

A scientist with blonde hair tied back, wearing safety glasses and a white lab coat, is shown in profile from the side. She is wearing gloves and pointing her right index finger at a control panel on a piece of laboratory equipment. The equipment has a large, curved, metallic-looking front panel with several handles and buttons. The background is a blurred laboratory setting. The entire image has a blue tint.

Årsredovisning 2022

arOcell

INLEDNING

- 3 Detta är AroCell
- 4 Höjdpunkter under 2022

VERKSAMHET

- 5 Verksamhet
- 6 Produkter
- 7 VD-ord
- 9 Kostnadseffektiv produktutveckling med hög prestanda och patientnytta
- 11 Många utmaningar i kampen mot tyfoidfeber
- 13 Sammanslagning med tydliga synergieffekter
- 15 Omvärldstrender och marknad
- 16 Innovation och Partnerskap
- 17 Hållbarhet

BOLAGSSTYRNING

- 18 AroCells styrelse
- 19 AroCells ledning

FINANSIELL INFORMATION

- 21 Förvaltningsberättelse 2022
- 21 Information om verksamheten
- 21 Väsentliga händelser under 2022
- 22 Väsentliga händelser efter perioden
- 22 Ekonomisk översikt och övriga upplysningar
- 24 Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncern

- 25 Flerårsöversikt
- 26 Resultaträkning
- 27 Balansräkning
- 28 Förändring av eget kapital
- 29 Kassaflödesanalys

Moderbolag

- 30 Resultaträkning
- 31 Balansräkning
- 32 Förändring av eget kapital

33 Aktiedata

- 34 Noter

AROCCELL

AroCell är en svensk koncern som är verksam inom in vitro-diagnostik och utvecklar, marknadsför och säljer blod-, och urin provtester. Koncernen har hela infrastrukturen från forskning, produktutveckling, produktion och försäljning. Detta skapar en stark utvecklingskedja och gör koncernen unik för dess storlek.

AroCell koncernen är specialiserad inom onkologi och bakteriologi. Koncernen har en bred produktportfölj av olika tester som används av kliniker och sjukhus för att säkerställa att patienterna får bästa möjliga diagnostik för behandling. Produkterna är etablerade på olika marknader och koncernen har en lång erfarenhet av produktlansering.

Inom onkologi mäter AroCells produkter biomarkörerna tymidinkinas 1 (TK1) och cytokeratiner i blodserum eller urin och finns som snabbtest (Rapid) samt labb-baserade tester. Biomarkörerna används för att stödja behandlingen av olika cancerformer såsom bröst-, prostata- och urinblåsecancer. Mätningen av biomarkörer i kroppsvätskor som blod och urin är enkel att utföra och relativt billiga jämfört med många andra tester som används idag.

I segmentet bakteriologi återfinns koncernens bakteriologiska snabbtest, TUBEX® TF, för enkel och säker diagnos av tyfoidfieber. I

länder med hög förekomst av tyfoidfieber är noggrann diagnostik och grundläggande antibiotikabehandling begränsade. Möjligheten att snabbt kunna ge en korrekt diagnos och behandling är inte bara livsavgörande för patienten utan kan även spara mycket pengar både för individen och för vården.

Vi vill erbjuda en portfölj av diagnostiska tester som på bästa sätt bidrar till att skapa förutsättningar för adekvat behandling och förkorta behandlingstider samt ökad livskvalité. AroCells tester ska vara det självklara valet inom produktsegmenten på de marknader där vi är etablerade. Marknaden för våra produkter är stor och vi är än så länge en mindre aktör men med betydande tillväxtpotential.

AroCell (AROC) är listat på Nasdaq First North Growth Market. Mer information finns på arocell.com



HÖJD PUNKTER UNDER 2022

AroCell har utökat sitt partnerskap med ZECEN Biotech genom att lansera koncernens tumörmarkörstest TPS® CLIA på deras automatiserade plattform. Partnerskapet omfattar även validering av produkten på Fosun Diagnostics helautomatiska system, vilket fördubblar AroCells marknadstäckning på den kinesiska marknaden för tumörmarkörer. I början av 2023 har även veriferingen av UBC® markören påbörjats för ZECENS plattformar.



Koncernen såg en betydande ökning av omsättningen under året, med en markant uppåtgående trend i omsättningen. Detta beror på förbättrade marknadsförings- och försäljningsaktiviteter och ökad efterfrågan från kunderna.

Under året arbetade koncernen för att ytterligare utöka sina marknader och distributionskanaler. Detta innebar bland annat att nya distributörer etablerades för att marknadsföra och distribuera AroCells olika produkter, på den afrikanska och indiska marknaden.

En ny studie har visat att TK 210 ELISA-produkten, som mäter TK1-koncentrationen, är mer robust och enklare än TK-aktivitetsanalyser. En annan studie visade också att höga koncentrationsnivåer av TK1 förutsäger tidig död i prostatacancer. Detta stöddes av en studie som publicerades i mars och som visade att TK1 i kombination med PSA ger en ännu bättre indikation på överlevnad hos prostatacancerpatienter.

2022 har koncernen aktivt rekryterat för att utöka AroCells räckvidd och tillväxt. Stor fokus har varit att hitta personer med rätt kombination av kunskap och erfarenhet för fortsatt utveckling av verksamheten. Rekryteringen har varit lyckosam och flera erfarna och kompetenta medarbetare har kommit på plats och har kompletterat de befintliga.

VERKSAMHET

AroCell arbetar med att utveckla och marknadsföra diagnostiska tester för sjukvården. Koncernen har en bred produktportfölj av olika tester som används av kliniker och sjukhus för att säkerställa att patienterna får bästa möjliga diagnostik för behandling. Genom analys av ett enkelt blod- eller urinprov ger bolagets tester möjlighet till säkrare och mer kostnadseffektiv vård som även ökar patientnyttan. AroCells produktportfölj utgörs av diagnostiska tester inom områdena bakteriologi och onkologi.

Bakteriologi

Inom området bakteriologi har AroCell ett bakteriologiskt snabbtest, TUBEX® *TF*, för enkel och säker diagnos av tyfoidfieber. Tyfoidfieber är en vatten- och livsmedelsburen infektionssjukdom som kan vara dödlig om inte korrekt diagnos ställs och behandling inleds. Enligt Världshälsoorganisationen, WHO, diagnostiseras 11–20 miljoner nya fall årligen varav mellan 128 000–161 000 resulterar i dödsfall, främst bland barn. Sjukdomen orsakar hög feber, influensaliknande symtom och svåra diarréer som är potentiellt livshotande om de inte behandlas korrekt. På grund av de ospecifika symptomen tyfoidfieber ger, kan patienten bli felaktigt diagnostiserad med malaria, denguefeber eller lunginflammation och därmed felaktigt medicinerad. Rätt diagnos minskar även risken för överanvändning av antibiotika och därmed antibiotikaresistens. Antibiotikaresistens är tyvärr

ett ökande problem i världen, vilket ger ytterligare argument för behovet av snabb och säker diagnostik.

Onkologi

AroCells produkter inom onkologi är baserade på detektion av de två biomarkörerna TK1 och cytokeratiner. Dessa biomarkörer kan mätas i blodserum eller urin, och finns i olika produktformat så som snabbtest (Rapid), ELISA och IRMA. Biomarkörerna används för att stödja behandlingen av olika cancerformer så som bröst-, prostata- och urinblåsecancer. Mätningen av biomarkörer i blodserum och urin är tekniskt enkel att utföra och relativt billigt jämfört med många andra tester som används idag.

Biomarkörer TK1 och Cytokeratiner

Tymidinkinas 1 och cytokeratiner är intracellulära biomarkörer. Genom att mäta förekomsten av dessa biomarkörer i serum, plasma eller urin kan AroCells produkter snabbt och utan ingrepp visa om en patient är drabbad av cancer.

- Cytokeratiner:

Cytokeratiner finns naturligt i cellerna men vid cancer, då celler snabbt och okontrollerat delar sig, läcker de ut i blod och urin. För närvarande finns det mer än 20 olika cytokeratiner identifierade, av vilka cytokeratin 8, 18 och 19 (CK8, CK18 och CK19) är de som AroCells produkter mäter. Vid cellapoptos och nekros frisläpps dessa och kan lätt mätas i serum och

urin. AroCells tumörmarkörer kompletterar mer resurskrävande och ofta kostsamma undersökningar inom cancervården och kan tidigt indikera om en behandling fungerar eller om patienten drabbats av ett återfall i sjukdomen.

AroCell erbjuder fyra olika typer av tumörmarkörer för in vitro-diagnostik baserade på Cytokeratiner: **UBC®** (och snabbtestet **UBC® Rapid**), **MonoTotal®**, **TPS®** och **TPAcyk™**. Samtliga tumörmarkörer kan användas som komplement till andra diagnostikmetoder.

- Tymidinkinas 1:

TK1 är ett intracellulärt enzym involverat i DNA replikeringen som föregår celldelning. TK1 frisätts ut i blodbanan när celler delar sig oreglerat och i snabb takt. Det släpps ut i cirkulationen och kan mätas i ett vanligt blodprov med hjälp av AroCell TK 210 ELISA. Normal celldelning ger upphov till obetydliga mängder av TK1 i blodet.

Cancer är synonymt med en ökad celldelning och de flesta cancerformer är associerade med onormalt höga nivåer av TK1 i blodet. Nivåerna av TK1 kan även indikera hur aggressiv en cancertumör är före en behandling och nivåerna efter behandling kan ge vägledning om hur en tumör svarar på behandling och vilken prognos patienten har. Genom att förutsäga förloppet kan ett mått på TK1 i blodet användas för att planera patientens behandling.

PRODUKTER

AroCells produktportfölj består av sex olika produkter UBC[®], MonoTotal[®], TPS[®], TPAcyk[™], TK 210 ELISA och TUBEX[®], där vissa produkter finns i olika varianter så som Rapid, ELISA eller IRMA. Fem av produkterna är inom onkologi och en är en bakteriologiprodukt. De viktigaste produkterna i bolagets produktportfölj är UBC[®] Rapid och TK 210 ELISA inom onkologi, samt TUBEX[®] inom bakteriologi. TUBEX[®] består av TUBEX[®] TF och TUBEX[®] TF Wash.

UBC[®] Rapid

UBC[®] Rapid är AroCells största onkologiska produkt och står för en stor del av omsättningen.

UBC[®] och snabbtestet UBC[®] Rapid används vid urinblåsecancer, en vanlig cancerform både hos män och kvinnor, men där risken för att utveckla urinblåsecancer är ungefär tre gånger högre hos män än hos kvinnor.

Ett test för urinblåsetumörer skall vara objektivt, tillförlitligt, snabbt samt enkelt att utföra. AroCell har utvecklat ett sådant snabbtest; UBC[®] Rapid, en kraftfull diagnostisk parameter vid primär diagnos och uppföljning av urinblåsecancer, speciellt för aggressiva tumörer, så kallade icke-muskelinvasiva högradiga tumörer och tumörer av typ carcinom in situ (CIS). Testet finns i två versioner. En kvantitativ version som avläses med hjälp av en läsare och en annan, endast för visuell avläsning.

Jämförande studier visar att UBC[®] Rapid presterar bättre än urincytologi på grund av dess känslighet. Kombinationen av UBC[®] Rapid och cytologi möjliggör detektion av ytterligare tumörer till skillnad från cytologi enbart. En annan klar fördel är att testet kan göras snabbt och att resultaten kan erhållas under patientmötet efter 10 minuter, till skillnad från cytologi, där resultaten tar flera dagar/veckor.

AroCell vidareutvecklar nu även testet till UBC[®] Rapid II med målet att förbättra testets prestanda och användbarhet och uppfylla de nya regulatoriska krav som gäller i EU samt även de regulatoriska kraven i USA.

