

BICO GROUP AB (PUBL)

# BICO

DELÅRSRAPPORT Q2 JANUARI – JUNI 2022

# Hög omsättning trots externa utmaningar

## APRIL – JUNI 2022 (JÄMFÖRT MED APRIL – JUNI 2021)

- Nettoomsättningen uppgick till 537,6 MSEK (293,1), vilket motsvarade en ökning om 83 procent (628) jämfört med motsvarande period föregående år.
- Periodens organiska tillväxt uppgick till 7 procent (95 procent).
- EBITDA uppgick till -62,9 MSEK (10,6), vilket motsvarade en marginal om -11,7 procent (3,6).
- Justerad EBITDA uppgick till 11,1 MSEK (21,5), vilket motsvarade en marginal om 2,1 procent (7,3). För information om gjorda justeringar, se de finansiella kommentarerna på sidorna 6-9.
- Nettoresultatet för perioden var 43,1 MSEK (-50,5), vilket motsvarade ett resultat per aktie före och efter utspädning om 0,68 SEK (-0,89).
- Bruttomarginalen uppgick till 73,0 procent (69,1). Bruttomarginalstrukturen i de bolag som förvärvades under 2021 varierar beroende på produktmix.

## JANUARI–JUNI 2022 (JÄMFÖRT MED JANUARI–JUNI 2021)

- Nettoomsättningen var 1 014,8 MSEK (422,6), vilket motsvarade en ökning om 140 procent (440) jämfört med motsvarande period föregående år.
- Periodens organiska tillväxt uppgick till 21 procent (79).
- EBITDA uppgick till -82,3 MSEK (-24,3), vilket motsvarade en marginal om -8,1 procent (-5,8).
- Justerad EBITDA uppgick till 17,1 MSEK (8,7), motsvarade en marginal om 1,7 procent (2,1). För information om gjorda justeringar, se de finansiella kommentarerna på sidorna 6-9.
- Nettoresultatet för perioden var -0,4 MSEK (-98,3), vilket motsvarade ett resultat per aktie före och efter utspädning om 0,00 SEK (-1,78).
- Bruttomarginalen uppgick till 73,4 procent (72,5). Bruttomarginalstrukturen i de bolag som förvärvades under 2021 varierar beroende på produktmix.

**"Bolagets puls är stark. Vi har en enastående portfölj med produkter och tjänster som bidrar till framtiden inom livräddande behandlingar."**

ERIK GATENHOLM / VD OCH KONCERNCHIEF

## VIKTIGT FRÅN ANDRA KVARTALET

- Vår högsta omsättning
- Åtgärder för att förbättra kassaflödet
- Stärkta finansiella processer
- Fortsatta framgångar inom innovationsområdet
- Fokus på operativ effektivitet och synergier från förvärv
- Kostnadsbesparingsprogram beslutades efter balansdagen

APRIL–JUNI 2022



83

TOTAL OMSÄTTNINGSTILLVÄXT  
/ %

APRIL–JUNI 2022



7

ORGANISK OMSÄTTNINGSTILLVÄXT  
/ %

APRIL–JUNI 2022



-62,9

EBITDA  
/ MSEK

APRIL–JUNI 2022



-11,7

EBITDA-MARGINAL  
/ %

APRIL–JUNI 2022



-115,4

KASSAFLÖDE FRÅN DEN  
LÖPANDE VERKSAMHETEN / MSEK

## VD-KOMMENTAR FÖR DET ANDRA KVARTALET

### STARK GLOBAL EFTERFRÅGAN OCH FORTSATT HÖG OMSÄTTNING

Jag är glad över att meddela att vi har uppnått goda resultat under kvartalet med en rekordhög nettoomsättning på 538 MSEK, vilket motsvarar en omsättningstillväxt på 83 procent under kvartalet och 140 procent under första halvåret. Den organiska tillväxten uppgick till 7 procent under kvartalet och 21 procent under första halvåret.

Den världsomspännande efterfrågan på BICOs produkter förblev stark under andra kvartalet, vilket återspeglades i den höga orderingången och det fortsatta intresset för vår växande portfölj med laboratorieverktyg, särskilt i affärsområdena Bioprinting och Biosciences. Mycket av dessa framgångar beror på att vår automatisering, våra provberedningsverktyg, vår plattform för vävnadsteknik och våra arbetsflödesprodukter har anpassats till några av de världens mest komplexa och utmanande kundapplikationer och uppfyller kraven från stora aktörer såsom globala läkemedelsbolag och stora vårdgivare.

Mer specifikt fortsätter efterfrågan på vår additiva tillverkning och vår bioprinting-teknik att växa. I och med nya kliniska tillämpningsområden på väg, såsom mänsklig vävnad, som enligt en nyligen gjord publicering för första gången har bioprintats och implanterats kliniskt, vilket har långsiktig potential att omvandla vården.

Ett annat viktigt exempel var när Bioseros revolutionerande mjukvara för automatiserad schemaläggning nyligen implementerades i det största automatiserade systemet för cancerdiagnostisering som finns, vilket möjliggör tidig upptäckt av flera olika cancerformer med ett enda blodprov. Biosero håller nu på att bygga ett system med motsvarande storlek för en annan kund, i en annan applikation (läs mer om detta i avsnittet Biosciences).

BICO kommer att fortsätta tillhandahålla det våra kunder behöver – ökad effektivitet och betydligt lägre kostnader för forskning och upptäckter, liksom förbättrad vård. Vid kvartalets slut noterade vi att marknadens förtroende minskade, vilket ledde till att några industriella kunder sköt upp sina beställningar, vilket främst påverkade affärsområdena Bioscience och Bioautomation. Affärsområdet Bioprinting betjänar



främst forskningsinstitut, vilka inte är lika konjunkturkänsliga. Faktum är att affärsområdet Bioprinting redovisade en enastående organisk omsättningstillväxt på 47 procent under kvartalet.

Under kvartalet uppgick den redovisade EBITDA till -62,9 miljoner kronor, motsvarande en marginal på -11,7 procent. Det negativa resultatet berodde bland annat på att försäljningstillväxten var lägre än förväntat och den engångspost relaterad till osäkra kundfordringar som kommunicerades i juli. Den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 2,1 procent.

### OPTIMERING AV KUNDKREDITPROCESSER

Då vi antar att marknadssituationen blir mer försiktig i år har vi gjort följande viktiga operativa förändringar:

- Vi har förbättrat våra kundkreditprocesser för att göra bättre utvärderingar av våra kunders likviditet och kreditvärdighet och vi har stärkt våra krav på förskottsbetalning, vilket gynnar rörelsekapitalet. Det är värt att notera att vi har blivit ännu mer selektiva i vårt arbete med nya kunder.
- Vi har gjort om våra processer för kundfordringar och förbättrat inkasso- och faktureringsrutiner.
- En engångsavsättning för osäkra kundfordringar i två dotterbolag hade en negativ effekt om -44 MSEK på EBITDA. Enligt den uppdatering av preliminärt resultat som släpptes den 15 juli skulle denna post redovisas som negativ intäkt. Efter en mer detaljerad redovisningsteknisk bedömning redovisas detta istället i första hand som en kostnad för osäkra fordringar i resultaträkningen.

### FOKUS PÅ ATT STÄRKA KASSAFLÖDET

Kassaflödet, inklusive förändringar i kortfristiga investeringar under andra kvartalet, uppgick till -323 MSEK, vilket minskade den totala kassareserven från 1 313 MSEK den 31 mars till 991 MSEK den 30 juni. Det negativa kassaflödet under kvartalet speglar vår ambitiösa tillväxtagenda som fokuserar på pro-

duktutveckling, expansion och snabbt ökande försäljning. För ytterligare information om kvartalets kassaflöde, se sidan 7. Med den föränderliga makromiljön med avseende på kund- efterfrågan och finansiering har ledningen vidtagit åtgärder för att stärka kassaflödet i avsikt att egenfinansiera den organisk tillväxten.

I juli lanserade bolaget ett kostnadsbesparingsprogram i avsikt att minska utgifterna med 100 MSEK på tolv månaders- basis. Detta omfattar en organisatorisk omstrukturering och ökad effektivitet. Kostnadsbesparingarna förväntas realiseras gradvis under resten av året och få full effekt från och med första kvartalet 2023. Flera kostnadsminskningsinitiativ, exempelvis en minskning av personalkostnaderna, genomfördes i somras, och kostnadsbesparingsprogrammet följer plan. Målet är att stärka kassaflödet genom att öka EBITDA och minska de balanserade utvecklingskostnaderna.

Ledningen arbetar för närvarande med att minska rörelse- kapitalet som ökat betydligt under de sista tolv månaderna. Detta omfattar en optimering av kundfordringarna, betal- ningsvillkoren och inkassoprocesserna samt en optimering av lagernivåerna. Ledningen tar även itu med kassaflödet från materiella investeringar genom att undersöka finansierings- möjligheterna för de pågående investeringarna i anläggning- arna i Tyskland och Finland. För att summera: ledningen har åtagit sig att stärka kassaflödet med flera pågående initiativ.

## FORTSATT INTEGRATION OCH INNOVATION

Efter två år med framgångsrika förvärv förflyttadas vi vid årets början in i en integrationsfas. Vi fokuserar nu på kom- mersiell framgång genom fortsatta innovationer och stärkta synergier i våra tre affärsområden.

Ytterligare operativ information och resultat framgår av presentationen av de tre affärsområdena som börjar på sidan 10. Där kan du ta del av viktiga uppdateringar om vår gemen- samma utveckling och försäljning, förbättrad automatisering inom viktig forskning och på kliniska områden, innovationspriser och teknisk excellens på nyckelområden såsom cancerdiagnostik, nästa generationens sekvensering, encellsproteomik, biomime- tiska modeller, regenerativ medicin och sjukdomsmodellering.

Denna kvartalsrapport innehåller en ny del som fokuserar på ett BICO-bolag per gång. Denna gång tittar vi närmare på Cellenion, se sidan 12. Jag skulle särskilt vilja framhålla Cellenions lansering av BICO:s centrum för encellsanalys i Lyon, Frankrike, som behandlar prover från hela världen och påverkar kliniska beslut i pågående patientfall. Detta bolag höll även ett

mycket inspirerande internationellt seminarium inom encells- proteomik i Lyon i juni med över sjuttio deltagare. Det är denna sorts innovationer, service och kundengagemang som gör att BICO utmärker sig i branschen.

**"Bolagets puls är stark. Vi har en enastående portfölj med produkter och tjänster som bidrar till framtiden inom livräddande behandlingar."**

## FRAMTIDEN

Även vi just nu lever i en alltmer osäker omvärld känner jag större tilltro till verksamheten än någonsin. Vi har förbättrat vårt arbetssätt. Vi driver på den tekniska utvecklingen med nya produkter och fler värdeskapande lösningar i vår pipeline. Bolagets puls är stark. Baserat på mångårig forskning och utveckling har vi en enastående portfölj med produkter och tjänster som bidrar till framtiden inom livräddande behand- lingar, såsom G-STATION™, C-STATION™ och cellenONE® HT. Dessa synergistiska lösningar bygger på flera dotterbolag som samarbetar för att uppfylla kundernas behov.

På grund av den förväntade nedgången på marknaden har BICO antagit ett mer försiktigt tillvägagångssätt under resten av detta år, även om vår kärnverksamhet för laboratorieverktyg har starka framtidsutsikter på lång sikt. Med vårt kostnadsre- duktionsprogram som ger förbättrad effektivitet och kassa- flöde, fortsätter vi att fokusera på att behålla vårt positiva momentum. Vi är fortsatt engagerade i vår strategi att uppnå önskvärd organisk tillväxt samtidigt som vi levererar en positiv EBITDA.

Vi är fast beslutna att bygga en långsiktig verksamhet baserad på kundernas efterfrågan och leverera värde, fokusera på håll- bar tillväxt, förbättra effektiviteten och leverera förstklassiga produkter och tjänster till våra kunder. De åtgärder vi nu vidtar är nödvändiga för företagets fortsatta framgång. Och i lång- siktigt till vårt uppdrag: att skapa framtiden för livräddande behandlingar.

ERIK GATENHOLM / VD OCH KONCERNCHIEF

## DETTA ÅR BICO – FRAMTIDEN INOM LIVRÄDDANDE BEHANDLINGAR

BICO minskar organbristen och påskyndar läkemedelsutvecklingen genom tillgängliga life science-lösningar som kombinerar biologi med teknik och förändrar den globala vårdsektorn i grunden. Vi är branschledande experter inom biokonvergens. Genom att kombinera robotik, artificiell intelligens, avancerad genomik och 3D-bioprinting skapar vi framtiden inom livräddande behandlingar. Vi tänjer på gränserna för det möjliga när vi gör det möjligt för våra kunder att förbättra människors hälsa och liv.



65+

LÄNDER



7 %

ANDRA KVARTALET 2022,  
ORGANISK TILLVÄXT



1200+

MEDARBETARE



16

RESULTATENHETER



32 000+

INSTALLERADE INSTRUMENT



11 000+

PUBLIKATIONER



Vår innovativa teknik gör det möjligt för forskare och praktiker inom life science att bedriva förbättrad cellinjutveckling, genomföra drogtester och diagnostik med snabb genomströmning, skriva ut mänskliga vävnader och organ för vård-, läkemedels- och kosmetikbranscherna och genomföra mer effektiv multiomisk analys. Vi hjälper till att förhindra sjukdomsutbrott och planerar proaktivt för nya sjukdomar med bättre diagnostik samtidigt som vi eliminerar dyrbara och onödiga djurförsök.

Våra tre affärsområden bidrar till vår gemensamma vision, att skapa livräddande behandlingar.



BIOPRINTING

Bioprinting gör det möjligt att skriva ut celler och biomaterial och skapa vävnad och organiska strukturer som imiterar fysiologiska förhållanden.



BIOSCIENCES

Biosciences levererar användarvänliga instrument för ökad effektivitet och ökad hastighet inom flera användningsområden, såsom cellinjutveckling, drogtester och mikroskopi.



BIOAUTOMATION

Bioautomation påskyndar utvecklingen och tillverkningen av diagnostiska och bioanalytiska testplattformar för patienter, konsumenter, folkhälsan och miljön.

På biokonvergensens område befinner vi oss i den postgenomiska eran där gränserna mellan biologi, teknik, nanoteknik och data blir allt suddigare och tillåter synergier som skapar en grundläggande omvälvning i den globala vårdbranschen. Vi håller på att upptäcka att biologi egentligen inte är någonting annat än mästerlig teknik som förfinats under flera miljarder år.

# Nyckeltal för koncernen

I tillägg till de finansiella mått som definieras i IFRS presenterar BICO vissa alternativa resultatmått i denna delårsrapport som inte är definierade enligt IFRS. Dessa alternativa resultatmått ger värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning vid utvärderingen av BICOs finansiella utveckling och ställning. Dessa

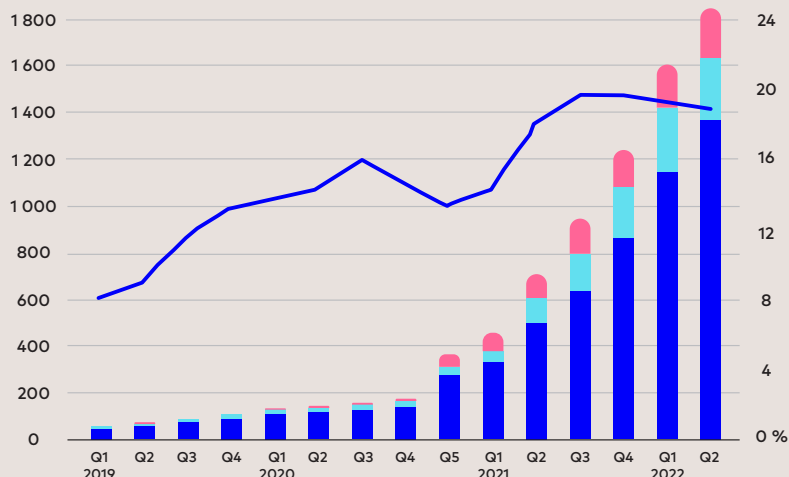
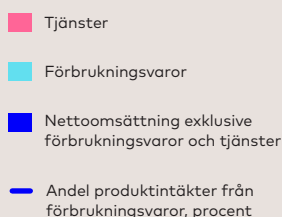
resultatmått som inte definieras enligt IFRS men förklaras på sidan 31-33 i delårsrapporten är inte nödvändigtvis jämförbara med resultatmått med liknande namn som används av andra företag. De bör heller inte betraktas som ersättning för de resultatmått för finansiell rapportering som upprättats i enlighet med IFRS.

