylning
- Hjälptill patienter och vårdgivare att hitta och erhålla stöd från oberoende organisationer
- Support vid överklagande för att främja Paxman-användning i de fall kostnadsersättning nekats av försäkringsbolag
- Paxmans Patient Assistance Program (PAP) som erbjuder kostnadsfria produkter till vissa patientgrupper

Patientspecifik support från Paxman och McKesson

Vårdgivare inleder processen genom att fylla i ett formulär tillsammans med patienten för att erhålla tillgång till tjänsterna som erbjuds via Paxman Hub. Patientuppgifterna som lämnas gör det möjligt att se vilka tjänster som patienten omfattas av. McKesson kommer därefter att utreda huruvida patienten har något försäkringsskydd, samt i så fall i vilken omfattning. Om patienten inte har något försäkringsskydd, eller om det är på en låg nivå, kan patienten komma att omfattas av patientstöd – fria produkter – från Paxman, beroende på hushållsinkomstnivå, vilket kommer att innebära en betydande förbättring av tillgängligheten.

Om McKesson Specialty Care Distribution

McKesson är baserat i Irving, Texas, och för samman oberoende vårdgivare med tillverkare och betalande parter för att kunna leverera effektiva processer och klinisk excellens från start till mål.

Bolaget levererar en tredjedel av alla läkemedel som används i Nordamerika och har mer än 78 000 anställda.

McKessons CoverMyMeds-nätverk inkluderar omkring 75 procent av samtliga elektroniska hälsovårdssystem, mer än 50 000 apotek, 750 000 vårdgivare samt de flesta hälsovårdssystem och apoteksbaserade förmånshanterare (Pharmacy benefit managers, PBMs) – bolag som hanterar förmåner kopplade till receptbelagda läkemedel åt hälsovårdsförsäkringsgivare.

Fortsatt global expansion ger både kort- och långsiktiga intäkter



Paxmans flexibla skalpkylningssystem möjliggör regionalt anpassade affärsmodeller

Med PSCS, bolagets senaste skalpkylningssystem, kan personliga samt regionalt anpassade kylhättor användas som ger patienterna bästa möjliga resultat och en mer personlig upplevelse. Dessutom kan Paxman använda sig av regionala affärsmodeller med betalning per behandling och/eller varje såld personlig kylhätta. Bolaget utvecklar även en mer kostnadseffektiv version av den personliga kylhättan för ökad flexibilitet och potentiellt utökad användning av dessa affärsmodeller på viktiga tillväxtmarknader.

USA, Paxmans största enskilda marknad, blev den första marknad där bolaget står för hela kostnaden för systemet, i utbyte mot en ersättning per behandling samt per varje såld personlig kylhätta. Liknande affärsmodeller används även i Mexiko med licenspartnern Teva, samt i Kanada. Under 2022 tar Paxman nästa steg i USA då bolaget börjar förflytta sina kunder till en ny modell som möjliggör kostnadstäckning. De ökande möjligheterna att erhålla kostnadstäckning förväntas leda till en mycket kraftfull försäljningstillväxt i USA över tid.

Starka framtidsutsikter i Asien

Utöver USA ser Paxman även Asien som en mycket viktig tillväxtregion under de kommande åren med Japan och Kina som nyckelmarknader. I Japan, världens näst största cancermarknad, tar Paxman

betalt för varje sålt system och varje såld personlig kylhätta. Här väntas orderingången komma i gång igen under 2022 efter pandemin. I Kina tecknade Paxman ett letter of intent med den tilltänkta distributionspartnern Concord Medical i april 2022.

Balans mellan kort- och långsiktiga kassaflöden

Genom att använda sig av flera olika regionala affärsmodeller kan Paxman skapa en god balans mellan kort- och långsiktiga kassaflöden. En modell med betalning per behandling och/eller per varje såld kylhätta införs dessutom gradvis på övriga marknader när det är möjligt, exempelvis vid uppgradering av äldre system till den nya PSCS-modellen, när de har nått sin maximala livslängd om cirka 6-8 år.

Paxmans regionala affärsmodeller

USA: Paxman står för installationskostnader och erhåller ersättning från patient eller kund (ny modell) för varje behandling och personlig kylhätta som säljs.

Kanada: Affärsmodell som liknar den i USA.

Mexiko: Affärsmodell som liknar den i USA, tillsammans med licenspartnern Teva.

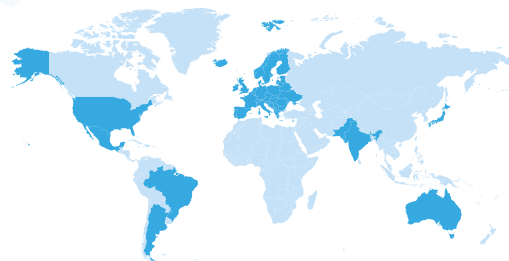
Central- och Sydamerika (utom Mexiko): Försäljning av system samt infasning av en modell med betalning per behandling och/eller såld kylhätta vid uppgradering av installerade system.

Europa: Försäljning av system samt infasning av en modell med betalning per behandling och/eller såld kylhätta vid uppgradering av installerade system.

Japan: Försäljning av system till distributören CMI samt ersättning för varje personlig kylhätta som säljs.

Asien (utom Japan): Försäljning av system samt infasning av en modell med betalning per behandling och/eller såld kylhätta vid uppgradering av installerade system.

Oceanien: Försäljning av system samt infasning av en modell med betalning per behandling och/eller såld kylhätta vid uppgradering av installerade system.

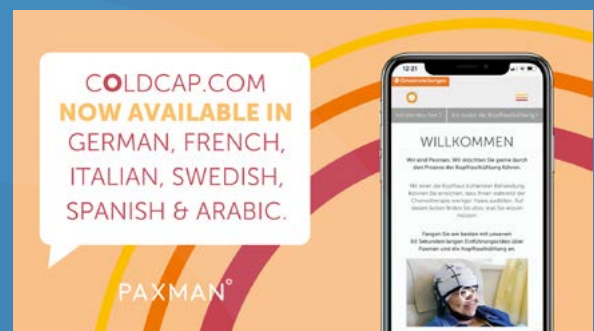


Paxmans utökade internationella samordning

Direktförsäljning, digitalisering och ökad regional närvaro

Paxmans direktförsäljningsmarknader har visat upp en imponerande tillväxtkraft under pandemin. Bolaget satsar därför på att utnyttja dessa framgångsrecept och på så vis utöka direktförsäljningen till Skandinavien, den lokala Paxman-närvaron samt anpassad marknadsföring och digitala lösningar på flera marknader. Regional Managers har utsetts för Indien, Frankrike, Skandinavien, Tyskland och Österrike, och de har uppnått lovande framsteg under 2021 och fortsatt under 2022.

Genom att förstärka marknadsfunktionen i Storbritannien utökar Paxman sin internationella samordning och digitala support till samtliga marknader. I satsningen ingår uppdatering av digital och printbaserad kommunikation, inklusive översättning av coldcap.com till ett flertal språk, samt lansering av nya digitala satsningar som den forskningsfokuserade webbplatsen the Scalp Cooling Study Library och den globala konferensen Scalp Cooling Summit som anordnas i maj 2022.



Några av Paxmans marknader med nyligen utnämnda Regional Managers

Sverige

- Befolkning: 10,2 miljoner
- Diagnostiserade cancerfall (2020): 62 494, 33 689 män och 28 805 kvinnor
- Vanligaste cancertyper: prostata (17,5%), bröst (12,1%), kolorektal (10,8%)
- Hälsovårdssystem: främst allmänt skattefinansierat system, tillgängligt för alla medborgare

Indien

- Befolkning: 1 409 307 miljoner
- Diagnostiserade cancerfall (2020): 1 324 413, 646 030 män and 678 383 kvinnor
- Vanligaste cancertyper: bröst (13,5%), läpp, munhåla (10,3%), livmoderhals (9,4%)
- Hälsovårdssystem: Allmänna inrättningar tillgängliga för alla medborgare, dock underfinansierat och främst baserat på direktbetalning av patienten. 37% har tillgång till privat hälsovård via staten eller arbetsgivare, 63% har ingen sådan tillgång

Tyskland

- Befolkning: 83,8 miljoner
- Diagnostiserade cancerfall (2020): 628 519, 344 451 män och 284 068 kvinnor
- Vanligaste cancertyper: bröst (11,1%), prostata (10,8%), lung (10,3%)
- Hälsovårdssystem: allmänt-privat system, tillgängligt för alla medborgare

Frankrike

- Befolkning: 65,5 miljoner
- Diagnostiserade cancerfall (2020): 467 965, 260 169 män och 207 796 kvinnor
- Vanligaste cancertyper: prostata (14,1%), bröst (12,4%), lung (10,3%)
- Hälsovårdssystem: tillgängligt för alla medborgare, mix av allmänna och privata vårdgivare och försäkrare

Intervju med Paxmans Regional Manager för Indien

Garima Vyas, Paxmans Regional Manager för Indien, har som målsättning att Paxmans skalpkylningssystem skall finnas tillgängliga på samtliga privata sjukhus som erbjuder cancervård i Indien.

Kan du berätta om din yrkesbakgrund innan du började arbeta för Paxman?

Jag har varit verksam inom försäljning och marknadsföring (läkemedel och diagnostik) inom onkologiområdet i cirka 15 år. Under denna tid har jag framgångsrikt utvecklat affärsverksamheten för produktkoncept i Indien och närliggande tillväxtmarknader.

Vad var det som främst fick dig att ta anställning som bolagets Regional Manager för Indien?

Paxman är känt för sin vetenskapliga och kliniskt testade skalpkylningsprodukt. Bolaget har marknadsfört sin produkt genom att utveckla ett vetenskapligt koncept som kliniker kan använda sig av inom sin patientbehandling. Fördelarna för patienten bidrar tydligt till deras livskvalitet, vilket gör att mitt arbete känns meningsfullt. Den indiska marknaden för läkemedel och diagnostik inom onkologi växer kraftigt, och det finns därmed stor potential att utveckla konceptet för att nå så många patienter som möjligt och ge dem en möjlighet att motverka håravfall.

Kan du beskriva Paxmans viktigaste framsteg i Indien under 2021 och din första tid som Regional Manager?

- Webinarier riktade till sjuksköterskor samt kliniker i juni och september 2021.
- Utlåtanden från praktiserande kliniker som använder skalpkylning publicerades i en digital nyhetstidning för att öka kännedomen i oktober, den internationella bröstcancermånaden, vilket gjorde att vi kunde nå ut till en

betydande del av allmänheten.

- Vanliga e-postkonversationer och personliga möten hos ledande opinionsledare bidrog till framsteg i våra samarbeten med många sjukhus.
- Tack vare dessa ansträngningar är vi nu uppe i omkring 34 enheter i Indien.



Vilka är Paxmans huvudsakliga målsättningar i Indien under 2022 och 2023?

Vi siktar på att nå 50 installerade skalpkylningssystem i Indien från den tidigare nivån om cirka 34 enheter.

Vår huvudsakliga målsättning är att skalpkylning från Paxman ska finnas tillgängligt på samtliga privata sjukhus i Indien.

Kan du beskriva er strategi för att uppnå dessa mål och vilka utmaningar detta medför?

Vi arbetar med "Evidence Sharing Practice" då det nu är dags att nå ut till så många kliniker som möjligt. För att uppnå detta organiserar vi ett forum där läkare kan träffas och diskutera skalpkylning. Konferensen Scalp Cooling Summit den 5 maj kommer att utgöra en viktig aktivitet och ge stöd till vår målsättning.

Vi siktar på att expandera till två nya regioner varje kvartal och personligen besöka sjukhusen i dessa regioner.

Vi står inför två utmaningar:

- Patienter vill sällan dela med sig av sina erfarenheter och berättelser, vilket innebär att det är svårt för oss att få rekommendationer från patienter.
- Det tar vanligtvis nästan 2-3 månader för sjukhus att fatta beslut om inköp av skalpkylningsutrustning då finansierings- och godkännandeprocesser tar lång tid.

Är det någon mer information om Paxmans verksamhet i Indien som du vill lyfta fram?

Skalpkylning från Paxman finns nu tillgänglig på omkring 34 sjukhus här i Indien, vilket ger en indikation om efterfrågan bland läkare och patienter. Sjukhus som erbjuder skalpkylning utnyttjar ofta detta i sin marknadsföring genom att lyfta fram att den här typen av avancerad/internationell teknologi nu finns tillgänglig på deras lokala sjukhus.

Paxman uppskattas mycket för den support som bolaget ger till kliniker samt utbildningen av vårdpersonal när det gäller hur man skall praktisera skalpkylning. Även webbplatsen med fokus på att förbättra patienters självförtroende är uppskattad, samt de tränings- och utbildningsvideor som finns tillgängliga.

Intervju med Paxmans Regional Manager för Tyskland och Österrike

Sylvia Klefken fokuserar på att öka kännedomen, förstärka samarbeten med organisationer och framför allt öka tillgängligheten för Paxmans skalpkylning i denna region.

Kan du berätta om din yrkesbakgrund innan du började arbeta hos Paxman?

Jag arbetade tidigare inom DACH (Tyskland, Österrike och Schweiz) som Country Manager, och har över 20 års erfarenhet av att arbeta inom läkemedelsbolag – och över 16 års erfarenhet av marknads- och försäljningsrelaterade positioner inom onkologiområdet.

Vad var det som främst fick dig att ta anställning som bolagets Regional Manager för Tyskland och Österrike?

Jag har alltid varit patientfokuserad och vill att mitt arbete ska göra skillnad. Under många år har jag fokuserat på att utveckla specialiserade marknader och bygga nätverk på dessa marknader. Jag brinner för att stödja patienter och läkare på bästa möjliga sätt.

Hur har du upplevt de första månaderna på Paxman, och vad har du främst fokuserat på under denna tid?

De första månaderna har gått väldigt fort. Initialt har jag fokuserat på att ta fram marknadsföringsmaterial på tyska, kontakter med viktiga opinionsledare (KOL) och organisationer, strategisk planering, identifiera nya möjligheter och skriva pressmeddelanden, följa upp öppna offerter, nya patientförfrågningar och uppmuntra existerande kundsjukhus att bli mer engagerade och marknadsföra skalpkylning. Jag har även fokuserat på och inlett samarbeten med flertalet relevanta organisationer som KOK, Mammazone, EONS, självhjälpsgrupper för cancerpatienter etc.

Den nya tyska versionen av coldcap.com har nu lanserats och vi har haft positiva möten angående kostnadsersättning för skalpkylningsbehandling.

Många konferenser och event genomförs fortfarande på digitala plattformar. Vi fortsätter dock att planera med förhoppningen om att vi får se en återgång till fler personliga möten framöver.

Jag har även varit involverad i marknadsöversikten samt utbildningen av vår nya distributör för den österrikiska marknaden, inklusive rekrytering



och utbildning av en ny Sales Manager, för att säkerställa att de är redo och kan komma i gång med utbildningar för våra kunder så snart som möjligt.

Den här tiden har varit otroligt hektisk och mycket spännande! Trots en utmanande situation med kundbeslut som drar ut på tiden, inte minst på grund av pandemin, gläds jag varje dag åt vad vi har åstadkommit under de senaste månaderna. Det är utmanande – men jag gillar det!

Kan du beskriva Paxmans viktigaste framsteg i din region under 2021 och din första tid som Regional Manager?

- Översättning av webbplatsen och marknadsföringsmaterial inklusive coldcap.com.
- Patientaktiviteter – satsningar som skapat ökad kännedomen och därmed fler förfrågningar.
- Bearbetning av sjukhus för att få dem att börja erbjuda skalpkylning igen.
- 4 PSCS-system sålda under 2021, 2 uthyrda.
- Inledda samarbeten med Mammazone och Paxmans första patientdag.
- Ökade patientförfrågningar till följd av fler patientfokuserade aktiviteter, samt även fler förfrågningar från sjukhus och kontorsbaserade läkare.

Vilka är Paxmans huvudsakliga målsättningar i din region under 2022 och 2023?

- Nyutbildning av befintliga kunder – för att säkerställa korrekt behandling, goda patientresultat och framgångsrika behandlingar samt även att fler kunder börjar använda behandlingen.
- Förstärka våra samarbeten med organisationer och patienter. Bli rekommenderade!
- Satsningar på försäljning och marknadsföring för att följa upp öppna offerter och nya potentiella kunder.
- Arbeta med publicering av data med Dr. Kurbacher från hans pågående kliniska studie om effekten av skalpkylning i samband med sekvensbehandling.

Intervju med Paxmans Development Managers för fransktalande marknader samt Frankrike

Charlotte Fraser (CF), International Development & Manager French Speaking Markets och Clément Achard (CA), Business Development & Training Manager for France, arbetar för att etablera skalpkylning som bästa praxis inom den stödjande cancervården i Frankrike.



Kan ni beskriva Paxmans viktigaste framsteg i Frankrike under 2021?

CF: Sedan vi började med direktförsäljning i Frankrike för nästan tio år sedan har vi sett en fantastisk utveckling för Paxmans skalpkylning i landet, med en försäljning som fyrdubblats under perioden. Utvecklingen var över all förväntan under pandemiåret 2020, och under 2021 uppnådde vi en viktig milstolpe – då vårt 100:e system installerades i augusti. Under 2021 rekryterade vi även Clément Achard som är baserad i Paris och utgör en ovärderlig resurs i vårt utvecklingsarbete för att nå våra mål på denna marknad.

CA: Under 2021 har marknadsundersökningar och dialoger med kunder gjort det möjligt för mig att bygga nätverk och relationer och uppmuntra kunderna att prata om skalpkylning. Att få kunderna att sprida budskapet vidare är centralt för att lyckas på den franska marknaden, och vi har fått till flera försäljningar tack vare positiv feedback och mediabevakning vid installation av skalpkylningssystem. Bolaget har installerat sina två första system i södra Frankrike, och ytterligare en potentiell ny kund utvärderar

för närvarande Paxmans skalpkylning på ett annat sjukhus i de sydvästra delarna av landet.

Vilka är Paxmans huvudsakliga målsättningar i Frankrike under 2022 och 2023?

CF: Under 2022 kommer vår omfattande strategi för utbildning och ökad kännedom att vara avgörande för att vi ska nå våra målsättningar. De primära målen är att öka kundernas engagemang och förbättra patientresultaten, samt att arbeta med proaktivt utvecklingsarbete gentemot viktiga opinionsbildare och inflytelserika organisationer i Frankrike. Vår ambition är att inleda nya samarbeten med organisationer inom stödjande cancervård och därmed dra nytta av ESMO:s riktlinjer för att profilera skalpkylning som bästa praxis inom stödjande onkologivård i Frankrike.

Kan ni beskriva er strategi för att uppnå dessa mål och vilka utmaningar som ni måste hantera?

CF: Frankrike har en lång historik när det gäller skalpkylning. Historiskt (innan Paxman) var de lösningar som erbjöds ineffektiva, vilket har lett till att bristande entusiasm och trovärdighet bland vårdgivare blir en utmaning som måste övervinnas. Betydande satsningar måste genomföras för att öka kännedomen om behandlingens effektivitet och förbättra förståelsen för kliniska riktlinjer inom optimala kylningstider.

Med detta i åtanke är implementeringen av en effektiv marknadsföringsstrategi för Frankrike en central del av vårt arbete i landet i år, inklusive kvartalsvisa avstämningar med befintliga kunder samt förstärkt kundservice med fokus på träning, utbildning och verktyg för att öka patienternas engagemang.

Frankrike är en mycket fragmenterad marknad även om vi under de senaste åren har sett samarbeten mellan sjukhus på regional nivå. Vår ambition är att bygga vidare på detta tillvägagångssätt, som redan har visat sig vara framgångsrikt i regionen Bretagne, och utöka denna satsning till fler regioner under de kommande åren.

Vi håller på att ta fram en proaktiv handlingsplan som inkluderar nya sjukhus samtidigt som vi för dialoger med inflytelserika samarbetspartners kring bästa praxis för onkologivård. En viktig målsättning för året är att inleda ett samarbete med Association Francophone of Supportive Oncology Care (AFSOS) för att främja användningen av mekaniserad skalpkylning som bästa praxis.

Vi deltog vid AFICs (Frankrikes sammanslutning för onkologivård) årliga konferens i mars samt kommer att närvara vid ESMO 2022 som kommer att anordnas i Paris i september 2022.

