

Delårsrapport

JANUARI – SEPTEMBER 2021



JULI – SEPTEMBER

- Nettoomsättningen uppgick till 21,7 mkr (18,8), en tillväxt med 16% jämfört med föregående år. Den organiska tillväxten uppgick till 16%
- Abonnemangsintäkter uppgick till 15,2 mkr (12,9), en tillväxt med 18%
- EBITDA uppgick till 8,6 mkr (7,8) vilket innebär en EBITDA-marginal på 39% (42)
- EBITA uppgick till 7,2 mkr (6,5) vilket innebär en EBITA-marginal på 33% (35)
- EBIT uppgick till 5,4 mkr (5,0) vilket innebär en EBIT-marginal på 25% (27)
- Resultat efter skatt uppgick till 4,2 mkr (3,7). Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,28 kr (0,25).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 7,8 mkr (6,9)
- Värdet av avtalade årsnormaliserade abonnemangsintäkter, CARR, uppgick per 30 september till 73,8 mkr vilket är en ökning med 26% de senaste tolv månaderna
- CARR ökade med 2,6 mkr under perioden jämfört med 0,8 mkr samma period föregående år

JANUARI – SEPTEMBER

- Nettoomsättningen uppgick till 69,6 mkr (59,1), en tillväxt med 18% jämfört med föregående år. Den organiska tillväxten uppgick till 18%
- Abonnemangsintäkter uppgick till 43,7 mkr (37,7), en tillväxt med 16%
- EBITDA uppgick till 24,3 mkr (20,4) vilket innebär en EBITDA-marginal på 35% (35). Föregående års siffra påverkades positivt av engångsstöd kopplade till pandemin uppgående till 0,7 mkr.
- EBITA uppgick till 20,3 mkr (16,8) vilket innebär en EBITA-marginal på 29% (28)
- EBIT uppgick till 15,1 mkr (12,5) vilket innebär en EBIT-marginal på 22% (21)
- Resultat efter skatt uppgick till 11,7 mkr (9,2). Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,78 kr (0,61).
- Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 21,8 mkr (17,6)
- CARR ökade med 12,0 mkr jämfört med 4,2 mkr samma period föregående år

RULLANDE 12 MÅNADER (OKTOBER 2020 – SEPTEMBER 2021)

26%

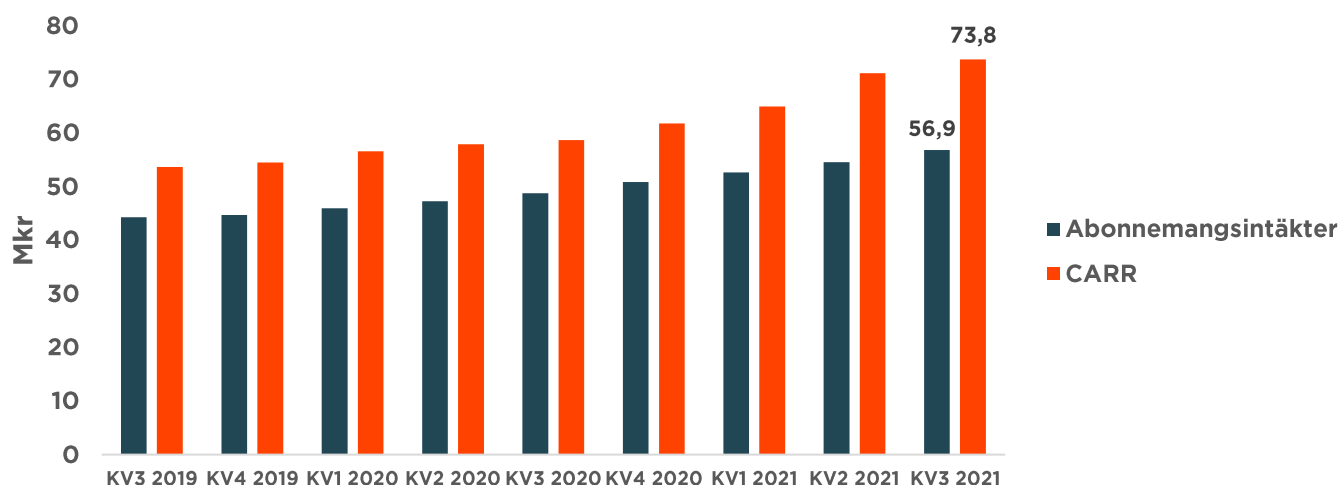
CARR-TILLVÄXT

34%

EBITDA-MARGINAL

<1%

CHURN



VD:S KOMMENTAR

Hög orderingång

Värdet av våra avtalade årsnormaliserade abonnemangsintäkter, CARR, uppgick till 73,8 mkr per 30 september, motsvarande en tillväxt de senaste tolv månaderna på 26 procent. Som jämförelse uppgick de bokförda abonnemangsintäkterna de senaste tolv månaderna till 56,9 mkr. När vi väl implementerat samtliga idag avtalade intäkter kommer alltså abonnemangsintäkterna växa väsentligt. Det ger god intäktsvisibilitet för kommande år.



