

Kontrollerad frisättning



för bättre vård

Delårsrapport januari - mars, 2025



Nanexa AB (PUBL)

Väsentliga händelser under första kvartalet 2025

- Nanexa meddelade i januari att bolaget beslutat att genomföra en riktad nyemission, med avvikelse från befintliga aktieägares företrädesrätt, av units om 35 MSEK i två steg. Vidare meddelades att bolaget upptagit lån om totalt 20 MSEK.
- Nanexa meddelade i januari att bolaget kallat aktieägarna till extra bolagsstämma den 13 februari 2025 med anledning av ovanstående emission.
- Nanexa meddelade i januari att fas I-studien med NEX-22, bolagets en månadsformulering av liraglutid, återupptagits med ytterligare doseskalering med beräknad start under första kvartalet 2025. Studien har erhållit myndighetsgodkännande för administrering av 30 mg liraglutid i ytterligare en dosgrupp.
- Vid den extra bolagsstämman den 13 februari beslutades att den riktade emissionen skulle fullföljas.
- Nanexa meddelade i februari att valberedningen inför årsstämma 2025 utsetts. Valberedningens ledamöter utgörs av Marlon Värnik, Jonas Pålsson och Göran Ando.
- Nanexa meddelade i mars att samtliga patienter inkluderats i den fjärde och sista doskohorten i fas I-studien av NEX-22.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Nanexa meddelade i april att initiala observationer i fas I-studien visar att 30 mg-dosen av NEX-22 har tolererats väl av patienter med typ 2-diabetes som inte tidigare fått GLP-1 behandling.
- Nanexa meddelade i april att Bridget Lacey utsetts till Chief Business Officer.
- Nanexa meddelade i maj att analys av de första proverna från 30 mg dosgruppen i NEX-22 fas I-studien visat fortsatt lovande resultat.

Sammanfattning av rapportperioden

1 januari – 31 mars 2025

- Omsättningen uppgick till: 2 877 (7 754) kSEK
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till: -8 213 (-3 363) kSEK
- Periodens resultat uppgick till: -8 987 (-2 823) kSEK
- Resultat per aktie uppgick till: -0,06 (-0,02) SEK
- Periodens kassaflöde uppgick till: 38 924 (-17 328) kSEK
- Likvida medel vid periodens utgång: 49 216 (47 839) kSEK

Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

VD-kommentar

Under det första kvartalet har vi fokuserat och lagt de flesta resurserna på vårt eget produktprojekt NEX-22, en månadsdepå av GLP-1 substansen liraglutid, samt utvärderingen av PharmaShell tillsammans med Novo Nordisk. Utöver detta har vi ökat aktiviteterna och lagt mer resurser inom affärsutveckling, som nu också fokuserar mer på licensiering av NEX-22 projektet.



Tidigare i år rapporterade vi att utvärderingen med Novo Nordisk, enligt vår bedömning, uppfyller den överenskomna profilen. Detta anser vi ger oss utrymme för att slutföra utvärderingen med goda resultat inom den tidsram som avtalats. Vi ser med tillförsikt fram emot att få inleda förhandlingar under året och potentiellt kunna gå vidare i ett långsiktigt samarbete.

Utvecklingen av NEX-22 har tagit ytterligare ett signifikant steg i den kliniska utvecklingen som en följd av de positiva kliniska resultat vi erhöll i slutet av 2024. Frisättningsprofilen sträckte sig över en månad i den högsta dosen (10 mg). Säkerhetsdata från de första tre doserna var också positiva, med mycket begränsade reaktioner vid injektionsstället och avsaknad av illamående, kräkningar och diarré. Det gjorde att vi snabbt kunde planera in en högre dos (30 mg) i studien. De tyska myndigheterna godkände detta tillägg i slutet av januari. Dosering av de tre patienterna i denna dosgrupp skedde i mars. Vi kunde i början av april konstatera att även denna dos gav en god tolerabilitet med begränsade reaktioner vid injektionsstället samt avsaknad av de vanligt förekommande biverkningarna, som illamående. Detta bedömer vi som mycket intressanta data, och får medhåll från de företag och experter vi talat med. Vi ser en möjlighet att med NEX-22, förutom att förändra doseringen från daglig injektion till en gång i månaden, även minimera de vanligt förekommande biverkningarna. Detta är helt klart önskvärt för en ny produkt på den enorma typ 2-diabetesmarknaden. Värt att nämna är att dessa data inte bara är intressanta ur ett strikt NEX-22 perspektiv, utan även ger en fingervisning om hur PharmaShell kan användas för att skapa nya, långtidsverkande produkter av andra peptider. Det gäller både inom typ 2-diabetes/obesitas och helt andra indikationsområden.