Intervju med Paxmans Regional Manager för Skandinavien

Camilla Magnusson använder sig av sin egen bröstcancer-upplevelse för att förmedla äkthet i arbetet med att öka kännedomen och tillgängligheten i Skandinavien. Hon tar över försäljningsansvaret för Skandinavien från sin pappa Kenneth Magnusson som arbetade för Paxmans tidigare distributör i regionen tills han gick i pension. Kenneth gick bort 2022. Paxman är tacksamt för hans mångåriga arbete i Skandinavien.

Kan du berätta om din yrkesbakgrund innan du började arbeta hos Paxman?

Tidigare arbetade jag som distriktschef mot den svenska klock- och smyckesmarknaden med ansvar för försäljning, merchandising, kundevent och mässor för flera välkända märken. Mina ansvarsområden inkluderade att öppna nya butiker samt hantera befintliga konton i östra och norra Sverige.

Vad var det som främst fick dig att ta anställning som bolagets Regional Manager för Skandinavien?

Efter att själv ha diagnostiserats med trippelnegativ bröstcancer 2006 och gått igenom traumat med att tappa allt mitt hår blev jag intresserad av skalpkylning. Idag är jag säker på att skalpkylning kunde ha förändrat hela min cancerresa. Det hade gett mig möjlighet att behålla kontroll och självförtroende längs vägen till att bli frisk. Att få dela min historia tillsammans med berättelsen om Paxman när jag presenterar Paxmans skalpkylningssystem ger mig en känsla av äkthet. Att vara delaktig och kunna förändra något man själv tidigare drabbats av.

Kan du beskriva Paxmans viktigaste framsteg i Skandinavien under 2021 och din första tid som Regional Manager?

- SOTA-konferensen i Malmö.
- Kontakt och relationsbyggande med Bröstcancerförbundet.
- Alla utförda utbildningar

tillsammans med sjukhuspersonal. Det är verkligen viktigt att vara ute på sjukhusen, och det är mycket inspirerande att få se reaktionerna hos personalen när vi kommer med enkla tips och råd kring användandet av systemet och att få en riktigt bra passform på kylhättan.

- Skapande av konton



på sociala medier.

- Delade min egen historia tillsammans med Sverigelotten och Bröstcancerförbundet i samarbete med Expressen.

Vilka är Paxmans huvudsakliga målsättningar i Skandinavien under 2022 och 2023?

- Fortsatt fokus på allt ovanstående samt uppföljning av pågående projekt/dialoger med sjukhus.
- Installation av två nya system samt utbildning vid Kalmar och Västervik sjukhus.
- Förhoppningsvis deltagande vid några konferenser.

- Fortsatt nätverkande med föreningar och grupper.
- Att kontakta patienter som har behandlats med skalpkylning från Paxman och som kan berätta sin historia.
- Till sist tror jag Scalp Cooling Summit 2022 kommer att vara något av en "game changer" och framför allt en hjälp på traven för den skandinaviska marknaden.

Kan du beskriva er strategi ut för att uppnå dessa mål och vilka utmaningar som ni måste hantera?

- Min strategi framöver är att följa upp pågående projekt och dialoger som vi redan har med sjukhusen. Jag kommer att fortsätta med att arbeta för att öka medvetenheten kring skalpkylning.
- Annonsering i Bröstcancerförbundets Magasin B i mars 2022 som har hårfall som tema.
- Konferenser (Onkologidagarna i mars har varit fullbokad sedan två år tillbaka då de var tvungna att ställa in med anledning av pandemin).
- Bjuda in läkare och beslutsfattare och informera om Scalp Cooling Summit – detta kan bli en ögonöppnare för de som tidigare inte jobbat med skalpkylning.
- Utmaningen när det gäller den skandinaviska marknaden är att öka medvetenheten, inte bara bland patienterna. Att nå läkare och beslutsfattare för att få dem att ta del av studier, vad skalpkylning innebär och vad det kan göra för patienten, är också en utmaning.

Forskning och utveckling

Paxman bedriver ett intensivt forsknings- och utvecklingsarbete för att löpande förbättra skalpkylningens effektivitet och användarvänlighet samt minska dess miljöpåverkan. Bolaget utvecklar även en portabel kylnings- och kompressionsprodukt för att motverka den närliggande indikationen cellgiftsinducerad perifer neuropati (CIPN). En prototypversion av denna produkt är färdigställd och används vid en klinisk studie i Singapore som inleddes i november 2021.

Paxman Scalp Cooling Research Centre – världens första multidisciplinära forskningscenter inom skalpkylning

En betydande andel av Paxmans forsknings- och utvecklingsarbete bedrivs i samarbete med ett multidisciplinärt forskarteam vid Huddersfields universitet. Forskarteamet har expertkunskap inom relevanta områden, så som biologisk och kemisk forskning, kring hårsäckar samt produktutveckling. I februari 2019 formaliserades samarbetet till Paxman Scalp Cooling Centre, världens första multidisciplinära forskningscenter inom skalpkylning.

Satsningen innebär att parterna investerar totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser under de första fem åren, varav Paxmans del under det första året täcktes av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK.



Bilden visar Pat Burke, Head of Operations and R&D, Dr. Ertu Unver och VD Richard Paxman vid Paxman Scalp Cooling Research Centre/Huddersfields universitet.

Utvalda forsknings- och utvecklingsprojekt vid Paxman Scalp Cooling Research Centre

• Biologisk forskning med mänskliga hårsäckar som odlas i laboriemiljö

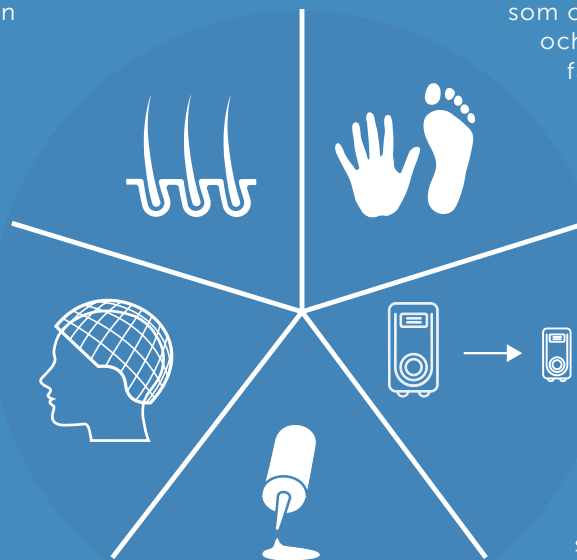
Genom att detaljstudera odlade mänskliga hårsäckar i samband med cellgiftsbehandling och skalpkylning under olika förhållanden kan forskarna fördjupa sin kunskap om underliggande biologiska och kemiska mekanismer. Denna forskning används inom vidareutvecklingen av Paxmans nuvarande och framtida produktutbud.

• Produkt som motverkar cellgiftsinducerade nervskador i händer och fötter (CIPN)

Forskare vid Paxman Scalp Cooling Research Centre samarbetar med Nationella universitetssjukhuset, Singapore (NUH) inom projektet för att utveckla en ny produkt inom cellgiftsinducerad neuropati (CIPN) som orsakar nervskador i händer och fötter. En prototypversion är färdigställd och används i en klinisk studie i Singapore som inleddes i november 2021.

• 3D-utskrivna personliga kylhättor för effektivare skalpkylning

Personliga 3D-utskrivna kylhättor har potential att öka effektiviteten hos Paxmans skalpkylning på marknader där bolaget använder personliga kylhättor idag, inklusive USA, Kanada, Japan och Mexiko. Testversioner av 3D-utskrivna kylhättor för intern utvärdering färdigställdes under 2021.



• Utveckling av ett mycket kompakt kylnings- och kompressionssystem

Inom ramen för CIPN-projektet arbetar Paxman med att ta fram ett kylningssystem med kompressionsfunktionalitet som har en betydligt mindre formfaktor jämfört med det nuvarande skalpkylningssystemet. Genom att minska formfaktorn kan värdefullt utrymme sparas på sjukhus och cancercenter, vilket kan vara en begränsande faktor.

• Topiskt applicerad produkt som förstärker effekten av skalpkylning

Biologteamet har redan visat att den första substans som de utvecklar för topiskt bruk kan förstärka effekten av skalpkylning i samband med specifika cellgiftsbehandlingar. Nu testas fler möjliga substanser och cellgiftstyper, vilket förväntas ge starkare bevis för konceptet samt utröna om det optimala är att satsa på en generell topiskt produkt eller flera cellgiftsspecifika topikala produkter. Produkten kan appliceras direkt på patientens huvud, och går därmed att använda tillsammans Paxmans nuvarande skalpkylningssystem. Kunderna behöver således inte uppgradera sina system, vilket möjliggör en snabbare och bredare lansering.

Utveckling av en ny Paxman-produkt för att motverka cellgiftsinducerade nervskador

Under 2021 påbörjades projektets nästa fas då en klinisk studie inleddes i Singapore med friska frivilliga och cancerpatienter.

Paxman är väl medvetet om att cellgifter kan ge upphov till andra allvarliga bieffekter utöver håravfall, inklusive cellgiftsinducerade nervskador i händer och fötter (cellgiftsinducerad perifer neuropati, CIPN). CIPN kan ge upphov till ett antal olika symptom, från stickningar och känselnedsättning till allvarlig smärta och temperatursänkning. Därför utvecklar bolaget Paxman Cryocompression System (PCCS), ett portabelt kylnings- och kompressionssystem för att motverka CIPN.

Betydande milstolpar uppnådda under 2021

I början av 2019 tecknade Paxman ett avtal om forskningssamarbete med Nationella Universitetssjukhuset, Singapore (NUH) för utveckling av ett portabelt kylnings- och kompressionssystem som motverkar CIPN. Forskarteamet vid NUH leds av Dr. Raghav Sundar som tillsammans med sitt team forskat kring möjligheten att använda kylning och kompression för att motverka CIPN. Dr. Sundar ser Paxman som en idealisk partner för att ta produkten till marknaden och distribuera den till vårdgivare över hela världen. Utvecklingen av själva systemet genomförs i samarbete med forskare vid Paxman Scalp Cooling Research Centre vid Huddersfields Universitet.

Paxman fördjupade sina relationer med ledande kliniska opinionsbildare under 2020, inklusive den erkände professor Charles Loprinzi vid Mayo Clinic, Rochester, USA, som valdes in i bolagets advisory board. Prof. Loprinzi är en av världens främsta opinionsbildare inom CIPN-området och huvudförfattare av de CIPN-riktlinjer som ASCO gav ut under 2020. Han är nu involverad i arbetet med att utforma designen för projektets kliniska program.

Utvecklingen av systemet fortsatte att uppnå framsteg under 2021. I maj erhöll projektet ett forskningsanslag om 1,57 miljoner SGD från National Research Foundation (NRF) i Singapore. Därefter inleddes en klinisk studie i november tillsammans med National University Hospital, i samarbete med The N.1 Institute for Health, National University of Singapore för att utvärdera systemet med friska frivilliga och cancerpatienter. Denna pilotstudie i Singapore är nu fullrekryterad, och data förväntas bli tillgänglig under Q4 2022. Vi förväntar oss dock att studien kommer att inkludera ytterligare kliniker i Singapore. En större randomiserad fas 3-studie för att utvärdera effektiviteten planeras att genomföras i USA. Data från dessa studier kommer att användas i den regulatoriska dokumentation som behövs för att etablera kylnings- och kompressionssystemet som en ny medicinsk produkt, initialt i Singapore, och därefter i USA.

Paxman innehar exklusiv rättighet att kommersialisera teknologin

Samarbetet mellan Paxman och NUH innebär att patent och andra immateriella rättigheter som det ger upphov samäggs av de båda parterna, medan Paxman erhåller exklusiv rätt att kommersialisera och sälja marknads-godkända produkter. De första patentansökningarna för kylnings- och kompressionssystemet samt de omslag som används vid behandlingen lämnades in under 2020.

Målsättningen är att lansera en kylnings- och kompressionsprodukt som kan minska mängden cellgifter som når händer och fötter, samt minimera dess skadliga effekter genom att reducera nervcellernas metaboliska aktivitet.



Intervju om den kliniska CIPN-studien med PCCS i Singapore



Dr. Raghav Sundar och **Dr. Aishwarya Bandla** vid National University Hospital, Singapore (NUH) ansvarar för den pågående kliniska studien med friska frivilliga samt cancerpatienter.

Hur är den pågående studien utformad?

Studien i Singapore är den första kliniska studien med syfte att utvärdera lämpligheten hos kylnings- och kompressions-systemet Paxman Cryocompression System (PCCS). Den huvudsakliga målsättningen med denna fas I-studie är att utvärdera säkerheten med friska frivilliga, följt av en enarmad studie med cancerpatienter som genomgår veckovis behandling med paclitaxel för att utvärdera säkerhet, användbarhet och tidig effekt av PCCS under upprepade cykler med cellgiftsbehandling.

Vad är statusen för prototypen av kryokompressionssystemet som används i studien?

Betaprototyper av PCCS-systemet används för närvarande i behandlingsrummen för cellgiftsbehandling vid National University Hospital Singapore. Dessa system är fullt funktionella och levererar kontinuerlig kylning och kompression till cancerpatienternas armar och ben under tidsintervall om upp till fyra timmar under pågående cellgiftsbehandling. Feedback om designen och användbarheten från viktiga parter inklusive patienter, sköterskor, vårdgivare, studieadministratörer, ingenjörer och läkare samlas in för att kunna inkluderas i pilotproduktionsfasen.

När förväntas den första delen av studien vara slutförd, och när förväntas den andra kunna inledas?

Pilotstudien i Singapore är nu fullrekryterad, och data förväntas

bli tillgänglig under Q4 2022. Vi förväntar oss dock att studien kommer att inkludera ytterligare kliniker i Singapore. Nästa fas blir en större fas 3-studie i USA under ledning av team från National Cancer Institute, och denna studien kommer att vara fokuserad på att ta produkten mot FDA-godkännande.

Vad är studiens status för tillfället?

Studien har nått ett högt tempo på grund av både kännedom om CIPNs inverkan på livskvalitet och överlevnadsrelaterade frågor bland läkare och patienter samt det globala intresset för teknologin och kryoterapi som en förebyggande behandling för CIPN. För närvarande har vi rekryterat över 10 patienter som genomgår kylnings- och kompressionsbehandling med PCCS i samband med cellgiftsbehandling. Nästan hälften av dem har hittills genomfört sina veckovisa paclitaxel-behandlingar på ett framgångsrikt sätt, och vi har inte behövt avbryta kylnings- och kompressionsbehandlingen på grund av intolerans.

Kan ni dela med er av någon tidig feedback från studien?

Den tidiga feedback som vi erhållit från såväl friska frivilliga som cancerpatienter och sjuksköterskor är lovande. Säkerheten och tolerabiliteten för kylningen och kompressionen som PCCS levererar är mycket god och har tolererats väl under flera cellgiftsbehandlingscykler med en genomsnittlig varaktighet om 3 timmar. Patienterna har uppvisat goda nivåer när det gäller användarnöjdhet och administreringen av

kryokompression i extremiteter via PCCS har uppgetts fungera väl av sjuksköterskorna, särskilt de som är utbildade i att använda Paxmans skalpkylningsssystem.

Vilka är fördelarna med att planera en bredare fas 3-studie medan fas 1-studierna pågår?

Vi håller för närvarande på att planera en bredare fas 3-studie för att otvetydigt demonstrera PCCS-systemets förmåga att förhindra CIPN. De tidigare studiefaserna i Singapore syftar till att ta fram tillräcklig data för att kunna finjustera enheterna och parametrarna och därmed uppnå en smidig process för fas 3-studien. Det är troligt att pilotstudierna kommer att ha avslutats innan den större fas 3-studien inleds. Dock kan ytterligare förbättrings-/modifieringsstudier komma att genomföras parallellt i Singapore.

Är det någon mer information om studien som ni skulle vilja lyfta fram?

De tidiga resultaten är lovande, och den pågående studien har givit oss omfattande och värdefull användarfeedback som vi kommer att använda oss av i utvecklingsarbetet inför större studier. Patienter och sjuksköterskor anser att denna behandling kommer att utgöra ett värdefullt verktyg för att förbättra livskvaliteten hos canceröverlevare.

Paxman främjar mångfald och optimal skalpkylning för alla patienter

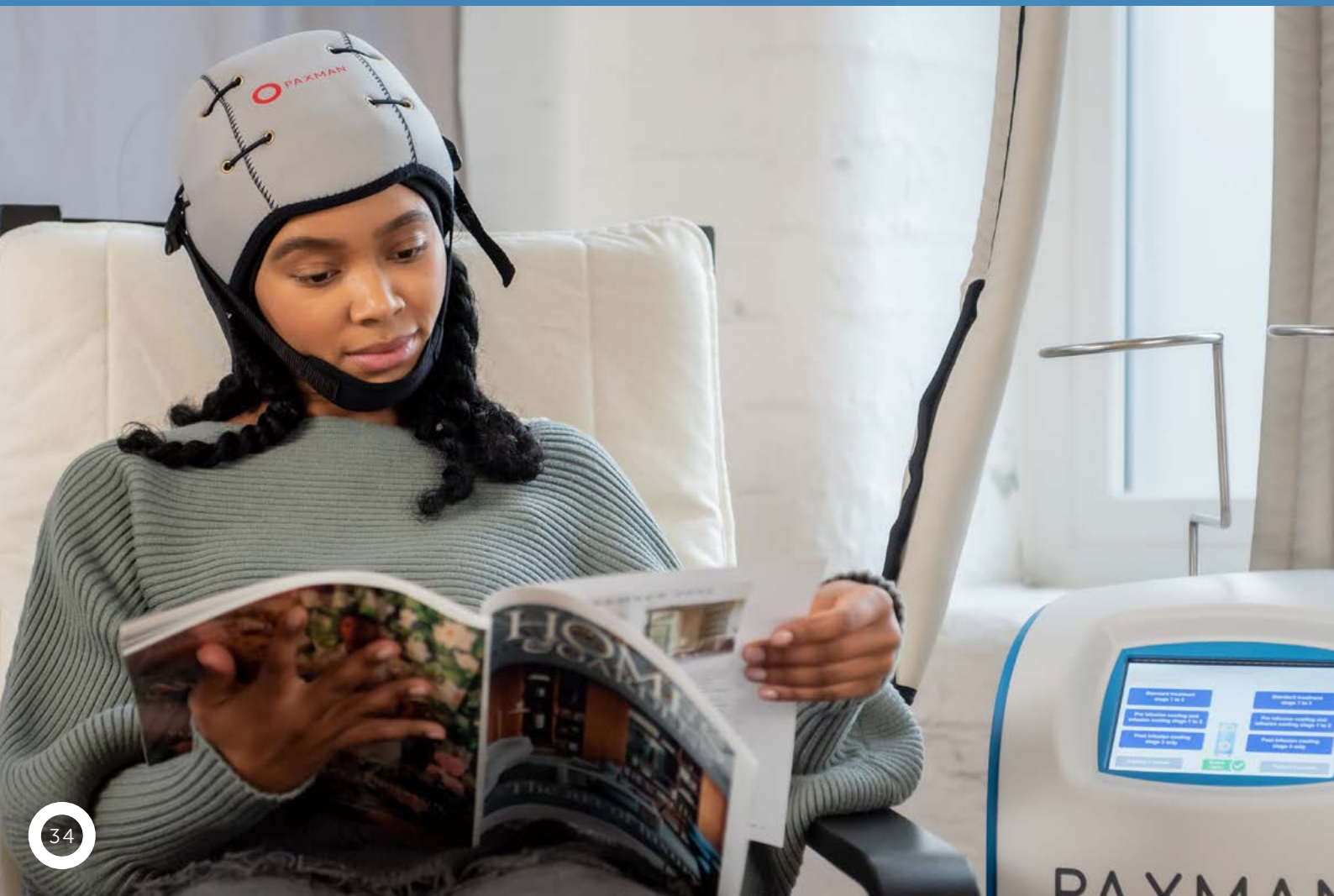
Bolagets vision, att skalpkylning ska bli tillgänglig för alla cancerpatienter, har gett upphov till en internationell satsning för att nå ut till allt fler marknader. Paxman arbetar ständigt för att göra behandlingen tillgänglig oavsett ekonomisk situation, etnicitet, kön och ålder. Dessutom bidrar bolaget till forskning för att säkerställa optimal skalpkylningseffekt för olika etniciteter och hårtyper.

Även om kostnadstäckning för skalpkylning börjar bli mer tillgänglig, inte minst i USA som är världens största cancermarknad, är Paxman medvetet om att de flesta patienter måste vara beredda att betala för sina egna skalpkylningskostnader.

