

Årsredovisning 2018



Innehåll

KONCERNENS VERKSAMHET

Det här är Vitec	3
2018 i korthet	4
Vd-ord	6
Vår position	8
Affärsmodell och tillväxtstrategi	9
Våra segment	11
Hållbarhetsrapport	14
Historia	24
Aktien och ägare	26

ÅRSREDOVISNING

Förvaltningsberättelse	30
Bolagsstyrningsrapport	36
- Ordförande har ordet	36
- Styrelsens medlemmar	39
- Koncernledningens medlemmar	43
Flerårsöversikt	45
Förslag till vinstdisposition	46
Finansiella rapporter	48
- Resultaträkning, koncernen	48
- Totalresultat, koncernen	49
- Finansiell ställning, koncernen	50
- Förändring i eget kapital, koncernen	52
- Kassaflöden, koncernen	53
- Resultaträkning, moderbolaget	54
- Balansräkning, moderbolaget	56
- Förändringar i eget kapital, moderbolaget	58
- Kassaflödesanalys, moderbolaget	59
Noter	60
Undertecknande	100
Revisionsberättelse	101
Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten	104
Nyckeltalsdefinitioner	105
Aktieägarinformation	107

Text och produktion: Vitec.

Bilder: Fotograf Edel Puntonet, förutom bilderna på Irene Appenholm och Bettina Bredkjær Hansen på sid. 19 som är tagna av Pierre Bendayan respektive Steffen Stamp. Personerna på bilderna är medarbetare inom Vitec eller medarbetares barn.

Omslagsbild: Frode Knudsen och Jarle Osvik, Stavanger.

Tryck: Arkitektkopia, Umeå.

Papper: Munken, miljömärkt.



Det här är Vitec

Vitec är det ledande programvarubolaget inom Vertical Market Software i Norden. Vi utvecklar och levererar standardprogram för olika nischer och vår tillväxt sker genom förvärv av välskötta och etablerade programvarubolag. Koncernens övergripande processer tillsammans med medarbetarnas djupa kunskap om kundens verksamhet skapar goda förutsättningar för utveckling och fortsatt innovation.

Affärsidé

Att genom verksamhetskritiska egenutvecklade programvaror ge kunderna maximala förutsättningar att utveckla och säkra sin verksamhet.

Företagskultur

I vår decentraliserade organisation har företagskulturen en betydande roll i koncernens styrning. Vi har en ständig dialog kring våra värderingar, vårt varumärkeslöfte och våra värdeskapande nyckeltal.

650

medarbetare
på 20 orter



Vårt varumärkeslöfte:

**To rely on -
Today and Tomorrow**

Våra värderingar:

Produkterna är vår grund

Vertical Market
Software

**Öppenhet
och förtroende**

Samarbete och
ansvar ger framgång

Gör det enkelt

Enkla lösningar
vinner i längden

2018 i korthet

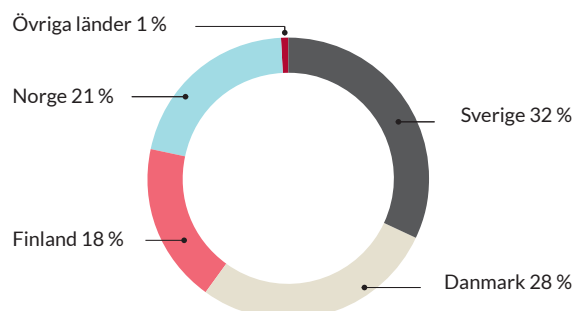


Viktiga händelser 2018

Pyry Leppänen, Raidi Rannama,
Heli Leppähaara, Hanna Blomqvist
och Mats Forsgård, Esbo

- Vi förvärvade programvarubolagen:
 - PP7 Affärssystem AB
 - Agrando AS
 - Cito IT A/S
 - Smart Visitor System AB
- Vi genomförde en riktad nyemission om 2 500 000 aktier av serie B.
- Vi passerade 1 miljard i omsättning.

Omsättning per marknad



Nyckeltal

	2018	2017
Nettoomsättning (Mkr)	1 017	855
Rörelseresultat (Mkr)	128	107
Resultat efter finansiella poster (Mkr)	117	98
Rörelsemarginal (%)	13	12
Avkastning på eget kapital (%)	18	22
Avkastning på sysselsatt kapital (%)	13	14
Soliditet (%)	40	32
JEK per aktie (kr)	20,71	13,34
Vinst per aktie (kr)	3,23	2,70
Aktieutdelning per aktie (kr) Föreslagen utdelning 2019 uppgår till 1,20 kr per aktie	1,10	1,00
Medelantal anställda	613	540



*Patrik Ådahl, Tuomas Virtanen
och Silva Virtanen, Esbo*

Vd-ord



Lars Stenlund

Miljardomsättning

Vi passerade två intressanta nivåer i och med årets bokslut, 1 000 miljoner kronor i omsättning och 100 miljoner i resultat före skatt. Om vi backar tio år så passerade vi då 100 miljoner i omsättning och 10 miljoner i resultat. Utvecklingen har varit gynnsam och vår affärsmodell har visat sig robust.

Vi genomförde en riktad emission under fjärde kvartalet, till några stora institutionella investerare, som stärkte egna kapitalet med närmare 200 miljoner kronor. Emissionen är en byggkloss i vår fortsatta tillväxt och ger oss finansiell styrka för de närmaste åren.

Vi har under året genomfört fyra förvärv - två i Sverige, ett i Norge och ett i Danmark. Dessa bolag har god lönsamhet och en hög andel repetitiva intäkter och tillför tillsammans drygt 110 Mkr i omsättning.

Tillväxt i repetitiva intäkter

Vi prioriterar tillväxten i repetitiva intäkter för att minska beroendet av licensintäkter av engångskaraktär och volatila tjänsteintäkter. Under 2018 hade vi en total tillväxt i repetitiva intäkter på 21,9 procent. Vi kan dessutom konstatera att vi hade en organisk tillväxt i repetitiva intäkter på drygt sex procent. En sådan tillväxt i repetitiva intäkter ger också ett högre resultattillskott än för övriga intäktsslag, vilket fortsatt utgör ett starkt stöd för vår affärsmodell.

Vertikala programvarubolag

Vitec är ledande i Norden inom Vertical Market Software eller vertikala programvaror (dessa stödjer specifika nischers affärsprocesser). Enligt Gartner, den mest kända rådgivningsfirman i USA, är vertikala programvaror det klart största segmentet med mer än 25 procent av den totala mjukvaruindustrin. De flesta bolagen är relativt okända, ofta mindre än 50 anställda och sällan placerade i de stora IT-klustren. Det är därför man sällan hör talas om dessa. Kostnadseffektivitet, exakthet och en väl definierad marknad kännetecknar vertikala programvarubolag. Den totala marknaden för vertikala programvaror är således mycket stor, medan de enskilda marknaderna för varje vertikal är relativt små.

Förvärvsobjekt

För att förstå potentialen för fortsatta förvärv kartlägger vi fortlöpande den nordiska marknaden av vertikala programvarubolag. Vår nuvarande bild är att den tillgängliga volymen bolag som matchar våra förvärvskriterier är något större än

vad vi tidigare ansett. De senaste fyra åren har Vitec stått för bara tio procent av antalet förvärv av vertikala programvarubolag i Norden. De andra förvärven har genomförts av ett stort antal köpare av olika karaktär, allt från rent finansiella aktörer till stora industribolag som förvärvar en leverantör. Konkurrenten om objekten är alltså fragmenterad. Vi är den aktör som har den tydligaste strategin. Marknadens kännedom om detta har ökat år från år och vi får idag möjlighet att träffa betydligt fler möjliga förvärvsobjekt än för fem år sedan.

Företagskultur och produktinvesteringar

Vi fortsätter att investera i vår företagskultur. Bland annat arrangerar vi tre årligen återkommande introduktioner riktade till ledare och nya medarbetare. Vi kallar dem CEO@Vitec, Leader@Vitec och New@Vitec. Allt sker i egen regi med interna föreläsare. Syftet är att förankra och skapa förståelse för den kultur som stödjer vår fortsatta tillväxt och vår delegerade beslutsordning. Vi har också investerat över 125 Mkr i vår produktportfölj under 2018. För att vara en trygg och framtidssäker leverantör till våra kunder kommer vi att fortsätta investera på liknande nivåer, och i kombination med medarbetarnas förmåga att hela tiden förnya sig och vår verksamhet kan vi därmed leva upp till vårt varumärkeslöfte "To rely on – Today and Tomorrow".

Uthållig lönsam tillväxt

Antalet aktiva förvärvsdialoger är fortsatt högt och vi lägger kontinuerligt resurser på att upprätthålla och vidareutveckla dessa dialoger. Vår finansiella ställning och beredskap för framtida förvärv är god, och vi ser goda förutsättningar till fortsatt förvärvsbaserad tillväxt. Med förvärv av väletablerade bolag och med hög och växande andel repetitiva intäkter i ryggen fortsätter Vitec på den utstakade vägen, att vara ett vertikalt programvarubolag med god riskspridning och uthållig lönsam tillväxt - och så höjer vi utdelningen för 17:e året i rad.

Lars Stenlund, vd



Anette Juul Larsen och
Line Aalykke, Odense

Vår position på programvarumarknaden

Vitec vänder sig till vertikala marknader

Vitec är ledande inom Vertical Market Software i Norden. Vi utvecklar och levererar standardprogram för olika nischer. Det innebär att vårt erbjudande är anpassat för de unika behov och krav som företag inom en specifik nisch har för att de ska kunna hantera och utveckla sina affärsverksamheter. En del av våra programvaror är heltäckande affärssystem och andra är stöd för en specifik del av kundernas verksamhet.

Vitec erbjuder standardiserade produkter

Våra standardiserade produkter är kostnadseffektiva för våra kunder då de kan tillgodogöra sig utveckling och uppgradering som görs för alla användare. På så sätt ger vi våra kunder maximala förutsättningar att utveckla och framtidssäkra sina verksamheter.

Vitec har en hög andel egen utveckling

Vi är specialister på olika branschers förutsättningar och behov. Koncernens övergripande processer tillsammans med

medarbetarnas mångåriga erfarenhet och djupa kunskap om kundernas verksamhet skapar goda förutsättningar till utveckling och fortsatt innovation. Produktutveckling baserad på verklig kundnytta ger värdeskapande och hållbara programvaror över tid.

En position med höga inträdesbarriärer

Varje enskild vertikal ställer höga krav på specialisering. Det kräver stora investeringar för att etablera sig som ny aktör och ofta långa ledtider i produktutveckling. Samtidigt är de vertikala marknaderna relativt små och utbyteskostnaden för kunden är hög, vilket minskar möjligheten för en ny aktör att få avkastning på gjorda investeringar. Inom varje vertikal finns det ofta några få mindre aktörer som specialiserat sig på branschunika programvaror. De mer generella programvarorna ger vanligtvis mindre kostnadseffektiva lösningar för den vertikala marknadens unika behov. Vi strävar alltid efter en marknadsledande position inom våra vertikaler.

Affärsmodell och tillväxtstrategi

Hög andel repetitiva intäkter

Vår affärsmodell bygger på att skapa en hög andel repetitiva intäkter. Programvarorna levereras via internet som ett abonnemang. Det ger oss stabila och förutsägbara kassaflöden som skapar förutsättningar att agera långsiktigt. Koncernen blir också mindre känslig för tillfälliga svackor inom enskilda affärsenheter. För kunderna innebär det låga investeringskostnader, att det är enkelt att komma igång och börja använda programvaran samt en långsiktig trygghet i att de snabbt får tillgång till uppgraderingar och nya funktioner.

Tillväxt genom förvärv

Vitec är en industriell aktör med ett långsiktigt perspektiv. Vår tillväxt sker främst genom bolagsförvärv i Norden. De förvärvade bolagen är välskötta vertikala programvarubolag med erkända produkter på mogna marknader. Förvärvsarbetet styrs av ett antal specifika kriterier som helt avgör om bolagen passar in i Vitec. Exempel på ett sådant kriterium är att bolagen erbjuder programvaror i form av standardiserade egenutvecklade produkter till en vertikal marknad. Ett annat kriterium är att förvärvet direkt ska bidra till att koncernens vinst per aktie ökar. Det är därför viktigt att bolagen har god lönsamhet och positiva kassaflöden vid förvärvstillfället. Vi investerar inte i framtida förväntningar. Vår prospektlista består löpande av ett hundratal intressanta programvarubolag.

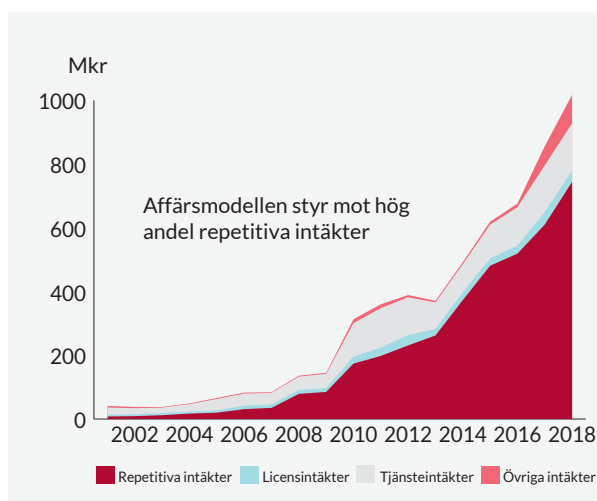
Förvärva

I Vitec har vi mångårig erfarenhet och hög kompetens inom utveckling, försäljning och support av vertikala programvaror. Det gör att vi kan identifiera förvärvsobjekt som ligger helt i linje med vår strategi utifrån våra kriterier. De förvärv som genomförs i våra befintliga vertikaler bidrar till ökade marknadsandelar medan förvärv inom nya områden leder till en ökad riskspridning. Innan vi beslutar oss för ett förvärv lägger vi mycket tid och engagemang på personliga möten med människorna i bolagen. Det är viktigt att vi är överens om grundläggande värderingar, affärsmodell och strategier eftersom förvärven görs utifrån att bolagen ska stanna kvar i koncernen.

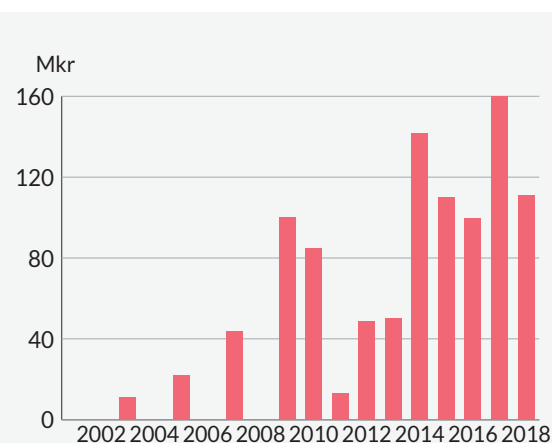
Förädla

De förvärvade bolagen är lönsamma och välskötta företag. De har en väl fungerande verksamhet och värdefull branschkunskap inom sin nisch. De förändringar vi inför efter förvärvet görs i lagom takt och i tät dialog med den lokala ledningen som också backas upp av koncernens processer och infrastruktur. Alla bolag följs upp med gemensamma nyckeltal som styr den strategiska inriktningen mot en hög andel repetitiva intäkter och fokus på goda kassaflöden. I koncernen har vi även gemensamma principer för hur produktutveckling ska planeras och genomföras för att vårt erbjudande ska vara relevant även i framtiden. Det decentraliserade beslutsfattandet förutsätter att alla ledare har förstått och agerar utifrån koncernens strategier och företagskultur.

Förändring av intäktslag



Förvärvad omsättning



Strategi för varumärke och produkter vid förvärv

Alla verksamheter inom koncernen bidrar till att stärka varumärket Vitec. Vi lägger till Vitec i det juridiska bolagsnamnet på förvärvade bolag och går successivt över till Vitec som enda logotyp. Vi behåller produkternas namn och de kommuniceras till marknaden tillsammans med varumärket Vitec. Förvärv kan innebära att vi inom en nisch erbjuder produkter med delvis överlappande funktionalitet eller till och med konkurrerande produkter. Vi gör då inga omedelbara förändringar utan utvärderar vid kommande nyutveckling om det finns möjlighet att skapa komponenter med stöd till alla produktlinjer. På så sätt startas ett arbete för att framtidssäkra produkterna och skapa en ny gemensam produktlinje för alla kunder inom den specifika nischen.

Våra leverantörer

En väl fungerande inköpsprocess är viktig för att få kostnads-effektiva inköp och för att säkerställa att leverantörerna lever upp till våra hållbarhetskrav. Vi har en uppförandekod som vägleder oss i våra relationer med leverantörer, den omfattar bland annat frågor som antikorrupktion, mänskliga rättigheter och intressekonflikter. Bland de leverantörer som uppfyller kraven sker valet sedan på affärsmässiga grunder. Läs mer om vårt leverantörsansvar i hållbarhetsrapporten på sid. 14-23.



Karin Liiv och Åsa Rosén, Stockholm

Våra segment

Vitec utvecklar och levererar programvaror för olika nischer. En del programvaror är heltäckande affärssystem och andra är ett stöd för en specifik del av kundens verksamhet. Vi redovisar vår verksamhet i 7 övergripande segment. Segmenten består i sin tur av 18 självständiga affärsenheter, ingen affärsenhet står för mer än 17 % av omsättningen vilket ger en god riskspridning i koncernen.

Auto

I segmentet Auto ingår våra programvaror för fordons- och maskinbranschen i Danmark, Finland, Norge och Sverige. Produkterna stödjer arbetsprocesser för bland annat bilförsäljning, bilverkstäder, däckhotell och distribution av bildelar. I Finland fortsatte moderniseringen av programvaran AutoFutur, uppdateringarna sker stegvis i syfte att maximera nytta och minimera risk för våra kunder. I Norge lanserade vi vår nya mobila klient för verkstadsrapportering och förflyttningen mot en ny effektivare driftsplattform påbörjades. För våra kunder kommer det att medföra en öppnare och mer flexibel produkt. I Danmark gick vd Stefan Hestbæk i pension och ersattes av Henrik Johnsen som tidigare har haft vd-tjänster inom MultiQ och Cleradium. I Danmark stängde vi vårt kontor i Fredericia för att koncentrera våra utvecklingsresurser till Søborg. Förändringen kommer att effektivisera vår produktutveckling.

Energi

I segmentet Energi ingår våra avancerade prognosystem för elhandlare och beräknings- och kartsystem för nätägare av el- och fjärrvärmenät. Under 2018 förfinade vi precisionen i prognosmodellerna i vår produkt Aiolos vilket slog väl ut, varje enhet i ökad precision skapar stor nytta för våra kunder. Intresset för våra produkter var fortsatt högt även utanför Norden och vi fick nya kunder i bland annat Italien, Tyskland, Slovenien och Frankrike. Ett kundseminarium i Belgien bidrog också till nya kunder.

Fastighet

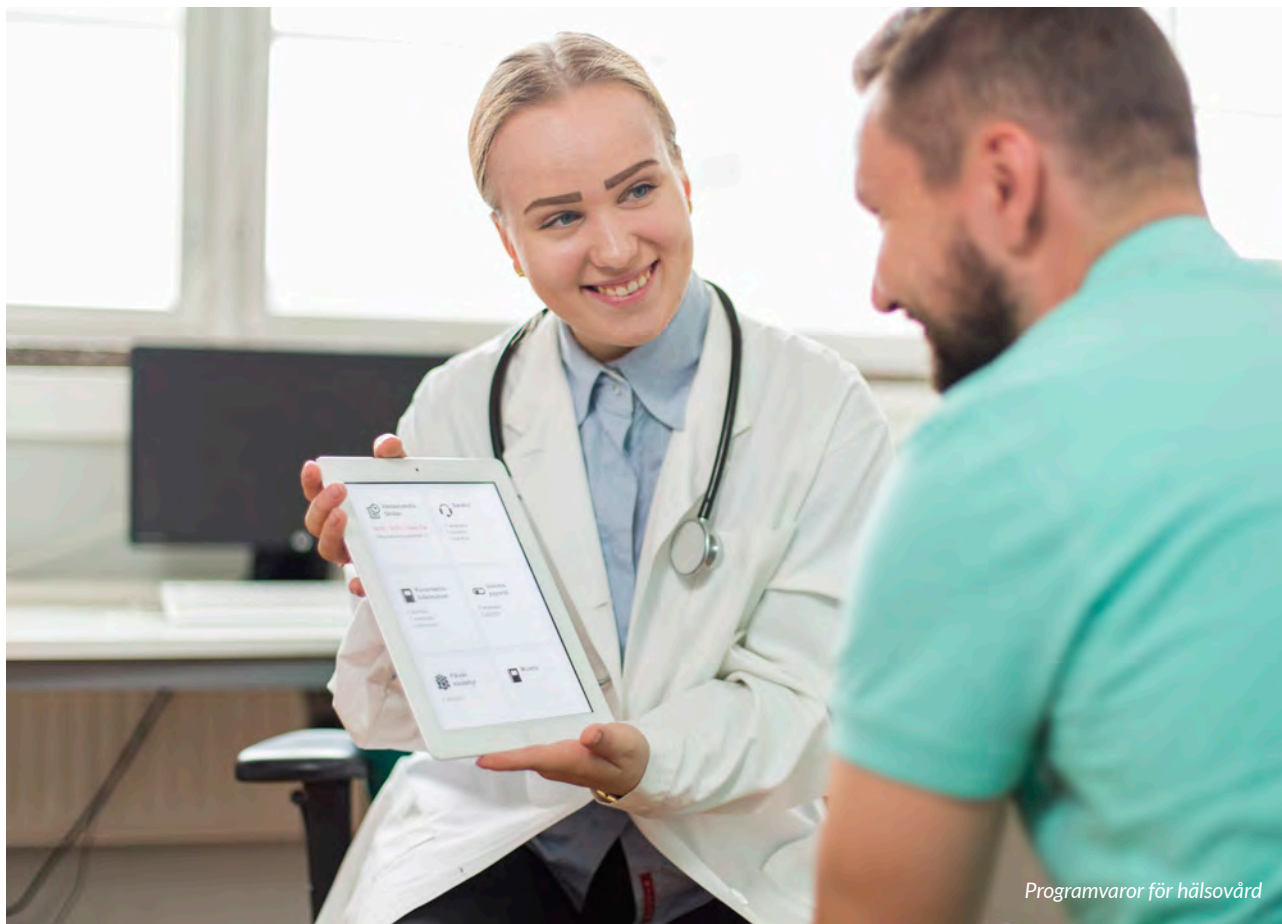
Segmentet Fastighet utökades under året i samband med förvärvet av PP7 Affärssystem AB som utvecklar programvaror för projektföretag inom bygg- och installationsmarknaden i Sverige. Den huvudsakliga produkten är ett molnbaserat projekt- och affärssystem som optimerar alla flöden och rutiner i projekten. Integrationen av PP7 Affärssystem löpte på enligt plan under året. I segmentet ingår även heltäckande verksamhetssystem för bygg- och fastighetsbranschen i Norge och Sverige, exempelvis för uthyrning, försäljning, kundservice, ekonomi, teknisk förvaltning och energiuppföljning. Efterfrågan på våra produkter i Sverige var fortsatt god under året. Även i Norge såg vi en ökad efterfrågan och tecknade nya kundavtal. Med ett fortsatt fokus på vår abonnemangsbase-rade affärsmodell och en allt högre grad av automatisering ökade de repetitiva intäkter även under 2018.

Finans & Försäkring

I segmentet Finans & Försäkring ingår våra programvaror för banker, finansinstitut och försäkringsbolag i Danmark, Norge och Sverige. Vi hade stora installationsprojekt i den danska verksamheten under 2017 som kraftigt ökade tjänsteintäkterna. Under 2018 började dessa installationer generera nya repetitiva intäkter. I Norge tecknade vi ett antal nya kundavtal som till viss del ersatte intäkts tappet från en större kund som lämnade oss 2017. I Sverige etablerade vi ett tredje produktområde under året genom lanseringen av Företagskalkyl.



Programvaror för skolor



Programvaror för hälsovård

Miljö

I segmentet Miljö ingår våra programvaror för privat och kommunal avfalls- och resurshantering i Finland. Produkterna hanterar hela kedjan från vägning av avfall och körscheman till fakturering, redovisning och rapportering. Under året fortsatte Miljö sin förflyttning mot en ökad andel repetitiva intäkter. Vd Timo Sivula gick i pension under året och ersattes av Tuomas Tokola. Tuomas har jobbat många år i bolaget och kommer senast från rollen som COO.

Mäklare

I segmentet Mäklare ingår våra programvaror för fastighetsmäklare i Norge och Sverige. Våra produkter stödjer mäklaren i alla steg genom affärsprocessen, från att objektet kommer in, via marknadsföring, visning, budgivning, avslut och kontrakt. I Norge hade vi ett fortsatt högt tryck i utveckling och utrullning av vår senaste programvara Next. Det var ett framgångsrikt arbete och flera kunder uppgraderade till Next. Vi fick också förtroendet att leverera till Norges marknadsledande fastighetsmäklare. Försäljningsframgångarna medförde flera stora installationsprojekt och tjänsteintäkterna ökade till högre nivåer än normalt. I stort sett alla svenska kunder är uppgraderade till vår senaste produkt Vitec Express. Efter flera år av stora utvecklingsinsatser återgick vi till en mer normal nivå under 2018. Vårt fokus under året var därför ständiga förbättringar, nyförsäljning och utökning av vårt erbjudande, bland annat med en starkt CRM funktion och integrerad publishing. Försäljningsläget var bra och vi välkomnade flera nya användare.

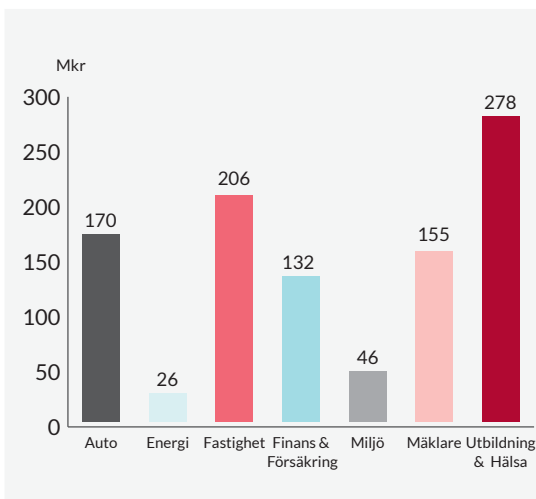
Utbildning & Hälsa

Under 2018 har segmentet Utbildning & Hälsa utökats med tre nya verksamheter i samband med förvärv av bolagen Agrando AS, Cito IT A/S och Smart Visitor System AB. Agrando utvecklar programvaror för kyrklig verksamhet i Norden, med Norge och Sverige som huvudmarknader. Produkten är ett heltäckande verksamhetssystem för de som arbetar inom kyrkans verksamhet.

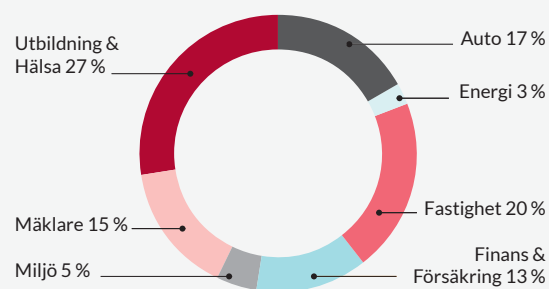
Cito utvecklar programvaror för apoteksmarknaden i Danmark. Huvudprodukten är ett verksamhetssystem för hantering av hela kedjan i de danska apotekens arbetsflöde. Bolaget Smart Visitor System utvecklar specifika programvaror för kommuners fritids- och kulturförvaltningar i Norge och Sverige.

I det här segmentet ingår även våra programvaror för personer med läs- och skrivsvårigheter, de används av offentliga och privata utbildningsföretag i Danmark, Norge och Sverige. Här ingår också programvaror för hälsovårdsföretag i Finland, de är helt webbaserade verksamhetssystem för vårdcentraler, sjukhus, fysioterapi- och rehabiliteringsanstalter samt av företagshälsovård och offentliga organisationer. Den danska verksamheten med programvaror för läs- och skrivsvårigheter har en högre andel hårdvaruförsäljning än koncernen i övrigt, vilket medför en lägre bruttomarginal för den affärsenheten. Den finska verksamheten stängde kontoret i Frankrike för att koncentrera utvecklingsarbetet till Finland.