Belopp i MSEK	Apr-Jun 2022	Apr-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Dec 2021
Nettoomsättning	537,6	293,1	1 014,8	422,6	1 257,3
Organisk tillväxt, %	7 %	95 %	21 %	79 %	44 %
Bruttoresultat	392,4	202,4	745,0	302,5	908,3
Bruttomarginal, %	73,0 %	69,1 %	73,4 %	71,6 %	72,2 %
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-62,9	10,6	-82,3	-24,3	-45,1
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	-11,7 %	3,6 %	-8,1 %	-5,8 %	-3,6 %
Justerad EBITDA	11,1	21,5	17,1	8,7	16,9
Justerad EBITDA, %	2,1 %	7,3 %	1,7 %	2,1 %	1,3 %
Rörelseresultat (EBIT)	-136,3	-31,4	-219,1	-92,2	-236,9
Rörelsemarginal (EBIT), %	-25,4 %	-10,7 %	-21,6 %	-21,8 %	-18,8 %
Periodens resultat	43,1	-50,5	-0,4	-98,3	-229,2
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0,68	-0,89	0,00	-1,78	-3,97
Nettoskuld (-)/Nettokassa (+)	-391,6	138,8	-391,6	138,8	119,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-115,4	-116,8	-184,7	-133,1	-409,3
Antal aktier vid periodens utgång	64 086 269	57 326 417	64 086 269	57 326 417	62 130 269
Aktiekurs på balansdagen, SEK	88,7	424,2	88,7	424,2	277,8
Börsvärde på balansdagen, MDSEK	5,7	24,3	5,7	24,3	17,3
Antal medarbetare vid periodens utgång	1 291	924	1 291	924	1 159

# Finansiellt resultat

APRIL-JUNI 2022

## NETTOOMSÄTTNING / MSEK / RULLANDE 12 MÅNADER



## KONCERNEN

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen under andra kvartalet uppgick till 537,6 MSEK (293,1), en ökning med 83 procent (628) jämfört med motsvarande period föregående år. Den svagare svenska kronan, främst jämfört med den amerikanska dollarn, en valuta som koncernen har mer än hälften av sina intäkter i, bidrog positivt till tillväxten under kvartalet. Under andra kvartalet 2022 var den svenska kronan cirka 15 procent svagare mot den amerikanska dollarn jämfört med andra kvartalet 2021 och cirka 10 procent svagare jämfört med fjärde kvartalet 2021.

Kvartalets organiska tillväxt uppgick till 7 procent (95). Bioprinting redovisade en organisk tillväxt på 47 procent. Biosciences redovisade en organisk tillväxt på 19 procent. Bioautomation redovisade en organisk tillväxt på -17 procent. Ytterligare information om respektive affärsområde framgår på sidorna 10–11.

Förvärv gjorda under 2021 bidrog till den totala omsättningstillväxten under kvartalet. Den förvärvade tillväxten kommer främst från affärsområdet Biosciences.

Jämfört med första kvartalet bidrog förvärvet av Allegro med en ojämförlig omsättning om cirka 5 MSEK. Andra förändringar jämfört med första kvartalets omsättning beror främst på den allmänna nedgången inom nya biologiska läkemedel och bioteknik samt på säsongsfuktuationer.

Tjänster stod för 9,3 procent (10,0) av omsättningen och

förbrukningsartiklar för 17,4 procent (23,4) under kvartalet. För mer information om nettoomsättningens fördelning, se not 3.

### Resultat

Bruttoresultatet under andra kvartalet uppgick till 392,4 MSEK (202,4). Detta innebar en bruttomarginal om 73,0 procent (69,1), vilket var något högre än genomsnittet för 2021.

EBITDA uppgick till -62,9 MSEK (10,6) under andra kvartalet, vilket motsvarade en EBITDA-marginal om -11,7 procent (3,6).

I syfte att öka transparensen kring jämförelsestörande poster i koncernens redovisning redovisas från och med fjärde kvartalet 2021 en justerad EBITDA. Justerad EBITDA under andra kvartalet uppgick till 11,1 MSEK (21,5). Poster i det justerade EBITDA-måttet för andra kvartalet framgår nedan.

Rörelseresultatet för det andra kvartalet uppgick till -136,3 MSEK (-31,4), vilket motsvarade en rörelsemarginal om -25,4 procent (-10,7). Rörelseresultatet för kvartalet påverkades av avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar om -35,2 MSEK (-15,6). De ökade avskrivningarna jämfört med motsvarande period föregående år beror på de förvärv som genomfördes under 2021 samt på den svagare kronan jämfört med den amerikanska dollarn och euron.

Övriga rörelseintäkter under kvartalet uppgick till 25,7 MSEK

(9,0). Övriga rörelseintäkter består främst av bidrag för utvecklingsprojekt och positiva valutakurseffekter.

Finansiella poster påverkades av den negativa marknadsutvecklingen samt utdelningar på bolagets kortfristiga placeringar om -20,9 MSEK (1,7) netto under kvartalet. Vidare förelåg nettopositiva valutaeffekter, främst relaterade till realiserade valutakursförändringar på ej valutasäkrade koncerninterna lån i moderbolaget, om 243,7 MSEK (-3,3) under kvartalet.

Finansiella poster belastades även av kostnader relaterade till konvertibla skuldebrev om totalt -19,8 MSEK (-14,3) under kvartalet; se ytterligare information i not 4.

Periodens nettoresultat uppgick till 43,1 MSEK (-50,5) under andra kvartalet, vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning om 0,68 SEK (-0,89).

Jämförelsestörande poster MSEK	Apr-jun 2022	Apr-jun 2021
Kostnader kopplade till optionsprogram	10,8	1,4
Villkorade köpeskillingar	0,7	-
Engångskrediteringar	43,9	-
Förvärvsrelaterade kostnader	8,5	9,1
Omstruktureringskostnader	10,1	-
Förändringsarbete varumärke	-	1,5
Statliga stödåtgärder	-	-1,1
<b>Summa</b>	<b>74,0</b>	<b>10,8</b>

#### Kassaflöde, investeringar och likviditet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -115,4 MSEK (-116,8) under kvartalet, varav -74,9 MSEK (-116,0) bestod av förändringar i rörelsekapital.

Kassaflödet från förändringar i varulager uppgick till -64,9 MSEK (37,7). Varulagret ökade i syfte att stödja framtida tillväxt och motverka risker inom leveranskedjan. Kassaflödet från förändringar i rörelsefordringar uppgick till -82,4 MSEK (-70,6). Kassaflödet från förändringar i rörelsefordringar ökade främst på grund av ökade avtalsstillgångar efter en ökning av antalet pågående stora kundprojekt. Kassaflödet från förändringar i rörelseskulder uppgick till 72,5 MSEK (-7,7) och påverkades bland annat av ökade leverantörsskulder och upplupna kostnader.

Periodens kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till 269,8 MSEK (-2 100,7), varav -72,7 MSEK (-1 080,4) var hänförligt till den kontanta köpeskillingen för de förvärv som skett samt de villkorade köpeskillingar som erlagts under kvartalet och därmed relaterade förvärvskostnader. Under andra kvartalet förvärvade koncernen Allegro 3D och gjorde en delbetalning på den villkorade köpeskillingen till de före detta ägarna av Biosero. Under jämförelseperioden förvärvades bolagen Visikol, Nanoscribe och Discover Echo. 479,6 MSEK (-944,2) var hänförligt till köp och försäljning av korträntefonder och andra kortfristiga placeringar under kvartalet. Under kvartalet investerade koncernen -59,5 MSEK (-48,4) i immateriella anläggningstillgångar, främst hänförligt till produktutveckling av nya produkter. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till -77,6 MSEK (-27,7), varav -42,4 MSEK var hänförligt till de byggnader som SCIENION och Ginolis håller på att bygga för sin verksamhet i Berlin respektive Uleåborg. Den återstående investering som planlagts för dessa byggnader beräknas uppgå till 110 MSEK under 2022 och 60 MSEK under 2023.

Kvartalets kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick till -15,4 MSEK (-15,9) och bestod främst av amorteringar på

leasingskulder. Kvartalets totala kassaflöde uppgick till 139,0 MSEK (-2 233,4).

Vid periodens utgång uppgick koncernens likvida medel och kortfristiga placeringar till 990,8 MSEK (1 462,6). De kortfristiga placeringarna består främst av korträntefonder och företagsobligationer som med kort varsel kan konverteras till likvida medel. Koncernens externa finansiering bestod av räntebärande skulder om 1 382,4 MSEK, varav 1 346,5 MSEK avser konvertibla skuldebrev netto efter transaktionskostnader. Utöver det har koncernen leasingskulder om totalt 459,0 MSEK. Redovisade villkorade köpeskillingar som ska betalas uppgår till 489,7 MSEK, varav 225,9 MSEK förfaller inom tolv månader. Se not 6 för ytterligare information om villkorade köpeskillingar.

#### Anpassning av kostnaderna – kostnadsbesparingsprogram

Med tanke på den föränderliga makroekonomiska miljön och den pågående integrationen av dotterbolagen meddelade bolaget den 15 juli att det påbörjat implementeringen av kostnadsbesparingar, med tanke på det finansiella målet att uppnå ett positivt EBITDA-resultat. Målet för kostnadsbesparingsprogrammet är att minska kostnaderna med 100 MSEK på tolv månadersbasis, inklusive organisatorisk omstrukturering och effektivitetsökningar. Dessa kostnadsbesparingar förväntas realiseras gradvis under resten av året och få full effekt från och med första kvartalet 2023.

#### Extraordinär post rörande kundfordringar

I samma pressmeddelande tillkännagav bolaget en tydlig förändring av kundernas likviditetsposition och köpbeteende, där köpbeslut för större kapitalinvesteringar skjuts framåt och därför förbereder en mer reserverad marknadssituation under H2 2022. Därför vidtog åtgärder för att bedöma kundernas likviditet och betalningsförmåga i detalj, gynna stärkt rörelsekapital och anpassa bolaget till ett mer konservativt förhållningssätt till kreditvillkor på en prospektiv basis. Nya avtal och uppgörelser med kunder som har obetalda förfallna tillgodohavanden och nya bedömningar av osäkra fordringar resulterade i totala justeringar av kundfordringar på -59 MSEK under andra kvartalet, vilket resulterade i en negativ EBITDA-effekt på -44 MSEK efter hänsyn taget till produkter som tagits tillbaka för att begränsa kreditförlusterna. Denna engångsjustering minskar de förfallna kundfordringarna i koncernen väsentligt.

Efter ytterligare analys av justeringarna av kundfordringar och en mer detaljerad redovisningsteknisk bedömning efter pressmeddelandet den 15 juli, kom bolaget fram till att 5 MSEK ska minska intäkterna 2022 (4 MSEK i bruttovinst) och resterande 40 MSEK i nettoexponering ska bokföras som kostnad för kreditförluster i resultaträkningen utöver tidigare gjorda avsättningar. Anledningen till denna slutsats är att 5 MSEK var relaterade till fel som borde ha identifierats i 2021 års bokslutsarbete, medan 54 MSEK var relaterade till ändrad värdering av värdet på kundfordringarna som gjordes i samband med bokslutet den 30 juni 2022 till följd av förändrat marknadssentiment, nya bedömningar och gjorda uppskattningar, uppgörelser med kunder samt ny information som erhållits efter publiceringen av årsredovisningen 2021. Intäktsminskningen med 5 MSEK har bokförts under andra kvartalet 2022 istället för att omräkna 2021, på grund av den icke väsentliga effekten på bokslutet som helhet.

Som kommenterat ovan har bolaget istället för att vidta ytterligare rättsliga åtgärder separat kommit överens om att ta tillbaka vissa produkter från kunder med ett uppskattat värde på 15 MSEK, varför den negativa EBITDA-effekten begränsas till 44 MSEK medan den totala justeringen av kundfordringar är 59 MSEK. Målet är att leverera de returnerade produkterna till nya kunder under de kommande kvartalen.



# Finansiellt resultat

JANUARI–JUNI 2022

## KONCERNEN

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen under det första halvåret uppgick till 1 014,8 MSEK (422,6), en ökning med 140 procent (440) jämfört med motsvarande period föregående år. Den svagare svenska kronan, främst jämfört med den amerikanska dollarn, en valuta som koncernen får mer än hälften av sina intäkter i, bidrog positivt till tillväxten under kvartalet. Under första halvåret 2022 var den svenska kronan cirka 15 procent svagare mot den amerikanska dollarn jämfört med första halvåret 2021 och cirka 10 procent svagare jämfört med fjärde kvartalet 2021.

Det första halvårets organiska tillväxt uppgick till 21 procent (79). Bioprinting redovisade en organisk tillväxt på 46 procent. Biosciences redovisade en organisk tillväxt på 51 procent. Bioautomation redovisade en organisk tillväxt på -3 procent. Ytterligare information om respektive affärsområde framgår på sidorna 10–11.

Förvärv gjorda under 2021 bidrog till det första halvårets totala omsättningstillväxt. Den förvärvade tillväxten kom främst från affärsområdet Biosciences.

Tjänster stod för 9,7 procent (13,4) av omsättningen och förbrukningsartiklar för 16,5 procent (21,2) under perioden. För mer information om nettoomsättningens fördelning, se not 3.

### Resultat

Bruttoresultatet under det första halvåret uppgick till 745,0 MSEK (302,5). Detta innebar en bruttomarginal om 73,4 procent (71,6), vilket var något högre än genomsnittet för 2021.

EBITDA för det första halvåret uppgick till -82,3 MSEK (-24,3), vilket motsvarade en EBITDA-marginal om -8,1 procent (-5,8).

I syfte att öka transparensen kring jämförelsestörande poster i koncernens redovisning redovisas från och med fjärde kvartalet 2021 en justerad EBITDA. Justerad EBITDA för det första halvåret uppgick till 17,1 MSEK (8,7). Poster i det justerade EBITDA-måttet för det första halvåret framgår nedan.

Rörelseresultatet för det första halvåret uppgick till -219,1 MSEK (-92,2), vilket motsvarar en rörelsemarginal om -21,6 procent (-21,8). Periodens rörelseresultat påverkades av avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar om -65,4 MSEK (-26,6). De ökade avskrivningarna jämfört med motsvarande period föregående år beror på de förvärv som genomfördes under 2021 samt på den svagare kronan jämfört med den amerikanska dollarn och euron.

Övriga rörelseintäkter under perioden uppgick till 44,4 MSEK (16,9). Övriga rörelseintäkter består främst av bidrag för utvecklingsprojekt och positiva valutakurseffekter.

Finansiella poster påverkades av den negativa marknadsutvecklingen samt av utdelningar på bolagets kortfristiga placeringar om -28,1 MSEK (6,1) netto under perioden. Vidare förelåg nettopositiva valutaeffekter, främst relaterade till realiserade valutakursförändringar på ej valutasäkrade koncerninterna lån i moderbolaget om 304,7 MSEK (1,9) under perioden.

