

INTERVJU MED FPS

FPS Food Process Solutions ("FPS") har ingått ett globalt exklusivt licensavtal med OptiCept Technologies för pulserande elektriska fältsystem (PEF) inom utvalda livsmedelssegment, inklusive vegetabiliska oljor, frukt- och grönsaksjuicer, vin, potatis och andra fasta livsmedel. I denna första intervju pratar vi med Jeffrey Chang, VD för FPS, om den strategiska motiveringen bakom partnerskapet, vad det innebär för livsmedelsproducenter och hur FPS planerar att skala upp kommersialiseringen globalt.

F1: Vad fick FPS att besluta sig för att ingå ett globalt exklusivt licensavtal med OptiCept?

Vi anser att PEF är en av de mest lovande teknologierna inom livsmedelstillverkning eftersom den kan förbättra effektiviteten, öka utbytet och förbättra produktkvaliteten. Utöver dessa omedelbara fördelar ser vi också mycket outnyttjat värde i plattformen, med potentiella tillämpningar som med tiden kan sträcka sig bortom livsmedelsbearbetning.

OptiCepts CEPT/PEF-plattform utmärkte sig för oss eftersom den är tekniskt stark och redan beprövad i industriella miljöer, inklusive fast livsmedel och torkningsrelaterade applikationer. För FPS är detta en naturlig matchning: vi har redan en stark position inom pommes frites-bearbetning, där PEF är mycket relevant, och vi utökar vår roll som nyckelfärdig lösningsleverantör bortom frysning.

En annan viktig faktor var vår globala försäljnings- och serviceinfrastruktur. Vi har redan etablerade team och supportnätverk runt om i världen, vilket innebär att vi kan lansera denna teknik snabbare och ge kunderna förtroende för att lokal delar, installation och service kommer att finnas tillgänglig.

Avtalets exklusivitet spelar också roll. Det ger FPS ett tydligt mandat att investera i plattformen och skala den över vår globala kundbas med fullt engagemang.

F1.1: Utvärderade ni några andra PEF-tillverkare, och varför valde ni OptiCept?

Vi har pratat med flera PEF-leverantörer i branschen, och våra kunder använder andra märken av PEF. Det som skiljde OptiCept åt för oss var kombinationen av teknisk styrka, bättre prestanda och en etablerad närvaro inom olivoljesektorn, samt en stark vilja att samarbeta tätt.

Den samarbetsinriktade inställningen är viktig i ett partnerskap som detta. Vi såg också verklig differentiering i OptiCepts förmåga att hjälpa till att minska energianvändningen vid processarbete, vilket blir allt viktigare för kunder som vill förbättra effektiviteten och minska resursförbrukningen.

F2: Hur stärker detta avtal FPS:s erbjudande till livsmedelsproducenter globalt?

Avtalet tillför kraftfull ny teknologi till FPS:s befintliga lösningar inom bearbetning och frysning. Genom att integrera PEF i våra sortiment kan vi hjälpa kunder att förbättra avkastningen, minska bearbetningstiden, förbättra produktens textur och kvalitet samt sänka energiförbrukningen.

För livsmedelsproducenter kan det högre kvantitet av säljbara produkter från samma råmaterial, bättre extraktion i applikationer som oljor och juicer, samt förbättrade bearbetningsresultat i produkter som potatis. Den stödjer också hållbarhetsmål genom att minska avfall och energianvändning, vilket blir allt viktigare för både kunder och återförsäljare.

F3: Kan du kort beskriva rollfördelningen mellan FPS och OptiCept i detta partnerskap?

Från och med 1 april 2026 får FPS en global exklusiv licensen att tillverka OptiCepts PEF-system. FPS får också den globala exklusiva licensen att kommersialisera dessa system inom alla relevanta industrier för pumpbara och fasta livsmedel.

I praktiken kommer FPS att ansvara för tillverkning, försäljning, distribution, installation och service världen över. Befintliga OptiCept-försäljnings- och agentrelationer kommer att övergå till FPS:s globala försäljningsnätverk.