TUBEX[®] TF

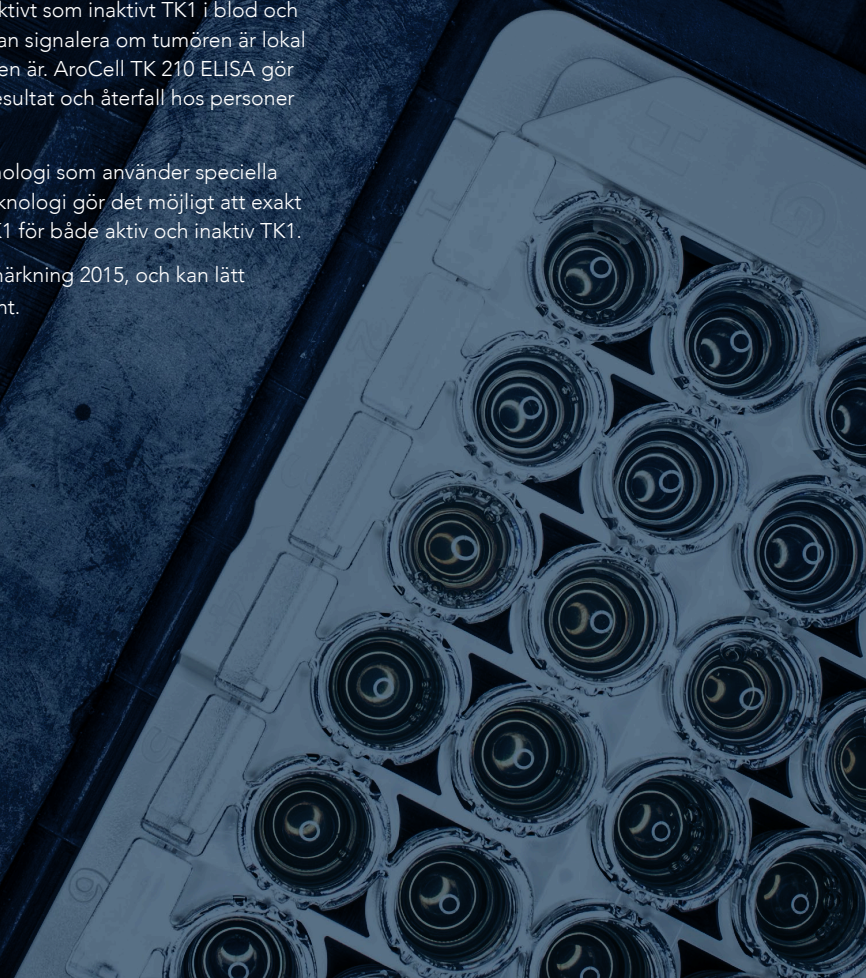
TUBEX[®] TF, är ett snabbtest med hög sensitivitet för detektion av akut tyfoidfieber, den allvarligaste formen av salmonella. Testet, som ger en diagnos inom tio minuter, utgör en enkel möjlighet till en tidig och tillförlitlig diagnos, vilket är centralt för en effektiv och botande behandling av sjukdomen. Testet kan enkelt utföras i alla laboratoriemiljöer såväl som på fältet. TUBEX[®] TF är omsättningsmässigt en av bolagets två viktigaste produkter.

AroCell TK 210 ELISA

AroCell TK 210 ELISA är en kvantitativ immunoassay för mätning av TK1 i blod. ELISA-formatet är enkelt, robust och kräver inga speciella instrument för att utföras och kan enkelt inkorporeras i standard laboratorieprocesser. Genom att använda monoklonala antikroppar specifika för TK1 epitopen, ger AroCell TK 210 ELISA en förbättrad känslighet och specificitet till analysen av denna biomarkör. Metoden mäter såväl aktivt som inaktivt TK1 i blod och studier har visat att TK1-halter vid diagnos kan signalera om tumören är lokal eller spridd och även hur aggressiv sjukdomen är. AroCell TK 210 ELISA gör det dessutom möjligt att följa behandlingsresultat och återfall hos personer med hematologiska och solida tumörer.

Produkten är baserad på en patenterad teknologi som använder speciella antikroppar för TK1. Produktens speciella teknologi gör det möjligt att exakt bestämma den totala koncentrationen av TK1 för både aktiv och inaktiv TK1.

AroCell TK 210 ELISA registrerades för CE-märkning 2015, och kan lätt anpassas till automatiserade analysinstrument.



VD-ORD

VD-ORD



2022 var ett framgångsrikt år för AroCell! Vi har under året upplevt en stark försäljningstillväxt drivet av våra snabbtest med TUBEX i täten. På årsbasis har vi haft en omsättningsökning på över 60%, vilket är mycket välkommet samtidigt som det ställer höga krav på organisationen. Denna utveckling är ett direkt resultat av det hårda och målmedvetna arbete som vi på AroCell lagt ner, allt enligt den strategiska plan vi presenterade för drygt ett år sedan.

Det är inte alla organisationer i AroCells storlek som klarar av att möta den ökade efterfrågan som vi upplevt under året. Det är tack vare det stora engagemang, flexibilitet och vilja till att leverera som genomsyrar organisationen som gjort detta möjligt.

Vi har under året målmedvetet förstärkt organisationen med nya medarbetare, vilket gör att vi står välrustade inför framtiden och det är med stor glädje som jag ser att den nya organisationen har fallit på plats.

I början av året genomförde vi en framgångsrik finansieringsrunda, vilket säkrade bolaget finansiellt en lång tid framöver samt ger oss en stor flexibilitet och möjlighet att utveckla och stärka bolaget enligt vår strategi. Tillsammans med den starka försäljningstillväxten har vi nu en mycket stark position, vilket är extra viktigt i dessa tider med en begynnande lågkonjunktur och krig i vårt närområde.

Vi har under det senaste året enträget kommunicerat och följt vår fempunktsstrategi. Det är den strategi som vi har och framgent kommer att arbetat efter.


En viktig del av vår fempunktsstrategi är att få ut våra biomarkörer på automatiserade plattformar för att säkra försäljningsvolymerna samt att nå ut till de stora sjukhusen och laboratorierna. I slutet av året fick vi vår första biomarkör (TPS®) på en automatiserad plattform godkänd i Kina i samarbete med vår partner ZECEN Biotech. Detta är det första steget i vår strategi att få ut våra markörer på automatiserade plattformar. I januari tog vi nästa steg på denna resa och slöt ett utvecklingsavtal

med ZECEN Biotech rörande vårt urinblåsecancer test UBC®. Målet är att samtliga våra biomarkörer skall finnas på automatiserade plattformar och hos flera olika samarbetspartners.

Jag är övertygad om att 2023 kommer att vara ett bra år för AroCell där vi fortsätter att utveckla bolaget i positiv riktning även om det självfallet även finns utmaningar. Parallellt med en förväntad fortsatt positiv försäljningsutveckling arbetar vi fokuserat med vår kostnads kontroll, detta med sikte på att bli kassaflödespositiva i den löpande verksamheten.

Vi arbetar också med att lansera flera produkter på våra befintliga marknader samtidigt som vi strävar efter att etablera oss på nya marknader för våra befintliga produkter. Vi arbetar målmedvetet med våra utvecklingsprogram med målsättningen att ta AroCell till nästa nivå. Givet vår starka kassaposition och den kunskap bolaget besitter så ser vi också stora möjligheter att på sikt ta in ytterligare produkter antingen via inlicensiering eller via andra strukturella samarbeten.

Jag har nu varit VD för AroCell i lite mer än två år och bolaget har under denna period genomgått en transformation. Införlivandet av IDL i koncernen har varit framgångsrikt och lagt grunden för en ny struktur med alla dess möjligheter. Koncernens samlade kompetens ger oss tillsammans med den breda produktportföljen, ett utmärkt utgångsläge för att utveckla bolaget vidare mot nya framgångar.



”Balansen mellan kostnadseffektivitet, prestanda, tillgänglighet och patientnytta är spännande och kommer att driva utvecklingen i branschen.”

– Erik Nyberg, produktchef AroCell

Kostnadseffektiv produktutveckling med hög prestanda och patientnytta

De två produktcheferna på AroCell är involverade i alla projekt som har potential att resultera i nya produkter och ökad försäljning. I samverkan med företagets andra avdelningar blir produktutvecklingen bryggan mellan interna aktiviteter och omvärldens behov.

Med en organisation som representerar hela värdekedjan från FoU till tillverkning och marknadsföring är AroCell en flexibel aktör inom det snabbväxande området IVD-tester, där produktutvecklingen är avgörande för såväl relevans som ökad försäljning.

Konsuments behovet inom diagnostik är komplext, marknaderna ser olika ut med varierande behov och förutsättningar, beroende på vårdinstanser och vilka sjukdomar som ska diagnosticeras.

Produktutvecklingen på AroCell leds av två produktchefer som delar upp ansvar och fokus på olika produkter utifrån sina respektive expertområden. Erik Nyberg är civilingenjör inom bioteknik och Paola Pellegrini har lång akademisk bakgrund inom bland annat cytotokeratin- och cancerforskning.

– Som produktchef fungerar du som ett slags vd för produkten. De största utmaningarna uppstår då omvärldsbehovet inte korrelerar perfekt med produktmöjligheterna. Att i de lägena klura ut var en produkt skulle kunna göra mest nytta är en givande utmaning, säger Erik Nyberg.

En annan utmaning är att ha tillräcklig kännedom om de regulatoriska krav som finns på de olika marknaderna. De europeiska och amerikanska kraven är styrande men olika länder gör även egna utvärderingar om en produkt kan godkännas på just

deras marknad. Klarar man IVDR i Europa och får den så kallade CE-märkningen är det ett slags snabbspår in på många andra marknader. Nu finns dock nya PMS-krav (Post market surveillance) för IVDR.

– Det nya IVDR-regelverket är en krävande process som ställer höga krav på produkterna och påverkar registreringen, vilket för tillfället har bromsat upp produktutvecklingen för hela branschen, säger Erik Nyberg.

Gränsöverskridande samarbete mellan avdelningarna

Produktutvecklingen omfattar alla skeden av produkternas livscykel, från idé och design via utveckling till lansering på marknaden, under såväl tillväxt-, mognads- som nedgångsfas.

– Vi tittar på potentiella marknader och konkurrenter, skapar målgrupps- och distributörsstrategier, patent- och varumärkesplaner, gör riskanalyser, uppskattar produktens försäljningsvolym, population och användningsfrekvens, gör SWOT-analyser samt

sätter upp strategiska och finansiella mål på såväl kort som lång sikt. Utifrån detta ansvarar produktchefen för att sammanställa en strategisk produktplan som granskas av de övriga avdelningarna och presenteras för ledningen, säger Paola Pellegrini.

Produktutvecklingsprocessen sker i samverkan med företagets alla avdelningar som involveras i olika faser. Inledningsvis möts idéer och möjligheter mellan marknads- och forskningsavdelningen. Om resultaten är positiva inkluderas produktion och kvalitetssäkring när man närmar sig en slutgiltig produkt. Kontinuerliga riskanalyser görs mellan varje fas för att undvika fallgropar och mildra motgångar samt för att säkerställa att slutresultatet möter grundbehovet.

– Innan en produkt kan säljas måste den vara myndighetsgodkänd på kundens marknad. När en kund köpt vår produkt följer PMS-aktiviteter, fortsatta undersökningar, kundfrågor och eventuella

”Vårt samarbete med ZECEN Biotech startade 2019, TPS® CLIA har utvecklats och registrerats i Kina och kommer snart lanseras på den kinesiska marknaden.”

– Paola Pellegrini, produktchef AroCell

klagomålsprocesser, kundsupport och utbildning, säger Paola Pellegrini.

Att jobba med en produkt från utveckling till lansering är en lång process som ofta tar mellan tre och sex år. Utvecklingen av ett nytt produktkoncept kan leda till helt nya produkter som antingen passar in i nuvarande produktportfölj eller täcker ett otillfredsställt behov på marknaden. Under marknadsföringsfasen är huvudsyftet är att stimulera slutanvändare att testa produkten och etablera den första kommersiella användningen.

– När produkten väl har släppts på marknaden följs den aktivt och systematiskt upp under hela sin livstid. Vi övervakar produktens säkerhet och prestanda samt säkerställer att myndighetskraven uppfylls enligt PMS, säger Paola Pellegrini.

TUBEX – successiv anpassning till marknadsspecifika behov

Ett exempel på en framgångsrik produkt är snabbtestet TUBEX® *TF* som diagnosticerar infektionssjukdomen tyfoidfieber, där ett brett samarbete pågår fortlöpande med såväl sjukhus- och labbpersonal som utbildare och distributörer. TUBEX® *TF* fyller ett stort behov på marknaden, framför allt i utvecklingsländer. Här blir utmaningen för produktutvecklingen att successivt anpassa produkten efter olika marknadsspecifika behov. Som exempel på olikheter i behov och förutsättningar kan nämnas användandet av TUBEX® *TF* på stora sjukhus i Jakarta med högmoderna anläggningar, samtidigt som produkten också används vid minimala anläggningar i Afrika som kan sakna tillgång till elektricitet.