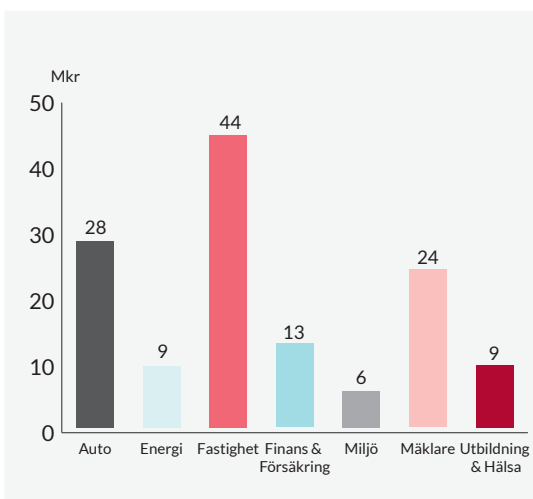
Omsättning



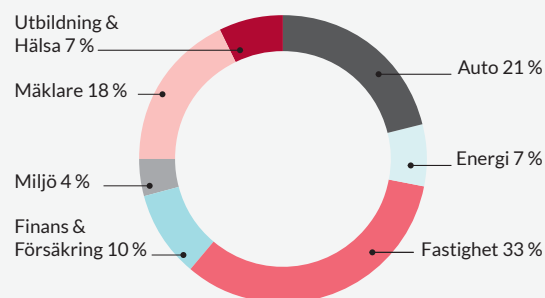
Fördelning omsättning



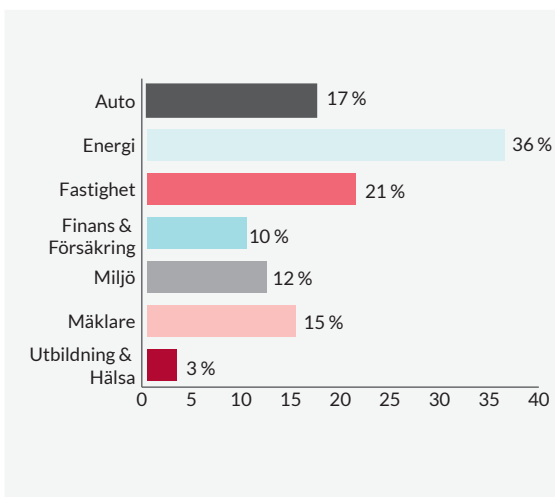
Rörelseresultat



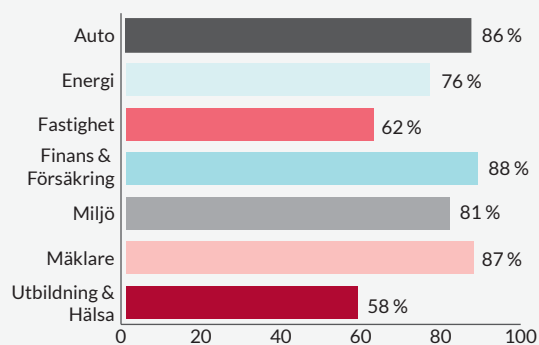
Fördelning rörelseresultat



Rörelsemarginal



Andel repetitiva intäkter





Kontor i Odense

Hållbarhetsrapport

Vårt hållbarhetsarbete utgår från vårt varumärkeslöfte, **To rely on – Today and Tomorrow**, och från social, ekonomisk och ekologisk hållbarhet. Vi tillfredsställer dagens behov utan att äventyra kommande generationers möjligheter. Vi är inspirerade av FNs 17 globala mål för en hållbar utveckling och vill bidra till att de målen nås. Vår väg till det hållbara samhället går genom våra medarbetare och våra produkter.

Decentralisering och målstyrning

På samma sätt som annan operativ verksamhet är även vårt hållbarhetsarbete decentraliserat. För att fokusera hållbarhetsarbetet till områden som vi bedömer är mest väsentliga för vår verksamhet tar koncernledningen fram ett antal fokusområden varje år. De baseras på inspiration från FNs 17 globala mål och vår egen riskanalys, läs om våra risker och osäkerhetsfaktorer i Förvaltningsberättelsen på sid. 30-35. Hållbarhet ingår i ägardirektiven till affärsenheterna och respektive vd ansvarar för prioriteringar och aktiviteter

som bidrar till att uppfylla koncernens övergripande fokusområden och målsättningar. Hållbarhetsarbetet följs upp av koncernledningen där koncernens vd har det övergripande ansvaret för hållbarhetsarbetet och rapporterar till styrelsen. I oktober 2018 fastställde styrelsen en uppdaterad koncernövergripande hållbarhetspolicy. I arbetet med hållbarhetspolicyen rådfrågade vi även externa experter för att orientera oss och stämma av att vi inriktat oss på det som är mest väsentligt. Vår hållbarhetspolicy finns att läsa på vår hemsida vitecsoftware.com.



Vår väg till det hållbara samhället går genom våra medarbetare och våra produkter.

Våra fokusområden inom hållbarhet

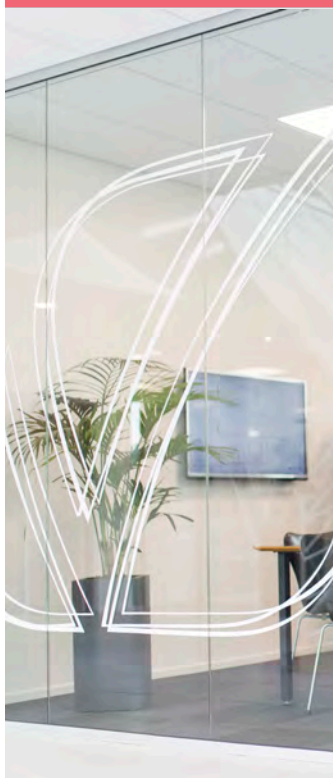
1. Medarbetaransvar

Rekrytera och behålla medarbetare med rätt kompetens och som delar våra värderingar.



2. Kundansvar

Säkerställa tillgängliga produkter som behandlar kundernas information på ett säkert och pålitligt sätt.



3. Leverantörsansvar

Välja leverantörer som agerar professionellt, hållbart och etiskt korrekt.

4. Långsiktig uthållig lönsamhet

Skapa förutsättningar att agera långsiktigt med en ekonomiskt hållbar affärsmodell.

5. Minskad energiförbrukning

Genomföra energibesparande effektiviseringar i datahallar och kontorslokaler.

6. Minskat avfall och ökad återvinning

Implementera vår standard för återbruk och återvinning.



Social hållbarhet

Våra interna och externa relationer grundar sig på öppenhet och förtroende. Under 2018 har vi slutfört arbetet med en gemensam uppförandekod för koncernen, den fastställdes av styrelsen i december 2018 och finns att läsa på vår hemsida vitecsoftware.com. Uppförandekoden ger oss etiska ramar, grundade i våra värderingar, på vilka vi ska basera våra beslut och beteenden i det dagliga arbetet. Uppförandekoden introducerades för alla verksamheter av koncernens vd i december 2018. Det viktiga arbetet med att skapa medvetenhet och förståelse hos alla medarbetare fortsätter under 2019.

Fokusområde 1: Medarbetaransvar

Vitec är en koncern i ständig tillväxt. Under 2018 välkomnade vi 163 nya medarbetare i samband med företagsförvärv och rekryteringar. I slutet av året var vi cirka 650 medarbetare runt om i Norden. Produkterna är grunden i vår verksamhet, de präglar vår kultur och vår syn på ledarskap och medarbetarskap. Produkternas livscykel och rytm skapar förutsättningar för en god planeringshorisont, vilket i sin tur ger medarbetarna förutsättningar att använda sin energi klokt, tillvarata och utveckla sin kompetens samt bibehålla balans i livet.

Respekt och trivsel

De enskilda affärsenheterna i koncernen är relativt små och därmed är varje medarbetares bidrag betydelsefullt för koncernens framgång. Vårt främsta medarbetaransvar är därför

att rekrytera och behålla medarbetare som har rätt kompetens och som delar vår värdegrund. För att medarbetare ska vilja stanna kvar hos oss är det viktigt att vi är en attraktiv arbetsgivare med fokus på en hållbar arbetsmiljö både idag och imorgon. Vårt arbetsklimat ska bygga på respekt såväl för varandras kompetens som för varandra som individer. Alla arbetsplatser inom Vitec ska erbjuda en arbetsmiljö som stimulerar god hälsa och utveckling och som inte orsakar fysisk eller psykisk ohälsa. Våra medarbetares hälsa och säkerhet prioriteras när vi t.ex. utformar arbetsplatser, väljer utrustning, skapar befattningar och planerar kompetensutveckling. Som arbetsgivare uppmuntrar vi även medarbetarna till en hälsosam livsstil. Det gör vi främst genom att skapa möjligheter för en bra balans mellan arbetsliv och privatliv. Vi har även en frivillig hälsosatsning, ActiVitec, som drivs av medarbetare för att inspirera till rörelse och motion.

Åldersfördelning 2018

	Antal totalt	Andel kvinnor, %	Andel män, %
Koncernen	643	30	70
Under 30 år	52	31	69
30-50 år	376	29	71
Över 50 år	215	32	68
Varav chefer	103	29	71
Under 30 år	2	50	50
30-50 år	62	31	69
Över 50 år	39	26	74

Personalomsättning 2018

	Antal totalt	Andel kvinnor, %	Andel män, %
Antal nyanställda			
Totalt	85	39	61
Under 30 år	10	40	60
30-50 år	69	35	65
Över 50 år	6	83	17
Antal avslutade			
Totalt	83	30	70
Under 30 år	13	38	62
30-50 år	54	33	67
Över 50 år	16	13	87

Medelålder

	2018	2017
Koncernen	45	44

Medelåldern var densamma för kvinnor och män 2018.

Företagskultur på agendan

New@Vitec

Årlig introduktion i Umeå. Föreläsare är i huvudsak koncernledningens medlemmar.

Deltagare: medarbetare inom koncernen som rekryterats det senaste året.

Syfte: skapa en övergripande förståelse av Vitec och vår historia. Förankra och skapa förståelse för vår företagskultur och nätverka med nordiska kollegor.



CEO@Vitec

Introduktion i Umeå. Föreläsare är i huvudsak koncernledningens medlemmar.

Deltagare: nya vd:ar för koncernens affärsenheter.

Syfte: förankra och skapa förståelse för våra strategier, affärsmodell, företagskultur, ledarskapsfilosofi och historia.

Leader@Vitec

Årlig introduktion i Umeå för nya chefer inom koncernen. Föreläsare är i huvudsak koncernledningens medlemmar.

Deltagare: nya ledare inom koncernen.

Syfte: förankra och skapa förståelse för vår företagskultur och ledarskapsfilosofi.



BUM - Business Unit Meeting

Två möten per år i Stockholm respektive Umeå.

Deltagare: vd:ar för affärsenheter, koncernens vd, CFO, COO, IR-chef och VP Operations.

Syfte: samsyn kring strategiska prioriteringar, underhålla ett värdeskapande nätverk.

Strategimöten med styrelsen

Årligt möte i anslutning till något av våra nordiska kontor.

Deltagare: koncernens vd, CFO, COO, IR-chef och styrelsen.

Syfte: strategiska prioriteringar det kommande året.

Produktstrategimöte

Årligt möte i samband med budgetprocessen för kommande år.

Deltagare: VP Operations och respektive affärsenhets ledning.

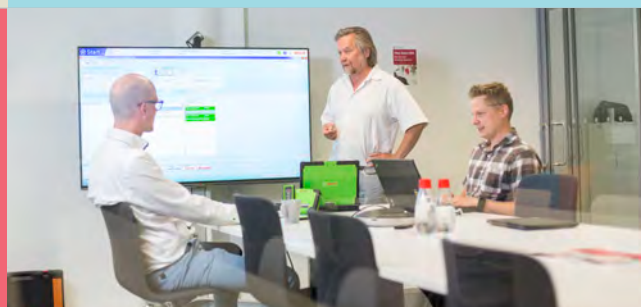
Syfte: plan för produktutveckling, innovation och strategiska val för att framtidssäkra våra produkter.

Medarbetarsamtal

Årligt samtal som komplement till den löpande dialogen mellan medarbetare och närmaste chef.

Deltagare: enskilt möte mellan medarbetare och närmaste chef.

Syfte: säkra en god arbetssituation, följa upp mål och ge återkoppling på prestation, ta fram mål och utvecklingsplan för kommande år.



Management Conference

Konferens i Umeå vartannat år.

Deltagare: ledning från alla affärsenheter, chefer inom koncernens staber samt koncernledningen.

Syfte: förankra och skapa förståelse för vår företagskultur, affärsmodell, våra strategier och andra aktuella ämnen.

Rekrytering och utveckling

Rekrytering, lön och utvecklingsmöjligheter påverkas av den enskildes individuella kvalifikationer som utbildning, erfarenhet, kompetens, förmåga och prestation. Vi arbetar för att främja mångfald ur flera aspekter inom koncernen. Exempel på sådana åtgärder är anpassning av platsannonser och ökad medvetenhet vid rekrytering. Ett annat exempel är att vi vid huvudkontoret i Umeå underlättar för personer med svårigheter att ta sig in på arbetsmarknaden genom att erbjuda tidsbegränsad anställning som kontorsvärd. De får på så sätt arbetserfarenhet, stärkt självkänsla och möjlighet till referenser för kommande anställningar.

Vi använder i stor utsträckning interna HR-specialister vid rekrytering för att säkerställa att vi har rätt fokus genom hela processen. Vi har under 2018 infört ett rekryteringssystem i våra svenska bolag, vilket lett till en bättre överblick i rekryteringsprocessen och en förenklad dialog med de kandidater som söker sig till oss. Systemet införs i övriga länder under 2019.

Mellan chef och medarbetare sker löne- och utvecklingssamtal varje år. Det är viktiga samtal för återkoppling och för att prata om framtida utveckling utifrån företagets behov och medarbetarens önskan om utveckling. Som arbetsgivare har Vitec i uppgift att kontinuerligt utveckla medarbetarna, exempelvis rekryteras ofta våra ledare internt. Vår målbild är att varje medarbetare på Vitec ska kunna rekommendera oss som arbetsgivare.

Värderingsstyrd verksamhet

Våra ledare är centrala kulturbärare som bidrar till förståelse för och förankring av våra strategier och vår värdegrund. Trygga ledare får medarbetare att utvecklas i takt med verksamheten och genom tydliga förväntningar blir det enkelt att fokusera på de uppgifter som skapar värde. Vi arrangerar där-

för årligen en introduktion för nya chefer i Vitec. Där ger vi en bild av vilket ledarskap vi förväntar oss i Vitec och vilken roll cheferna har i att skapa förutsättningar för våra medarbetare att känna motivation, välbefinnande och att kunna prestera väl. Vartannat år genomför vi också en ledarkonferens. Under 2018 möttes ledningen från alla affärsenheter och koncernens staber i Umeå under två dagar på temat vertical software, vår affärsmodell och position på marknaden. Under året genomförde vi också en nätverksträff för affärsenhetscheferna. Föreläsarna vid sådana tillfällen är i huvudsak personer från koncernledningen. 2018 års ledarintroduktion och ledarkonferens skapade förutsättningar för 85 chefer att bygga viktiga nätverk för utbyten som är till nytta för hela koncernen.

Varje medarbetare har också ett ansvar för att efterleva vår gemensamma företagskultur. En gång per år samlar vi därför alla medarbetare som rekryterats till koncernen under det senaste året, där de får en introduktion till Vitec av koncernledningen. Kunskap om koncernen, företagskultur och grundläggande värderingar står på agendan. Deltagarna uttrycker att introduktionen bidrar till att de känner sig välkomna till koncernen och en samhörighet mellan såväl affärsenheter som staber. Vi noterar också att evenemanget underlättar egna kontakter och erfarenhetsutbyte mellan deltagarna när de återvänder till sina respektive arbetsplatser.

Konvertibelprogram

Genom konvertibler får våra medarbetare möjlighet till ett långsiktigt deläggande i Vitec. Historiskt har vi genomfört ett program vart tredje år med lika villkor för alla medarbetare, det nuvarande programmet är det nionde i ordningen. På så sätt ges alla medarbetare, oavsett roll, möjlighet att ta del av värdetillväxten i Vitec samtidigt som det går att minimera konsekvenserna av en eventuellt negativ kursutveckling.



Lars Nielsen, Odense



Irene Appelholm
Prognoschef
Affärsenhet Energy
Sverige

Jag började som applikationskonsult på Vitec 2014. Jag var länken mellan kund och våra egna produktutvecklare, målet var att hitta rätt lösningar för kundens behov.

Jag trivs så bra på Vitec och det beror speciellt på att jag har ställts inför nya utmaningar och hela tiden behövt lära mig nya saker.

”Det skapar ansvarskänsla”

Mitt driv för struktur och arbetsprocesser har tagit mig till rollen som prognoschef. Jag tycker om mixen av att jobba med tekniska lösningar och ett socialt kundnära arbete där vi underlättar kundernas vardag. Som chef ser jag en utmaning i att hitta fler teknikintresserade tjejer som vill söka våra lediga tjänster.

På Vitec finns ett stort förtroende för medarbetarna. Det skapar ansvarskänsla och en vilja att göra ett bra jobb.



Tuomas Virtanen
Teknisk specialist
Affärsenhet Tietomitta
Finland

Jag började inom support och nu är jag teknisk specialist i produktrelaterade projekt. Ingen dag är den andra lik, och det är variationen som är det bästa med mitt jobb.

”Variationen är den bästa”

Problemlösning i projekt varvas med kundkontakter, rådgivning vid svårare supportärenden och samarbete med duktiga kollegor. Jag lär mig något nytt nästan varje dag.

Jag uppskattar det förtroende som finns mellan medarbetare och ledning i Vitec, men också mellan Vitec och kunderna. Att arbeta med programvaror som leverantör är riktigt intressant. Du måste vara väl insatt i hur de fungerar och även vara lyhörd för att skapa helt nya funktioner som hjälper kunderna.

För mig är det viktigt att vi och våra kunder kan lita på våra produkter både idag och imorgon.



Bettina Bredkjær Hansen
Team koordinator
Affärsenhet Aloc
Danmark

I mitt jobb säkerställer jag att våra kunder får ett kompetent och effektivt stöd i sin vardag och att deras frågor hanteras av rätt person hos oss. Jag motiveras av att förstå kundernas verksamhet och hitta lösningar som förklarar och optimerar deras arbetsprocesser. Kraven blir mer och mer komplexa så det är viktigt att vi håller en hög kompetensnivå.

”Det ger stabilitet”

Det första jag tänker på om Vitec är hållbarhet. Med det menar jag att våra intäkter är prenumerationsbaserade, det ger stabilitet. Sedan min första dag på Vitec har jag tyckt om vårt varumärkeslöfte; To rely on - Today and Tomorrow. Det står för så mycket, både för våra kunder och för mig som anställd. Det skapar trygghet att vi är ett företag som finns här både i dag och på lång sikt.



Mattis Ovesen
Systemutvecklare
Affärsenhet Megler
Norge

Jag anställdes 2012 i Midas Data AS, precis när bolaget blev uppköpt av Vitec. Jag jobbar med utveckling och underhåll av programvaran Next. Det är en produkt som tar hand om hela affärsprocessen för fastighetsmäklare, så att de kan förmedla fastigheter så effektivt som möjligt.

Jag tycker om det kreativa skapandet i mitt arbete. Resultatet av det jag gör blir väldigt konkret, även om koden i sig är abstrakt. Vi kan vara säkra på att kraven på våra produkter kommer att förändras i framtiden. Därför är det viktigt att våra produkter på ett enkelt sätt kan utvecklas och framtidssäkras.

”Jag tycker om det kreativa skapandet”

Våra värderingar fungerar som en bra påminnelse i vardagen om att vi skapar hållbara produkter för våra kunder.

Fokusområde 2: Kundansvar

Våra produkter är verksamhetskritiska för våra kunder. Därför är vårt viktigaste kundansvar att produkterna är tillgängliga och behandlar kundernas information på ett säkert och pålitligt sätt. Våra produkter levereras i allt större utsträckning via molnet, det innebär att vi förutom funktionalitet även ansvarar för tillgänglighet, energieffektivitet och säkerhet. Vi gör årliga revisioner utifrån vår säkerhetspolicy för att tidigt kunna sätta in eventuella åtgärder. Datahallarnas energieffektivitet och hur vår inköpta el produceras följs upp löpande. Inom den svenska affärsenheten Mäklarsystem levererar vi alla våra produkter via molnet. Kunderna säger att det känns skönt och tryggt att vi tar hand om helheten så att de kan fokusera på sin kärnverksamhet – att vara fastighetsmäklare. De ska helt enkelt kunna lita på att verksamhetssystemet är tillgängligt när de behöver det och hanterar data på ett säkert sätt.

Produkterna är vår grund och det viktigaste bidraget i vårt hållbarhetsarbete. Dels för att de stödjer nödvändiga funktioner i samhället och dels för att de möjliggör effektivare processer hos våra kunder som i många fall leder till minskad resursanvändning. Ett exempel är vår produkt Aiolos som är ett avancerat prognosverktyg för elhandlare. Under 2018 har vi ytterligare förfinat träffsäkerheten i prognosmodellen, vilket ger värdeskapande effekter för våra kunder som kan planera sin energiproduktion ännu bättre.

Ett annat exempel är produkten Plania, ett verksamhetssystem till fastighetsbolag i Norge. Under året har vi fokuserat på att digitalisera ännu fler av kundernas arbetsprocesser, det ger våra kunder möjlighet till ökad effektivitet och minskad resursanvändning.

Ett tredje exempel är vår produkt Boplatssverige, på webbplatsen *boplatssverige.se* kan fastighetsägare publicera sina lediga hyreslägenheter. Att allt sköts digitalt effektiviserar uthyrnings- och tilldelningsprocessen för hyresvärderna, och det förenklar även för den bostadssökande att leta lägenhet. Tjänsten är helt gratis för de bostadssökande som enkelt kan skapa en egen profil och bevaka lediga hyreslägenheter i hela Sverige. Många av våra produkter stödjer också digital signering och e-fakturerings vilket möjliggör en väsentlig minskning av pappersanvändning. Våra produkter har även utvecklats i enlighet med EU:s regelverk kring General Data Protection Regulation (GDPR) vilket ger våra kunder en ännu högre nivå av datasäkerhet. Läs mer om våra produkter på *vitecsoftware.com*.

Fokusområde 3: Leverantörsansvar

I slutet av 2018 fastställde vi en checklista för inköp som tydliggör vilka förväntningar vi har på våra leverantörer utifrån ett professionellt, hållbart och etiskt korrekt agerande. Checklistan utgår från vår uppförandekod och hållbarhetspolicy som också fastställdes under hösten 2018. Även om inköp utgör en mycket begränsad del av koncernens verksamhet är det viktigt att vi väljer leverantörer baserat på vår värdegrund där t.ex. mänskliga rättigheter och antikorruption är självklarheter. I det arbetet blir checklistan ett viktigt verktyg som ska implementeras i koncernen under 2019. Våra huvudsakliga inköp rör områden som kontorslokaler, serverhallar, elförsörjning, informationstjänster, resor, elektronik, datorer, telefoni, kontorsmaterial och mjukvarukomponenter. Vi låser inte upp oss vid specifika leverantörer utan kan byta till ett annat alternativ utan större störningar i verksamheten.



Raidi Rannama och Pyry Leppänen, Esbo

Ekonomisk hållbarhet

En av våra grundläggande värderingar är att göra det enkelt. Att inte krängla till saker utan istället anstränga sig för att göra det enkelt bidrar till en kostnadsmedvetenhet hos var och en. Vår uppförandekod ger också affärsetiska riktlinjer för ett hållbart företagande.

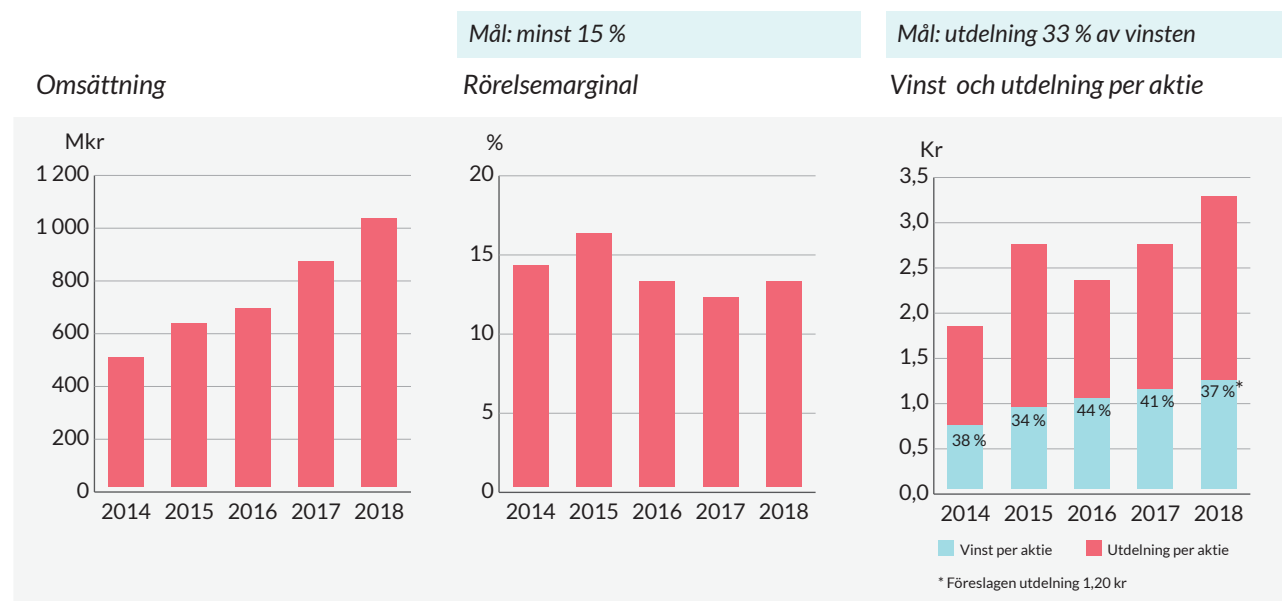
Fokusområde 4: Långsiktig uthållig lönsamhet

Vår affärsmodell bygger på att erbjuda programvaror enligt en abonnemangsmodell. Det är en ekonomiskt hållbar affärsmodell som skapar förutsättningar att agera långsiktigt. För kunden innebär det ett tryggt erbjudande och för oss ger det stabila och förutsägbara kassaflöden med repetitiva intäkter. Koncernen blir också mindre känslig för tillfälliga svackor inom enskilda affärsenheter. Vi har dessutom valt att inte ha bonussystem till ledande befattningshavare, detta för att säkerställa att bolaget styrs långsiktigt och för att undvika kortsiktigt agerande. Istället möjliggör vi för alla medarbetare att bli delägare i bolaget genom återkommande konvertibelprogram.

Koncernens tillväxt sker till stor del genom förvärv av välskötta och lönsamma programvarubolag. En avgörande

parameter vid förvärv är att vinsten per aktie ska påverkas positivt. Som visas i diagrammet nedan har vinst per aktie utvecklats positivt över tid. Alla bolag i koncernen följs upp med gemensamma nyckeltal som styr den strategiska inriktningen mot en hög andel repetitiva intäkter och fokus på goda kassaflöden. Ett övergripande mål är att rörelsemarginalen ska vara minst 15 %.

Ett annat mål för långsiktig ekonomisk hållbarhet är att vår utdelning till aktieägare ska vara minst en tredjedel av vinsten varje år. Nivåerna grundar sig på vår samlade bedömning av vilka resurser vi behöver för att tillgodose våra intressenters behov. Vi ska fortsätta investera i produktutveckling och bolagsförvärv, vi ska vara en intressant arbetsgivare för medarbetare som delar våra värderingar och vi ska vara ett bra alternativ för ägare med långsiktiga intressen.



