

Kontrollerad frisättning



för bättre vård

Bokslutskommuniké januari - december, 2025



Nanexa AB (PUBL)

Väsentliga händelser under fjärde kvartalet 2025

- Nanexa meddelade i december att licens- och optionsavtal ingåtts med Moderna inför utveckling av produkter baserade på PharmaShell.
- Nanexa meddelade i oktober att bolaget byter Certified Adviser till Tapper Partners AB.
- Nanexa meddelade i oktober att bolaget har blivit utvalt som finalist i kategorin Drug Delivery Technology av den ledande branschtidningen Fierce Life Sciences.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Nanexa presenterade i januari banbrytande prekliniska data som visar en exceptionell farmakokinetisk profil för månadsdosering av semaglutid.
- Under 2026, fram till presentationen av denna rapport, har de som innehar teckningsoptioner påkallat konvertering av ytterligare 8,5 miljoner optioner till aktier, vilket tillfört Nanexa 17,0 mSEK i likvida medel.

Sammanfattning av rapportperioden

1 oktober – 31 december 2025

- Omsättningen uppgick till: 30 090 (4 517) kSEK
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till: 16 665 (-12 025) kSEK
- Periodens resultat uppgick till: 16 036 (-11 631) kSEK
- Resultat per aktie uppgick till: 0,10 (-0,09) SEK
- Periodens kassaflöde uppgick till: 19 788 (-18 718) kSEK
- Likvida medel vid periodens utgång: 44 567 (10 292) kSEK

1 januari – 31 december 2025

- Omsättningen uppgick till: 36 149 (24 361) kSEK
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till: -8 768 (-26 062) kSEK
- Periodens resultat uppgick till: -11 388 (-24 905) kSEK
- Resultat per aktie uppgick till: -0,07 (-0,18) SEK
- Periodens kassaflöde uppgick till: 34 276 (-54 877) kSEK
- Likvida medel vid periodens utgång: 44 567 (10 292) kSEK
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2025

Siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år.

VD-kommentar



Nanexas 2025 avslutades, som många av er säkert känner till, med en viktig milstolpe; licens- och optionsavtalet med Moderna. Moderna är ledande inom utvecklingen av mRNA-baserade läkemedel och har en snabbt växande pipeline av projekt. Licens- och optionsavtalet gäller gemensam utveckling av upp till fem, ännu ej offentliggjorda, mRNA-substanser med PharmaShell®-plattformen. Genom avtalet erhöll Nanexa en initial betalning om 3 miljoner USD.

Av ännu större intresse för våra aktieägare är dock de potentiella milstolpebetalningarna om 500 miljoner USD, samt en trappstegsbaserad royalty på ensiffriga procent för produktförsäljning. Jag kan försäkra er om att teamet på Nanexa gör allt i sin makt för att uppnå dessa milstolpar.

Avtalet med Moderna speglar vårt ökade fokus på kommersiell utveckling under det gångna året. Genom ökade intäkter skapar vi förutsättningar för framtida strategiska satsningar, utan att behöva genomföra kostsamma nyemissioner.

Ett viktigt steg i denna strategi är att vidareutveckla NEX-22-projektet med en övergång från liraglutid (Victoza/Saxenda) till semaglutid (Ozempic/Wegovy). Båda substanserna är GLP-1-receptoragonister som riktar sig mot behandling av typ 2-diabetes och fetma. Sedan lanseringen har semaglutid mer eller mindre ersatt liraglutid på marknaden. Det beror framför allt på ett mer bekvämt doseringsschema med en injektion per vecka istället för dagliga injektioner. Vår uppfattning är därför att en PharmaShell-baserad omformulering av semaglutid har betydligt högre marknadspotential än en med liraglutid och skapar därmed ett mer kommersiellt attraktivt projekt.

Utvecklingen och den kliniska fas I proof of concept-studien för enmånadsdosering av liraglutid har dock väckt ett stort intresse för användandet av PharmaShell som drug delivery-system, särskilt lämpad för långtidsverkande GLP-1-formuleringar. Dessutom är avsaknaden av gastrointestinala biverkningar under hela den kliniska studien en mycket intressant observation, då dessa biverkningar är en av de största nackdelarna med nuvarande GLP-1-produkter på marknaden. Vi ser detta som särskilt betydelsefullt då studiedeltagarna aldrig hade använt GLP-1-produkter tidigare, vilket borde ha gjort dem mer benägna att drabbas av biverkningar.