Orderingången ökar på såväl befintliga kunder som nya. Ökningen på befintliga kunder drivs främst av uppgraderingar från vår äldre lösning till det webbaserade Momentum Fastighet men även av en ökande andel försäljning av tilläggsprodukter. Den allt större tillströmningen av nya kunder kopplar vi främst till en word of mouth-effekt där nöjda kunder rekommenderar oss till kollegor i branschen. Tillströmningen fortsatte även efter kvartalets utgång där vi i mitten av oktober kunde välkomna John Mattson som ny kund på Momentum Fastighet

Årets höga orderingång har skapat ett angenämt problem; trots kontinuerligt högre tempo i våra implementationer ligger vi per 30 september 2021 med vårt största värde av ej startade avtalade årliga abonnemangsintäkter hittills (15,2 mkr). Det handlar alltså om kunder som har skrivit avtal på våra produkter men som ännu inte har implementerats och där abonnemangsintäkten därmed ännu inte ger avtryck i resultaträkningen.

Hantera ökad efterfrågan

Årets goda utveckling, tillsammans med de positiva utsikterna för kommande år, innebär att vi har behövt förstärka vår leveransorganisation för att kunna hantera en snabbare tillväxt. Vi har därför utökat våra ordinarie rekryteringsinsatser med syfte att ytterligare höja implementationstakten av redan avtalade intäkter. De nya resurserna befinner sig nu mitt i introduktionen och som alltid vid investeringar kommer kostnaderna först och intäkterna därefter. Satsningen innebär därför ökade kostnader under det andra halvåret men kommer i gengäld redan tidigt nästa år innebära ett högre implementationstempo. Då påverkas tillväxten för såväl abonnemangsintäkter som tjänsteintäkter positivt.

Omsättningstillväxt och låg churn

Omsättningstillväxten på 16 procent under årets tredje kvartal drivs av såväl högre abonnemangsintäkter som högre leveransintäkter. Leveransintäkterna växer huvudsakligen genom implementationsprojekt där allt fler kunder varje månad går live i våra produkter. När kunden väl är implementerad genererar det i sin tur högre abonnemangsintäkter.

Fastighetssystemet är själva hjärtat i våra kunders verksamhet eftersom det hanterar kundernas grunddata och en mängd andra system är beroende av det. Det är en verksamhetskritisk plattform för våra kunders hyresgäster, personal och leverantörer. Det medför att implementationen är ett större projekt än för många andra, mindre verksamhetskritiska, SaaS-produkter. Det innebär också en viss eftersläpning innan resultatet av vunna affärer syns i form av abonnemangsintäkter i resultaträkningen. I gengäld ger det högre säkerhet kring framtida tillväxt och intäktsnivåer, inte minst eftersom vi kombinerar hög orderingång med lågt kundtapp eller så kallad churn. Diagrammet på förstasidan illustrerar sambandet mellan CARR och abonnemangsintäkter.

EBITDA uppgick i kvartalet till 8,6 mkr jämfört med 7,8 mkr föregående år. Här har ovan nämnda nyanställningar påverkat kvartalets lönsamhet negativt med drygt 1,3 mkr.

Över tid bidrar övergången från våra äldre produkter till en ökad skalbarhet, bland annat genom effektivare förvaltning och högre bruttomarginaler, och därmed högre lönsamhet. Skiftet förväntas ta ytterligare några år att slutföra och därmed slår lönsamhetseffekten igenom successivt.

Produktfokus

Våra produkter skapar förutsättningarna för vår övriga verksamhet. Därför har vi alltid investerat stora resurser i produktutveckling. Vår strategi kräver visst tålamod med tanke på att vi utvecklar komplexa och heltäckande lösningar som ofta tar flera år att bygga och optimera.

I mitten av 2010-talet valde vi att bygga en helt ny generation framtidssäkra och användarvänliga produkter utifrån en SaaS- och webb-plattform. Den strategin har betalat sig. Idag kan vi erbjuda unika, webbaserade lösningar där de tyngsta investeringarna ligger bakom oss. Den höga orderingången under 2021 kan ses som ett direkt resultat av dessa investeringar.