Bolaget ger därför sedan länge sitt stöd till ett stort antal icke-vinstdrivande organisationer, på ett flertal olika marknader, som samlar in pengar till inköp av utrustning och/eller för att reducera skalpkylningskostnaden för olika grupper. Paxman har även startat the Sue Paxman Fund tillsammans med HairToStay som ett sätt att bevara minnet av Sue och hennes betydelse för bolaget. Denna fond ger stöd till mammor med låga inkomster som genomgår cellgiftsbehandling.

Forskning för optimal effekt oavsett etnicitet och hårtyp

I takt med att Paxman når ut till patienter i många delar av världen har behovet ökat av att säkerställa optimal skalpkylningseffekt för olika patientgrupper. Utöver att främja forskning kring fler cellgiftsbehandlingar och cancertyper så arbetar bolaget även med att anpassa sina lösningar till variationer som påverkas av etnicitet, så som olika huvudformer och hårtyper. Paxman har bland annat lanserat en kylhätta som utvecklats specifikt för den asiatiska marknaden och ger sitt stöd till olika forskningsprojekt och kliniska studier. En av dessa studier genomförs i USA där Paxman samarbetar med University Hospital for Albert Einstein College of Medicine, Montefiore Medical Center för att öka kunskapen om skalpkylningens effekt för patienter med olika etnicitet och hårtyper.



Intervju om klinisk studie i USA för utvärdering av skalpkylning och olika hårtyper

Beth N. McLellan, M.D., Associate Professor, Department of Medicine (Dermatology), Albert Einstein College of Medicine, Montefiore, NYC är ansvarig forskare för en klinisk studie som utvärderar hur effektiv skalpkylning är för patienter med olika hårtyper. Studien genomförs med stöd av Paxman.

Kan du berätta kort om din yrkesbakgrund och varför du började arbeta inom dermatologi?

Jag är en styrelsecertifierad dermatolog och har fokuserat på stödjande onkodermatologi sedan jag avslutade min specialistutbildning under 2011. Jag har varit Director of Supportive Oncodermatology vid Montefiore Einstein Cancer Center sedan 2013 och Chief of the Division of Dermatology vid Montefiore-Einstein sedan 2020. Jag sökte mig till det här området, som involverar både onkologi och dermatologi, då jag tycker om att ge patienter stöd när de går igenom en mycket utmanande period, samtidigt som jag är medveten om vilken enorm inverkan kvalitativ dermatologisk vård kan ha på en patients övergripande upplevelse av cancer.

Vilka är dina huvudsakliga fokusområden som du arbetar med i din nuvarande roll?

Jag behandlar för närvarande patienter med komplex hudcancer samt toxicitet till följd av cancerbehandling. I min forskning har jag fokuserat på strålningsdermatit där jag undersöker vilken roll mikrobiomet och immunsystemet spelar för utvecklingen av strålningsdermatit.

Vilka är de viktigaste drivkrafterna bakom ditt engagemang i den här studien med Paxman?

Att främja invånarna i Bronx, som är en unik och mångfacetterad stadsdel, samtidigt som dess fattigdom är högst i hela New York City. Våra patienter har inte



haft tillgång till skalpkylning, och när jag undersökte möjligheten att skaffa skalpkylningsutrustning till vårt center insåg jag att det saknades data som visar behandlingens effektivitet för färgade patienter med hårtyperna 3 och 4. Jag har som målsättning att minska denna ojämlikhet inom cancervården.

Kan du beskriva din roll i den här studien?

Jag är ansvarig forskare (Principal Investigator) för studien.

Vad hoppas du på för resultat från studien, och hur kommer du att använda studieresultaten framöver?

Jag hoppas att vi kan visa att skalpkylning kan vara effektiv för patienter med olika hårtyper, och att skalpkylning kan implementeras på ett framgångsrikt sätt i ett hektiskt cancercenter i stadsmiljö, med ett stort antal Medicaid-patienter.

Hur har ni finansierat den här studien?

American Academy of Dermatology (AAD) har godkänt finansiering av skalpkylningsprojektet, tillsammans med ett anslag från Pfizer och Skin of Color Society som täcker lönekostnaden för en forskare.

Är det någon mer information om studien som du skulle vilja lyfta fram?

Den här studien skulle inte vara möjlig utan Paxmans stöd, och vi är mycket tacksamma över att ha detta samarbete på plats. Det kommer att vara till stor nytta för våra patienter och förhoppningsvis även för färgade patienter över hela världen.

Kliniska studier och samarbeten

Paxmans skalpkylningssystem utvärderas löpande med olika typer av cellgiftsbehandlingar och patientgrupper för att öka kunskapen och förbättra behandlingseffekten.

Några av de studier som var aktiva eller vars resultat publicerades under 2021

Stor öppen randomiserad bröstcancerstudie i Sydkorea

En stor öppen, randomiserad kontrollerad studie av Paxmans PSCS-system i samband med cellgiftsinducerat håravfall hos bröstcancerpatienter inleddes i Sydkorea under december 2020. Studien kommer att undersöka patienter inom åldersgruppen 20-69 år som nyligen diagnostiserats med kategori I-III-bröstcancer. Patienterna kommer att erhålla adriamycin och/eller taxaner som en neoadjuvant eller adjuvant behandling.

Paxman och bolagets partner TPC (en del av Nokwon-koncernen) kommer att fortsätta sitt nära samarbete med studiens försöksledare Jin Seok Ahn, MD, PhD och dess medförsöksledare Juhee Cho, PhD vid ansedda Samsung Medical Center under studieperioden. Patientrekryteringen påbörjades i november 2020. Data från studien förväntas kunna publiceras i början av 2023.

Studiens primära målsättning är att visa att PSCS-systemet kan reducera permanent cellgiftsinducerat håravfall hos kvinnor med bröstcancer som genomgår neoadjuvant eller adjuvant cellgiftsbehandling. Dessutom har studien som sekundär målsättning att visa att PSCS-systemet kan reducera stress till följd av cellgiftsinducerat håravfall samt förbättra livskvaliteten hos kvinnor med bröstcancer som genomgår neoadjuvant eller adjuvant cellgiftsbehandling.

Studie med 100 deltagare i Hongkong

I december 2020 inleddes studien "Alopecia Prevention Scalp Cooling in Chinese Breast Cancer Patients" vid Prince of Wales Hospital, Hong Kong, som förväntas vara färdigställd i slutet av 2023. Studien har som målsättning att inkludera 100 patienter och mäta resultaten av skalpkylning, självskattning av bibehållet hår, livskvalitet, samt förekomsten av bieffekter i samband med skalpkylningen.

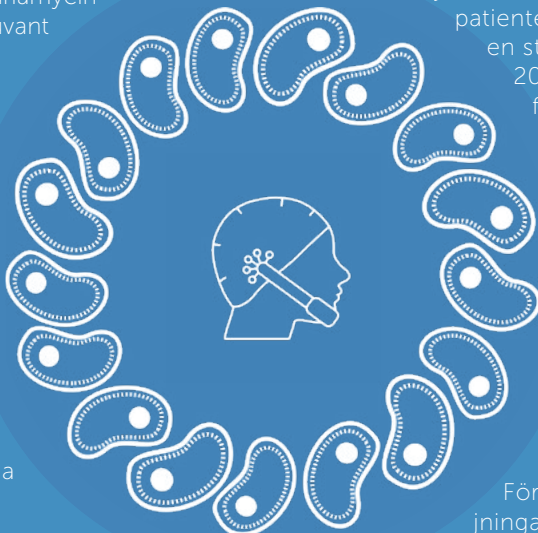
Dessutom fortgår den pågående fristående studien "Scalp Cooling in Gynecologic Cancer Patients" vid University of Hong Kong, Queen Mary Hospital. Denna studie mäter nivåerna av ångest/depression, livskvalitet, förekomst och omfattning av cellgiftsinducerat håravfall, samt förekomst och omfattning av bieffekter. Förväntat slutdatum är i mitten av 2022.

Klinisk studie i Japan visar stark skalpkylningseffekt för asiatiska patienter

I mitten av 2020 publicerades data från en klinisk prospektiv studie vid Shikoku Cancer Center som visade att effekten för asiatiska bröstcancerpatienter är jämförbar med resultat för kaukasiska patienter. Dessa resultat är viktiga då en studie som publicerades under 2019 indikerade svagare data för asiatiska patienter. Artikelns fullständiga text finns tillgänglig online. Studien inkluderade 143 kvinnor med bröstcancer med en genomsnittsålder om 50 år som planerade att genomgå adjuvant cellgiftsbehandling. Studiens primära mål var att utvärdera patienter med nivå 3-håravfall (>50%) samt användning av peruk en månad efter cellgiftsbehandlingen.

Författaren genomförde uppföljningar med dessa patienter och publicerade under 2021 ytterligare data i tidskriften *Supportive Care in Cancer* i en artikel med namnet 'Prospective study of hair recovery after (neo)adjuvant chemotherapy with scalp cooling in Japanese breast cancer patients (Ohsumi et al 2021)'.

I denna studie utvärderades alla kvinnor under det följande året, och det visade sig att den objektiva håråterväxten var bättre hos skalpkylningsgruppen jämfört med kontrollgruppen vid alla tidpunkter. Enligt patientens egen (subjektiva) bedömning var håråterväxten signifikant bättre efter skalpkylning vid 4 och 7 månader. Dessutom syntes den objektiva ökningen i återväxets-takten i SC-gruppen både hos de som drabbades av håravfall grad 3 en månad efter behandlingen och de som inte gjorde det, vilket visar att skalpkylning kan minska skador på hårsäckarna även hos patienter som drabbats av håravfall grad 3. Denna teori stöds av det faktum att studien också visade att ihållande håravfall, som



definieras som håravfall efter 13 månader, inträffade hos 1,4% av SC-gruppen jämfört med 18,4% av kontrollgruppen.

Indisk studie om de psykosociala effekterna av håravfall

Den indiska studien "A Descriptive Study to Analyse Chemotherapy Induced Hair Loss and its Psychosocial Impact in Adults: Our Experience from a Tertiary Care Hospital" (2021) kom fram till slutsatsen att "Totalt 101 (56.4 %) av patienterna ansåg att håravfall var den värsta bieffekten av cellgiftsbehandling, medan 29 (16.2 %) ansåg att de måste fortsätta då de ansåg att det var en livräddande behandling."

Första kliniska rapporten om skalpkylning i Argentina

Xeikon DIAGNO SA, Paxmans distributionspartner i Argentina, har arbetat nära tillsammans med erkända The Sanatorio Parque, Rosario, i provinsen Santa Fe för att ta fram den första kliniska datarapporten om skalpkylning i Argentina, som nu är publicerad.

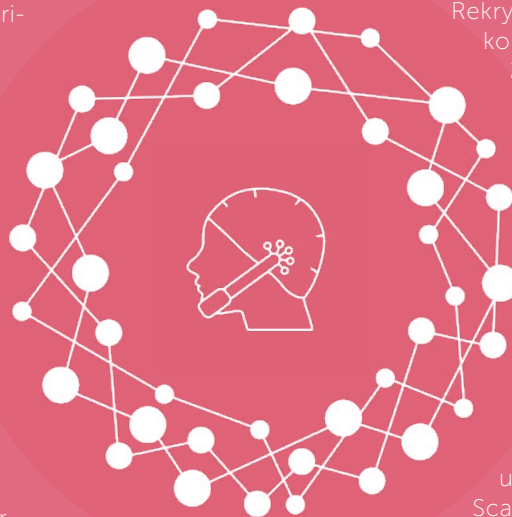
Det övergripande resultatet för motverkande av cellgiftsinducerat håravfall var 78 % i den analyserade populationen, varav 90 % erhöll taxaner, 71 % erhöll antracykliner-taxaner och nästan 61 % erhöll taxaner-platinum och mer frekventa doser av antracykliner/taxaner. De vanligaste bieffekterna var huvudvärk och frossa, och inga allvarliga bieffekter rapporterades. 11,4 % av patienterna avbröt skalpkylningsprogrammet på grund av intolerans.

Första skalpkylningsstudien med icke-cancerpatienter med barn och unga

I februari 2021 meddelade Paxman att "Pilot Study of Cold Cap Therapy for Prevention of Hair loss in Pediatric Patients Receiving Chemotherapy for Non-Malignant Indications" blir den första studien då Paxmans skalpkylningssystem används av en patientgrupp som består av barn och unga, samt även den första som undersöker skalpkylning som en behandling för att motverka håravfall hos patienter som genomgår cellgiftsbehandling för icke-maligna indikationer. Höga doser av cellgiftsbehandling och efterföljande hematopoetisk stamcellstransplantation har kopplats samman med

permanent cellgiftsinducerat håravfall. Incidensen för permanent håravfall uppgår till mellan 0,9 % och 43 % i patientgrupper med vuxna och 24 % i patientgrupper med barn och unga.

Studiens primära målsättning är att utvärdera säkerheten och genomförbarheten för användning av skalpkylning inom patientgrupper med barn och unga som genomgår cellgiftsbehandling för icke-maligna sjukdomar. Håravfallet hos de patienter som använder sig av skalpkylning under sin cellgiftsbehandling kommer att jämföras med håravfallet hos de patienter som inte använder sig av skalpkylning under sin cellgiftsbehandling. Dessutom kommer incidensen och intensiteten av cellgiftsinducerat håravfall hos de patienter som erhåller cellgiftsbehandling för icke-maligna tillstånd och använder sig av skalpkylning att utvärderas.



Rekrytering av upp till 40 patienter kommer att inledas i mitten av mars 2022, och det förväntade primära slutdatumet är december 2024. Studien förväntas vara helt genomförd i slutet av 2025.

Utvärdering av effekten hos skalpkylning i samband med metastatisk bröstcancer

I november startades en ny prospektiv, kontrollerad, pivotal klinisk studie på Dana Farber Cancer Institute för att utvärdera effekten hos Paxman Scalp Cooling System (PSCS) avseende att motverka håravfall hos kvinnor som behandlas för metastatisk bröstcancer med Sacituzumab govitecan (IMMU-132 eller Trodelvy™), Trastuzumab deruxtecan (DS-8201a eller Enhertu®), eller Eribulin (Halaven®). 40 deltagare kommer att rekryteras inom varje behandlingsgrupp, och inom varje grupp kommer 20 deltagare att erhålla skalpkylning medan 20 inte erhåller skalpkylning, vilket innebär totalt 120 deltagare. Håravfall och livskvalitet (QOL) kommer att mätas enligt CTCAE-kriterier vid två tillfällen, C3D1 som utgångspunkt och C5D1 som jämförelsepunkt.

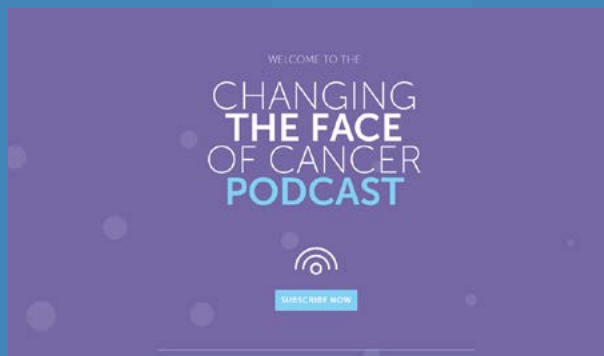
Internationell och digital närvaro vid vetenskapliga konferenser och branschevent

Forskningskonferenser och branschevent är två av Paxmans viktigaste forum för att öka kunskapen om skalpkylning, samt skapa trovärdighet och entusiasm hos ledande forskare och kliniker. Under 2021 genomfördes många event digitalt till följd av pandemin, men under det andra halvåret blev det återigen möjligt att träffas i vissa delar av världen. Flera event under denna period genomfördes enligt en hybridmodell med både fysisk och digital medverkan.

Under det första halvåret medverkade Paxman bland annat vid Best of Breast, SABCS Highlights (Temple Health/Fox Chase), Virtual West Oncology Conference, Miami Breast Cancer Conference, ICCN, St Gallen, ASCO och den internationella årliga MASCC-konferensen.

Under det andra halvåret deltog bolaget bland annat vid den årliga ONS-konferensen, TAPA i Texas, ASCO Quality Care Symposium, APAO (Association of PA's in Oncology), Evolution (onkologiutbildningskonferens för och av kvinnor), the Kaiser Permanente Annual Breast Cancer Survivor Gala, UKONS-konferensen, London Global Cancer week, Medica i Tyskland samt San Antonio Breast Cancer Symposium (SABCS).

Paxman bidrog med ett eget omfattande digitalt program under 2021, inklusive fler avsnitt av Claire Paxman & Special Guests samt Conversations with the CEO, där Richard Paxman bjuder in experter för samtal om cancerbehandling och olika aspekter av skalpkylning, samt bolagets Clinical Pioneer Program. Under 2022 lanserades även Changing the Face of Cancer Podcast, och Paxman kommer vara värd för Scalp Cooling Summit, en världsunik global konferens med medverkande av ett flertal ledande forskare och kliniker. Eventet kommer att föra samman 49 talare och mer än 1 000 deltagare.



Bekräftade keynote-diskussioner vid Scalp Cooling Summit när årsredovisningen publicerades inkluderar

- *Scalp Cooling with Anthracyclines – Breaking Away from ‘Taxanes Only’* med Dr Julie Nangia, Dr Jin Seok Ahn, Dr Takayuki Kinoshita, Dr Christian Kurbacher, Nurse Lead Mary Fay, och inledande kommentarer av Hope Rugo,
- *Oncodermatologist Perspective – Why Side-Effect Management Should be Preventative, Not Curative* med Dr Nicole LeBoeuf, Corina van den Hurk, Dr Ian Tattersall, and Dr Beth McLellan,
- *Development of the Chemotherapy-Induced Peripheral Neuropathy Cryocompression Device* med Dr Charles Loprinzi, Dr Stephanie Graff, Dr Raghav Sundar, Aishwarya Bandla, Dr Melissa Accordino, samt

- *Patient Advocate Anne Marie Mercurio and The Importance of Protocols in Achieving Efficacious Scalp Cooling* med Dr Lindsay Peterson, Dr Steven Isakoff, Mikel Ross, Corina van den Hurk, and Elisa Mills.

Fullständig information om eventet [finns här](#).

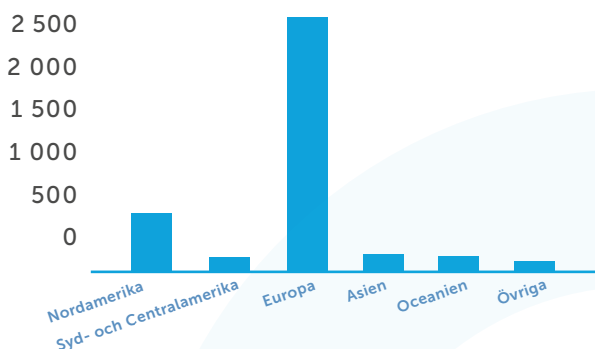
Changing the Face of Cancer Podcast finns tillgänglig via vanliga podcastplattformar. Samtliga avsnitt av Conversations with the CEO samt Claire Paxman & Special Guests (UK samt US-version) [finns tillgängliga här](#).

Marknad och försäljning

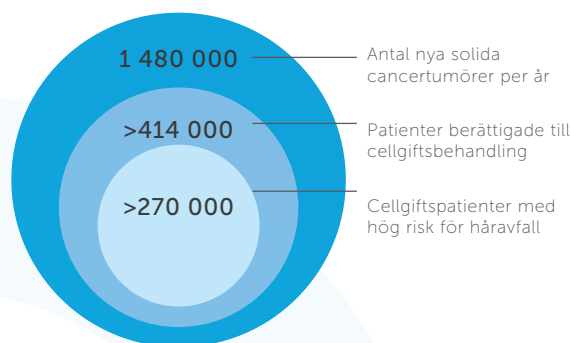
Skalpkylning mot håravfall vid cellgiftbehandling – en global tillväxtmarknad

Paxman utvecklar och erbjuder helhetslösningar inom skalpkylning för att motverka cellgiftsinducerat håravfall. Då cancer drabbar människor i alla länder är marknaden för skalpkylning global, och Paxman har idag kunder i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien, Oceanien samt Afrika.

Totalt antal levererade system per region



Den nordamerikanska marknaden



Källa: American Cancer society.

Omkring 18 miljoner nya cancerfall upptäcktes under 2018 enligt Global Cancer Observatory, och 9 miljoner människor avled till följd av sjukdomen. Det gör cancer till den vanligaste dödsorsaken näst efter hjärt-lungsjukdomar. Marknaden för cancerläkemedel är världens största läkemedelsmarknad med en årlig omsättning om cirka 97 miljarder USD år 2017 enligt Global Data.