Ekologisk hållbarhet

Våra produkter effektiviserar och digitaliserar våra kunders processer. Genom produkterna har vi möjlighet att skapa förutsättningar för en ökad resurseffektivitet och en minskad klimatpåverkan, se exempel på det under fokusområdet Kundansvar. Vi jobbar också med att ständigt förbättra vår egen verksamhet genom hållbart och effektivt användande av resurser. Det gäller till exempel vår elanvändning i kontor och datahallar, våra resor och vårt elektronikavfall. Miljöarbetet sker därför systematiskt och integrerat i verksamheten vilket ska visa sig i ständigt förbättrade nyckeltal, som exempelvis elförbrukning per medarbetare och andel förnyelsebara energikällor i våra elavtal.

Fokusområde 5: Minskad energiförbrukning

För att löpande minska vår energiförbrukning arbetar vi med effektiviseringar i våra datahallar och kontorslokaler. Vi använder så kallad frikyla i våra största datahallar, det innebär att uteluften nyttjas för att kyla datahallarna, för 2018 innebär det en minskad elförbrukning på ca 20 %. I samarbete med hyresvärd används spillvärme från en datahall till uppvärmning av andra delar i fastigheten vilket minskar fastighetens totala förbrukning. Till en annan av våra datahallar har vi egna solpaneler som producerar 25 % av den el som datahallen förbrukar.

Under 2018 har vi ersatt flera av våra äldre servrar med ny och mer energieffektiv hårdvara. Större delen av effekterna från den investeringen kommer vi att få under 2019. I en av våra datahallar i Danmark visar en analys att energibesparingen förväntas bli upp till 88 % när den gamla hårdvaran är ersatt helt och hållet. Det här är ett löpande arbete med ständiga förbättringar, de datahallar som kommer in i koncernen i samband med våra bolagsförvärv utvärderas och övergår i många fall till någon av de koncerngemensamma hallarna. Förutom att det är mer energieffektivt säkerställer vi även produkternas tillgänglighet och säkerhet.

I våra kontorslokaler ser vi över energibesparande åtgärder i samband med kontorsrenoveringar. Under 2018 har vi fortsatt arbetet mot målet 100 % förnyelsebara energikällor i våra elavtal, utfallet var 85 % 2018 jämfört med 59 % 2017. Den positiva utvecklingen beror till stor del på att andelen kol i våra danska elavtal minskat till förmån för förnyelsebara energikällor.

Fokusområde 6: Minskat avfall och ökad återvinning

Under 2018 slutförde vi arbetet med en koncerngemensam standard för återvinning av elektronikavfall. Återvinningen 2018 motsvarade en miljöbesparing på 7 034 kg CO₂-eq, vilket kan jämföras med två varvs bilkörning runt jordklotet. Under 2018 samlade vi in fler typer av enheter, såsom bärbara datorer, läsplattor och smartphones, det innebär att andelen enheter som kunde återanvändas ökade till 32 % jämfört med 2 % 2017.

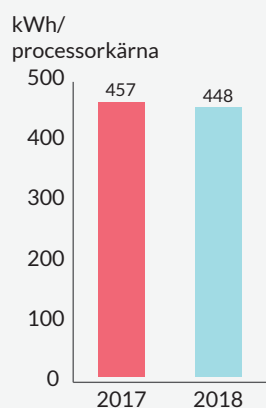
Under året har vi även fortsatt arbetet med att minimera antalet tjänsteresor för att minska våra koldioxidutsläpp. Teknik för digitala möten finns nu installerad i konferensrum på alla våra kontor runt om i Norden. För att göra det enkelt för våra medarbetare använder vi vår gemensamma IT-infrastruktur och målsättningen är att ha samma typ av utrustning i alla lokaler. Medarbetarna känner igen tekniken och vet hur den ska användas, oavsett på vilket kontor mötet sker. Under 2018 genomfördes ca 1 700 digitala möten per månad med i snitt 3 deltagare. Vi har också utvecklat vårt kunderbjudande med webbaserade utbildningar för flera av våra produkter. De har inneburit färre tjänsteresor både för oss själva och våra kunder.

Alla förbättringar i vardagen är också viktiga, under året fastställde vi exempelvis en standard för källsortering i våra kontorslokaler. Parallellt med att vi inför det nya systemet för källsortering för vi dialog med fastighetsägarna som i vissa fall behöver uppdatera sin hantering för att till exempel ta emot matavfall.

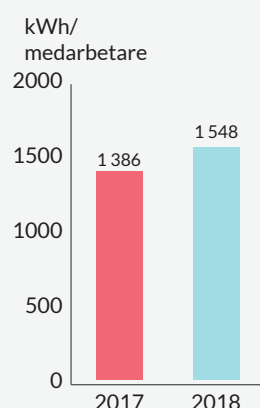
Mål: Kontinuerligt effektivisera energiförbrukningen i våra datahallar och kontorslokaler.

Mål: 100 % förnybara energikällor i våra elavtal.

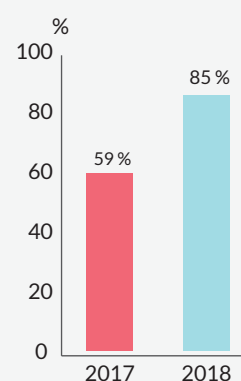
Energiförbrukning datahallar



Energiförbrukning kontorslokaler

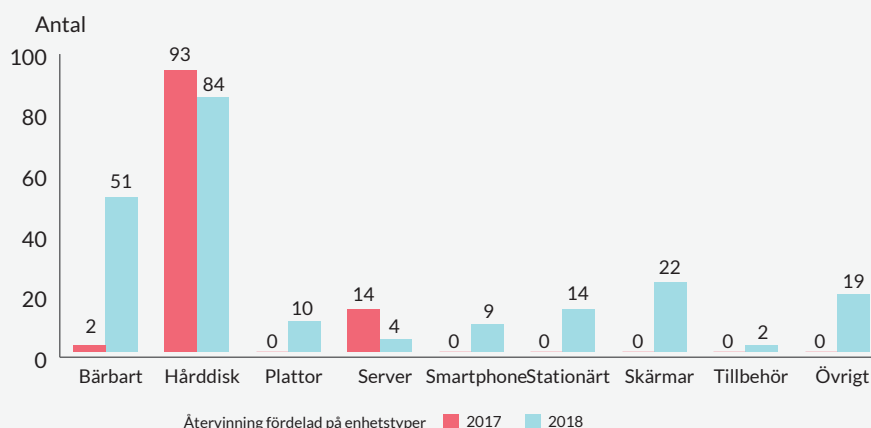
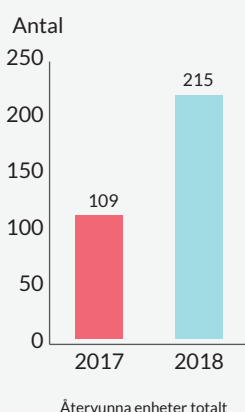


Andel förnyelsebara energikällor



Sommaren 2018 var ovanligt varm. Frikyllan i våra datahallar kunde inte nyttjas normalt och kontorslokaler med egna kylsystem och fläktar fick högre energiförbrukning än under en sommar med normal temperatur.

Återvinning av elektronikavfall





Lars Stenlund och Olov Sandberg

Historia

Vitec har befunnit sig i ständig tillväxt och varit lönsamt varje år. Här är några av alla händelser genom åren som varit viktiga och avgörande för vår framgång.

Några milstolpar på vägen

1985

Vitec bildades av Lars Stenlund och Olov Sandberg. Den första produkten var en programvara för energiuppföljning till fastighetsbolag.

1990

Verksamheten skalades upp och styrelsen förstärktes med externa ledamöter.

1991

Företaget fick namnet Vitec. Ett påhitat namn som vann omröstningen bland medarbetarna.

1992

Produktutbudet kompletterades med en programvara för energibolagens beräkning av korttidsprognoser för fjärrvärmebehov.

1998

Vitec noterades på Innovationsmarknaden.

1999

Vitec noterades på Aktietorget och ett flertal bolagsförvärv genomfördes i Sverige.

2002

Vitec lämnade utdelning för första gången. Det var unikt i IT-Sverige detta år som IT-bubblan kollapsade.

2003

Den förvärvsdrivna tillväxtstrategi som gäller än idag formulerades efter en analys av hur den befintliga verksamheten växt med lönsamhet genom åren.

2005

Segmentet Media bildades genom förvärv av Veriba AB, vars programvara riktade sig till tidningsföretag. Vitec blev ledande programvaruleverantör i fastighetsbranschen i och med förvärv av bolaget IBS Vertex.

2007

Segmentet Mäklare bildades i samband med förvärv av Svensk FastighetsData, marknadsledande leverantör av programvaror till fastighetsmäklare.

2010

Segmentet Finans & Försäkring bildades genom förvärv av Capitex AB. De utvecklade beräkningskalkyler till banker och försäkringsbolag samt programvaror till fastighetsmäklare och fastighetsbolag.

2011

Vitec noterades på Nasdaq Stockholm. Segmentet Mäklare kompletteras med verksamhet i Norge genom förvärv av IT-Makeriet AS, det första utländska bolagsförvärvet.

2012

Det noterade dotterbolaget 3L System AB (publ) förvärvades, därmed avnoterades det från First North.

2013

Segmentet Hälsa bildades i samband med förvärv av det finska bolaget Acute FDS Oy med programvaror för finska hälsovårdsföretag.

2014

Segmentet Auto bildades genom förvärv av AutoData Norge AS med programvaror till den norska bildelsmarknaden. Segmentet Finans & Försäkring utökades till Danmark i och med förvärv av det danska bolaget Aloc A/S.

2015

Segmentet Auto kompletterades med verksamhet i Danmark när det danska bolaget Datamann A/S förvärvades och förstärktes i Norge genom förvärv av Infoeasy AS. Segmentet Finans & Försäkring kompletterades med verksamhet i Norge när det norska bolaget Nice AS förvärvades.

2016

Segmentet Media avvecklades i samband med att Vitec Veriba AB såldes till XLENT Consulting Holding AB. Det nya segmentet Miljö bildades genom förvärv av det finska bolaget Tietomitta Oy. Även FuturSoft Oy i Finland och Plania AS i Norge förvärvades och kompletterade segmenten Auto respektive Fastighet.

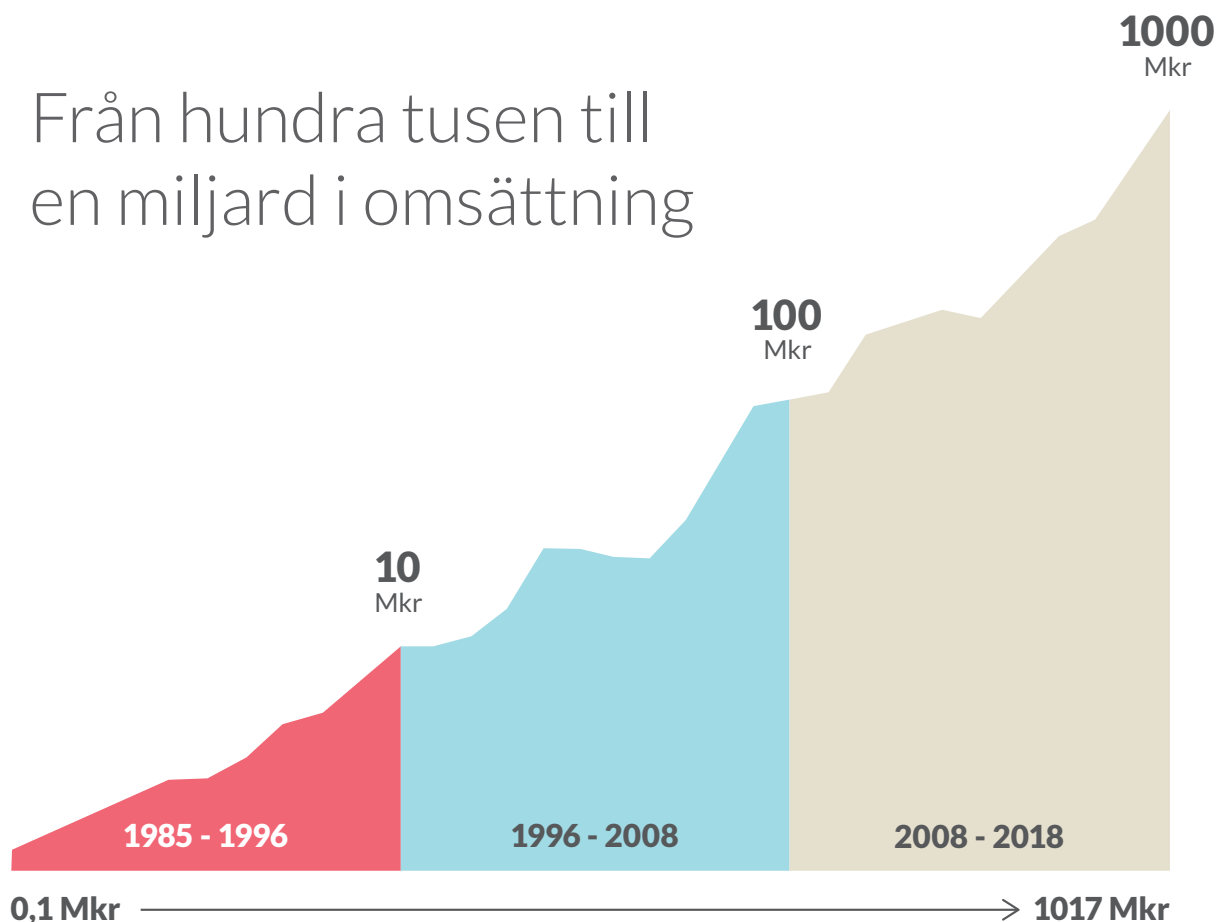
2017

Vitec flyttades från Small Cap till Mid Cap på Nasdaq Stockholm. Det danska programvarubolaget MV-Nordic A/S med produkter för läs-och skrivsvårigheter förvärvades och segmentet Hälsa bytte namn till Utbildning & Hälsa. Olov Sandberg, en av grundarna till Vitec, avslutade de sista operativa uppdragen i företaget för att gå i pension. Olov är fortsatt kvar som en av bolagets huvudägare.

2018

Segmentet Bygg & Fastighet kompletterades i och med förvärvet av det svenska bolaget PP7 Affärssystem AB. Segmentet Utbildning & Hälsa utökades vid förvärv av bolagen Agrando AS, Cito IT A/S och Smart Visitor System AB.

Från hundra tusen till en miljard i omsättning





Maja Jonsson och
Jonas Norberg, Umeå

Aktien och ägare

Vitec Software Group AB (publ) noterades på Nasdaq Stockholm 4 juli 2011. Bolaget återfinns på listan för Mid Cap bolag med tickersymbolen VIT B. En handelspost är 1 aktie. Den sista december 2018 uppgick antalet aktieägare till 4 255 och andelen utlandsägda aktier motsvarade 20 % av kapitalet.

Omsättning och kursutveckling

Under 2018 omsattes aktier till ett sammanlagt värde av 284,7 Mkr. Den genomsnittliga omsättningen per handelsdag uppgick till 13 975 aktier till ett värde av 1,1 Mkr. Slutkursen för året var 77,60 (87,00) kr och det totala marknadsvärdet uppgick till 2 509 (2 596) Mkr vid årets slut.

Antal A- och B-aktier

I november genomförde Vitec en riktad nyemission om 2 500 000 aktier av serie B. Det totala antalet aktier ökade till 32 338 900 aktier fördelat på 3 350 000 aktier av serie A och 28 988 900 aktier av serie B. Antalet röster har ökat med 2 500 000 röster till totalt 62 488 900 röster. Aktiekapitalet ökade med 250 000 kr till totalt 3 233 890 kr. Det totala antalet aktier i Vitec vid räkenskapsårets slut uppgick till 32 338 900 aktier. Hembudsförbehåll finns avseende A-aktier. Aktiekapitalet uppgår till ca 3,2 Mkr och kvotvärdet är 10 öre per aktie.

Noteringsplats

Aktierna av serie B i Vitec Software Group är noterade på Nasdaq Stockholm. Aktien har kortnamn Vit B och ISIN-kod SE0007871363. En handelspost uppgår till 1 aktie.

Utdelningspolicy

Aktieägarna i Vitec har fått utdelning varje år sedan 2003. Vår målsättning är att utdelningen ska vara minst en tredjedel av resultat efter skatt. Det görs dock alltid en bedömning med hänsyn till bolagets finansiella ställning.

Utdelning

Styrelsen föreslår, till årsstämman, en utdelning på 1,20 kr per aktie vilket motsvarar 37 % av resultatet efter skatt för 2018.

Information till aktieägare

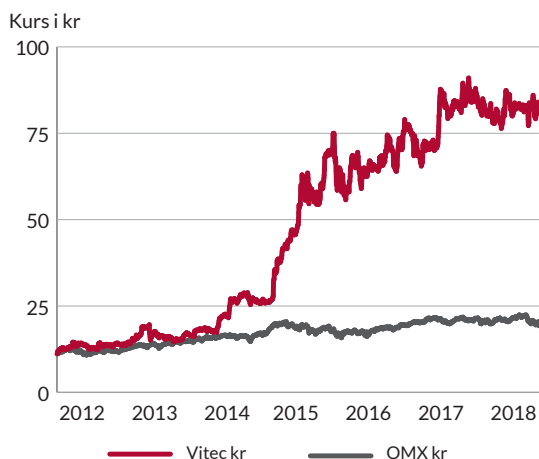
Vitec eftersträvar att aktieägare och aktiemarknad löpande ska få utförlig och snabb information om företagets utveckling och finansiella ställning. Vår hemsida vitecsoftware.com är den främsta kanalen för information. Där publicerar vi finansiell information, och övrig information som kan vara kurspåverkande, omedelbart efter offentliggörandet. På hemsidan finns även presentationer och filmer från årsstämmor,

information om bolaget och aktien, finansiell kalender samt information om bolagsstyrning. Det finns också möjlighet att beställa en prenumeration via e-post av våra pressmeddelanden och rapporter.

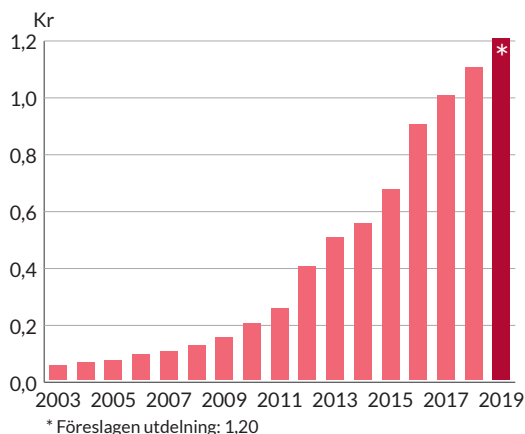
Analys av Vitec

Vitec har under året följts av ABG Sundal Collier.

Aktiens utveckling 2012-2018



Utdelning per aktie

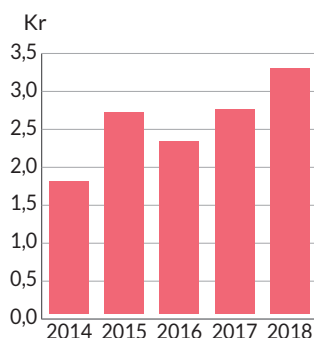


Snabba fakta

	2018	2017
B-aktier, st	28 988 900	26 488 900
Högsta slutkurs, kr	88,00	91,50
Lägsta slutkurs, kr	76,40	65,00
Slutkurs, kr	77,60	87,00
Genomsnittlig daglig omsättning, tkr	1 139	1 213
Genomsnittlig daglig omsättning, st	13 975	15 991
Marknadsvärde, Mkr	2 509	2 596
Marknadsplats	Nasdaq Stockholm	Nasdaq Stockholm
Segment	Mid Cap	Mid Cap
Kortnamn	Vit B	Vit B
ISIN-kod	SE0007871363	SE0007871363

Aktiedata

Vinst per aktie



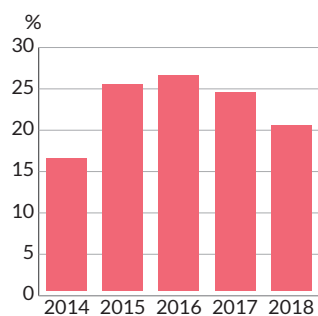
		2018	2017	2016	2015	2014
JEK per aktie	(kr)	20,71	13,34	11,37	9,24	8,85
Vinst per aktie	(kr)	3,23	2,70	2,27	2,66	1,75
Vinst per aktie efter utspädning	(kr)	3,22	2,70	2,25	2,64	1,68
Utbetald aktieutdelning per aktie	(kr)	1,10	1,00	0,90	0,67	0,55
Kassaflöde per aktie	(kr)	8,01	6,78	5,20	5,09	4,40

Aktiekapitalets utveckling

År	Transaktion	Totalt aktie- kapital	Totalt antal A-aktier	Totalt antal B-aktier
1985	Bolagsbildning	50 000	500	-
1990	Fondemission	100 000	1 000	-
1990	Nyemission, incitamentsprogram	140 000	1 000	400
1990	Nyemission	156 000	1 160	400
1995	Nyemission, incitamentsprogram	164 000	1 160	480
1997	Fondemission/split	328 000	23 200	9 600
1997	Nyemission, incitamentsprogram	340 000	23 200	10 800
1997	Split	340 000	4 640 000	2 160 000
1997	Omvandling av A-aktier	340 000	4 000 000	2 800 000
1997	Fondemission	850 000	10 000 000	7 000 000
1997	Riktad nyemission Innovationsmäklarna AB och Innovationsmarknaden AB	900 000	10 000 000	8 000 000
1998	Nyemission vid introduktion på Innovationsmarknaden	1 500 000	10 000 000	20 000 000
1998	Apportemission vid förvärv av Bra Administration AB (numera Vitec Energy AB)	1 641 000	10 000 000	22 820 000
1999	Sammanläggning av aktier vid notering på Aktietorget	1 641 000	1 000 000	2 282 000
2000	Apportemission vid förvärv av Minator AB (numera Vitec Fastighetssystem AB)	1 732 000	1 000 000	2 464 000
2004	Konvertering av personalkonvertibler	1 786 100	1 000 000	2 572 200
2007	Konvertering av personalkonvertibler	1 808 000	1 000 000	2 616 000
2008	Apportemission i samband med förvärv av Vitec Mäklarsystem AB	1 883 000	1 000 000	2 766 000
2008	Omvandling av A-aktier	1 883 000	800 000	2 966 000
2009	Konvertering av skuldebrev från förvärvet av Vitec Veriba AB	1 916 350	800 000	3 032 700
2010	Konvertering av skuldebrev från förvärvet av Vitec Mäklarsystem AB	2 025 725	800 000	3 251 450
2010	Riktad nyemission Avanza	2 125 725	800 000	3 451 450
2011	Konvertering av personalkonvertibler	2 183 538	800 000	3 567 075
2012	Konvertering av personalkonvertibler	2 213 252	800 000	3 626 504
2012	Apportemission i samband med förvärv av utestående aktier i 3L System AB	2 574 164	800 000	4 348 327
2013	Konvertering av skuldebrev från förvärvet av Capítex AB	2 654 164	800 000	4 508 327
2014	Konvertering av skuldebrev från förvärvet av IT-Makeriet AS	2 674 164	800 000	4 548 327
2014	Riktad nyemission	2 899 164	800 000	4 998 327
2014	Konvertering av personalkonvertibler	2 939 669	800 000	5 079 338
2015	Split	2 939 669	4 000 000	25 396 690
2016	Omvandling av A-aktier	2 939 669	3 500 000	25 896 690
2017	Omvandling av A-aktier	2 939 669	3 350 000	26 046 690
2017	Konvertering av personalkonvertibler	2 983 890	3 350 000	26 488 900
2018	Riktad nyemission	3 233 890	3 350 000	28 988 900

Ägare (källa: Euroclear och Holdings)

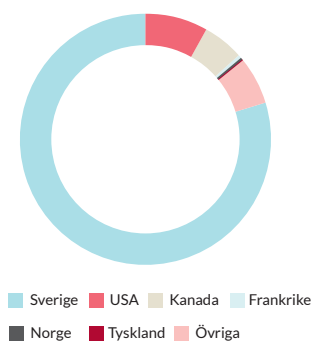
Utlandsägda aktier



Aktieägare i storleksklasser

Innehav	Antal aktieägare	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Innehav %	Röster %
1 - 500	2 853		369 035	1,1	0,6
501 - 1 000	427		361 872	1,1	0,6
1 001 - 5 000	680		1 589 814	4,9	2,5
5 001 - 10 000	116		876 197	2,7	1,4
10 001 - 15 000	43		551 002	1,7	0,9
15 001 - 20 000	28		484 788	1,5	0,8
20 001 -	108	3 350 000	22 874 612	80,7	90,3
Anonymt ägande			1 881 580	6,2	3,0
Total	4 255	3 350 000	28 988 900	100,0	100,0

Ägarförteckning per geografiskt område



Största aktieägare 2018-12-31

	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Kapital %	Röster %
Lars Stenlund*	1 570 000	152 280	5,23	25,32
Olov Sandberg*	1 420 000	99 565	4,55	22,80
Jerker Vallbo*	360 000	115 515	1,44	5,93
Didner & Gerge Fonder		2 039 475	6,31	3,26
Mawer Investment Management		1 764 873	5,86	2,93
Thomas Eklund		1 746 440	5,40	2,79
SEB Fonder		1 706 417	5,28	2,73
Martin Gren (Grenspecialisten)		1 281 135	3,96	2,05
Utah Retirement Systems		1 105 026	3,42	1,77
Avanza Pension		907 404	2,81	1,45
Övriga		18 070 770	55,8	29,0
Totalt	3 350 000	28 988 900	100,0	100,0

*inklusive familj och/eller ägande via bolag

Marknadsvärde

	2018	2017	2016	2015	2014
Marknadsvärde vid årets slut*, Mkr	2 509	2 596	2 219	2 205	779

* Marknadsvärdet är beräknat som totalt antal emitterade A- och B-aktier på bokslutsdagen multiplicerat med aktiekursen på Nasdaq Stockholm vid årets slut.



Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Vitec Software Group AB (publ), org.nr. 556258-4804, med säte i Umeå, avger härmed årsredovisning, hållbarhetsrapport och koncernredovisning för verksamhetsåret 2018. I enlighet med ÅRL 6 kap 11§ har Vitec valt att upprätta den lagstadgade hållbarhetsrapporten som en från årsredovisningen avskild rapport vars innehåll anges på sidorna 14-23.

Verksamheten

Vitec är ledande inom Vertical Market Software i Norden. Vi utvecklar och levererar standardprogram för olika nischer. Vi har verksamhet i Danmark, Finland, Norge och Sverige och vi växer genom förvärv av välskötta och etablerade programvarubolag. Bland kunderna finns bland annat apotek, banker, bildelshandlare, bygg- och fastighetsbolag, energibolag, fastighetsmäklare, försäkringsbolag, hälsoföretag, kommunala kultur- och fritidsförvaltningar, kyrkor, utbildningsföretag samt företag inom avfallshantering. Vitec är noterat på Nasdaq Stockholm och omsatte 1 017 Mkr år 2018.

Vi har en tillväxtorienterad strategi och söker kontinuerligt efter nya förvärv. Vår målsättning är att vara marknadsledande inom de nischer vi är verksamma. Vår nuvarande geografiska marknad utgörs av Sverige 32 %, Danmark 28 %, Finland 18 %, Norge 21 % samt övriga länder 1 %. Vår verksamhet styrs utifrån följande sju segment:

- Auto: programvaror för fordons- och maskinbranschen i Danmark, Finland, Norge och Sverige.
- Energi: avancerade prognosystem för elhandlare och beräknings- och kartsystem till nätägare av el- och fjärrvärmenät. Den geografiska marknaden utgörs av Norden, Balti-

kum, övriga Europa och Mellanöstern.

- Fastighet: programvaror för bygg- och fastighetsbranschen i Norge och Sverige.
- Finans & Försäkring: programvaror till banker, finansinstitut och försäkringsbolag i Danmark, Norge och Sverige.
- Miljö: programvaror för privat och kommunal avfalls- och resurshantering i Finland.
- Mäklare: programvaror för fastighetsmäklare i Norge och Sverige.
- Utbildning & Hälsa: programvaror för personer med läs- och skrivsvårigheter i Danmark, Norge och Sverige samt programvaror för hälsovårdsföretag i Finland. I segmentet ingår även programvaror för kyrklig verksamhet i Norden, med Norge och Sverige som huvudmarknader, programvaror för apoteksmarknaden i Danmark samt för kommuners fritids- och kulturförvaltningar i Norge och Sverige.