OptiCept behåller alla immateriella rättigheter och fortsätta fokusera på teknologisk utveckling, innovation och vidare utveckling av PEF-plattformen. Denna struktur gör det möjligt för båda företagen att utnyttja sina styrkor: OptiCept på teknik, och FPS på industriell skala och global kommersialisering.

F4: Vilka viktiga tillämpningsområden ingår i avtalet idag, och varför är dessa segment attraktiva?

Avtalet omfattar flera viktiga tillämpningsområden, inklusive vegetabiliska oljor, frukt- och grönsaksjuicer, vin, potatis och andra fasta livsmedel. Vi kommer att gå in på var och en av dessa segment mer i detalj inom en snar framtid, eftersom varje segment har sina egna marknadsdynamiker och möjligheter.

F5: Vilka fördelar kan kunder förvänta sig när de använder FPS-linjer utrustade med OptiCepts PEF-teknik?

Kunder kan förvänta sig fördelar inom fyra huvudområden: produktkvalitet, avkastning, effektivitet och hållbarhet.

När det gäller kvalitet kan PEF hjälpa till att förbättra textur, färg, smak och konsistens i slutprodukten. När det gäller avkastning kan det förbättra extraktionen i oljor och juicer samt minska brott och produktförlust i fasta livsmedel som potatis.

Ur ett effektivitetsperspektiv kan PEF förkorta torknings- eller frystiderna och stödja högre genomströmning på befintliga linjer. Och ur ett hållbarhetsperspektiv hjälper mindre avfall och lägre energianvändning kunder att möta både kommersiella och regulatoriska förväntningar.

Vi har redan sett starka resultat från tidiga installationer i Europa och Nordamerika, inklusive betydande förbättringar i avkastning, effektivitet och energiprestanda.

F6: Hur kommer FPS att öka kommersialiseringen praktiskt – försäljningsmetod, servicenätverk och tillverkningsupptrappning?

FPS är väl positionerat för att skala upp denna teknik globalt eftersom vi redan har försäljnings- och serviceteam i Nordamerika, Latinamerika, Brasilien, Europa, Mellanöstern och Afrika, Indien, Kina, Japan och Sydostasien. I många av dessa regioner har vi även service- och reservdelscenter, vilket innebär att vi snabbt och pålitligt kan stödja kunder, även på marknader med korta behandlingssäsonger.

Vi ser tre huvudsakliga försäljningsvägar för PEF. Först, fristående enskilda enheter. För det andra, PEF-processlösningar som inkluderar uppströms och nedströms bearbetning, där vårt processapplikationsteam kan utforma rätt lösning för varje kund. För det tredje, kompletta nyckelfärdiga projekt där PEF integreras i en fullständig end-to-end-processlinje.

Vi tillverkar redan PFF-system för fast föda, så vi bygger från en befintlig bas istället för att börja från noll. När efterfrågan ökar kommer vi att utöka tillverkningskapaciteten med hjälp av modulära designprinciper och standardiserade plattformar. Lika viktigt är att vi kommer att stödja kunder genom hela livscykeln, från genomförbarhet och tester till installation, utbildning och långsiktig service.

F7: Vad är den förväntade tidsplanen för en bredare utrullning över regioner och produktkategorier?

På kort sikt fokuserar vi på pommes frites och potatisapplikationer, samt ananas och olivolja. Marknaden för iberisk olivolja är särskilt viktig med tanke på OptiCepts viktiga installationer där 2025.

På medellång sikt förväntar vi oss att expandera till en bredare kundbas inom oljor, juicer och proteinrelaterade applikationer, särskilt i frukt- och grönsaksförädlingsregioner där FPS redan har en stark närvaro, till exempel Sydamerika, Afrika och Sydostasien.