Med erfarenheterna från liraglutid och andra peptidformuleringar med PharmaShell har vi gjort snabba framsteg i utvecklingen av en enmånadsdosering, och siktar även på kvartalsdosering av semaglutid. En första in vivo-studie på råttor, som startade under kvartal fyra, kommer att ge farmakokinetiska (PK) data under första kvartalet 2026. Vi ser

en enorm marknadspotential för en sådan produkt och för just nu diskussioner med några utvalda företag om ett potentiellt licensavtal.

Förutom att minska doseringstillfällena och eventuella gastrointestinala biverkningar har PharmaShell-produkterna många egenskaper som är attraktiva för läkemedelsbolag. Tekniken kan möjliggöra att tillverkning som idag kräver kostsamma aseptiska processer ersätts med sterilisering, och stabilitet i rumstemperatur kan eliminera behovet av kylförvaring och kyltransporter. Sammantaget skulle detta kraftigt kunna minska produktionskostnaderna för en rad olika läkemedel.

Vi arbetar aktivt med att utöka vår patentportfölj och ser möjligheter till patentskydd för produkter som använder PharmaShell-teknologin ända till 2046. Patentskydd som sträcker sig långt in i framtiden är fördelaktigt för oss när vi för diskussioner med potentiella kommersiella partners.

Jag är också stolt över att PharmaShell-plattformens unika potential uppmärksammades som finalist till Fierce Life Sciences Innovation Awards. Fierce Life Sciences är en av läkemedelsindustrins mest respekterade nyhets-, analys- och eventleverantörer, vilket gör detta till ett av branschens mest prestigefyllda priser. Det är också värt att notera att Nanexa var den *enda* finalisten i kategorin drug delivery som är baserad utanför USA. Finalplatsen till Fierce Award tillsammans med avtalet med Moderna har givit upphov till stor exponering i internationell press, vilket kommer underlätta vårt fortsatta fokus på affärsutvecklingsarbete, särskilt inom semaglutid och andra GLP-1:or. Nu, mer än någonsin, är marknaden medveten om vad vi på Nanexa gör.

Vårt fokus på affärsutveckling har fortsatt in i 2026. Under den viktiga JP Morgan Healthcare Conference i januari, som är det största mötet för ledande befattningshavare inom biotech- och läkemedelsbranschen, investerare och analytiker i USA, hade vi en rad viktiga och värdefulla möten.

Jag ser verkligen fram emot ett händelserikt 2026.

David Westberg, vd

Finansiella kommentarer

Resultat och kassaflöde

Fjärde kvartalet 2025

Kvartalets omsättning uppgick till 30 090 (4 517) kSEK varav 28 676 (1 111) kSEK avser intäkter från utvärderingsavtal avseende PharmaShell®-teknologin. Avtalet med Moderna, som tecknades i december 2025, stod för 27 999 kSEK av dessa. Vidare avser 0 (3 228) kSEK exklusivitetsavtalet med Novo Nordisk A/S och 1 414 (172) kSEK avser ytbeläggning av sensorer. Under perioden aktiverades utvecklingskostnader till ett värde av 4 726 (6 284) kSEK och avser som tidigare främst investeringar i NEX-22.

Externa projekt- och utvecklingskostnader uppgick under kvartalet till -2 869 (-5 113) kSEK, där kostnader relaterade till NEX-22 står för drygt hälften. Övriga externa kostnader, som inkluderar bland annat kostnader för lokaler och externa konsulter uppgick till -6 269 (-5 993) kSEK. Kvartalets personalkostnader uppgick till -5 284 (-8 742) kSEK, där minskningen främst beror på att bolaget haft färre anställda.

Resultatet för kvartalet uppgick till 16 036 (-11 631) kSEK.

Kvartalets kassaflöde uppgick till 19 788 (-18 718) kSEK. Förändring av rörelsekapitalet uppgick till -2 214 (-2 813) kSEK, som främst härrör sig till ökade kundfordringar. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -5 720 (-7 875) kSEK, där såväl aktivering av utvecklingskostnader och aktivering av patent låg på en lägre nivå än motsvarande period 2024. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 7 717 (1 290) kSEK, där nyemission i samband med utnyttjande av teckningsoptioner står för 8 201 kSEK och mellanskillnaden består av emissionskostnader och amortering av lån.