Finansiella poster belastades även av kostnader relaterade

till konvertibla skuldebrev om totalt -39,6 MSEK (-14,3) under perioden, se ytterligare information i not 4.

Periodens nettoresultat uppgick till -0,4 MSEK (-98,3) under det första halvåret, vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning om 0,00 SEK (-1,78).

Jämförelsestörande poster MSEK	Jan-jun 2022	Jan-jun 2021
Kostnader kopplade till optionsprogram	24,9	2,4
Engångskrediteringar	43,9	-
Omstruktureringskostnader	10,1	-
Förvärvsrelaterade kostnader	11,3	29,6
Statliga stödåtgärder	-	-1,1
Förändringsarbete varumärke	-	2,1
ERP, implementeringskostnader fas 1	8,3	-
Juridiska kostnader	1,0	-
<b>Summa</b>	<b>99,5</b>	<b>33,0</b>

### Kassaflöde, investeringar och likviditet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -184,6 MSEK (-133,1) under det första halvåret, varav -133,3 MSEK (-94,3) bestod av förändringar i rörelsekapital.

Kassaflödet från förändringar i varulager uppgick till -123,5 MSEK (-76,3). Varulagret ökade i syfte att stödja framtida tillväxt och motverka risker inom leveranskedjan. Kassaflödet från förändringar i rörelsefordringar uppgick till -42,3 MSEK (-59,1). Kassaflödet från rörelsefordringar ökade på grund av ökade avtalstillgångar efter en ökning av antalet pågående stora kundprojekt och minskade till följd av indrivning av kundfordringar. Kassaflödet från förändringar i rörelseskulder uppgick till 32,5 MSEK (41,1) och påverkades bland annat av ökade leverantörsskulder och upplupna kostnader.

Periodens kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till 184,6 MSEK (-2 745,7), varav -75,2 MSEK (-1 956,9) var hänförligt till den kontanta köpeskillingen för de förvärv som skett samt de villkorade köpeskillningar som erlagts under kvartalet och därmed relaterade förvärvskostnader. Under det första halvåret förvärvade koncernen Allegro 3D och gjorde en delbetalning på den villkorade köpeskillingen till de före detta ägarna av Biosero. Under jämförelseperioden förvärvades bolagen Ginolis, MatTek, Visikol, Nanoscribe och Discover Echo.

531,7 MSEK (-665,2) var hänförligt till köp och försäljning av korträntefonder och andra kortfristiga placeringar under perioden. Under de första sex månaderna investerade koncernen -129,0 MSEK (-85,6) i immateriella anläggningstillgångar, främst hänförligt till produktutveckling av nya

produkter. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till -142,9 MSEK (-38,0), varav -69,5 MSEK var hänförligt till de byggnader som SCIENION och Ginolis håller på att bygga för sin verksamhet i Berlin respektive Uleåborg. Den återstående investering som planlagts för dessa byggnader beräknas uppgå till 110 MSEK under 2022 och 60 MSEK under 2023.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 31,9 MSEK (2 883,2) under de första sex månaderna och bestod främst av inlösta optioner i ett av koncernens optionsprogram samt amortering av leasingskulder. Under jämförelseperioden genomförde koncernen en nyemission om 1 500 MSEK och en konvertibelemission om 1 500 MSEK.

Det totala kassaflödet under det första halvåret uppgick till 31,9 MSEK (4,4).

Vid periodens utgång uppgick koncernens likvida medel och kortfristiga placeringar till 990,8 MSEK (1 462,6). De kortfristiga placeringarna består främst av korträntefonder och företagsobligationer som med kort varsel kan konverteras till likvida medel. Koncernens externa finansiering bestod av räntebärande skulder om 1 382,4 MSEK, varav 1 346,5 MSEK avser konvertibla obligationer, netto efter transaktionskostnader. Utöver det har koncernen leasingskulder om totalt 459,0 MSEK. Redovisade villkorade köpeskillingar som ska betalas uppgår till 489,7 MSEK, varav 225,9 MSEK förfaller inom tolv månader. Se not 6 för ytterligare information om villkorade köpeskillingar.

## MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 13,2 MSEK (112,2) under det första halvåret, varav 11,9 MSEK (53,8) avsåg koncerninterna intäkter. Omsättningen för 2022 bestod främst av kostnader som fakturerats från moderbolaget till dotterbolagen medan moderbolaget fortfarande bedrev löpande verksamhet under jämförelseperioden. Resultatet efter finansiella poster uppgick till 214,4 MSEK (-91,7) och periodens resultat uppgick till 195,4 MSEK (-75,3). Det positiva resultatet beror främst på orealiserade valutakursvinster och räntetäkter från koncerninterna fordringar utställda i amerikanska dollar.

Koncernen genomförde under andra halvåret 2021 en stegvis omstrukturering där personal, IP, varulager och anläggningstillgångar överläts från moderbolaget till tre dotterbolag. Omstruktureringen medförde även en omläggning av faktureringsflödet, vilket har lett till att moderbolagets nettoomsättning minskat till förmån för dotterbolagen. Per den 1 december 2021 sker all extern fakturering direkt från dotterbolagen.

Vid kvartalets utgång uppgick moderbolagets likvida medel och kortfristiga placeringar till 593,5 MSEK (1 224,4). Moderbolagets externa finansiering bestod av en konvertibelskuld om 1 346,5 MSEK, externa lån om 5,0 MSEK samt övrig långfristig finansiering om 0,6 MSEK. För mer information om konvertibelskulden, se not 4.



# Våra affärsområden

Vår verksamhet har 16 kostnadsställen som organiserats i tre affärsområden: Bioprinting, Biosciences och Bioautomation. BICO-företagen arbetar decentraliserat med fokuserade ledningsgrupper. Samarbetet inom produktutveckling, marknadsföring och försäljning är naturligt för oss och leder till positiva synergier.

## BIOPRINTING

Under andra kvartalet redovisade affärsområdet Bioprinting en nettoomsättning om 153,7 MSEK, vilket motsvarar 29 procent av koncernens totala omsättning. Den organiska tillväxten var 47 procent. Segmentet genererade en justerad EBITDA på 7,4 MSEK, vilket motsvarar en marginal om 4,8 procent. Rapporterat EBITDA uppgick till -14,4 MSEK, motsvarande en marginal om -9,4 procent.

### Fortsatta innovationer – inklusive industriella applikationer

Ett exempel på marknadsframgångar är bioNovaX som precis lanserades under kvartalet av Allegro, som blev en del av BICO-familjen i maj. bioNovaX snabbar upp forskningen inom biomimetiska modeller, regenerativ medicin och sjukdomsmodellering. Intresset för detta system är så högt att affärsområdet kommer att överträffa sina mål för året långt före årsslutet.

Nästan samtliga av de tjugo största läkemedelsföretagen använder Visikols HUREL mikroleverplattor i interna studier och lägger i vissa fall ut testtjänster på Visikol. Vi tar nu ett strategiskt steg in i framtiden och utvecklar en modell för förstapassagemetabolism som kombinerar MatTeks modell EpiIntestinal med Visikols mikrolevermodell HUREL för att utvärdera hur läkemedel metaboliseras via matsmältningen. Vår modell kommer att kombinera två validerade in vitro-modeller och skapa robust in vitro-system med dubbla organ.

Eftersom våra system gör det möjligt för biomimetiska modeller att återskapa biomekaniska in vivo-egenskaper, rör sig vävnadsmodellerna från den kliniska forskningen och in i industriella applikationer så att man exempelvis kan skapa bättre linser för mobiltelefoner. Nanoscribe gör det möjligt med 3D-bioprinting i nanoupplösning – mindre än 10 mikror – med hjälp av tvåfotonspolymerisering.

Under kvartalet levererade MatTek även den första omgången EpiAirway-Monkey till National Center for Advancing Translational Sciences vid National Institute of Health, vilket gjort det möjligt för dem att översätta sina historiska data från in vivo-studier med apor till (EpiAirway) data för in vitro-studier med människomodeller. Detta möjliggör en djupare förståelse av Sars-CoV-2-infektioner i mänskliga lungor samt screening för antivirala behandlingar. Ytterligare leveranser är planerade över flera månader.

Under kvartalet erbjöd Visikol sin nya tjänst för cellfärgningsanalyser till två läkemedelskunder för fenotypisk drogtestning för ett stort antal föreningar. Tjänsten kombinerar avbildning med snabb genomströmning med avancerade cellkulturmodeller. Denna tjänst låter kunderna bedöma vilka föreningar i ett stort bibliotek med möjliga behandlingar som kan omvandla fenotypen i en cell från en sjuk fenotyp till en frisk. Det råder fortsatt betydande efterfrågan på dessa analystjänster och multiplexa avbildningstjänster.

### Lönsamhet och kostnadsbesparingar

För att förbättra lönsamheten har vi lanserat flera initiativ. Tillsammans med koncernens finansavdelning har vi granskat utestående kundfordringar och infört en mer stringent försäljningsprocess med kortare betalningsvillkor samtidigt som vi optimerar våra varulager för att minska rörelsekapitalet. En granskning av vår tillverkningsproduktivitet och vår färdplan för forskning och utveckling har gett oss en rationellare struktur och organisation. Vi förbättrar även våra bruttomarginaler som en positiv effekt av att optimera produktionen och logistiken.

### Andra kvartalet och våra utsikter

Vår organiska tillväxt fortsätter att röra sig snabbare än tillväxten på marknaden, och efterfrågan är särskilt hög i Asien-Stillahavsregionen, som nu öppnar upp efter pandemins nedstängningar. Vi befinner oss i ett marknadssegment där kapitalinvesteringarna inte är lika känsliga, och

det finns en växande efterfrågan på industriella applikationer för våra produkter, exempelvis inom integrerad fotonteknik, och läkemedelskunder ersätter djurmodeller med vävnadsmodeller för att få bättre och mer konsekventa resultat vid läkemedelsutveckling. Efterfrågan på marknaden för våra produkter fortsätter att växa i alla segment och på alla marknader.



/ Artur Aira, SVP och affärsområdeschef

## BIOSCIENCES

Under andra kvartalet redovisade affärsområdet Biosciences en nettoomsättning om 212,5 MSEK, vilket motsvarar 39 procent av koncernens totala omsättning. Den organiska tillväxten var 19 procent. Segmentet genererade en justerad EBITDA på 23,5 MSEK, vilket motsvarar en marginal om 11,1 procent. Rapporterat EBITDA uppgick till -15,0 MSEK, motsvarande en marginal om -7,1 procent.

### Fortsatta innovationer och automation

Vårt senaste förvärv, Biosero, fortsätter att utvecklas väl och meddelar att de har ett viktigt patent för sin mjukvara för schemaläggning av automatisering i laboratorier, Green Button Go®. Biosero installerade även nyligen vad som kan vara det största automatiserade cancerdiagnostiksystemet i världen. Systemet analyserar prover från patienter och kan upptäcka flera olika former av cancer med ett enda blodprov, vilket bidrar till tidig upptäckt av cancer och övervakning av patienternas svar på behandlingar. Biosero håller nu på att bygga ett ungefär lika stort system för en annan kund, i en annan applikation.

DISPENDIX noterar att efterfrågan är stor på deras nyligen lanserade system som automatiserar arbetsflödena för nästa generationens sekvensering, vilket omfattar komponenter från CYTENA och QInstrument (från affärsområdet Bioautomation). Denna framgång utgör bevis på vår biokonvergensagenda, då den kombinerar produkter från flera BICO-bolag i olika affärsområden med ett molekylärbiologiskt arbetsflöde för att lösa kundernas problem.

Discover Echo fortsätter att dra nytta av sina innovationer inom mikroskopi, där bolaget har ersatt traditionella okularer med högupplösta pekskärmar (iPads) som gör det lättare att betrakta och hantera bilder och samarbeta. Mikroskopmarknaden är stabil och fortsätter att uppvisa stark tillväxt. Echo ligger före planen för året och har förbättrat bruttomarginalen, vilket gör bolaget till en av verksamhetens tillväxtmotorer för lönsamhet.

I juni utsågs CYTENA till Innovator of the Year 2022 i Compamedia TOP 100 awards. TOP 100 har uppmärksammat de mest innovativa små och medelstora företagen i Tyskland under 25 års tid. Dessutom har CYTENA expanderat sin cellinjutvecklingsprodukt genom att lansera en sats med förbrukningsmaterial för att mäta terapeutiska antikroppar.

### Vi övervinner utmaningarna på marknaden

Även om vi har viss motvind på marknaden uppmuntras vi av ökningen av vår justerade EBITDA-marginal under andra kvartalet, där den övergripande justerade EBITDA-marginalen under första halvåret uppnådde 9,3 procent. Redovisad EBITDA under andra kvartalet påverkades negativt av krediteringar till kunder.

Även om vår organiska tillväxt under andra kvartalet understeg BICO:s finansiella mål – med 19 procent jämfört med 35 procent – uppnådde den organiska tillväxten 51 procent under det första halvåret.

# Våra affärsområden

Inom Biosciences är efterfrågan starkast på automatiserade arbetsflöden och mikroskop. Samtidigt har vi noterat en svag försämring av marknadens förtroende bland kunder och distributörer inom bioteknik, och denna påverkan kommer sannolikt att fortsätta under året. Vi har därför börjat anpassa storleken på vissa av våra verksamheter. Vi började genomföra denna process under det tredje kvartalet och förväntar oss att den ska vara avslutad under första kvartalet nästa år. Åtgärderna omfattar en nedstängning av vissa regionalkontor, en minskning av forsknings- och utvecklingsteam och en sammanslagning av de kommersiella teamen från olika rörelsedrivande företag.

## Bättre processer

Vi fortsätter att förbättra leveranstiderna för att minska eftersläpningen för vissa produkter. Vi håller även på att stadigt förbättra våra leverantörskedjor i flera viktiga områden och ökar synergierna mellan bolag.

Vi granskade utestående kundfordringar och har förbättrat våra processer för prissättning, inkasso och kreditvärdering, och har börjat tillämpa striktare betalningsvillkor i framtida kontrakt. Vi har även minskat vårt kommersiella arbete i utvecklingsregioner, där vi har haft problem med indrivningen. Vi förväntar oss att se resultatet av vårt arbete senare i år eller i början av 2023.

Sett till helheten har vi tilltro till vår förmåga att uppfylla vår kommersiella agenda samtidigt som vi ökar vårt fokus på lönsamhet och kassaflöden.



/ Dr. Jonas Schöndube, SVP och affärsområdeschef

## BIOAUTOMATION

Under det andra kvartalet redovisade affärsområdet Bioautomation intäkter om 171,4 MSEK, vilket motsvarar 32 procent av koncernens totala omsättning. Den organiska tillväxten var -17 procent. Segmentet genererade en justerad EBITDA på 7,7 MSEK, vilket motsvarar en marginal om 4,5 procent. Rapporterad EBITDA uppgick till 2,9 MSEK, motsvarande en marginal om 1,7 procent.

## Stark efterfrågan från kunderna

Vi är mycket nöjda med den starka efterfrågan från våra kunder för våra nya innovativa produkter och tillskottet till resultatet från dessa lanseringar. Detta har varit vårt mest lanseringsintensiva år någonsin, särskilt med avseende på instrument för encellsantering (CellenONE), förbrukningsmaterial (cellenCHIP and proteoCHIP) och tjänster. Vi förväntar oss att denna mix ska ge ett starkt bidrag till resultatet för helåret 2022 för att kompensera för den förväntade volymnedgången inom instrument för bioautomatisering.

Den viktigaste drivkraften för lönsam tillväxt är att tillhandahålla relevanta innovationer med väletablerade varumärken till kunderna i vår målgrupp inom diagnostik och läkemedelsbranschen. Ett bra exempel på detta är hur vi förbättrat vårt erbjudande inom encellsproteomik genom ett fantastiskt nätverk av viktiga opinionsbildare, avtal om gemensam marknadsföring och partnerskapsprogram, vilket har lett till rekordförsäljning för våra cellenONE-produkter.