Som tidigare nämnts har vi kraftigt ökat vår närvaro på konferenser, som JP Morgan och BIO EUROPE. Vi har hållit presentationer och haft möten med potentiella samarbetspartners, och ska under kommande kvartal delta i flera både vetenskapliga och kommersiella konferenser. Vi ser ett klart intresse för NEX-22 och för även mycket intressanta diskussioner med bolag om helt andra användningar av PharmaShell.

Finansieringen på 55 MSEK som genomfördes under kvartalet möjliggör fortsatt drift av bolaget till och med första kvartalet 2026. Jag ser att vi under den tiden har goda förutsättningar att skapa betydande mervärde i bolaget.

För att ytterligare förstärka vårt team har vi anlitat Bridget Lacey som Chief Business Officer. Bridget har gedigen erfarenhet med affärsutveckling inom Life Science, vilket kommer att förstärka våra interna resurser ytterligare.

Jag ser mycket fram emot Nanexas fortsatta utveckling under 2025.

David Westberg, vd

Finansiella kommentarer

Resultat och kassaflöde

Första kvartalet 2025

Kvartalets omsättning uppgick till 2 877 (7 754) kSEK varav 632 (3 223) kSEK avser intäkter inom ramen för ingångna utvärderingsavtal avseende PharmaShell®-teknologin, 2 152 (3 766) kSEK avser periodisering av förutbetalda intäkter relaterat till det exklusivitetsavtal som ingåtts med Novo Nordisk A/S och 88 (764) kSEK avser ytbeläggning av sensorer. Periodiseringen av den förutbetalda intäkten från Novo Nordisk A/S har uppdaterats vilket resulterat i lägre intäkt per månad under resterande löptid. Under perioden aktiverades utvecklingskostnader till ett värde av 4 775 (6 285) kSEK och avser som tidigare främst investeringar i NEX-22 samt i mindre utsträckning i PharmaShell-systemet.

Externa projekt- och utvecklingskostnader uppgick under första kvartalet till -3 268 (-4 372) kSEK, där kostnader relaterade till NEX-22 står för merparten och minskningen relativt föregående år är hänförlig till kostnadsneddragningar under 2024. Övriga externa kostnader, som inkluderar bland annat kostnader för lokaler och externa konsulter, var i stort sett oförändrade och uppgick till -5 364 (-5 259) kSEK. Kvartalets personalkostnader uppgick till -4 291 (-5 476) kSEK, där minskningen förklaras av kostnadsneddragningar och därmed färre anställda.

Resultatet för det första kvartalet uppgick till -8 987 (-2 823) kSEK.

Kvartalets kassaflöde uppgick till 38 924 (-17 328) kSEK. Förändring av rörelsekapitalet uppgick till -1 231 (-7 107) kSEK, som främst härrör sig till minskade kundfordringar, ökade leverantörsskulder samt upplösning av förutbetalda intäkter från exklusivitetsavtalet med Novo Nordisk. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -6 195 (-8 997) kSEK, där framförallt aktivering av utvecklingskostnader var lägre än motsvarande period 2024. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 51 950 (-515) kSEK, där emission och nyupptagna lån uppgår till 52 263 kSEK exklusive emissionskostnader.

Finansiell ställning

Likvida medel och kortfristiga placeringar uppgick per den 31 mars 2025 till 49 216 (47 839) kSEK och det egna kapitalet uppgick till 94 202 (93 007) kSEK.

Styrelsen bedömer att bolagets aktuella rörelsekapital och likvida medel, efter den riktade emissionen inklusive lån som genomförs under 2025, är tillräckliga för att finansiera verksamheten under kommande 12 månader från rapportperiodens slut.