– Då grundbehovet diagnos är den enda gemensamma nämnaren mellan dessa anläggningar utvecklar vi accessoarer och hjälpmedel för att möta de vitt skilda behov som kan uppstå, säger Erik Nyberg.

Automatisering i Kina

Enligt AroCells 5-punktsstrategi ska resurser satsas för att göra bolagets biomarkörer tillgängliga på automatiserade plattformar. Syftet är att möjliggöra snabbare och effektivare testning samt att expandera och nå nya marknader för att långsiktigt säkra större försäljningsvolym. För fem år sedan initierades ett partnerskap med ZECEN Biotech i Kina som sedan dess varit AroCells strategiska partner i utvecklingen av tumörmarkörer på helautomatiska plattformar för kemiluminescensimmunanalys (CLIA).

– Prevalensen och förekomsten av cancer ökar över hela världen och därför växer marknaden för tumörmarkörer. Fler tester under behandlingsövervakning och screening behövs, så för kliniska labb och sjukhus är det viktigt att kunna lita på automatiserade system snarare än manuella tester. Vårt samarbete med ZECEN Biotech startade 2019, TPS® CLIA har utvecklats och registrerats i Kina och kommer snart lanseras på den kinesiska marknaden, säger Paola Pellegrini.

Framtiden för diagnostik med biomarkörer går, enligt AroCells produktchefer, i tre distinkta riktningar. På stora sjukhus används biomarkörer i kombination med varandra på automatiserade plattformar där samarbete med de stora maskintillverkarna är viktigt. Efter pandemin har dock acceptansen av de enklare snabbtesterna ökat markant då fördelarna i kostnad, tid och tillgänglighet uppskattas av både kliniker och patienter. Samtidigt växer även OMICS-sektorn med framgångsrika exempel på konventionella protein-biomarkörer i kombination med dyrare och mer precisa DNA-, RNA- och proteomtester.

– AroCells produkter är relevanta inom alla dessa områden. Balansen mellan kostnadseffektivitet, prestanda, tillgänglighet och patientnytta är spännande och kommer att driva utvecklingen i branschen. På fem års sikt ser vi bara möjligheter, avslutar Erik Nyberg.



ERIK NYBERG
Produktchef

PAOLA PELLEGRINI
Produktchef

Många utmaningar i kampen mot tyfoidfieber

Tyfoidfieber är ett utbrett problem i Afrika. Utmaningarna i att bekämpa sjukdomen är många och stora. Det finns bland annat svårigheter med att diagnostisera och behandla sjukdomen. Behovet av tillförlitliga diagnostiska test är stort.

Tyfoidfieber är en allvarlig systemisk infektion som orsakas av bakterien Salmonella Typhi. Bakterien, som endast förekommer hos människor, kan utsöndras med avföringen och föröka sig i olika födoämnen. Smittan överförs exempelvis via mat eller vatten. Riskfaktorer är bristande hygien vid tillagning av mat utomhus och begränsad tillgång till rent dricksvatten.

Sam Kariuki är Director of Research and Development vid Kenya Medical Research Institute, KEMRI, det nationella organ som ansvarar för att bedriva forskning om människors hälsa i Kenya. Vi får ett samtal med honom om svårigheterna han möter i arbetet med att identifiera, bota och förebygga tyfoidfieber.

Hög dödlighet utan behandling

Tyfoidfieber är mycket smittsam och kan orsaka sjukdom med närvaro av endast cirka 100 bakterier. Inkubationstiden är upp till fyra veckor. Fieber, huvudvärk, hosta, muskelvärk och förstoppning är vanliga symtom; diarré är vanligt under den andra sjukdomsveckan.

Det är viktigt att ge behandling, annars kan personen bli en symptomlös smittbärare. Även om det inte är vanligt, kan människor utan behandling bli kroniska smittbärare och förbli det i mer än tjugo år. Dödligheten är hög bland obehandlade patienter.

– Man räknar med att mellan fem och tio procent avlider av komplikationer som blödning, tarmbristning eller bukhinneinflammation, berättar Sam Kariuki.

Bristande resurser och opålitliga testmetoder

För att diagnostisera och bekräfta tyfoidfieber, rekommenderas att man tar prover av blod, benmärg och avföring och bearbetar dem genom odling.

– Det finns utmaningar vid diagnostiseringen. Exempelvis kan sjukdomen förväxlas med malaria på grund av likheter i symptomen, berättar Sam Kariuki.

Merparten av sjukvårdsinrättningarna har begränsade resurser och klarar därför inte att utföra odlingar. Dessutom tar odlingen lång tid, mellan ett och två dygn, och kan därför inte användas vid akuta fall.

– Det finns snabba diagnostiska tester, men vissa av dem är av dålig kvalitet. Dessutom kan det vara svårt att få tillgång till testerna, säger Sam Kariuki.

Antibiotikaresistens är ett stort problem

Tyfoidfieber behandlas med antibiotika. Rekommenderade läkemedel är fluorokinoloner och tredje generationens cefalosporiner.

– Studier som nyligen genomförts, visar på minskad känslighet för båda dessa. Det innebär att dessa antibiotika i vissa fall är ineffektiva mot tyfoidfieber, berättar Sam Kariuki.

Det är en balansakt mellan behovet av att behandla patienter med tyfoidfieber och samtidigt minimera risken för ytterligare antibiotikaresistens.

– Behandling bör endast ordinerars efter laboratorietest med



Om Sam Kariuki

Titel: Director of Research and Development vid Kenya Medical Research Institute, KEMRI

Utbildning: Kandidatexamen i veterinärmedicin vid University of Nairobi 1989, Master of Science i farmakologi och toxikologi vid University of Nairobi 1991 och doktorsexamen (tropisk medicin) vid University of Liverpool 1997.

Den största utmaningen: Avsaknaden av tillräckliga resurser för att utföra avancerad vård.

Ett aktuellt glädjeämne: Att vi under våren 2023 rullar ut ett vaccin mot kolera till befolkningen i Kenya.

odling eller molekylära metoder. Situationen skulle förbättras avsevärt med nyare teknologier med högre känslighet, säger Sam Kariuki.

Underrapportering av antalet fall

Västra och centrala Afrika tillhör de regioner i världen som är värst drabbade av tyfoidfeber.

Hur många människor som drabbas vet man inte eftersom långt ifrån alla fall rapporteras. Underrapporteringen beror bland annat på otillräcklig rutinövervakning av sjukdomen och brist på tillförlitliga diagnostiska verktyg och plattformar.

– Vi uppskattar att antalet smittade är tre gånger fler än de vi känner till i dag, säger Sami Kariuki.

Underrapporteringen får till följd att politiker och andra beslutsfattare inte ser tyfoidfeber som ett tillräckligt stort problem i jämförelse med alla andra utmaningar. Trots detta tror Sam Kariuki att det går att bekämpa tyfoidfeber.

– Jag är optimistisk. Indien, Kina, Chile, Brasilien och Latinamerika är framgångsrika exempel. För tjugo år sedan hade Latinamerika samma höga smittspridning som i vår region. I dag är situationen en helt annan tack vare förebyggande arbete, tester och vaccin, säger Sam Kariuki.

Om Tyfoidfeber

Orsakas: Av bakterien *Salmonella Typhi*. Smittas via förorenat vatten, födoämne eller från person till person.

Tyfoid är vanligast i områden med dåliga sanitära förhållanden och begränsad tillgång till rent vatten. Barn ha störst risk att utveckla tyfoidfeber, då deras immunsystem fortfarande under utveckling.

Året 2019 beräknades att 9 miljoner människor insjukna av tyfoidfeber varje år och 110 000 människor dör av det varje år, enligt WHO.



Sammanslagning med tydliga synergieffekter

2022 blev ett framgångsrikt år med stora volym- och omsättningsökningar. Realiserade synergieffekter efter förvärvet av IDL Biotech och ekonomisk stabilitet skapar goda förutsättningar att fortsätta utveckla bolaget i enlighet med målen för ökad försäljningstillväxt.

Sammanslagningen av IDL Biotech och AroCell 2021 innebar flera förändringar och synergieffekterna har under 2022 framgångsrikt realiserats, bland annat i form av kostnadsbesparingar i kombination med en tydlig försäljningstillväxt. Vidare har en lyckad prisstrategi samt positiva valutaeffekter under året gett ökad stabilitet. Jämfört med föregående år ökade omsättningen 2022 med över 60% samt försäljningsvolymen med 55%. Bolagets bakteriologiprodukt TUBEX® TF ökade med hela 136%.

Det operativa kassaflödet för den löpande verksamheten, det vill säga kassaflödet exklusive investerings- och finansieringsverksamheten, har utvecklats positivt. Grunden till detta är en ökad effektivitet samt omsättningstillväxt på befintlig organisation, en indikation på bolagets potential.

– Det finns mycket god kapacitet och förmåga att utveckla, effektivisera och förändra. Att vi klarat ökade leveranser utan att proportionellt öka kostnadsmassan visar på potentialen för ett lönsamt bolag på sikt. Vi står stadigt på en god ekonomisk grund där vår uttalade 5-punktsstrategi gällande omsättning, produktutveckling och studier har utvecklats och formaliserats för att matcha det nya AroCell som inkluderar IDL Biotech, säger CFO Ellen Dittberner.

Nya strategier för att möta finansiella utmaningar

Sammanslagningen med IDL Biotech landade och stabiliserades under 2022. Förvärvet innebär att AroCell idag besitter hela processflödet med forskning och utveckling, egen produktion



samt försäljning och distribution, något som är ganska ovanligt i branschen för ett bolag i den här storleken. Samtidigt innebär den stora omsättningsökningen vissa finansiella utmaningar.

– Omsättningsökningen har ställt högre krav, dels på vårt produktionsteam, dels på våra leverantörer. Tack vare en tät dialog med våra leverantörer, det goda samarbetet med våra globala partners samt olika effektiviseringsåtgärder har vi framgångsrikt lyckats skala upp, säger Ellen Dittberner.

För att hantera kostnader och förbättra lönsamheten har stort fokus legat på att realisera synergier från sammanslagningen. Exempel på detta är reducerade hyreskostnader och andra administrativa kostnader, effektivisering av processer, volymökning på befintlig organisation samt volymfördelar vid inköp.

– Sammanslagningen har fått tydliga och positiva effekter. Det har även inneburit en naturlig kompetensutveckling där ett gott ledarskap och rätt personer på rätt plats har gjort våra processer än mer effektiva, säger Ellen Dittberner.

Hållbar tillväxt och lönsamhet

Ett långsiktigt fokus på produktutveckling, i kombination med att på kort och medellång sikt ytterligare öka försäljningsvolymerna för befintliga produkter genom mer riktade säljinsatser och fokuserade resurser, är en del av 5-punktstrategin. Branschen har ett naturligt långsiktigt perspektiv där studier och etablering på nya marknader behöver balanseras mot ökad efterfrågan och produktion i närtid. Här används strategin löpande för att säkerställa en hållbar tillväxt och lönsamhet där företagets kortsiktiga finansiella mål balanseras mot den långsiktiga strategiska planen.

– Vi följer 5-punktstrategin för att kontinuerligt förbättra lönsamheten, de kortsiktiga målen är en logisk nedbrytning av de långsiktiga. När försäljningen utvecklas positivt kan vi finansiera våra egna långsiktiga investeringar, det går hand i hand. Syftet med de kortsiktiga målen är att bygga den långsiktiga strategiska planen, något vi hittills lyckats bra med, säger Ellen Dittberner.

”Vi har idag en helt annan position än vi hade för några år sen och är stolta över att ha nått resultat över våra förväntningar.”

– Ellen Dittberner, CFO AroCell

För att detta ska fungera krävs att både kompetens och processer finns på plats. Processer för internkontroll utvecklas löpande i samarbete med extern expertkompetens för att säkerställa intern kvalitet.

– Ökad ekonomisk trygghet och ökad finansiering med egna likvida medel gör att vi nu står stadigt. Sammanslagningen har gått väldigt bra och är en del i vår strategi att utveckla vår produktportfölj. Vi har idag en helt annan position än vi hade för några år sen och är stolta över att ha nått resultat över våra förväntningar, avslutar Ellen Dittberner.

STRATEGIN

På kort/medellång sikt satsa ytterligare på att öka försäljningsvolymerna för befintliga produkter genom mer riktade säljinsatser och fokuserade resurser.