Det fina utgångsläget gör att vi nu kan hålla ett högt tempo i utvecklingen av nya plattformar och tilläggsprodukter. Det senaste exemplet på en sådan tilläggsprodukt är den nya uthyrningsplattformen som lanserades 24 september 2021. Helt integrerad i Momentum Fastighet ger den nya Fastighet Uthyrning våra kunder unik kontroll och överblick över hela uthyrningsflödet.

Nöjda kunder

Vi har under året genomfört en kundnöjdhetsmätning i form av NPS (Net Promoter Score) med gott utfall. Förutom tillfredställande resultat i sig genererar mätningen värdefull input till våra produkter och organisationen i stort. Vi ser också en tydlig koppling mellan hög kundnöjdhet och låg churn. Under de senaste 12 månaderna uppgick vår churn till under 1 procent.

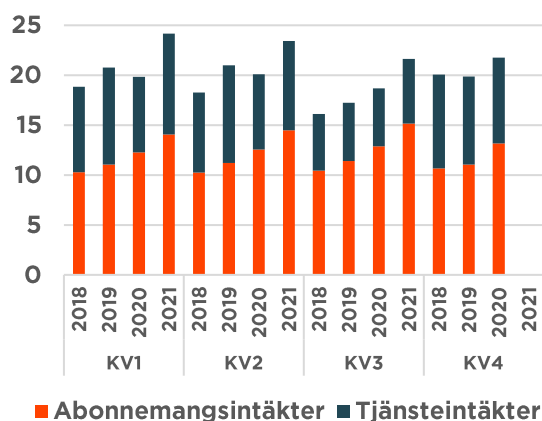
Positionerade för fortsatt tillväxt

Covid-19 har haft en begränsad påverkan på verksamheten. Vi såg en marginellt negativ effekt på orderingången under början av pandemin men kunde samtidigt effektivisera genom möjligheten att arbeta på distans. Inte minst har implementationer på distans blivit en ny standard, till gagn för både kunder och oss själva när vi tillsammans blir snabbare och mer effektiva.

Det är svårt att inte vara positiv inför de kommande åren. Hög orderingång från både nya och befintliga kunder, ökande kundnöjdhet och en unik position för våra produkter där vi ser fortsatt stora möjligheter att förenkla för våra kunder och stötta dem i deras arbete att effektivisera, använda ny teknik och förbättra hyresgästupplevelsen. Med andra ord, goda förutsättningar för att leverera på uppsatta mål.

Richard Durlow, VD

OMSÄTTNING



Kvartalet

Nettoomsättningen uppgick till 21,7 mkr (18,8), innebärande en organisk tillväxt på 16%. 70% (69) av nettoomsättningen bestod av abonnemangsintäkter. Det tredje kvartalet innebär en säsongsmissigt högre andel abonnemangsintäkter eftersom semesterperioden innebär lägre tjänsteintäkter.

Första nio månaderna

Nettoomsättningen uppgick till 69,6 mkr (59,1), innebärande en organisk tillväxt på 18%. 63% (64) av nettoomsättningen bestod av abonnemangsintäkter.

Fördelning nettoomsättning

Mkr	KV3 2021	KV3 2020	KV1-KV3 2021	KV1-KV3 2020
Abonnemangsintäkter	15,2	12,9	43,7	37,7
Tjänsteintäkter	6,5	5,8	25,6	20,9
Övriga intäkter	0,1	0,1	0,3	0,5
Summa	21,7	18,8	69,6	59,1

AVTALSVÄRDE (CARR)

CARR (Contracted Annual Recurring Revenue), eller värdet av avtalade årsnormaliserade abonnemangsintäkter, uppgick vid periodens utgång till 73,8 mkr, en ökning med 26% jämfört med samma tidpunkt föregående år.

Vid periodens slut uppgick de avtalade årliga abonnemangsintäkterna som ännu inte börjat faktureras till 15,2 mkr.

CARR ökade under kvartalet med 2,6 mkr jämfört med 0,8 mkr under tredje kvartalet 2020.

CARR ökade under årets första nio månader med 12,0 mkr jämfört med 4,2 mkr under samma period 2020. Den stora ökningen är ett direkt resultat av mycket god orderingång och låg churn.