Perioden januari-december 2025

Årets omsättning uppgick till 36 149 (24 361) kSEK, varav 29 883 (7 223) kSEK avser intäkter från utvärderingsavtal avseende PharmaShell-teknologin. Avtalet med Moderna, som tecknades i december 2025, stod för 27 999 kSEK av dessa. Vidare avser 4 303 (14 524) kSEK exklusivitetsavtalet med Novo Nordisk A/S och 1 955 (2 592) kSEK ytbeläggning av sensorer. Under året aktiverades utvecklingskostnader till ett värde av 19 787 (22 331) kSEK, och avser som tidigare främst investeringar i NEX-22.

Externa projekt- och utvecklingskostnader uppgick under året till -13 644 (-16 527) kSEK, där kostnader relaterade till NEX-22 står för nära sextio procent. Övriga externa kostnader uppgick till -24 838 (-20 607) kSEK, där ökningen främst förklaras av högre kostnader för affärsutveckling och resor genom aktiv satsning på ökad internationell närvaro. Personalkostnaderna uppgick till -20 376 (-25 077) kSEK under perioden, där minskningen mot 2024 förklaras av kostnadsneddragningar under 2024 och därmed färre anställda, även om vissa nyanställningar skett sedan dess.

Årets resultat uppgick till -11 388 (-24 905) kSEK.

Kassaflödet för året uppgick till 34 276 (-54 877) kSEK. Förändring av rörelsekapitalet uppgick till -3 244 (-11 742) kSEK, som för 2025 främst härrör sig till ökade kundfordringar samt upplösning av förutbetalda intäkter från exklusivitetsavtalet med Novo Nordisk. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -24 748 (-28 120) kSEK, där aktivering av utvecklingskostnader minskade med ca 2,5 MSEK, och aktivering av patentkostnader ökade med ca 0,5 MSEK, jämfört med 2024. Investeringar i materiella anläggningstillgångar har fortsatt hållit mycket låg nivå. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 60 486 (-327) kSEK där nyemissionen under 2025 uppgår till 46 738 kSEK, upptagna lån i samband med nyemissionen 20 000 kSEK och mellanskillnaden, -6 252 kSEK, består av emissionskostnader och amortering av lån.

Finansiell ställning

Likvida medel och kortfristiga placeringar uppgick per den 31 december 2025 till 44 567 (10 292) kSEK och det egna kapitalet uppgick till 101 531 (70 925) kSEK. Styrelsen bedömer att bolagets aktuella rörelsekapital och likvida medel är tillräckliga för att finansiera verksamheten till början av 2027. Styrelsen och ledningen arbetar intensivt för att säkra intäkter från avtal med potentiella partners för att utveckla verksamheten och nå en långsiktig finansiering framåt.

Anställda

Antalet anställda per 31 december 2025 var 15 (13), varav 4 (4) kvinnor och 11 (9) män. Medelantalet anställda (FTE) var 15 (14) under fjärde kvartalet 2025 och 14 (14) under 2025. Utöver anställd personal anlitar Nanexa löpande ett antal konsulter med specialistkompetens.

Närståendetransaktioner

Bolaget har under 2025 inte haft några närståendetransaktioner.

Aktien

Nanexa AB (publ) noterades på Nasdaq First North Growth Market den 29 maj 2020. Aktien var tidigare noterad på Spotlight Stock Market sedan den 17 juni 2015. Antalet aktieägare i Nanexa uppgick per 2025-12-31 till 6 986 st.

Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning uppgick för det fjärde kvartalet 2025 till 0,10 (-0,09) SEK och efter utspädning till 0,09 (-0,09) SEK.

Resultat per aktie före utspädning uppgick för 2025 till -0,07 (-0,18) SEK och efter utspädning till -0,06 (-0,18) SEK.

Antal aktier

Antalet utestående aktier i Nanexa AB per 2025-12-31 var 162 776 716 (135 695 626), med ett kvotvärde om 0,13 SEK per aktie. Antal aktier vid full utspädning av utestående teckningsoptioner var 184 786 535 (135 695 626).