Den organiska omsättningstillväxten inom Bioautomation påverkades främst av covid-relaterade effekter på Ginolis verksamhet, särskilt en försening av projektintäkter med höga marginaler på grund av att pandemin drabbade tillverkningsenheten i Uleåborg, Finland. Tjänsteintäkter från kontraktstillverkning, främst patientnära PCR-baserade covid-tester, utvecklades bättre jämfört med samma period föregående år.

QInstruments goda resultat och höga intäkter, särskilt med avseende på BioShake-produkter, hjälpte till att motverka de lägre intäkterna från skräddarsydda instrument, som var sämre än förväntat. De minskade försäljningsvolymerna och den dämpade omsättningsutvecklingen berodde främst på nedstängningarna i Kina och störningar av de globala leverantörskedjorna.

Bolag inom Bioautomation har strukturerade erbjudanden, inklusive lämpliga villkor för att stänga affärer, liksom handpenning och betalningar som förutsätter att en viss milstolpe har uppnåtts för skräddarsydda projekt för att säkerställa kundens åtagande, och tillräckligt med rörelsekapital för att installera produktionslinjer. Affärsområdet Bioautomation har ett övervakningssystem för kundfordringar som är ISO 9001-reviderat.

SCIENION UK Ltd flyttade in i nya lokaler i Portsmouth, inklusive renrum och demolab för hela BICO-koncernen. SCIENION började bygga sitt nya 5 700 kvadratmeter stora huvudkvarter i Berlin-Adlershof, vilket kommer att göra det möjligt att uppnå effektiv konsolidering av arbetsplatsen som för närvarande är utspridd i två skilda byggnader. SCIENION stärkte även sitt ledarskap i juni då Frauke Hein utsågs till Co-Chief Executive Officer. Hon är en välkänd befattningshavare, investerare och entreprenör inom life science-branschen och för med sig detaljerad kunskap från såväl diagnostikbranschen som läkemedelsbranschen, med encellsfokus.

## Ökad effektivitet

SCIENION har tecknat avtal med Bruker för samdistribution av en komplett lösning för encellsproteomik som integrerar våra cellenONE- och proteoCHIP-produkter för beredning av prover med Brukers masspektrometer timsTOF SCP.

I den volatila tid vi nu upplever är det avgörande att fortsätta på vår långsiktiga strategiska resa samtidigt som vi är effektiva och lätttröliga. Med en inflation som stiger brant till historiskt höga nivåer, högre räntor, begränsningar i de globala leverantörskedjorna och osäkerhet om coronaviruspandemin och kriget i Ukraina har vi begränsad utsikt för resten av året, och vi förbereder oss för denna osäkerhet. Scienion och Cellenion har anställningsstopp. Ginolis har visserligen just genomfört sin största kundinstallation i Vancouver, Kanada – en 24-cells monteringsbana med en kapacitet om 108 ppm – men genomgår även en massiv omstrukturering för att bli bättre på att uppfylla kundernas behov. Vi har tagit in externa rådgivare för att förbereda oss för framtida verksamhetstillväxt och fler synergier inom Bioautomation. Cellenions aktiviteter beskrivs i en separat artikel i denna rapport.

Vårt strategiska fokus har hittills legat på bättre produkter, mer målriktade varumärken och ökad effektivitet i tillverkningen. Vi utökar nu vårt omfång bortom själva produkten för att även nå alla de interaktioner vi har med kunderna, inklusive den globala servicen och supporten efter försäljning, där vår globala verksamhet för service och support har lämnat ett positivt bidrag till de övergripande intäkterna.

Med vår nya säljorganisation med ett separat team för kommersialisering och kundresan är vi redo att ta oss till nästa nivå genom att komma ännu närmare våra kunder.

Vi håller fast vid våra förväntningar på efterfrågan på de regionala marknaderna för helåret 2022, förutom i Ryssland och Kina, där våra förväntningar nu är sämre. I alla andra geografiska områden räknar vi fortfarande med att intäkterna ska ligga över nivåerna före pandemin.



/ Dr. Holger Eickhoff, SVP och affärsområdeschef



## BICO GROUP – PORTFÖLJINSYN, CELLENION

### Unik positionering inom det växande området encellsproteomik

Vi grundades 2016 i Lyon, Frankrike, som en avknoppning från SCIE-NION, med två medarbetare, men har nu vuxit till närmare 50 personer. Cellenion utvecklar

produkter, förbrukningsmaterial och applikationer. Våra produkter produceras och marknadsförs sedan av SCIENION. Oavsett om vi arbetar på egen hand eller i nära samarbete med våra kunder fokuserar vi på applikationer som påskyndar upptäckter.

#### AUTOMATISERAD ENCELLISOLERING OCH PROVBEREDNING MED ANPASSAT FÖRBRUKNINGSMATERIAL

Hittills i år har orderingången mer än fördubblats jämfört med föregående år, och det är tydligt vad som driver på detta uppsving: det nya och växande området encellsproteomik, där vi har en unik position.

I stället för att använda ett system för encellsisolering och ytterligare apparater för provberedning och inkubation erbjuder vår cellenONE-enhet fullt automatiserade arbetsflöden i en enda enhet. För att öka användbarheten och känsligheten ytterligare utvecklade vi proteoCHIP, en serie med anpassat förbrukningsmaterial för encellsisolering, provberedning i nanoliter, on-deck-inkubering och enkel sammanslagning av prover och gränssnitt för efterföljande analyser.

CellenONE är så versatilt att en av våra partners, Pacific Northwest National Laboratory i Richland, Washington, USA, har lyckats utveckla en banbrytande multiomisk metod som möjliggör transkriptomiska och proteomiska analyser av enskilda celler.

#### AUTOMATISERAD CELLINJEUTVECKLING

Ett annat banbrytande exempel är vår fullt utvecklade plattform för cellinjeutveckling som integrerar cellenONE HT-systemet och används av läkemedels- och bioteknikföretag för att snabba på deras program för att upptäcka nya läkemedel. Till skillnad från cellsorterare som utsätter cellerna för stor stress och är mycket komplexa att använda ger automatiserad kloning klonala utväxter i toppklass, säkerställer de isolerade cellernas monoklonalitet och gör det möjligt med en verkligt enkel drift som kan behandla ett obegränsat antal prover.

Tack vare vårt systerbolag Biosero i San Diego, Kalifornien, USA, och deras enastående mjukvara för schemaläggning, Green Button Go, kan våra kunder välja i stort sett vilket kompletterande system som helst som behövs i just deras arbetsflöde. Vårt nya system cellenONE HT kan integreras sömlöst med deras befintliga utrustning för att maximera produktionen av och kvaliteten hos de cellinjer deras verksamhet fokuserar på.

/ Guilhem Tourniaire, vd, Cellenion

## HÅLLBARHET

### Vägen framåt för hållbarhetsagendan

Under föregående år skedde ett gediget arbete med att utveckla en hållbarhetsagenda som är integrerad i BICOs affärsstrategi. Agendan grundar sig i en stark företagskultur, tydliga fokusområden och FN:s globala hållbarhetsmål. BICOs hållbarhetsarbete definieras av The BICO Way som beskriver vilka vi är och vad vi står för. Det bygger på våra kärnvärden – engagemang, inspiration och uthållighet – som är vägledande i vårt dagliga beslutsfattande och agerande. Inom The BICO Way finns även vår hållbarhetsplattform.

#### BICOS HÅLLBARHETSPLATTFORM

Plattformen består av tre fokusområden – våra medarbetare, vårt erbjudande och vår planet – som har en stark koppling till BICOs affärsstrategi och företagskultur. Under 2021 genomfördes den första nollmätning av KPIer. Nedan presenteras ett urval av KPIer och målsättningar samt initiativ kopplat till fokusområdena.

#### FOKUSOMRÅDE



#### VÅRT ERBJUDANDE



#### VÅRA MEDARBETARE



#### VÅR PLANET

#### BESKRIVNING

BICOs erbjudande grundas på ett etiskt affärsmannaskap som definieras i vår uppförandekod. Det innefattar även hållbara erbjudanden samt en hållbar produktionsprocess liksom ansvarsfulla samarbeten och leverantörsrelationer.

'Våra medarbetare' definieras i koncernens övergripande HR-strategi. Ytterst handlar strategin om välmående medarbetare som får möjlighet att utveckla sig i en trygg och säker produktionsmiljö.

'Vår planet' innefattar en ambition om att bedriva BICOs verksamhet inom de planetära gränserna. Vi arbetar för att öka andelen förnyelsebara energikällor och att 2040 uppnå netto nollutsläpp i scope 1-3.

#### EXEMPEL MÅL OCH KPIER

**Mål:** 20 medel NPS  
**Utfall 2021:** 18 NPS

**Mål:** <13% personalomsättning  
**Utfall 2021:** 15,8% personalomsättning

**Mål:** Netto nollutsläpp till 2040  
**Utfall 2021:** P.g.a. ofullständig datainsamling går utfall ej ut rapportera.

#### INITIATIV 2022

- Resurseffektivisera produkttillverkningen för att minska antalet nödvändiga komponenter
- Skifta till mer miljövänliga transporter
- Öka fokus på cirkularitet
- Utvidga utbildningsplattformen 'The Academy'
- Öka antalet medarbetarförmåner
- Inrätta ett mentorskapsprogram
- Utförma rese- och leveranspolicyer för koncernen
- Förfina mätningen av BICOs koldioxidutsläpp
- Påbörja en klimatfärdplan för vårt klimatmål

# Finansiella kommentarer

## VÄSENTLIGA HÄNDELSE

### UNDER ANDRA KVARTALET

- **Maj:** BICO släppte sin delårsrapport för första kvartalet. Fortsatt försäljningstillväxt, ökad lönsamhet och fokus på kommersiella synergier.
- **Maj:** BICO förstärkte sin koncernledning med en senior IR-chef, Åsa Hillsten.
- **Maj:** BICO förvärvade Allegro 3D med dess ljusbaserade 3D-bioprintingteknik som kompletterar det befintliga produktutbudet anpassade för applikationer.
- **Maj:** BICO Group AB publicerar en handelsuppdatering och antyder att bolagets resultat ligger i linje med och överträffar de finansiella målen.
- **April:** En ny tillförordnad CFO utseddes: Mikael Engblom.
- **April:** BICO:s styrelse: "Fullt förtroende för VD, ledning och nuvarande strategisk inriktning."
- **April:** Bulletin från årsstämman i BICO Group AB.

- **April:** BICO:s CFO Gusten Danielsson lämnade bolaget och sin roll som CFO med omedelbar verkan. Rekryteringsprocessen för att hitta en ny CFO inleddes.
- **April:** BICO-koncernen tilldelades sju iF designpriser för enastående produktdesign.

## VÄSENTLIGA HÄNDELSE

### EFTER KVARTALET UTGÅNG

- **Juli:** Inbjudan till presentation av BICO:s preliminära resultat för andra kvartalet 2022. Den 18 juli hölls ett konferenssamtal. <https://bico.com/se/investerare/finansiell-information/rapporter-och-presentationer/>
- **Juli:** BICO offentliggjorde sitt preliminära finansiella resultat för andra kvartalet.

## MODERBOLAGET

BICO Group AB (publ) är koncernens moderbolag med koncernomspännande funktioner och ett fokus på att uppfylla koncernens biokonvergensagenda, identifiera synergier, utveckla erbjudandet och teknikerna och bidra till koncernbolagens utveckling. Organisatoriskt är BICO indelat i tre affärsområden: Bioprinting, Biosciences och Bioautomation. Varje affärsområde omfattar flera resultatenheter: CELLINK Bioprinting, MatTek, Visikol, Nanoscribe, Advanced Biomatrix och Allegro 3D (Bioprinting), CYTENA, CYTENA BPS, Dispendix, Discover Echo och Biosero (Biosciences) samt SCIENION, CELLENION, Ginolis och QInstruments (Bioautomation).

## RAPPORTERINGSSEGMENT

Sedan det första kvartalet 2022 består koncernen av tre rapporteringssegment som motsvarar koncernens affärsområden: Bioprinting, Biosciences och Bioautomation. Utöver detta finns även ett koncerngemensamt segment. Till följd av avsaknad av relevant finansiell information för de nya segmenten i jämförelseperioderna, lämnas information både enligt den gamla och den nya segmentsindelningen. För mer information, se not 3.

## NÄRSTÅENDERELATIONER

Inga transaktioner som väsentligen påverkat företagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående

under kvartalet. Vissa personer i koncernens ledningsgrupp och styrelse innehar optioner i BICO, se not 5. För information om närstående relationer, se årsredovisningen för 2021, not 29, sidan 119.

## VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika slags risker. Riskerna kan delas in i omvärldsrisker, operativa risker samt finansiella risker. Omvärldsrisker omfattar bland annat förändringar i konjunkturläge, råvarupriser och legal miljö. Bland operativa risker återfinns BICO:s förmåga att utveckla, patentera och sälja nya innovativa produkter och lösningar och koncernens förmåga att attrahera och behålla kvalificerade medarbetare. Den huvudsakliga risken är att de förvärvade bolagen inte utvecklas i linje med förväntan. De finansiella riskerna sammanfattas under valutarisk, likviditets- och finansieringsrisk, marknadsrisk, kreditrisk och ränterisk. BICO:s risker och osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i årsredovisningen för 2021 på sidorna 65–68 samt 82–84.

## SÄSONGSVARIATIONER

BICO:s försäljning påverkas av säsongeffekter. Historiskt har koncernen gradvis ökat sin omsättning och sitt resultat under kalenderåret, med en viss nedgång under semesterperioden (juli-augusti). Det första kvartalet är normalt det svagaste kvartalet och det fjärde kvartalet det starkaste.

# Finansiella kommentarer

## KONCERNLEDNINGEN FÖR YTTERLIGARE FOKUS

I maj 2022 bestod BICO-koncernens koncernledning av: Vd och koncernchef Erik Gatenholm (grundare), EVP och CTO Hector Martinez (medgrundare), Interim Group CFO Mikael Engblom, SVP och chefsjurist Lotta Bus, SVP och Head of Investor Relations Åsa Hillsten, SVP och Chief People Officer Erica Bell, SVP och affärsområdeschef Dr. Jonas Schöndube, SVP och affärsområdeschef Dr. Holger Eickhoff, SVP och affärsområdeschef Artur Aira. Den nya uppsättningen roller inom koncernledningen ger ökad kontroll, affärsoptimering och ökat fokus på bolagsstyrning.

## MEDARBETARE

Per den 30 juni 2022 hade koncernen totalt 1 291 medarbetare, varav 852 var män och 439 var kvinnor. Uttryckt i procent utgjorde män 66 procent av det totala antalet medarbetare medan kvinnor utgjorde 34 procent. Av våra 1 291 medarbetare var 1 244 anställda på heltid och 47 anställda på deltid.