RÖRELSERESULTAT

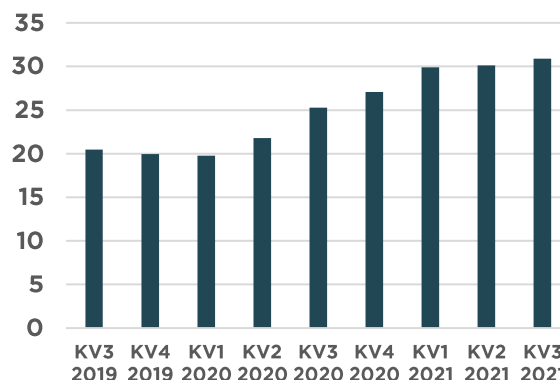
Kvartalet

Rörelseresultatet före avskrivningar, EBITDA, uppgick till 8,6 mkr (7,8) motsvarande en EBITDA-marginal på 39% (42).

Rörelseresultatet före avskrivningar på immateriella tillgångar, EBITA, uppgick till 7,2 mkr (6,5) motsvarande en EBITA-marginal på 33% (35).

Rörelseresultatet, EBIT, uppgick till 5,4 mkr (5,0) motsvarande en EBIT-marginal på 25% (27).

EBITDA rullande 12 månader



Första nio månaderna

Rörelseresultatet före avskrivningar, EBITDA, uppgick till 24,3 mkr (20,4) motsvarande en EBITDA-marginal på 35% (35). Offentliga stöd kopplade till covid-19 påverkade föregående år positivt med 0,7 mkr.

Rörelseresultatet före avskrivningar på immateriella tillgångar, EBITA, uppgick till 20,3 mkr (16,8) motsvarande en EBITA-marginal på 29% (28).

Rörelseresultatet, EBIT, uppgick till 15,1 mkr (12,5) motsvarande en EBIT-marginal på 22% (21).

KASSAFLÖDE OCH INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital uppgick under kvartalet till 7,8 mkr (6,9).

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital uppgick under årets första nio månader till 21,8 mkr (17,6).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten påverkades under det första kvartalet negativt av en extraordinär slutamortering av tidigare förvärvskredit, se vidare under "Eget kapital och skulder".

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar består av investeringar i produktutveckling. Dessa uppgick under kvartalet till 2,4 mkr (2,0).

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick under årets första nio månader till 8,4 mkr (6,8).

Avskrivningar på balanserade utvecklingsutgifter uppgick under kvartalet till 1,0 mkr (0,7).

Avskrivningar på förvärvad programvara uppgick till 0,8 mkr (0,8) under kvartalet.

Avskrivningar på balanserade utvecklingsutgifter uppgick under årets första nio månader till 2,8 mkr (1,9). Avskrivningar på förvärvad programvara uppgick till 2,4 mkr (2,4).

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Koncernens eget kapital uppgick till 70,1 mkr vid rapportperiodens utgång (58,4 mkr per 31 december 2020).

Under det första kvartalet 2021 amorterades sista delen av en tidigare förvärvskredit av. Exklusive leasingkulder hade koncernen inga räntebärande skulder per 30 september.

AKTIE

Momentum beslutade på extra bolagsstämma den 24 september 2021 om att genomföra en aktiesplit där varje aktie delas upp i 300 aktier av samma slag. Nytt antal aktier efter genomförd aktiesplit är 15 000 000 aktier.

Resultat per aktie har beräknats med utgångspunkt i det nya antalet aktier och resultat per aktie i rapporterade perioder har justerats retroaktivt. Beslutet ligger inne för formell registrering, vilket ej skett ännu per datum för rapporten.

MEDARBETARE

Antalet anställda i koncernen var vid periodens utgång 92, jämfört med 80 vid samma tidpunkt föregående år. Ökningen är i princip uteslutande hänförlig till en förstärkt leveransorganisation där medarbetarna framöver förväntas bidra till ökade tjänsteintäkter genom implementationer av våra produkter.

Medelantalet anställda under rapportperioden var 79 (72).

MODERBOLAGET

Moderbolagets verksamhet är främst inriktad på koncerngemensam förvaltning och finansiering. Moderbolaget har inga anställda vid utgången av perioden. Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick under det tredje kvartalet 2021 till 0 mkr (0). Rörelseresultatet under de första nio månaderna 2021 uppgick till 0 mkr (0). Likvida medel uppgick till 0,1 mkr (0,1).

HÄNDELSE EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Inga väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

FRAMTIDSINRIKTAD INFORMATION

Denna rapport kan innehålla framtidsinriktad information som baseras på koncernledningens nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat ändrade marknadsförutsättningar för Momentums produkter och mer generella ändrade förutsättningar såsom ekonomi, marknader och konkurrens, förändringar i lagkrav eller andra politiska åtgärder.