Anställda

Antalet anställda per 31 mars 2025 var 13 (19), varav 4 (8) kvinnor och 9 (11) män. Medelantalet anställda (FTE) var 13 (19) under första kvartalet 2025. Utöver anställd personal anlitar Nanexa löpande ett antal konsulter med specialistkompetens.

Närståendetransaktioner

Bolaget har under första kvartalet 2025 inte haft några närståendetransaktioner.

Aktien

Nanexa AB (publ) noterades på Nasdaq First North Growth Market den 29 maj 2020. Aktien var tidigare noterad på Spotlight Stock Market sedan den 17 juni 2015. Antalet aktieägare i Nanexa uppgick per 2025-03-31 till 5 430 st.

Resultat per aktie

Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick för det första kvartalet 2025 till -0,06 (-0,02) SEK.

Antal aktier

Antalet utestående aktier i Nanexa AB per 2025-03-31 var 156 907 747 (135 695 626), med ett kvotvärde om 0,13 SEK per aktie. Antal aktier vid full utspädning av utestående teckningsoptioner var 156 907 747 (138 403 626).

Medelantalet aktier för första kvartalet 2025 uppgick till 148 744 616 (135 695 626). Inklusive full utspädning av utestående teckningsoptioner uppgick medelantalet aktier för första kvartalet 2025 till 148 744 616 (138 403 626).

Utestående program för teckningsoptioner per 2025-03-31 var följande:

TO6 (2022/2025) som kan utnyttjas för teckning av aktier under perioden 15 juni – 31 juli 2025. Antalet utestående teckningsoptioner av serie TO6 är 983 000, motsvarande en utspädning på 0,72%. Teckningskurs är 4,95 kr.

TO7 (2023/2026) som kan utnyttjas för teckning av aktier under perioden 1 juli – 31 augusti 2026. Antalet utestående teckningsoptioner av serie TO6 är 1 345 000, varav tecknade optioner uppgår till 425 000, motsvarande en utspädning på 0,31%. Teckningskurs är 5,31 kr.

Principer för rapportens upprättande

Delårsrapporten har upprättats enligt samma redovisningsprinciper som i bolagets senaste årsredovisning, det vill säga enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Kommande rapporttillfällen

Nanexa AB lämnar återkommande ekonomisk information enligt följande plan.

15 maj 2025	Årsstämma 2025
27 augusti 2025	Delårsrapport april-juni 2025
21 oktober 2025	Delårsrapport juli-september 2025

Bolagets räkenskapsår är 1 januari - 31 december.

Årsstämma 2025

Årsstämman för Nanexa AB (publ) kommer att hållas i Uppsala den 15 maj 2025 och kallelse kommer finnas tillgänglig på Nanexas hemsida, www.nanexa.com.

Denna delårsrapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Uppsala 2025-05-06

Styrelsen Nanexa AB

Göran Ando (ordförande)

Richard Davis (ledamot)

Jakob Dynnes Hansen (ledamot)

Eva Nilsagård (ledamot)

Birgit Stattin Norinder (ledamot)

Hanna Tilus (ledamot)

David Westberg, VD Nanexa AB

Resultaträkning

Belopp i kSEK	2025-01-01– 2025-03-31	2024-01-01– 2024-03-31	2024-01-01– 2024-12-31
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2 877	7 754	24 361
Aktiverat arbete för egen räkning	4 775	6 285	22 331
Övriga intäkter	117	153	597
Summa intäkter	7 769	14 192	47 289
Rörelsens kostnader			
Externa projekt- och utvecklingskostnader	-3 268	-4 372	-16 527
Övriga externa kostnader	-5 364	-5 259	-20 607
Personalkostnader	-4 291	-5 476	-25 077
Avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	-3 015	-2 427	-10 859
Övriga rörelsekostnader	-44	-21	-281
Summa rörelsens kostnader	-15 982	-17 555	-73 351
Rörelseresultat (EBIT)	-8 213	-3 363	-26 062
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	61	632	1 510
Räntekostnader och liknande resultatposter	-862	-119	-461
Summa resultat från finansiella poster	-801	513	1 049
Skatter			
Skatteintäkt	27	28	108
Summa skatter	27	28	108
Periodens resultat	-8 987	-2 823	-24 905
Resultat per aktie (SEK)	-0,06	-0,02	-0,18