Cellgiftsbehandling är en vanlig behandlingsform för solida cancertumörer, inte minst då cancer har spridit sig i kroppen. Bolagets bedömning baserat på data från UK National Cancer Registration and Analysis Service är att cirka 6 miljoner patienter behandlas med cellgifter varje år, vilket motsvarar 28 procent av samtliga cancerpatienter beroende på cancertyp.

En majoritet av patienter som erhåller cellgifter drabbas av håravfall, och det är en av de biverkningar som flest patienter oroar sig över. Det gör frågan dubbelt så viktig för sjukvården. Paxmans bedömning är att cirka 4 miljoner cancerpatienter är aktuella för behandling med skalpkylning varje år, i syfte att minimera risken för håravfall.

I takt med att kunskapen om fördelarna med skalpkylning ökar, och därmed även efterfrågan från både sjukvård och patienter, växer marknaden för skalpkylning kraftigt. Dessutom bidrar inkludering i viktiga kliniska riktlinjer från NCCN® och ONS i USA, ESMO i Europa och Cancer Australia i Australien med ytterligare stöd till användningen och acceptansen för skalpkylning. Det är även av mycket stor betydelse att hälsovårdssystemen inkluderar kostnadstäckning för skalpkylning, och inom det här området blev 2021 ett genombrottsår i USA. Myndigheten AMA utfärdande två CPT-koder för skalpkylning och myndigheten CMS beslutade att Medicare-anspråk som använder en av dessa koder skall omfattas av en nationell genomsnittlig ersättning om 1 850,50 USD från och med den 1 januari

2022. Paxman hade installerat omkring 4 400 skalpkylningssystem globalt i slutet av 2021, vilket innebär att bara en bråkdel av samtliga relevanta patienter har tillgång till skalpkylning i dagsläget.

USA är världens största sjukvårdsmarknad med cirka 1,8 miljoner nya cancerfall varje år enligt American Cancer Society. Omkring 270 000 av dessa fall utgörs av invasiv bröstcancer varav ett stort antal av fallen behandlas med cellgifter. Det gör USA till en av Paxmans viktigaste enskilda marknader.

I Japan, där Paxman erhöll marknadsgodkännande i mars 2019, upptäcks omkring 1 miljon nya cancerfall varje år. Japan förväntas bli en av Paxmans viktigaste marknader under de kommande åren, men bolaget satsar även på att öka sin närvaro i bland annat Indien samt etablera sig i Kina där ett letter of intent tecknades med en distributör i april 2022.

Konkurrenser

Skalpkylning med hjälp av gelmössor är en metod som har funnits länge. De kräver dock noggrann hantering för att fungera optimalt och saknar godkännande från bland annat FDA i USA. Det gör att Paxman inte förväntar sig någon betydande konkurrens från bolag som använder denna metod. Inom vätskebaserad skalpkylning är Dignitana den främsta konkurrenten, och bolaget har uppnått vissa framgångar globalt och i USA med hundratals sålda system totalt. Paxman har dock sålt tusentals snarare än hundratals system och är ensam om att ha erhållit marknadsgodkännande i Japan, vilket ger ett försprång om 1-2 år på världens näst största enskilda marknad. I USA är Cooler Heads en ny konkurrent vars produkt är tillåten att marknadsföras och säljas sedan slutet av 2021. I Japan är Reve21 en konkurrent med ett bredare fokus för att motverka håravfall och stimulera hårtillväxt.

Cellgiftsinducerade nervskador i händer och fötter (CIPN)

– ett globalt och underbehandlat hälsoproblem

Många känner till att behandling med cellgifter kan leda till håravfall, men även nervskador i händer och fötter (cellgiftsinducerad neuropati, CIPN) är en allvarlig och vanlig bieffekt. Paxman samarbetar därför med Nationella universitetssjukhuset i Singapore (NUH) i syfte att ta fram Paxman Cryocompression System (PCCS), en portabel kompressions- och kylningsprodukt som motverkar uppkomst av CIPN. En klinisk studie med friska frivilliga och cancerpatienter inleddes i november 2021 och beräknas vara slutförd i september 2023.



Enligt Dr. Raghav Sundar vid NUH drabbas omkring 30-40 procent av alla patienter som behandlas med neurotoxiska cellgifter av CIPN. Tillståndet bedöms vara underdiagnostiserat, delvis beroende på att många cellgiftspatienter inte känner till denna biverkning.

Det finns inte någon förebyggande eller botande behandling för CIPN i dagsläget, men marknaden för läkemedel som lindrar neuropatirelaterade symptom uppskattas vara värd cirka 9 miljarder SEK (1 miljard USD).

Klinisk utvärdering

Innan PCCS kan lanseras, marknadsföras och säljas till kunder krävs klinisk utvärdering och marknads-godkännande av relevanta myndigheter. Paxman har utmärkt kunskap om vad som krävs för att erhålla marknadsgodkännande då bolagets skalpkylnings-system har genomgått motsvarande process. Utvecklingsprojektet i Singapore erhöll ett forskningsanslag om 1,57 miljoner SGD från National Research Foundation (NRF) i Singapore i maj 2021, och en klinisk studie tillsammans med National University Hospital, Singapore har inletts i samarbete med The N.1 Institute for Health, National University of Singapore för att utvärdera Paxmans system avseende dess säkerhet vid kylning och kompression av extremiteter och effektivitet när det gäller att förbättra bevarandet av perifera nerver under cellgiftsbehandling. Denna effektivitet utvärderas enligt olika kliniska och patientrapporterade effektmått. Optimal temperatur och kompression av extremiteter har etablerats i friska frivilliga, och nu genomgår en grupp med cancerpatienter kylning och kompression av extremiteter under ett antal cellgifts-cykler för att etablera säkerhet och

tolerabilitet vid återkommande behandling. Denna pilotstudie i Singapore är nu fullrekryterad, och data förväntas bli tillgänglig under Q4 2022. Vi förväntar oss dock att studien kommer att inkludera ytterligare kliniker i Singapore. En större, randomiserad fas 3-studie för att utvärdera effektiviteten planeras att genomföras i USA. Data från dessa studier kommer att användas i den regulatoriska dokumentation som behövs för att etablera kylnings- och kompressionssystemet som en ny medicinsk produkt, initialt i Singapore, och därefter i USA. Bolaget har även rekryterat Prof. Charles Loprinzi vid the Mayo Clinic i Rochester, USA som ny medlem i Paxmans advisory board. Prof. Loprinzi är en av världens främsta opinionsbildare inom CIPN-området och huvudförfattare av de CIPN-riktlinjer som ASCO gav ut under 2020.

Konkurrenter

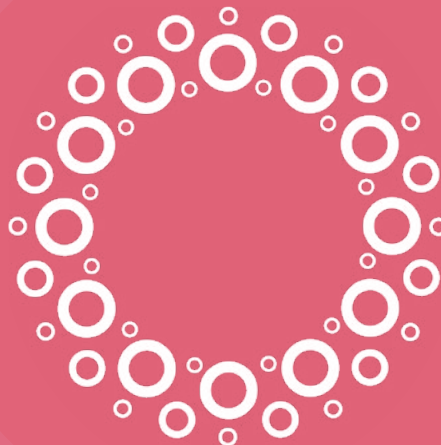
Det finns ännu inte någon marknadsgodkänd kylningsprodukt för att motverka CIPN. Dock säljer det Storbritannien-baserade bolaget Hilotherm en kylningsprodukt i denna region för användning inom ett flertal behandlingsområden, inklusive motverkande av CIPN. Forskning och utveckling bedrivs även av andra bolag som utvecklar mediciska produkter varav svenska Braincool, liksom Paxman noterat på Nasdaq First North, bedöms vara den viktigaste konkurrenten. Paxmans bedömning är att bolagets gedigna erfarenhet av att utveckla marknadsledande utrustning inom skalpkylning, samarbeten med världsledande forskare vid NUH, goda kontakter och samarbeten med ledande kliniska opinionsbildare, en gedigen upparbetad global kundbas samt fullt fokus på onkologirelaterade tillämpningar utgör betydande fördelar gentemot denna konkurrent.

” Uöver USA bedöms Asien inklusive Japan, Indien och Kina utgöra den viktigaste regionen för Paxmans framtida tillväxt.

Målsättning och framtidsutsikter

Paxmans långsiktiga mål är att alla patienter som genomgår cellgiftsbehandling ska ha tillgång till skalpkylning, och att Paxman Scalp Cooling System ska vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen. Under 2021 fortsatte bolaget att befästa sin position som överlägsen global marknadsledare genom att sälja och/eller installera 401 system i Europa, Nord- och Sydamerika, Asien, Oceanien och Afrika, trots fortsatta utmaningar till följd av coronapandemin.

Förutom USA är Asien på väg att bli en allt viktigare region för Paxman. Här är Japan bolagets ledande enskilda marknad, och under de kommande åren bedöms även Indien samt Kina kunna bidra med betydande tillväxt. För Kina tecknade Paxman ett letter of intent (LOI) med Guangzhou Concord Medical Sci-Tech Innovation Center Co. Ltd, ett dotterbolag till Concord Medical Services Holdings Limited (NYSE: CCM), för att gemensamt utveckla marknaden för Paxmans skalpkylningssystem i området Stor-Kina, inklusive Macau, Taiwan och Mongoliet. Det initiala samarbetet löper under en femårsperiod, inklusive en utvärderingsperiod om 24 månader för att behandla upp till 300 patienter vid Concord Medicals Guangzhou Concord Cancer Center, ett National Health Commission-certifierat tertiärt specialistsjukhus beläget i Sino-Singapore Guangzhou Knowledge City. Bolaget är även etablerat på fler marknader i Asien som Malaysia, Singapore och Pakistan. Hittills har Paxman levererat över 70 system till Japan och fortsatta beställningar och leveranser förväntas komma i gång i takt med att denna marknad normaliseras efter pandemin.



Paxman satsar dessutom på att utöka sin fysiska och digitala närvaro på viktiga regionala marknader, samt en förstärkning av marknadsfunktionen i Storbritannien. Som en del av dessa satsningar har regionalt ansvariga utsetts för europeiska marknader som Frankrike, Skandinavien och Tyskland samt Indien i Asien. Vidare utgör satsningen på att utveckla en ny produkt som motverkar cellgifts-inducerade nervskador i händer och fötter (CIPN) en lovande möjlighet att bredda produktportföljen i framtiden. Detta projekt fortsatte att utvecklas positivt under 2021, och en klinisk studie inleddes i november.

Bolaget kommer även att fortsätta med omställningen till regionala affärsmodeller som ger Paxman ersättning för varje såld kylhätta och/eller varje behandling. Affärsmodellen är implementerad fullt ut i USA, och en liknande modell används i Mexiko i samarbete med licenspartnern Teva, samt i Kanada. En modifierad variant används i Japan där bolaget säljer skalpkylningssystem till distributören samt erhåller ersättning för varje såld personlig kylhätta. Modellen införs gradvis på fler marknader i takt med att bolaget kan börja erbjuda sin senaste PSCS-modell.

PAXMAN^o

CHANGING THE FACE OF CANCER

Antal installerade system under 2021

Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA, Kanada och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).



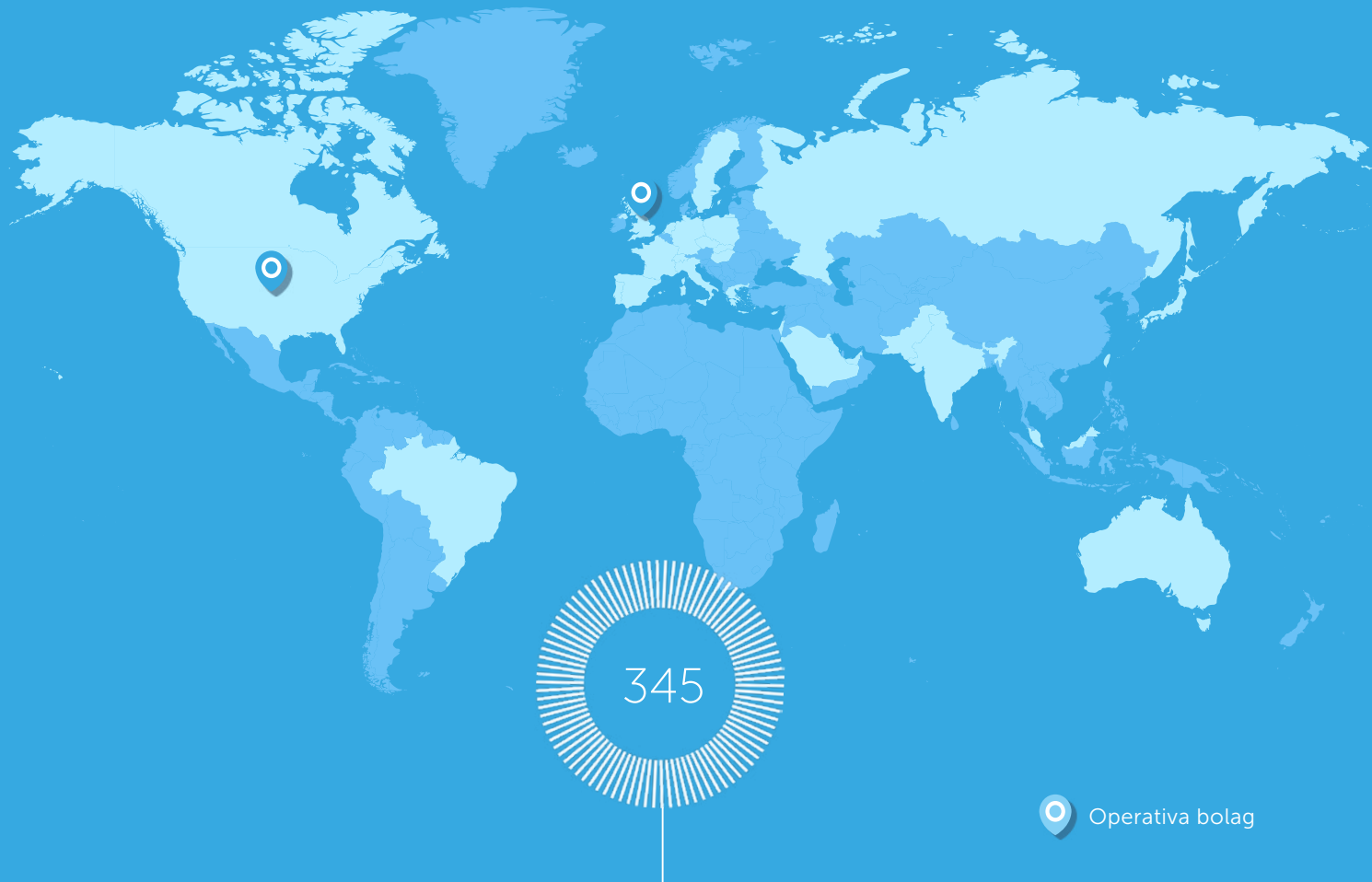
Australien	10	Kanada	16	Slovenien	1
Brasilien	19	Malaysia	1	Spanien	2
Bulgarien	3	Marocko	1	Storbritannien	72
Frankrike	13	Nederländerna	37	Sverige	6
För. Arabemiraten	4	Polen	3	Tjeckien	4
Guatemala	2	Rumänien	1	Turkiet	3
Indien	10	Ryssland	11	Ungern	1
Irland	1	Saint Martin	1	USA	146
Israel	3	Schweiz	6	Österrike	2
Italien	20	Singapore	2	Totalt	401

PAXMAN^o

CHANGING THE FACE OF CANCER

Antal installerade system under 2020

Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).



Australien	11	Italien	20	Schweiz	12
Bahrain	1	Japan	21	Singapore	1
Brasilien	8	Kanada	1	Slovakien	1
Caymanöarna	1	Malaysia	1	Spanien	2
Cypern	3	Nederländerna	33	Storbritannien	74
För. Arabemiraten	1	Pakistan	1	Sverige	5
Frankrike	19	Polen	4	Tjeckien	1
Grekland	1	Portugal	3	Tyskland	4
Indien	3	Ryssland	12	Ungern	1
Israel	1	Saudiarabien	2	USA	97
				Totalt	345

Personerna bakom Paxman

Samtliga innehav avser aktuellt innehav vid årsredovisningens publicering.

Ledande befattningshavare



Richard Paxman

VD och styrelseledamot sedan den 10 februari 2017.

Richard Paxman har lång erfarenhet av global marknadsutveckling inklusive utformning av kliniska tester och regulatoriska godkännanden specifikt relaterade till skalpkylning. Han har varit anställd i Bolaget sedan 2009. Innan Richard Paxman påbörjade sitt uppdrag hos Paxman Coolers Ltd hade han en ledande befattning i Brewfitt Ltd.

Född: 1983

Innehav: 1 281 000 aktier



Emelie Gustafsson

CFO sedan den 1 mars 2020.

Emelie Gustafsson är sedan 2015 anställd som CFO i CIMON-koncernen som är en av PAXMANs största aktieägare, och innehar dessutom styrelseuppdrag i flertalet av CIMON-koncernens bolag. Var även styrelseledamot i Paxmans engelska bolag till 2016. Hon har en gedigen utbildning med dubbel kandidatexamen i ekonomi och skattejuridik vid Kristianstad Högskola.

Född: 1980

Innehav: 2 000 aktier

Styrelse



Per-Anders Johansson

Styrelseordförande sedan den 1 december 2016.

Per-Anders Johansson har lång erfarenhet från teknik- och utvecklingsbolag och är aktiv som investerare genom CIMON AB. CIMON AB har investerat i och utvecklat ett flertal framgångsrika bolag. Per-Anders Johansson har dessutom en lång industriell erfarenhet från Karlshamnsgruppen, Nordico och Ellos där han innehaft ledande positioner.

Född: 1954

Innehav: 1 263 992 aktier via CIMON Venture Trust AB, 5 000 aktier privat, 310 000 aktier via NOMIC AB



Robert Kelly

Styrelseledamot sedan den 10 januari 2017.

Robert Kelly är advokat och har specialiserat sig på bolagsrätt. Han är även auktoriserad revisor, och har lång erfarenhet från företagsledning i både privata och publika företag innan karriären som advokat. Robert Kelly har även varit CFO och senare CEO för teknikbolaget Minorplanet Systems plc, som var listat på London Stock Exchange. Dessförinnan hade han ledande befattningar inom Caudwell Group och Kunick plc.

Född: 1961

Innehav: 11 250 aktier



Björn Littorin

Styrelseledamot sedan den 1 december 2016.

Björn Littorin har lång erfarenhet som managementkonsult, företagsledare och styrelseledamot i såväl tillverkande som tjänstebaserade företag samt 20 års erfarenhet som Investment Manager och styrelseledamot av teknik- och utvecklingsbolag, främst inom medicinteknik. Några av bolagen där han varit VD eller styrelseledamot var listade på Stockholmsbörsen. Björn Littorin var styrelseledamot i Paxman Group Ltd och dess dotterbolag Paxman Coolers Ltd till 2017. Björn Littorin är senior advisor i Klaria Pharma Holding AB, noterat på Nasdaq First North Growth Market.

Född: 1947

Innehav: 465 076 aktier

Styrelse



Glenn Paxman

Styrelseledamot sedan den 10 januari 2017.

Glenn Paxman är grundare av PAXMAN och ansvarig för design och utveckling av skalpkylningssystemet. Han har över 40 års affärserfarenhet inklusive ledningserfarenhet och produktdesign av medicintekniska produkter samt över 25 års erfarenhet inom utveckling av tillverkningsprocesser för bolag inom läkemedelssektorn och kemisk industri. Glenn är även grundare och styrelseordförande för Brewfitt Ltd. Hans roll i bolaget idag är att bidra med strategisk rådgivning till bolagets styrelse och ledning samt assistera inom tillväxtstimulerande projekt i USA.

Född: 1956

Innehav: 5 857 395 aktier



Richard Paxman

VD och styrelseledamot sedan den 10 februari 2017.

Richard Paxman har lång erfarenhet av global marknadsutveckling inklusive utformning av kliniska tester och regulatoriska godkännanden specifikt relaterade till skalpkylning. Han har varit anställd i Bolaget sedan 2009. Innan Richard Paxman påbörjade sitt uppdrag hos Paxman Coolers Ltd hade han en ledande befattning i Brewfitt Ltd.

Född: 1983

Innehav: 1 281 000 aktier



Maria Bech

Styrelseledamot sedan den 10 januari 2017.