## STYRELSEN HAR FÖRTROENDE

Den 27 april publicerade BICO-koncernen ett meddelande från styrelsen som bemötte de pågående kommunikationerna och spekulationerna i media angående BICOs förre CFO, Gusten Danielsson, och dennes avgång. Styrelsen poängterade att bolaget varit noga med att följa såväl börsregler som arbetsrättsliga regler och att styrelsen fortsatt hade fullt förtroende för bolagets vd, ledning och nuvarande strategiska inriktning. Det fullständiga pressmeddelandet är tillgängligt här: <https://bico.com/se/single-press-release/?slug=bicos-styrelse-fullt-fortroende-for-vd-ledning-och-nuvarande-strategisk-inriktning-cb1ead64>

## INTERIM GROUP CFO

Den 26 april 2022 meddelade BICO-koncernen att dess tidigare CFO, Gusten Danielsson, hade lämnat bolaget och att rekryteringsprocessen för en ny CFO hade inletts. Den 29 april 2022 meddelade BICO-koncernen att Mikael Engblom skulle ersätta Group CFO Gusten Danielsson som Interim Group CFO under tiden som processen fortsatte. Engblom kommer närmast från rollen som CFO på Vitrolife AB. <https://bico.com/se/single-press-release/?slug=ny-interim-cfo-pa-bico-6f350b1b>

## HANDELSUPPDATERING MAJ

Den 2 maj publicerade BICO Group en handelsuppdatering om bolagets finansiella och operativa utveckling (januari–mars 2022) som kommunicerade att BICO levererat resultat som låg i linje med och överträffade bolagets finansiella mål. Den fullständiga uppdateringen är tillgänglig här: <https://bico.com/se/single-press-release/?slug=handelsuppdatering-for-bico-group-ab-publ-1b15efb4>

## HANDELSUPPDATERING JULI

Den 15 juli meddelade BICO Group det preliminära resultatet för andra kvartalet 2022 och informerade om en extraordinär post relaterad till kundfordringar, en uppdatering om det ekonomiska resultatet och rörelseresultatet, ändrade marknadsförhållanden, potentiella effekter under den närmaste tiden och åtgärder som vidtagits för att säkerställa förbättringar. Meddelandet följdes av ett konferenssamtal den 18 juli.

## AKTIEKAPITAL

Per den 30 juni 2022 uppgick aktiekapitalet till 1 602 157 SEK fördelat på 64 086 269 aktier. Per den 30 juni 2022 var stängningskursen för BICO Groups aktie 88,72 SEK. Företaget har två (2) aktieslag: 1 500 000 A-aktier, som berättigar ägaren till tio (10) röster per aktie, och 62 586 269 B-aktier, som berättigar ägaren till en (1) röst per aktie på bolagsstämman. Den 30 juni 2022 uppgick antalet aktieägare till cirka 23 000.

## AKTIEÄGARSTRUKTUR

De tio största aktieägarna per den 30 juni 2022

	%
Erik Gatenholm	15,0 %
Hector Martinez Avila	9,9 %
Handelsbanken Fonder	9,7 %
Fjärde AP-fonden	5,0 %
Capital Group	4,7 %
Tredje AP-fonden	4,3 %
Swedbank Robur Fonder	4,1 %
Gusten Danielsson	2,0 %
Carl Bennet	1,8 %
Berenberg Funds	1,8 %
<b>Delsumma, de 10 största aktieägarna</b>	<b>58,3 %</b>
<b>Övriga aktieägare</b>	<b>41,7 %</b>
<b>Summa</b>	<b>100 %</b>

## ÅRSSTÄMMA

Årets årsstämma hölls tisdagen den 26 april 2022 på Biotech Center, Arvid Wallgrens backe 20, Göteborg. I enlighet med valberedningens förslag omvaldes Carsten Browall, Bengt Sjöholm, Christian Wildmoser, Erik Gatenholm, Helena Skåntorp och Susan Tousi som styrelseledamöter. Rolf Classon och Ulrika Dellby nyvaldes som styrelseledamöter. Carsten Browall omvaldes som styrelseordförande. <https://bico.com/se/investare/bolagsstyrning/arsstammor/>

## UTDELNING

I enlighet med den nuvarande utdelningspolicyn kommer BICO att fokusera på tillväxt, vilket innebär att utdelningen kan vara låg eller helt utebli på medellång sikt. Ingen utdelning utgick för den räkenskapsperiod som avslutades den 30 juni 2022.

# Finansiella kommentarer

## BICO KAPITALMARKNADSDAG DEN 10 NOVEMBER

Den 10 november 2022 kommer BICO Group AB att arrangera en kapitalmarknadsdag i Stockholm på Kapitel8, Västra Trädgårdsgatan 15. Bolaget kommer att publicera en inbjudan i god tid före evenemanget, dock senast den 10 oktober 2022.



## PRESENTATION FÖR INVESTERARE OCH MEDIA

Kombinerade webbsändningar och telefonkonferenser med möjlighet att ställa frågor kommer att hållas den 24 augusti 2022 kl. 09:00 (CET) och kl. 16:00 (CET). Vd Erik Gatenholm och Interim Group CFO Mikael Engblom kommer att presentera delårsrapporten för det andra kvartalet. Presentationerna kommer att ges på engelska.

### Morgonens webbsändning, kl. 09:00 CEST:

<https://tv.streamfabriken.com/bico-q2-2022-am>

För att delta per telefon, ring:

SE: +46 8 505 16 386

UK: +44 203 198 48 84

USA: +1 412 317 6300

Använd pinkoden 3144420#

### Eftermiddagens webbsändning, kl. 16:00 CEST:

<https://tv.streamfabriken.com/bico-q2-2022-pm>

För att delta per telefon, ring:

SE: +46 8 505 163 86

UK: +44 203 198 4884

USA: +1 412 317 6300

Använd pinkoden 3505431#

## Biokonvergens möjliggör framtidens hälsa

Biokonvergens är ett segment inom sjukvård, forskning och life science som fokuserar på synergier mellan multidisciplinära forskningsområden, inklusive ingenjörskonst, datoriserade system, teknik såsom robotik, artificiell intelligens, big data och biologi.

### TRENDER SOM DEFINIERAR FRAMTIDENS BIKONVERGENS

1/ SNABB TILLVÄXT OCH UTVECKLING INOM REGENERATIV MEDICIN

2/ ALTERNATIV TILL DJURFÖRSÖK

3/ FORTSATT FOKUS PÅ BIOLOGISKA LÄKEMEDEL

4/ ÖKAT FOKUS PÅ INDIVIDANPASSAD MEDICIN

5/ GENTERAPI- ETT OMRÅDE MED SNABB UTVECKLING

6/ HÄLSA 4.0, DIGITAL TEKNIK, SMARTA MASKINER OCH DATA



# Kompletterande information

Styrelsen och VD försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande bild av moderbolagets och moderbolagets och koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

*Denna delårsrapport har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.*

Göteborg den 24 augusti 2022

## STYRELSEN

**Carsten Browall**  
Styrelsens ordförande

**Bengt Sjöholm**  
Styrelseledamot

**Christian Wildmoser**  
Styrelseledamot

**Ulrika Dellby**  
Styrelseledamot

**Erik Gatenholm**  
Vd och styrelseledamot

**Helena Skåntorp**  
Styrelseledamot

**Susan Tousi**  
Styrelseledamot

**Rolf Classon**  
Styrelseledamot

## FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, VÄNLIGEN KONTAKTA

**Erik Gatenholm / Vd och koncernchef**  
+46 732 67 00 00  
+1 (650) 515 5566  
eg@bico.com

**Mikael Engblom / Interim Group CFO**  
+46 70 991 86 04  
me@bico.com

**Åsa Hillsten / SVP & Head of Investor Relations**  
+46 70 081 81 17  
ash@bico.com

## Säte

BICO Group AB (publ)  
Långfilsgatan 9  
412 77 Gothenburg, Sweden

bico.com  
ir@bico.com

Denna information är information som BICO Group AB skyldigt att offentliggöra enligt EU:s förordning om marknadsmissbruk samt lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom kontaktpersonernas försorg, för offentliggörande den 24 augusti 2022, kl. 07:00 CET.

## Kommande händelser

**DEN 9 NOVEMBER 2022**  
Delårsrapport för tredje kvartalet  
Januari–september 2022

En webbsändning med telefonkonferens kommer att hållas. Presentationen börjar kl. 09:00 (CEST) och 16:00 (CET).

**DEN 10 NOVEMBER 2022**  
Kapitalmarknadsdag

Kapitel8, Västra Trädgårdsgatan  
15 i Stockholm.

**DEN 22 FEBRUARI 2023**  
Bokslutskommuniké 2022  
Januari–december 2022

**DEN 15 MARS 2023**  
Årsredovisning 2022

# Koncernens resultaträkningar i sammandrag

Belopp i MSEK	Not	Apr-Jun 2022	Apr-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Dec 2021
Nettoomsättning	3	537,6	293,1	1 014,8	422,6	1 257,3
Förändring i varulager <sup>2</sup>		-4,1	3,3	-4,4	6,6	13,2
Aktiverat arbete för egen räkning		49,1	26,3	90,6	42,4	94,0
Övriga rörelseintäkter		25,7	9,0	44,4	16,9	73,8
<b>RÖRELSEKOSTNADER</b>						
Råvaror och förnödenheter		-141,1	-94,0	-265,4	-126,7	-362,2
Övriga externa kostnader		-212,9	-84,1	-355,0	-155,0	-433,1
Personalkostnader		-314,1	-138,0	-595,7	-224,6	-669,8
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-73,4	-42,0	-136,8	-67,9	-191,8
Övriga rörelsekostnader		-3,2	-5,0	-11,7	-6,5	-18,3
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-136,3</b>	<b>-31,4</b>	<b>-219,1</b>	<b>-92,2</b>	<b>-236,9</b>
<b>FINANSIELLA POSTER</b>						
Finansiella intäkter		240,6	5,5	311,8	15,2	96,3
Finansiella kostnader		-47,3	-23,1	-83,3	-26,3	-72,8
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>56,9</b>	<b>-49,0</b>	<b>9,4</b>	<b>-103,3</b>	<b>-213,4</b>
Periodens skatt		-13,8	-1,5	-9,8	5,0	-15,8
<b>Periodens resultat</b>		<b>43,1</b>	<b>-50,5</b>	<b>-0,4</b>	<b>-98,3</b>	<b>-229,2</b>
<b>HÄNFÖRLIGT TILL:</b>						
Moderföretagets aktieägare		43,6	-50,3	0,0	-97,8	-227,6
Innehav utan bestämmande inflytande		-0,5	-0,2	-0,4	-0,5	-1,6
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,68	-0,89	0,00	-1,78	-3,97
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,68	-0,89	0,00	-1,78	-3,97
Genomsnittligt antal aktier före utspädning		64 086 269	56 733 471	63 907 197	54 881 136	57 265 416
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning <sup>1</sup>		66 622 931	58 705 239	66 626 092	56 766 285	61 352 967

<sup>1</sup> Genomsnittligt antal aktier inklusive potentiella stamaktier.

<sup>2</sup> Raden förändring av varulager har räknats om retroaktivt för 2021 till följd av felaktig klassificering. Motsvarande belopp har i stället redovisats som råvaror och förnödenheter. Justeringen får ingen påverkan på bolagets bruttoresultat eller EBITDA.

# Rapporter över totalresultat för koncernen i sammandrag

Belopp i MSEK	Apr-Jun 2022	Apr-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Dec 2021
<b>Periodens resultat</b>	<b>43,1</b>	<b>-50,5</b>	<b>-0,4</b>	<b>-98,3</b>	<b>-229,2</b>
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>					
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	210,5	-33,6	271,1	17,4	81,0
Skatt hänförlig till poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat	-3,9	-1,0	-3,9	-0,4	1,6
<b>Summa totalresultat</b>	<b>249,7</b>	<b>-85,1</b>	<b>266,8</b>	<b>-81,3</b>	<b>-146,6</b>
<b>HÄNFÖRLIGT TILL:</b>					
Moderföretagets aktieägare	249,4	-84,7	266,6	-80,9	-146,0
Innehav utan bestämmande inflytande	0,3	-0,4	0,2	-0,4	-0,6

# Koncernens balansräkningar i sammandrag

Belopp i MSEK	Not	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
Immateriella anläggningstillgångar	6	7 198,8	4 123,9	6 522,7
Materiella anläggningstillgångar		341,5	151,9	209,1
Nyttjanderättstillgångar		456,3	206,8	248,5
Finansiella anläggningstillgångar	4	27,7	12,7	23,8
Uppskjutna skattefordringar		126,5	81,7	96,5
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>8 150,8</b>	<b>4 577,0</b>	<b>7 100,6</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
Varulager		489,6	224,4	353,5
Avtalstillgångar		166,0	30,5	132,2
Kundfordringar		537,6	305,7	576,9
Förutbetalda kostnader		29,0	16,4	19,1
Övriga fordringar		134,4	76,6	97,3
Kortfristiga placeringar	4	443,7	1 021,4	993,8
Likvida medel		547,1	441,2	481,2
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>2 347,4</b>	<b>2 116,2</b>	<b>2 654,0</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>10 498,2</b>	<b>6 693,2</b>	<b>9 754,6</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		7 118,3	4 426,0	6 773,9
Innehav utan bestämmande inflytande		29,0	6,2	28,8
<b>Summa eget kapital</b>		<b>7 147,3</b>	<b>4 432,2</b>	<b>6 802,7</b>
<b>Långfristiga skulder</b>				
Långfristiga räntebärande skulder	4	1 366,7	1 319,6	1 350,3
Långfristiga leasingskulder		373,6	161,5	198,2
Övriga avsättningar		22,6	15,4	19,5
Övriga långfristiga skulder	6	272,1	196,9	393,2
Uppskjutna skatteskulder		316,9	87,1	260,2
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>2 351,9</b>	<b>1 780,5</b>	<b>2 221,4</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Kortfristiga räntebärande skulder		15,7	4,2	5,0
Kortfristiga leasingskulder		85,4	45,3	53,3
Leverantörsskulder		167,0	116,3	129,1
Avtalsskulder		186,0	48,6	201,5
Övriga skulder	6	345,0	168,6	161,4
Upplupna kostnader		199,9	97,4	180,2
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>999,0</b>	<b>480,5</b>	<b>730,5</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>3 350,9</b>	<b>2 261,0</b>	<b>2 951,9</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>10 498,2</b>	<b>6 693,2</b>	<b>9 754,6</b>

# Koncernens rapporter över kassaflöden i sammandrag

Belopp i MSEK	Apr-Jun 2022	Apr-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Dec 2021
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>56,9</b>	<b>-49,0</b>	<b>9,4</b>	<b>-103,3</b>	<b>-213,4</b>
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	-90,5	56,2	-48,8	78,9	173,7
Betald inkomstskatt	-6,9	-8,0	-12,0	-14,4	-21,5
Ökning (-) /Minskning (+) av varulager	-64,9	-37,7	-123,5	-76,3	-169,5
Ökning (-) /Minskning (+) av rörelsefordringar	-82,4	-70,6	-42,2	-59,1	-352,9
Ökning (+) /Minskning (-) av rörelseskulder	72,5	-7,7	32,5	41,1	174,4
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-115,4</b>	<b>-116,8</b>	<b>-184,6</b>	<b>-133,1</b>	<b>-409,2</b>
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-77,6	-27,7	-142,9	-38,0	-110,9
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-59,5	-48,4	-128,9	-85,6	-156,1
Förvärv av dotterföretag/rörelse, nettolikvidpåverkan	-72,7	-1 080,4	-75,2	-1 956,9	-3 540,2
Förvärv/avyttring av kortfristiga placeringar, netto	479,6	-944,2	531,7	-665,2	-646,6
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>269,8</b>	<b>-2 100,7</b>	<b>184,7</b>	<b>-2 745,7</b>	<b>-4 453,8</b>
Erhållna optionspremier	0,9	-	0,9	-	-
Nyemission av aktier	-	5,6	52,6	1 495,5	3 609,5
Emissionskostnader	-0,4	-0,2	-0,6	-33,0	-97,9
Emission av konvertibellån	-	-	-	1 500,0	1 500,0
Utnyttjande av checkräkningskredit	-	-	9,3	-	-
Amortering av lån	-	-13,0	-0,6	-65,9	-73,9
Amortering av leasingskuld	-15,9	-8,3	-29,7	-13,4	-37,6
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-15,3</b>	<b>-15,9</b>	<b>31,9</b>	<b>2 883,2</b>	<b>4 900,1</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>139,0</b>	<b>-2233,4</b>	<b>31,9</b>	<b>4,4</b>	<b>37,1</b>
Likvida medel vid periodens början	378,7	2 679,3	481,2	434,9	434,9
Kursdifferens i likvida medel	29,3	-4,7	34,0	1,9	9,2
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>547,1</b>	<b>441,2</b>	<b>547,1</b>	<b>441,2</b>	<b>481,2</b>

# Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i MSEK	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapi- tal	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
<b>Ingående balans per den 1 januari 2021</b>	<b>1,3</b>	<b>2 299,5</b>	<b>-52,5</b>	<b>-46,4</b>	<b>6,6</b>	<b>2 208,5</b>
Periodens resultat	-	-	-	-227,5	-1,7	-229,2
Övrigt totalresultat	-	-	81,5	-	1,1	82,6
Nyemission	0,2	3 586,2	-	-	22,8	3 609,2
Apportemission	0,1	1 012,8	-	-	-	1 012,9
Konvertibla skuldebrev	-	167,1	-	-	-	167,1
Transaktionskostnader, netto efter skatt	-	-60,6	-	-	-	-60,6
Aktierelaterad ersättning	-	12,1	-	-	-	12,1
<b>Utgående balans per den 31 december 2021</b>	<b>1,6</b>	<b>7 017,1</b>	<b>29,0</b>	<b>-273,8</b>	<b>28,8</b>	<b>6 802,7</b>
<b>Ingående balans per den 1 januari 2022</b>	<b>1,6</b>	<b>7 017,1</b>	<b>29,0</b>	<b>-273,8</b>	<b>28,8</b>	<b>6 802,7</b>
Periodens resultat	-	-	-	0,0	-0,4	-0,4
Övrigt totalresultat	-	-	266,6	-	0,6	267,2
Nyemission	0,0	52,6	-	-	-	52,6
Inbetald premie vid utfärdande av aktieoptioner	-	0,9	-	-	-	0,9
Transaktionskostnader, netto efter skatt	-	-0,6	-	-	-	-0,6
Aktierelaterad ersättning	-	24,9	-	-	-	24,9
<b>Utgående balans per den 30 juni 2022</b>	<b>1,6</b>	<b>7 094,9</b>	<b>295,6</b>	<b>-273,8</b>	<b>29,0</b>	<b>7 147,3</b>

# Moderbolagets resultaträkningar i sammandrag

Belopp i MSEK	Apr-Jun 2022	Apr-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Dec 2021
Nettoomsättning	1,4	65,3	13,2	112,2	217,7
Förändring av varulager**	-	-0,3	-	-0,6	-1,3
Aktiverat arbete för egen räkning	-	7,0	-	13,8	14,2
Övriga rörelseintäkter	13,1	1,2	14,5	7,0	195,5
<b>RÖRELSEKOSTNADER</b>					
Råvaror och förnödenheter**	-1,0	-41,0	-1,1	-68,2	-134,8
Övriga externa kostnader	-32,8	-39,0	-56,4	-76,7	-120,5
Personalkostnader	-31,3	-38,2	-49,1	-61,2	-131,6
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-0,4	-6,3	-0,9	-11,1	-22,1
Övriga rörelsekostnader	-	-0,3	-0,2	-1,2	-10,5
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-51,1</b>	<b>-51,6</b>	<b>-80,1</b>	<b>-86,0</b>	<b>6,7</b>
<b>FINANSIELLA POSTER</b>					
Resultat från andelar i koncernföretag	-40,0	-	-40,0	-0,3	-40,3
Finansiella intäkter	309,0	2,4	411,5	14,9	156,8
Finansiella kostnader	-50,6	-18,7	-77,0	-20,3	-63,9
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>167,3</b>	<b>-67,9</b>	<b>214,4</b>	<b>-91,7</b>	<b>59,3</b>
Periodens skatt	-19,0	11,5	-19,0	16,4	-37,3
<b>Periodens resultat*</b>	<b>148,4</b>	<b>-56,4</b>	<b>195,4</b>	<b>-75,3</b>	<b>22,0</b>

\* Årets resultat och årets totalresultat uppgår till samma belopp för samtliga redovisade perioder.

\*\* Raden förändring av varulager har räknats om retroaktivt för 2021 till följd av felaktig klassificering tidigare kvartal. Motsvarande belopp har i stället redovisats som råvaror och förnödenheter. Justeringen får ingen påverkan på bolagets bruttoreultat eller EBITDA.

# Moderbolagets balansräkningar i sammandrag

Belopp i MSEK	Not	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
Immateriella anläggningstillgångar		4,2	173,7	4,7
Materiella anläggningstillgångar		3,4	14,7	2,1
Andelar i koncernföretag		4 191,2	4 315,9	4 221,7
Fordringar hos koncernföretag		4 207,8	251,4	3 405,9
Övriga finansiella anläggningstillgångar		4,4	0,9	4,7
Uppskjutna skattefordringar		4,6	53,5	-
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>8 415,7</b>	<b>4 810,1</b>	<b>7 639,1</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
Varulager		-	45,7	-
Kundfordringar		7,9	51,7	38,9
Fordringar hos koncernföretag		125,2	14,6	87,9
Övriga fordringar		21,9	6,2	16,5
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		5,5	3,0	4,6
Kortfristiga placeringar		443,7	1 021,4	993,6
Likvida medel		149,8	203,0	91,1
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>754,0</b>	<b>1 345,6</b>	<b>1 232,7</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>9 169,7</b>	<b>6 155,7</b>	<b>8 871,7</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>		<b>7 223,3</b>	<b>4 465,7</b>	<b>6 973,2</b>
<b>Långfristiga skulder</b>				
Övriga avsättningar		-	0,7	-
Långfristiga räntebärande skulder		1 349,5	1 297,0	1 332,4
Övriga långfristiga skulder		264,5	196,9	389,2
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>1 614,0</b>	<b>1 494,6</b>	<b>1 721,6</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Kortfristiga räntebärande skulder		2,0	2,0	2,0
Skulder till koncernföretag		13,0	13,9	1,4
Leverantörsskulder		9,7	16,2	5,6
Övriga skulder		269,4	110,7	110,7
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		38,4	52,6	57,2
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>332,5</b>	<b>195,4</b>	<b>177,0</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>9 169,7</b>	<b>6 155,7</b>	<b>8 871,7</b>



# Noter till de finansiella rapporterna

## NOT 1.

### REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i Årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen samt RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen.

Upplysningar enligt IAS 34.16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten.

## NOT 2.

### UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. De kritiska bedömningar och källor till osäkerhet i uppskattningar under första halvåret 2022 är generellt sett desamma som beskrivs i årsredovisningen för 2021, not 3, sidorna 84–85.

Preliminära förvärvsanalyser för förvärv som genomförts de senaste tolv månaderna har i vissa fall justerats efter utgången av föregående räkenskapsår. Detta till följd av justeringar av de förvärvade bolagens nettotillgångar samt uppdaterade bedömningar kring villkorad köpeskillning. För mer information, se not 6.

Förvärvsanalyserna rörande Ginolis, MatTek, Visikol och Nanoscribe har fastställts under 2022. Se not 6 för en beskrivning av eventuella justeringar som gjorts jämfört med de preliminära siffror som presenterades i årsredovisningen för 2021.

## NOT 3.

### INTÄKTER OCH RÖRELSESEGMENT

#### Intäktsredovisning

BICOs utlovade prestationsåtaganden till kunder består normalt sett av försäljning av produkter som är egentillverkade, samt av utförande av tjänster. Dessa prestationsåtaganden anges i avtalet med kunden. Koncernen redovisar intäkter vid övergången av utlovade produkter eller tjänster till kunder, till ett belopp som avspeglar den ersättning som företaget förväntar sig ha rätt till i utbyte mot dessa produkter eller tjänster.

Koncernens produkter som erbjuds på marknaden består av instrument, biobläck, vävnader samt förbrukningsartiklar. BICO säljer även tjänster i form av service kopplad till produkter, kontraktstillverkning, kontraktstudier och mjukvara. Se även nedan för en mer detaljerad beskrivning av marknadserbjudandena i respektive segment.

Produkter har bedömts vara separata prestationsåtaganden. Försäljning av produkter redovisas som intäkter vid den tidpunkt då kontrollen över produkterna har överförts till kunden, vilket är när produkterna har levererats enligt överenskomna frakt-

villkor. Koncernen redovisar dock även vissa större produktprojekt som löper över flera perioder över tid. Detta görs i de fall företagets prestation inte skapar en tillgång med en alternativ användning för företaget, och företaget har rätt till betalning för prestation som uppnåtts till dato. För dessa projekt uppskattar BICO färdigställandegraden i projekten baserat på den faktiskt nedlagda kostnaden jämfört med den totala förväntade kostnaden för fullgörandet av leveransen, och redovisar projektets intäkter över tid i enlighet med denna bedömning.

Tjänsterna faktureras till viss del i förskott, och intäktsföras över tid eller vid en separat tidpunkt beroende på tjänstens art. Ej intäktsförda tjänsteinkomster redovisas som förutbetalda intäkter (avtalskulder) i balansräkningen.

Av koncernens övriga rörelseintäkter består majoriteten av olika typer av statliga bidrag som koncernen erhåller för att driva forsknings- och utvecklingsprojekt. Även omvärdering av villkorade köpeskillningar klassificeras som övriga rörelseintäkter, alternativt övriga rörelsekostnader.

#### Segment

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på vilka delar av verksamheten som företagets högste verkställande beslutsfattare, koncernens VD, följer upp. Verksamheten är organiserad så att VD följer upp den omsättning och det resultat som koncernens olika segment genererar. Varje rörelsesegment har en chef som är ansvarig för den dagliga verksamheten och som regelbundet rapporterar utfallet av rörelsesegmentets prestationer samt behov av resurser till VD. Då VD följer upp verksamhetens resultat samt beslutar om resursfördelning utifrån den beskrivning av segment som finns nedan utgör dessa koncernens rörelsesegment.

Koncernens segment är identifierade utifrån att olika marknadserbjudanden har slagits ihop till ett segment i de fall de har liknande ekonomiska egenskaper, produkter, produktionsprocesser, kunder samt distributionssätt. Uppföljning av koncernens segment sker främst på omsättning och EBITDA varför dessa poster presenteras i tabeller på efterföljande sida.

#### Segmentrapportering

Koncernen består sedan första kvartalet 2022 av tre rapporteringssegment: Bioprinting, Biosciences och Bioautomation. Utöver detta finns även ett koncerngemensamt segment. Uppdelningen av det före detta segmentet Laboratory Solutions i Bioprinting och Biosciences är således genomförd. Till följd av avsaknad av relevant finansiell information för de nya segmenten i jämförelseperioderna, lämnas information både enligt den gamla och den nya segmentsindelningen nedan. För information om den tidigare segmentsindelningen, se årsredovisningen för 2021, not 4, sidan 86.

#### Bioprinting

Bioprinting består av resultatenheterna CELLINK Bioprinting, MatTek, Visikol, Nanoscribe, Advanced BioMatrix och Allegro 3D. Segmentet erbjuder 3D-bioprinters samt till dessa tillhörande tjänster och förbrukningsvaror såsom biobläck, reagenser, mjukvara, printhuvuden, 3D-rekonstruerad mänsklig vävnad och 3D-cellkulturer.

### Biosciences

Biosciences består av resultatenheterna CYTENA, CYTENA Bioprocess Solutions, DISPENDIX, Discover Echo och Biosero. Segmentet erbjuder hybridmikroskop, encellsdispenseringsinstrument och vätskedispenseringsinstrument samt till dessa produkter tillhörande tjänster och förbrukningsvaror såsom mikroskoplinsor, mjukvara, mikrotiterplattor och dylikt.

### Bioautomation

Verksamheten inom Bioautomation består av resultatenheterna SCIENION med dotterbolaget CELLENION, Ginolis samt QInstruments. Segmentet erbjuder produkter inom precisionsdispensering och biosensorteknik till industriella kunder som bidrar till kundernas produktion med hög kapacitet samt automatiserad diagnostik och avancerade robotiklösningar till medicinsk och diagnostisk industri.

### Koncerngemensamt

Koncerngemensamt består av kostnader som ej kunnat allokeras till något av de övriga segmenten såsom koncerngemensam administration och aktieägarkostnader.

Segmentrapportering Belopp i MSEK	Bioprinting Jan-Jun 2022	Biosciences Jan-Jun 2022	Bioautomation Jan-Jun 2022	Koncernge- mensamt Jan-Jun 2022	Summa Jan-Jun 2022
Nettoomsättning	276,7	424,6	313,5	-	1 014,8
Råmaterial och förnödenheter reducerat med förändring i varulager	-59,8	-111,1	-98,8	-	-269,8
Aktiverat arbete för egen räkning	26,2	42,8	21,6	0,0	90,6
Övriga rörelseintäkter	15,8	6,2	11,3	11,0	44,4
Övriga externa kostnader	-97,8	-138,0	-91,1	-28,0	-355,0
Personalkostnader	-175,0	-226,0	-145,8	-48,8	-595,7
Övriga rörelsekostnader	-5,3	-3,2	-1,6	-1,5	-11,7
<b>EBITDA</b>	<b>-19,3</b>	<b>-4,8</b>	<b>9,1</b>	<b>-67,3</b>	<b>-82,3</b>
<b>EBITDA, %</b>	<b>-7,0 %</b>	<b>-1,1 %</b>	<b>2,9 %</b>	<b>E/T</b>	<b>-8,1 %</b>
Av- och nedskrivningar	-	-	-	-	-136,8
Finansiella intäkter	-	-	-	-	311,8
Finansiella kostnader	-	-	-	-	-83,3
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>9,4</b>

Segmentrapportering Belopp i MSEK	LABORATORY SOLUTIONS		BIOAUTOMATION		SUMMA	
	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021
Nettoomsättning	701,3	192,5	313,5	230,1	1 014,8	422,6
Råmaterial och förnödenheter reducerat med förändring i varulager	-171,0	-40,5	-98,8	-79,6	-269,8	-120,1
<b>Bruttoresultat</b>	<b>530,3</b>	<b>152,0</b>	<b>214,7</b>	<b>150,6</b>	<b>745,0</b>	<b>302,5</b>
<b>Bruttomarginal, %</b>	<b>75,6 %</b>	<b>79,0 %</b>	<b>68,5 %</b>	<b>65,4 %</b>	<b>73,4 %</b>	<b>71,6 %</b>
Aktiverat arbete för egen räkning	-	-	-	-	90,6	42,4
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	44,4	16,9
Övriga externa kostnader	-	-	-	-	-355,0	-155,0
Personalkostnader	-	-	-	-	-595,7	-224,6
Av- och nedskrivningar	-	-	-	-	-136,8	-67,9
Övriga rörelsekostnader	-	-	-	-	-11,7	-6,5
Finansiella intäkter	-	-	-	-	311,8	15,2
Finansiella kostnader	-	-	-	-	-83,3	-26,3
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>9,4</b>	<b>-103,3</b>

#### BICO-koncernen

##### Nettoomsättning per geografisk region

Belopp i MSEK	BIOPRINTING		BIOSCIENCES		BIOAUTOMATION		SUMMA	
	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021
Europa	69,7	21,1	90,9	22,3	122,6	122,3	283,3	165,6
Nordamerika	139,6	55,8	268,4	47,1	160,4	87,7	568,4	190,6
Asien	50,9	16,8	63,0	41,0	15,4	17,5	129,3	55,2
Övriga Världen	16,4	4,2	2,3	4,3	15,1	2,7	33,8	11,2
<b>Summa</b>	<b>276,7</b>	<b>97,8</b>	<b>424,6</b>	<b>94,7</b>	<b>313,5</b>	<b>230,2</b>	<b>1 014,8</b>	<b>422,6</b>

##### Nettoomsättning fördelad mellan produkter och tjänster

Belopp i MSEK	BIOPRINTING		BIOSCIENCES		BIOAUTOMATION		SUMMA	
	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021
Produkter	236,1	86,3	410,2	89,0	270,0	190,7	916,3	366,1
Tjänster	40,6	11,4	14,4	5,6	43,5	39,5	98,5	56,6
<b>Summa</b>	<b>276,7</b>	<b>97,8</b>	<b>424,6</b>	<b>94,7</b>	<b>313,5</b>	<b>230,2</b>	<b>1 014,8</b>	<b>422,6</b>

## Nettoomsättning fördelad mellan förbrukningsvaror och instrument

Belopp i MSEK	BIOPRINTING		BIOSCIENCES		BIOAUTOMATION		SUMMA	
	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021
Förbrukningsvaror	121,8	45,0	12,1	16,4	33,5	16,2	167,3	77,5
Instrument	114,3	41,4	398,2	72,7	236,5	174,5	749,1	288,6
<b>Summa</b>	<b>236,1</b>	<b>86,3</b>	<b>410,2</b>	<b>89,0</b>	<b>270,0</b>	<b>190,7</b>	<b>916,3</b>	<b>366,1</b>

### NOT 4.

#### FINANSIELLA INSTRUMENT

Koncernens finansiella instrument består av långfristiga placeringar, långfristiga fordringar, kundfordringar, avtalstillgångar, derivat, koncerninterna fordringar och -skulder, kortfristiga placeringar, likvida medel, räntebärande skulder, villkorade köpeskillingar samt leverantörsskulder. Samtliga instrument förutom lång- och kortfristiga placeringar, derivat samt villkorade köpeskillingar värderas till upplupet anskaffningsvärde, som är approximativt lika med marknadsvärdet. För finansiella instrument som inte redovisas till verkligt värde skiljer sig inte de verkliga värdena väsentligt från de redovisade värdena.