Medelantalet aktier för fjärde kvartalet 2025 uppgick till 159 113 226 (135 695 626). Inklusive full utspädning av utestående teckningsoptioner uppgick medelantalet aktier för fjärde kvartalet 2025 till 184 786 535 (135 695 626).

Medelantalet aktier för 2025 uppgick till 155 896 044 (135 695 626). Inklusive full utspädning av utestående teckningsoptioner uppgick medelantalet aktier för 2025 till 179 884 169 (135 695 626).

Utestående program för teckningsoptioner per 2025-12-31 var följande:

TO7 (2023/2026) som kan utnyttjas för teckning av aktier under perioden 1 juli – 31 augusti 2026. Antalet utestående teckningsoptioner av serie TO6 är 1 345 000, varav tecknade optioner uppgår till 425 000, motsvarande en utspädning på 0,31%. Teckningskurs är 5,31 kr.

TO8 (2025/2026) som kan utnyttjas för teckning av aktier under perioden 28 januari 2025 - 31 mars 2026. Varje teckningsoption av serien berättigar till teckning av en (1) aktie. Antalet utestående teckningsoptioner av serie TO8 var 22 009 809 per 2025-12-31. Vid fullt utnyttjande av samtliga teckningsoptioner av serie TO8 beräknas en utspädningseffekt om ca 14,55% uppstå. Per 2025-12-31 hade 5 868 969 teckningsoptioner utnyttjats. Teckningskurs är 2,00 kr.

Redovisningsprinciper för rapportens upprättande

Delårsrapporten har upprättats enligt samma redovisningsprinciper som i bolagets senaste årsredovisning, det vill säga enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Kommande rapporttillfällen

Nanexa AB planerar att lämna följande finansiella rapporter:

26 mars 2026	Årsredovisning 2025
29 april 2026	Delårsrapport januari-mars 2026
27 augusti 2026	Delårsrapport april-juni 2026

Årsstämma 2026

Årsstämma för Nanexa AB (publ) kommer att hållas i Uppsala den 12 maj 2026 och kallelse kommer att finnas tillgänglig på Nanexas hemsida, www.nanexa.com.

Bolagets räkenskapsår är 1 januari - 31 december.

Denna delårsrapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Uppsala 2026-02-18

Styrelsen Nanexa AB

Göran Ando (ordförande)

David Westberg, VD Nanexa AB

Richard Davis (ledamot)

Jakob Dynnes Hansen (ledamot)

Birgit Stattin Norinder (ledamot)

Hanna Tilus (ledamot)

Resultaträkning

Belopp i kSEK	2025-10-01– 2025-12-31	2024-10-01– 2024-12-31	2025-01-01– 2025-12-31	2024-01-01– 2024-12-31
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	30 090	4 517	36 149	24 361
Aktiverat arbete för egen räkning	4 726	6 284	19 787	22 331
Övriga intäkter	56	272	7 499	597
Summa intäkter	34 872	11 073	63 435	47 289
Rörelsens kostnader				
Externa projekt- och utvecklingskostnader	-2 869	-5 113	-13 644	-16 527
Övriga externa kostnader	-6 269	-5 993	-24 838	-20 607
Personalkostnader	-5 284	-8 742	-20 376	-25 077
Avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	-3 242	-3 179	-12 538	-10 859
Övriga rörelsekostnader	-543	-73	-807	-281
Summa rörelsens kostnader	-18 208	-23 099	-72 203	-73 351
Rörelseresultat (EBIT)	16 665	-12 025	-8 768	-26 062
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande resultatposter	41	490	389	1 510
Räntekostnader och liknande resultatposter	-697	-122	-3 117	-461
Summa resultat från finansiella poster	-656	369	-2 728	1 049
Skatter				
Skatteintäkt	27	25	108	108
Summa skatter	27	25	108	108
Periodens resultat	16 036	-11 631	-11 388	-24 905
Resultat per aktie (SEK)	0,10	-0,09	-0,07	-0,18