Maria Bech har lång erfarenhet från ett stort antal företag inom bioteknik och läkemedel, och har innehaft befattningar som bl a Director of Clinical Operations och Principal Project Manager i Karo Pharma AB och Chief Scientific Officer i Smartfish AS. Maria Bech är styrelseledamot i Neuronano AB och Iconovo AB, samt VD för EpiEndo Pharmaceuticals.

Född: 1968

Innehav: 4 200 aktier privat samt 4 500 aktier via bolaget Bech Pharma Consulting AB

Förvaltningsberättelse 2021

Styrelsen och verkställande direktören för Paxman AB (publ) lämnar härmed årsredovisning samt koncernredovisning för räkenskapsåret 2021-01-01–2021-12-31.

Om inget särskilt anges redovisas alla belopp i tusental svenska kronor (Tkr).

Information om verksamheten

Bolaget

Paxman AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, bildades som ett lagerbolag i oktober 2016, och nuvarande namn och verksamhet registrerades den 14 december 2016. Bolaget är ett publikt aktiebolag, och dess associationsform regleras av aktiebolagslagen (2005:551). Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn med adress Pargatan 13, 374 35 KARLSHAMN. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Ltd, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE HUDDERSFIELD, England. Koncernen har även ett dotterbolag i USA, Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas. Både Paxman Coolers Ltd och Paxman US, Inc är helägda dotterbolag till Paxman Group Ltd, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till Paxman AB (publ).

Paxman AB har utsett FNCA Sweden AB (tel 08 – 528 003 99, info@fnca.se) till sin Certified Adviser.

Översikt över resultat och ställning

- Koncernens omsättning uppgick till 96 202 (78 053) Tkr.
- Koncernresultatet efter skatt uppgick till -12 776 (-19 186) Tkr. Resultat per aktie uppgick till -0,67 (-1,2) kr.
- Koncernens egna kapital per den 31 december uppgick till 125 755 (10 889) Tkr. Soliditeten för koncernen var 75,6 (14,1) %.
- Likvida medel i koncernen uppgick till 72 266 (3 577) Tkr.
- Koncernen hade per årsskiftet 17 154 (48 230) Tkr i externa räntebärande skulder, varav 11 328 (31 817) Tkr var kortfristiga.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -4 143 (-8 484) Tkr, och årets kassaflödespåverkande nettoinvesteringar till -24 446 (-6 320) Tkr. Likvida medel ökade med 68 689 (1 974) Tkr under året.

Moderbolaget

- Fram till sommaren 2021 omfattade moderbolagets verksamhet enbart koncernledning och koncerngemensamma funktioner, men under senare halvåret har även moderbolaget kommit igång med försäljning av systemen.
- Moderbolagets likvida medel uppgick till 69 419 (50) Tkr den 31 december.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten var -4 784 (-4 974) Tkr. Årets kassaflödespåverkande nettoinvesteringar uppgick till -70 (0) Tkr.
- Antalet anställda i moderbolaget uppgick per balansdagen till 1 (0) person.

Flerårsjämförelse för koncernen

	2021	2020	2019	2018
Rörelsens intäkter, Tkr	104 708	85 478	95 670	68 563
EBITDA ¹⁾	2 882	-1 045	2 438	-95
Rörelseresultat, Tkr	-10 587	-11 690	-5 960	-4 782
Resultat efter finansiella poster, Tkr	-12 670	-20 096	-2 674	-5 164
Balansomslutning, Tkr	166 341	77 011	84 973	55 739
Soliditet, % ²⁾	75,6%	14,1%	33,4%	45,6%
Antal anställda vid periodens utgång, st	56	51	48	41

1) Resultat före ränteutgifter, räntekostnader, skatter och avskrivningar.

2) Justerat eget kapital i procent av balansomslutning.

Året som gick

Året inleddes med beskedet att den amerikanska hälsovårdsorganisationen AMA utfärdat två separata CPT®-koder för "mekanisk skalpkylning". De båda CPT® Kategori III-koderna 0662T och 0663T trädde i kraft den 1 juli 2021.

I början av februari beslutade Paxman att genomföra en riktad nyemission om cirka 59 MSEK före transaktionskostnader. Syftet med emissionen var att:

- förstärka Paxmans finansiella ställning samt fortsatt finansiering av bolagets kommersialiseringsstrategi inklusive förstärkning av försäljningsorganisationen på plats samt via existerande och nya distributörer på viktiga regionala marknader
- främjande av bolagets ersättningsstrategi i USA samt investering i bolagets R&D-pipeline inklusive utvecklingen av en kompressions- och kylningsprodukt som motverkar cellgiftsinducerad neuropati (CIPN).

Under det första kvartalet meddelades att en observationsprospektiv pilotstudie kommer att vara den första som använder ett skalpkylningssystem från Paxman för att motverka cellgiftsinducerat håravfall hos barn och ungdomar.

I början av det andra kvartalet röstades ett lagförslag igenom som föreslår att det skall vara obligatoriskt för försäkringsbolag att täcka FDA-godkända skalpkylningskostnader för cancerpatienter i delstaten Texas representanthus med 8 röster mot 1.

I maj utsåg Paxman Sistemplus S.A. till exklusiv distributionspartner för den nya marknaden Chile, och Medinova LLC till global distributionspartner för Ukraina.

I slutet av maj erhöll Paxmans forskningspartnersamarbete med kliniker och forskare vid National University Health System (NUHS) i Singapore för utveckling av ett mobilt kylnings- och kompressionssystem som motverkar cellgiftsinducerad perifer neuropati (CIPN) ett forskningsanslag om 1,57 miljoner SGD från National Research Foundation (NRF) i Singapore.

I mitten av juni tecknade Paxman distributionsavtal med PT. Gekha Karunia Abad för Indonesien samt VisionTech International för Bangladesh. Avtalen innebär att Paxman etablerar sin verksamhet i två mycket folkrika länder: Indonesien är världens fjärde folkrikaste land och Bangladesh har 164 miljoner invånare.

Under det tredje kvartalet meddelades att Paxman återigen startat upp sin verksamhet i Kanada. De hinder som fick bolaget att lämna marknaden 2019 hade nu övervunnits.

I september inleddes testning av Paxmans CIPN-system på friska frivilliga i Singapore, detta som en del av det CIPN-projekt som drivs tillsammans med National University of Singapore (NUS).

Under det fjärde kvartalet meddelades att the US Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) har omtilldelat betalning för skalpkylning för de Medicare-anspråk som lämnats in med CPT-kod 0062T till New Technology APC 1520 med en nationell genomsnittlig ersättning om 1 850,50 USD från 1 januari 2022. En Ambulatory Payment Classification (APC) är den amerikanska regeringens metod för att betala hälsovård-saktörer som tillhandahåller öppenvårdstjänster inom Medicareprogrammet. Det nya betalningssuppletet möjliggör kostnadsersättning enligt Medicare Hospital Outpatient Prospective Payment System (OPPS).

I november inledde Paxman en klinisk studie med National University Hospital, Singapore i samarbete med The N.1 Institute for Health, National University of Singapore. Studien syftar till att undersöka säkerheten och tolerabiliteten av kryokompression i extremiteterna för att förebygga cellgiftsinducerad perifer neuropati (CIPN) via det nyutvecklade Paxman Cryocompression System (PCCS) hos friska frivilliga och cancerpatienter, och beräknas vara slutförd i september 2023.

I december genomförde Paxman en riktad nyemission och tillfördes därmed 77 miljoner kronor före transaktionskostnader. Likviden kommer att användas till att stärka bolagets finansiella ställning samt det fortsatta arbetet med att genomföra Paxmans kommersialiseringsstrategi, inklusive införandet av en ny affärsmodell i USA för att möjliggöra kostnadsersättning.

För väsentliga händelser som inträffat efter räkenskapsårets utgång, se Not 2.

Medarbetare

Den 31 december 2021 fanns i koncernen 56 medarbetare, varav 1 person i det svenska moderbolaget, 48 personer i Huddersfield, England och 7 personer i Houston, USA.

Den 31 december 2020 fanns i koncernen 51 medarbetare, varav 44 personer i Huddersfield, England och 7 personer i Houston, USA.

Aktiebaserade incitamentsprogram

Vid årsstämman den 23 maj 2019 beslutades emittera teckningsoptioner till anställda vid dotterbolaget Paxman Coolers Ltd. Totalt emitterades 68 478 optioner, med åtföljande rätt att teckna högst 68 478 nya aktier i Paxman AB. Optionerna ger innehavarna rätt att teckna aktier från och med juni 2020 och fram till och med juni 2029, till en teckningskurs om 65,37 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande uppgår utspädningseffekten till 0,4 % av det totala antalet aktier i bolaget.

Bolagsstyrning

Paxmans bolagsstyrning beskrivs närmare i styrelsens bolagsstyrningsrapport på sidorna 81-83.

Miljö

Koncernen bedriver ingen verksamhet som omfattas av miljöbalkens tillstånds- eller anmälningsplikt.

Förslag till disposition av årets resultat

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

Balanserat resultat	149 489 Tkr
Årets resultat	-4 676 Tkr
	144 813 Tkr

**Styrelsen och verkställande direktören föreslår att
vinstmedlen disponeras så att**

I ny räkning överförs	144 813 Tkr
	144 813 Tkr

Beträffande bolagets redovisade resultat för räkenskapsåret 2021 och ställningen per den 31 december 2021 hänvisas till nedanstående resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser jämte till dessa hörande tilläggsupplysningar.

Riskhantering i koncernen

Riskhantering

Paxman-koncernens verksamhet och lönsamhet påverkas av en rad yttre och inre faktorer som bolaget själv kan påverka i större eller mindre omfattning. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera alla förekommande risker samt bedöma hur respektive risk ska hanteras och begränsas.

Verksamhets- och branschrelaterade risker

Patent och immateriella rättigheter

Paxman har erhållit patent relaterade till bolagets metod för skalpkylning. Det finns ingen garanti för att bolaget kommer att kunna skydda erhållna patent, varumärken och andra immateriella rättigheter, eller att inlämnade ansökningar om registrering kommer att beviljas. Det finns även en risk att nya teknologier och produkter utvecklas som kringgår eller ersätter bolagets immateriella rättigheter.

Nyckelpersoner

Bolaget är beroende av styrelseledamöter, ledande befattningshavare och övriga nyckelpersoner i olika befattningar. Förmågan att behålla nuvarande personal liksom möjligheten att rekrytera ny personal är avgörande för bolagets framtida utveckling. Det finns en risk att förlusten av en styrelseledamot, lednings- eller nyckelperson kan innebära att viktiga kunskaper går förlorade, eller att genomförandet av Paxmans affärsstrategi påverkas negativt. Denna risk begränsas till viss del genom att flertalet nyckelpersoner är aktieägare i bolaget.

Partnersamarbeten

På vissa geografiska marknader använder sig Paxman av distributörer och andra partners för försäljning och distribution. I vissa fall innebär dessa partners att bolaget får tillgång till en stor del av den specifika marknaden. Väl fungerande partnersamarbeten är därmed viktiga för försäljning och distribution av Paxmans produkter och tjänster. Sådana samarbeten kan vara svåra att tidsmässigt ersätta på ett fullgott sätt, och det finns därmed en risk att avbrutna samarbeten skulle kunna inverka negativt på bolagets verksamhet.

Produktkvalitet

Bristande kvalitet i av Paxman levererade produkter skulle kunna medföra att skadeståndsanspråk riktas mot bolaget från patienter, vårdgivare eller andra aktörer, vilket skulle kunna ha en negativ inverkan på bolagets finansiella ställning.

Beroende av leverantörer

För att Paxman ska kunna producera och leverera sina produkter är bolaget beroende av leverantörer. Skulle dessa inte vara villiga att fortsätta avtalat samarbete med bolaget finns det en risk för att Paxman i ett sådant läge inte kan ersätta en sådan leverantör på ett tidsmässigt, kvalitativt eller ekonomiskt fullgott sätt.

Konkurrenter

Paxman verkar på en global marknad, och det finns risk för att det tillkommer konkurrenter som förfogar över mer omfattande resurser än Paxman, med risk att dessa kan komma att reagera snabbare på nya och specifika kundbehov eller i övrigt komma att öka sina marknadsandelar t ex genom aggressiv priskonkurrens och stordriftsfördelar.

Förändringar inom sjukvården

Nya läkemedel och behandlingsmetoder introduceras regelbundet inom sjukvården. Det finns alltid en risk att nya behandlingsmetoder medför att efterfrågan på Paxmans produkter och tjänster minskar.

RISKHANTERING I KONCERNEN**Marknadsacceptans**

Paxman tillverkar produkter som avses användas av cancerpatienter i samband med cytostatikabehandling. Sjukvården kan anses vara en konservativ bransch där det kan ta lång tid innan nya läkemedel eller behandlingsmetoder blir accepterade. Även om Paxmans produkter erhåller regulatoriska godkännanden finns det en risk att produkterna inte erhåller marknadsacceptans bland läkare, branschorganisationer eller andra aktörer inom sjukvården.

Marknadsgodkännanden

Paxman måste i tillämpliga fall erhålla marknads-godkännanden för att kunna marknadsföra och sälja bolagets skalpkylningssystem. Om bolaget inte lyckas erhålla planerade marknadsgodkännanden eller om sådant godkännande blir försenat, finns det en risk att intäkter reduceras, försenas eller uteblir helt.

Politiska risker

Paxman är, på olika sätt, verksam i och genom ett stort antal länder, och kan därigenom påverkas av politiska och ekonomiska osäkerhetsfaktorer i dessa länder. Det finns en risk att Paxman påverkas negativt genom förändringar i lagar, skatter, tullar och andra villkor för utländska bolag.

Skatterisker

Paxman bedriver för närvarande verksamhet på över 35 marknader över hela världen. Verksamheten bedrivs i enlighet med Paxmans tolkning av gällande skattelagar, skatteavtal och bestämmelser i de aktuella länderna. Om det skulle visa sig att Paxmans tolkning av tillämpliga lagar, skatteavtal och bestämmelser är felaktig skulle detta kunna förändra bolagets skattesituation.

Finansiella risker

Med finansiella risker avses påverkan av Paxmans resultat och kassaflöde till följd av förändringar i valutakurser, räntenivåer, kreditrisker samt upplåningsrisker.

Valutarisker

Valutarisker definieras dels som omräknings-exponering, vid omräkning av utländska dotterbolags egna kapital, och dels som transaktionsexponering d v s risken för att valutakursförändringar har en väsentlig negativ inverkan på Paxmans resultaträkning, balansräkning eller kassaflöde. Exponering för valutakursrisk förekommer vid köp eller försäljning av produkter eller tjänster i en annan valuta än moderbolagets eller dotterbolagens lokala valutor, samt vid omräkning av dotterbolagens balansräkningar och resultaträkningar i utländska

valutor till SEK. Paxmans internationella verksamhet ger upphov till ett betydande kassaflöde i utländsk valuta. Paxman är främst exponerad för förändringar i GBP, EUR och USD i förhållande till SEK, men med tanke på de stora koncerninterna mellanhavandena mellan Paxman Coolers Ltd och Paxman US, Inc, (där det engelska bolaget har betydande fordringar på sitt amerikanska systerbolag) i synnerhet för förändringar mellan GBP och USD. Hittills har det inte funnits någon tydlig återbetalningsplan för denna koncerninterna skuld, vilket har gjort det svårt att implementera valutasäkring.

Ränterisker

Ränterisker definieras som hur förändringar i räntenivån påverkar det finansiella nettot och värderingen av finansiella instrument. Ränterisken i Paxman är begränsad och inga finansiella instrument används för att eliminera effekten av en negativ utveckling av marknadsräntorna. Koncernens upplåning uppgick till 17,1 Mkr den 31 december 2021, varav hela summan är i brittiska pund. Per den 31 december 2020 uppgick koncernens upplåning till 48,2 Mkr, varav 33,3 Mkr i svenska kronor och resterande del i brittiska pund.

Kreditrisker

Med kreditrisk avses i första hand risker hänförliga till försäljning till kunder. En sådan kundkreditrisk innebär att kunderna inte uppfyller sina åtaganden i form av betalning av kundfakturer. Eftersom koncernens exponering mot enskilda kunder är låg är risken för att kundförluster skall få stor inverkan förhållandevis liten. Koncernen har fastställt riktlinjer för att säkra att försäljningen av tjänster sker till kunder med lämplig kreditvärdighet samt att erforderliga reserveringar sker för osäkra fordringar. Om kunder värderas av oberoende värderare används dessa bedömningar. I de fall då ingen oberoende kreditbedömning finns görs en riskbedömning av kundens kreditvärdighet i huvudsak baserad på dennes finansiella ställning.

Kapitalrisk

Målsättningen avseende kapitalstrukturen är att säkerställa koncernens operativa dotterbolags framtida förmåga att bedriva sin verksamhet, så att den kan generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter. Kapitalbehovet bedöms på basis av skuldsättningsgraden, vilken beräknas som nettoskulden dividerat med totalt kapital. Totalt kapital utgör summan av koncernens eget kapital plus nettoskulden. Per bokslutsdagen uppvisar koncernen en negativ nettoskuld, d.v.s. likvida medel överstiger upplåningen.

Likviditetsrisk

Kassaflödesprognoser upprättas av koncernens rörelsedrivande företag och aggregeras av moderbolaget. Man följer noga rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv för att säkerställa att koncernen har tillräckligt med kassamedel för att möta behovet i den löpande verksamheten, samtidigt som man löpande beaktar koncernens uppfyllelse av interna balansräkningsbaserade resultatmått och, om tillämpligt, externa tillsyns- eller legala krav – till exempel valutarestriktioner.

Koncernen hade från och med februari 2018 tillgång till en investeringskredit hos Sparbanken i Karlshamn. I februari 2020 erhöll koncernen en ytterligare kredit på 20 Mkr i form av checkkredit, och vid utgången av 2020 uppgick krediterna totalt till 49 Mkr. Denna ytterligare kredit var öronmärkt för investeringar i anläggningstillgångar i USA, och delvis avsedd som en buffert. I slutet av 2021 löstes alla krediter och skulder hos Sparbanken i Karlshamn, som en följd av de genomförda riktade nyemissionerna under året.

Paxman Coolers Ltd har en rörelsekredit hos sin engelska bank i form av fakturabelåning om 300 000 GBP, för att garantera bibehållen tillväxttakt.

Under 2021 genomfördes två riktade nyemissioner som tillförde bolaget totalt 128 Mkr efter emissionskostnader. Det är bolagets uppfattning att inget ytterligare kapitaltillskott kommer att behövas för genomförandet av Paxmans nuvarande affärsplan, varför likviditetsrisken är att betrakta som mycket begränsad.

Övriga finansiella risker

Placeringar av överskottslikviditet ska ske utan att koncernen ikläder sig någon betydande likviditetsrisk. Överskottslikviditet ska enligt gällande policy placeras på bank eller i annat räntebärande instrument med minst kreditrating a1/p1/K1. Anledningen är att en placering ska kunna lösas in med kort varsel och på så sätt minska den likviditetsrisk som uppstår i samband med en placering. Överskottslikviditet hanteras av moderbolaget Paxman AB (publ).

Per 2021-12-31 hade koncernen långfristiga skulder till kreditinstitut på totalt 5,8 Mkr (2020: 16,4 Mkr). För koncernens övriga bankkrediter och leverantörsskulder är förfallotidpunkten inom 12 månader.

Övriga risker

Miljörisker

Inget av koncernens bolag bedriver verksamhet som kräver tillstånds- eller anmälningsplikt enligt miljöbalken eller motsvarande lagstiftning.

Tvister och försäkringar

Paxman är inte inblandad i några rättsliga tvister. Koncernen har ett försäkringsprogram som inkluderar sedvanlig styrelseansvarsförsäkring omfattande styrelse och ledande befattningshavare samt de i koncernen ingående bolagen, förutom ett komplett försäkringsprogram tecknat för den rörelsedrivande verksamheten hos försäkringsbolaget Wilby Ltd.

KONCERNRESULTATRÄKNING

Koncernresultaträkning

Tkr	Not	2021	2020
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	4,5	96 202	78 053
Aktiverat arbete för egen räkning		8 506	5 084
Övriga intäkter	6	0	2 341
Summa rörelsens intäkter		104 708	85 478
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		-40 190	-32 449
Övriga externa kostnader	7,9	-29 083	-30 098
Personalkostnader	8	-32 553	-23 976
Avskrivningar och nedskrivningar	10	-13 469	-10 645
Summa rörelsens kostnader		-115 295	-97 168
Rörelseresultat		-10 587	-11 690
Finansiella poster:			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	11	13	13
Räntekostnader och liknande resultatposter	12	-2 096	-8 419
Summa finansiella poster		-2 083	-8 406
Resultat före skatt		-12 670	-20 096
Skatt	13	-106	910
Årets resultat		-12 776	-19 186
Resultat per aktie *		-0,67	-1,20

* Resultat per aktie är beräknat på genomsnittligt antal aktier under året.