FINANSIELLA MÅL

Momentums långsiktiga finansiella mål är:

- En organisk omsättningstillväxt omkring 20% per år på medellång sikt och totala intäkter överstigande 300 mkr år 2026.
- En EBITDA-marginal överstigande 45% på medellång sikt.
- Bolagets styrelse avser främst att använda det kassaflöde som verksamheten genererar till fortsatta tillväxtinvesteringar, både organiskt och genom förvärv. Även om tillväxten prioriteras ska styrelsen årligen utvärdera möjlighet till utdelning, med hänsyn tagen till verksamhetens utveckling samt rörelseresultat och finansiell ställning.

KALENDARIUM

Bokslutskommuniké för perioden januari – december 2021 presenteras den 14 februari 2022.

Stockholm den 25 oktober 2021

Delårsrapporten har översiktligt granskats av bolagets revisorer.

Kontaktuppgifter:

VD Richard Durlow, 0709-221 235
CFO Malin Helleryd, 0733-719 229

Epost: fornamn.efternamn@momentum.se

NYCKELTAL ENLIGT IFRS

Tkr	KV3 2021	KV3 2020	KV1-KV3 2021	KV1-KV3 2020	2020
Nettoomsättning	21 747	18 791	69 559	59 138	81 284
Periodens resultat	4 185	3 736	11 682	9 191	12 087
Resultat per aktie före utspädning (kr)	0,28	0,25	0,78	0,61	0,81
Resultat per aktie efter utspädning (kr)	0,28	0,25	0,78	0,61	0,81
Genomsnittligt antal utestående aktier (justerat för aktiesplit september 2021)	15 000 000	15 000 000	15 000 000	15 000 000	15 000 000
Kassaflöde från den löpande verksamheten	420	-214	25 764	23 193	26 142

ALTERNATIVA NYCKELTAL SOM INTE DEFINIERAS ENLIGT IFRS

Tkr	KV3 2021	KV3 2020	KV1-KV3 2021	KV1-KV3 2020	2020
Nettoomsättningstillväxt	16%	9%	18%	-1%	0%
Abonnemangsintäkter	15 150	12 878	43 679	37 714	50 892
Tillväxt abonnemangsintäkter	18%	13%	16%	12%	14%
Andel abonnemangsintäkter	70%	69%	63%	64%	63%
Tjänsteintäkter	6 486	5 793	25 573	20 889	29 470
Övriga intäkter	111	120	307	535	922
CARR	73 780	58 696	73 780	58 696	61 786
CARR-tillväxt	26%	9%	26%	9%	13%
Orderbok	15 159	9 918	15 159	9 918	10 000
EBITDA	8 576	7 812	24 258	20 442	27 069
EBITDA-marginal	39%	42%	35%	35%	33%
EBITA	7 150	6 508	20 272	16 836	22 205
EBITA-marginal	33%	35%	29%	28%	27%
EBIT	5 361	5 004	15 080	12 498	16 287
EBIT-marginal	25%	27%	22%	21%	20%
Nettokassa (exklusive leasingskulder)	13 010	1 480	13 010	1 480	404
Medelantal anställda	82	75	79	72	80
Antal anställda vid slutet av perioden	92	80	92	80	82

Definition av nyckeltalen framgår på sidan 14

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Tkr	KV3 2021	KV3 2020	KV1-KV3 2021	KV1-KV3 2020	2020
Nettoomsättning	21 747	18 791	69 559	59 138	81 284
Övriga rörelseintäkter	0	14	0	101	111
Summa rörelsens intäkter	21 747	18 805	69 559	59 239	81 395
Drift- och produktkostnader	-1 161	-1 154	-3 526	-3 579	-4 861
Aktiverat arbete för egen räkning	2 422	2 048	8 408	6 817	9 597
Personalkostnader	-13 014	-10 510	-45 456	-36 669	-51 705
Övriga externa kostnader	-1 418	-1 375	-4 727	-5 365	-7 357
Avskrivningar	-3 215	-2 810	-9 178	-7 945	-10 782
Summa rörelsens kostnader	-16 386	-13 801	-54 479	-46 741	-65 108
Rörelseresultat	5 361	5 004	15 080	12 498	16 287
Finansiella poster	-89	-225	-343	-714	-892
Resultat efter finansiella poster	5 272	4 779	14 737	11 784	15 395
Skatt	-1 087	-1 043	-3 055	-2 593	-3 308
Periodens resultat	4 185	3 736	11 682	9 191	12 087
Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	4 185	3 736	11 682	9 191	12 087
Resultat per aktie (kr)					
Antal aktier (justerat för aktiesplit sept 2021)	15 000 000	15 000 000	15 000 000	15 000 000	15 000 000
Resultat per aktie före och efter utspädning	0,28	0,25	0,78	0,61	0,81

