

HANZA möter ökad efterfrågan med förvärv som tillför ca 1,9 miljarder SEK i årsomsättning

HANZA har tecknat avtal om att förvärva fem utvalda fabriker inom tungmekanik och komplex montering från kontraktstillverkaren Fortaco. Fabrikerna är belägna i Finland, Estland och Polen och tillför cirka 1 300 medarbetare samt cirka 170 MEUR, motsvarande cirka 1,9 miljarder SEK, i årsomsättning. Förvärvet stärker HANZAs europeiska tillverkningsplattform och är ett viktigt steg i genomförandet av strategin HANZA 2028.

Köpeskillingen består av en kontant initial köpeskillning vid tillträde, baserad på ett enterprise value om 144 MEUR, motsvarande en EV/EBITA-multipel om cirka 8 gånger justerad EBITA för de senaste tolv månaderna fram till maj 2026. Därutöver kan en tilläggsköpeskillning utgå baserat på framtida omsättningstillväxt. Den sammanlagda köpeskillingen kan inte överstiga 200 MEUR.

HANZA bjuder in till en webbpresentation med anledning av förvärvet i dag kl. 11.00 CEST.

Affären i korthet

- Två bolag inom HANZA-koncernen har ingått avtal om att förvärva verksamheten i fem fabriker från Fortaco Finland Oy ("Fortaco"). Två av fabrikerna ligger i Finland, en i Estland och två i Polen, geografier där HANZA har etablerade tillverkningskluster. Därmed skapas goda förutsättningar för både kommersiella och operationella synergier.
- Förvärvet är strukturerat som ett kombinerat rörelse- och aktieförvärv och omfattar Fortacos tungmekanik- och monteringsverksamhet i Finland samt aktier i två estniska och två polska dotterbolag. Fortaco kommer att behålla sin verksamhet inom hyttillverkning, vilken kommer att separeras före tillträdet.
- Verksamheten är specialiserad på kontraktstillverkning av tyngre mekaniska strukturer samt komplex montering, och stärker därmed dessa tillverkningsområden inom HANZA.
- Verksamheten tillför sammanlagt cirka 1 300 medarbetare och cirka 170 MEUR i årsomsättning. Förvärvet är en viktig del av genomförandet av strategin HANZA 2028, som presenterades på HANZAs kapitalmarknadsdag i mars 2026, och som bygger på en efterfrågestyrd utveckling av utvalda tillverkningsteknologier.
- Den initiala köpeskillingen är baserad på ett enterprise value om 144 MEUR, justerat för nettoskuld och normaliserat rörelsekapital, vilket på kassa- och skuldfri basis motsvarar en EV/EBITA-multipel om cirka 8 gånger baserat på justerad EBITA för de senaste tolv månaderna fram till maj 2026.
- En tilläggsköpeskillning, baserad på framtida omsättningstillväxt och beräknad utifrån samma värderingsprincip, kan komma att erläggas i två separata trancher avseende tolv månadersperioderna som avslutas den 31 december 2026 respektive den 31 december 2027. Den sammanlagda köpeskillingen, inklusive initial köpeskillning och eventuell tilläggsköpeskillning, kan inte överstiga 200 MEUR.
- Den initiala köpeskillingen och eventuell tilläggsköpeskillning kommer att erläggas kontant och finansieras genom befintliga medel och kreditfaciliteter. HANZA bedömer att bolaget efter förvärvet fortsatt kommer att uppfylla koncernens skuldsättningsmål, som innebär att räntebärande nettoskuld i förhållande till justerad EBITDA ska uppgå till högst 2,5 gånger.

- Tillträdet förväntas ske under fjärde kvartalet 2026 och är villkorat av sedvanliga myndighetsgodkännanden, inklusive godkännanden från konkurrensmyndigheter i berörda länder, samt överenskommelse med vissa av Fortacos finansiella intressenter.

Kommentarer från ledningen

”Vi förvärvar inte för att bli större, utan för att bli bättre. Tungmekanik och komplex montering är områden där vi ser en tydlig och långsiktig efterfrågan, driven av kunder som behöver regional kapacitet, hög leveranssäkerhet och montering av större och mer komplexa system. Affären stärker vår kapacitet i Europa och ger än bättre möjligheter att skapa enkla, lokala och robusta leverantörskedjor, med tydligt ansvar och hög leveranssäkerhet för våra kunder”, säger Erik Stenfors, vd för HANZA.

”För våra kunder innebär affären med HANZA ett bredare erbjudande och nya samarbetsmöjligheter. HANZA har en tydlig förståelse för den kompetens och potential som finns i vår tungmekanik- och monteringsverksamhet och är väl positionerat att stödja verksamhetens fortsatta utveckling till nytta för kunder, partners och medarbetare. För Fortaco skapar denna transaktion förutsättningar för att bygga ett mer fokuserat internationellt företag inom fordonshytter. Marknaden utvecklas snabbt, och vi ser attraktiva tillväxtmöjligheter för att stärka vår position som en ledande designer och tillverkare av premiumhytter internationellt, både genom organisk tillväxt och genom företagsarrangemang”, säger Markus Sjöholm, ordförande i Fortacos förvaltningsråd.

Beskrivning av de förvärvade verksamheterna

Transaktionen är strukturerad som ett kombinerat rörelse- och aktieförvärv och omfattar rörelsedelen av Fortacos tungmekanik- och monteringsverksamhet i Finland, samtliga aktier i de polska dotterbolagen Fortaco sp. z o.o. och Fortaco JL sp. z o.o. samt samtliga aktier i de estniska dotterbolagen Fortaco Estonia OÜ och Linda Properties OÜ. Fortaco kommer att behålla sin verksamhet inom hyttillverkning, som därmed renodlas och separeras före tillträdet.