#### Långfristiga placeringar

Koncernens långfristiga placeringar består av strategiska investeringar i andra bolag, vilka till följd av ägarandelen inte anses vara dotterbolag eller intressebolag. Dessa innehav redovisas enligt IFRS 13 nivå 3 då de inte handlas på en aktiv marknad.

#### Kortfristiga placeringar

Koncernens kortfristiga placeringar, bestående av räntebärande fonder och marknadsnoterade obligationer värderas till verkligt värde i enlighet med IFRS 13 nivå 1 (noterade marknadsvärden på en aktiv marknad). Värdering till verkligt värde avseende kortfristiga placeringar har under det första halvåret genererat en påverkan på resultaträkningen om -26,7 MSEK (6,1). Denna effekt redovisas bland finansiella poster.

#### Derivat

Under 2022 har BICO påbörjat en viss valutasäkring med hjälp av derivat. Derivatet är ämnade att minimera operationell och finansiell påverkan från valutafluktuationer. Utestående derivat värderas till verkligt värde i enlighet med IFRS 13 nivå 2 genom en jämförelse mellan derivatets valutakurs och koncernens valutakurs på balansdagen.

#### Villkorade köpeskillingar

I samband med förvärven av Visikol, Nanoscribe, Advanced BioMatrix, QInstruments och Biosero under 2021 och Allegro 3D under 2022 är en del av köpeskillingen villkorad av att förvärven uppfyller vissa finansiella mål under framtida perioder samt att vissa ledande befattningshavare (ej säljande aktieägare) jobbar kvar i de förvärvade bolagen under en period efter förvärven.

De villkorade köpeskillingarna har i samband med upprättande av förvärvsanalyserna värderats till verkligt värde genom en sammanvägd sannolikhetsbedömning av de olika möjliga utfallen, vilken därefter diskonterats till nuvärde. Väsentliga icke-observerbara indata i beräkningen är framtida omsättning, orderingång samt diskonteringsräntan. En ökning av dessa indata (eller minskning av diskonteringsräntan) ökar utfallet för de villkorade köpeskillingarna.

De villkorade köpeskillingarna har klassificerats som övriga långfristiga skulder respektive övriga kortfristiga skulder och är värderade till verkligt värde i enlighet med IFRS 13 nivå 3. Förnyade bedömningar av det potentiella utfallet av de villkorade köpeskillingarna genomförs kvartalsvis. Information som har erhållits efter förvärvet bedöms med avseende på om ny information framkommit som avser omständigheter som förelåg vid förvärvet eller som avser efterföljande händelser. I det sistnämnda fallet redovisas eventuella justeringar mot tidigare redovisat belopp som en övrig rörelseintäkt eller övrig rörelsekostnad i den period förändringen uppkommer. I det förstnämnda fallet redovisas eventuella justeringar mot förvärvsanalysen, förutsatt att denna fortfarande är preliminärt upprättad.

#### Konvertibla skuldebrev

Den 19 mars 2021 utfärdade bolaget seniora icke-säkerställda konvertibla skuldebrev med ett totalt nominellt värde om 1 500 MSEK. Antalet skuldebrev uppgår till 750 stycken och det nominella värdet per konvertibel är 2,0 MSEK. Innehavarna av skuldebreven har per den 19 mars 2026 rätt att konvertera skuldebreven till aktier till en konverteringskurs om 598,5 SEK/aktie, vilket motsvarade en premie om 42,5% mot den aktuella aktiekursen vid utfärdandet. Skuldebrev som inte konverteras till aktier inlöses till nominellt belopp den 19 mars 2026. Kupongräntan uppgår till 2,875% och betalas halvårsvis i september och mars.

Skulden för konvertibla skuldebrev redovisas till upplupet anskaffningsvärde, vilket innebär att redovisade finansiella kostnader överskrider den kassaflödepåverkande kupongräntan som betalas halvårsvis. Under det första halvåret uppgick kostnaden för kupongräntan till 21,6 MSEK (3,6) (kassaflödespåverkande) och den implicita räntekostnaden till 15,4 MSEK (10,7) (ej kassaflödespåverkande). Periodiserade emissionskostnader uppgick till 2,6 MSEK (1,7).

Belopp i MSEK	Nivå	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
<b>FINANSIELLA INSTRUMENT VÄRDERADE TILL VERKLIGT VÄRDE</b>				
Derivat	2	-1,2	-	-
Kortfristiga placeringar	1	443,7	1 021,4	993,8
Långfristiga placeringar	3	3,4	-	3,4
Villkorad köpeskillning	3	-489,7	-303,0	-496,6

### Verkligt värde – nivå 3

I tabellen nedan presenteras en avstämning mellan ingående och utgående balans för finansiella instrument värderade i nivå 3.

Belopp i MSEK	Villkorade köpeskillningar	Långfristiga placeringar
<b>FINANSIELLA INSTRUMENT VÄRDERADE TILL VERKLIGT VÄRDE I NIVÅ 3</b>		
Verkligt värde 2022-01-01	-496,6	3,4
Årets förvärv	-47,0	-
Justering från villkorade köpeskillningar och förvärvade nettotillgångar till goodwill inom 12 månader från den preliminära förvärvsanalysen	85,8	-
Betalning till säljare	8,8	-
Totalt redovisade vinster och förluster i årets finansnetto	-40,7	-
<b>Verkligt värde 2022-06-30</b>	<b>-489,7</b>	<b>3,4</b>

## NOT 5.

### INCITAMENTSPROGRAM

Under 2022 har BICO haft totalt tre utestående långsiktiga incitamentsprogram riktade till koncernens personal samt styrelseledamöter. Syftet med incitamentsprogrammen är att uppmuntra till ett brett aktieäggande bland BICOs anställda, underlätta rekrytering, behålla kompetenta medarbetare samt höja motivationen att uppnå eller överträffa koncernens mål.

Det första programmet omfattar maximalt 1 600 000 optioner för anställda och 80 000 optioner för styrelsen, vilka var och en kan lösas in mot en aktie till ett pris om 74,34 SEK. Programmet löpte ut i januari 2022 för de anställda och löper ut i januari 2023 för styrelsen. I december 2021 samt under första kvartalet 2022 har motsvarande 856 000 optioner lösts in mot aktier i bolaget. Per rapportens avgivande kvarstår därefter enbart 80 000 optioner för styrelsen i detta program.

Det andra programmet omfattar maximalt 1 600 000 optioner för anställda och 220 000 optioner för styrelseledamöter. För anställda kommer var och en av optionerna kunna lösas in mot en aktie till ett pris om 126,46 SEK i januari 2023. För styrelseledamöter kommer var och en av optionerna kunna lösas in mot en aktie till ett pris om 143,32 SEK under perioden december 2024 till december 2025.

Bolagsstämman 2021 beslutade den 26 april 2021 att införa ytterligare ett incitamentsprogram riktat till anställda inom BICO-koncernen. Programmet omfattar maximalt 3 000 000 optioner varav 2 500 000 är vederlagsfria. För anställda kommer varje option att kunna lösas in mot en aktie till ett pris om 598,50 SEK under perioden maj 2025 till maj 2026, förutsatt att följande villkor är uppfyllda:

1. 50 procent om BICO-koncernens försäljning per aktie uppgår till eller är lika med 50 SEK under 2024; och
2. 50 procent om BICO-koncernens EBITDA varit positivt under varje år från och med 2021 till och med 2024 (intjäningen ska minska med 12,5 procent för varje år som BICO-koncernens EBITDA inte har varit positivt från och med 2021 till och med 2024).

Till följd av att koncernen uppvisade negativt EBITDA under 2021 har det maximala antalet vederlagsfria optioner som kan lösas in mot aktier i programmet minskat med 12,5 procent till 2 187 500.

Värderings- och redovisningsprinciperna för incitamentsprogrammen beskrivs i not 6 i årsredovisningen för 2021. Per den 30 juni 2022 är totalt 3 686 405 optioner utestående,

varav 2 489 629 optioner redovisas inom ramen för IFRS 2. Resterande utestående optioner är emitterade till marknadspris samt innehåller inga motprestationskrav för deltagarna och omfattas således inte av reglerna i IFRS 2.

Av det totala antalet utestående optioner innehas 684 869 stycken av personer i koncernens ledningsgrupp och styrelse.

Om samtliga utestående optioner skulle lösas in mot aktier skulle det motsvara en total utspädning om ca 5,7 procent av antalet utestående aktier per den 30 juni 2022.

## NOT 6. FÖRVÄRV

### Förvärvet av Allegro 3D Inc.

Den 5 maj 2022 förvärdade BICO Group AB 100 procent av aktierna i Allegro 3D inc. (organisationsnummer C3956310, med säte i San Diego, Kalifornien, USA). Förvärvet av Allegro 3D och dess ljusbaserade 3D-bioprintingteknik stärker affärsområdet Bioprintings position som global marknadsledare inom 3D-bioprinting ytterligare. Bolagets produkter förbättrar kundernas möjlighet att uppnå skalbarhet i sin produktion och utveckling av biofabricerade konstruktioner inom regenerativ medicin och läkemedelsutveckling.

Köpeskillingen uppgick initialt till 6 MUSD kontant. Därutöver har säljarna möjlighet att erhålla maximalt 5 MUSD i villkorad köpeskillning under de kommande två åren. För att den maximala villkorade köpeskillningen ska utfalla krävs bland annat att bolaget omsätter minst 5,5 MUSD år 2023/2024. År 2021 uppgick Allegro 3Ds omsättning till cirka 1 MSEK. Mot bakgrund av att förvärvet har skett nära inpå avgivande av delårsrapporten har ingen preliminär förvärvsanalys ännu upprättats. Baserat på en analys av bolaget förväntas identifierbara tillgångar, utöver bokförda nettotillgångar, utgöras av övervärden, främst i form av teknologi. En majoritet av köpeskillingen förväntas hänföras till goodwill. I goodwillvärdet ingår värdet av den förvärvade personalens know-how samt synergieffekter i form av effektivare produktions- och säljprocesser i koncernen efter förvärvet. Ingen del av goodwillen förväntas vara skattemässig avdragsgill.

Allegro 3D bidrog med 5 MSEK i omsättning under 2022. Om Allegro 3D hade ingått i bolagets räkenskaper under hela räkenskapsåret hade förvärvet bidragit med totalt 6 MSEK i omsättning under 2022.

### Preliminär förvärvsanalys

Under delårsperioden har förvärvsanalyserna för Ginolis, Mattek, Visikol, Nanoscribe och Discover Echo slutförts. Förvärvsanalyserna för Advanced BioMatrix, QInstruments, Hurel och Biosero har ännu inte slutförts, då tolv månader ännu inte har passerat sedan förvärvstidpunkten.

Preliminära förvärvsanalyser för förvärv som genomförts de senaste tolv månaderna har i vissa fall justerats efter utgången av föregående räkenskapsår. Detta till följd av

Förvärvade nettotillgångar vid tiden för förvärvet (preliminär förvärvsanalys):

Belopp i MSEK	3D-Allegro
Identifierade immateriella anläggningstillgångar	-
Materiella anläggningstillgångar	0,2
Uppskjuten skattefordran	-
Varulager	0,3
Kundfordringar	-
Övriga fordringar	2,2
Likvida medel	1,8
Avsättningar	-
Räntebärande skulder	-
Leverantörsskulder	-
Övriga rörelseskulder	-2,1
Uppskjutna skatteskulder	-
<b>Identifierbara tillgångar och skulder, netto</b>	<b>2,4</b>
Koncernens goodwill	106,8
<b>Summa köpeskillning</b>	<b>109,2</b>
<i>Betalad med:</i>	
Likvida medel	-62,2
Emitterade aktier	-
Villkorad köpeskillning	-47,0
<i>Likviditetsutflöde från förvärvet, netto:</i>	
Köpeskillning erlagd kontant	-62,2
Avgår: Kontanter i det förvärvade bolaget	1,8
<b>Effekt på koncernens likvida medel</b>	<b>-60,4</b>

justeringar av de förvärvade bolagens nettotillgångar samt uppdaterade bedömningar kring villkorad köpeskillning. Information om preliminära förvärvsanalyser per den 31 december 2021 framgår av årsredovisningen för 2021, not 26, sidorna 113–116. Information om implementerade förändringar under 2022 framgår nedan.

#### Visikol

Den redovisade villkorade köpeskillningen för Visikol har minskat med 33,0 MSEK på grund av en omvärdering av utbetalningens sannolikhet. Förändringen innebär en motsvarande minskning av goodwill.

#### Nanoscribe

Nanoscribes förvärvade nettotillgångar har justerats uppåt med 1,9 MSEK på grund av en omvärdering av en uppskjuten skattefordran vid förvärvstidpunkten. Förändringen innebär en motsvarande minskning av goodwill.

Dessutom har den redovisade villkorade köpeskillningen för Nanoscribe minskat med 13,2 MSEK på grund av en omvärdering av utbetalningens sannolikhet. Förändringen innebär en motsvarande minskning av goodwill.

#### Discover Echo

Discover Echos förvärvade nettotillgångar har justerats uppåt med 9,5 MSEK på grund av en omvärdering av värdet på de identifierbara immateriella anläggningstillgångarna vid förvärvstidpunkten, med en justering för uppskjuten skatt. Förändringen innebär en motsvarande minskning av goodwill.

#### Advanced BioMatrix

Advanced BioMatrix förvärvade nettotillgångar har justerats uppåt med 2,3 MSEK efter en omvärdering av värdet på de identifierbara immateriella anläggningstillgångarna vid förvärvstidpunkten, med en justering för uppskjuten skatt. Förändringen innebär en motsvarande minskning av goodwill.

Under andra kvartalet 2022 gjordes dessutom en omvärdering av värderingen av den ingående balansen för varulagret per förvärvsdagen som ledde till en ökning av varulagret med 1,8 MSEK per förvärvsdagen. Förändringen innebär en motsvarande minskning av goodwill.