Nettoomsättning och resultat

Koncernens nettoomsättning uppgick 2018 till 1 016,8 Mkr (855,0), en ökning med 19 % jämfört med 2017. Den ökade nettoomsättningen är framförallt hänförlig till förvärv. Rörelseresultatet uppgick till 128,4 Mkr (106,7) vilket motsvarade en rörelsemarginal på 13 % (12). I rörelseresultatet ingick avskrivningar och nedskrivningar med 158,5 Mkr (126,9).

Finansnettot var negativt och uppgick till -11,6 Mkr (-8,6). De finansiella intäkterna uppgick till 0,3 Mkr (0,3) och utgjordes av ränta på bankkonton. De finansiella kostnaderna uppgick till -11,9 Mkr (-8,9) och utgjordes av ränta på förvärvskrediter och konvertibla skuldebrev.

Årets resultat efter skatt uppgick till 96,9 Mkr (79,4), varav hänförligt till moderbolagets aktieägare 96,9 Mkr (79,4).

Segmentens utveckling

Koncernens verksamhet är indelad i segmenten Auto, Energi, Fastighet, Finans & Försäkring, Miljö, Mäklare och Utbildning & Hälsa.

	Extern nettoomsättning		Tillväxt, %	Rörelseresultat		Rörelsemarginal, %	
Mkr	2018	2017	2018	2018	2017	2018	2017
Auto	170,3	155,9	9	28,3	19,5	17	12
Energi	26,0	25,7	1	9,3	8,0	36	31
Fastighet	206,3	190,1	9	44,3	32,2	21	17
Finans & Försäkring	132,2	142,3	-7	12,7	29,0	10	20
Miljö	45,9	44,1	4	5,5	5,5	12	12
Mäklare	155,4	138,0	13	23,9	5,5	15	4
Utbildning & Hälsa	278,3	157,9	76	9,5	11,2	3	7
Gemensamt	2,2	1,0	120	0,0	0,0	0	0
Rörelseresultat före förvärvsrelaterade kostnader*	1 016,8	855,0	19	133,5	110,9	13	13
Förvärvsrelaterade kostnader	-	-	-	-5,1	-4,2	-	-
Rörelseresultat efter förvärvsrelaterade kostnader*	-	-	-	128,4	106,7	13	12

* Jämförelsestörande förvärvsrelaterade kostnader gör att utvecklingen blir svår att följa. Av denna anledning beskrivs rörelseresultatet ovan före och efter förvärvsrelaterade kostnader.

Auto

I segmentet ingår Vitec Autodata AS, Vitec Datamann A/S, Vitec Infoeasy AS och Vitec Futursoft Oy. De totala intäkterna uppgick till 170,3 (155,9). De repetitiva intäkterna ökade med 14 % till 146,3 Mkr (128,6), licensintäkterna minskade med 14 % till 5,2 Mkr (6,1) och tjänsterna minskade med 18 % till 13,4 Mkr (16,3). Övriga intäkter ökade med 8 % till 5,4 Mkr (5,0). De repetitiva intäkternas andel av omsättningen blev 86 % (82 %). Rörelsemarginalen ökade till 17 % (12 %).

Energi

I segmentet ingår Vitec Energy AB. De totala intäkterna uppgick till 26,0 Mkr (25,7), en ökning med 1 %. De repetitiva intäkterna ökade med 4 % till 19,9 Mkr (19,1). Tjänsteintäkterna minskade med 10 % till 5,9 Mkr (6,5). De repetitiva intäkternas andel av omsättningen blev 74 % (74). Rörelsemarginalen ökade till 36 % (31).

Fastighet

I segmentet ingår Vitec Förvaltningssystem AB, Vitec Fastighetssystem AB, Vitec Capifast AB, Vitec Software AB, Vitec Plania AS och Vitec PP7 AB. Verksamheten i Vitec PP7 konsoliderades från och med den 9 april 2018. De totala intäkterna uppgick till 206,3 Mkr (190,1), en ökning med 9 %. Licensintäkterna minskade med 25 % till 6,5 Mkr (8,6). De repetitiva intäkterna ökade med 18 % till 128,1 Mkr (108,8). Tjänsteintäkterna minskade med 3 % till 68,0 Mkr (69,8). De repetitiva intäkternas andel av omsättningen blev 62 % (57). Rörelsemarginalen ökade till 21 % (17).

Finans & Försäkring

I segmentet ingår Vitec Capitex AB, koncernen Vitec Aloc A/S samt Vitec Nice AS. De totala intäkterna uppgick till 132,2 Mkr (142,3), en minskning med 7 %. De repetitiva intäkterna ökade med 11 % till 116,3 Mkr (104,4). Licensintäkterna minskade med 96 % till 0,3 Mkr (7,5). Tjänsteintäkterna minskade med 50 % till 15,1 Mkr (29,9). De repetitiva intäkternas andel av omsättningen ökade till 88 % (73). Rörelsemarginalen blev 10 % (20).

Miljö

I segmentet ingår Vitec Tietomitta Oy samt 3L Media AB. De totala intäkterna uppgick till 45,9 Mkr (44,1), en ökning med 4 %. De repetitiva intäkterna ökade med 13 % och uppgick till 37,0 (32,6) Mkr. Tjänsteintäkterna ökade med 8 % och uppgick till 6,2 Mkr (5,7). Licensintäkterna minskade med 58 % och uppgick till 1,5 Mkr (3,5). De repetitiva intäkternas andel av omsättningen motsvarade 81 % (74). Rörelsemarginalen var oförändrad 12 % (12).

Mäklare

I segmentet ingår Vitec Mäklarsystem AB, Capitex AB, Vitec Megler AS, Vitec Megler AB och ADservice Scandinavia AB. De totala intäkterna uppgick till 155,4 Mkr (138,0), en ökning med 13 %. Licensintäkterna ökade till 0,1 Mkr (0). De repetitiva intäkterna ökade med 2 % till 135,4 Mkr (132,5). Tjänsteintäkterna ökade med 280 % till 19,5 Mkr (5,1). De repetitiva intäkternas andel av omsättningen blev 87 % (96). Rörelsemarginalen uppgick till 15 % (4).

Utbildning & Hälsa

I segmentet ingår koncernen AcuVitec Oy, koncernen Vitec Agrando AS, Vitec Cito IT A/S, koncernen Vitec MV A/S och Vitec Smart Visitor System AB. Verksamheten i Vitec MV konsoliderades från och med 6 juli 2017. Verksamheten i Agrando konsoliderades från 19 april 2018, verksamheten i Cito IT konsoliderades från 31 maj 2018 och verksamheten i Smart Visitor System konsoliderades från 9 november 2018. Under året har Acuvitec Oy stängt sitt kontor i Frankrike för att koncentrera utvecklingsarbetet till Finland. Flytten har medfört en negativ engångseffekt om 4,7 Mkr, men kommer att ge besparingar på sikt.

De totala intäkterna för segmentet uppgick till 278,3 Mkr (157,9), en ökning med 76 %. De repetitiva intäkterna ökade med 92 % till 160,9 Mkr (83,7), tjänsterna ökade med 68 % till 20,4 Mkr (12,2) och licensintäkterna ökade med 54 % till 21,4 Mkr (13,8). Övriga intäkter ökade med 57 % till 75,6 Mkr (48,2) och består av varuförsäljning. De repetitiva intäkternas andel av omsättningen blev 58 % (53). Rörelsemarginalen uppgick till 3 % (7).

Förvärv och förändringar i den legala strukturen under 2018

Under 2018 genomfördes följande bolagsförvärv som innebar förändringar i den legala strukturen:

- 9 april PP7 Affärssystem AB
- 19 april Agrando AS
- 31 maj Cito IT A/S
- 6 november Smart Visitor System AB

Samtliga förvärv konsoliderades från förvärvsdatum.

Den 1 april 2018 startades ett nytt bolag, Vitec Financial Services AS. Den 1 juni avyttrades Acute Sarl, ett dotterbolag till AcuVitec Oy. Den 23 november avyttrades Labora Software Oy, ett dotterbolag till Vitec Agrando AS.

Målsättningar

Vitec har en tillväxtorienterad strategi och söker kontinuerligt efter nya förvärv. De senaste 10 åren har tillväxten varit 18 % per år. Styrelsen har fastställt ett finansiellt mål på en rörelsemarginal om 15 % samt att fortsätta arbetet med fokus på kontinuerlig tillväxt.

UTFALL

%	2018	2017	2016	2015	2014
Omsättningstillväxt	19	27	9	26	32
Rörelsemarginal	13	12	13	16	14

Viktiga händelser under 2018

9 april: Vitec förvärvade programvarubolaget PP7 Affärssystem AB
PP7 Affärssystemets huvudprodukt är ett molnbaserat projekt- och affärstöd som optimerar alla flöden och rutiner i projekten inom bygg- och installationsmarknaden i Sverige. Bolaget omsatte närmare 8 Mkr för räkenskapsåret 2017 med ett EBITDA resultat på 1,4 Mkr.

19 april: Vitec förvärvade det norska programvarubolaget Agrando AS

Agrando utvecklar nischade programvaror för kyrklig verksamhet i Norden, med Norge och Sverige som huvudmarknader. Bolaget och dess dotterbolag omsatte drygt 42 Mkr med ett EBITDA-resultat om 5,5 Mkr för räkenskapsåret 2017.

31 maj: Vitec förvärvade det danska programvarubolaget Cito IT A/S

Citos huvudprodukt är en nischad programvara för apoteksmarknaden i Danmark. Produkten hanterar hela kedjan i de danska apotekens arbetsflöde, exempelvis produktlager, kassa och recepthantering. Bolaget omsatte 25,5 MDKK med ett EBITDA-resultat om 7,6 MDKK för räkenskapsåret 2016/17.

31 augusti: Vitec tecknade nytt avtal med Skanska

En av de största nyheterna i avtalet mellan Vitec och Skanska var en helt ny programvara från Vitec. Den är utvecklad för byggföretagens hantering av nyproducerade bostadsrätter och småhus.

28 september: Vitec refinansierade sin förvärvslånefacilitet

Vitec tecknade en förvärvslånefacilitet i Nordea om 500 Mkr. Den ersatte två tidigare faciliteter i Nordea på 250 Mkr respektive 200 Mkr. Med den nya faciliteten utökades utrymmet med 50 Mkr.

26 oktober: Vitec tecknade avtal med Bostaden

Bostaden, kommunägt allmännyttigt bostadsföretag i Umeå kommun, valde Vitec som leverantör av sitt nya fastighetssystem. Programvaran från Vitec är ett led i Bostadens arbete med digitalisering och anpassning till den snabba utvecklingen av tekniska lösningar.

5 november: CFO meddelade att hon lämnar Vitec

Maria Kröger, CFO på Vitec sedan 2012, meddelade att hon lämnar sin tjänst hos Vitec. Rekrytering av ny CFO inleddes omedelbart. Maria Kröger behåller sin tjänst till dess att en ersättare är på plats, dock längst till årsstämman 2019.

6 november: Vitec förvärvade programvarubolaget Smart Visitor System AB

Smart Visitor System utvecklar en nischad programvara till kommuners fritids- och kulturförvaltningar i Sverige och Norge. Produkten är en helhetslösning för bokning, besöks- och

bidragshantering. Bolaget omsatte 23,7 Mkr med ett justerat EBITDA-resultat om 3,1 Mkr för räkenskapsåret 2017.

29 november: Vitec genomförde en riktad nyemission

Med stöd av årsstämmans emissionsbemyndigande från den 23 april 2018, beslutade Vitec om en riktad nyemission om 2 500 000 aktier av serie B till en teckningskurs om 79 kr per aktie. Genom emissionen ökade det totala antalet aktier till 32 338 900, fördelat på 3 350 000 aktier av serie A och 28 988 900 aktier av serie B. Aktiekapitalet ökade med 250 000 kr till 3 233 890 kr.

12 december: Vitec tecknade avtal med Collector Bank

Vitec och Collector Bank tecknade avtal avseende programvaran Capitek Företagslån. Den svenska marknaden var först ut och inom kort ska det nya arbetssättet även införas i Finland och Norge.

Händelser efter balansdagen

Den 5 mars 2019 förvärvades samtliga aktier i det finska programvarubolaget Avoine Oy. Produkten riktar sig till idrottsföreningar och fackförbund i Finland. Programvaran levereras som Software as a Service (SaaS). Bolaget omsatte 29,4 Mkr med ett justerat EBITDA-resultat om 6,3 Mkr för räkenskapsåret 2018. Betalning sker kontant vid tillträdet.

Konsolidering sker från förvärvsdatum. Vid tidpunkten för denna rapportens offentliggörande finns inte några bokslut som kan ligga till grund för en detaljerad beskrivning av förvärvet. Av denna anledning lämnas ingen information om förvärvade fordringars verkliga värde samt förvärvade tillgångar och skulder. Tillkommande poster i en detaljerad förvärvsanalys bedömer vi vara produkträttigheter, varumärken och goodwill. Goodwill bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetensbehov samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av våra produkter.

Likviditet, kassaflöde och finansiell ställning

Koncernens likvida medel inklusive kortfristiga placeringar uppgick vid periodens slut till 235,3 Mkr (57,9). Ökningen förklaras främst av den nyemission om 194,9 Mkr som genomfördes i slutet av året. Utöver de likvida medlen fanns checkkrediter på 20 Mkr samt 53,3 Mkr i outnyttjad del av en kreditfacilitet som uppgår till 500 Mkr.



Lennart Damgaard, Lars Christoffersen
och Vibeke Larsen, Odense

- Kassaflödet från den löpande verksamheten blev 197,1 Mkr (187,6).
- Kassaflödet från investeringsverksamheten blev - 276,9 Mkr (-198,1) fördelat på förvärv av dotterföretag -134,3 Mkr (-88,8), förvärv av immateriella anläggningstillgångar inklusive aktiverat arbete -128,3 Mkr (-101,5) samt investeringar i materiella anläggningstillgångar -14,3 Mkr (-7,8).
- Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 254,0 Mkr (-15,5) fördelat på nyemission 194,9 Mkr (0), nya banklån 181,9 Mkr (109,1), aktieutdelning -32,8 Mkr (-29,4) samt amorteringar -90,0 Mkr (-95,3).

Totala räntebärande skulder uppgick per den 31 december 2018 till 509,3 Mkr (406,1) fördelat på långfristiga räntebärande skulder 503,6 Mkr (374,9) samt kortfristiga räntebärande skulder 5,6 Mkr (31,2).

Under perioden har en riktad nyemission genomförts om 194,9 Mkr efter avdrag för emissionskostnader.

Våra lån med Nordea har omförhandlats. De två kreditfaciliteterna samt två äldre lån har slagits ihop till en kreditfacilitet uppgående till 500 Mkr. Vid bokslutsdatum var 446,7 Mkr av faciliteten utnyttjad. Faciliteten är indelad i trancher där vi själva kan styra när vi önskar återbetala till faciliteten och till vilket belopp. Då vi inte beslutat om någon återbetalning ses hela lånet som långfristigt. Villkor och covenant-krav är i nivå med tidigare avtal hos banken.

Under året har 181,9 Mkr ur faciliteten använts till förvärv och 83,4 Mkr har återbetalats till faciliteten avseende tidigare förvärv. Amorteringar på banklån uppgick till 6,6 Mkr.

Under perioden har tilläggsköpeskillningarna för förvärven av Futursoft Oy och Fox Publish AS slutreglerats, 22,9 Mkr utbetalades avseende Futursoft och 1,4 Mkr utbetalades avseende Fox Publish. Tilläggsköpeskillningen för PP7 Affärssystem AB har justerats ned med 4 Mkr.

Koncernens netto av räntebärande tillgångar och räntebärande skulder uppgick till -274,0 Mkr (-348,2).

Eget kapital hänförligt till Vitecs aktieägare uppgick till 669,6 Mkr (398,2). Soliditeten blev 40 % (32). Utbetalad aktieutdelning efter årsstämman i april uppgick till 1,10 kr per aktie, totalt 32,8 Mkr.

Investeringar

Investeringarna uppgick till 128,3 Mkr i immateriella anläggningstillgångar, fördelat på aktiverat arbete 127,5 Mkr och programvaror 0,7 Mkr. 14,3 Mkr investerades i materiella anläggningstillgångar. Genom förvärven av PP7 Affärssystem AB, Agrando AS, Cito IT A/S och Smart Visitor System AB tillfördes 177,2 Mkr i produkträttigheter, varumärken, kundavtal och goodwill.

Forskning och utveckling

Vitec utvecklar och levererar nischorienterade programvaror. En uthållig utvecklingsverksamhet är en väsentlig del av strategin och ett villkor för långsiktig överlevnad. Strategiskt fokuserad utveckling stärker den befintliga verksamheten och möjliggör att nya produkter och tjänster kan lanseras.

Immateriella anläggningstillgångar

Koncernens immateriella anläggningstillgångar består av goodwill, produkträttigheter, varumärken och kundavtal som uppkommer genom förvärv samt aktiverat utvecklingsarbete och dataprogram. Per den 31 december 2018 uppgick redovisat värde på goodwill till 385,6 Mkr (282,6), produkträttigheter 270,0 Mkr (290,7), balanserade utgifter för utvecklingsarbeten 269,0 Mkr (197,9), kundavtal 122,9 Mkr (94,8) samt varumärken 80,3 Mkr (74,8).

Eget kapital

Totalt eget kapital uppgick per den 31 december 2018 till 669,6 Mkr (398,2). Eget kapital hänförligt till aktieägarna uppgick till 669,6 Mkr (398,2).

Den 31 december fanns ett pågående konvertibelprogram för personal, samt ett konvertibellån tecknat i samband med förvärv. Dessa uppgår totalt till 39,8 Mkr och kan konverteras till maximalt 434 605 B-aktier samt öka aktiekapitalet med 0,04 Mkr.

Medarbetare

Vitec hade under 2018 i genomsnitt 613 (540) medarbetare av vilka 182 (132) var kvinnor. Vid årets slut uppgick antalet medarbetare till 643 (573).

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 63,4 Mkr (79,9) och utgjordes i allt väsentligt av fakturering till dotterföretag för utförda koncerninterna tjänster i form av lokaler, data-kommunikation och telefoni, ekonomisk rapportering, HR och management/verksamhetsutveckling. Resultatet efter skatt uppgick till 68,7 Mkr (64,9) inklusive anteciperad utdelning från dotterföretag.

Moderbolagets likvida medel uppgick till 222,9 Mkr (51,6). Likvida medel utgörs av ett koncernvalutakonto där moderbolaget har toppkontot gentemot banken. Dotterbolagens likvida medel utgörs således av fordran/skuld på moderbolaget. Moderbolaget har avtal om checkkredit på 20 Mkr (20) samt en förvärvslånekredit om 500 Mkr, av vilken 53,3 Mkr var utnyttjad vid bokslutsdatum.

Investeringarna uppgick till 0,6 Mkr (0,9) i immateriella anläggningstillgångar, 0,8 Mkr (0,5) i materiella anläggningstillgångar samt 214,1 Mkr (109,1) i andelar i dotterföretag. Värdet på andelar i dotterföretag har under året justerats ned med 2,4 Mkr avseende nedjustering av villkorad köpeskillning för Futursoft Oy och med 4,0 Mkr avseende nedjustering av villkorad köpeskillning för PP7 Affärssystem AB. Kortfristiga räntebärande skulder har minskat i motsvarande omfattning.

Långfristiga räntebärande skulder uppgick till 503,5 Mkr (374,6) i form av banklån 463,7 (335,8) och konvertibla förlagslån 39,8 Mkr (38,8). Kortfristiga räntebärande skulder uppgick till 5,6 Mkr (31,2) och avsåg banklån i sin helhet. Under året har nya lån upptagits till ett belopp av 181,9 Mkr.

I april månad utbetalades aktieutdelning med 32,8 Mkr (29,4).

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika risker, dels i form av risker i rörelsen och dels i form av finansiella risker. Nedan följer en redogörelse för de mest kritiska faktorerna. I Bolagsstyrningsrapporten på sid. 36-44 beskrivs vår interna kontroll och riskhantering.

Verksamhetsrelaterade risker

Medarbetare och rekrytering

Vi är i hög utsträckning beroende av kvalificerad arbetskraft och specialistkompetens. Genom att vara en modern arbetsgivare som ger möjlighet till intressanta arbetsuppgifter, flexibla arbetstider, friskvård, löneutfyllnad vid föräldraledighet, utvecklings- och karriärmöjligheter inom koncernen m.m. kan vi attrahera och behålla kvalificerade medarbetare. Det finns dock en risk för att detta inte kan ske till acceptabla villkor, trots marknadsmässiga ersättningar, då det råder hård konkurrens om erfarna medarbetare från andra mjukvaru- och produktutvecklingsbolag. Genom koncernens geografiska spridning kan olika befattningar lokaliseras utifrån förutsättningar på arbetsmarknaden på olika platser i Norden.

Kundberoende

Vitec har ingått avtal med ett stort antal kunder. Styrelsen för Vitec bedömer att koncernen inte i någon avgörande omfattning är beroende av någon enskild kund. Kundstrukturen kan dock vara mer eller mindre koncentrerad inom koncernens olika affärsenheter. Inom segmenten Finans & Försäkring, Utbildning & Hälsa samt Mäklare finns enstaka stora kunder samt ramavtal med kunder för franchisetagares räkning som gör att kundberoendet är att anse som högre än för koncernen som helhet. Ingen kund står för mer än 2 % av de repetitiva intäkterna.

Leverantörsberoende

Vi köper bandbredd av teleoperatörer vilka är av betydelse för att Vitec ska kunna bedriva sin verksamhet. Vi köper även

stødtjenester som integreras i våra programvaror, de utgörs främst av fastighetsrelaterad information eller överföring av sådan information via SMS. Vi har alternativa leverantörs-lösningar men är trots det beroende av leverantörernas leveranssäkerhet för att undvika driftstopp vilket kan medföra negativa konsekvenser för resultat och finansiella ställning.

IT-infrastrukturen

Koncernens IT-infrastruktur är helt centraliserad för interna system och till hälften gällande kunddriften. Denna infrastruktur är mycket viktig för att Vitec ska kunna fullfölja sina leveranser. Infrastrukturen är byggd med redundans så att utrustning ska kunna gå sönder utan att störa driften. En beredskapsorganisation tar hand om eventuella problem som uppstår utanför normal arbetstid. Information hanteras enligt gällande lagar och regler och säkras genom backup med lagring på annan plats. En driftstörningsrutin har beslutats av koncernledningen. Där fastslås bland annat processer och informationsvägar för att hantera driftstörningar. Koncernen övar årligen krishantering.

Förvärv och integration av genomförda förvärv

Förvärvssituationer innebär alltid, i varierande utsträckning, risker som kan få väsentligt negativa effekter för den förvärvande parten. Risker kopplade till förvärv utgörs bland annat av finansiella, legala samt operationella risker. De finansiella riskerna är flera men en särskilt hög risk är att betala en för hög köpeskilling samt risker som uppstår vid finansiering av köpeskillingen, vilket kan ske med upptagande eller övertagande av räntebärande lån som negativt belastar koncernens resultat och finansiella ställning. De legala riskerna är flera men särskilt hög risk är kopplad till iträdandet av ansvar för det förvärvade bolagets eller den förvärvade tillgångens åtaganden och historiska verksamhet samt skattesituation. De operationella riskerna utgörs i stor utsträckning av integration av förvärvat bolag eller tillgång med bibehållen lönsamhet. Det finns inga garantier att de på förhand, för-



Mona Solem Bjørnøy och
Maren Solbakken, Sandnes

väntade, positiva operationella eller finansiella effekter som normalt föranleder ett förvärv verkligen infrias eller att det inte resulterar i negativa effekter för koncernens resultat och finansiella ställning. Inte heller finns det några garantier att koncernens genomförda förvärv kommer att resultera i positiva effekter för koncernen. Prövning av nedskrivningsbehov görs årligen på förvärvad goodwill, varumärken, kundavtal och produkträttigheter. Om dessa inte anses rätt värderade vid en sådan prövning kan det resultera i en nedskrivning, vilket skulle påverka resultatet negativt.

Investeringar i produktutveckling

Vitec investerar varje år väsentliga resurser i utveckling av nya och befintliga produkter, vilket är en förutsättning för att vi ska fortsätta leverera konkurrenskraftiga programvaror.

Det är av stor vikt att vi kan finansiera samt erhålla avkastning på resultatet av produktutvecklingen. För att bättre kunna planera, genomföra och följa upp koncernens produktutveckling har koncernen en produktinvesteringsplan som fastställs i budgetprocessen varje år och följs upp månadsvis för varje affärsenhet.

Fastprisprojekt

Affärsenheter inom koncernen ingår ibland avtal med kunder om åtagande i projektform till ett förutbestämt fast pris, så kallade fastprisprojekt. Fastprisprojekt kan resultera i förluster om de faktiska nedlagda arbetsresurserna överstiger de, vid offerttillfället, bedömda erforderliga arbetsresurserna.

Miljörisker

Vår bedömning är att de områden där Vitec har störst negativ påverkan på miljön är via utsläpp och avfall. Utsläppen kommer indirekt via elförbrukning i serverhallar och kontorslokaler samt genom personalens resor i tjänsten. Avfall är främst i form av elektronikskrot. I vår hållbarhetsrapport på sid. 14-23 beskrivs vårt arbete för att minska vår negativa miljöpåverkan.

Bransch- och marknadsrelaterade risker

Konjunktur

Koncernens utveckling och finansiella ställning är delvis beroende av omvärldsfaktorer som vi inte kan påverka, några exempel är den allmänna konjunkturen, kundernas marknadsförutsättningar samt förekomsten av nya konkurrerande produkter och tjänster. Vitec erbjuder verksamhetssystem som ofta är centrala och prioriterade system hos kunderna, dock påverkas såväl förnyandet av årliga avtal som nyförsäljning av att näringslivet i allmänhet reducerar sina investeringar under en lågkonjunktur. Framtida lågkonjunkturer kan därmed ha en negativ påverkan på koncernens verksamhet, tillväxt, resultat och finansiella ställning.

Teknisk utveckling

Det pågår en ständig teknik- och marknadsutveckling i programvarubranschen. Att vi kan förutse förändringar i kundernas behov och anpassa vårt erbjudande efter det är viktigt för att Vitec ska fortsätta utvecklas.

Immateriella rättigheter

Utvecklingsintensiva programvaruföretag löper alltid en risk att nya eller befintliga konkurrenter kopierar utvecklade lösningar. Vitec förvarar av denna anledning källkoder till

egenutvecklade och förvärvade programvaror på ett betryggande sätt.

Produktansvar

Eventuella fel som kan uppstå i produkterna skulle kunna leda till krav på ansvarsskyldighet och skadeståndskrav. I projekt som berör vitala processer hos kunder görs provkörningar i testmiljöer hos kund innan produktionsstart. I vissa fall erbjuder vi också provdrift. Samtliga bolag i koncernen har gängse försäkringsskydd avseende produktansvar varför den direkta risken är begränsad.

Andra tvister

I all kommersiell verksamhet kan tvister uppkomma, till exempel som en följd av parter olik uppfattning gällande ansvar, ansvarstolkningar med mera. Vitec använder så långt det är möjligt branschstandardavtal med beloppsbegränsade villkor. Större avtal som avviker från standard godkänns av koncernledningen och/eller moderbolagsstyrelsen tillsammans med försäkrings- och juridisk expertis. Vitec eller dess dotterföretag är för närvarande inte part i någon tvist, rättegång eller skiljedomsförfarande.

Finansiella risker

Vitecs exponering för finansiella risker och hanteringen av dessa beskrivs i not 11.

Känslighetsanalys

Nedan redovisas hur resultat och resultat per aktie förändras av olika faktorer.

- Vitec köper tjänster, abonnemang och statistikuppgifter från externa leverantörer för 110,5 Mkr per år. En förändring med 1 % skulle påverka resultat efter skatt med ca 0,9 Mkr.
- Den största kostnadsposten i koncernen är personalkostnader som uppgår till 526,4 Mkr. En förändring med 1 % skulle påverka resultat efter skatt med ca 4,1 Mkr.
- Bolagsförvärv finansieras i stor omfattning av lån i bank eller genom konvertibler. Räntan är oftast rörlig. En förändring av räntan med en procentenhet för befintliga räntebärande skulder per 2018-12-31 skulle påverka resultat efter skatt med 4,1 Mkr.
- Vitecs engagemang i utländska dotterföretag ökar vilket innebär ökade valuta- och omräkningsrisker. Med koncernens nuvarande utseende finns valutaexponering i norska kronor, danska kronor och mot euro. En förändring av kursen för dessa valutor med 5 % skulle i år ha påverkat koncernens resultat efter skatt med ca 3,3 Mkr.