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Tkr	KV3 2021	KV3 2020	KV1-KV3 2021	KV1-KV3 2020	2020
Periodens resultat	4 185	3 736	11 682	9 191	12 087
Övrigt totalresultat	0	0	0	0	0
Periodens totalresultat	4 185	3 736	11 682	9 191	12 087
Periodens totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	4 185	3 736	11 682	9 191	12 087

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Tkr	2021-09-30	2020-09-30	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utvecklingsutgifter	28 467	20 851	22 852
Programvara	13 867	17 067	16 267
Goodwill	29 249	29 249	29 249
Summa immateriella tillgångar	71 583	67 167	68 368
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier	3 048	2 284	2 287
Nyttjanderättstillgångar	8 368	9 981	8 870
Summa materiella anläggningstillgångar	11 416	12 265	11 157
Summa anläggningstillgångar	82 999	79 432	79 525
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	3 425	3 954	3 889
Aktuell skattefordran	0	1 198	0
Övriga fordringar	4 546	3 382	2 928
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 488	1 883	2 385
Summa kortfristiga fordringar	11 459	10 417	9 202
Likvida medel	13 010	11 355	8 654
Summa omsättningstillgångar	24 469	21 772	17 856
SUMMA TILLGÅNGAR	107 468	101 204	97 381
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	500	50	50
Övrigt tillskjutet kapital	42 350	42 350	42 350
Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	27 253	13 125	16 021
Summa eget kapital	70 103	55 525	58 421
Långfristiga skulder			
Uppskjutna skatteskulder	8 718	7 807	8 055
Långfristiga leasingsskulder	3 522	4 758	4 796
Skulder till kreditinstitut	0	3 375	1 750
Summa långfristiga skulder	12 240	15 940	14 601
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	0	6 500	6 500
Leverantörsskulder	2 778	1 538	2 436
Aktuell skatteskuld	309	0	9
Kortfristiga leasingsskulder	5 087	5 451	4 318
Övriga skulder	1 175	1 201	1 582
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15 776	15 049	9 514
Summa kortfristiga skulder	25 125	29 739	24 359
Summa skulder	37 365	45 679	38 960
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	107 468	101 204	97 381

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

Tkr	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl periodens resultat	Summa eget kapital, hänförligt till moder- bolagets aktieägare
Ingående eget kapital 2020-01-01	50	42 350	3 934	46 334
Totalresultat				
Periodens resultat	-	-	9 191	9 191
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat	-	-	9 191	9 191
Utgående balans 2020-09-30	50	42 350	13 125	55 525
Totalresultat				
Periodens resultat	-	-	2 896	2 896
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat	-	-	2 896	2 896
Utgående balans 2020-12-31	50	42 350	16 021	58 421
Ingående eget kapital 2021-01-01	50	42 350	16 021	58 421
Totalresultat				
Periodens resultat	-	-	11 682	11 682
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat	-	-	11 682	11 682
Transaktioner med aktieägare				
Fondemission	450	-	-450	-
Summa transaktioner med aktieägare	450	-	-450	-
Utgående balans 2021-09-30	500	42 350	27 253	70 103

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

Tkr	KV3 2021	KV3 2020	KV1-KV3 2021	KV1-KV3 2020	2020
Kassaflöde från den löpande verksamheten					
Resultat före skatt	5 272	4 779	14 737	11 784	15 395
Justering för poster som ej ingår i kassaflödet	3 214	2 808	9 177	7 944	10 782
Betald inkomstskatt	-697	-697	-2 092	-2 089	-1 348
Kassaflöde från löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	7 789	6 890	21 822	17 639	24 829
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	654	2 599	-2 257	640	657
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-8 023	-9 703	6 199	4 914	656
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-7 369	-7 104	3 942	5 554	1 313
Kassaflöde från den löpande verksamheten	420	-214	25 764	23 193	26 142
Investeringsverksamheten					
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-986	-266	-1 306	-768	-932
Investeringar i immateriella tillgångar	-2 422	-2 048	-8 408	-6 817	-9 597
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3 408	-2 314	-9 714	-7 585	-10 529
Finansieringsverksamheten					
Amortering av lån	0	-1 625	-8 250	-4 875	-6 500
Amortering av leasingskuld	-1 211	-1 124	-3 444	-3 025	-4 106
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 211	-2 749	-11 694	-7 900	-10 606
Periodens kassaflöde	-4 199	-5 277	4 356	7 708	5 007
Likvida medel vid periodens början	17 209	16 632	8 654	3 647	3 647
Likvida medel vid periodens slut	13 010	11 355	13 010	11 355	8 654
Förändring likvida medel	-4 199	-5 277	4 356	7 708	5 007