Balansräkning

Belopp i kSEK	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	63 260	47 649	59 397
Materiella anläggningstillgångar	11 901	13 675	12 583
Finansiella anläggningstillgångar	343	235	316
Summa anläggningstillgångar	75 504	61 559	72 296
Omsättningstillgångar			
Lager	51	259	495
Kortfristiga fordringar	7 324	14 250	8 738
Kortfristiga placeringar	30 000	35 000	0
Likvida medel	19 216	12 839	10 292
Summa omsättningstillgångar	56 591	62 348	19 525
Summa tillgångar	132 095	123 907	91 821
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital	20 307	17 562	17 562
Bundet eget kapital	54 500	39 444	51 318
Överkursfond	347 479	317 961	317 961
Balanserad vinst eller förlust	-319 097	-279 138	-291 011
Periodens förlust	-8 987	-2 823	-24 905
Summa eget kapital	94 202	93 007	70 925
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	21 884	1 831	2 197
Summa långfristiga skulder	21 884	1 831	2 197
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	3 266	4 810	2 289
Övriga kortfristiga skulder	12 744	24 258	16 409
Summa kortfristiga skulder	16 010	29 068	18 698
Summa eget kapital och skulder	132 095	123 907	91 821
Ställda säkerheter	7 015	7 015	7 015
Tillgångar med äganderättsförbehåll	7 023	5 755	7 353

Kassaflödesanalys

Belopp i kSEK	2025-01-01– 2025-03-31	2024-01-01– 2024-03-31	2024-01-01– 2024-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	-8 213	-3 363	-26 062
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	3 015	2 427	10 452
Erhållen ränta	61	156	1 316
Betald ränta	-462	71	-396
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-5 599	-709	-14 689
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet			
Förändring av varulager och pågående arbeten	444	1 652	1 415
Förändring av kundfordringar	1 042	-1 252	230
Förändring av fordringar	371	-1 994	1 878
Förändring av leverantörsskulder	977	-3 017	-5 538
Förändring av övriga skulder	-4 066	-2 496	-9 728
Summa från förändring av rörelsekapitalet	-1 231	-7 107	-11 742
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 831	-7 816	-26 430
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-6 195	-8 845	-26 784
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0	-152	-1 336
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-6 195	-8 997	-28 120
Finansieringsverksamheten			
Nyemission	35 000	0	0
Emissionskostnader	-2 737	0	0
Upptagna lån	20 000	0	2 422
Amortering lån	-312	-515	-2 749
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	51 950	-515	-327
Periodens kassaflöde	38 924	-17 328	-54 877
Likvida medel vid periodens ingång	10 292	65 168	65 168
Likvida medel vid periodens utgång	49 216	47 839	10 292

Förändring av eget kapital

Belopp i kSEK			Fond för	Överkurs-	Balanserat	Periodens	Summa
	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	utvecklings- arbeten	fond	resultat	resultat	eget kapital
Belopp per 2025-01-01	17 562	0	51 318	317 961	-291 011	-24 905	70 925
Föregående års resultat					-24 905	24 905	0
Nyemission	2 745			32 255			35 000
Pågående nyemission							0
Teckningsoptioner							0
Emissionskostnader				-2 737			-2 737
Periodens aktiverade utvecklingskostnader			4 775		-4 775		0
Periodens av- och nedskrivningar på aktiverade utvecklingskostn.			-1 593		1 593		0
Periodens resultat						-8 987	-8 987
Belopp per 2025-03-31	20 307	0	54 500	347 479	-319 098	-8 987	94 202

Belopp i kSEK			Fond för	Överkurs-	Balanserat	Periodens	Summa
	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	utvecklings- arbeten	fond	resultat	resultat	eget kapital
Belopp per 2024-01-01	17 562	0	34 282	317 961	-197 577	-76 398	95 830
Föregående års resultat					-76 398	76 398	0
Nyemission							0
Pågående nyemission							0
Teckningsoptioner							0
Emissionskostnader							0
Periodens aktiverade utvecklingskostnader			22 331		-22 331		0
Periodens av- och nedskrivningar på aktiverade utvecklingskostn.			-5 295		5 295		0
Periodens resultat						-24 905	-24 905
Belopp per 2024-12-31	17 562	0	51 318	317 961	-291 011	-24 905	70 925