Balansräkning

Belopp i kSEK	2025-12-31	2024-12-31
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	74 306	59 397
Materiella anläggningstillgångar	9 837	12 583
Finansiella anläggningstillgångar	424	316
Summa anläggningstillgångar	84 567	72 296
Omsättningstillgångar		
Lager	128	495
Kortfristiga fordringar	8 879	8 738
Kortfristiga placeringar	36 398	0
Likvida medel	8 169	10 292
Summa omsättningstillgångar	53 575	19 525
Summa tillgångar	138 142	91 821
Eget kapital och skulder		
Eget kapital		
Aktiekapital	20 575	17 562
Ej registrerat aktiekapital	492	0
Bundet eget kapital	64 498	51 318
Överkursfond	356 450	317 961
Balanserad vinst eller förlust	-329 095	-291 011
Periodens förlust	-11 388	-24 905
Summa eget kapital	101 531	70 925
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	1 116	2 197
Summa långfristiga skulder	1 116	2 197
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	2 884	2 289
Övriga kortfristiga skulder	32 611	16 409
Summa kortfristiga skulder	35 495	18 698
Summa eget kapital och skulder	138 142	91 821
Ställda säkerheter	7 015	7 015
Tillgångar med äganderättsförbehåll	6 033	7 353

Kassaflödesanalys

Belopp i kSEK	2025-10-01– 2025-12-31	2024-10-01– 2024-12-31	2025-01-01– 2025-12-31	2024-01-01– 2024-12-31
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	16 665	-12 025	-8 768	-26 062
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	3 386	2 337	12 682	10 452
Erhållen ränta	52	490	385	1 316
Betald ränta	-97	-122	-2 517	-396
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	20 006	-9 320	1 782	-14 689
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet				
Förändring av varulager och pågående arbeten	16	-379	367	1 415
Förändring av kundfordringar	-2 271	-19	-1 293	230
Förändring av fordringar	-350	-1 979	438	1 878
Förändring av leverantörsskulder	-177	-2 057	595	-5 538
Förändring av övriga skulder	568	1 621	-3 351	-9 728
Summa från förändring av rörelsekapitalet	-2 214	-2 813	-3 244	-11 742
Kassaflöde från den löpande verksamheten	17 792	-12 133	-1 462	-26 430
Investeringsverksamheten				
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-5 720	-6 691	-24 748	-26 784
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0	-1 185	0	-1 336
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	0	0	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 720	-7 875	-24 748	-28 120
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	8 201	0	46 738	0
Emissionskostnader	-43	0	-4 744	0
Upptagna lån	0	2 422	20 000	2 422
Amortering lån	-442	-1 132	-1 508	-2 749
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	7 717	1 290	60 486	-327
Periodens kassaflöde	19 788	-18 718	34 276	-54 877
Likvida medel vid periodens ingång	24 779	29 009	10 292	65 168
Likvida medel vid periodens utgång	44 567	10 292	44 567	10 292

Förändring av eget kapital

Belopp i kSEK	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Fond för utvecklings- arbeten	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Belopp per 2025-01-01	17 562	0	51 318	317 961	-291 011	-24 905	70 925
Föregående års resultat					-24 905	24 905	0
Nyemission	3 013			36 125			39 138
Pågående nyemission*)		492		7 108			7 600
Teckningsoptioner							
Emissionskostnader				-4 744			-4 744
Periodens aktiverade utvecklingskostnader			19 787		-19 787		0
Periodens av- och nedskrivningar på aktiverade utvecklings- kostnader			-6 606		6 606		0
Periodens resultat						-11 388	-11 388
Belopp per 2025-12-31	20 575	492	64 498	356 450	-329 095	-11 388	101 531

*) Pågående nyemission avser 3,8 miljoner aktier som var betalade före 251231, men registrerade hos Bolagsverket 260108.

Belopp i kSEK	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Fond för utvecklings- arbeten	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Summa eget kapital
Belopp per 2024-01-01	17 562	0	34 282	317 961	-197 577	-76 398	95 830
Föregående års resultat					-76 398	76 398	0
Nyemission							0
Pågående nyemission							0
Teckningsoptioner							0
Emissionskostnader							0
Periodens aktiverade utvecklingskostnader			22 311		-22 311		0
Periodens av- och nedskrivningar på aktiverade utvecklings- kostnader			-5 295		5 295		0
Periodens resultat						-24 905	-24 905
Belopp per 2024-12-31	17 562	0	51 318	317 961	-291 011	-24 905	70 925