Fokusera på den snabbväxande marknaden snabbtester för bolagets alla biomarkörer.

Genomföra ett kliniskt utvecklingsprogram inom onkologi med målet att få marknadsgodkännande i USA och Europa för UBC® Rapid II och TK 210 ELISA.

Satsa ytterligare resurser för att göra bolagets biomarkörer tillgängliga på automatiserade plattformar för att säkra försäljningsvolymerna fram över.

Utvärdera och utnyttja synergien av att kombinera TK1 och cytokeratiner i det kliniska beslutsfattandet för utveckling av nästa generations IVD-tester.

OMVÄRLDSTRENDER OCH MARKNAD

19 miljoner

– insjuknade i cancer i världen 2021 och nästan 10 miljoner människor dog i cancer

26,9 miljarder

USD förväntas cancerdiagnostikmarknaden att öka till i 2027.

Cancer är ett samlingsnamn för cirka 200 sjukdomar och är ett stort hälsoproblem världen över och är en av de vanligaste dödsorsakerna i världen idag. 2021 insjuknade över 19 miljoner människor globalt i cancer, en ökning med 5 miljoner sedan år 2012. Antalet diagnostiserade cancerfall väntas öka med cirka 70 procent de kommande två decennierna, allt detta till följd av den ökande population och allt högre medellivslängd i världen.

I Sverige insjuknar över 60 000 personer i cancer varje år. Minst var tredje person som lever i Sverige i dag kommer att få ett cancerbesked under sin livstid. Om drygt 10 år beräknas 100 000 nya fall diagnostiseras per år. Totalt sett minskar dödligheten i cancer något, men det är stor variation mellan de olika diagnoserna. De vanligaste formerna av cancer är lung-, prostata- och bröstcancer.

Antalet personer som drabbas av cancer ökar för varje år och de som behandlas för cancer blir allt fler. Med ökad kunskap och fler godkända behandlingsmetoder blir det samtidigt allt svårare att välja rätt behandling för varje enskild patient. Detta medför att försäljning av läkemedel inom det onkologiska området förväntas öka mer än försäljning inom de flesta andra terapeutiska områden och med detta följer ett allt större behov av bättre metoder för att utvärdera behandlingars effektivitet. Eftersom sjukdomsförloppet radikalt skiljer sig åt från en individ till en annan, är prognos och uppföljning en stor utmaning inom cancerbehandling. Korrekt information om förloppet gör stor skillnad och gör att man kan rädda patienten från en lång period med oönskade biverkningar och icke-effektiva behandlingar. Behovet av sådan information utgör en betydande affärsmöjlighet för AroCell, då det finns ett tydligt behov av denna typ av produkter.

Även de företag som utvecklar, tillverkar och tillhandahåller cancerbehandling behöver enligt AroCells uppfattning bättre metoder för att bestämma behandlingens effekt redan på utvecklingsstadiet. Brist på relevanta biomarkörer bedöms vara en orsak till att vissa nya behandlingsformer inte når marknaden.

Marknadens storlek och tillväxt inom cancerdiagnostik uppgick 2019 till 10,9 miljarder USD och väntas öka till 26,9 miljarder USD 2027. Enligt Kalorama Information är det biomarkörer och ny teknik som kommer att ligga bakom den kraftiga ökningen inom in vitro-diagnostiken på cancer.

Mätningen av tumörmarkörer i serum eller urin är enkelt att utföra och relativt billigt jämfört med avbildningstekniker och de snabbt framväxande molekylära testerna. Därför kommer biomarkörerna under överskådlig framtid att förbli en viktig parameter för uppföljning och övervakning av cancerpatienter. Ett starkt argument för en fortsatt utveckling av immunologiska tumörmarkörer är att de ger snabb tillgång till testresultaten.

INNOVATION OCH PARTNERSKAP

Innovation

AroCell engagemang för innovation och produktutveckling är tydligt i dess breda utbud av avancerade diagnostiska tester. Koncernen har ett dedikerat forsknings- och utvecklingsteam som arbetar med att skapa nya och förbättrade produkter som kan hjälpa kliniker att diagnostisera och behandla en rad medicinska tillstånd.

En av AroCells betydande innovationer är användningen av biomarkörer för cancerdiagnostik. Genom att mäta biomarkörerna TK1 och cytotokeratiner i blod eller urin kan AroCells tester hjälpa till vid behandlingen av bröst-, prostata- och urinblåsecancer. Dessa diagnosmetoder är inte bara enkla utan också relativt billiga jämfört med andra metoder på marknaden.

Koncernen bedriver flera studier och samarbeten. En av de senaste i samarbete med universitetskliniker i Finland samt i Ungern har visat att mätningar av tyrimidinkinasa 1 ger vägledning avseende prognosen hos patienter med avancerad prostatacancer. TK 210 är därmed en lovande metod för uppföljning av denna patientgrupp och ett möjligt komplement till PSA. **UBC® Rapid** har också vidareutvecklats under året. Den nya produkten förväntas leda till ytterligare förbättrade prestanda och enklare användning, för att nå en ännu bredare marknad.

Utöver detta har AroCell utvecklat ett snabbt diagnostiskt test för tyfoidfieber som kan rädda liv och minska vårdkostnader. **TUBEX® TF**-testet är ett snabbt och exakt sätt att diagnostisera sjukdomen, vilket är särskilt viktigt i områden med begränsad tillgång till sjukvård.

AroCells engagemang för innovation och produktutveckling återspeglas i kvaliteten på produkterna, liksom åtagande att förbättra patientvården. Koncernen fortsätter att investera i forskning och utveckling med fokus på att utveckla nya diagnostiska tester och utvidga sin produktportfölj. Genom att använda feedback från kunder och kliniker, följa de senaste forskningsrörelserna och testa nya tekniker, kan AroCell identifiera brister i sina produkter och arbeta för att förbättra dem. Koncernen arbetar också för att ta fram nya versioner av befintliga tester med förbättrad noggrannhet, snabbhet och användarvänlighet.

AroCell har en stark kvalitetskontrollprocess för att säkerställa att koncernens produkter uppfyller de högsta standarderna och att de är säkra och effektiva att använda.

Partnerskap

AroCell har arbetat hårt för att expandera sin marknad och nå ut till fler kunder genom partnerskap och samarbeten. Enligt AroCells 5-punktsstrategi satsas koncernen på att göra bolagets biomarkörer tillgängliga på automatiserade plattformar för att möjliggöra snabbare och effektivare testning samt att expandera och nå nya marknader för att långsiktigt säkra större försäljningsvolymer.

Ett framgångsrikt exempel på detta är AroCells partnerskap med ZECEN Biotech i Kina, som har varit bolagets strategiska partner i utvecklingen av tumörmarkörer på helautomatiska plattformar för kemiluminescens immunanalys (CLIA). Samarbetet har resulterat i utvecklingen och registreringen av **TPS® CLIA** i Kina, vilket snart lanseras på den kinesiska marknaden, samt ett nytt utvecklingsprojekt med biomarkören **UBC®** för urinblåsecancer.

Utöver samarbetet med ZECEN har AroCell under 2022 även tecknat nya distributörsavtal för att nå ut till fler länder. Ett av dessa avtal är med Medionics Healthcare Limited, som täcker Kenya och innefattar försäljning av **TUBEX® TF** för snabbtest av tyfoidfieber. Ett annat avtal är med MM African Technology som täcker Zambia och Malawi och innefattar försäljning av både **TUBEX® TF** och tumörmarkörstestet **UBC® Rapid**. AroCell har även tecknat ett distributörsavtal med Hospimedica som täcker Indien för försäljning av **UBC® Rapid**.

AroCell fortsätter att expandera genom att söka fler partnerskap och samarbeten, särskilt på den asiatiska och afrikanska marknaden och i andra delar av världen.

Immateriella tillgångar

AroCell har full äganderätt till samtliga patent och övriga immateriella tillgångar som rör dess produkter inom området onkologi. AroCell har en stark patentportfölj samt ett antal varumärken. För att säkerställa koncernens möjligheter att licensiera ut produkter med tillhörande teknologi och know-how, arbetar AroCell aktivt med att bevaka att beviljade patent samt att varumärken inte utnyttjas utan AroCells medgivande. Patenten omfattar specifika peptidsekvenser, antikroppar och deras användning. Som en del av vår affärsmodell söker vi aktivt licensieringspartner för att skapa ömsesidigt fördelaktiga avtal.

För att göra vår biomarkörer tillgängliga i stor skala behöver AroCell etablera samarbeten med in vitro-diagnostikbolag. Genom att utlicensiera de antikroppar och teknologier som AroCell har till ett IVD-bolag får AroCell tillgång till en större marknad. De stora IVD-bolagen har ett stort antal automatiserade analysinstrument på sjukhuslaboratorier och därmed en bred kundbas. Detta medför att analys av biomarkörerna blir kostnadseffektivare och logistiskt enklare, vilket kommer att stimulera användningen kliniskt. Genom avtal med patenträttsinnehavaren till teknologin för **TUBEX®** har AroCell exklusiv rätt till global användning av teknologin. Koncernen äger det registrerade varumärket **TUBEX®** samt varumärkena **MonoTotal®**, **TPS®** och **UBC®**. AroCell bedömer att det immaterialrättsliga skyddet är tillräckligt för dess verksamhet.

HÅLLBARHET

AroCell strävar efter att vara en ledande aktör inom diagnostik av cancer och bakteriologi samtidigt som koncernen bidrar till att skapa en hållbar framtid. Genom att ta hänsyn till FNs globala mål, arbetar AroCell aktivt för att ha en hållbar affärsmodell som tar hänsyn till ekonomiska, sociala och miljömässiga perspektiv.

Ett av FNs globala mål är att säkerställa god hälsa och välbefinnande för alla människor i alla åldrar. AroCell bidrar till detta genom att erbjuda en pålitlig och tidig diagnos av cancer och bakteriologi, vilket kan öka möjligheten till bättre behandling och minska lidande. AroCells produkt TUBEX spelar en viktig roll för att uppnå detta mål genom att möjliggöra diagnostik i områden med dålig infrastruktur. Dessutom arbetar AroCell med koncernens interna arbetsmiljö för att säkerställa en hälsosam och trivsamt arbetsplats för sina anställda, vilket bidrar till deras välbefinnande och engagemang i verksamheten.

Ett annat av FNs globala mål är att säkerställa hållbar produktion och konsumtion. AroCell arbetar aktivt för att minimera sin negativa påverkan på miljön genom att ha ett kontinuerligt förbättringsarbete gentemot företagets olika intressenter. Koncernen arbetar även för att minska sin klimatpåverkan vid transporter genom att utveckla produkter med längre hållbarhet, och minskar både vikt och emballagestorlek vid transport. Företaget har ett nära samarbete med sina underleverantörer och arbetar kontinuerligt för att minimera eventuell negativ påverkan. Genom en kontinuerlig dialog med sina intressenter får AroCell viktig information för affärs- och hållbarhetsutveckling.

Sammanfattningsvis är AroCell medvetna om de stora förändringarna inom vården som kommer att kräva mer flexibla lösningar. Företaget strävar efter att vara en del av lösningen genom att bidra till ett hållbart samhälle och hållbar hälsa. AroCell har en hållbar affärsmodell som tar hänsyn till ekonomiska, sociala och miljömässiga perspektiv och tar även ansvar för sin direkta miljöpåverkan och arbetar kontinuerligt med att minska klimatavtrycket vid transporter samt förbättra den interna arbetsmiljön för sina anställda.

Genom att aktivt arbeta med FNs globala mål, strävar AroCell efter att utvecklas som en hållbar koncern samtidigt som företaget fortsätter att leverera sin vision om att förbättra människors hälsa.

STYRELSE



JOHAN HÄGGBLAD (1958)

Styrelseordförande sedan 2022

Utbildning och erfarenhet: Johan Häggblad har mer än 30 års erfarenhet av läkemedelsbranschen i ledande befattningar. Johan är Chief Scientific Officer på Calliditas. Innan dess tjänstgjorde han som VD i Pharmedica mellan 2007 och 2017. Han har tidigare innehaft ledande befattningar på NeuroNova (2001-2007), Pharmacia Corporation (1997-2001), och Karo Bio AB (1989-1997). Johan har en doktorsexamen i neurokemi och neurotoxikologi från Stockholm Universitet och gjorde sin postdoc i farmakologi och fysiologi vid New York University och University of Oxford..