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Tkr	KV3 2021	KV3 2020	KV1-KV3 2021	KV1-KV3 2020	2020
Övriga externa kostnader	-8	0	-17	-31	-44
Summa rörelsens kostnader	-8	0	-17	-31	-44
Rörelseresultat	-8	0	-17	-31	-44
Resultat från andelar i koncernbolag	0	0	9 231	4 476	4 476
Finansiella kostnader	0	-114	-77	-392	-487
Finansnetto	0	-114	9 154	4 084	3 989
Resultat efter finansiella poster	-8	-114	9 137	4 053	3 945
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	530
Resultat före skatt	-8	-114	9 137	4 053	4 475
Skatt	0	0	0	0	0
Periodens resultat	-8	-114	9 137	4 053	4 475

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Tkr	KV3 2021	KV3 2020	KV1-KV3 2021	KV1-KV3 2020	2020
Periodens resultat	-8	-114	9 137	4 053	4 475
Övrigt totalresultat	0	0	0	0	0
Periodens totalresultat	-8	-114	9 137	4 053	4 475
Periodens totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-8	-114	9 137	4 053	4 475

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

Tkr	2021-09-30	2020-09-30	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernbolag	78 638	78 638	78 638
Summa finansiella anläggningstillgångar	78 638	78 638	78 638
Summa anläggningstillgångar	78 638	78 638	78 638
Omsättningstillgångar			
Likvida medel	102	80	96
Summa omsättningstillgångar	102	80	96
SUMMA TILLGÅNGAR	78 740	78 718	78 734
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	500	50	50
Summa bundet eget kapital	500	50	50
Fritt eget kapital			
Balanserat resultat	66 264	62 239	62 239
Periodens resultat	9 137	4 053	4 475
Summa fritt eget kapital	75 401	66 292	66 714
Summa eget kapital	75 901	66 342	66 764
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	0	3 375	1 750
Summa långfristiga skulder	0	3 375	1 750
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	0	6 500	6 500
Skulder till koncernbolag	2 839	2 500	3 720
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	0	1	0
Summa kortfristiga skulder	2 839	9 001	10 220
Summa skulder	2 839	12 376	11 970
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	78 740	78 718	78 734

NOTER

1. Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS). Rapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Nya och ändrade standarder som antagits från och med 2021 bedöms inte få någon betydande påverkan på koncernens redovisning.

Tillämpade redovisningsprinciper samt uppskattningar och bedömningar överensstämmer med vad som framgår av årsredovisningen för senaste räkenskapsåret.

2. Utdelning och utdelningspolicy

Stämman beslutade att ingen utdelning skulle utgå för verksamhetsåret 2020.

Bolagets styrelse avser främst att använda det kassaflöde som verksamheten genererar till fortsatta tillväxtinvesteringar, både organiskt och genom förvärv. Även om tillväxten prioriteras ska styrelsen årligen utvärdera möjlighet till utdelning, med hänsyn tagen till verksamhetens utveckling samt rörelseresultat och finansiell ställning.

3. Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har förekommit under perioden.

4. Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i årsredovisningen för senaste verksamhetsåret. Inga väsentliga förändringar av koncernens och moderbolagets risk och osäkerhetsfaktorer har skett under perioden.

Momentums mest påtagliga risker är minskad försäljning samt att inte lyckas behålla och rekrytera kompetent personal.

Nettoomsättningen för årets första nio månader uppgick till 69,6 mkr (59,1) och utgjordes till 63 (64) procent av abonnemangsintäkter. Abonnemangsintäkterna har generellt ökat över tid. Resterande intäkter består främst av tjänsteintäkter från implementationer vilka har en större osäkerhetsfaktor då de påverkas av kortsiktig efterfrågan. Denna osäkerhetsfaktor minskas av att dessa tjänster är kopplade till de egna produkterna.

Momentums medarbetare är viktiga för verksamheten och tillgång till kompetenta medarbetare är en kritisk framgångsfaktor. Bolaget möter detta genom att erbjuda konkurrenskraftiga och marknadsmässiga anställningsvillkor. Tillgången på personal med rätt kompetens varierar dock över tid, vilket kan leda till kostnadsökningar.