Tilläggsupplysningarna på sidorna 65-80 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

Koncernbalansräkning

Tkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	14		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		16 364	12 424
Summa immateriella tillgångar		16 364	12 424
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	15	32 367	26 551
Inventarier, verktyg och installationer		3 518	2 947
Summa materiella anläggningstillgångar		35 885	29 498
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	13	6 380	5 735
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	16	47	42
Summa finansiella anläggningstillgångar		6 427	5 777
Summa anläggningstillgångar		58 676	47 699
Omsättningstillgångar			
Varulager mm			
Färdiga varor och handelsvaror		18 111	13 746
Summa varulager mm		18 111	13 746
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	19	12 056	6 271
Fordringar på intresseföretag och gemensamt styrda företag	20	94	527
Övriga fordringar		2 334	1 618
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	2 804	3 573
Summa fordringar		17 288	11 989
Kassa och bank		72 266	3 577
Summa omsättningstillgångar		107 665	29 312
Summa tillgångar		166 341	77 011

KONCERNBALANSRÄKNING

Koncernbalansräkning

Tkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital (19 012 500 aktier)		19 012	16 012
Övrigt tillskjutet kapital		119 519	14 063
Årets resultat		-12 776	-19 186
Summa eget kapital		125 755	10 889
Avsättningar			
Uppskjutna skatteskulder	13	939	667
Summa avsättningar		939	667
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22	5 826	16 413
Summa långfristiga skulder		5 826	16 413
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22	11 328	31 817
Leverantörsskulder		16 506	10 957
Skatteskulder		-	-
Övriga skulder		512	2 808
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	5 475	3 460
Summa kortfristiga skulder		33 821	49 042
Summa skulder		39 647	65 455
Summa eget kapital och skulder		166 341	77 011

Koncernens samtliga ställda säkerheter och eventalförpliktelser framgår av Not 24. Förändringar i koncernens egna kapital redogörs på sidan 62.

Kassaflödesanalys för koncernen

- Not 25

Tkr	2021	2020
Kassaflöde från den löpande verksamheten		
Resultat före finansiella poster	-10 587	-11 690
Finansiella poster	-2 083	-8 405
Betald skatt	-106	735
Justeringar för:		
Avskrivningar och nedskrivningar	13 469	10 645
Övriga ej kassapåverkande poster	-712	1 714
Kassaflöde före förändringar i rörelsekapital	-19	-7 001
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:		
Varulager mm	-4 365	-1 885
Rörelsefordringar	-5 299	7 675
Rörelseskulder	5 540	-7 272
Kassaflöde från rörelsen	-4 124	-1 482
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 143	-8 483
Investeringsverksamheten		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-5 590	-1 646
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-18 206	-4 674
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	-650	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-24 446	-6 320
Finansieringsverksamheten		
Upptagna lån(+)/amortering av lån(-)	-31 076	16 778
Nyemission	128 354	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	97 278	16 778
Förändring av likvida medel	68 689	1 975
Likvida medel vid årets början	3 577	1 603
Likvida medel vid årets slut	72 266	3 577

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

Resultaträkning för moderbolaget

Tkr	Not	2021	2020
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	5	244	-
Summa rörelsens intäkter		244	-
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		-68	-
Övriga externa kostnader	7,9	-3 457	-3 110
Personalkostnader	8	-890	-512
Avskrivningar och nedskrivningar	10	-8	-
Summa rörelsens kostnader		-4 423	-3 622
Rörelseresultat		-4 179	-3 622
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	11	823	717
Räntekostnader och liknande resultatposter	12	-1 320	-2 379
Summa finansiella poster		-497	-1 662
Resultat efter finansiella poster		-4 676	-5 284
Skatt	13	-	-
Årets resultat		-4 676	-5 284

Balansräkning för moderbolaget

Tkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	15	62	-
Summa materiella anläggningstillgångar		62	-
Finansiella anläggningstillgångar			
Aktier i koncernföretag	17	26 701	26 228
Fordringar hos koncernföretag	18	67 677	-
Summa finansiella anläggningstillgångar		94 378	26 228
Summa anläggningstillgångar		94 440	26 228
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag	18	-	46 867
Kundfordringar	19	143	
Övriga fordringar		1 008	600
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	-	54
Summa fordringar		1 151	47 521
Kassa och bank		69 419	50
Summa omsättningstillgångar		70 570	47 571
Summa tillgångar		165 010	73 799

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

Balansräkning för moderbolaget

Tkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (19 012 500 aktier)		19 012	16 012
Summa bundet eget kapital		19 012	16 012
Fritt eget kapital			
Överkursfond		149 489	28 947
Årets resultat		-4 676	-5 284
Summa fritt eget kapital		144 813	23 663
Summa eget kapital		163 825	39 675
Skulder			
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22	-	9 480
Summa långfristiga skulder		-	9 480
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22	-	23 840
Leverantörsskulder		371	136
Övriga skulder		33	
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	781	668
Summa kortfristiga skulder		1 185	24 644
Summa skulder		1 185	34 124
Summa eget kapital och skulder		165 010	73 799

Förändringar i moderbolagets egna kapital redogörs på sidan 62-63.

Kassaflödesanalys för moderbolaget

- Not 25

Tkr	2021	2020
Kassaflöde från årets verksamhet		
Resultat före finansiella poster	-4 179	-3 622
Justeringar för:		
Finansiella poster	-497	-1 662
Avskrivningar och nedskrivningar	8	
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital:		
Rörelsefordringar	-497	-90
Rörelseskulder	381	400
Kassaflöde från rörelsen	-4 784	-4 974
Investeringsverksamheten		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-70	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-70	-
Finansieringsverksamheten		
Nyemission	128 354	-
Upptagna lån(+)/amortering av lån(-)	-33 320	5 940
Förändring koncerninterna fordringar/lån	-20 810	-966
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	74 224	4 974
Förändring av likvida medel	69 370	-
Likvida medel vid periodens början	50	50
Likvida medel vid periodens slut	69 419	50

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Förändringar i eget kapital

Koncernen Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Årets resultat	Totalt
Eget kapital 2019-12-31 (16 012 500 aktier)	16 012	9 593	2 756	28 361
Balansering av föregående års resultat		2 756	-2 756	-
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag		1 242		1 242
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument		472		472
Årets resultat			-19 186	-19 186
Eget kapital 2020-12-31 (16 012 500 aktier)	16 012	14 063	-19 186	10 889
Balansering av föregående års resultat		-19 186	19 186	
Nyemission exkl emissionskostnader	3 000	125 354		128 354
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag		-712		-712
Årets resultat			-12 776	-12 776
Eget kapital 2021-12-31 (19 012 500 aktier)	19 012	119 519	-12 776	125 755

Moderbolaget Tkr	Aktiekapital	Överkursfond	Årets resultat	Totalt eget kapital
Eget kapital 2019-12-31 (16 012 500 aktier)	16 012	32 560	-4 085	44 487
Balansering av föregående års resultat		-4 085	4 085	-
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag				
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument		472		472
Årets resultat			-5 284	-5 284
Eget kapital 2020-12-31 (16 012 500 aktier)	16 012	28 947	-5 284	39 675
Balansering av föregående års resultat		-5 284	5 284	-
Nyemission exkl emissionskostnader	3 000	125 354		128 354
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag				
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument		472		472
Årets resultat			-4 676	-4 676
Eget kapital 2021-12-31 (19 012 500 aktier)	19 012	149 489	-4 676	163 825

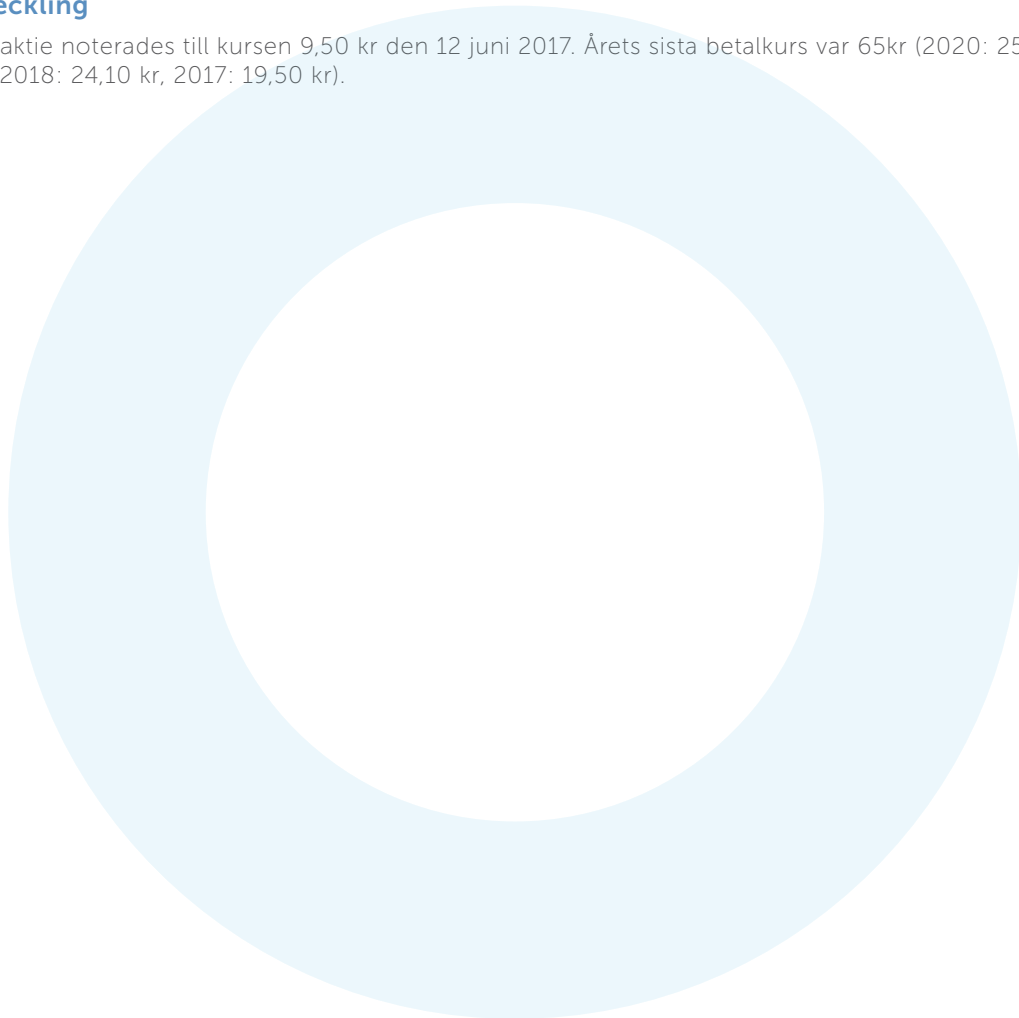
Förändringar i eget kapital

Aktien

Antalet aktier uppgår till 19 012 500 stycken, samtliga emitterade och fullt inbetalda. Kvotvärdet per aktie uppgår till 1 krona. Varje aktie berättigar till en (1) röst på Paxmans bolagsstämma. Det förekommer inga inskränkningar i rätten att fritt överlåta aktier i Paxman. Fram till den 12 mars 2018 omfattades bolagets fyra ursprungliga aktieägare av ett s k lock-up-avtal som undertecknades i samband med Paxmans notering på Nasdaq First North Growth Market. Därigenom förband sig dessa att inom en period om nio månader från första dag för handel inte direkt eller indirekt avyttra aktier i bolaget. Sammantaget omfattades 12 810 000 aktier av lock-up, vilket vid bolagets notering motsvarade 100 % av samtliga aktier före och 80 % av aktierna efter noteringen.

Kursutveckling

Paxmans aktie noterades till kursen 9,50 kr den 12 juni 2017. Årets sista betalkurs var 65kr (2020: 25,40 kr, 2019: 60,00 kr, 2018: 24,10 kr, 2017: 19,50 kr).



Aktieägarna

De 10 största aktieägarna per 2021-12-30 (källa: Euroclear 2021-12-30).

Namn	Antal aktier	Innehav i %
Paxman, Glenn	5 957 395	31,33
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	1 831 638	9,63
Paxman, Richard	1 281 000	6,74
CIMON Venture Trust AB	1 263 992	6,65
BNY Mellon SA/NV	994 584	5,23
Alcur Grow	887 269	4,67
Littorin, Björn	765 076	4,02
Länsförsäkringar Blekinge	585 000	3,08
Länsförsäkringar Kalmar län	545 185	2,87
Alcur Select	465 853	2,45

Per den 31 december 2021 hade bolaget totalt 1 155 (2020: 963) aktieägare, varav de tio största representerade 76,67 (79,5) %.

Data per aktie	2021	2020
Resultat per aktie, kr ¹⁾	-0,73	-1,2
Resultat per aktie vid full utspädning, kr ²⁾	-0,73	-1,2
Eget kapital per aktie, kr ¹⁾	6,61	0,68
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr ¹⁾	-0,27	-0,53
Börskurs vid periodens slut, kr	65	25,4
Antal aktier vid periodens slut, st	19 012 500	16 012 500
Antal aktier vid periodens slut vid full utspädning, st ²⁾	19 080 978	16 080 978
Vägt genomsnittligt antal aktier under året, st	17 470 833	16 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under året vid full utspädning, st ²⁾	17 539 311	16 080 978

1) Resultat respektive kassaflöde per aktie är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie är beräknat på antal utestående aktier vid årets slut.

2) Per den 31 december 2021 hade bolaget ett utestående optionsprogram, riktat till anställda vid dotterbolaget Paxman Coolers Ltd i Huddersfield. Beslut om utgivande av teckningsoptioner fattades vid årsstämman den 23 maj 2019, och optionerna emitterades omgående därefter. Totalt har 68 478 teckningsoptioner emitterats, med åtföljande rätt att teckna högst 68 478 nya aktier i bolaget. Optionerna ger innehavarna rätt att teckna aktier från och med juni 2020 och fram till och med juni 2029, till en teckningskurs om 65,37 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande uppgår utspädningseffekten till 0,4 % av det totala antalet aktier i bolaget. Per den 31 december 2021 fanns ingen utspädningseffekt att rapportera.

Noter

Not 1 - Allmän information

Paxman AB (publ) med organisationsnummer 559079-3898 är ett aktiebolag registrerat och med säte i Karlshamn. Adressen till huvudkontoret är Pirgatan 13, 374 35 KARLSHAMN. Paxman AB är moderbolag i en koncern i vilken ingår dotterbolagen Paxman Group Ltd och Paxman Coolers Ltd i Huddersfield, Storbritannien samt Paxman US, Inc i Houston, USA. Produktion och försäljning av Paxmans skalpkylningssystem hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Ltd. Paxman är sedan den 12 juni 2017 noterat på Nasdaq First North Growth Market under kortnamnet PAX, ISIN-kod SE0009806284. Bolaget har utsett FNCA Sweden AB (info@fnca.se, tel 08 – 528 003 99) till Certified Adviser

Not 2 - Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Vid upprättandet av årsredovisningen råder det betydande osäkerhet gällande vilka konsekvenser Ukrainakrisen kommer att resultera i för verksamheten. Styrelsen följer händelseutvecklingen men kan i påskrivande stund inte bedöma effekterna.

Not 3 - Redovisningsprinciper

Koncernens och moderföretagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Koncernen tillämpar BFNAR 2020:1 på stöd som erhållits till följd av de effekter som spridningen av sjukdomen covid-19 medfört.

Principerna har inte ändrats sedan föregående årsredovisning publicerades.

Koncernredovisning

I koncernredovisningen ingår dotterföretag där moderföretaget direkt eller indirekt har ett bestämmande inflytande.

Koncernens bokslut är upprättat enligt förvärvsmetoden, vilket innebär att dotterföretagens egna kapital vid förvärvet, fastställt som skillnaden mellan tillgångarnas och skuldernas verkliga värden, elimineras i sin helhet. I koncernens egna kapital ingår härigenom endast den del av dotterföretagens egna kapital som tillkommit efter förvärvet.

2017 förvärvade Paxman AB (publ) samtliga aktier i Paxman Group Ltd genom en apportemission. Denna transaktion medförde i sig inte någon ändring av ägarkretsen eller i den verksamhet som bedrivs i Paxman Group Ltd. Transaktionen redovisades därmed som en koncernmässig omstrukturering

under gemensam kontroll, där Paxman ABs koncernredovisning baseras på tidigare koncernmässiga värden. Den skillnad som uppstod mellan värdet på aktier i dotterbolag, åsatt vid apportemissionen, och det redovisade värdet på koncernens identifierbara tillgångar, redovisades direkt mot eget kapital.

I koncernen finns enbart utländska dotterföretag. Dessa klassificeras som självständiga dotterföretag, varför dagskursmetoden tillämpas för omräkning av dess bokslut. Detta innebär att de utländska dotterföretagens tillgångar och skulder omräknas till balansdagens kurs. Samtliga poster i resultaträkningarna omräknas till årets genomsnittskurs. Omräkningsdifferenser förs direkt till koncernens egna kapital.

Internvinster inom koncernen elimineras i sin helhet.

I moderföretagets bokslut redovisas andelar i dotterföretag till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar.

Intresseföretagsredovisning

Som intresseföretag betraktas de företag som inte är dotterföretag men där moderbolaget direkt eller indirekt innehar ett betydande inflytande. I koncernens bokslut redovisas andelar i intresseföretag normalt sett enligt kapitalandelsmetoden. För företag som är av ringa betydelse med hänsyn till kravet på rättvisande bild, har värdet av andelen i stället värderats till anskaffningsvärde. För de intresseföretag som uppfyller villkoren i ÅRL 7 kap. 25 § tredje stycket redovisas andelarna enligt anskaffningsvärdemetoden. Som intäkt från intresseföretag redovisas endast erhållen utdelning av vinstmedel som intjänats efter förvärvet.

Utländska valutor

Tillgångar och skulder i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. I de fall valutasäkringsåtgärd genomförts, t ex terminssäkring, används terminskursen. Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs.

Intäkter

Försäljning av varor och tjänster redovisas vid leverans till kunden, i enlighet med försäljningsvillkoren. Försäljningen redovisas efter avdrag för moms och rabatter. I USA och Mexiko tillämpas en affärsmodell där bolaget i stället tar betalt per patient och behandling, och intäkterna därmed redovisas löpande efter hand som de patienter som tecknat avtal för skalpkylningsbehandlingar påbörjat dessa och i takt med att de erlägger betalning för såväl kylhåttor och behandlingar. I koncernredovisningen elimineras koncernintern försäljning. Övriga intäkter som intjänats intäktsredovisas enligt följande:

Leasing: Intäkter från leasing av skalp kylningssystem redovisas från och med den dag systemet installeras hos kund. Intäkten periodiseras och intäktsförs i enlighet med undertecknat leasingavtal.

Royalty och liknande: i enlighet med den aktuella överenskommelsens ekonomiska innebörd

Ränteintäkter: i enlighet med effektiv avkastning

Inkomstskatter

Skatt på årets resultat utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatt redovisas i resultaträkningen utom då den underliggande transaktionen redovisas direkt mot eget kapital, varvid även tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt är den skattekostnad för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Koncernens aktuella skatt beräknas enligt de skattesatser som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatt beräknas på temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det redovisade värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet. Temporära skillnader beaktas ej i skillnader hänförliga till investeringar i dotterföretag, filialer, intresseföretag eller joint venture om företaget kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna och det inte är uppenbart att den temporära skillnaden kommer att återföras inom en överskådlig framtid. Skillnader som härrör från den första redovisningen av goodwill eller vid den första redovisningen av en tillgång eller skuld såvida inte den hänförliga transaktionen är ett rörelseförvärv eller påverkar skatt eller redovisat resultat utgör inte heller temporära skillnader. Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Immateriella tillgångar

Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter: Utgifter för förvärvade koncessioner, patent, licenser och varumärken balanseras och skrivs av linjärt över dess avtalsreglerade nyttjandetid, normalt högst 20 år.