Innehav: 0 aktier.



CHARLOTTA LJUNGQVIST (1961)

Styrelseledamot sedan 2021

Utbildning och erfarenhet: Charlotta Ljungqvist är styrelseordförande i SwedenBIO samt styrelseledamot i Atlas Antibodies AB, BioArctic AB, Genovis Aktiebolag, NorthX Biologics AB, BioLamina AB, och ordförande i IVA Avd X Bioteknik. Tidigare har hon varit VD för Testa Center, VD GE Norden, VD IMED AB och global chef för BioProcess R&D GE Healthcare Life Sciences samt haft flera ledande positioner inom Biovitrum, Pharmacia Corp och Pharmacia & Upjohn. Charlotta har en PhD i Biokemi från KHT.

Innehav: 0 aktier.



AGNETA TUFVESSON ALM (1964)

Styrelseledamot sedan 2022

Utbildning och erfarenhet: Agneta Tufvesson Alm har mer än 30 års erfarenhet av internationell försäljning och marknadsföring samt erfarenhet av direktförsäljning i Norden och Storbritannien, region och key account management i Europa, Afrika och Mellanöstern. Agneta har arbetat med uppbyggnad av distributionsnätverk, kontraktsförhandlingar, ledning av försäljnings- och kundtjänstteam. Hon arbetar idag på Kemira Kemi AB och har tidigare innehaft roller på bland annat HemoCue AB, Thermo Quest och Kabi Pharmacia. Agneta har en kandidatexamen i kemi från Lunds universitet.

Innehav: 0 aktier.



MAX PIHLQVIST (1987)

Styrelseledamot sedan 2022

Utbildning och erfarenhet: Max Pihlqvist har en magisterexamen i företagsekonomi från Lunds universitet och en betydande erfarenhet från laboratorie- och diagnostikbranschen. Max Pihlqvist har tidigare erfarenhet från IDL Biotech som styrelseledamot under åren 2017-2019. Idag arbetar Max som vice VD för Svenska Labex AB koncernen med dotterbolag i Norge och Danmark och är styrelseordförande i Labbex förvaltnings AB, Norsk Labex AS, Labex APS och Labex Reagens AB.

Innehav: 2 134 154 privata aktier.

Är beroende i förhållande till en av bolagets större ägare.



EVA NORDSTRÖM (1970)

Styrelseledamot sedan 2020

Utbildning och erfarenhet: Eva har disputerat inom immunologi vid Stockholms universitet och har efter det varit verksam inom forskargrupper vid Karolinska Institutet och Smittskyddsinstitutet under ett antal år. Hon har en bred vetenskaplig erfarenhet från analysutveckling och immunanalyser. Idag är Eva anställd som Associate Principal Scientist på BioArctic AB.

Innehav: 72 470 aktier.

LEDNINGEN



ANDERS HULTMAN
Chief Executive Officer
(CEO)

Anders Hultman startade sin anställning på AroCell 2018. Han har mer än 15 års erfarenhet från ledande och exekutiva positioner inom finans, försäljning och marknadsföring. Vidare har han omfattande internationell erfarenhet från ett antal ledande befattningar såsom CFO, Sales Director, Product Marketing Director och CEO inom läkemedel, IT-, telecom och e-handelsbolag. Han har också arbetat som journalist hos Reuters och har grundat flera bolag.

Innehav: 1 050 000 aktier



ELLEN DITTBERNER
Chief Financial Officer
(CFO)

Ellen har lång erfarenhet inom flera olika områden som concernredovisning, Controlling och Change Management. Ellen har tidigare arbetat som Head of Group Accounting på Holmgrens Bil AB.

Innehav: 0 aktier.



GUNNAR WAHLBERG
Chief Sales Officer Rapid
(CSO Rapid)

Gunnar Wahlberg har över 20 års erfarenhet från internationell marknadsföring och försäljning inom olika branscher, främst medicinteknik. Gunnar har skapat och implementerat global varumärkesstrategi och etablerat affärer och utvecklat försäljningen under internationell expansion.

Innehav: 150 000 aktier.



MARIE TORSTENSSON
Chief Sales Officer
Laboratory
(CSO Lab)

Marie har över 20 års erfarenhet inom In Vitro Diagnostics (IVD), med omfattande erfarenhet inom produkt och marknadsföring inom det medicinska och diagnostiska området. Är anställd sedan 2012 och innan dess arbetade på veterinärmedicinska företaget Boehringer Ingelheim Svanova.

Innehav: 75 600 aktier.



GUSTAV STEN
Chief Operating Officer
(COO)

Gustav Sten har lång erfarenhet av utveckling, produktion och kvalitetskontroll av diagnostiska produkter. Gustav började 2018. Han var tidigare anställd på Thermo Fisher Scientific och Fiom AB.

Innehav: 84 000 aktier.



TINA YANG
Chief Quality Officer
(CQO)

Tina har en PhD examen i analytisk kemi från Kungliga Tekniska Högskolan. Tina har många års erfarenhet inom QC/QA/REG efter att ha arbetat för AstraZeneca i fjorton år.

Innehav: 7 560 aktier.



**KIRAN KUMAR
JAGARLAMUDI**
Chief Scientific Officer
(CSO)

Kiran har en magisterexamen i djurvetenskap och en doktorexamen i veterinärmedicin från Sveriges Lantbruksuniversitet. Dr. Jagarlamudi har lång erfarenhet av utveckling av antikroppsbase analyser för TK1 inom både human- och veterinärmedicin. Han har arbetat på AroCell sedan 2015 som klinisk forskningsledare och från 2018 som forsknings- och utvecklingschef.

Innehav: 15 927 aktier.

FINANSIELL REDOVISNING

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE 2022

Styrelsen och den och verkställande direktören i AroCell AB (publ), organisationsnummer 556596-6107, avlämnar härmed årsredovisningen koncernredovisningen för perioden från den 1 januari till den 31 december 2022. Informationen avser AroCell koncernen.

INFORMATION OM VERKSAMHETEN

AroCell är ett svenskt In Vitro-Diagnostik (IVD) bolag som utvecklar och marknadsför blod- och urinprovstester med huvudfokus på onkologi och bakteriologi. Koncernen har en bred produktportfölj som används inom sjukvården och är etablerad på olika marknader. Inom onkologi, mäter AroCells produkter biomarkörerna tymidinkinas 1 (TK1) och cytokeratiner (CK8, CK18 och CK19) i serum eller urin, och finns i olika format så som snabbtest samt ELISA1 och IRMA2. Biomarkörerna används för att stödja behandlingen av olika cancerformer så som bröst-, prostata- och urinblåsecancer. AroCells produkter ger värdefull information till onkologer och urologer för att bedöma terapivar, optimera behandlingsstrategier och prognostisera risken för återkommande tumörsjukdom vid monitorering och uppföljning av patienten.

Mätningen av biomarkörer i kroppsvätskor så som blod och urin är enkelt att utföra och relativt billigt jämfört med många andra tester som används idag.

AroCells produktportfölj inkluderar även ett bakteriologiskt snabbtest, TUBEX® *TF*, för enkel och säker diagnos av tyfoidfeber. I många samhällen med hög förekomst av tyfoidfeber är noggrann diagnostik och grundläggande antibiotikabehandling begränsad. Då tyfoidfeber behandlas med antibiotika och antibiotikaresistens är ett ökande problem, anser Bolaget att möjligheten att snabbt kunna ge en korrekt diagnos och behandling inte bara livsavgörande för patienten utan kan även minska vårdkostnaden och risken för antibiotikaresistens.

HÄNDELSER UNDER 2022

I början av året offentliggjordes ett prospekt med anledningen av den föreslagna och godkända företrädesemissionen. Utfallet av företrädesemissionen blev att 100% tecknades, varav 63% med eller utan stöd av teckningsrätter. De övriga 37% tecknades av emissionsgaranterna. Koncernen tillfördes ca 87 MSEK före avdrag för emissionskostnader. En riktad nyemission av aktier genomfördes till garantier i samband med den genomförda företrädesemissionen. Där ett antal garantier valde att erhålla garantiersättningen i form av nyemitterade aktier, omfattade totalt 1 134 800 aktier, och 851 100 sek.

Skiljenämnden meddelade 8:e mars 2022 domslut i tvångsinlösenprocessen mellan AroCell och IDL:s aktieägare som ej bytte sina aktier till AroCell aktier i samband med uppköpserbudandend. Priset på IDL aktie sattes till 3.23 SEK per aktie. AroCell förvärvade under andra kvartalet 1 313 432 aktier i dotterbolaget IDL Biotech genom ett tvångsinlösen-förfarande.

Bolagets säte flyttades från Uppsala till Stockholm.

Vid en extra bolagstämma i börja på året utökades AroCells styrelse med två nya ledamöter, Per-Anders Abrahamsson och Max Pihlqvist. AroCell höll årsstämman den 24 maj 2022. Där Johan Häggblad och Agneta Tufvesson Alm valdes in i styrelsen.

Ellen Dittberner utsågs till Chief Financial Officer (CFO) från och med augusti. Ellen ersatte dåvarande CFO, Lars Jakobsson, som gick i pension. Ellen har gedigen erfarenhet som bland annat innefattar att driva förändrings- och utvecklingsarbete.

AroCell inledde en diskussion om ett samarbete med Attana AB. Samarbetet syftar till att AroCell skall få tillgång till Attanas omfattande kunskap inom kvalitet och produktutveckling samtidigt som AroCells biomarkörer på sikt ska kunna nyttjas på Attanas instrument.

Flera studieresultat har publicerats under året. En screeningsstudie med 30 års uppföljning med TK1 publicerades i den vetenskapliga tidskriften The Prostate, av Per-Olof Lundgren, Bernhard Tribukait m.fl. Där kunde man se att höga koncentrationsnivåer av TK1 förutspår tidig död i prostatacancer. En annan studie som publicerades under året påvisade att AroCells produkt TK 210 ELISA, som mäter TK1 koncentration, är robustare och enklare jämfört med metoder som mäter aktiviteten av TK-1. Studien beskrivs i artikeln "Analytical and clinical characterization of an optimized dual monoclonal sandwich ELISA for the quantification of thymidine kinase 1 (TK1) protein in human blood samples", av Kiran Jagarlamudi et al., och publicerades i tidskriften PLOS One. En utvärderingsstudie av produkten TUBEX® *TF* startades i Uganda. Denna studie utfördes i samarbete med Uganda National Public Health Laboratory Services (UNHLS), för att utvärdera TUBEX® *TF*. Givet positiva studieresultat, kommer studien ligga som grund för en ansökan om marknadsgodkännande följt av försäljning.

AroCell signerade ett antal nya distributörsavtal med Medionics Healthcare Limited som täcker Kenya och omfattar försäljning av TUBEX® *TF*. Samt med MM African Technology som täcker Zambia och Malawi och omfattar försäljning av bolagets tyfoidfeber snabbtestet TUBEX® *TF* och tumörmarkörstestet UBC® *Rapid*. Ett annat med Hospimedica som täcker Indien, för försäljning av UBC® *Rapid*.

AroCell presenterade bolagets strategiska utveckling, samt initiativen och möjligheterna för 2023 på AroCells strategidag.

AroCells kvantitativa point-of-care (POC) för urinblåsecancer **UBC® Rapid**, verifierades för resultatolkning på ett nytt instrument, Cube Reader (kubläsaren). Genom att differentiera **UBC® Rapid** och möta slutanvändarnas olika behov ökar möjligheten för en mer utbredd användning.

Under året har AroCell utvidgar samarbetet på den kinesiska marknaden genom att inkludera **TPS® CLIA** på Fosun Diagnostics helautomatiserade system. Genom detta samarbete fördubblas AroCells marknadstäckning på den kinesiska marknaden för tumörmarkörer. AroCells partner ZECEN Biotech i Kina har fått registreringsbeviset från de kinesiska registreringsmyndigheterna NMPA i slutet av året. Detta innebär att bolagets tumörmarkörstest, **TPS®**, finns nu tillgänglig på ZECEN:s automatiserade plattformar på den kinesiska marknaden från och med början av 2023.

HÄNDELSE EFTER PERIODEN

Ett nytt utvecklingsavtal signerades med ZECEN Biotech avseende automatisering av ytterligare en av bolagets tumörmarkörer, **UBC®**, på ZECEN Biotech automatiserade plattformar.