Ställda säkerheter

Belopp i kSEK	2025-12-31	2024-12-31
Företagsinteckningar	7 015	7 015

Tillgångar med äganderättsförbehåll

Belopp i kSEK	2025-12-31	2024-12-31
Tillgångar med äganderättsförbehåll	6 033	7 353

Om Nanexa

Nanexa utvecklar PharmaShell® – ett drug delivery-system med stor potential

Nanexa introducerar kontroll, precision och mångsidighet till läkemedelsformuleringar med hjälp av ALD-teknik (Atomic Layer Deposition). Företagets patenterade PharmaShell®-plattform är ett unikt drug delivery-system som möjliggör hög drug load vilket ger låg injektionsvolym och skapar en ny generation formuleringar, så kallade "super generics" som ger större bekvämlighet och minskar kostnaderna vid behandling av allehanda sjukdomstillstånd som metabola sjukdomar, t.ex. typ 2-diabetes och obesitas, hematologi/onkologi, hjärt-kärlsjukdomar, psykiatri och många andra. Nanexa utvecklar egna läkemedelsprodukter och har dessutom samarbetsavtal med flera läkemedelsbolag, däribland Moderna.

Adresserar viktiga medicinska behov och marknader

Nanexa fokuserar sina egna utvecklingsprojekt på sjukdomsområden med stort medicinskt behov där marknaden är stor och växande. I dag fokuserar bolaget framför allt på NEX-22-projektet med målet att utveckla en enmånads depåformulering av GLP-1-substansen liraglutid för behandling av typ 2-diabetes. Bolaget har också två onkologi-projekt för indikationerna myelodysplastiskt syndrom (MDS) och multipelt myelom vilka är två former av blodcancer.

I Nanexas egna projekt utgår bolaget från befintliga och beprövade läkemedelssubstanser där patentskyddet har gått ut. På så vis minimerar Nanexa den biologiska risken, minskar utvecklingstiden och underlättar godkännande-processen. Samtidigt kan Nanexa med sin teknologi skapa nya patentskydd och därmed skapa stora värden, i såväl sina egna produktprojekt som för produkter i partnerdrivna projekt.

Ett patenterat drug delivery-system

PharmaShell möjliggör utveckling och produktion av en helt ny generation av långverkande injicerbara läkemedel. Med PharmaShell belägger Nanexa mycket små partiklar av aktiv läkemedelssubstans med en extremt tunn och tät beläggning av ett oorganiskt material, som skalet hos ett ägg. Beläggningsprocessen sker med tekniken Atomic Layer Deposition (ALD) genom vilken tjocklek och sammansättning hos beläggningsmaterialet kan anpassas. På så vis går det att styra upplösningstiden hos beläggningen och därmed frisättningen av läkemedelssubstans från depå ut i kroppen.

Nanexas produkter består av injicerbara läkemedelsformuleringar som placeras som en depå under huden eller lokalt, exempelvis i en cancertumör. Denna depå frisätter kontinuerligt aktiva läkemedelssubstanser under lång tid utan att patienten frekvent behöver hålla reda på sin medicinering, eller komma in till kliniken för att få behandling. Det effektiviserar behandlingar, underlättar vardagslivet för patienten och frigör resurser för vårdgivare. Tack vare Nanexas egenutvecklade och patenterade drug delivery-system PharmaShell kan bolaget skraddarsy och styra frisättningshastigheten av både biologiska och småmolekylära läkemedelssubstanser.

Fördelar med depåläkemedel

För patienter

- Depåläkemedel gör det enklare för patienten. I stället för att behöva hålla koll på daglig medicinering eller komma in till kliniken för att få behandling så frisätts depåläkemedlet under lång tid.
- Depåläkemedel kan ge en jämnare, kontinuerlig dos, vilket kan reducera vissa biverkningar som förknippas med andra administrationsvägar.

För sjukvården

- Depåläkemedel ger ökad följsamhet i behandlingen eftersom patienten inte behöver hålla reda på tabletter eller injektioner.
- Ökad följsamhet leder i sin tur till att behandlingen får bättre effekt.

För betalare

- Färre patientbesök på kliniker och sjukhus sparar pengar för samhället.
- Ökad följsamhet ger en mer kostnadseffektiv behandling.