På längre sikt är vårt mål kontinuerlig expansion genom att referensinstallationer bygger förtroende och PEF blir en standarddel av FPS-utbudet. Båda företagen är mycket fokuserade på att leverera kortsiktig effekt samtidigt som de lägger grunden för bredare användning.

F8: Vilka tillämpningsområden ser du som de största tillväxtmöjligheterna för PEF inom FPS:s kundbas?

Vi ser stark tillväxtpotential inom potatis och pommes frites, oljor och extrakt, juicer och proteinapplikationer. Var och en av dessa segment har en tydlig marknadsdrivkraft bakom sig, vare sig det är konsumenternas efterfrågan på bättre kvalitet, press att minska kostnader eller behovet av att förbättra hållbarhet och resurseffektivitet.

Detta är också områden där PEF relativt snabbt kan skapa mätbart värde för kunderna. Med tiden förväntar vi oss att dela mer detaljerade insikter om varje vertikal i en serie applikationsspecifika frågor och svar.

F9: Vilka förväntade försäljningsvolymerna förväntas du ha för PEF-utrustning under de kommande 18–24 månaderna?

Vi är optimistiska inför de kommande 18 till 24 månaderna och förväntar oss kommersiell framgång inom flera prioriterade segment. De starkaste kortsiktiga möjligheterna finns inom potatis, pommes frites, torkning, juice och olivolja, medan vissa ytterligare applikationer naturligtvis tar längre tid att utveckla, men vi uppskattar att det kommer att finnas minst två nya applikationssegment under perioden.

Istället för att fokusera på ett estimat i siffror tycker vi att det viktigaste är att den totala adresserbara marknaden är betydande, och FPS har nu plattformen för att leverera till detta i stor skala. När fler installationer slutförs och kundreferenser växer förväntar vi oss att användningen kommer att accelerera. Det är för tidigt att gå in på uppskattningar. Idag har vi en produktionskapacitet på 500 enheter per år, och vi planerar att fördubbla denna kapacitet.

Vi har ett långsiktigt mål att göra PEF-enheter till standard inom livsmedelsbearbetning, inte bara för de nuvarande tillämpningarna utan även för många nya tillämpningar.

Avslutande uttalande

Genom att kombinera OptiCepts ledande PEF-teknologi med FPS:s globala industriella plattform kan vi skapa genomgripande förbättringar i kvalitet, effektivitet och hållbarhet för livsmedelsproducenter världen över. PEF kommer att bli en standardlösning inom livsmedelsbearbetning och tillsammans med OptiCept kommer vi att bli marknadsledare inom PEF-lösningar.

Vi ser fram emot att dela mer om varje applikationsområde i kommande frågestunder.

Kontakter

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Henrik Nettersand, Tf. VD/CFO
henrik.nettersand@opticept.se

Om oss

OptiCept Technologies AB (publ), 556844-3914 förser livsmedels- och växtindustrin med högteknologiska lösningar som bidrar till en mer hållbar värld och möjliggör klimatsmart ekonomisk tillväxt. OptiCept optimerar biologiska processer - Ökad extraktion ur råvaran, förlängd hållbarhet, minskat avfall och förbättrad kvalitet (smak, doft, färg, näringsinnehåll) hos slutprodukten. Teknologins positiva effekter ger såväl ekonomiska fördelar för kunden, bättre produkter för konsumenten och mindre påverkan på vår miljö.

Genom patenterad teknologi inom PEF (pulsed electric field) och VI (Vacuum Infusion), öppnar vi upp nya affärsmöjligheter för livsmedels- och växtförädlingsindustrin över hela världen. OptiCepts vision är att bidra till en mer hållbar värld genom banbrytande teknologi för livsmedels- och växtindustrin.

Företaget finns i Lund och aktien handlas på Nasdaq First North Growth Market (kortnamn: OPTI). Bolagets Certified Adviser är Tapper Partners AB.

För ytterligare information:

[OptiCept Technologies officiell hemsida](#)

Bifogade filer

[Intervju med FPS](#)