AroCell fortsätter att utvidga sitt försäljnings- och distributionsnätverk i Afrika. Bolaget signerade ett distributörsavtal med Sub-Saharan Biomedical P.L.C. för försäljning av **TUBEX® TF** i Etiopien.

EKONOMISK ÖVERSIKT OCH ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

Ekonomisk översikt och övriga upplysningar för 2022 jämfört med 2021.

Intäkter

Nettoomsättningen var under året 36 986 (11 996) KSEK.

Omsättning avseende IDL Biotech:s verksamhet inkluderar perioden juli till december i 2021.

Kostnad sålda varor

Kostnad sålda varor uppgick till 39 091 (17 041) KSEK. I beloppet ingår goodwillavskrivningar på 19 789 (9 895) KSEK.

Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings- och utvecklingskostnader för året 2022 uppgick till 24 425 (19 828) KSEK. I beloppet ingår avskrivningar av tidigare aktiverade utvecklingskostnader om 4 406 (4 271) KSEK samt goodwillavskrivningar om 9 895 (4 947) KSEK.

Marknads- och försäljningskostnader

Marknads- och försäljningskostnaderna för året 2022 uppgick till 16 359 (15 394) KSEK. I beloppet ingår goodwillavskrivningar om 9 895 (4 947) KSEK.

Administrationskostnader

Under året 2022 uppgick administrationskostnaderna till 19 464 (10 605) KSEK.

Personal

Vid årets utgång uppgick antalet anställda i koncernen till 26 (20). Medelantalet anställda i koncernen under 2022 uppgick till 23 (12). IDL anställda räknade som anställda halva året under 2021.

Resultat

Årets resultat uppgick till -59 299 (-50 573) KSEK, vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning på -0,28 (-0,54) SEK. I beloppet ingår goodwillavskrivningar om 39 579 (19 789) KSEK.

Skatt

Ingen skattekostnad redovisades för året. Moderbolagets redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt senast fastställd taxering år 2022 (som avser år 2021) uppgick till 171 111 KSEK. Bolagets underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när bolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen bedömer sannolikt kommer att leda till skattemässiga överskott.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -13 694 (-28 206) KSEK för året. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -10 117 (4 544) KSEK för perioden. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 70 598 (0) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till 46 787 (-23 662) KSEK. Per den 31 december 2022 uppgick likvida medel till 65 189 (18 402) KSEK och eget kapital till 222 694 (217 453) KSEK.

Förvärvet av IDL Biotech AB finansierades i sin helhet med en apportemission om 38 107 006 aktier uppgående till 205 397 KSEK innebärande att AroCell blev ägare till 95,97% av aktierna. Det förlängda budet fram till den 11:e augusti 2021 innebar en apportemission om 793 719 aktier uppgående till 1 889 KSEK och AroCell är därefter ägare till 97,92% av aktier och röster i IDL Biotech AB. Vad gäller de utestående aktierna har skiljenämndens beslut den 8:e mars fastställt priset till 3,23 SEK per aktie. AroCell är nu ägare till 100%. Utfallet av företrädesemissionen blev att 100% tecknades, varav 63% med eller utan stöd av teckningsrätter. De övriga 37% tecknades av emissionsgaranterna. Koncernen tillfördes ca 87 MSEK före avdrag för emissionskostnader, ca 76 MSEK efter emissionskostnader.

Aktierna och Ägarförhållanden

Aktiekapitalet i AroCell AB per 31-12-2022 uppgår till 23 036 KSEK (11 461) KSEK. Det totala antalet aktier i bolaget per den 31 december 2022 uppgår till 230 361 066 (114 613 133), där samtliga aktier har lika rätt till bolagets vinst.

Varje aktie berättigar till en röst på årsstämman. Vid årsstämman får varje röstberättigad rösta för det fulla antalet ägda eller företrädda aktier utan begränsning i röstetalet. De största aktieägarna i AroCell var vid 2022 års utgång.

Säte

AroCell AB är registrerat i Sverige med säte i Stockholm. Adress: Karlsbodavägen 39, 168 67 Bromma.

Styrelse

Vid årsstämma 2022 omvalde Max Pihlqvist, Eva Nordström och Charlotta Ljungqvist samt nyvaldes Johan Häggblad och Agneta Tufvesson Alm som styrelseledamöter. Stämman nyvalde Johan Häggblad till ordförande.

Styrelsearbetet

Bolagets styrelse består av fem ordinarie ledamöter utan suppleanter. Styrelsearbetet följer en skriftlig arbetsordning. Styrelsens arbetsordning och instruktion för arbetsfördelning mellan styrelse och vd fastställs varje år. Vd:s ansvar och befogenheter har fastställts i en separat instruktion så även bolagets rapportinstruktion till styrelsen.

Valberedning

Årsstämman beslutar hur valberedningen ska utses. Årsstämman 2022 bestämde att valberedningen ska bestå av tre ledamöter som representerar de tre största aktieägarna. Inför årsstämman 2023 har Jon Eiken, Mikael Lönn och Clas Runnberg utsetts. Jon Eiken har utsetts till ordförande. Jon Eiken och Mikael Lönn representerar sig själva medan Clas Runnberg representerar Labbex Förvaltnings AB.

Riskhantering

Bolagets styrelse och ledning arbetar löpande med att identifiera och bedöma risker för företagets verksamhet och vidta åtgärder för att minska effekten av dessa. För varje risk av väsentlig karaktär utformas en riskhanteringsstrategi. I detta arbete involveras extern expertis som stöd inom områden så som regulatoriska strategier samt utformandet och genomförandet av kliniska studier.

AKTIÄGARE

Datum: 2022-12-31

Namn	Innehav	Röster
Labbex Förvaltnings AB	26 643 432	11,57%
Avanza Pension	16 965 486	7,36%
Greg Dingizian via Agartha AB	15 600 000	6,77%
Nordnet Pensionsförsäkring	7 667 931	3,33%
Jon Eiken	6 237 984	2,71%
Mikael Lönn	5 020 537	2,18%
Gunvald Berger	3 724 237	1,62%
Gerhard Dal	3 496 963	1,52%
Didrik Hamilton	3 110 913	1,35%
Anders Svennberg	3 000 000	1,30%
Totalt 10 största ägarna	91 467 483	39,71%

FÖRVÄNTAD FRAMTIDA UTVECKLING SAMT VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Framtida utveckling

AroCell ser en stor marknad för koncernens biomarkörer då totalmarknaden för cancerdiagnostik växer kraftigt. Marknadsstorleken och tillväxten för cancerdiagnostik nådde 10,9 miljarder USD 2019 och förväntas öka till 26,9 miljarder USD 2027, en ökning på 147%. Enligt Kalorama Information ligger förhoppningar om biomarkörer och ny teknik bakom den exponentiella ökningen av in vitro-cancerdiagnostik. Det finns ett behov av patientvänliga och kostnadseffektiva metoder för sjukvården. AroCell-tester kan ofta effektivisera övervakning och uppföljning jämfört med andra traditionella metoder.

Försäljning

Det finns alltid en risk att den produkt som koncernen utvecklat inte får det positiva mottagande på marknaden som förväntats och tiden till acceptans för produkten blir längre. Kvantiteten sålda produkter kan då, framför allt under den första tiden, bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan vara längre än vad koncernen har uppskattat i sina försäljningskalkyler.

Samarbetsavtal

Koncernen har flera licens- och samarbetsavtal. I den mån dessa samarbeten inte fungerar eller att något av avtalen av annat skäl upphör, finns en risk för negativa konsekvenser för såväl bolagets verksamhet som dess resultat och finansiella ställning.

Konkurrens

Branschen för utveckling av diagnostikmetoder är hårt konkurrensutsatt. AroCell är beroende av att dess produkt är kvalitets- och prismässigt konkurrenskraftig och av förmågan att få potentiella kunder att ersätta kända produkter eller metoder med AroCells. Det finns en risk att ökad konkurrens från befintliga och/eller framtida konkurrenter leder till negativa försäljnings- och resultat effekter för koncernen i framtiden.

Myndighetstillstånd och registrering

För att kunna marknadsföra och sälja medicinsk utrustning måste tillstånd erhållas och registrering ske hos berörd myndighet på respektive marknad. Till exempel påverkas AroCells verksamhet av den inom EU antagna förordningen om medicintekniska produkter för in vitro-diagnostik (förordning 2017/746 IVDR). Nu gällande regler och tolkningar kan komma att ändras, vilket negativt kan komma att påverka koncernens förutsättningar för att uppfylla myndighetskrav. Det finns risk att AroCell, direkt eller via samarbetspartners, inte erhåller nödvändiga tillstånd och registreringar hos myndigheter. I så fall finns risk att AroCells intjäningsförmåga och finansiella ställning påverkas negativt.

Immaterielltliga frågor

Värdet i koncernen är till stor del beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och varumärken samt av förmågan att skydda specifik kunskap. Risken finns att patent inte beviljas på patentsökta uppfinningar, att beviljade patent inte ger tillräckligt patentskydd eller att beviljade patent och varumärken kringgås eller upphävs. Det finns vidare en risk att koncernen utan vetskap om det gör intrång i andras immateriella rättigheter och drabbas av krav på ersättning för det. Koncernen kan då även förbjudas vid vite att fortsätta använda sådana rättigheter.

Nyckelpersoner

Koncernen är ett litet och kunskapsintensiv grupp och är beroende av ett antal nyckelpersoner för att nå planerad framgång. Om en eller flera nyckelpersoner väljer att lämna koncernen kan detta komma att medföra negativa konsekvenser för verksamheten och resultatet.

Valutarisker

All försäljning som koncernen har görs i EUR, USD och GBP. Inköp görs främst i SEK men även i EUR, HKD, GBP och USD. Detta innebär att valutaförändringar i SEK bidrar till risk. Koncernen nettar sina betalningsflöden i EUR och USD genom att ha valutakonton.

Finansieringsbehov och kapital

Finansiering av bolaget utgörs främst av aktiekapital då bolaget i en fas där det är kräver externt kapital. Detta innebär att bolaget är beroende av att aktieägare fortsatt stöder bolaget tills dess att bolagets eget kassaflöde kan säkerställa andra möjligheter till finansiering.

Ukrainakrisen

Situationen i Ukraina bedöms ha begränsad påverkan på koncernens verksamhet och påverkar endast möjligheterna till utveckling av den ukrainska marknaden.

FLERÅRSÖVERSIKT KONCERNEN

(För 2021 ingår IDL Biotech och perioden juli - december)

	2022	2021	2020	2019	2018
(KSEK)					
Nettoomsättning	36 986	11 996	84	443	782
Årets rörelseresultat	-59 304	-50 573	-24 052	-20 736	-20 757
Årets kassaflöde för perioden	46 787	-23 662	28 383	-16 103	12 485
Likvida medel vid periodens slut	65 189	18 402	42 014	13 631	29 734
Avkastning på eget kap. %	neg	neg	neg	neg	neg
Soliditet (%)	94	96	93	88	95

FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:

Överkursfond	440 757 028
Balanserat resultat	-175 571 829
Årets resultat	-19 972 018
	245 213 182
Disponeras så att:	
Ansamlad förlust	-195 544 846
Samt överkursfond	440 757 028
Balanseras i ny räkning	245 213 182

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med tilläggsupplysningar.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

	NOT	2022	2021
(TSEK)			
Nettoomsättning	2	36 986	11 996
Kostnad sålda varor		-39 091	-17 041
- Bruttoresultat		-2 106	-5 045
Försäljningskostnader		-16 359	-15 394
Administrationskostnader		-19 464	-10 605
Forsknings- och utvecklingskostnader		-24 425	-19 828
Övriga rörelseintäkter	3	3 065	359
Övriga rörelsekostnader	4	-15	-60
Rörelseresultat	5,6,7,8,9	-59 304	-50 573
Finansiella intäkter	10	10	0
Finansiella kostnader	11	-5	0
Resultat efter finansiella poster		-59 299	-50 573
Årets Resultat		-59 299	-50 573
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		-58 973	-50 025
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande		-326	-548
Resultat per aktie (SEK) före och efter utspädning	12	-0,28	-0,54