Påverkansfaktorer	Förändring %	Resultatpåverkan tkr		Resultatpåverkan kr/aktie	
		2018	2017	2018	2017
Främmande arbeten och abonnemang	+/- 1	861	790	0,03	0,03
Personalkostnader	+/- 1	4 068	3 478	0,14	0,12
Låneräntan (förändring procentenhet på låneränta)	+/- 1	4 077	2 863	0,14	0,10
Valutaförändring NOK, DKK och EUR	+/- 5	3 330	1 961	0,11	0,07

Bolagsstyrning

Bolagsstyrningen definierar och fördelar ansvar och roller mellan aktieägare, styrelse, ledning och andra intressenter.

Ordförande har ordet

Styrelsen i Vitec består av fem ledamöter, två kvinnor och tre män. Ledamöternas olika kompetenser och varierande yrkeserfarenheter borgar för ett dynamiskt och aktivt styrelsearbete. Under 2018 höll styrelsen tolv möten, varav några per telefon och ett strategimöte. Med några undantag var samtliga ledamöter närvarande på alla möten. Möteskalendern är i huvudsak kopplad till kvartalsrapporterna, bokslutskommunikén och årsstämman. Därutöver är det oftast beslut angående förvärv eller finansiering som föranleder ytterligare styrelsemöten. Dagordningen har en fast rapporteringsdel och därutöver specifika frågor som kräver diskussion och beslut.

Vitec har en väl utarbetad tillväxtstrategi som bygger på förvärv. Styrelsen ser kontinuerligt över de kriterier som styr valet av förvärvskandidater samt tar del av den vid varje tillfälle gällande "prospektlistan". Bolaget har ett starkt eget

kassaflöde men behöver också extern finansiering för att genomföra förvärv. 2018 gjordes fyra förvärv och en stor del av styrelsens arbete handlade om genomförande och uppföljning av förvärvsprocessen samt frågor om relevant finansiering.

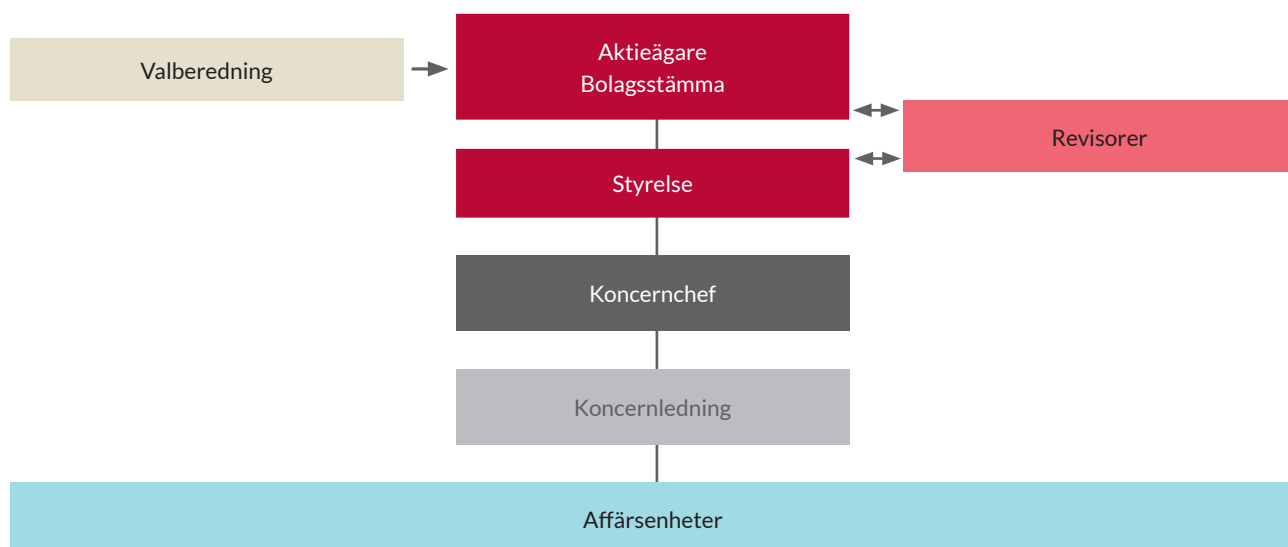
Vid det årliga strategimötet görs en översyn av de förvärvade bolagen och en genomgång och eventuell komplettering av förvärvsstrategin. Med ständigt nya verksamheter och stark tillväxt följer också behov av att organisera och anpassa koncernen. Organisations- och rekryteringsfrågor är ofta återkommande på styrelsens agenda. Ersättnings- och revisionsfrågor hanteras av styrelsen i sin helhet. Ordföranden genomför varje år en utvärdering av styrelsens arbete och redovisar resultatet för valberedningen.

Crister Stjernfelt, styrelsens ordförande



Crister Stjernfelt

Struktur för bolagsstyrning i Vitec



Externa styrdokument

Aktiebolagslagen, Årsredovisningslagen, Regelverk för emittenter, Svensk kod för bolagsstyrning och andra relevanta lagar och regler.

Interna styrdokument

Affärsidé, mål och strategier, Bolagsordning, Styrelsens arbetsordning, vd-instruktion, uppförandekod och policyer.

Regelverk

Bolagsstyrningen i Vitec utgår från svensk lagstiftning. Det externa ramverket omfattar främst:

- Aktiebolagslagen
- Årsredovisningslagen
- Regelverk för emittenter vid Nasdaq Stockholm
- Svensk kod för bolagsstyrning.

Vitec tillämpar även interna styrinstrument där det viktigaste är den av stämman fastställda bolagsordningen, därefter kommer styrelsens arbetsordning och styrelsens instruktion för verkställande direktören. Styrelsen har även fastställt ett antal policyer, riktlinjer och instruktioner som är bindande och som gäller för hela koncernens verksamhet.

Svensk kod för bolagsstyrning baseras på principen "följ eller förklara", vilket betyder att det är möjligt att avvika från regelverket under förutsättning att vi redovisar en förklaring till avvikelserna och också redovisar det valda alternativet. Vitec följer bestämmelserna med det enda undantaget att valberedningens sammansättning inte följer koden (punkt 2,3). Valberedningen har utsett Olov Sandberg till valberedningens ordförande, det kan anses vara ett naturligt val med hänsyn till ägarstrukturen i Vitec. Huvudägarnas inflytande är av sådan vikt att det valda alternativet är att de själva ingår i valberedningen. Valberedningens ledamöter bedömer att inga intressekonflikter föreligger i att anta uppdraget.

Aktien och aktieägare

Aktierna av serie B i Vitec Software Group AB (publ) är noterade på Nasdaq Stockholm. Vid slutet av 2018 hade Vitec 4 255 aktieägare. Lars Stenlund och Olov Sandberg var röstmässigt de största ägarna med 5,2 % av kapitalet och 25,3 % av rösterna respektive 4,6 % av kapitalet och 22,8 % av rösterna.

na. Totalt ägde bolagets 3 största ägare 100 % av A-aktierna och 1,0 % av B-aktierna och bolagets 10 största ägare 37,4 % av B-aktierna. Vid samma tidpunkt uppgick det totala marknadsvärdet till 2 509 Mkr. Antalet aktier uppgick till 32 338 900 varav 28 988 900 av serie B och 3 350 000 av serie A.

Bolagsstämma

Bolagsstämman är det högsta beslutande organet i bolaget. Vid bolagsstämman ges samtliga aktieägare möjlighet att utöva det inflytande över bolaget som deras respektive aktieinnehav representerar. Varje A-aktie representerar tio röster och varje B-aktie en röst. Aktieägare som är registrerade i Euroclear Swedens aktiebok per avstämningsdagen och som har anmält deltagande i tid har rätt att delta och rösta vid bolagsstämman. De aktieägare som inte själva kan närvara har möjlighet att låta sig företrädas genom ombud. Inom sex månader från räkenskapsårets utgång ska ordinarie bolagsstämma (årsstämma) hållas. Några av årsstämmans obligatoriska uppgifter är att fastställa balans- och resultaträkningar samt hantera årets resultat. Stämman beslutar också om ersättningsprinciper för ledande befattningshavare och om ansvarsfrihet för styrelseledamöterna och vd. Årsstämman väljer efter förslag från valberedningen (se nedan) styrelseledamöter fram till slutet av nästkommande årsstämma. Bolagsordningen ändras genom beslut på bolagsstämman i enlighet med aktiebolagslagens regler. Årsstämman hålls på svenska och direktsänds via vår hemsida vitecsoftware.com.

Årsstämma 2018

Årsstämman hölls den 23 april på Väven i Umeå. Vitecs styrelse, ledning, valberedning samt revisor var närvarande vid stämman. 114 aktieägare var närvarande och representerade 65,4 % av rösterna. Protokoll från årsstämman finns på vår hemsida vitecsoftware.com.

Årsstämma 2019

Årsstämman 2019 äger rum den 10 april kl 17.30 på Umeå Folkets Hus. För anmälan finns information på vår hemsida vitecsoftware.com.

Valberedning

Valberedningens huvuduppgift är att till årsstämman föreslå kandidater för val till styrelsen och styrelsens ordförande samt i samråd med revisionsutskottet föreslå kandidater för val till revisorer. Valberedningens arbete ska präglas av öppenhet och diskussion för att åstadkomma en välbalanserad styrelse. Valberedningen har tillämpat regel 4.1 i Svensk kod för bolagsstyrning som mångfaldspolicy vid framtagande av förslaget till styrelse, med målet att åstadkomma en väl fungerande styrelsesammansättning avseende mångfald och bredd, när det gäller bland annat kön, nationalitet, ålder och branschfarenhet. Valberedningens ambition är att föreslå en styrelsesammansättning där ledamöterna kompletterar varandra med sina respektive erfarenheter och kompetenser på ett sätt som ger styrelsen möjlighet att bidra till en positiv utveckling av bolaget. Valberedningen fokuserar alltid på mångfald för att säkerställa att styrelsen får olika perspektiv på styrelsearbetet och de överväganden som görs. Valberedningen beaktar även behovet av förnyelse och undersöker noggrant om de föreslagna styrelseledamöterna har möjlighet att ägna styrelsearbetet tillräcklig tid och omsorg. Alla aktieägare har möjlighet att vända sig till valberedningen med förslag på styrelseledamöter.

Valberedningen har tagit del av den styrelseutvärdering som utförts. Valberedningen har också till uppgift att ta fram förslag avseende ordförande vid årsstämman, förslag om styrelsens arvodering och eventuell arvodering till utskott/kommittéer samt arvodering till revisorerna. Årsstämman 2018 beslutade att de tre största aktieägarna skulle få utse varsin ledamot i valberedningen. Det beslutades även att valberedningen ska bestå av styrelsens ordförande samt tre ledamöter. Valberedningens ledamöter inför årsstämman den 10 april 2019 är:

- Crister Stjernfelt, Styrelseordförande Vitec. Innehavare av 8 000 B-aktier.
- Jerker Vallbo, CIO/CTO Vitec. Innehavare av 360 000 A-aktier och 115 515 B-aktier (inkl. familj).
- Lars Stenlund, vd Vitec. Innehavare av 1 570 000 A-aktier och 152 280 B-aktier (inkl. familj).
- Olov Sandberg. Innehavare av 1 420 000 A-aktier och 99 565 B-aktier (inkl. familj).

Valberedningen har haft ett sammanträde inför årsstämman 2019. Ingen ersättning har utgått för arbetet i valberedningen.

Bolagsordning

Bolagsordningen stadgar att Vitec är ett publikt aktiebolag, vars verksamhet är att köpa, förvalta och försälja fast och lös egendom samt bedriva därmed förenlig verksamhet. Aktiekapitalet ska utgöra lägst 1 600 000 kronor och högst 6 400 000 kronor. Bolagets aktier ska kunna utgivast i två serier, Serie A och Serie B. Vid omröstning på bolagsstämma ska aktie av serie A (A-aktie) medföra tio röster och aktie

av serie B (B-aktie) en röst. Om aktier av båda slagen utges, får antalet aktier av vardera serien uppgå till högst nittionio hundra delar av det totala antalet aktier i bolaget. Läs hela bolagsordningen på vår hemsida vitecsoftware.com.

Styrelsen

Styrelsens uppdrag är att för ägarnas räkning förvalta bolagets angelägenheter. Styrelsearbetet styrs av gällande lagar och rekommendationer samt av styrelsens arbetsordning som innehåller regler för arbetsfördelning mellan styrelse och vd, ekonomisk rapportering, investeringar och finansiering. Arbetsordningen fastställs årligen på konstituerande styrelsemöte i direkt anslutning till årsstämman.

Styrelsens ansvar

Styrelsen har det övergripande ansvaret för koncernens organisation och ledning samt att riktlinjer för förvaltningen av bolagets medel är ändamålsenligt uppbyggda. Styrelsen ansvarar för att Vitec styrs enligt gällande lagar och förordningar och följer det regelverk för emittenter där svensk kod för bolagsstyrning ingår samt att koncernens uppsatta interna regler följs. Styrelsen ansvarar vidare för utveckling och uppföljning av koncernens strategier genom planer och mål, beslut om förvärv och avyttring av verksamheter, större investeringar, tillsättningar och ersättningar till koncernledningen samt löpande uppföljning av verksamheten under året. Styrelsen fastställer årligen årsbokslutet, gällande affärsplan, verksamhetsrelaterade policyer samt vd:s arbetsordning. Styrelsen ska också fastställa erforderliga riktlinjer för bolagets uppträdande i samhället i syfte att säkerställa långsiktigt skapande av värde och tillse att etiska riktlinjer fastställs för bolagets uppträdande.

Sammansättning

Styrelsen i Vitec ska enligt bolagsordningen bestå av tre till sju ledamöter med högst tre suppleanter. Styrelsen består av fem ordinarie ledamöter utan suppleanter och ingen i styrelsen är anställd i bolaget. Styrelseledamöterna utses av aktieägarna vid årsstämman med en mandattid på ett år. Vd ingår inte i styrelsen men närvarar under samtliga styrelsemöten som föredragande, utom när vd:s arbete utvärderas. Vd rapporterar till styrelsen om det operativa arbetet i koncernen samt ser till att styrelsen får sakliga och relevanta beslutsunderlag. Styrelsesammansättningen uppfyller Nasdaq Stockholms och Svensk kod för bolagsstyrnings krav avseende oberoende styrelseledamöter. För ytterligare information om respektive styrelseledamot, läs på vår hemsida vitecsoftware.com under Investerares/Bolagsstyrning.

Styrelsens ordförande

Styrelsens ordförande Crister Stjernfelt leder styrelsens arbete så att det utövas i enlighet med lagar och föreskrifter. Ordförande följer verksamheten i dialog med vd och ansvarar för att övriga ledamöter får den information som är nödvändig för hög kvalitet i diskussion och beslut. Ordföranden är även delaktig i utvärdering och utvecklingsfrågor avseende koncernens ledande befattningshavare.



Kaj Sandart, Anna Valtonen, Crister Stjernfelt, Birgitta Johansson-Hedberg och Jan Friedman

Styrelsens medlemmar

Crister Stjernfelt

Styrelsens ordförande sedan 2013, styrelseledamot sedan 2009. Född 1943.

Ekonomistudier vid Stockholms universitet.

Övriga uppdrag/befattningar: Styrelseordförande i AcelQ AB och Umeå Datakonsulter AB. Styrelseledamot i Carmenta AB. Tidigare vd och koncernchef i WM-Data AB samt vd i Logica AB. Innehav i Vitec: 8 000 B-aktier, inga konvertibler.

Anna Valtonen

Styrelseledamot sedan 2012. Född 1974.

PhD. Department of Industrial and Strategic Design, Helsingfors, 2007.

Övriga uppdrag/befattningar: Leder Aalto Universitetets högskola för konst, design och arkitektur i Helsingfors, Finland samt är vicerektor för Aalto Universitet.

Tidigare professor och rektor för Designhögskolan i Umeå (2009-2014). Innan dess industridesign bl.a. inom Nokia (1997-2009) och där senast som Head of Design Research & Foresight. Innehar även ett flertal internationella uppdrag och styrelseposter.

Innehav i Vitec: Inga aktier, inga konvertibler.

Birgitta Johansson-Hedberg

Styrelseledamot sedan 2011. Född 1947.

Fil.kand., Psykologexamen vid Lunds universitet, 1972.

Övriga uppdrag/befattningar: Styrelseordförande i Sörm-

lands Sparbank. Styrelseledamot i Brandstorp Holding AB och Hedberg Ekologkonsult AB.

Tidigare vd för Lantmännen, Föreningssparbanken och Liber. Innehav i Vitec: 7 500 B-aktier, inga konvertibler.

Jan Friedman

Styrelseledamot sedan 2010. Född 1952.

Civilekonom, Handelshögskolan i Stockholm 1978.

Övriga uppdrag/befattningar: Styrelseordförande i Sportamore AB (publ), Nordic Public Affairs AB, Moment Group AB (publ), Grönlittsgruppen AB, Ticmate AB samt Infrontit-Partner AB. Styrelseledamot i Malux AB.

Mångårig erfarenhet från diverse vd-, styrelse- och rådgivningsuppdrag.

Innehav i Vitec: 258 650 B-aktier genom bolag, inga konvertibler.

Kaj Sandart

Styrelseledamot sedan 1998. Född 1953.

Civilingenjör, KTH 1977.

Övriga uppdrag/befattningar: Director i Hallvarsson & Halvarsson Group samt suppleant i Milox AB. Styrelseledamot i föreningen Baltic Sea Action Group Sweden.

Tidigare kommunikationschef i ÅF och vd i Svensk Energiförsörjning.

Innehav i Vitec: 121 000 B-aktier (inklusive familj), inga konvertibler.

Styrelsens arbete

Vitec håller under ett verksamhetsår minst fem ordinarie styrelsemöten samt ett konstituerande styrelsemöte i direkt anslutning till årsstämman. Extra styrelsemöten hålls vid behov. Under 2018 har totalt tolv styrelsemöten hållits, konstituerande möte inräknat. Samtliga stämموالدا ledamöter har varit närvarade vid alla styrelsemöten, med undantag för ledamöterna Jan Friedman och Anna Valtonen som meddelade sin frånvaro till ett möte vardera. Vid protokollförda styrelsemöten har koncernens resultat och ställning behandlats och delårsrapport och årsredovisning har godkänts för publicering. Framtida frågeställningar såsom marknadsbedömningar, potentiella förvärv, affärsverksamhetens inriktning och organisationsfrågor har behandlats. Samtliga möten har följt en godkänd agenda som tillsammans med underlag för respektive punkt på agendan har delgetts samtliga styrelseledamöter cirka en vecka före mötet.

Protokollen har tillställts ledamöterna i enlighet med Svensk kod för bolagsstyrning. Vid årets slut utvärderades styrelsens arbete.

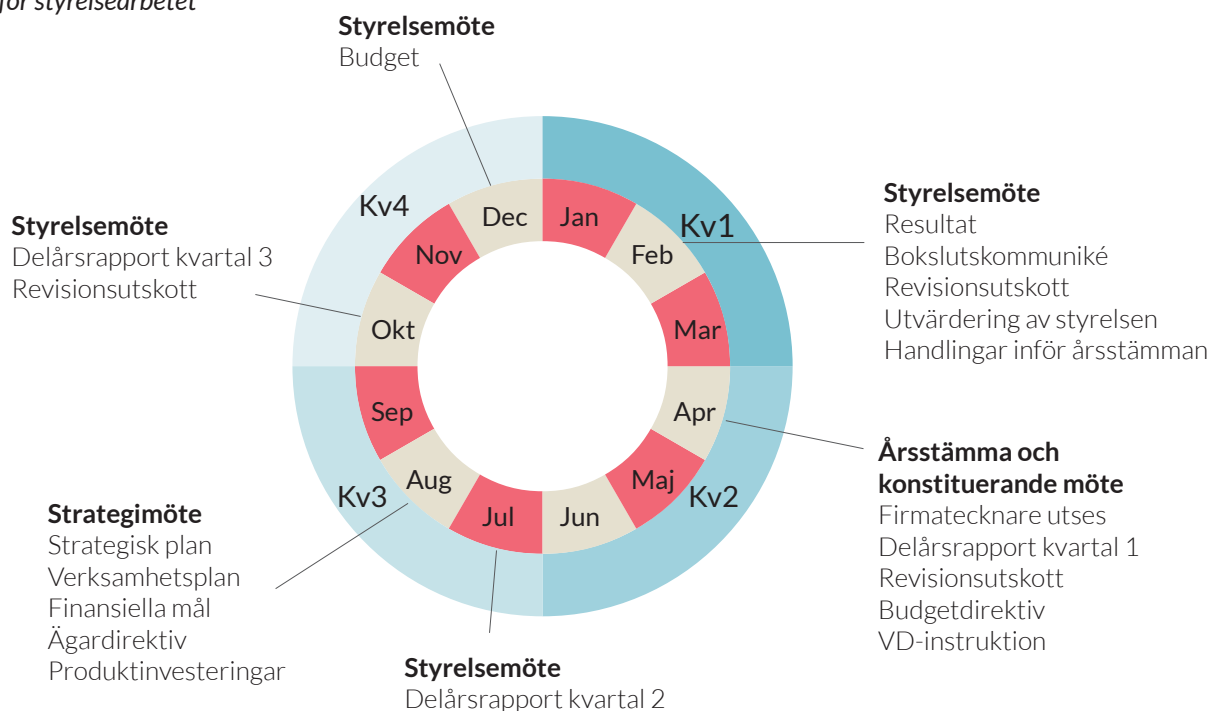
Utvärdering

Styrelsens arbete utvärderas en gång per år genom att ledamöterna svarar på ett antal fördefinierade frågor om både formella och samarbetsinriktade förhållanden. Ordföranden sammanställer svaren inklusive kommentarer och presenterar det för valberedningen. Utvärderingen för verksamhetsåret 2018 pekar på ett välfungerande samarbete och god effektivitet i styrelsearbetet. Samtliga ledamöter har ställt sig positiva till ett fortsatt engagemang.

Viktiga beslut

I september tecknade Vitec en förvärvslånefacilitet i Nordea om 500 Mkr. Den ersatte två tidigare faciliteter i Nordea på 250 Mkr respektive 200 Mkr. Med den nya faciliteten utökades utrymmet med 50 Mkr. Faciliteten används som finansiering vid förvärv och ger Vitec möjlighet att fortsätta växa genom förvärv av vertikalt nischade programvaruföretag.

Årscykel för styrelsearbetet



I november genomförde Vitec en riktad nyemission om 2 500 000 aktier av serie B till en teckningskurs om 79 kr per aktie. Genom emissionen ökade det totala antalet aktier till 32 338 900, fördelat på 3 350 000 aktier av serie A och 28 988 900 aktier av serie B. Aktiekapitalet ökade med 250 000 kr till 3 233 890 kr.

Under 2018 genomfördes följande fyra bolagsförvärv:

- PP7 Affärssystem AB vars huvudprodukt är ett molnbase-rat projekt- och affärsstöd som optimerar alla flöden och rutiner i projekten inom bygg- och installationsmarknaden i Sverige. Bolaget omsatte närmare 8 Mkr för räkenskapsåret 2017 med ett EBITDA resultat på 1,4 Mkr.
- Agrando AS som utvecklar nischade programvaror för kyrklig verksamhet i Norden, med Norge och Sverige som huvudmarknader. Bolaget och dess dotterbolag omsatte drygt 42 Mkr med ett EBITDA-resultat om 5,5 Mkr för räkenskapsåret 2017.
- Cito IT A/S vars huvudprodukt är en nischad programvara för apoteksmarknaden i Danmark. Produkten hanterar hela kedjan i de danska apotekens arbetsflöde, exempelvis produktlager, kassa och recepthantering. Bolaget omsatte 25,5 MDKK med ett EBITDA-resultat om 7,6 MDKK för räkenskapsåret 2016/17.
- Smart Visitor System AB som utvecklar nischad programvara till kommuners fritids- och kulturförvaltningar i Sverige och Norge. Produkten är en helhetslösning för bokning, besöks- och bidragshantering. Bolaget omsatte 23,7 Mkr med ett justerat EBITDA-resultat om 3.1 Mkr för räkenskapsåret 2017.

Styrelsens arbetsordning

Styrelsens arbetsordning fastställdes den 23 april 2018 och ska årligen revideras på det konstituerande styrelsesammanträdet, därutöver revideras den vid behov. Arbetsordningen innehåller bland annat styrelsens ansvar och arbetsuppgifter, styrelseordförandens arbetsuppgifter, revisionsfrågor samt anger vilka rapporter och finansiell information som styrelsen

ska få inför varje ordinarie styrelsemöte. Vidare omfattar arbetsordningen instruktioner till vd. Arbetsordningen föreskriver också styrelsens arbete som ersättningsutskott.

Revisions- och ersättningsutskott

Styrelsen agerar i sin helhet som både revisions- och ersättningsutskott. Arbetsbeskrivningen gällande arbetet som revisionsutskott fastställs som en bilaga till gällande arbetsordning. Arbetet som ersättningsutskott regleras i gällande arbetsordning. Arbetsordningen med bilaga fastställdes vid konstituerande styrelsemöte den 23 april 2018. Under 2018 har revisionsutskottet haft tre möten och ersättningsutskottet har haft möten i samband med ordinarie styrelsemöten.

Vd och koncernledning

Verkställande direktören utses av styrelsen. Lars Stenlund är bolagets vd och Lars Eriksson (M&A) och Patrik Fransson (IR-chef) är båda utsedda till vice vd. Vd ansvarar för den löpande förvaltningen av bolaget och koncernens verksamhet i enlighet med styrelsens instruktioner och föreskrifter. Det innebär bland annat ansvar för ekonomisk rapportering, framtagande av informations- och beslutsunderlag samt att tillse att avtal och andra åtgärder inte står i strid med tillämpliga lagar och regler. Styrelseordförande har årligen utvärderingssamtal med vd i enlighet med vd-instruktion och gällande kravspecifikation.

Vid vd:s sida finns koncernledningen och tillsammans ansvarar de för den dagliga verksamheten. Koncernledningen består av vd, CFO, M&A och IR-chef. Koncernledningen sammanträder normalt varje månad för att gå igenom föregående månads resultat, uppdatering av planer, riktlinjer, tillämpliga beslut samt diskutera strategiska frågor. Ett längre strategimöte hålls tillsammans med styrelsen varje år och därutöver sker möten vid behov.

Koncernledningen beslutar gemensamt, i enlighet med de riktlinjer som beslutats av styrelsen i instruktionen om arbetsfördelning mellan styrelsen och vd, i frågor som är av långsiktig och strategisk karaktär såsom företagsutveckling, marknadsföring, finansiering, investeringar och miljöfrågor. Koncernledningen bereder också frågor som ska beslutas av styrelsen.

Revisorer

Årsstämman väljer årligen en eller två revisorer, eller ett eller två registrerade revisionsbolag, med högst två suppleanter. Revisorerna granskar bolagets årsredovisning, räkenskaperna och styrelsens samt vd:s förvaltning. Vid årsstämman 2018 valdes PricewaterhouseCoopers AB med Niklas Renström som huvudansvarig revisor. Koncernens revisor deltar i samtliga revisionsutskottsmöten och avrapporterar särskilt sina iakttagelser avseende intern kontroll, översiktlig granskning av tredje kvartalets delårsbokslut samt årsbokslutet. Revisionsplanen läggs fram vid årets första styrelsemöte.

Intern kontroll

Styrelsen ansvarar enligt den svenska aktiebolagslagen och Svensk kod för bolagsstyrning för den interna kontrollen. Rapport om intern kontroll och riskhantering avseende den

finansiella rapporteringen för räkenskapsåret 2018 har upprättats och avgivits av styrelsen i enlighet med ÅRL 6 kap 6§ samt avsnitt 7.4 i Svensk kod för bolagsstyrning.