#### Biosero

Den redovisade villkorade köpeskillningen för Biosero har minskat med 39,5 MSEK sedan den 31 december 2021, främst på grund av en omklassificering av ett belopp från villkorad köpeskillning till framtida möjliga bonuskostnader. Den villkorade köpeskillningen har även beräknats mer noggrant vilket bidrog till förändringen. Omklassificeringen till framtida bonuskostnader kommer att redovisas som en kostnad om och när de fastställda målen har uppfyllts under perioden 2022–2024. Förändringen innebär en motsvarande minskning av goodwill.

Dessutom har det verkliga värdet av de förvärvade kundfordringarna justerats nedåt med 2,8 MSEK, vilket ger en motsvarande ökning av goodwill.

Per det andra kvartalet 2022 har en preliminär förvärvsanalys tagits fram som resulterar i att immateriella anläggningstillgångar om 101,5 MSEK (netto efter uppskjuten skatt) har identifierats, främst i form av förvärvad teknologi. Förändringen innebär en motsvarande minskning av goodwill.

#### Förvärvskostnader

Förvärvskostnaderna uppgick till 6,1 MSEK (29,6) under det första halvåret och avser förvärvet av Allegro 3D och för sent inkomna kostnader för föregående års förvärv vilka ej var reserverade för 2021. Dessa utgifter har redovisats som övriga externa kostnader i koncernens resultaträkning samt inom förvärv av dotterföretag/rörelse inom nettokassaflödet från investeringsverksamheten i koncernens rapport över kassaflöden.

#### Goodwill

Nedan framgår en avstämning av det redovisade värdet på goodwill vid rapportperiodens början och slut.

Belopp i MSEK	Goodwill
Bokfört värde 2022-01-01, netto	5 441,5
Justering av preliminära förvärvsanalyser	-199,9
Förvärv	106,8
Omräkningsdifferens	477,7
<b>Bokfört värde 2022-06-30, netto</b>	<b>5 826,1</b>

#### NOT 7.

#### NYEMISSION AV AKTIER

#### Optionslösen

Under det första kvartalet 2022 betalades teckningskursen för motsvarande 707 100 aktier till ett pris om 74,34 SEK per aktie i det första incitamentsprogrammet beskrivet i not 5. Detta tillförde bolaget 52,6 MSEK.

Göteborg den 24 augusti 2022

Erik Gatenholm  
Vd och koncernchef, BICO Group AB

# Alternativa nyckeltal

I denna delårsrapport förekommer hänvisningar till ett antal alternativa nyckeltal som kompletterar de mått som definieras eller specificeras i tillämpliga regler för finansiell rapportering. Vissa av dessa mått definieras i IFRS, andra är alternativa mått och redovisas inte i enlighet med tillämpliga ramverk för finansiell rapportering eller övrig lagstiftning.

De alternativa nyckeltalen härleds från bolagets koncernredovisning. Måtten används av BICO för att de i sina sammanhang ger tydligare eller mer fördjupad information än de mått som definieras i tillämpliga regler för finansiell rapportering, och därmed bistår de både investerare och ledning att analysera verksamheten. Här är beskrivningarna av måtten i denna delårsrapport, tillsammans med definitioner och anledningen till att de används.

ALTERNATIVT NYCKELTAL	DEFINITION	SYFTE
Soliditet	Eget kapital dividerat med totala tillgångar.	BICO anser att soliditet är ett användbart mått för bolagets fortlevnad.
Bruttoresultat	Nettoomsättning med avdrag för råvaror och förnödenheter reducerat med förändring av varulager. Personalkostnader och avskrivningar på anläggningstillgångar i produktion inräknas ej i bruttoresultatet utan redovisas på separata rader i resultaträkningen	Nyckeltalet visar effektiviteten i BICOs verksamhet och ger tillsammans med EBITDA en helhetsbild av den löpande vinstgenereringen och kostnadsbilden.
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättningen.	Nyckeltalet används för analys av bolagets effektivitet och värdeskapande.
Nettoskuld (-)/Nettokassa (+) exkl. leasing	Kortfristiga placeringar och likvida medel, reducerat med räntebärande långfristiga och kortfristiga skulder exklusive leasingskulder. Villkorade köpeskillingar ingår inte i måttet nettoskuld. Ett positivt tal indikerar nettokassa.	BICO anser att nettoskuld/nettokassa är ett användbart mått för bolagets fortlevnad samt möjlighet att genomföra den fastställda affärsplanen.
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	Resultat före ränta, skatt och avskrivningar.	Nyckeltalet är ett användbart mått för att visa det resultat som genereras i den dagliga verksamheten. Då rörelseresultatet belastas av avskrivningar på övervärden kopplade till de förvärv som BICO genomfört bedömer koncernledningen att rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) är ett rättvisande mått på koncernens intjäningsförmåga.
Rörelsemarginal (EBITDA), %	Resultat före ränta, skatt och avskrivningar (EBITDA) i procent av nettoomsättningen.	BICO anser att rörelsemarginalen (EBITDA, %) är ett användbart mått för att visa det resultat som genereras i den löpande verksamheten.
Justerad EBITDA	Resultat före ränta, skatt, och avskrivningar justerat för jämförelsestörande intäkter och kostnader.	Samma definition som EBITDA men med tillägg att justeringen för jämförelsestörande intäkter och kostnader förbättrar möjligheten till jämförelser över tid genom att poster med oregelbundenhet i frekvens eller storlek exkluderas.
Justerad EBITDA, %	Justerad EBITDA i procent av nettoomsättningen.	BICO anser att justerad EBITDA, % är ett användbart mått för att visa det resultat som genereras i den löpande verksamheten.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före ränta och liknande poster och skatt.	BICO anser att rörelseresultat (EBIT) är ett användbart mått för att visa det resultat som genereras i den löpande verksamheten.
Rörelsemarginal (EBIT), %	Rörelseresultat (EBIT) i procent av nettoomsättningen.	BICO anser att rörelseresultat (EBIT, %) är ett användbart mått för att visa det resultat som genereras i den löpande verksamheten.
Organisk omsättningstillväxt	Tillväxt genererad från verksamhet i bolag som fanns i koncernen under motsvarande jämförelseperiod.	Nyckeltalet visar tillväxten i den befintliga verksamheten rensat för förvärv de senaste tolv månaderna.



# Avstämning av alternativa nyckeltal

Belopp i MSEK	Apr-Jun 2022	April-Jun 2021	Jan-Jun 2022	Jan-Jun 2021	Jan-Dec 2021
<b>BRUTTORESULTAT</b>					
Nettoomsättning	537,6	293,1	1 014,8	422,6	1 257,3
Råvaror och förnödenheter reducerat med förändring av varulager	-145,2	-90,7	-269,8	-120,1	-349,0
<b>Bruttoresultat</b>	<b>392,4</b>	<b>202,4</b>	<b>745,0</b>	<b>302,5</b>	<b>908,3</b>
<b>BRUTTOMARGINAL, %</b>					
Bruttoresultat	392,4	202,4	745,0	302,5	908,3
Nettoomsättning	537,6	293,1	1 014,8	422,6	1 257,3
<b>Bruttomarginal, %</b>	<b>73,0 %</b>	<b>69,1 %</b>	<b>73,4 %</b>	<b>71,6 %</b>	<b>72,2 %</b>
<b>RÖRELSERESULTAT FÖRE AVSKRIVNINGAR (EBITDA)</b>					
Rörelseresultat	-136,3	-31,4	-219,1	-92,2	-236,9
Avskrivningar	73,4	42,0	136,8	67,9	191,8
<b>Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)</b>	<b>-62,9</b>	<b>10,6</b>	<b>-82,3</b>	<b>-24,3</b>	<b>-45,1</b>
<b>RÖRELSEMARGINAL FÖRE AVSKRIVNINGAR, (EBITDA), %</b>					
EBITDA	-62,9	10,6	-82,3	-24,3	-45,1
Nettoomsättning	537,6	293,1	1 014,8	422,6	1 257,3
<b>EBITDA-marginal, %</b>	<b>-11,7 %</b>	<b>3,6 %</b>	<b>-8,1 %</b>	<b>-5,8 %</b>	<b>-3,6 %</b>
<b>JUSTERAD EBITDA</b>					
EBITDA	-62,9	10,6	-82,3	-24,3	-45,1
Kostnader kopplade till optionsprogram	10,8	1,4	24,9	2,4	16,4
Förvärvsrelaterade kostnader	8,5	9,1	11,3	29,6	47,4
Förändringsarbete varumärke	-	1,5	-	2,1	7,1
Omstruktureringskostnader	10,1	-	10,1	-	-
Engångskrediter	43,9	-	43,9	-	-
Omvärdering av villkorade köpeskillingar	0,7	-	-	-	-25,0
Statliga stödåtgärder	-	-1,1	-	-1,1	-1,1
ERP, implementationskostnader fas 1	-	-	8,3	-	9,6
Juridiska kostnader	-	-	1,0	-	7,6
<b>Justerad EBITDA</b>	<b>11,1</b>	<b>21,5</b>	<b>17,1</b>	<b>8,7</b>	<b>16,9</b>
<b>JUSTERAD EBITDA, %</b>					
Justerad EBITDA	11,1	21,5	17,1	8,7	16,9
Nettoomsättning	537,6	293,1	1 014,8	422,6	1 257,3
<b>Justerad EBITDA, %</b>	<b>2,1 %</b>	<b>7,3 %</b>	<b>1,7 %</b>	<b>2,1 %</b>	<b>1,3 %</b>

# Avstämning av alternativa nyckeltal

Belopp i MSEK	Apr–Jun 2022	Apr–Jun 2021	Jan–Jun 2022	Jan–Jun 2021	Jan–Dec 2021
<b>RÖRELSEMARGINAL (EBIT), %</b>					
Rörelseresultat	-136,3	-31,4	-219,1	-92,2	-236,9
Nettoomsättning	537,6	293,1	1 014,8	422,6	1 257,3
<b>EBIT-marginal, %</b>	<b>-25,4 %</b>	<b>-10,7 %</b>	<b>-21,6 %</b>	<b>-21,8 %</b>	<b>-18,8 %</b>
<b>ORGANISK OMSÄTTNINGSTILLVÄXT, %</b>					
Nettoomsättning	537,6	293,1	1 014,8	422,6	1 257,3
Nettoomsättning från bolag som förvärvats under de sista 12 månaderna	-225,0	-214,8	-505,4	-282,8	-730,2
Organisk nettoomsättning	312,6	78,4	509,4	139,8	527,1
Nettoomsättning, jämförelseperiod	293,1	40,2	422,5	78,2	365,8
<b>Organisk omsättningstillväxt, %</b>	<b>6,7 %</b>	<b>94,8 %</b>	<b>20,6 %</b>	<b>78,8 %</b>	<b>44,1 %</b>
<b>SOLIDITET, %</b>					
Eget kapital	7 147,3	4 432,2	7 147,3	4 432,2	6 802,7
Summa tillgångar	10 498,2	6 693,2	10 498,2	6 693,2	9 754,6
<b>Soliditet, %</b>	<b>68 %</b>	<b>66 %</b>	<b>68 %</b>	<b>66 %</b>	<b>70 %</b>
<b>NETTOSKULD (-)/NETTOKASSA (+) EXKL. LEASING</b>					
Kortfristiga investeringar	443,7	1 021,4	443,7	1 021,4	993,8
Likvida medel	547,1	441,2	547,1	441,2	481,2
Långfristiga räntebärande skulder exkl. leasingkulder	-1 366,7	-1 319,6	-1 366,7	-1 319,6	-1 350,3
Kortfristiga räntebärande skulder exkl. leasingkulder	-15,7	-4,2	-15,7	-4,2	-5,0
<b>Nettoskuld (-)/Nettokassa (+)</b>	<b>-391,6</b>	<b>138,8</b>	<b>-391,6</b>	<b>138,8</b>	<b>119,7</b>

Belopp i MSEK	Bioprinting Apr–Jun 2022	Biosciences Apr–Jun 2022	Bioautomation Apr–Jun 2022	Koncernen Apr–Jun 2022	Summa Apr–Jun 2022
EBITDA	-19,3	-4,8	9,1	-67,3	-82,3
Kostnader kopplade till optionsprogram	9,7	7,0	6,3	1,9	24,9
Förvärvsrelaterade kostnader	4,9	4,3	2,1	-	11,3
Engångskrediter	12,7	31,2	-	-	43,9
Omstruktureringsaktiviteter	-	-	-	10,1	10,1
ERP, implementationskostnader fas 1	0,7	1,7	1,6	4,3	8,3
Juridiska kostnader	0,2	-	-	0,8	1,0
<b>Justerad EBITDA, MSEK</b>	<b>8,9</b>	<b>39,4</b>	<b>19,1</b>	<b>-50,2</b>	<b>17,1</b>
Nettoomsättning	276,7	424,6	313,5	-	1 014,8
<b>Justerad EBITDA, %</b>	<b>3,2 %</b>	<b>9,3 %</b>	<b>6,1 %</b>	<b>E/T</b>	<b>1,7 %</b>

# Koncernens resultaträkningar per kvartal

Belopp i MSEK	Apr–Jun 2022	Jan–Mar 2022	Okt–Dec 2021	Jul–Sep 2021	Apr–Jun 2021	Jan–Mar 2021	Okt–Dec* 2020
Nettoomsättning	537,6	477,2	519,1	315,6	293,1	129,5	207,0
Förändring av varulager	-4,1	-0,3	3,3	3,3	3,3	3,3	-8,3
Aktiverat arbete för egen räkning	49,1	41,5	28,1	23,5	26,3	16,1	16,0
Övriga rörelseintäkter	25,7	18,7	51,3	8,2	9,0	7,9	6,0
<b>RÖRELSEKOSTNADER</b>							
Råvaror och förnödenheter	-141,1	-124,3	-147,3	-88,2	-94,0	-32,7	-45,1
Övriga externa kostnader	-212,9	-142,1	-164,3	-113,8	-84,1	-70,9	-46,0
Personalkostnader	-314,1	-281,6	262,9	-182,3	-138,0	-86,6	-76,8
Avskrivningar och nedskrivningar av anläggningstillgångar	-73,4	-63,4	-66,4	-57,5	-42,0	-25,9	-21,6
Övriga rörelsekostnader	-3,2	-8,5	-14,3	-0,1	-5,0	-1,5	-9,1
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-136,3</b>	<b>-82,8</b>	<b>-53,4</b>	<b>-91,3</b>	<b>-31,4</b>	<b>-60,8</b>	<b>22,0</b>
<b>FINANSIELLA POSTER</b>							
Finansiella intäkter	240,6	71,2	84,2	6,3	5,5	9,7	4,3
Finansiella kostnader	-47,3	-35,9	-26,7	-29,2	-23,1	-3,2	-0,5
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>56,9</b>	<b>-47,5</b>	<b>4,1</b>	<b>-114,2</b>	<b>-49,0</b>	<b>-54,3</b>	<b>25,8</b>
Periodens skatt	-13,8	4,0	-30,0	9,2	-1,5	6,5	-5,4
<b>Periodens resultat</b>	<b>43,1</b>	<b>-43,5</b>	<b>-25,9</b>	<b>-105,0</b>	<b>-50,5</b>	<b>-47,8</b>	<b>20,4</b>
<b>HÄNFÖRLIGT TILL:</b>							
Moderföretagets aktieägare	43,6	-43,6	-25,6	-104,2	-50,3	-47,5	20,8
Innehav utan bestämmande inflytande	-0,5	0,1	-0,3	-0,8	-0,2	-0,3	-0,3

\* Samtliga kvartal 2020 har omräknats till följd av räkenskapsårets övergång till kalenderår från och med januari 2021.



BICO GROUP (PUBL) 559050-5052  
LÅNGFILSGATAN 9  
412 77 GÖTEBORG

BERLIN BLACKSBURG BOSTON FREIBURG GÖTEBORG JENA KARLSRUHE KYOTO PHOENIX SAN DIEGO STUTTGART ULEÅBORG