De förvärvade fabrikerna är specialiserade på kontraktstillverkning av tyngre mekanikstrukturer, bland annat genom maskinbearbetning, svetsning, avancerad montering och testning av större och mer komplexa mekaniska system. Fabrikerna är belägna i Kurikka och Sastamala i Finland, Narva i Estland samt Wrocław och Janów Lubelski i Polen.

Kundbasen som följer med förvärvet består av välkända bolag inom krävande industrisegment, däribland försvar, gruvindustri, jordbruk, materialhantering och off-road-fordon. Totalt omfattar de fem fabrikerna cirka 1 300 medarbetare och omkring 170 MEUR i årsomsättning. Efter tillträdet kommer verksamheterna att integreras i HANZAs klustermodell.

Bakgrund och branschlogik

HANZA har en etablerad modell för att utveckla tillverkningskluster genom samordning av teknologier, kapacitet och kundflöden. De förvärvade verksamheterna passar väl in i denna modell genom sina geografier, teknologier och kundrelationer.

Genom förvärvet stärker HANZA sin position inom tungmekanik, ett område där efterfrågan bedöms fortsätta växa under lång tid. Förvärvet accelererar därmed genomförandet av strategin HANZA 2028, vars fokus är att utveckla utvalda tillverkningsteknologier i takt med marknadens behov. Förvärvet stärker även HANZAs position som fullservicepartner för europeisk industri.

Förvärvet tillför en ny kundbas med begränsad överlappning med HANZAs befintliga kunder. De nya kunderna får tillgång till HANZAs kompletta erbjudande inom mekanik, elektronik, kablage, bearbetning och avancerad montering. Samtidigt får HANZAs befintliga kunder tillgång till en betydligt större kapacitet inom tungmekanik och komplex montering. Detta skapar potential för fortsatt organisk tillväxt.

De nya fabrikerna ligger i Finland, Estland och Polen, länder där HANZA redan är etablerat. Förvärvet stärker därmed befintliga geografier och ligger i linje med HANZA 2028, där koncernens teknologier ska utvecklas inom etablerade kluster med samordningsmöjligheter och synergier med HANZAs befintliga verksamhet.

Genom flera fabriker inom samma teknologiområde stärker HANZA dessutom sin operativa modell. Enheterna kan över tid stödja varandra vid kapacitetstoppar, fungera som backup och bidra till ökad flexibilitet och leveranssäkerhet för kunderna.

Finansiell information

Förvärvet förväntas öka HANZAs omsättning med cirka 1,9 miljarder SEK på årsbasis. Köpeskillingen baseras på ett enterprise value om 144 MEUR, vilket motsvarar en EV/EBITA-multipel om cirka 8 gånger baserat på justerad EBITA för de senaste tolv månaderna fram till maj 2026.

HANZA avser efter tillträdet att integrera verksamheterna i koncernens klustermodell och tillföra resurser för att stödja fortsatt kapacitetstillväxt, kundutveckling och långsiktig lönsamhet. De förvärvade verksamheterna förväntas initialt bidra med en EBITA-marginal om cirka 9 procent, exklusive transaktions- och integrationskostnader. Förvärvet förväntas bidra positivt till HANZAs vinst per aktie från och med tillträdet.

Förvärvet bedöms stödja HANZAs finansiella mål för år 2028, som bland annat omfattar att nå en nettoomsättning om minst 14 miljarder SEK och en rörelsemarginal (EBITA) om minst 9 procent. Se vidare HANZAs webbplats för en komplett beskrivning av de finansiella målen.

Webbpresentation av transaktionen

Med anledning av förvärvet bjuder HANZA in till en webbpresentation kl. 11.00 CEST i dag, den 15 juli. Förvärvet kommer att presenteras av VD Erik Stenfors och CFO Lars Åkerblom. Presentationen hålls på engelska.

För att delta via webbsändningen, vänligen använd länken nedan.

<https://hanza.events.inderes.com/2026-press-conference-july/register>

Om du önskar ställa muntliga frågor via telefonkonferens registrerar du dig via länken nedan. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen.
<https://events.inderes.com/hanza/2026-press-conference-july/dial-in>

Rådgivare

Pareto Securities AB har agerat finansiell rådgivare och Advokatfirman Lindahl juridisk rådgivare till HANZA i samband med transaktionen.

Kontakter

Erik Stenfors, vd
+46-70 950 80 70
erik.stenfors@hanza.com

Lars Åkerblom, CFO
+46-70 794 98 78
lars.akerblom@hanza.com

Om oss

Manufacturing made easy

HANZA gör tillverkning enklare genom att eliminera komplexitet i leverantörskedjor.

All you need is one

Genom att kombinera tillverkningskluster med rådgivningstjänster skapar HANZA enkla, skalbara och hållbara lösningar för leverantörskedjan.

Always in motion

HANZA är ett av Europas snabbast växande tillverkningsföretag. Sedan starten 2008 har bolaget vuxit till cirka 5 000 medarbetare och en årlig omsättning om cirka 10 miljarder kronor.

HANZAs kunder

Bland våra kunder finns ledande globala företag såsom 3M, ABB, Eaton, Epiroc, GE, Getinge, John Deere, Mitsubishi, Patria, Saab, Sandvik, Siemens och Tomra.

HANZA är noterat på Nasdaq Stockholms huvudlista.

För mer information: www.hanza.com

Denna information är sådan information som HANZA är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 2026-07-15 09:02 CEST.

Bifogade bilder

[Från vänster: Larissa Šabunova, managing director Fortaco Estonia; Andreas Nordin, COO HANZA; Erik Stenfors, vd HANZA; Markus Sjöholm, ordförande i Fortacos förvaltningsråd; Lars Hellberg, ledamot i Fortacos förvaltningsråd](#)