Styrelsen ansvarar för arbetet med bolagsstyrning inom Vitec och därav för arbetet med den interna kontrollen. Det övergripande syftet är att skydda koncernens tillgångar och därigenom aktieägarnas investering. Styrelsen ansvarar också för att finansiell rapportering är upprättad i enlighet med gällande lag. Kvalitetssäkring av koncernens finansiella rapportering sker genom att styrelsen behandlar samtliga kritiska redovisningsfrågor och de finansiella rapporter som Vitec lämnar. Det förutsätter att styrelsen behandlar frågor om intern kontroll, regelefterlevnad, väsentliga osäkerheter i redovisade värden, eventuella ej korrigerade felaktigheter, händelser efter balansdagen, ändringar i uppskattningar och bedömningar, eventuella konstaterade oegentligheter och andra förhållanden som påverkar de finansiella rapporternas kvalitet.

Kontrollmiljö

Ett aktivt och engagerat styrelsearbete är grunden för god intern kontroll. Styrelsen har etablerat tydliga arbetsprocesser och arbetsordningar för sitt arbete. En viktig del i styrelsens arbete är att utarbeta och godkänna ett antal grundläggande policyer, riktlinjer och ramverk relaterade till finansiell rapportering. Bolagets styrande dokument är "Styrelsens arbetsordning" och "vd-instruktion". Syftet med dessa arbetsordningar och policyer är bland annat att skapa grunden för en god intern kontroll. Uppföljning och omarbeting sker löpande samt kommuniceras ut till samtliga medarbetare som är involverade i den finansiella rapporteringen. Styrelsen utvärderar löpande verksamhetens prestationer och resultat genom ett ändamålsenligt rapportpaket innehållande resultatrapport och framarbetade nyckeltal samt annan väsentlig operationell och finansiell information. Styrelsen verkar i sin helhet såsom revisionsutskott. Styrelsen i sin helhet har sålunda under 2018 övervakat systemen för riskhantering och intern kontroll. Dessa system syftar till att säkerställa att verksamheten bedrivs i enlighet med lagar och förordningar och är effektiv samt att den ekonomiska rapporteringen är tillförlitlig. Styrelsen har tagit del av och utvärderat rutinerna för redovisning och ekonomisk rapportering samt följt upp och utvärderat de externa revisorernas arbete, kvalifikationer och oberoende. Övriga fastställda policyer som ligger till grund för den interna kontrollen inom Vitec är Finanspolicy, Informationspolicy och Informationssäkerhetspolicy.

Samtliga affärsenheter arbetar inom eller är på väg att börja arbeta inom samma struktur, ekonomisystem, kontoplan och policyer vilket underlättar skapande av ändamålsenliga rutiner och kontrollsystem. För varje affärsenhet finns en av koncernledningen fastställd arbetsordning och för vissa affärsenheter har koncernledningen även utsett en internstyrelse.

Riskbedömning

Vi tillämpar en metod inom Vitec för riskhantering och riskbedömning för att säkerställa att de risker som koncernen är utsatt för och som kan påverka den interna kontrollen och den finansiella rapporteringen, hanteras inom de processer som fastställts. Väsentliga risker som beaktas är operativa risker såsom risk vid förvärv och produktutveckling, hållbarhetsrisker

samt risker som påverkar den finansiella rapporteringen. En systematisk och dokumenterad uppdatering av samtliga identifierade risker sker årligen.

Vad gäller risker som påverkar den finansiella rapporteringen arbetar vi fortlöpande och aktivt med riskanalys, riskbedömning och riskhantering för att säkerställa att de risker som bolaget är utsatt för hanteras på ett ändamålsenligt sätt inom de ramar som fastställts. I riskbedömningen beaktas exempelvis administrativa rutiner avseende fakturering och avtalshantering. Väsentliga risker som kan påverka den finansiella rapporteringen är poster som baseras på uppskattningar och bedömningar, till exempel pågående utvecklingsprojekt, goodwill etc.

Riskhantering

Riskerna följs upp på olika sätt och på olika nivåer. Styrelsen i Vitec får vid varje möte en presentation av koncernens resultat och ställning, likviditet, nyckeltal etc. Koncernledningen går tillsammans igenom samtliga rapporterade enheters resultat varje månad. Samtliga investeringar i koncernen hanteras av koncernledningen där produktinvesteringen är den enskilt största. Produktinvesteringar har en egen process i budgetarbetet och i uppföljningen av densamma. Månatlig avrapportering sker och dokumenteras. Vid behov tillsätts en styrelse för utvalda affärsenheter. En sådan styrelse har minst en ledamot från koncernledningen och sammanträder två till fyra gånger per år, styrelsemötena protokollförs. Hantering av finansiella risker såsom likviditet-, valuta-, kredit- och refinansieringsrisk sker hos koncernledningen där den av styrelsen antagna finanspolicyn är styrande.

Kontrollaktiviteter

Kontrollaktiviteter är till för att hantera de risker som styrelsen och koncernledningen bedömer vara väsentliga för verksamheten, den interna kontrollen och den finansiella rapporteringen. Kontrollstrukturer utformas för att hantera de risker som styrelsen bedömer vara väsentliga för den interna kontrollen av den finansiella rapporteringen. Dessa kontrollstrukturer består dels av en organisation med tydlig ansvarsfördelning, tydliga rutiner och klara arbetsroller. Exempel på kontrollaktiviteter är bland annat rapportering av beslutsprocesser och beslutsordningar för väsentliga beslut (t.ex. nya stora kunder, investeringar, avtal etc.) och även granskning av samtliga finansiella rapporter som presenteras. En kontinuerlig analys av den finansiella rapporteringen tillsammans med den analys som görs på koncernnivå är ett mycket viktigt moment för att säkerställa att den finansiella rapporteringen inte innehåller några väsentliga felaktigheter.

Enligt Aktiebolagslagen ska styrelsen tillsätta ett revisionsutskott. Styrelsen har funnit det ändamålsenligt att hela styrelsen utgör revisionsutskott. Att styrelsen är förhållandevis liten bedöms underlätta detta arbete. Redovisningskompetens finns hos flera av styrelsens ledamöter.

Information och kommunikation

Den för Vitec styrande dokumentationen i form av uppförandekod, policyer, riktlinjer och manualer vad gäller intern och extern kommunikation hålls löpande uppdaterade och kommuniceras internt via relevanta kanaler, såsom interna möten, interna nyhetsmail och koncernens intranät. För kommunikation med externa parter finns en tydlig fastställd informationspolicy som anger samtliga riktlinjer för hur

information ska ske. Syftet med policyn är att säkerställa att samtliga informationsskyldigheter enligt gällande regelverk för emittenter efterlevs på ett korrekt och fullständigt sätt. Information om uppförandekod, policyer, riktlinjer och manualer finns på vårt intranät. Där finns också information om den finansiella rapporteringen i form av instruktioner, manualer, tidsplaner och checklistor. Koncernens redovisningshandbok är också en central del i den finansiella rapporteringen och även den finns tillgänglig på vårt intranät och uppdateras löpande med nya tillämpliga regelverk, tex IFRS och Nasdaq Stockholm.

Uppföljning och övervakning

Varje månad följs affärsenheterna upp av VP Operations tillsammans med respektive affärsenhets ledning. För vissa operativa enheter har koncernledningen utsett en internstyrelse. För strategiskt viktiga frågor upprättas projekt där koncernledningen deltar i styrgruppen. Koncernledningen analyserar koncernens utfall jämfört med föregående år, budget och förväntningar. Koncernledningens analyser och slutsatser delges styrelsen vid varje ordinarie möte.

Vi utvärderar löpande den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen och att rapporteringen till styrelsen fungerar. Detta sker framförallt genom att ställa frågor och ta del av CFO:s arbete. Bolagets revisor medverkar vid tre tillfällen per år och informerar om sina iakttagelser om bolagets interna rutiner och kontrollsystem och styrelsens ledamöter har då möjlighet att ställa frågor. Styrelsen tar årligen ställning till väsentliga riskområden och utvärderar den interna kontrollen.

Internrevision

Mot bakgrund av verksamhetens storlek och komplexitet i kombination med befintlig styrelserapportering och rapportering till revisionsutskottet har styrelsen bedömt att det inte är ekonomiskt försvarbart att inrätta en särskild internrevisionsfunktion. Den interna kontroll som redovisas ovan bedöms tillräcklig för att säkerställa kvaliteten på den finansiella rapporteringen.

Riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare

Vid årsstämman 2018 fastställdes riktlinjer för ersättning till koncernens vd och övriga ledande befattningshavare i Vitec. Årsstämmans beslut överensstämmer med tidigare tillämpade principer för ersättning. Riktlinjerna gäller för avtal som ingås efter årsstämman 2018, eller där ändring sker i ersättning därefter. Styrelsen har inte utsett någon ersättningskommitté utan hanterar istället i sin helhet frågor om ersättning och andra anställningsvillkor. Årsstämmans beslut är att ersättning till ledande befattningshavare ska utgöras av fast lön samt pension. Pensionerna ska vara avgiftsbestämda. Den sammanlagda ersättningen bör vara marknadsmässig och konkurrenskraftig samt stå i relation till ansvar och befogenheter. Vid fastställande av lönen ska den enskildes ansvarsområden, kompetens och erfarenhet beaktas och omprövning sker som huvudregel en gång per år. Styrelsen får fråga riktlinjerna om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det.

Inför årsstämman 2019 har styrelsen föreslagit oförändrade villkor vad gäller riktlinjer för ersättning till koncernens vd och övriga ledande befattningshavare.



Lars Stenlund, Patrik Fransson, Maria Kröger och Lars Eriksson

Koncernledningens medlemmar

Lars Stenlund

Vd och grundare av bolaget tillsammans med Olov Sandberg. Lars har varit styrelseledamot i Vitec 1985-2009. Anställd sedan 1985. Född 1958.

Filosofie doktor i tillämpad fysik (1987) vid Umeå universitet. Styrelseledamot i Umeå universitet, Umeå Universitet Holding AB, Railcare AB (publ) samt C4 Contexture AB. Tidigare erfarenhet: Verksam vid Umeå universitet. Innehav i Vitec: 1 570 000 A-aktier, 152 280 B-aktier (inklusive familj). Inga konvertibler. Inga optioner.

Lars Eriksson

Vice vd, M&A och Business development. Anställd sedan 2011. Född 1955. Civilingenjör, Industriell Ekonomi, Linköping 1979. Styrelseledamot i Affärskonsulting Lars Eriksson AB. Tidigare erfarenhet: Vd och styrelseledamot i Företagsbyrå i Stockholm AB. Innehav i Vitec: 25 640 B-aktier. 2 403 KV1801. Inga optioner.

Maria Kröger

CFO. Anställd sedan 2011. Född 1968. Civilekonom, Umeå universitet 1990. Tidigare erfarenhet: Auktoriserad revisor EY. Innehav i Vitec: 50 420 B-aktier (inklusive familj). 2 403 KV1801.

Patrik Fransson

Vice vd, IR-chef. Anställd sedan 2011. Född 1966. Computer science, Umeå universitet 1990, MBA Executive program, Handelshögskolan Stockholm. Styrelseledamot i Avtre AB. Tidigare erfarenhet: WM-data, Director Logica, CIO H&M och CEO CodeFactory AB. Innehav i Vitec: 107 572 B-aktier. 2 403 KV1801. Inga optioner.

Aktien och ägarförhållanden

Vid räkenskapsårets slut uppgick det totala antalet emitterade aktier till 32 338 900 st. varav 3 350 000 är A-aktier (33 500 000 röster) och resterande 28 988 900 är B-aktier (28 988 900 röster). Aktiekapitalet uppgår till ca 3,2 Mkr och kvotvärdet är 10 öre per aktie. Ägarstruktur och styrelsens aktieinnehav avser innehav 2018-12-31 såvitt känt av Vitec. Antalet aktieägare uppgick till 4 255 st.

Hembudsförbehåll finns avseende A-aktier, för övrigt finns inga bestämmelser som begränsar rätten att överlåta aktier. Det finns inga begränsningar i fråga om hur många röster varje aktieägare kan avge vid årsstämma eller bolagsstämma. Styrelseledamöter samt eventuella styrelsesuppleanter utses på årsstämman för tiden intill nästa årsstämma. Det finns inga bestämmelser i bolagsordningen om tillsättande och entledigande av styrelseledamöter. Vitec Software Group AB (publ) har inte ingått något avtal som kan komma att påverkas av ett eventuellt uppköpserbjudande. Vitec Software Group AB (publ) innehar inga egna aktier.

Anställda i Vitec Software Group AB (publ) innehar inte aktier där rösträtten för sådana aktier inte kan utövas direkt av de anställda. Det löper ett konvertibelprogram för anställda som kan konverteras till högst 200 288 B-aktier. Det finns även ett konvertibelt skuldebrev från förvärvet av Vitec MV A/S till ett värde av 20,0 miljoner som vid full konvertering ökar antalet aktier med 234 317 B-aktier.

Bemyndiganden från årsstämman 2018 som ger styrelsen rätt att till och med nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, besluta om nyemission om upp till 2 500 000 B-aktier med avvikelse från aktieägares företrädesrätt nyttjades i sin helhet genom en riktad nyemission i november 2018. Vitec är noterat på Nasdaq Stockholm, placerad på Mid Cap-listan. Aktiekursen per den 31 december 2018 var 77,60 kr (87,00). Det totala marknadsvärdet på de vid årsskiftet emitterade aktierna uppgick till 2 509 Mkr (2 596).

Aktien handlas inom segmentet Mid Cap från och med 2 januari 2017. I Mid Cap segmentet ingår bolag med ett börsvärde mellan 150 miljoner EUR och 1 miljard EUR.



Victor Naeslund, Ida Eriksson,
Birgitta Knutsson-Hjelmze
och Mahmoud Oubaid, Stockholm

Flerårsöversikt

		2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
Nettoomsättning	(Mkr)	1 017	855	675	618	492	372	389
varav segment Auto	(Mkr)	170	156	119	71	28	-	-
varav segment Energi	(Mkr)	26	26	26	24	23	20	21
varav segment Fastighet	(Mkr)	206	190	158	143	134	131	120
varav segment Finans & Försäkring	(Mkr)	132	142	127	101	55	14	13
varav segment Miljö	(Mkr)	46	44	23	11	22	26	65
varav segment Mäklare	(Mkr)	155	138	155	207	186	181	169
varav segment Utbildning & Hälsa	(Mkr)	278	158	66	61	44	-	-
varav gemensamt	(Mkr)	2	1	1	0	1	0	1
Tillväxt	(%)	19	27	9	26	32	-5	8
Rörelseresultat	(Mkr)	128	107	88	101	69	41	43
Resultat efter finansiella poster	(Mkr)	117	98	82	95	65	38	40
Resultat efter skatt	(Mkr)	97	79	67	78	49	30	32
Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets ägare	(Mkr)	97	79	67	78	49	30	31
Vinsttillväxt hänförligt till moderbolagets ägare	(%)	22	19	-15	59	62	-3	26
Vinstmarginal	(%)	10	9	10	13	10	8	8
Rörelsemarginal	(%)	13	12	13	16	14	11	11
Balansomslutning	(Mkr)	1 676	1 262	1 097	872	773	388	429
Soliditet	(%)	40	32	30	31	34	44	36
Soliditet efter full konvertering	(%)	42	35	32	33	37	48	41
Skuldsättningsgrad	(ggr)	1,75	2,22	2,25	2,09	1,70	1,53	1,66
Avkastning på sysselsatt kapital	(%)	13	14	14	21	18	16	20
Avkastning på eget kapital	(%)	18	22	22	29	23	19	24
Omsättning per anställd	(tkr)	1 658	1 584	1 445	1 465	1 430	1 332	1 297
Förädlingsvärde per anställd	(tkr)	1 316	1 258	1 198	1 212	1 164	1 052	985
Personalkostnad per anställd	(tkr)	858	828	813	797	801	793	732
Medelantal anställda	(pers)	613	540	467	422	344	279	300
JEK per aktie	(kr)	20,71	13,34	11,37	9,24	8,85	6,39	5,92
Vinst per aktie	(kr)	3,23	2,70	2,27	2,66	1,75	1,16	1,30
Vinst per aktie efter utspädning	(kr)	3,22	2,70	2,25	2,64	1,68	1,09	1,16
Utbetald aktieutdelning per aktie	(kr)	1,10	1,00	0,90	0,67	0,55	0,50	0,40
Kassaflöde per aktie	(kr)	8,01	6,78	5,20	5,09	4,40	1,97	2,25
Beräkningsgrunder:								
Resultat vid beräkning av resultat per aktie	(Mkr)	97	79	67	78	49	30	31
Kassaflöde vid beräkning av kassaflöde per aktie	(Mkr)	240	200	153	150	123	52	55
Genomsnittligt antal aktier (vägt genomsnitt)	(tusen st)	30 017	29 425	29 397	29 397	28 003	26 142	24 604
Antal aktier efter utspädning	(tusen st)	30 437	29 539	29 839	29 788	29 432	28 175	27 338
Antalet emitterade aktier på bokslutsdagen	(tusen tst)	32 339	29 839	29 397	29 397	29 397	26 542	25 742
Börskurs vid respektive räkenskapsårs slut	(kr)	77,60	87,00	75,50	75,00	26,50	17,70	13,80

Definitioner, se sid. 105 Nyckeltalsdefinitioner.

Förslag till vinstdisposition

TILL ÅRSSTÄMMANS FÖRFOGANDE STÅR FÖLJANDE VINSTMEDEL:

Balanserad vinst	176 111 745
Överkursfond	321 312 036
Årets resultat	68 656 138
	566 079 919

STYRELSEN FÖRESLÅR ATT VINSTMEDLEN DISPONERAS ENLIGT FÖLJANDE:

Till aktieägare utdelas 1,20 kr per aktie	38 806 680
I ny räkning överförs till överkursfond	321 312 036
I ny räkning överförs	205 961 203
	566 079 919

Styrelsens yttrande enligt 18 kap 4 § aktiebolagslagen (2005:551)

Styrelsen föreslår aktieägare att på årsstämman den 10 april 2019 besluta om en vinstutdelning till ett maximalt belopp om 38 806 680 kr. Detta yttrande är framtaget i enlighet med bestämmelserna i 18 kap 4 § aktiebolagslagen och utgör styrelsens bedömning av om den föreslagna vinstutdelningen är försvarlig med hänsyn till vad som anges i 17 kap 3 § andra och tredje styckena aktiebolagslagen.

Styrelsens bedömning är att storleken på den föreslagna utdelningen utgör en betryggande avvägning mellan koncernens kapitalstruktur och framtida tillväxtmöjligheter. Styrelsens uppfattning är att den föreslagna utdelningen ej hindrar bolaget och övriga i koncernen ingående bolag från att fullgöra sina förpliktelser på kort och lång sikt och kan därmed försvaras med hänsyn tagen till aktiebolagslagens så kallade försiktighetsregel (17 kap. 3 § aktiebolagslagen 2005:551).



Rapport över resultat, koncernen

	Not	2018	2017
RÖRELSENS INTÄKTER	(2, 3)		
Repetitiva intäkter		743 856	609 970
Licensintäkter		34 988	39 563
Tjänsteintäkter		148 700	145 672
Övrigt		89 219	59 824
Nettoomsättning		1 016 763	855 029
Aktiverat arbete för egen räkning		127 549	97 213
Övriga rörelseintäkter	(5A)	6 402	1 343
SUMMA INTÄKTER		1 150 714	953 585
RÖRELSENS KOSTNADER			
Handelsvaror		-68 695	-48 394
Främmande arbeten och abonnemang		-110 515	-100 791
Övriga externa kostnader	(5B, 10)	-157 655	-124 761
Personalkostnader	(4)	-526 367	-446 917
Avskrivningar och nedskrivningar	(8A)	-158 463	-126 882
Övriga rörelsekostnader	(5A)	-647	862
SUMMA KOSTNADER		-1 022 342	-846 883
RÖRELSERESULTAT		128 372	106 702
Finansiella intäkter		289	328
Finansiella kostnader		-11 886	-8 903
FINANSNETTO	(5C)	-11 597	-8 575
RESULTAT FÖRE SKATT	(6)	116 775	98 127
Skatt		-19 855	-18 701
ÅRETS RESULTAT		96 920	79 426
<i>Årets resultat hänförligt till:</i>			
Moderbolagets aktieägare		96 920	79 426
<i>Resultat per aktie:</i>	(15A)		
Före utspädning		3,23	2,70
Efter utspädning		3,22	2,70
Genomsnittligt antal aktier		30 016 982	29 424 555
Antal aktier efter utspädning		30 436 771	29 538 825

Rapport över totalresultat, koncernen

	Not	2018	2017
ÅRETS RESULTAT		96 920	79 426
ÖVRIGT TOTALRESULTAT			
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen			
Omräkning av nettoinvestering i utlandsverksamheter		28 637	4 383
Säkring av nettoinvestering i utlandsverksamheter		-16 302	-7 993
Uppskjuten skatt på säkring av nettoinvestering i utlandsverksamheter		3 489	1 758
		15 824	-1 852
Poster som inte ska omklassificeras till resultaträkningen			
Omvärdering av nettopensionsförpliktelse		-4 334	-563
Uppskjuten skatt på nettopensionsförpliktelse		953	129
		-3 381	-433
SUMMA ÖVRIGT TOTALRESULTAT		12 443	-2 285
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR ÅRET		109 363	77 141
<i>Summa totalresultat hänförligt till:</i>			
Moderbolagets aktieägare		109 363	77 141

Rapport över finansiell ställning, koncernen

	Not	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar	(8A)		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill		385 570	282 612
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		269 043	197 907
Dataprogram		3 154	4 041
Varumärken		80 321	74 280
Produkträttigheter		269 988	290 650
Kundavtal		122 906	94 837
		1 130 983	944 327
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader		8 422	8 676
Investeringar i hyrda lokaler		3 016	2 819
Inventarier		28 351	26 461
		39 788	37 956
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andra långfristiga fordringar		947	1 791
Uppskjuten skattefordran	(6)	8 243	6 714
		9 190	8 505
Summa anläggningstillgångar		1 179 961	990 788
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager</i>	(8C)		
Handelsvaror		5 302	3 619
		5 302	3 619
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	(9A)	201 297	172 450
Aktuell skattefordran		20 740	9 008
Övriga fordringar		6 346	841
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	(8D)	26 701	27 296
		255 083	209 595
<i>Kortfristiga placeringar</i>		46	44
<i>Likvida medel</i>	(9B)	235 256	57 924
Summa omsättningstillgångar		495 687	271 182
SUMMA TILLGÅNGAR		1 675 648	1 261 970

	Not	2018-12-31	2017-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	(12)		
Aktiekapital		3 234	2 984
Övrigt tillskjutet kapital		316 637	121 963
Reserver		6 591	-5 852
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		343 166	279 069
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		669 628	398 164
Långfristiga skulder			
Konvertibla förlagslån	(9D, 9E, 11)	39 828	38 789
Skulder till kreditinstitut	(9A, 9E, 11)	463 805	336 129
Ersättningar till anställda efter avslutad anställning	(10A)	4 792	8 225
Övriga långfristiga skulder	(9E, 11)	1 045	3 270
Uppskjuten skatt	(6)	152 887	135 844
Summa långfristiga skulder		662 357	522 257
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	(9E, 11)	5 620	31 180
Leverantörsskulder		39 910	31 902
Skatteskulder		12 923	8 961
Övriga skulder	(9C)	72 271	77 122
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	(8E)	212 939	192 384
Summa kortfristiga skulder		343 663	341 549
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 675 648	1 261 970
Ställda säkerheter	(15B)	803 118	350 975
Eventualförpliktelser		-	-

Rapport över förändring i eget kapital, koncernen

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver*	Balanserade vinstmedel	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare
INGÅENDE EGET KAPITAL 2017-01-01	2 940	121 963	-3 567	212 877	334 213
Årets resultat	-	-	-	79 426	79 426
Övrigt totalresultat	-	-	-2 285	-	-2 285
Årets totalresultat	2 940	121 963	-5 852	292 303	411 354
Optionselement konvertibla skuldebrev	-	-	-	2 221	2 221
Inlösen av skuldebrev	44	-	-	13 942	13 986
Lämnad utdelning	-	-	-	-29 397	-29 397
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2017-12-31	2 984	121 963	-5 852	279 069	398 164
Årets resultat	-	-	-	96 920	96 920
Övrigt totalresultat	-	-	12 443	-	12 443
Årets totalresultat	2 984	121 963	6 591	375 989	507 527
Nyemission efter emissionskostnader**	250	194 674	-	-	194 924
Lämnad utdelning	-	-	-	-32 823	-32 823
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2018-12-31	3 234	316 637	6 591	343 166	669 628

* Reserver utgörs av aktuarieförändring av pensionsskuld och omräkningsdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter samt säkringsredovisning av densamma.

** Nyemissionsbeloppet redovisas netto efter emissionskostnader om 2 576 tkr.

Rapport över kassaflöden, koncernen

	Not	2018	2017
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat		128 373	106 702
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>			
Övriga rörelseintäkter		-6 402	-1 343
Avskrivningar och nedskrivningar		158 463	126 882
Orealiserade valutakursdifferenser		647	862
		281 081	233 103
Erhållen ränta		289	328
Erlagd ränta		-10 675	-8 438
Betald inkomstskatt		-30 218	-25 381
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN FÖRE FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL		240 477	199 612
<i>Förändring i rörelsekapital</i>			
Ökning/minskning av varulager		115	8 836
Ökning/minskning av kundfordringar		-18 982	-20 754
Ökning/minskning av rörelsefordringar		-21 543	2 233
Ökning/minskning av leverantörsskulder		3 807	6 839
Ökning/minskning av rörelseskulder		-6 755	-9 136
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		197 119	187 630
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av dotterföretag (netto likviditetspåverkan)*		-134 285	-88 826
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar och aktiverat arbete		-128 289	-101 500
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-14 346	-7 750
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN		-276 920	-198 076
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Utdelning till moderbolagets aktieägare		-32 823	-29 397
Upptagna lån	(13)	181 928	109 129
Amortering av lån**	(13)	-90 023	-95 275
Nyemission		194 924	-
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		254 006	-15 543
ÅRETS KASSAFLÖDE		174 205	-25 989
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS BÖRJAN		57 968	80 920
Valutakursförändring likvida medel		3 129	3 037
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT***		235 302	57 968

*Utbetalning avseende förvärv av dotterföretag under perioden utgjordes av likvid för PP7 Affärssystem AB, Agrando AS, Cito IT A/S och Smart Visitor System AB. Netto kassaflöde uppgick till 110,0 Mkr. Förvärven avsåg hela den utestående aktiestocken och innebar att bestämmande inflytande erhöles. Dessutom utbetalades slutreglering av tilläggsköpeskillingar för Futursoft Oy 22,9 Mkr och Fox Publish AS 1,4 Mkr. Utbetalningarna innebar inte någon förändring i bestämmande inflytande eller aktiestock.

Utbetalning avseende förvärv av dotterföretag 2017 utgjordes av likvid för MV-Nordic A/S. Netto kassaflöde uppgick till 86,7 Mkr. Förvärvet avsåg hela den utestående aktiestocken och innebar att bestämmande inflytande erhöles. Dessutom löstes en revers tecknad i samband med förvärvet av Nice AS 2,1 Mkr. Utbetalningen innebar inte någon förändring i bestämmande inflytande eller aktiestock.

**Amortering består av amortering banklån 6,6 Mkr (29,8) och återbetalning kreditfacilitet 83,4 Mkr (65,5).

***Likvida medel definieras som medel för vilka det förekommer obetydlig risk för värdefluktuationer och som lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp. Kortfristiga placeringar utgörs av medel som kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp inom en bankdag.