Ställda säkerheter

	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
Företagsinteckningar	7 015	7 015	7 015

Tillgångar med äganderättsförbehåll

	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
Tillgångar med äganderättsförbehåll	7 023	5 755	7 353

Om Nanexa

Nanexa utvecklar PharmaShell® – ett drug delivery-system med stor potential

Nanexa är ett läkemedelsföretag som utvecklar långverkande injicerbara läkemedel baserade på PharmaShell – ett egenutvecklat och patenterat drug delivery-system för kontrollerad frisättning av olika typer av aktiva läkemedelssubstanser. Med PharmaShell som grund utvecklar Nanexa både egna läkemedelsprodukter och samarbetar med andra läkemedelsföretag för att utveckla produkter med deras aktiva substanser, bland andra Novo Nordisk och AstraZeneca.

Adresserar viktiga medicinska behov och marknader

Nanexa fokuserar sina egna utvecklingsprojekt på sjukdomsområden med stort medicinskt behov där marknaden är stor och växande. I dag fokuserar bolaget framför allt på NEX-22-projektet med målet att utveckla en enmånads depåformulering av GLP-1-substansen liraglutid för behandling av typ 2-diabetes. Bolaget har också två onkologi-projekt för indikationerna myelodysplastiskt syndrom (MDS) och multipelt myelom vilka är två former av blodcancer.

I Nanexas egna projekt utgår bolaget från befintliga och beprövade läkemedelssubstanser där patentskyddet har gått ut. På så vis minimerar Nanexa den biologiska risken, minskar utvecklingstiden och underlättar godkännande-processen. Samtidigt kan Nanexa med sin teknologi skapa nya patentskydd och därmed skapa stora värden, i såväl sina egna produktprojekt som för produkter i partnerdrivna projekt.

Ett patenterat drug delivery-system

PharmaShell möjliggör utveckling och produktion av en helt ny generation av långverkande injicerbara läkemedel. Med PharmaShell belägger Nanexa mycket små partiklar av aktiv läkemedelssubstans med en extremt tunn och tät beläggning av ett oorganiskt material, som skalet hos ett ägg. Beläggningsprocessen sker med tekniken Atomic Layer Deposition (ALD) genom vilken tjocklek och sammansättning hos beläggningsmaterialet kan anpassas. På så vis går det att styra upplösningstiden hos beläggningen och därmed frisättningen av läkemedelssubstans från depån ut i kroppen.

Nanexas produkter består av injicerbara läkemedelsformuleringar som placeras som en depå under huden eller lokalt, exempelvis i en cancertumör. Denna depå frisätter kontinuerligt aktiva läkemedelssubstanser under lång tid utan att patienten frekvent behöver hålla reda på sin medicinering, eller komma in till kliniken för att få behandling. Det effektiviserar behandlingar, underlättar vardagslivet för patienten och frigör resurser för vårdgivare. Tack vare Nanexas egenutvecklade och patenterade drug delivery-system PharmaShell kan bolaget skraddarsy och styra frisättningshastigheten av både biologiska och småmolekylära läkemedelssubstanser.

Fördelar med depåläkemedel

För patienter

- Depåläkemedel gör det enklare för patienten. I stället för att behöva hålla koll på daglig medicinering eller komma in till kliniken för att få behandling så frisätts depåläkemedlet under lång tid.
- Depåläkemedel kan ge en jämnare, kontinuerlig dos, vilket kan reducera vissa biverkningar som förknippas med andra administrationsvägar.

För sjukvården

- Depåläkemedel ger ökad följsamhet i behandlingen eftersom patienten inte behöver hålla reda på tabletter eller injektioner.
- Ökad följsamhet leder i sin tur till att behandlingen får bättre effekt.

För betalare

- Färre patientbesök på kliniker och sjukhus sparar pengar för samhället.
- Ökad följsamhet ger en mer kostnadseffektiv behandling.