Covid-19

Spridningen av Covid-19 har inte orsakat någon väsentlig påverkan på utvecklingen av företagets verksamhet, ställning och resultat. Momentums affärsmodell som består av en hög andel abonnemangsintäkter ger en bra förutsättning att hantera yttre riskfaktorer som pågående pandemi.

5. Finansiell riskhantering

Koncernen har övergripande en låg riskprofil, företagets resultat och kassaflöde påverkas dock både av förändringar i omvärlden och av koncernens eget agerande. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy, vilket fastställs av styrelsen, syftar till att tydliggöra och analysera de risker som koncernen möter samt, att så långt det är möjligt, förebygga och begränsa eventuella negativa effekter.

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker varav de mest väsentliga bedöms vara marknadsrisk, kreditrisk och likviditetsrisk. Dessa beskrivs mer utförligt i årsredovisningen för senaste verksamhetsåret.

DEFINITIONER ALTERNATIVA NYCKELTAL

Nyckeltal	Definition	Anledning till att nyckeltalet används
Nettoomsättningstillväxt	Den procentuella ökningen av nettoomsättning i förhållande till motsvarande period föregående år	För jämförelse av tillväxt mellan olika perioder och mot den övergripande marknaden
Abonnemangsintäkter	Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser SaaS-intäkter samt support- och underhållsintäkter	Är relevant för branschjämförelse och ger en indikation på hur stor del av bolagets intäkter som är återkommande
Tillväxt abonnemangsintäkter	Den procentuella ökningen av återkommande intäkter i förhållande till motsvarande period föregående år	För jämförelse av tillväxt mellan olika perioder och mot den övergripande marknaden
Andel abonnemangsintäkter	Återkommande intäkter i procent av nettoomsättning	Ger en indikation på hur stor del av Bolagets intäkter som var återkommande intäkter
Tjänsteintäkter	Intäkter från konsulttjänster, avser implementation och löpande arbete	Ger en indikation på främst implementationstakten för perioden
Övriga intäkter	Sidointäkter	Del av nettoomsättning
CARR	Contracted Annual Recurring Revenue, värdet av avtalade årsnormaliserade abonnemangsintäkter med avdrag för uppsagda avtal	Är relevant för branschjämförelse och visar värdet av summan för alla avtalade kundkontrakt
CARR-tillväxt	Den procentuella ökningen av CARR i förhållande till motsvarande period föregående år	Nyckeltalet är relevant för att visa ökningen av värdet av summan för alla avtalade kundkontrakt mellan olika tidpunkter
Orderbok	Avtalade årliga abonnemangsintäkter från SaaS-avtal som ännu inte implementerats	Ger en indikation på framtida abonnemangsintäkter och tjänsteintäkter från implementationer
EBITDA	Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar	Nyckeltalet anges för att bedöma Bolagets operationella aktiviteter. EBITDA är ett komplement till rörelseresultat som indikerar Bolagets kassamässiga verksamhetsresultat.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av nettoomsättning	Är ett användbart mått för att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning
EBITA	Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar	Nyckeltalet anges för att bedöma Bolagets operationella aktiviteter. EBITA är ett komplement till rörelseresultat som indikerar Bolagets kassamässiga verksamhetsresultat, med avdrag för avskrivningar på immateriella tillgångar
EBITA-marginal	EBITA i procent av nettoomsättning	Är ett användbart mått för att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning
EBIT	Rörelseresultat	Syftet är att ge en indikation på Bolagets underliggande resultat som genereras av den löpande verksamheten
EBIT-marginal	EBIT i procent av nettoomsättning	EBIT-marginal är ett användbart mått tillsammans med nettoomsättningstillväxt för att översiktligt bedöma lönsamhet i förhållande till omsättning
Nettokassa (exklusive leasingskulder)	Likvida medel och räntebärande fordringar med avdrag för räntebärande skulder (exklusive leasingskulder)	Visar bolagets skuldsättning
Medelantal anställda	Genomsnittligt antal heltidsanställda under perioden	Anges för att visa hur antalet anställda utvecklas över tid
Antalet anställda vid slutet av perioden	Antal heltidsanställda vid rapporteringsperiodens slut	Anges för att visa hur antalet anställda ser ut vid utgången av perioden

Revisors granskningsrapport

Momentum Software Group AB, org.nr 559036-9475

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Momentum Software Group AB per 30 september 2021 och den tremånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm det datum som framgår på vår elektroniska signatur

Ernst & Young AB

Andreas Nyberg
Auktoriserad revisor