För läkemedelsföretag

- Ger ökade intäktsströmmar då långverkande och injicerbara produkter ger stora möjligheter att förbättra behandlingar inom många indikationsområden och möjliggör produktdifferentiering.
- Förbättrar existerande produkter och ger bättre produktlivscykler.
- Förlänger patentskydd genom nya beredningsformer för befintliga produkter.

Hållbarhet

- Depåläkemedel ger ökad kontroll över läkemedelssubstanter och minskar risken till att de hanteras på fel sätt.
- Patienter slipper hantera läkemedlet, vilket minskar risken för att det till exempel spolas ner i toaletten eller kastas i soporna.
- Depåläkemedel minskar antalet plastsprutor och andra komponenter, vilket minskar belastningen på miljön.

PharmaShell® – unika egenskaper

- Möjligt att styra depålängden för att optimera behandling. Allt från en vecka till en månad till flera månader
- Möjligt att styra den initiala frisättningen efter administration i kroppen, vilket är ett vanligt problem för de flesta konkurrerande depåberedningssystemen
 - o Möjliggör depåformulering av högpotenta substanser
 - o Möjliggör att öka dosen i depåberedningarna
- Mycket hög drug load (upp till 80 procent)
 - o Minimera injektionsvolymen
 - o Möjliggöra depåberedning av mindre potenta läkemedel
 - o Möjliggöra längre depåberedningar
- Flexibel kan användas på många olika läkemedel
 - o Små molekyler
 - o Biologiska substanser som peptider och proteiner
 - o Substanser med hög och låg löslighet
- Förhindra nedbrytning av läkemedlen efter injektion i kroppen
 - o PharmaShell-beläggningen skyddar substanserna från nedbrytning under tiden de ligger i depå
- Många användningsområden
 - o Subkutan eller intramuskulär administrering för systemisk exponering
 - o Lokal administrering vid tumör eller annan vävnad för lokal effekt
- Tillverkningsfördelar som kan sänka produktionskostnaden för känsliga aktiva läkemedelssubstanser såsom peptider
 - o PharmaShell möjliggör slutsterilisering av läkemedelsprodukten i stället för att ha en steril (aseptisk) tillverkningsprocess
 - o PharmaShell möjliggör långtidsförvaring av läkemedelsprodukten i rumstemperatur istället för kylförvaring

Nanexas affärsmodell

Nanexa har en tudelad affärsmodell där bolaget dels utvecklar egna produkter, dels ingår utlicensieringsavtal kring PharmaShell® teknologin. I de egna produktprojekten driver Nanexa dem genom de prekliniska och kliniska faserna, huvudsakligen fram till proof of concept (fas I eller II). Därefter görs en bedömning om hur kommersialiseringen ska ske – antingen i egen regi eller tillsammans med en licenspartner. Ett licensavtal innefattar vanligen en initial betalning, så kallad signing fee, och milstolpebetalningar när definierade utvecklingsmål uppnås. En milstolpebetalning genomförs även i samband med marknadsgodkännande av läkemedlet, varefter försäljningsbaserade royalties utgår. Önskvärda partners är exempelvis globala läkemedelsföretag med starka marknadspositioner inom aktuellt område. En annan möjlighet är licensaffärer med en eller flera aktörer med stark marknadsnärvaro i viktiga regioner. Beslut fattas utifrån vad som bedöms skapa mest värde för bolaget.

Samtidigt arbetar Nanexa aktivt för att utlicensiera sin teknologi till andra läkemedelsföretag som vill utveckla långtidsverkande läkemedel. Nanexa har idag ett antal utvärderingsavtal på plats med syfte att skapa underlag för vidare samarbeten och utlicensieringsaffärer, däribland det senaste licens- och optionsavtalet med Moderna.

Även om intäkterna från bolagets produktprojekt förväntas vara betydligt större än intäkterna från utlicensieringsavtal gällande PharmaShell ser bolaget betydande möjligheter till attraktiva licensavtal även från flera av utvärderingsprojekten. Dessutom kan tekniklicenserna bli fler till antalet, ligga närmare i tiden och ge ett betydande bidrag till de totala intäkterna framöver.

Kontakt

David Westberg

VD

0709-42 83 03

david.westberg@nanexa.se

Nanexa AB

Virdings Allé 2, 754 50 Uppsala, Sverige

Telefon: +46 (0) 18 100 300

Org nr. 556833-0285

info@nanexa.se