Förvärvade programvaror: Programvaror av standardkaraktär kostnadsförs. Utgifter för programvaror som utvecklats eller på ett omfattande sätt anpassats för koncernens räkning, balanseras som immateriell tillgång om de har troliga ekonomiska

fördelar som efter ett år överstiger kostnaden. Balanserade utgifter för förvärvade programvaror skrivs av linjärt över nyttjandetiden, dock högst fem år.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter. Indirekta utgifter ingår i anskaffningsvärdet om de utgör en mer än oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för upparbetning eller om de uppgår till ett mer än obetydligt belopp. Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Immateriella anläggningstillgångar tas bort från balansräkningen vid utrangering, försäljning eller när inga framtida ekonomiska fördelar längre väntas från användningen av tillgången. Den vinst eller förlust som uppkommer när en immateriell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen redovisas som en övrig rörelseintäkt eller övrig rörelsekostnad. Avskrivningar är baserade på beräknade nyttjandeperioder.

Avskrivning sker linjärt över tillgångarnas beräknade nyttjandeperiod. Den immateriella anläggningstillgång som redovisas i koncernens balansräkning avser kostnader för erhållande av FDA-godkännande i USA. Avskrivningar påbörjades i samband med godkännandet i april 2017. Tillgången skrivs av linjärt, i det rörelsedrivande dotterbolaget över 5 år och i koncernen över 10 år. Den längre avskrivningstid som koncernen tillämpar är baserad på bedömd nyttjandeperiod.

Immateriella anläggningstillgångar tas bort från balansräkningen vid utrangering, försäljning eller när inga framtida ekonomiska fördelar längre väntas från användningen av tillgången. Den vinst eller förlust som uppkommer när en immateriell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen redovisas som en övrig rörelseintäkt eller övrig rörelsekostnad. Avskrivningar är baserade på beräknade nyttjandeperioder.

NOTER

Avskrivning sker linjärt över tillgångarnas beräknade nyttjandeperiod. Den immateriella anläggningstillgång som redovisas i koncernens balansräkning avser kostnader för erhållande av FDA-godkännande i USA. Avskrivningar påbörjades i samband med godkännandet i april 2017. Tillgången skrivs av linjärt, i det rörelsedrivande dotterbolaget över 5 år och i koncernen över 10 år. Den längre avskrivningstid som koncernen tillämpar är baserad på bedömd nyttjandeperiod.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar. Utgifter för förbättringar av tillgångars prestanda, utöver ursprunglig nivå, ökar tillgångens redovisade värde. Utgifter för reparation och underhåll redovisas som kostnader. Materiella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Linjär avskrivningsmetod används för samtliga typer av materiella tillgångar.

Följande avskrivningstider tillämpas:

Maskiner och andra tekniska anläggningar	5 år
Inventarier, verktyg och installationer	3-5 år

Nedskrivningar

När det finns en indikation på att en tillgång eller en grupp av tillgångar minskat i värde görs en bedömning av dess redovisade värde. I de fall det redovisade värdet överstiger det beräknade återvinningsvärdet skrivs det redovisade värdet omedelbart ner till detta återvinningsvärde. För immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga att användas sker en prövning av eventuellt nedskrivningsbehov en gång per år, oberoende av om en indikation på värdenedgång föreligger eller ej. En tidigare nedskrivning av en tillgång återförs när det har skett en förändring i de antaganden som vid nedskrivningstillfället låg till grund för att fastställa tillgångens återvinningsvärde. Det återförda beloppet ökar tillgångens redovisade värde, dock högst till det värde tillgången skulle ha haft (efter avdrag för normala avskrivningar) om ingen nedskrivning gjorts.

Leasingavtal

Leasingavtal där de ekonomiska fördelar och risker som är hänförliga till leasingobjektet i allt väsentligt

kvarstår hos uthyraren, klassificeras som operationell leasing. Kostnader och intäkter enligt dessa avtal resultatförs linjärt över leasingperioden. Koncernen har inga finansiella leasingavtal.

Finansiella instrument

I koncernredovisningen redovisas finansiella instrument enligt K3 kapitel 12.

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar värdepapper, andra finansiella fordringar, kundfordringar, leverantörsskulder, leasingskulder och låneskulder. Marknadsvärden på finansiella instrument beräknas utifrån aktuella marknadsnoteringar på balansdagen. Marknadsräntor och en uppskattning av företagets riskpremie ligger till grund för beräkningar av marknadsvärden på långfristiga lån. För övriga finansiella instrument, i huvudsak kortfristiga lån och placeringar där marknadsvärden ej finns noterade, bedöms marknadsvärdet överensstämja med bokfört värde.

Kundfordringar: Kundfordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra kundfordringar.

Låneskulder: Låneskulder redovisas initialt till erhållet belopp efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden såsom räntekostnad eller ränteintäkt över lånets löptid. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas. Upphörande av redovisning av finansiella skulder sker först när skulderna har reglerats genom återbetalning eller att dessa efterskänkts.

Transaktionsexponering: Kundfordringar och leverantörsskulder i utländsk valuta värderas till balansdagens kurser. Eventuella valutasäkringstransaktioner avseende framtida flöden i utländsk valuta påverkar resultatet i takt med att de säkrade fordringarna och skulderna redovisas i balansräkningen. Säkringstransaktioner värderas därvid till balansdagkurs och omvärderingen redovisas i rörelseresultatet.

Nedskrivning av finansiella instrument

Vid varje balansdag analyserar koncernen de redovisade värdena för finansiella anläggningstillgångar för att fastställa om det finns indikation på att dessa tillgångar minskat i värde. Exempel på sådana indikationer är finansiella svårigheter hos

låntagaren, avtalsbrott eller om det är sannolikt att låntagaren kommer att försättas i konkurs. För finansiella anläggningstillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde beräknas nedskrivningen som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av företagsledningens bästa uppskattning av framtida kassaflöden. Diskontering sker med en ränta som motsvarar tillgångens ursprungliga effektivränta. Beträffande tillgångar med rörlig ränta används den på balansdagen aktuella räntan. För finansiella anläggningstillgångar som inte värderas till upplupet anskaffningsvärde beräknas nedskrivningen som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nuvärdet av företagsledningens bästa uppskattning av de framtida kassaflödena som tillgången förväntas generera.

Fordringar

Fordringar med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen redovisas som anläggningstillgångar, övriga som omsättningstillgångar. Fordringar upptas till det belopp som efter individuell prövning beräknas bli betalt.

Varulager

Varulagret värderas, med tillämpning av först-in först-ut-principen, till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen. För homogena varugrupper tillämpas kollektiv värdering.

Ersättningar till anställda

Pensionsförpliktelser: Koncernen har i nuläget inga svenska pensionsförpliktelser. De utländska dotterföretagens pensionsförpliktelser redovisas enligt lokala regler. Samtliga koncernens pensionsförpliktelser täcks genom att försäkring tecknats hos försäkringsföretag. Samtliga pensionskostnader belastar rörelseresultatet.

Inom koncernen finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner, för vilka bolagets förpliktelse för varje period utgörs av de belopp som bolaget ska bidra med för den aktuella perioden. Följaktligen krävs det inga aktuariella antaganden för att beräkna förpliktelsen eller kostnaden, och det finns inga möjligheter till aktuariella vinster eller förluster. Förpliktelsen beräknas utan diskontering, utom i de fall den inte i sin helhet förfaller till betalning inom tolv månader efter utgången av den period under vilken de anställda utför de relaterade tjänsterna.

Ansvarsförbindelse

En ansvarsförbindelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisats som skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medför in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificeras, förutom kassa- och banktillgodohavanden, kortfristiga finansiella placeringar som dels är utsatta för endast en obetydlig risk för värdefluktuationer, dels handlas på en öppen marknad till kända belopp eller har en kortare återstående löptid än sex månader från bokslutsdatum.

Finansiell riskhantering

Bolagets hantering av olika finansiella risker redogörs närmare för under avsnittet Riskhantering i koncernen på sidan 51-53.

Not 4 - Geografisk fördelning av koncernens nettoomsättning

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020
Storbritannien	17 685	16 173
Nederländerna	5 124	4 885
Australien	1 838	1 464
USA	49 318	37 647
Övriga Amerika	3 371	1 717
Övriga Europa	12 162	10 600
Asien	6 620	5 567
Afrika	84	-
Summa	96 202	78 053

NOTER**Not 5 - Inköp och försäljning mellan koncernföretag**

Av moderbolagets totala inköpskostnader avser 6,5 (3,4) % inköp från dotterbolag. Av Paxman Coolers Ltd's försäljning avser 37 (31) % försäljning till Paxman US, Inc. Större delen av dessa inköp aktiveras av Paxman US, Inc och redovisas som anläggningstillgångar.

Not 6 - Övriga intäkter

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Statliga permitteringsstöd, Corona	-	2 341	-	-
Summa	-	2 341	-	-

Not 7 - Upplösning om revisionsarvode

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
BDO				
Revisionsuppdrag	-474	-612	-285	-365
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	-	-	-	-
Skatterådgivning	-	-	-	-
Övriga tjänster	-	-	-	-
Summa	-474	-612	-285	-365

Med revisionsuppdrag avses arvode för den lagstadgade revisionen, dvs sådant arbete som varit nödvändigt för att avge revisionsberättelsen, samt så kallad revisionsrådgivning som lämnas i samband med revisionsuppdraget.

Not 8 - Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader

Antal anställda *	2021	Varav män	2020	Varav män
Moderbolaget	0,5	-	0,2	-
Dotterföretag	55	46%	51	45%
Koncernen totalt	55,5	46%	51,2	45%

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare *	2021	Varav män	2020	Varav män
Moderbolaget	7	71%	7	71%
Dotterföretag	-	-	-	-
Koncernen totalt	7	71%	7	71%

* Avser genomsnittligt antal under året. Vid beräkning av antalet styrelseledamöter och ledande befattningshavare har varje person bara medräknats en gång, oavsett om denne är ledamot i flera styrelser inom koncernen. Som ledande befattningshavare räknas VD och CFO. VD är anställd i dotterbolaget Paxman Coolers Ltd och är även styrelseledamot i Paxman AB.

Not 8 - forts.

Tkr	2021		2020	
	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)
Moderbolaget				
Styrelseledamöter och andra ledande befattningshavare	-300 (-)	-149 (-)	-520 (-)	-116 (-)
Övriga anställda	-270 (-)	-137 (-27)	- (-)	- (-)
Moderbolaget totalt	-570 (-)	-286 (-27)	-520 (-)	-116 (-)
Dotterbolagen				
VD, styrelseledamöter och andra ledande befattningshavare	-3 831 (-)	-224 (-41)	-3 270 (-)	-430 (-12)
Övriga anställda	-28 589 (-)	-3 073 (-518)	-17 558 (-)	-2 208 (-534)
Dotterbolagen totalt	-32 420 (-)	-3 297 (-559)	-20 828 (-)	-2 638 (-546)
Koncernen				
Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	-4 131 (-)	-373 (-41)	-3 790 (-)	-546 (-12)
Övriga anställda	-28 859 (-)	-3 210 (-545)	-17 558 (-)	-2 208 (-534)
Koncernen totalt	-32 990 (-)	-3 583 (-586)	-21 348 (-)	-2 736 (-546)

NOTER

Ersättning till styrelseledamöter och ledande befattningshavare, Tkr

År 2021	Grundlön/arvode	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Summa
Styrelse				
Per-Anders Johansson, ordförande	-125	-	-	-125
Björn Littorin, ledamot	-75	-	-	-75
Robert Kelly, ledamot	-75	-	-	-75
Glenn Paxman, ledamot *	-	-	-	-
Richard Paxman, ledamot *	-	-	-	-
Maria Bech, ledamot	-75	-	-	-75
Ledande befattningshavare				
Richard Paxman, VD	-2 179	-183	-41	-2 403
Summa	-2 529	-183	-41	-2 753

Ersättning till styrelseledamöter och ledande befattningshavare, Tkr

År 2020	Grundlön/arvode	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Summa
Styrelse				
Per-Anders Johansson, ordförande	-125	-	-	-125
Björn Littorin, ledamot	-75	-	-	-75
Robert Kelly, ledamot	-75	-	-	-75
Glenn Paxman, ledamot *	-	-	-	-
Richard Paxman, ledamot *	-	-	-	-
Maria Bech, ledamot	-75	-	-	-75
Ledande befattningshavare				
Richard Paxman, VD	-1 623	-186	-12	-1 821
Eva Jonasson, CFO **	-245	-	-	-245
Summa	-2 218	-186	-12	-2 416

* Styrelsearvode utgår ej till ledamöter som även är anställda i koncernen.

** Sedan 2020-03-01 faktureras arvode för CFO-tjänsten

Not 9 - Leasingkostnader avseende operationell leasing

Det nominella värdet av framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara leasingavtal, fördelar sig enligt följande:	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Räkenskapsårets leasingkostnader	-296	-591	-54	-
Förfaller till betalning inom ett år	-532	-277	-84	-
Förfaller till betalning mellan ett till tre år	-469	-523	-119	-
Summa	-1 001	-800	-203	-

Koncernen har per bokslutsdagen hyresavtal för kontors- och tillverkningslokaler i Huddersfield och Houston. Hyresavtalen inom koncernen har i samtliga fall en återstående löptid understigande tre år.

Not 10 - Avskrivningar och nedskrivningar

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Avskrivningar av aktiverade utvecklingskostnader	-1 650	-1 551		
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-11 819	-9 094	-8	-
Summa	-13 469	-10 645	-8	-

Avskrivningar av aktiverade utvecklingskostnader, vilka avser kliniska prövningar etc inför FDA-ansökan, påbörjades i april 2017 i samband med att FDA-godkännandet erhöles. Dessa skrivs av över 5 år i det rörelse-drivande dotterbolaget Paxman Coolers Ltd, men över tio år i koncernen.

Not 11 - Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Ränteintäkter, externa	13	13	13	-
Ränteintäkter från koncernbolag	-	-	810	717
Övriga intäkter	-	-	-	-
Summa	13	13	823	717

Not 12 - Räntekostnader och liknande resultatposter

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Räntekostnader, externa	-1 860	-7 700	-1 131	-1 659
Valutakursförluster	-	-		
Övriga kostnader	-236	-719	-189	-719
Summa	-2 096	-8 419	-1 320	-2 378

NOTER

Not 13 - Skatt på årets resultat

Skattekostnad	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Resultat före skatt	-12 670	-20 096	-4 676	-5 284
Aktuell skatt	887	-46	-	-
Skattereduktion hänförlig till föregående räkenskapsår	-978	1 030	-	-
Uppskjuten skatt	196	-74	-	-
Summa skatt	-106	910	-	-

Avstämning av effektiv skatt	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Redovisat resultat före skatt	-12 670	-20 096	-4 676	-5 284
Skatt enligt gällande skattesats Sverige	2 610	4 301	963	1 131
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-317	271	-	-
Skattesubventioner i utlandet	1 184	1 193	-	-
Skatteeffekt av emissionskostnader som redovisas över eget kapital	1 484	-	1 484	-
Skatt enligt gällande skattesats i utländska dotterbolag	978	-108	-	-
Konsolideringsdifferens		301		
Nyttjande fordran	69	-1 136		
I år uppkomna underskottsavdrag	-6 114	-3 912	2 447	-1 131
Summa skatt	-106	910	-	-

Uppskjuten skatt	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Uppskjuten skattefordran	6 380	5 735	-	-
Uppskjuten skatteskuld	-939	-667	-	-
Kortfristig temporär skillnad	-	-	-	-
Summa	5 441	5 068	-	-

Not 14 - Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	Koncern 2021	Koncern 2020
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående anskaffningsvärde	16 648	15 805
Under året upparbetade utvecklingskostnader	4 939	2 302
Omräkningsdifferens	1 639	-1 459
Summa	23 226	16 648
Akkumulerade nedskrivningar och avskrivningar		
Ingående avskrivningar	-4 224	-3 476
Årets avskrivningar	-1 650	-1 551
Omräkningsdifferens	-989	803
Summa	-6 863	-4 224
Bokfört värde	16 363	12 424

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten utgörs av nedlagda kostnader för erhållande av det ursprungliga samt det utökade FDA-godkännandet i USA. Avskrivningar påbörjades i samband med att det första FDA-godkännandet erhöles i april 2017. I Paxman Coolers Ltd skrivs tillgångarna av över 5 år, i koncernen över 10 år vilket motsvarar minimumlöptiden för det erhållna godkännandet.

NOTER

Not 15 - Materiella anläggningstillgångar

Maskiner och andra tekniska anläggningar	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Ingående anskaffningsvärde	41 034	40 250		
Årets anskaffningar	13 749	6 437	70	-
Utrangeringar	-335	-314		
Omräkningsdifferens	948	-5 339		
Summa	55 396	41 034	70	0
Akkumulerade nedskrivningar och avskrivningar				
Ingående avskrivningar	-14 483	-9 294		
Årets av-/nedskrivningar	-10 259	-7 873	-8	
Utrangeringar	194	104		
Omräkningsdifferens	1 519	2 580		
Summa	-23 029	-14 483	-8	0
Bokfört värde	32 367	26 551	62	0
Inventarier, verktyg och installationer				
	Koncern 2021	Koncern 2020		
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Ingående anskaffningsvärde	6 308	5 054		
Årets anskaffningar	2 155	1 401		
Utrangeringar	-640	-32		
Omräkningsdifferens	50	-115		
Summa	7 873	6 308		
Akkumulerade nedskrivningar och avskrivningar				
Ingående avskrivningar	-3 360	-2 093		
Årets av-/nedskrivningar	-1 559	-1 220		
Återlagda avskrivningar på utrangerade tillgångar	377	32		
Omräkningsdifferens	187	-79		
Summa	-4 355	-3 360		
Bokfört värde	3 518	2 948		

Not 16 - Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående anskaffningsvärde	42	42
Omräkningsdifferens	5	-
Summa	47	42
Akkumulerade nedskrivningar och avskrivningar		
Årets av-/nedskrivningar	-	-
Summa	-	-
Bokfört värde	47	42

Specifikation av koncernens andelar i intresseföretag	Org.nr.	Andel i %	Bokfört värde 2021	Bokfört värde 2020
Paxman Germany GmbH	HRB 78274	20	47	42
Summa			47	42

Koncernens andelar i Paxman Germany GmbH redovisas enligt anskaffningsvärdemetoden då Paxman saknar inflytande över verksamheten. Investeringen har enbart till syfte att möjliggöra Paxman Germany GmbH's bruk av Paxmans varumärke i sin verksamhet.

Not 17 - Andelar i koncernföretag

Moderbolag	2021	2020
Aktier i koncernföretag, Tkr		
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående anskaffningsvärde	26 228	25 756
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument	472	472
Summa anskaffningsvärde	26 700	26 228
Akkumulerade nedskrivningar	-	-
Årets nedskrivningar	-	-
Summa	-	-
Bokfört värde	26 700	26 228

Ett eventuellt nedskrivningsbehov av aktier i dotterbolag fastställs varje år genom att beräkna ett framtida nyttjandevärde för varje enskilt dotterbolag. Om det redovisade värdet av aktier i dotterbolag överstiger beräknat framtida nyttjandevärde föreligger ett nedskrivningsbehov. Bolaget har gjort prognoser över verksamhetens utveckling för den närmaste femårsperioden som inte indikerar att något nedskrivningsbehov föreligger. Detta gäller även om utfallet väsentligen skulle understiga de gjorda prognoserna.

Moderbolag	Org.nr.	Säte	Andel i %	Antal aktier	Bokfört värde 2021
Specifikation av aktier i koncernföretag					
Paxman Group Ltd	03802592	Huddersfield, UK	100	22 000	26 701
Paxman Coolers Ltd	03359002	Huddersfield, UK	100	100	-
Paxman US, Inc	n/a	Delaware, USA	100	1 000	-
Summa					26 701

NOTER

Not 18 - Fordringar och skulder hos koncernföretag

2021 Moderbolag Fordringar och skulder hos koncernföretag	< 1 år	1 - 5 år	> 5 år
Fordringar hos koncernföretag som förfaller inom	-	67 677	-
Skulder till koncernföretag som förfaller inom	-	-	-

2020 Moderbolag Fordringar och skulder hos koncernföretag	< 1 år	1 - 5 år	> 5 år
Fordringar hos koncernföretag som förfaller inom	46 867	-	-
Skulder till koncernföretag som förfaller inom	-	-	-

Moderbolagets fordran har Paxman Coolers Ltd som motpart och utgörs av reversfordran som löper med 1,5 % ränta. Fordran har per bokslutsdagen kategoriserats om till långfristig, då det inte antas vara rimligt att återbetalningar kommer kunna ske under 2022.