KONCERNENS BALANSRÄKNING

	NOT	2022	2021		NOT	2022	2021
(TSEK)							
TILLGÅNGAR				EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Immateriella anläggningstillgångar				Eget kapital			
Goodwill	13	138 573	178 152	Aktiekapital		23 036	11 461
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	14	10 469	15 970	Övrigt tillskjutet kapital		440 757	376 734
Patent	15	306	510	Balanserat resultat		-181 801	-124 101
		149 349	194 632	Årets resultat		-59 299	-50 573
				Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		222 694	213 522
Materiella anläggningstillgångar				Innehav utan bestämmande inflytande		0	3 932
Maskiner och andra tekniska anläggningar	16	3 045	833	Summa eget kapital		222 694	217 453
Inventarier, verktyg och installationer	17	273	324	Kortfristiga skulder			
		3 319	1 158	Leverantörsskulder		6 124	3 389
Summa anläggningstillgångar		152 667	195 790	Övriga skulder		896	977
Varulager mm				Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	6 299	5 594
Råvaror och förnödenheter		4 550	4 228	Summa eget kapital och skulder		236 013	227 415
Varor under tillverkning		1 793	1 577				
Färdiga varor och handelsvaror		1 032	1 105				
		7 375	6 910				
Kortfristiga fordringar							
Kundfordringar		7 115	2 719				
Aktuella skattefordringar		907	708				
Övriga fordringar		1 536	1 565				
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	20	1 223	1 319				
		10 782	6 312				
Kassa och bank		65 189	18 402				
Summa omsättningstillgångar		83 346	31 625				
SUMMA TILLGÅNGAR		236 013	227 415				

KONCERNES FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat kapital inkl. periodens resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt
(TSEK)					
Eget kapital 2021-01-01	7 571	173 338	-124 649	0	56 260
Apportemission	3 890	203 396			207 286
Periodens resultat			-50 025	-548	-50 574
Transaktion med minoritet				4 480	4 480
Eget kapital 2021-12-31	11 461	376 734	-174 673	3 932	217 453
Nyemission	11 575	75 236			86 811
Emissionskostnader		-11 213			-11 213
Återbetalning aktieägartillskott/utdelning			-5 000		-5 000
Periodens resultat			-58 973	-326	-59 299
Transaktion med minoritet			-2 452	-3 606	-6 058
Eget kapital 2022-12-31	23 036	440 757	-241 099	0	222 694

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

	NOT	2022	2021
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat före finansiella poster		-59 299	-50 573
Betald inkomstskatt		-199	254
Ej kassaflödespåverkande poster	25	47 182	24 534
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-12 316	-25 785
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet			
Förändring av varulager och pågående arbete		-465	57
Förändring av rörelsefordringar		-4 271	-1 174
Förändring av rörelseskulder		3 359	-1 304
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-13 694	-28 206
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	13, 15	-1 034	-370
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	17	-3 024	0
Förvärv av dotterföretag	14,16,17,27	-6 058	4 914
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-10 117	4 544
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		86 811	0
Emissionskostnader		-11 213	0
Återbetalning aktieägartillskott		-5 000	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		70 598	0
Årets kassaflöde		46 787	-23 662
Likvida medel vid årets början		18 402	42 064
Likvida medel vid årets slut		65 189	18 402

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

	NOT	2022	2021
(TSEK)			
Nettoomsättning	2	229	135
Kostnad sålda varor		-1 919	-91
- Bruttoresultat		-1 690	44
Försäljningskostnader		-1 117	-8 011
Administrationskostnader		-9 884	-3 955
Forsknings- och utvecklingskostnader	5,6,7,8,9	-7 252	-12 592
Övriga rörelseintäkter	3	0	93
Övriga rörelsekostnader	4	-38	-60
Rörelseresultat		-19 981	-24 480
Nedskrivning av andelar i koncernföretag	19	0	-24 400
Finansiella intäkter	10	9	0
Finansiella kostnader	11	0	-1
Årets resultat efter finansiella poster		-19 972	-48 882
Årets förlust		-19 972	-48 882

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

	NOT	2022	2021		NOT	2022	2021
(TSEK)							
TILLGÅNGAR				EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Immateriella anläggningstillgångar				Eget kapital			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	14	6 407	10 678	Aktiekapital		23 036	11 461
Patent	15	306	510	Fond för utvecklingsutgifter		2 040	3 399
		6 713	11 189			25 076	14 861
Materiella anläggningstillgångar				Överkursfond		440 757	376 734
Maskiner och andra tekniska anläggningar	16	98	147	Balanserat resultat		-175 572	-128 050
Inventarier, verktyg och installationer	17	226	274	Årets resultat		-19 972	-48 882
		324	421			245 213	199 802
Finansiella anläggningstillgångar				Summa eget kapital		270 289	214 663
Andelar i koncernföretag	18	216 587	210 529	Kortfristiga skulder			
		223 624	222 138	Leverantörsskulder		928	1 282
Varulager mm				Skuld till koncernföretag		14 400	20 400
Råvaror och förnödenheter		1 419	1 419	Övriga skulder		413	739
Varor under tillverkning		0	0	Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	2 206	1 844
Färdiga varor och handelsvaror		279	251	Summa Kortfristiga skulder		17 947	24 265
		1 698	1 670	SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		288 236	238 928
Kortfristiga fordringar							
Kundfordringar		0	0				
Aktuella skattefordringar		175	339				
Övriga fordringar		508	1 176				
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	20	466	412				
		1 149	1 928				
Kassa och bank		61 765	13 193				
Summa omsättningstillgångar		64 612	16 790				
SUMMA TILLGÅNGAR		288 236	238 928				

MODERBOLAGETS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Totalt
(KSEK)						
Eget kapital 2021-01-01	7 571	4 759	173 338	-105 357	-24 052	56 259
Disposition enligt beslut av årets stämma				-24 052	24 052	0
Apportemission	3 890		203 396			207 286
Avskrivning utvecklingskostnader		-1 360		1 360		0
Periodens resultat					-48 882	-48 882
Eget kapital 2021-12-31	11 461	3 399	376 734	-128 049	-48 882	214 662
Disposition enligt beslut av årets stämma				-48 882	48 882	0
Nyemission	11 575		75 236			86 811
Emissionskostnader			-11 213			-11 213
Avskrivning utvecklingskostnader		-1 359		1 359		0
Periodens resultat					-19 972	-19 972
Eget kapital 2022-12-31	23 036	2 040	440 757	-175 572	-19 972	270 289

AKTIEDATA

	2022	2021
Ingående balans	114 613 133	75 712 408
Apportemission förvärv IDL Biotech del 1		38 107 006
Apportemission förvärv IDL Biotech del 2		793 719
Nyemission	115 747 933	
Antal aktier per balansdagen	230 361 066	114 613 133
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädningen	215 353 939	94 363 441

NOTER

NOT 1. REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen och koncernredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Fordringar och skulder

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas när väsentliga risker och fördelar övergår från säljare till köpare i enlighet med försäljningsvillkoren.

Koncernredovisning

AroCell AB upprättar från och med 2021 koncernredovisning. Företag där AroCell AB innehar majoriteten av rösterna på bolagsstämman och företag där AroCell AB genom avtal har ett bestämmande inflytande klassificerats som dotterföretag och konsolideras i koncernredovisningen. Dotterföretagen inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

- Konsolideringsmetod

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Detta innebär att förvärvade verksamheter identifierbara tillgångar och skulder redovisas till marknadsvärde enligt upprättad förvärvsanalys. Överstiger verksamhetens anskaffningsvärde det beräknade marknadsvärdet av de förväntade nettotillgångarna enligt förvärvsanalysen redovisas skillnaden som goodwill.

- Transaktioner mellan koncernföretag

Koncerninterna fordringar och skulder samt transaktioner mellan koncernföretag liksom orealiserade vinster elimineras i sin helhet. Orealiserade förluster elimineras också såvida inte transaktionen motsvarar ett nedskrivningsbehov.

Förändring av internvinst under räkenskapsåret har eliminerats i koncernresultaträkningen.

- Goodwill

Goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är högre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar. Vid förvärvstidpunkten redovisas den uppkomna goodwillen som en tillgång i balansräkningen.

Immateriella tillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Produkten AroCell TK 210 ELISA är färdigutvecklad varför utgifter för forsknings- och utveckling kostnadsförs i takt med att de uppstår. I och med förvärv av IDL Biotech AB som gjorts tillkommer 3 utvecklingsprojekt som pågår.

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

- Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	14 %
Balanserade utgifter för patentkostnader	14 %
Goodwill	20%

Avskrivningsperiod för goodwill är beräknad utifrån den period som posten bedöms generera ekonomiska fördelar.

Maskiner och andra tekniska anläggningar	20 %
Inventarier, verktyg, installationer	10 %

Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförts och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelseerna har reglerats eller på annat sätt upphört.

- Kundfordringar/kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

- Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader.

- Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av skulden avses ske.

- Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående och provas individuellt.

Leasingavtal

Leasingavtal som innebär att de ekonomiska riskerna och fördelarna med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till ett företag i koncernen klassificeras i koncernredovisningen som finansiella leasingavtal. Finansiella leasingavtal medför att rättigheter och skyldigheter redovisas som tillgång respektive skuld i balansräkningen. Tillgången och skulden värderas initialt till det lägsta av tillgångens verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna. Utgifter som direkt kan hänföras till leasingavtalet läggs till tillgångens värde. Leasingavgifterna fördelas på ränta och amortering enligt effektivräntemetoden. Variabla avgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer. Den leasade tillgången skrivs av linjärt över den bedömda nyttjandeperioden.

Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

- Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

- Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultat förs i den period förändringen lagstadsats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag

redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Mot bakgrund av att bolaget historiskt inte redovisat skattemässiga överskott och att det föreligger en viss osäkerhet när det uppstår skattemässiga överskott redovisas ingen uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdragen i resultat- och balansräkningarna.

Koncernens redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt fastställd taxering år 2022 (som avser 2021) uppgår till 267 411 KSEK.

Moderbolagets redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt senast fastställd taxering år 2022 (som avser år 2021) uppgick till 171 111 KSEK. Moderbolagets underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när moderbolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen bedömer sannolikt kommer att leda till skattemässiga överskott.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

- Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

I företaget finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

Vid uppsägning av VD och CFO från bolagets sida gäller sex månaders uppsägningstid.

Offentliga bidrag

I de fall ingen framtida prestation för att erhålla bidraget krävs, intäktsredovisas offentliga bidrag då villkoren för att erhålla bidraget är uppfyllda. Offentliga bidrag värderas till verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas.

Nyckeltalsdefinitioner

Avkastning på eget kapital (%) - Resultat efter finansiella poster i procent av eget kapital.

Soliditet (%) - Eget kapital i procent av balansomslutning.

Resultat per aktie - Resultat efter finansiella poster dividerat med genomsnittligt antalet aktier före och efter utspädning.

Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen

görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

Enligt företagsledningen är väsentliga bedömningar avseende tillämpade redovisningsprinciper samt källor till osäkerhet i uppskattningar, främst relaterade till internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar.

Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper

Samma redovisnings- och värderingsprinciper tillämpas i moderföretaget som i koncernen, förutom i de fall som anges nedan.

- Leasing

Samtliga leasingavtal där företaget är leasetagare redovisas som operationell leasing (hyresavtal), oavsett om avtalen är finansiella eller operationella. Leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

- Bokslutsdispositioner

Förändringar av obeskattade reserver redovisas som bokslutsdispositioner i resultaträkningen. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner. Koncernbidrag som lämnas till ett dotterföretag redovisas dock som en ökning av andelens redovisade värde.

- Aktier och andelar i dotterföretag

Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott och koncernbidrag läggs till anskaffningsvärdet när de lämnas. Utdelning från dotterföretag redovisas som intäkt.

- Eget kapital

Eget kapital delas in i bundet och fritt kapital, i enlighet med årsredovisningslagens indelning.

- Obeskattade reserver

Obeskattade reserver redovisas med bruttobelopp i balansräkningen, inklusive den uppskjutna skatteskuld som är hänförlig till reserverna.