För läkemedelsföretag

- Ger ökade intäktsströmmar då långverkande och injicerbara produkter ger stora möjligheter att förbättra behandlingar inom många indikationsområden och möjliggör produktdifferentiering.
- Förbättrar existerande produkter och ger bättre produktlivscyklar.
- Förlänger patentskydd genom nya beredningsformer för befintliga produkter.

Hållbarhet

- Depåläkemedel ger ökad kontroll över läkemedelssubstanser och minskar risken till att de hanteras på fel sätt.
- Patienter slipper hantera läkemedlet, vilket minskar risken för att det till exempel spolats ner i toaletten eller kastas i soporna.
- Depåläkemedel minskar antalet plastsprutor och andra komponenter, vilket minskar belastningen på miljön.

PharmaShell® – unika egenskaper

- Möjligt att styra depålängden för att optimera behandling. Allt från en vecka till en månad till flera månader
- Möjligt att styra den initiala frisättningen efter administration i kroppen, vilket är ett vanligt problem för de flesta konkurrerande depåberedningssystemen
 - o Möjliggör depåformulering av högpotenta substanser
 - o Möjliggör att öka dosen i depåberedningarna
- Mycket hög drug load (upp till 80 procent)
 - o Minimera injektionsvolymen
 - o Möjliggöra depåberedning av mindre potenta läkemedel
 - o Möjliggöra längre depåberedningar
- Flexibel kan användas på många olika läkemedel
 - o Små molekyler
 - o Biologiska substanser som peptider och proteiner
 - o Substanser med hög och låg löslighet
- Förhindra nedbrytning av läkemedlen efter injektion i kroppen
 - o PharmaShell-beläggningen skyddar substanserna från nedbrytning under tiden de ligger i depå
- Många användningsområden
 - o Subkutan eller intramuskulär administrering för systemisk exponering
 - o Lokal administrering vid tumör eller annan vävnad för lokal effekt.

Nanexas affärsmodell

Nanexa har en tudelad affärsmodell där bolaget dels utvecklar egna produkter, dels ingår utlicensieringsavtal kring PharmaShell® teknologin. I de egna produktprojekten driver Nanexa dem genom de prekliniska och kliniska faserna, huvudsakligen fram till proof of concept (fas I eller II). Därefter görs en bedömning om hur kommersialiseringen ska ske – antingen i egen regi eller tillsammans med en licenspartner. Ett licensavtal innefattar vanligen en initial betalning, så kallad signing fee, och milstolpebetalningar när definierade utvecklingsmål uppnås. En milstolpebetalning genomförs även i samband med marknadsgodkännande av läkemedlet, varefter försäljningsbaserade royalties utgår. Önskvärda partners är exempelvis globala läkemedelsföretag med starka marknadspositioner inom aktuellt område. En annan möjlighet är licensaffärer med en eller flera aktörer med stark marknads närvaro i viktiga regioner. Beslut fattas utifrån vad som bedöms skapa mest värde för bolaget.

Samtidigt arbetar Nanexa aktivt för att utlicensiera sin teknologi till andra läkemedelsföretag som vill utveckla långtidsverkande läkemedel. Nanexa har idag ett antal utvärderingsavtal på plats med syfte att skapa underlag för vidare samarbeten och utlicensieringsaffärer. Till dessa hör ett mycket intressant projekt med Novo Nordisk och utvärderingar med flera av världens största läkemedelsbolag.

Även om intäkterna från bolagets produktprojekt förväntas vara betydligt större än intäkterna från utlicensieringsavtal gällande PharmaShell ser bolaget betydande möjligheter till attraktiva licensavtal även från flera av utvärderingsprojekten. Dessutom kan tekniklicenserna bli fler till antalet, ligga närmare i tiden och ge ett betydande bidrag till de totala intäkterna framöver.

Kontakt

David Westberg

VD

0709-42 83 03

david.westberg@nanexa.se

Nanexa AB

Virdings Allé 2, 754 50 Uppsala, Sverige

Telefon: +46 (0) 18 100 300

Org nr. 556833-0285

info@nanexa.se