Resultaträkning, moderbolaget

	Not	2018	2017
RÖRELSENS INTÄKTER			
Nettoomsättning	(14A)	62 350	79 868
Övriga rörelseintäkter	(5A)	69 041	31 208
RÖRELSENS KOSTNADER	(14A)		
Övriga externa kostnader	(5B, 10B)	-120 591	-75 112
Personalkostnader	(4)	-37 332	-30 200
Avskrivningar	(8B)	-2386	-2628
RÖRELSERESULTAT		-28 917	3 136
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER:	(5C)		
Resultat från andelar i koncernföretag		77 599	64 898
Ränteintäkter och liknande resultatposter		437	231
Räntekostnader och liknande resultatposter		-11 817	-8 289
FINANSNETTO		66 219	56 840
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		37 302	59 976
Bokslutsdispositioner	(14C)	28 481	4 912
RESULTAT FÖRE SKATT		65 783	64 888
Skatt	(6)	2 874	57
ÅRETS RESULTAT		68 657	64 945



Bård Heiberg och Lill Bringaker, Oslo

Balansräkning, moderbolaget

	Not	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	(8B)		
Dataprogram		2 419	3 301
		2 419	3 301
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>	(8B)		
Byggnader		8 423	8 609
Investeringar i hyrda lokaler		786	641
Inventarier		2 081	2 182
		11 290	11 432
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>	(8B)		
Andelar i dotterföretag		1 180 384	972 519
Fordringar hos koncernföretag		5 704	7 702
Uppskjuten skattefordran	(6)	2 931	57
		1 189 019	980 278
Summa anläggningstillgångar		1 202 728	995 011
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Fordringar hos koncernföretag		87 380	81 349
Aktuell skattefordran		4 687	4 687
Övriga fordringar		2 298	1 011
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	(8D)	4 345	3 549
		98 710	90 596
<i>Kassa och bank</i>		222 908	51 616
Summa omsättningstillgångar		321 618	142 212
SUMMA TILLGÅNGAR		1 524 346	1 137 223

	Not	2018-12-31	2017-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Bundet eget kapital</i>	(12)		
Aktiekapital		3 234	2 984
Reservfond		14 917	14 917
Summa bundet eget kapital		18 151	17 901
<i>Fritt eget kapital</i>	(12)		
Överkursfond		321 312	126 638
Balanserad vinst		176 112	143 990
Årets resultat		68 656	64 945
Summa fritt eget kapital		566 079	335 572
Summa eget kapital		584 231	353 473
 Obeskattade reserver	(14D, 14E)	 2 448	 2 429
 Långfristiga skulder	(9B)		
Konvertibla förlagslån	(9D, 9E, 11)	39 828	38 789
Skulder till kreditinstitut		463 709	335 822
Summa långfristiga skulder		503 537	374 611
 Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	(9E, 11)	5 620	31 180
Leverantörsskulder		5 462	3 872
Skulder till koncernföretag		405 424	338 228
Övriga kortfristiga skulder	(9C)	12 042	27 217
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	(8E)	5 582	6 213
Summa kortfristiga skulder		434 130	406 710
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 524 346	1 137 223
 Ställda säkerheter	(15B)	 649 465	 337 445
Ansvarsförbindelser		-	-

Förändringar i eget kapital, moderbolaget

	Aktiekapital	Reserv- fond	Överkursfond	Balanserad vinst och årets resultat	Summa eget kapital
INGÅENDE EGET KAPITAL 2017-01-01	2 940	14 917	110 475	173 386	301 718
Optionselement konvertibelt skuldebrev	-	-	2 221	-	2 221
Konvertering skuldebrev	44	-	13 942	-	13 986
Lämnad utdelning	-	-	-	-29 397	-29 397
Årets resultat	-	-	-	64 945	64 945
INGÅENDE EGET KAPITAL 2018-01-01	2 984	14 917	126 638	208 935	353 473
Nyemission efter emissionskostnader*	250	-	194 674	-	194 924
Lämnad utdelning	-	-	-	-32 823	-32 823
Årets resultat	-	-	-	68 656	68 656
UTGÅENDE EGET KAPITAL 2018-12-31	3 234	14 917	321 312	244 768	584 231

* Nyemissionsbeloppet redovisas netto efter emissionskostnader om 2 576 tkr.

Kassaflödesanalys, moderbolaget (indirekt metod)

	Not	2018	2017
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat		-28 917	3 136
<i>Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet</i>			
Avskrivningar		2 386	2 628
		-26 531	5 764
Erhållen aktieutdelning dotterföretag		64 898	56 811
Erhållen ränta		437	231
Erlagd ränta		-10 777	-7 909
Betald inkomstskatt		-5	-6 789
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN FÖRE FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL		28 022	48 108
<i>Förändring i rörelsekapital</i>			
Ökning/minskning av rörelsefordringar		32 243	7 732
Ökning/minskning av rörelseskulder		79 916	44 438
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		140 181	100 278
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av dotterföretag*		-223 743	-91 169
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-598	-881
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-764	-523
Förändring av långfristiga fordringar		1 999	-1 265
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN		-223 106	-93 838
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Utbetald aktieutdelning		-32 823	-29 397
Upptagna lån	(13)	181 928	109 129
Nyemission		194 924	-
Amortering av skuld**	(13)	-89 812	-95 113
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		254 217	-15 381
ÅRETS KASSAFLÖDE		171 290	-8 941
Likvida medel vid årets början		51 616	60 557
LIKVIDA MEDEL VID ÅRETS SLUT***		222 908	51 616

*Utbetalning avseende förvärv av dotterföretag under perioden utgjordes av likvid för PP7 Affärssystem AB, Agrando AS, Cito IT A/S och Smart Visitor System AB. Utbetalad köpeskilling uppgick till 199,4 tkr. Förvärven avsåg hela den utestående aktiestocken och innebar att bestämmande inflytande erhöles. Dessutom utbetalades slutreglering av tilläggsköpeskillingar för Futursoft Oy 22,9 Mkr och Fox Publish AS 1,4 Mkr. Utbetalningarna innebar inte någon förändring i bestämmande inflytande eller aktiestock. Dessutom har advokatkostnader för förvärv från tidigare år utbetalats med 0,07 Mkr.

Utbetalning avseende förvärv av dotterföretag 2017 utgjordes av likvid för MV-Nordic A/S. Utbetalad köpeskilling uppgick till 88,8 Mkr. Förvärvet avsåg hela den utestående aktiestocken och innebar att bestämmande inflytande erhöles. Dessutom löstes en revers tecknad i samband med förvärvet av Nice AS 2,1 Mkr. Utbetalningen innebar inte någon förändring i bestämmande inflytande eller aktiestock. Under 2017 har advokatkostnader för förvärv från tidigare år utbetalats med 0,3 Mkr.

**Amortering består av amortering banklån 6,4 Mkr (29,6) och återbetalning kreditfacilitet 83,4 Mkr (65,5).

***Likvida medel definieras som medel för vilka det förekommer obetydlig risk för värdefluktuationer och som lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp. Kortfristiga placeringar utgörs av medel som kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp inom en bankdag.

NOT 1 ALLMÄNNA REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Allmänt

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt de tolkningsuttalanden som ges ut av International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) och såsom de har godkänts av EU-kommissionen för tillämpning inom EU. Vidare tillämpas Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges i not 14 moderbolagets redovisningsprinciper.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för offentliggörande av styrelsen den 18 mars 2019. Koncernens rapport över totalresultat och finansiell ställning och moderbolagets resultat och balansräkningar blir föremål för fastställelse på årsstämma den 10 april 2019.

Presentation av redovisningsprinciper och noter

Från och med i år har en ny indelning av noterna gjorts, där vi valt att gruppera information om poster som värderas på ett liknande sätt. Noterna i årsredovisningen är därmed grupperade i ett antal huvudområden där redovisningsprinciperna är samlade för en grupp av noter. Allmänna redovisnings- och värderingsprinciper presenteras i not 1.

Notindelning:

1. Allmänna redovisnings- och värderingsprinciper
2. Segment
3. Intäkter från avtal med kunder
4. Ersättningar till anställda
5. Övriga väsentliga resultatposter
6. Skatt
7. Koncernens sammansättning
8. Icke finansiella tillgångar och skulder
9. Finansiella tillgångar och skulder
10. Leasing
11. Finansiella risker och hantering av kapital
12. Eget kapital
13. Kassaflöde
14. Moderbolaget
15. Annan information
16. Händelser efter balansdagen

Förutsättningar för rapporternas upprättande

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och koncernen. Finansiella rapporter presenteras därmed i svenska kronor. Samtliga belopp är avrundade till närmaste tusental kronor (tkr), om ej annat anges.

Värderingsgrunder

Tillgångar och skulder är värderade till historiska anskaff-

ningsvärden. Inga finansiella tillgångar eller skulder redovisas till ett värde som väsentligt avviker från verkligt värde per den 31 december 2018.

Klassificering av kortfristiga och långfristiga poster

Som långfristiga fordringar och skulder redovisas i allt väsentligt belopp som förväntas förfalla till betalning senare än ett år räknat från rapportperiodens slut. Kortfristiga fordringar och skulder förfaller till betalning inom ett år från rapportperiodens slut.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

Rörelsefordringar och rörelseskulder i utländsk valuta omräknas till kursen vid rapportperiodens slut och valutadifferenser redovisas i rörelseresultatet.

Bedömningar och uppskattningar

Att upprätta finansiella rapporter i enlighet med IFRS medför användning av viktiga redovisningsmässiga uppskattningar. Styrelsen och koncernledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av bolagets redovisningsprinciper. Dessa bedömningar och antaganden baseras på historiska erfarenheter samt andra faktorer som bedöms vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan skilja sig från dessa bedömningar om andra antaganden görs eller andra förutsättningar föreligger. Principer för antaganden och bedömningar omprövas regelbundet. Fram till och med årsredovisningens avlämnande har det inte inträffat något som föranleder några förändringar.

De områden där antaganden och bedömningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen i Vitec är:

- Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, produkträttigheter, kundavtal, varumärken och goodwill. Det handlar då framförallt om återvinning av värdet på utvecklingsarbeten, produkträttigheter och kundavtal samt nedskrivningsprövning av varumärke och goodwill. De uppskattningar och antaganden som innebär en risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår diskuteras i not 8 Icke finansiella tillgångar och skulder.
- Förmånsbestämda pensionsplaner. Det handlar framförallt om en pensionsplan i Norge och de aktuariella antaganden som används i beräkningen. Antagandena redovisas i not 4 Ersättningar till anställda.
- Tilläggsköpeskillningar vid förvärv av företag. Det handlar om förvärv där köpeskillningen är uppdelad i två eller fler delar. En del som utbetalas i samband med förvärvet och andra delar som utbetalas ifall vissa villkor är uppfyllda inom en viss tidsperiod efter förvärvet. Det kan till exempel handla om resultattillväxt, förbättrad andel repetitiva intäkter och/eller garantiåtaganden. Köpeskillningen upp-
tas till verkligt värde vid förvärvstillfället. Inom 12 månader måste förvärvsanalysen fastställas. Därefter redovisas justeringar av köpeskillningen via årets resultat. Per den 31 december 2018 finns en tilläggsköpeskillning i balans-

räkningen som är föremål för bedömning. Tilläggsköpeskillingen gäller Cito IT A/S, som kommer att innebära en utbetalning under tredje kvartalet 2019.

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när det finns ett formellt eller informellt åtagande som en följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtagandet och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Vid fall då del av eller hela det belopp som krävs för att reglera en avsättning förväntas bli ersatt av tredje part, redovisas gottgörelsen när, och endast när, det är så gott som säkert att den kommer att erhållas om förpliktelser regleras. Gottgörelsen redovisas som en tillgång för sig i balansräkningen. Det belopp som redovisas för gottgörelsen kan ej överstiga avsättningen. Kostnaden för en avsättning redovisas i resultaträkningen netto efter avdrag för eventuell gottgörelse från tredje part.

Nya eller ändrade redovisningsprinciper 2018 och framåt

Ett antal nya eller ändrade standarder trädde ikraft från och med 2018. De som är väsentliga för Vitec är IFRS 15 Intäkter från kontrakt med kunder och IFRS 9 Finansiella instrument. Effekterna av dessa beskrivs i not 3 och not 9.

Nya eller ändrade redovisningsprinciper 2019 och framåt

Ett antal nya eller ändrade standarder träder ikraft från och med 2019 och framåt. Dessa har inte förtidstillämpats av Vitec. I den mån de förväntade effekterna av dessa inte beskrivs nedan bedöms de inte ha någon väsentlig effekt på koncernens redovisning.

IFRS 16 Leasing träder i kraft den 1 januari 2019. Standarden innebär att skillnaden mellan operationell och finansiell leasing tas bort. Leasingavtal överstigande 12 månader ska redovisas i balansräkningen. Standarden kommer att påverka hur vi redovisar framtida hyreskontrakt avseende lokaler. Våra hyreskontrakt kommer från och med 1 januari 2019 att redovisas som anläggningstillgångar och finansiella skulder i koncernens rapport över finansiell ställning. I stället för hyreskostnader kommer vi att redovisa avskrivningar och räntekostnader i koncernens rapport över totalresultat. Den förväntade effekten i rapport över finansiell ställning är ca 50 Mkr i ökade tillgångar och ökade skulder. I rapport över totalresultat beräknas resultat efter skatt minska med ca 1 Mkr det närmaste året. Vi kommer att tillämpa den nya standarden genom att använda den modifierade retroaktiva övergångsmetoden, vilket innebär att jämförelsetalen inte kommer att räknas om. Avtal som är utestående per den 1 januari 2019 kommer att redovisas enligt den nya standarden.



Mahmoud Obaid och
Celina Norberg, Stockholm

NOT 2 SEGMENT

Vitec utvecklar och levererar programvaror för olika nischer. En del programvaror är heltäckande affärssystem och andra är ett stöd för en specifik del av kundens verksamhet. Vi redovisar vår verksamhet i 7 övergripande segment. Segmenten består i sin tur av 18 självständiga affärsenheter.

Vitec-koncernens segment under 2018 är Auto, Energi, Fastighet, Finans & Försäkring, Miljö, Mäklare och Utbildning & Hälsa.

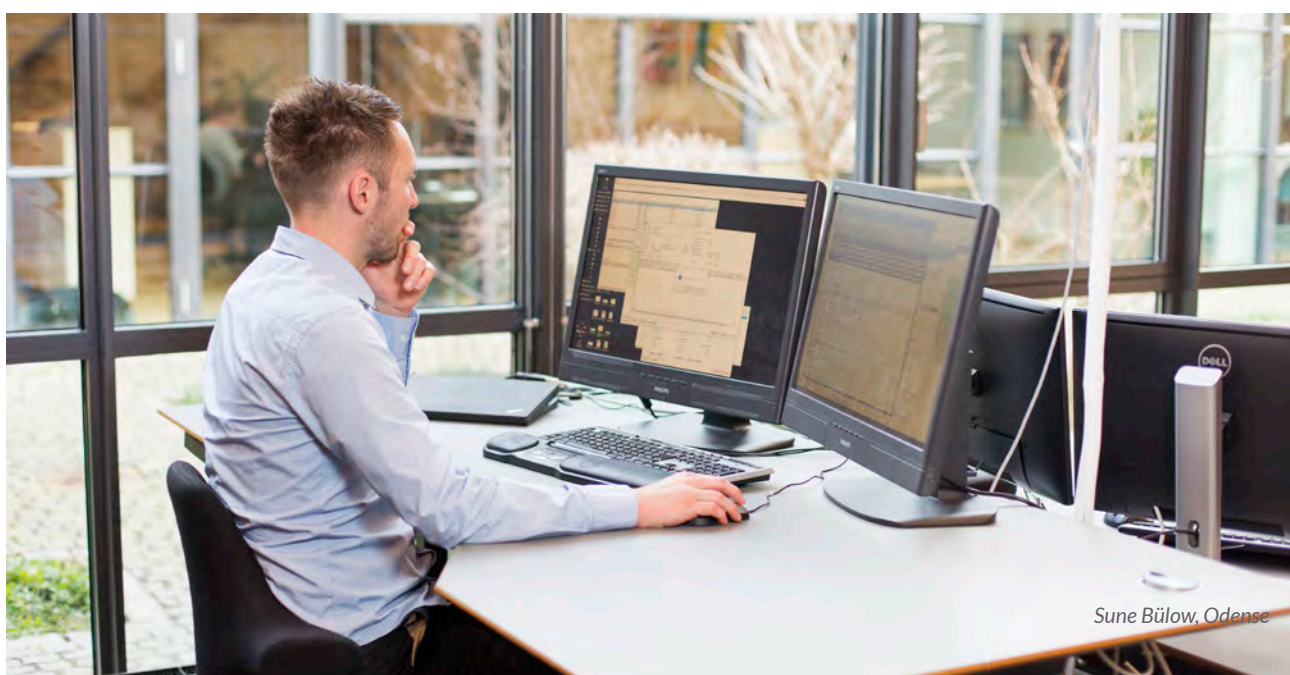
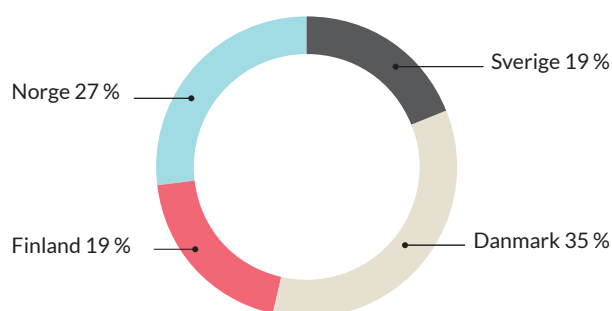
- Auto: programvaror för fordons- och maskinbranschen i Danmark, Finland, Norge och Sverige.
- Energi: avancerade prognosystem för elhandlare och beräknings- och kartsystem till nätägare av el- och fjärrvärmenät. Den geografiska marknaden utgörs av Norden, Baltikum, övriga Europa och Mellanöstern.
- Fastighet: programvaror för bygg- och fastighetsbranschen i Norge och Sverige.

- Finans & Försäkring: programvaror till banker, finansinstitut och försäkringsbolag i Danmark, Norge och Sverige.
- Miljö: programvaror för privat och kommunal avfalls- och resurshantering i Finland.
- Mäklare: programvaror för fastighetsmäklare i Norge och Sverige.
- Utbildning & Hälsa: programvaror för personer med läs- och skrivsvårigheter i Danmark, Norge och Sverige samt programvaror för hälsovårdsföretag i Finland. I segmentet ingår även programvaror för kyrklig verksamhet i Norden, med Norge och Sverige som huvudmarknader, programvaror för apoteksmarknaden i Danmark samt för kommuners fritids- och kulturförvaltningar i Norge och Sverige.

Ytterligare information om segmentens intäkter återfinns i not 3.

Anläggningstillgångarnas fördelning per land.

	Anläggningstillgångar	
	2018	2017
Sverige	221,8	178,5
Danmark	406,0	316,1
Finland	229,1	234,5
Norge	314,0	253,1
Övriga Europa	-	-
Övriga världen	-	-
	1 170,8	982,3



Sune Bülow, Odense

RÖRELSESEGMENT

	Auto		Energi		Fastighet		Finans & försäkring		Miljö	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
<i>Per rörelsesegment (Mkr)</i>										
Nettoomsättning	170,6	156,2	26,1	25,7	206,7	190,1	133,1	143,9	47,8	23,2
Aktiverat eget arbete	19,0	14,0	2,6	2,9	23,6	19,0	24,9	20,3	2,6	2,3
Avskrivningar	-23,4	-20,4	-1,9	-2,1	-17,9	-16,7	-23,4	-20,8	-3,7	-3,2
Rörelseresultat	28,3	19,5	9,3	8,0	44,3	32,2	12,7	29,0	5,5	5,5
Finansiella poster, netto	-	-	-	-	-0,1	-	-	-	-	-
Koncernens resultat före skatt										
Anläggningstillgångar										
Årets investeringar i anläggningstillgångar	20,1	16,2	2,6	2,9	36,1	19,9	28,1	20,6	2,8	34,8
Anläggningstillgångar per segment										
Goodwill och varumärken	112,8	110,8	0,0	0,0	61,6	40,7	36,7	51,9	12,1	11,6
Produkträttigheter och kundavtal	77,5	89,3	0,0	0,0	19,0	21,0	48,5	55,9	19,3	21,4
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	39,3	27,4	6,9	6,3	49,0	36,1	66,1	51,5	5,4	3,3
Övriga immateriella och materiella anläggningstillgångar	2,7	2,7	0,0	0,0	0,5	0,5	4,6	2,6	0,2	0,1
Summa anläggningstillgångar per segment	232,3	230,2	6,9	6,3	130,1	98,3	155,9	161,9	37,0	36,4

RÖRELSESEGMENT FORTS

	Mäklare		Utbildning & Hälsa		Koncern-gemensamt		Elimineringar		Totalt	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
<i>Per rörelsesegment (Mkr)</i>										
Nettoomsättning	161,8	142,6	277,3	161,5	131,2	111,0	-137,6	-120,7	1 016,8	855,0
Aktiverat eget arbete	26,2	22,7	28,8	16,0	-	-	-	-	127,6	97,2
Avskrivningar	-25,5	-28,8	-47,0	-25,3	-9,5	-8,4	0,2	0,3	-152,1	-125,5
Rörelseresultat	23,9	5,5	9,5	11,2	-5,1	-4,2	-	-	128,4	106,7
Finansiella poster, netto	0,0	0,0	-0,1	-0,4	-11,5	-8,2	-	-	-11,6	-8,6
Koncernens resultat före skatt									116,8	98,1
Anläggningstillgångar										
Årets investeringar i anläggningstillgångar	26,2	23,6	203,8	169,5	7,7	11,5	-	-	327,4	266,5
Anläggningstillgångar per segment										
Goodwill och varumärken	94,0	93,2	148,7	48,7	0,0	0,0	-	-	465,9	356,9
Produkträttigheter och kundavtal	27,0	34,2	201,6	163,7	0,0	0,0	-	-	392,9	385,5
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	53,7	47,4	48,6	26,0	0,0	0,0	-	-	269,0	197,9
Övriga immateriella och materiella anläggningstillgångar	1,9	6,6	4,0	3,0	29,0	26,5	-	-	42,9	42,0
Summa anläggningstillgångar per segment	176,6	181,4	402,9	241,4	29,1	26,5	0,0	0,0	1 170,8	982,3

NOT 3 INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

Intäktsredovisning

Vi redovisar vår nettoomsättning enligt IFRS 15 intäkter från kontrakt med kunder. Standarden trädde i kraft 1 januari 2018.

Enligt IFRS 15 redovisas intäkten då kunden erhåller kontroll över tjänsten och då prestationsåtagandet fullgörs. Inför införandet av den nya standarden gjorde vi en analys av våra kontrakt. Analysen kom inte fram till några väsentliga skillnader utifrån hur vi redovisat intäkter tidigare. Övergången har därför inte fått effekt på redovisad omsättning och resultat. Ett företag kan välja mellan att tillämpa den nya standarden med full retroaktivitet eller med framåtriktad tillämpning med ytterligare upplysningar. Vi har valt retroaktiv tillämpning.

Omsättningen består av de i resultaträkningen presenterade intäktsgrupperna repetitiva intäkter, licenser, tjänster och övriga intäkter. Dessa intäkter består i sin tur av prestationsåtaganden.

Våra prestationsåtaganden är support, underhåll och uppgraderingar, tidsbegränsad nyttjanderätt och drift, evig nyttjanderätt, tjänster, informationstjänster, tredjeparts nyttjanderätter, tredjeparts underhåll och övrigt. Av de repetitiva intäkterna avser 410,1 Mkr (305,0) support, underhåll och uppgraderingar, 211,5 Mkr (195,8) tidsbegränsad nyttjanderätt och drift, 109,7 Mkr (95,8) informationstjänster och 12,6 Mkr (13,5) tredjepartsunderhåll. Licensintäkterna består av 34,4 Mkr (37,1) eviga nyttjanderätter och 0,6 Mkr (2,5) tredjepartsnyttjanderätter.

Våra vanligaste typer av kontrakt är SaaS, licensförsäljning med traditionellt support- och underhållsavtal, tjänsteförsäljning och informationstjänster. Avtalen löper från en månad till ett år, samt i vissa fall längre. SaaS är avtal med alla typer av abonnemang och molntjänster. Det ingår alltid tidsbegränsad nyttjanderätt, support och underhåll. Det kan även ingå drift, uppgraderingar, informationstjänster etc beroende på avtalsupplägg.

Repetitiva intäkter

Repetitiva intäkter utgörs framförallt av årliga avtal om SaaS, underhåll, support, drift och informationstjänster. Vinstavräkning av informationstjänster sker vid leverans medan övriga avtal vinstavräknas jämnt fördelade över avtalstiden i takt

med att kunderna erhåller kontroll över tjänsten och prestationsåtagandet fullgörs.

Licensintäkter

Licensintäkterna består av engångsavgifter vid försäljning av programlicenser. Förutsättningarna för att försäljning av en programlicens ska vinstavräknas är att prestationsåtagandet har fullgjorts. Då vinstavräknas hela licensen vid given tidpunkt. Avtal om support och underhåll som tecknas tillsammans med försäljning av licenser faktureras separat och redovisas som repetitiva intäkter.

Tjänsteintäkter

Tjänsteintäkterna består av konsulttjänster på löpande räkning och konsulttjänster till fast pris. Intäkt för tjänster kan redovisas både över tid och vid given tidpunkt. För att få redovisa intäkten över tid krävs att kunden erhåller och förbrukar fördelarna samtidigt som Vitec utför åtagandet, vi vinstavräknar då åtagandet successivt i takt med färdigställandegraden. Färdigställandegraden bedöms utifrån hur stor del av den avtalade leveransen som färdigställts med hänsyn till avtalad och färdigställd funktionalitet, samt verklig nedlagd tid i förhållande till kalkylerad tid. Exempelvis ett implementationsprojekt där kunden kan tillgodogöra sig funktionaliteter i programvaran successivt, projektet ska då successivt vinstavräknas i förhållande till färdigställandegraden.

Om detta kriterium inte är uppfyllt redovisas intäkten vid en given tidpunkt i samband med att tjänsten slutförs. Exempelvis konferens, utbildning etc. där leveransen sker vid ett tillfälle.

En till kunden ej fakturerad intäkt redovisas som en upplupen intäkt i balansräkningen.

Inga av våra avtal till fast pris är klassificerade som långfristiga.

Övrigt

Övrigt består främst av varuförsäljning av handelsvaror såsom hårdvara och tredjepartsprogramvara, exklusive tredjepartslicenser som redovisas som licensintäkter. Vinstavräkning sker vid leverans.

INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

	Auto		Energi		Fastighet		Finans & försäkring		Miljö	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Per rörelsesegment (Mkr)										
Repetitiva intäkter	146,3	128,6	19,9	19,1	128,1	108,8	116,3	104,4	37,0	32,6
Licenser	5,2	6,1	0,1	0,0	6,5	8,6	0,3	7,5	1,5	3,5
Tjänsteintäkter	13,4	16,3	5,9	6,5	68,0	69,8	15,1	29,9	6,2	5,7
Övrigt	5,4	5,0	0,2	0,1	3,8	2,9	0,6	0,5	1,3	2,2
Intern omsättning	0,3	0,3	0,0	0,0	0,3	0,0	0,8	1,6	1,8	0,6
Nettoomsättning	170,6	156,2	26,1	25,7	206,7	190,1	133,1	143,9	47,8	44,7
Tidpunkt för intäktsredovisning										
Tjänster överförda till kund över tid, jämn fördelning	125,7	112,3	19,9	19,1	125,6	106,6	116,3	104,4	11,6	9,1
Tjänster överförda till kund över tid, i takt med förbrukning	34,0	32,6	5,9	6,5	70,5	72,1	15,1	29,9	31,6	29,3
Tjänster överförda till kund vid en given tidpunkt	10,6	11,0	0,3	0,1	10,2	11,5	0,9	8,1	2,8	5,7

INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER, FORTS.

	Mäklare		Utbildning & Hälsa		Koncern-gemensamt		Elimineringar		Totalt	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Per rörelsesegment (Mkr)										
Repetitiva intäkter	135,4	132,5	160,9	83,7	0,1	0,2	-	-	743,9	609,9
Licenser	0,1	0,0	21,4	13,8	0,0	-	-	-	35,0	39,6
Tjänsteintäkter	19,5	5,1	20,4	12,2	0,2	0,2	-	-	148,7	145,7
Övrigt	0,5	0,4	75,6	48,2	1,9	0,5	-	-	89,2	59,8
Intern omsättning	6,3	4,6	-1,0	3,5	129,1	110,0	-137,6	-120,7	0,0	0,0
Nettoomsättning	161,8	142,6	277,3	161,5	131,2	111,0	-137,6	-120,7	1 016,8	855,0
Tidpunkt för intäktsredovisning										
Tjänster överförda till kund över tid, jämn fördelning	92,3	92,0	155,8	81,5	0,1	0,2	-	-	647,2	515,1
Tjänster överförda till kund över tid, i takt med förbrukning	62,5	55,6	25,6	14,4	0,3	0,2	-	-	245,3	240,6
Tjänster överförda till kund vid en given tidpunkt	0,6	0,4	97,0	62,0	1,9	0,5	-	-	124,2	99,4

Intäkter från prestationsåtaganden som uppfyllts under tidigare perioder finns inte.