NOT 2 NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Varor	229	135	36 529	11 775
Licensintäkter	0	0	457	221
	229	135	36 986	11 996

NOT 3 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Kursdifferenser	0	42	834	303
Övriga intäkter	0	51	2 231	56
	0	93	3 065	359

NOT 4 ÖVRIGA RÖRELSEKOSTNADER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Kursdifferenser	38	60	15	60
	38	60	15	60

NOT 5 LEASINGAVTAL

Årets leasingkostnader avseende operationella leasingavtal, uppgår till 2 422 (1 553) SEK. Största posten i koncern avser hyra av lokaler i Bromma (tom 2028-06-30). Framtida leasingavgifter förfaller till betalning enligt följande:

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Inom ett år	33	240	2 201	2 437
Senare än ett år men inom fem år	0	26	11 654	2 132
Senare än fem år	0	0	1 588	0
	33	266	15 443	4 569

NOT 6 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Utöver beslutade styrelsearvoden har ersättningar för omkostnader utgått till följande styrelseledamöter:

Agneta Tufvesson Alm 9 KSEK

NOT 7 ARVODE TILL REVISORER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB				
Revisionsuppdrag	502	301	562	301
Revisionsrelaterade tjänster utanför uppdrag	82	402	82	402
Rådgivning och övriga tjänster	70	277	70	277
Mazars				
Revisionsuppdrag	0	0	0	170
Övriga tjänster	0	0	0	0
	654	980	714	1 150

NOT 8 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Medelantalet anställda				
Kvinnor	1	2	15	7
Män	2	2	8	5
	3	4	23	12
Löner och andra ersättningar				
Styrelse	933	810	933	810
Verkställande direktör	2 278	1 694	2 278	1 694
Övriga anställda	1 124	2 937	11 783	7 352
	4 335	5 441	14 994	9 856
Sociala kostnader				
Pensionskostnader för verkställande direktör	367	327	367	327
Pensionskostnader för övriga anställda	27	315	2 071	1 370
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	1 304	1 718	4 397	2 991
	1 698	2 360	6 835	4 688
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	6 033	7 801	21 830	14 544
Könsfördelning bland ledande befattningshavare				
Andel kvinnor i styrelsen			60%	80%
Andel män i styrelsen			40%	20%
Andel män bland övriga ledande befattningshavare			57%	62%

STYRELSEARVODEN	2022	2021
Claes Post, Ordförande from. 170519	100	250
Agneta Franksson, from. 170519	60	150
Karin Eriksson Widblom, from. 190516	60	150
Johan Häggblad, Ordförande, from. 220524	151	0
Eva Nordström, from. 200506	150	150
Charlotte Ljungkvist from 210603	150	110
Max Pihlqvist, from. 220119	142	0
Agneta Tufvesson Alm, from. 220524	91	0
Summa	903	810

	2022	2021
Löner och andra ersättningar		
VD	2 278	1 694
Övriga ledande befattningshavare	5 273	2 283
Pensionskostnader		
VD	367	327
Övriga ledande befattningshavare	1 353	478

Avtal om avgångsvederlag

Vid uppsägning av vd från bolagets sida gäller sex månaders uppsägningstid.

STYRELSEN, VD OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARES AKTIEINNEHAV PER 221231	Aktie
Styrelseledamöter	
Johan Häggblad	0
Eva Nordström	72 470
Charlotte Ljungkvist	0
Max Pihlqvist	2 134 154
Agneta Tufvesson Alm	0
Verkställande Direktör Anders Hultman	1 000 000
Andra ledande befattningshavare	
Gustav Sten	84 000
Marie Torstensson	75 600
Gunnar Wahlberg	150 000

NOT 9 AVSKRIVNINGAR

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Avskrivningar Goodwill			39 579	19 789
Avskrivningar av balanserade utgifter för produktionsutveckling	4 271	4 271	6 535	4 271
Avskrivningar av balanserade utgifter för patent	204	204	204	204
Avskrivningar av maskiner och andra tekniska anläggningar	49	69	773	249
Avskrivningar av inventarier, verktyg och installationer	48	48	91	68
	4 572	4 592	47 182	24 581

NOT 10 RÄNTEINTÄKTER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Ränteintäkter	9	0	10	0
	9	0	10	0

NOT 11 RÄNTEKOSTNADER

RÄNTEKOSTNADER	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Räntekostnader	0	-1	-5	0
	0	-1	-5	0

NOT 12 RESULTAT PER AKTIE

	2022	2021
Genomsnittligt antal aktier	215 353 939	94 363 441
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0,28	-0,54

NOT 13 GOODWILL

	KONCERNEN	
	2022	2021
Ingående anskaffningsvärden	198 131	0
Förvärv	0	198 131
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	198 131	198 131
Ingående avskrivningar	-19 979	0
Årets avskrivningar	-39 579	-19 979
Utgående ackumulerade avskrivningar	-59 558	-19 979
Utgående redovisat värde	138 573	178 152

NOT 14 BALANSERADE UTGIFTER FÖR UTVECKLINGSKOSTNADER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
(TSEK)				
Ingående anskaffningsvärden	30 020	30 020	37 436	30 020
Inköp	0	0	1 034	371
Förvärv av dotterbolag	0	0	0	7 045
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	30 020	30 020	38 470	37 436
Ingående avskrivningar	-19 342	-15 071	-21 466	-15 071
Årets avskrivningar	-4 271	-4 271	-4 406	-4 271
Förvärv av dotterbolag	0	0	0	-2 124
Nedskrivning	0	0	-2 129	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-23 613	-19 342	-28 001	-21 466
Utgående redovisat värde	6 407	10 678	10 469	15 970

NOT 15 PATENT

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
(TSEK)				
Ingående anskaffningsvärden	1 671	1 671	1 671	1 671
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 671	1 671	1 671	1 671
Ingående avskrivningar	-1 161	-957	-1 161	-957
Årets avskrivningar	-204	-204	-204	-204
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 365	-1 161	-1 365	-1 161
Utgående redovisat värde	306	510	306	510

NOT 16 MASKINER OCH ANDRA TEKNISKA ANLÄGGNINGAR

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Ingående anskaffningsvärden	352	352	2 976	352
Inköp	0	0	2 985	0
Förvärv av dotterbolag	0	0	0	2 624
Utrangering	0	0	-71	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	352	352	5 890	2 976
Ingående avskrivningar	-205	-136	-2 143	-136
Årets avskrivningar	-49	-69	-702	-250
Förvärv av dotterbolag	0	0	0	-1 757
Utrangering	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-254	-205	-2 845	-2 143
Utgående redovisat värde	98	147	3 045	833

NOT 17 INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Ingående anskaffningsvärden	424	424	619	424
Inköp	0	0	40	8
Förvärv av dotterbolag	0	0	0	207
Utrangering	0	0	-74	-21
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	424	424	585	619
Ingående avskrivningar	-150	-102	-295	-102
Årets avskrivningar	-48	-48	-91	-68
Förvärv av dotterbolag	0	0	0	-145
Utrangering	0	0	74	19
Utgående ackumulerade avskrivningar	-198	-150	-312	-295
Utgående redovisat värde	226	274	273	324

NOT 18 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	MODERBOLAGET	
	2022	2021
Ingående anskaffningsvärden	210 529	50
Inköp - IDL Biotech	6 058	234 879
Nedskrivning - IDL Biotech	0	-24 400
Utgående redovisat värde	216 587	210 529

NOT 19 SPECIFIKATION ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	AroCell Incentive AB	IDL Biotech AB
Kapitalandel	100	100
Rösträttsandel	100	100
Antal andelar	100	100
Bokfört värde	50	216 537
Org.nr	559106-4711	556339-4203
Säte	Uppsala	Stockholm
Eget kapital	50	30 376
Resultat	0	250

NOT 20 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Förutbetalda hyror	-	96	529	607
Övriga poster	466	316	694	712
	466	412	1 223	1319

NOT 21 FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:

Överkursfond	440 757 028
Balanserat resultat	-175 571 829
Årets resultat	-19 972 018
	245 213 182
Disponeras så att:	
Ansamlad förlust	-195 544 846
Samt överkursfond	440 757 028
Balanseras i ny räkning	245 213 182

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med tilläggsupplysningar.

NOT 22 ANTAL AKTIER OCH KVOTVÄRDE

Antal aktier 230 361 066 stycken med kvotvärde på 0,10 kronor.

Inga utestående optioner finns.

NOT 23 AKTIEÄGARTILLSKOTT

Ej återbetalda villkorade aktieägartillskott uppgår per balansdagen till 300 000 kr (5 300 000) kr.

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
(TSEK)				
Externa	300	300	300	5 300
Koncern	24 400	24 400	0	0
	24 700	24 700	300	5 300

NOT 24 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
(TSEK)				
Upplupna royalties	0	0	2 006	852
Upplupna personalkostnader	949	818	1 992	2 330
Upplupna emissionskostnader	0	0	0	0
Upplupna redovisning, revision och årsredovisningskostnader	178	195	323	497
Övriga poster	1 079	831	1 978	1 914
	2 206	1 844	6 299	5 594

NOT 25 EJ KASSAFLÖDESPÅVERKANDE POSTER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
Goodwillavskrivningar	0	0	39 579	19 789
Avskrivningar	4 572	4 592	7 603	4 792
Övriga avskrivningar	0	0	0	-47
	4 572	4 592	47 182	24 534

NOT 26 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2022	2021	2022	2021
För outnyttjad checkräkningskredit				
Företagsinteckningar	1 000	1 000	6 000	6 000
	1 000	1 000	6 000	6 000

AroCell AB har ställt ut en generell borgen för dotterbolaget IDL Biotech AB.

NOT 27 FÖRVÄRV AV IDL BIOTECH AB

2021

Under året 2021 har 97,92 % av IDL Biotech AB förvärvats av moderföretaget och inkluderats i koncernredovisningen med belopp avseende tiden efter förvärvstidpunkten, 30 juni 2021. IDL Biotech AB är ett svenskt IVD företag med en 30-årig historia och som är verksamma inom onkologi och bakteriologi och bedriver utveckling, produktion och försäljning av egna produkter. Sedan förvärvstidpunkten har IDL Biotech AB bidragit med 11 861 tkr till koncernens nettoomsättning och med -6 301 tkr till koncernens resultat netto före avskrivning på koncernmässiga övervärden. Betalning för aktierna skedde via en apportemission som uppgick till 207 286 tkr. Kostnader som uppstod i samband med förvärvet uppgick till 3 193 tkr och ingår i moderbolagets redovisade anskaffningsvärde avseende IDL Biotech AB.

Förvärvets effekt på koncernens kassaflöde uppgår till 4 914 tkr och avser IDL Biotech AB's likvida medel vid förvärvstidpunkten 8 107 tkr minskat med förvärvskostnader 3 193 tkr.

Förvärvets effekt på moderbolagets kassaflöde uppgår till -7 193 tkr och avser förvärvskostnader på 3 193 tkr samt utbetalt aktieägartillskott med 4 000 tkr.

2022

Skiljenämnden meddelade 8:e mars 2022 domslut i tvångsinlösenprocessen mellan AroCell och IDL:s aktieägare som ej bytte sina aktier till AroCell aktier i samband med uppköpserbjudandet. Priset på IDL aktie sattes till 3.23 SEK per aktie. AroCell förvärvade under andra kvartalet 1 313 432 aktier i dotterbolaget IDL Biotech genom ett tvångsinlösen-förfarande.

NOT 28 HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

Ett nytt utvecklingsavtal signerades med ZECEN Biotech avseende automatisering av ytterligare en av bolagets tumörmarkör, **UBC**[®], på ZECEN Biotech automatiserade plattformar.

AroCell fortsätter att utvidga sitt försäljnings- och distributionsnätverk i Afrika. Bolaget signerade ett distributörsavtal med Sub-Saharan Biomedical P.L.C. för försäljning av **TUBEX**[®] **TF** i Etiopien.

NOT 29 FINANSIELL KALENDER

3 maj	Delårsrapport 1 2023
24 maj	Årsstämma 2023
23 aug	Delårsrapport 2 2023
25 okt	Delårsrapport 3 2023

Stockholm den 11 april 2023

Johan Häggblad
Ordförande

Eva Nordström
Ledamot

Agneta Tufvesson Alm
Ledamot

Charlotta Ljungqvist
Ledamot

Max Pihlqvist
Ledamot

Anders Hultman
VD

Vår revisionsberättelse har lämnats 2023-04-11

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Leonard Daun
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i AroCell AB (publ), org.nr 556596-6107

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för AroCell AB (publ) för år 2022. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 21-47 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dessas finansiella resultat och koncernens kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-20

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligt kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för AroCell AB (publ) för år 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller
- bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Uppsala den 11 april 2023

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Leonard Daun
Auktoriserad revisor

AROCELL

Besöksadress:
Karlsbodavägen 39
Bromma

Adress:
P.O Box 11151
SE-161 11 Bromma

Email:
info@arocell.com

Telefon:
08-799 67 50

Webbsida:
www.arocell.com

Organisationsnummer:
556596-6107