Not 19 - Kundfordringar

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Kundfordringar	12 056	6 271	143	-
Osäkra kundfordringar	-	-	-	-
Reservering för värdeminskning i kundfordringar	-	-	-	-
Kundfordringar - netto	12 056	6 271	143	-

Kundfordringar redovisas främst av det rörelsedrivande bolaget Paxman Coolers Ltd. Det finns ingen koncentration av kreditrisker avseende kundfordringar. Kreditkvaliteten avseende kundfordringar i Paxman Coolers Ltd har historiskt varit hög. Det verkliga värdet på kundfordringar motsvarar det redovisade värdet.

Inget nedskrivningsbehov anses föreligga för kundfordringar som är förfallna sedan mindre än tre månader. Dessa uppgick vid årsskiftet till 5 181 (2 047) Tkr. Den maximala exponeringen för kreditrisk per balansdagen är det redovisade värdet för kundfordringar. Åldersanalysen av koncernens fullgoda kundfordringar framgår nedan:

Åldersanalys, kundfordringar som är förfallna men ej nedskrivna

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Ej förfallna kundfordringar	5 730	2 721	143	-
Fordringar förfallna mellan 1 - 2 månader	3 450	1 707	-	-
Fordringar förfallna mellan 2 - 3 månader	1 731	340	-	-
Fordringar förfallna mellan 3 - 4 månader	1 145	1 503	-	-
Fordringar förfallna mellan 4 - 6 månader	-	-	-	-
Summa	12 056	6 271	143	-

Not 20 - Upplysningar om närstående

Transaktioner med närstående

Inget koncernbolag har under räkenskapsåret genomfört några närståendetransaktioner så som de definieras i ÅRL 5:23.

Transaktioner med koncernföretag

Inköp och försäljning mellan koncernföretag framgår av Not 5, och fordringar respektive skulder hos koncernföretag av Not 18. I koncernredovisningen har samtliga koncerntansaktioner eliminerats.

Marknadsmässig ränta utgår på den reversfordran moderbolaget har på Paxman Coolers Ltd. Moderbolaget innehar inte några säkerheter för denna fordran, och har heller inte gjort någon reservering för denna fordran.

Transaktioner med övriga närstående företag

Paxman Coolers Ltd har under 2021 förvärvat varor och tjänster från Brewfitt Ltd för 3 771 (4 731) Tkr. Brewfitt Ltd ägs till 100 % av Webster Holdings Ltd varav Glenn Paxman äger 51 %. Under samma period har Paxman Coolers Ltd sålt varor till Paxman GmbH för 690 (327) Tkr. Vid årets utgång hade Paxman Coolers Ltd en skuld till Brewfitt Ltd på 1 247 (1 636) Tkr, och en fordran på Paxman GmbH på 94 (448) Tkr.

Not 21 - Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Förutbetalda försäkringspremier	-	-	-	-
Förskott till leverantörer	2 804	3 519	-	-
Övriga poster	-	54	-	54
Summa	2 804	3 573	0	54

Not 22 - Räntebärande skulder

Långfristiga skulder	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Skuld till kreditinstitut	5 826	9 480	-	9 480
Skuld till leasingföretag	-	6 933	-	-
Summa långfristiga räntebärande skulder	5 826	16 413	0	9 480
Kortfristiga skulder				
Skuld till kreditinstitut	11 328	31 628	-	23 840
Skuld till leasingföretag	-	189	-	-
Summa kortfristiga räntebärande skulder	11 328	31 817	0	23 840
Summa räntebärande skulder	17 154	48 230	0	33 320

Checkkredit/fakturabelåning är hänförlig till Paxman Coolers Ltd och har HSBC UK Bank Plc som motpart. Det verkliga värdet på kortfristig upplåning motsvarar dess redovisade värde eftersom diskonteringseffekten inte är väsentlig.

NOTER**Not 23 - Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter**

Tkr	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Upplupna personalkostnader	65	-	65	-
Upplupna revisionskostnader	250	200	250	200
Övriga upplupna kostnader	5 160	3 260	466	468
Summa	5 475	3 460	781	668

Not 24 - Ställda säkerheter, eventalförpliktelser och åtaganden

Ställda säkerheter	Koncern 2021	Koncern 2020	Moderbolag 2021	Moderbolag 2020
Spärrade bankmedel	50	50	50	50
Pantsatta aktier i dotterbolag	-	26 228	-	26 228
Pantsatta tillgångar	51	116 178	-	-
Summa	101	142 456	50	26 278

Per 2020-12-31 hade moderbolaget ställt samtliga aktier i Paxman Group AB som säkerhet för rörelsekrediten. Denna säkerhet återkallades under 2021 då samtliga lån och krediter i moderbolaget löstes.

Övriga åtaganden

I samband med undertecknandet av revisionsberättelsen för de brittiska dotterbolagen har moderbolaget ställt ut ett s k "Letter of Support" för dessa bolag. Koncernen och moderbolaget har per den 31 december 2021 inga övriga kontrakterade åtaganden, ännu ej redovisade i de finansiella rapporterna, som medför väsentliga framtida utbetalningar. Åtaganden avseende leasing, se Not 9.

Not 25 - Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalysen**Upplysning om erhållna och betalda räntor och liknande resultatposter**

Erhållen ränta i koncernen under 2021 uppgick till 13 (13) Tkr och i moderbolaget till 823 (717) Tkr, varav 823 (717) Tkr från koncernbolag. Betald ränta och övriga kreditkostnader i koncernen under 2021 uppgick till -2 096 (-8 419) Tkr och i moderbolaget till -1 320 (-2 378) Tkr.

Not 26 - Resultatdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:

Fritt eget kapital	149 489 Tkr
Årets resultat	-4 676 Tkr
	144 813 Tkr

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedlen disponeras så att

I ny räkning överförs	144 813 Tkr
	144 813 Tkr

Styrelsens underskrift

Resultat- och balansräkningarna kommer att föreläggas årsstämman den 25 maj 2022 för fastställelse. Karlshamn den 3 maj 2022

Per-Anders Johansson

Styrelsens ordförande

Richard Paxman

VD och styrelseledamot

Björn Littorin

Styrelseledamot

Glenn Paxman

Styrelseledamot

Robert Kelly

Styrelseledamot

Maria Bech

Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den 5 maj 2022.

BDO Mälardalen AB

Niclas Nordström

Auktoriserad revisor

Bolagsstyrningsrapport

Paxman AB (publ) är noterat på Nasdaq First North Growth Market, som till skillnad från Stockholmsbörsens huvudmarknad Nasdaq Stockholm inte är en fullt reglerad marknad utan en s k Multilateral Trading Facility, MTF. En av skillnaderna mellan First North och huvudmarknaden är att First North inte omfattas av Svensk Kod för Bolagsstyrning, Koden. Paxmans styrelse har dock som ambition att på frivillig basis använda Koden som vägledning och standard, och att följa den i den utsträckning bolagets ringa storlek så tillåter. Vi tycker helt enkelt att Koden är ett bra verktyg i vår strävan att upprätthålla god ordning och reda – något som kan vara extra viktigt i ett litet men snabbväxande bolag.

I vår bolagsstyrning utgår vi självklart även från vår bolagsordning, Aktiebolagslagen, First North Rulebook, Marknadsmisbruksförordningen och övriga tillämpliga lagar, regelverk och policys.

Undantag från Koden

Vi har valt att göra följande tre undantag från Koden, vilka vi anser vara rimliga och motiverade med tanke på vårt bolags storlek:

- Vi har inte utsett något revisionsutskott
- Vi har inte utsett något ersättningsutskott
- Antalet oberoende styrelseledamöter uppgår till tre av sex ledamöter. Styrelsen uppfyller alltså inte det krav på oberoende som uppställs i Koden.

Vad gäller de två första punkterna ovan tycker vi att det med tanke på bolagets ringa storlek är enklast och effektivast om styrelsen som helhet fullgör dessa två utskotts arbetsuppgifter, och vi har därför lagt till dem i vår arbetsordning. Beträffande punkt nummer tre har bolagets större ägare valt att prioritera tillgången till för bolaget oundgänglig kompetens framför oberoende, så länge Paxman befinner sig i ett starkt expansionskede.

Aktieägare

Aktiekapitalet i Paxman uppgick till 19 012 500 kr per den 31 december 2021, fördelat på 19 012 500 aktier, alla av samma aktieslag och med samma rösträtt. Samtliga bolagets aktier handlas på Nasdaq First North Growth Market. Vid utgången av 2021 hade Paxman 1 155 individuella aktieägare, varav de tio största representerade 76,67% av kapitalet och rösterna.

Årsstämma 2022

Bolagets årsstämma 2022 kommer att hållas onsdagen den 25 maj kl 15.00, även denna gång på NetPort Science Park i Karlshamn.

Valberedning

Paxmans valberedning tillsattes under hösten 2017, och har sedan dess vid varje årsstämma valts om i sin helhet. Paxmans största ägare har bestämt att valberedningen ska bestå av tre ledamöter som var och en ska representera tre bland de till röstetalet största aktieägarna. Avstår en eller flera aktieägare från att utse ledamot i valberedningen kontaktas nästföljande aktieägare utifrån ägarandel. Urvalet av aktieägare att kontakta baseras på aktieägarförteckningen per senaste kvartalsskifte. Detaljerade riktlinjer för tillsättande av valberedning finns publicerade på vår hemsida, under Bolagsstyrning. Där finns även kontaktuppgifter till samtliga ledamöter i valberedningen. I nuläget ser Paxmans valberedning ut enligt följande:

- Glenn Paxman – valberedningens ordförande och sammankallande. Glenn är bolagets största aktieägare och utsedd av styrelsen.
- Jens Listerö – av Paxman oberoende representant för Björn Littorin.
- Roger Johansson – av Paxman oberoende representant för CIMON Venture Trust AB.

Valberedningens arbete inleds varje år med en utvärdering av sittande styrelse och revisor. Om möjligt baseras denna delvis på den utvärdering vi själva, dvs styrelsen, gjort av årets styrelsearbete och därefter delgett valberedningen. Vid nominering av nya styrelseledamöter tar valberedningen hänsyn till de potentiella ledamöternas kompetens, utbildning och eventuella andra uppdrag. Valberedningens strävan är alltid att ledamöterna när det gäller kunskap, erfarenhet och strategisk förmåga på allra bästa sätt ska kunna bidra till Paxmans fortsatta utveckling.

Förutom att ge förslag till val av styrelseledamöter är valberedningens uppgift även att ta fram förslag i följande frågor att förelägga årsstämman för beslut:

- Förslag till ordförande på årsstämman;
- Förslag till styrelsearvodet, med uppdelning av arvudet mellan ordförande och övriga ledamöter i styrelsen;
- Förslag till arvode till bolagets revisorer.

Inför årsstämman 2022 har valberedningen haft två protokollförda möten. Det utgår inget arvode för arbetet inför årsstämman 2022.

Styrelse

I egenskap av Paxmans styrelse har vi det övergripande ansvaret för bolagets organisation och ledning. Vi ansvarar för utveckling och uppföljning av bolagets strategier, planer, mål, beslut om större investeringar, tillsättningar av och ersättningar till ledande befattningshavare samt löpande uppföljning av verksamheten under året. Vi fastställer också Paxmans affärsplan och årsbokslut samt övervakar VDs arbete.

Styrelsens sammansättning

Vi styrelseledamöter är sex till antalet, utan suppleanter. Richard Paxman är såväl styrelseledamot som verkställande direktör för bolaget. Bolagets CFO är ständigt sekreterare vid styrelsens möten.

Vi höll 7 protokollförda möten under 2021, medräknat det obligatoriska konstituerande mötet efter årsstämman i maj. Samtliga möten fick hållas som digitala event på grund av den då pågående pandemin.

Namn	Oberoende	Närvaro styrelsemöten	Respektive ledamots tre viktigaste kompetenser
Per-Anders Johansson	Nej	6/6	Finansiella och legala frågor, skatter och finansiering, företagsbyggande och venture capital.
Robert Kelly	Ja	6/6	Bolagsrätt, redovisningstekniska frågor, företagsledning i både privata och publika företag.
Björn Littorin	Ja	5/6	Operativt styrelsearbete, ledarskap, organisations- och processutveckling.
Glenn Paxman	Nej	6/6	Bolagets grundare, marknadsföring och produktutvecklingsstrategi.
Richard Paxman	Nej	6/6	Företagsledning, global marknads- och affärsutveckling, nätverksbyggande.
Maria Bech	Ja	5/6	Strategi och utveckling av läkemedel, medicinteknik, nutrition och generika, gedigen erfarenhet av kliniska prövningar.

Styrelsens ordförande

Per-Anders Johansson har varit styrelsens ordförande sedan den extra bolagsstämma som hölls i december 2016. Per-Anders fungerar som den sammanhållande länken mellan valberedningen och styrelsen. Det är han som ansvarar för den årliga utvärderingen av vårt arbete och därmed ser till att vi hela tiden förbättrar och utvecklar vårt sätt att arbeta. Per-Anders är den som ansvarar för viktigare finansiella frågor inom koncernen.

Arbetsordning och årsprogram

Årets styrelsearbete följer en uppgjord plan, särskilt när det gäller löpande ärenden. Vår arbetsordning fastställs varje år i samband med det konstituerande styrelsemöte som hålls direkt efter årsstämman, och uppdateras så fort vi ser att det behövs. Senast fastställdes arbetsordningen i samband med det konstituerande styrelsemöte som hölls direkt efter årsstämman i maj 2021. I väldigt korta drag ser styrelsens årsprogram för närvarande ut enligt följande:

- I andra halvan av februari lämnar vi bokslutskommuniké för föregående år. Vi utvärderar styrelsens och VDs arbete samt årets revisionssats. Resultatet av dessa utvärderingar delger vi

sedan valberedningen. Vi har också en genomgång av bolagets organisation och personalutveckling.

- I maj godkänner och publicerar vi Paxmans årsredovisning.
- I maj, samma dag som årsstämman äger rum, publicerar vi delårsrapport för årets första kvartal.
- Direkt efter årsstämman håller vi ett konstituerande styrelsemöte och fastställer arbetsordning och VD-instruktion, beslutar om firmateckning och attestinstruktion och fastställer bolagets informationspolicy.
- I augusti lämnar vi halvårsrapport och fokuserar på omvärldsanalys, strategi och marknadspositionering.
- I november lämnar vi kvartalsrapport, fattar beslut om affärsplan och fastställer budget för nästkommande år.

Förutom dessa fasta programpunkter ägnar varje styrelsemöte ansenlig tid åt marknadsanalyser och diskussioner om produkt- och marknadsstrategi, för att hela tiden säkerställa att Paxman väljer rätt väg framåt.

Riktlinjer för ersättning till styrelse och ledande befattningshavare

Styrelsearvode utgår med 125 000 kr per år till styrelsens ordförande, och med 75 000 kr per år till övriga ledamöter. Till ledamöter som är anställda inom koncernen utgår inget arvode. Ingen rörlig ersättning utgår.

VD Richard Paxman, som är brittisk medborgare, är av praktiska skäl anställd i det rörelsedrivande bolaget Paxman Coolers Ltd. Han har för närvarande en fast årslön om GBP 170 000, och får ingen ersättning för övertid eller restid. Utöver den fasta lönen har han även en sjuk- och sjukvårdsförsäkring enligt Paxmans policy. Mellan Richard och bolaget råder en uppsägningstid om 12 månader från bolagets sida, och 6 månader från Richards sida.

Styrelseledamoten Glenn Paxman, som även är bolagets grundare, är anställd i Paxman Coolers Ltd sedan 1999; numera med fokus på marknadsföring och produktutveckling. Glenn har en årslön om GBP 140 000, samt sjuk- och sjukvårdsförsäkring enligt bolagets policy. Mellan Glenn och bolaget råder en uppsägningstid om 12 månader från bolagets sida, och 6 månader från Glenns sida.

Inget av Paxmans anställningsavtal innehåller bestämmelse om avgångsvederlag.

Översikt av styrningen

Aktieägarnas rätt att fatta beslut om Paxmans angelägenheter och framtid utövas vid årsstämman och eventuella extra bolagsstämmor. Årsstämman äger vanligen rum i maj månad, och ska enligt nu gällande bolagsordning hållas i Karlshamn. Dessutom har bolaget en stark förankring i Karlshamn, med många och intresserade aktieägare. Vår förhoppning är därmed att ett ansenligt antal aktieägare kommer att närvara vid stämman. Revisorn väljs av aktieägarna och rapporterar dels till styrelsen, dels tillbaka till aktieägarna. Valberedningen utses bland de största aktieägarna, och ger förslag i olika frågor till årsstämman. Styrelsen utses av aktieägarna, meddelar resultatet av den årliga utvärderingen till valberedningen, och ger instruktioner till VD. VD rapporterar till styrelsen. CFO rapporterar till VD men i vissa frågor direkt till styrelsen. Den operativa verksamheten rapporterar till VD.

VD

Den VD-instruktion som gäller för närvarande fastställdes första gången den 29 augusti 2017, och har därefter uppdaterats och bekräftats vid flera tillfällen. Instruktionen beskriver i detalj vad VD ska respektive får göra. VD är i sin roll underordnad styrelsen och har som huvuduppgift att sköta bolagets löpande förvaltning och den dagliga

verksamheten i Paxman i enlighet med styrelsens riktlinjer och anvisningar. Av styrelsens arbetsordning och instruktionen för VD framgår arbetsfördelningen mellan styrelsen, styrelsens ordförande och VD.

VD ansvarar också för att granska och säkerställa kvaliteten i all finansiell rapportering, och han ska också se till att styrelseledamöterna får det underlag som behövs för att löpande kunna hålla oss à jour med och bedöma Paxmans ekonomiska ställning – och därmed kunna vidta åtgärder så fort vi tycker att det behövs.

Revisor

Vid en extra bolagsstämma den 1 december 2016 valdes auktoriserade revisionsfirman BDO Mälar-dalen AB, som i sin tur utsåg auktoriserade revisorn Niclas Nordström till huvudansvarig revisor. BDO och Niclas har sedan dess valts om vid varje årsstämma. Förutom revisionen av årsräkenskaperna bistår BDO även Paxman med allmän löpande rådgivning. Dessutom har Paxman och Niclas löpande kontakt under året, då vi gärna använder vår revisor som bollplank för att i så stor utsträckning som möjligt kunna göra rätt, från början. Niclas delges också alla våra styrelseprotokoll och VD-rapporter löpande under året. Arvodet till vår revisor utgår enligt godkänd, löpande räkning. Under 2021 uppgick revisions arvodet, inklusive rådgivning mm, till 474 Tkr.

Denna bolagsstyrningsrapport har inte granskats av vår revisor.

Intern kontroll

Styrelsen ansvarar för bolagets interna kontroll, vars övergripande syfte är att säkerställa skydd av bolagets tillgångar och därigenom ägarnas investering. Vi har fastställt en attestinstruktion och andra styrande dokument som ska följas upp regelbundet. Vi har klara och tydliga regler avseende beslut och godkännande av avtal, investeringar och större inköp.

Det är i första hand VDs ansvar att i det dagliga arbetet upprätthålla den av styrelsen anvisade kontrollmiljön. VDs regelbundna rapporter till styrelsen kompletteras av rapporter från bolagets revisor. Extern finansiell rapportering med åtföljande kontroll sker kvartalsvis, och intern finansiell rapportering sker månadsvis. Den finansiella styrningen utgår från affärsplan och budget, varav den sistnämnda revideras löpande under året för att fungera som prognos avseende likviditet och inköp. Vi tillämpar löpande riskbedömning, och har som ambition att med god framförhållning identifiera och hantera de risker som kan påverka verksamheten i allmänhet, och den finansiella rapporteringen i synnerhet.

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Paxman AB (publ)
Org.nr. 559079-3898

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Paxman AB (publ) för år 2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 47-80 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för den andra informationen. Den andra informationen består av sidorna 4-46 samt sidorna 81-83.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar.

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

REVISIONSBERÄTTELSE

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Paxman AB (publ) för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 5 maj 2022

BDO Mälardalen AB

Niclas Nordström

Auktoriserad revisor



PAXMAN^o
PIONEERS IN SCALP COOLING



Den här årsredovisningen har tagits fram av Honeybadger i samarbete med Paxman

Redaktör / Copywriter – Johan Waldhe

Art Director – Ricardo Samaniego

Grafiker – Joakim Meier

www.honeybadger.se



Chasing Zero Hair Loss During Chemotherapy

paxmanscalpcooling.com
paxmanUSA.com
paxman.se

 [paxmanscalpcooling](https://www.facebook.com/paxmanscalpcooling)
 [@scalpcooling](https://twitter.com/scalpcooling)

PAXMAN[®]
PIONEERS IN SCALP COOLING