Avtalstillgångar och avtalsskulder

Koncernen redovisar följande intäktsrelaterade avtalstillgångar och avtalsskulder:

AVTALSTILLGÅNGAR

	2018	2017
Kundfordringar	201,3	172,5
Upplupna intäkter från kontrakt med kunder	3,4	6,4
Summa avtalstillgångar	204,7	178,8

AVTALSSKULDER

	2018	2017
Förutbetalda intäkter från kontrakt med kunder	123,4	114,4

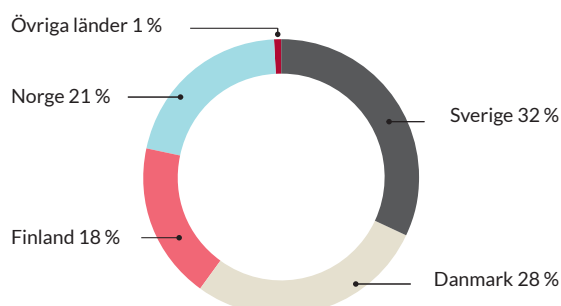
Huvuddelen av våra repetitiva intäkter faktureras i förskott. Vid fakturerings tidpunkten uppstår en kundfordran och en förutbetalda intäkt i balansräkningen. Kundfordran släcks vid betalningen medan den förutbetalda intäkten periodiseras över den period fakturan avser.

I kundfordringarna ingår en nedskrivningsreserv för befärade kundförluster om 1 014 tkr (669).

Förändringen i avtalstillgångar och avtalsskulder förklaras delvis av förvärv, som bidragit med 10,8 Mkr i ökade avtalstillgångar och 0,5 Mkr i ökade avtalsskulder. Resterande förändring består i allt väsentligt av ökade kundfordringar och ökade förutbetalda intäkter från kunder, som en effekt av ökade repetitiva intäkter.

Koncernens nettoomsättning baserat på kundernas säte.

	Nettoomsättning	
	2018	2017
Sverige	325,0	285,8
Danmark	286,4	218,9
Finland	184,8	169,6
Norge	212,3	175,2
Övriga Europa	6,3	4,9
Övriga världen	2,0	0,7
Totalt	1 016,8	855,0



NOT 4 ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar beräknas utan diskontering och redovisas när tjänsterna erhålls. Kostnader för bonusar och andra rörliga lönedelar redovisas när en rättslig eller informell förpliktelse föreligger för bolaget att utbetala ersättning och betalningen kan beräknas tillförlitligt.

Pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning kan klassificeras som avgiftsbestämda planer eller förmånsbestämda planer. Huvuddelen av koncernens pensionsåtaganden utgörs av avgiftsbestämda planer som fullgörs genom fortlöpande utbetalningar till fristående myndigheter eller organ. Förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i resultaträkningen när de uppstår. Det finns ett mindre antal medarbetare i Sverige med förmånsbestämda ITP-planer med fortlöpande betalningar till Alecia. Dessa redovisas som avgiftsbestämd plan till följd av att Alecia inte levererar den information som

krävs, varför brist råder på den information som erfordras för att redovisa planen som en förmånsbestämd plan. Det finns dock inget som pekar på några väsentliga åtaganden överstigande vad som är utbetalt till Alecia. Det finns även ett mindre antal medarbetare i Norge som är anslutna till en förmånsbestämd plan.

Ersättningar vid uppsägning redovisas som avsättning i samband med uppsägning av personal endast om företaget bevisligen är förpliktigat att avsluta en anställning före den normala tidpunkten eller när ersättning lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång. När ersättning lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång redovisas en kostnad och en avsättning om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet kan uppskattas tillförlitligt.

NOT 4A ANSTÄLLDA, PERSONALKOSTNADER OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARES ERSÄTTNINGAR

MEDELANTAL ANSTÄLLDA

	Kvinnor		Män		Totalt	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Moderbolaget						
Sverige	18	17	9	8	27	25
Dotterbolag						
Sverige	61	41	159	146	220	187
Danmark	49	38	119	97	168	135
Finland	24	22	73	69	97	91
Frankrike	0	1	0	5	0	6
Norge	30	25	71	71	101	96
Koncernen totalt	182	144	431	396	613	540

Vid årets slut uppgick antalet anställda till 643 personer (573).

KÖNSFÖRDELNING BLAND LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Styrelsen i moderbolaget består av fem ledamöter varav två kvinnor. Ledningsgruppen i koncernen består av fyra

personer varav en kvinna. Den operativa ledningen och VD i dotterbolag utgörs av två kvinnor och 19 män.

LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR

	Löner och andra ersättningar		Sociala kostnader		(varav pensionspremier)	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Moderbolaget	21 582	18 785	11 810	9 542	4 260 *	3 064 *
Dotterbolagen	355 688	303 080	98 881	86 668	37 932	33 510
Koncernen totalt	377 270	321 865	110 691	96 210	42 192 **	36 574 **

* Av Moderbolagets pensionspremier avser 2 034 tkr (1 669) gruppen ledande befattningshavare.

** Av Koncernens pensionspremier avser 4 668 tkr (3 958) gruppen ledande befattningshavare.

LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR FÖRDELAT MELLAN STYRELSELEDAMÖTER, LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH ÖVRIGA ANSTÄLLDA

	Ledande befattningshavare (varav tantiem o.d.)		Övriga anställda	
	2018	2017	2018	2017
Moderbolaget	8 179 (0)	8 119 (0)	13 403	10 666
Dotterbolagen	23 834 (0)	19 220 (0)	331 854	283 860
Koncernen totalt	32 013 (0)	27 339 (0)	345 257	294 526

Ledande befattningshavare

Ledande befattningshavare i moderbolaget utgörs av styrelsen och koncernens ledningsgrupp.

Ledande befattningshavare i dotterbolagen består av vd i de dotterbolag som utgör egna rapporterade enheter.

Ersättning till styrelseledamöter och ledande befattningshavare i moderbolaget

Samtliga ersättningar bedöms vara marknadsmässiga. Externa ledamöter erhåller styrelsearvoden.

Rörliga ersättningar förekommer ej. Inga konsultavtal finns för någon styrelseledamot eller ledande befattningshavare.

Styrelsearvoden har utbetalats i enlighet med årsstämans beslut. Styrelsens ordförande erhåller ett arvode om 270 tkr per år. Till övriga fyra styrelseledamöter som inte är anställda i koncernen utgår ett arvode om totalt 540 tkr per år. I bägge fallen gäller ersättningsnivån från och med stämmodatum.

Lön för vd uppgick till 2 448 tkr, styrelsearvode utbetalas ej.

Vd har i pensionslösning från bolaget rätt till en årlig premiebetaltning som uppgår till 35 % av lönen. Vid uppsägning från bolagets sida utgår lön under uppsägningstid 6 månader samt avgångsvederlag med 18 månadslöner. Avgångsvederlaget avräknas mot ersättning från annan uppdragsgivare.

Pensionsplanerna är avgiftsbestämda och baseras på pensionsålder 65 år. Mellan Vitec och andra ledande befattningshavare gäller normalt den uppsägningstid som följer av gällande lagstiftning eller tillämpligt kollektivavtal. Vid uppsägning från Vitecs sida har Maria Kröger och Patrik Fransson

rätt till 6 månaders avgångsvederlag och Lars Eriksson rätt till 9 månaders avgångsvederlag.

Det finns pågående konvertibelprogram för personal och ledande befattningshavare i form av konvertibla förlagslån. Emissionerna har genomförts på marknadsmässiga villkor varför det inte föreligger någon förmån som ska redovisas som aktierelaterad ersättning. Ledamöters och ledande befattningshavares innehav av aktier och konvertibla skuldebrev framgår i Bolagsstyrningsrapporten.

	Grundlön/ styrelsearvode		Övriga förmåner		Pensionspremier		Summa	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Styrelsens ordförande Crister Stjernfelt	270	250	-	-	-	-	270	250
Styrelseledamot Anna Valtonen	135	125	-	-	-	-	135	125
Styrelseledamot Birgitta Johansson-Hedberg	135	125	-	-	-	-	135	125
Styrelseledamot Jan Friedman	135	125	-	-	-	-	135	125
Styrelseledamot Kaj Sandart	135	125	-	-	-	-	135	125
Verkställande direktör Lars Stenlund	2 448	2 448	-	-	1 023	640	3 471	3 088
*Övriga ledande befattningshavare moderbolaget	4 921	4 921	16	13	1 011	1 029	5 948	5 704
Summa	8 179	8 119	16	13	2 034	1 669	10 229	9541

Föregående års ersättningar och förmåner redovisas inom parantes.

* Med övriga ledande befattningshavare i moderbolaget avses Lars Eriksson, Maria Kröger och Patrik Fransson.

NOT 4B PENSIONER

Vitec har både avgiftsbestämda och förmånsbestämda pensionsplaner. Förmånsbestämda planer finns i Sverige och Norge. Den svenska förmånsbestämda pensionsplanen tryggs genom en försäkring i Alecta. För räkenskapsåret 2018 har inte bolaget haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen enligt Alecta ITP2 som tryggs genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan. Premien för den förmånsbestämda ålders- och familjepensionen är individuellt beräknad och är bland annat beroende av lön, tidigare intjänad pension och förväntad återstående tjänstgöring. Förväntade avgifter nästa rapportperiod för ITP2 försäkringar som är tecknade i Alecta uppgår till 2 456 tkr (2 612). Den kollektiva konsolideringsnivån för Alecta uppgick till 142 % 2018 (154).

Avgiftsbestämda planer

Avgiftsbestämda pensionsplaner innebär att bolaget gör periodiska inbetalningar till separata myndigheter eller fonder och ersättningsnivån är beroende av den uppnådda avkastningen på dessa investeringar. Årets avgifter för avgiftsbestämda pensionsförsäkringar inklusive Alecta ITP2 uppgick till 40 593 tkr (34 976).

Förmånsbestämda planer

Pensionsplanerna avser delar av de norska dotterföretagen och omfattar ålderspension i bolag som förvärvats under 2014. Den anställda måste vara ansluten till planen ett visst antal år för att uppnå full rätt till ålderspension. De fonderade pensionsförpliktelserna är tryggade av förvaltningstillgångar. Årets avgifter för förmånsbestämda pensioner uppgick till 1 012 tkr. Avgifterna för 2019 prognosticeras uppgå till 1 014 tkr. Pensionsförpliktelsen har minskat med 3,4 Mkr sedan föregående år. Minskningen förklaras av det är färre anställda som är anslutna till planen.

FÖRPLIKTELSE AVSEENDE ANSTÄLLDA, FÖRMÅNSBESTÄMDA PLANER

	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Övriga pensionsåtaganden Norge	4 792	8 225
Totala förmånsbestämda planer	4 792	8 225

FÖRMÅNSBESTÄMDA FÖRPLIKTELSE OCH VÄRDET PÅ FÖRVALTNINGSTILLGÅNGAR

	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Nuvärdet av fonderade förmånsbestämda förpliktelser Norge	18 439	20 926
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde Norge	-14 240	-13 718
Netto	4 199	7 209
Beräknade arbetsgivaravgifter	592	1 016
Nettoskuld fonderade förpliktelser Norge	4 792	8 225

AVSTÄMNING AV NETTOBELOPP FÖR PENSIONER I BALANSRÄKNINGEN

	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Ingående balans	8 225	7 679
Årets netto pensionskostnad	1 862	1 710
Investeringar i pensionsmedel inkl arbetsgivaravgifter	-1 155	-1 340
Aktuariella förändringar redovisade i övrigt totalresultat	-4 334	563
Omräkningsdifferens	194	-387
Totala förmånsbestämda planer	4 792	8 225

FÖRÄNDRINGAR I DEN I BALANSRÄKNINGEN REDOVISADE FÖRPLIKTELSEN FÖR FÖRMÅNSBASERADE PLANER

	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Ingående balans	20 926	21 046
Aktuariella förändringar	-4 105	-391
Räntor och avgifter	1 896	1 527
Årets pensionsbetalningar	-264	-197
Omräkningsdifferens	492	-1 058
	18 944	20 926

FÖRVALTNINGSTILLGÅNGARNAS FÖRÄNDRING

	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Ingående balans	13 718	14 316
Aktuariella förändringar	-812	-885
Räntor och avgifter	-67	-48
Investeringar i pensionsmedel	1 012	1 174
Årets pensionsbetalningar	-264	-197
Värdetförändring	331	77
Omräkningsdifferens	321	-719
	14 240	13 718

AKTUARIELLA ANTAGANDEN

%	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Diskonteringsränta	2,60	2,30
Förväntad avkastning på pensionsfondernas tillgångar	2,60	2,30
Framtida löneökningar	2,75	2,50
Framtida ökningar av pensioner	2,50	2,25
Framtida ökningar av inkomstbasbelopp	2,50	2,25
Personalomsättning	0,00	0,00
Löneskatt	14,10	14,10

NOT 5 ÖVRIGA VÄSENTLIGA RESULTATPOSTER

NOT 5A ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER OCH ÖVRIGA RÖRELSEKOSTNADER

Övriga rörelseintäkter i koncernen består i huvudsak av justering av skuldförda villkorade tilläggsköpeskillingar, vilka redovisas i enlighet med IFRS.

Under perioden har de skuldförda villkorade tilläggsköpeskillingarna för Futursoft Oy och PP7 Affärssystem AB justerats ned med 2,4 Mkr respektive 4,0 Mkr. Justeringarna har redovisats som en övrig rörelseintäkt i enlighet med IFRS

3:58. Samtidigt har en nedskrivning av immateriella tillgångar skett med motsvarande belopp.

Moderbolagets övriga rörelseintäkter består i sin helhet av orealiserade valutakursdifferenser.

Övriga rörelsekostnader i sin helhet avser valutakursdifferenser hänförliga till fordringar och skulder av rörelsekaraktär.

NOT 5B ARVODE OCH KOSTNADSERSÄTTNING TILL REVISORER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
PwC, revisionsuppdrag	2 367	1 847	1 052	684
PwC, revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	146	300	25	-
PwC, skatterådgivning	238	52	0	-
PwC, övriga uppdrag	11	149	11	149
Deloitte, revisionsuppdrag	108	-	-	-
Deloitte, revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-	-	-
Deloitte, skatterådgivning	-	-	-	-
Deloitte, andra uppdrag	-	-	-	-
Övriga revisorer, revisionsuppdrag	114	363	-	-
Övriga revisorer, revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-	-	-
Övriga revisorer, skatterådgivning och övriga uppdrag	84	94	-	-
Totala revisionsarvoden	3 068	2 805	1 088	833

Av revisionsuppdrag avser 1 052 tkr PwC Sverige, av andra lagstadgade uppdrag avser 25 tkr PwC Sverige, av arvoden för skatterådgivning avser 0 tkr PwC Sverige och av övriga uppdrag avser 11 tkr PwC Sverige.

Av revisionsuppdrag avser 613 tkr PwC Norge, av andra lagstadgade uppdrag avser 0 tkr PwC Norge, av arvoden för skatterådgivning avser 97 tkr PwC Norge och av övriga uppdrag avser 0 tkr PwC Norge.

Av revisionsuppdrag avser 322 tkr PwC Danmark, av andra lagstadgade uppdrag avser 121 tkr PwC Danmark, av arvoden för skatterådgivning avser 141 tkr PwC Danmark och av övriga uppdrag avser 0 tkr PwC Danmark.

Av revisionsuppdrag avser 380 tkr PwC Finland, av andra lagstadgade uppdrag avser 0 tkr PwC Finland, av arvoden för skatterådgivning avser 0 tkr PwC Finland och av övriga uppdrag avser 0 tkr PwC Finland.

NOT 5C FINANSNETTO

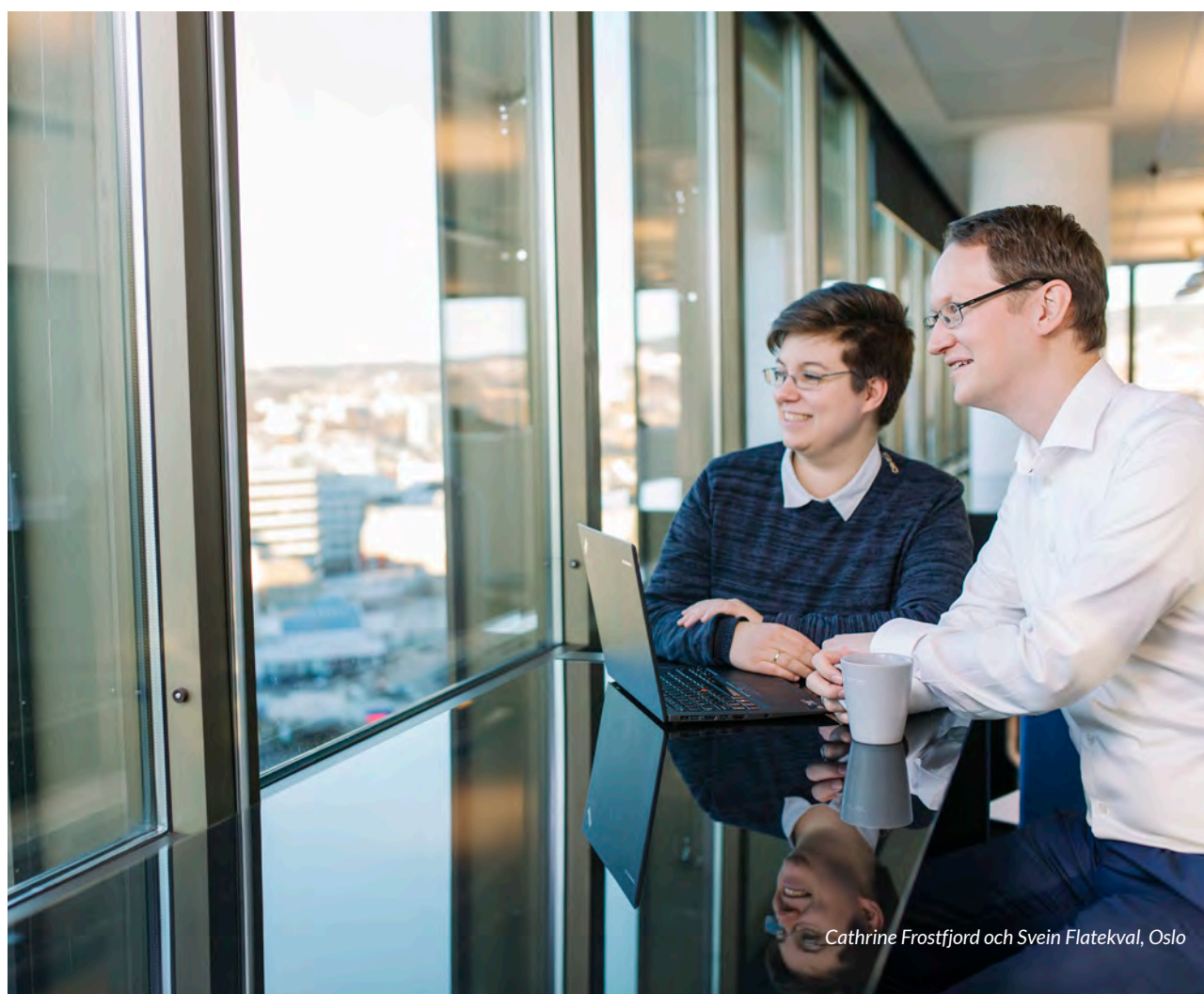
Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter består uteslutande av ränteintäkter på finansiella placeringar i form av fastränteplaceringar samt i moderbolaget även utdelningsintäkter. Utdelningsintäkter redovisas när rätten att erhålla utdelning fastställts. Anticiperad utdelning redovisas i moderbolaget endast när det utdelande bolaget är ett helägt dotterföretag. Finansiella kostnader består av räntekostnader på lån och leverantörs-

skulder. Lånekostnader redovisas i resultatet med tillämpning av effektivräntemetoden utom i de fall de är direkt hänförliga till inköp, konstruktion eller produktion av en kvalificerad tillgång då de ingår i tillgångens anskaffningsvärde. Eventuell vinst eller förlust vid avyttring av dotterföretag redovisas som en finansiell kostnad eller intäkt då beloppet ej är väsentligt.

FINANSNETTO

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Ränteintäkter	636	328	437	231
Aktieutdelning dotterföretag	-	-	77 599	64 898
Övriga finansiella kostnader	-32	-63	-	-
Räntekostnader	-12 202	-8 840	-11 817	-8 289
Finansnetto	11 597	-8 575	66 219	56 840



Cathrine Frostfjord och Svein Flatekval, Oslo

NOT 6 SKATT

Skatter

Koncernens totala skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktion redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital, varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Beloppen beräknas baserade på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade vid rapport-

periodens slut. Temporära skillnader beaktas ej i koncernmässig goodwill och inte heller i skillnader hänförliga till andelar i dotter- och intresseföretag som inte förväntas bli beskattade inom överskådlig framtid. Uppskjutna skattefordringar i avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden.

Uppskjutna skattefordringar och -skulder kvittas när det finns en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna hänför sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skatte- subjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar.

SKATTEKOSTNAD

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Aktuell skatt				
Aktuell skatt på årets resultat	-20 891	-21 277	0	0
Justering aktuell skatt från tidigare år	15	-267	-	-
	-20 876	-21 544	0	0
Uppskjuten skatt				
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	2 292	1 655	2 874	57
Omvärdering av uppskjuten skatt pga ändrade skattesatser	-1 271	1 188	-	-
	1 021	2 843	2 874	57
Totalt redovisad skattekostnad	-19 855	-18 701	2 874	57

AVSTÄMNING MELLAN GÄLLANDE SKATTESATS OCH EFFEKTIV SKATTESATS

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Redovisat resultat före skatt	116 776	98 127	65 783	64 888
Varav i Sverige	47 937	41 959	-	-
Varav i Finland	19 892	13 963	-	-
Varav i Norge	22 272	7 749	-	-
Varav i Danmark	26 675	34 456	-	-
Skatt enligt gällande skattesatser	-25 217	-21 524	-14 472	-14 275
Skatteeffekt av:				
- ej avdragsgilla kostnader	-536	-571	-210	-135
- ej skattepliktiga intäkter	2 478	2 109	17 072	14 278
- förändring av ej aktiverat underskottsavdrag	1 600	-1 084	567	189
- skatt hänförlig till tidigare år	52	1 166	-	-
- effekt av ändrade skattesatser	1 768	1 203	-83	-
Redovisad effektiv skatt	-19 855	-18 701	2 874	57

REDOVISADE UPPSKJUTNA SKATTEFORDRINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Uppskjuten skatt avseende underskottsavdrag	7 624	6 297	2 874	57
Skillnader mellan bokförda värden och skattemässiga värden på anläggningstillgångar	619	417	-	-
Utgående balans	8 243	6 714	2 874	57

REDOVISADE UPPSKJUTNA SKATTESKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Produkträttigheter, kundavtal och varumärken	95 881	95 303	-	-
Balanserade utvecklingskostnader	57 972	43 010	-	-
Pensionsskuld	-1 054	-1 892	-	-
Obeskattade reserver	88	-577	-	-
Uppskjuten skatteskuld	152 847	135 844	0	0

FÖRÄNDRINGAR AV UPPSKJUTEN SKATTESKULD I TEMPORÄRA SKILLNADER

	2018-01-01	Redovisat i årets totalresultat	Redovisat i övrigt totalresultat	Redovisat i eget kapital	2018-12-31
Förvärvade nettotillgångar	91 664	-16 824	3 295	16 216	94 351
Effekt av ändrad skattesats	1 747	-1 271	-	-	476
Säkring nettoinvestering	-	3 489	-	-3 489	0
Ackumulerade avskrivningar över plan	-577	665	-	-	88
Balanserade utvecklingskostnader	43 010	14 962	-	-	57 972
	135 844	1 021	3 295	12 727	152 887

Samtliga uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag har aktiverats.

FÖRÄNDRINGAR AV UPPSKJUTEN SKATTEFORDRAN I TEMPORÄRA SKILLNADER

	2018-01-01	Redovisat i årets totalresultat	Redovisat i övrigt totalresultat	Redovisat i eget kapital	2018-12-31
Ackumulerade avskrivningar över plan	6 714	1 529	-	-	8 243
	6 714	1 529	0	0	8 243

NOT 7 KONCERNENS SAMMANSÄTTNING

Koncernredovisning

Koncernen omfattar alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion genom vilken koncernen indirekt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs de förvärvade tillgångarnas och övertagna skuldernas verkliga värde på förvärvsdagen. Dessutom fastställs värdet på eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter som uppkommer redovisas direkt i årets resultat.

Vid rörelseförvärv där överförd ersättning, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande och verkligt värde på tidigare ägd andel (vid stegvisa förvärv) överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat. Överförd ersättning i samband med förvärvet inkluderar inte betalningar som avser reglering av tidigare affärsförbindelser. Denna typ av reglering redovisas i resultatet.

Villkorade överförda vederlag/tilläggsköpeskillingar redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. I de fall den villkorade överförda ersättningen är klassificerad som egetkapitalinstrument, görs ingen omvärdering och regle-

ring redovisas direkt mot eget kapital. För övriga villkorade överförda ersättningar omvärderas dessa vid varje rapporttidpunkt och förändringen redovisas i årets resultat. Förvärv från innehav utan bestämmande inflytande redovisas som en transaktion inom eget kapital, det vill säga mellan moderbolagets ägare (inom balanserade vinstmedel) och innehav utan bestämmande inflytande. Förändringen av innehav utan bestämmande inflytande baseras på dess proportionella andel av nettotillgångar. Därför uppkommer inte goodwill i dessa transaktioner. Goodwill skrivs inte av utan testas årligen för eventuell nedskrivning. Dotterföretags finansiella rapporter tas in i koncernredovisningen från och med förvärvstidpunkten till och med det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

Koncerninterna tillgångar och skulder, intäkter och kostnader samt orealiserade vinster och förluster mellan bolag i koncernen elimineras. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt som orealiserade vinster, men endast i den utsträckning det inte finns något nedskrivningsbehov. I koncernens egna kapital ingår endast den del av dotterbolagens egna kapital som tillkommit efter förvärvet.

Internprissättning

Vid fakturering mellan koncernföretag sätts priser utifrån affärsmässiga villkor i de fall slutkunden är extern. I de fall faktureringar avser koncerninterna tjänster inom samma land sker fakturering till självkostnad. Beslut om vilka priser som ska gälla fattas av koncernledningen. Vid fakturering till utländska dotterföretag eller mellan utländska dotterföretag tillämpas företrädesvis costplusmetoden.

NOT 7A FÖRVÄRV

PP7 Affärssystem AB

Den 9 april förvärvades samtliga aktier och röster i det svenska programvarubolaget PP7 Affärssystem AB. Bolaget utvecklar programvaror till projektföretag inom bygg- och installationsmarknaden i Sverige. Den huvudsakliga produkten är ett molnbaserat projekt- och affärsstöd som optimerar alla flöden och rutiner i projekten.

Bolaget konsolideras från och med förvärvsdatum. Goodwillposten är ej skattemässigt avdragsgill och bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetensbehov samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av våra produkter. De förvärvsrelaterade utgifterna uppgår per den 31 december till 0,1 Mkr och redovisas som övriga externa kostnader över totalresultatet. Från förvärvsdatum och till och med 31 december uppgår

intäkterna i det förvärvade bolaget till 5,8 Mkr och resultatet före skatt uppgår till 0,9 Mkr. Om konsolidering skett från årets början hade bolaget tillfört koncernen ytterligare ca 1,8 Mkr i omsättning och -0,1 Mkr i resultat före skatt.

Det finns poster i förvärvsanalysen som kan komma att omvärderas. Dessa är varumärken, produkträttigheter, kundavtal och goodwill. Av denna anledning är förvärvsanalysen preliminär fram tills tolv månader efter förvärvsdatum.

Skuldförd del av villkorad köpeskilling på 4,0 Mkr var beroende av EBITDA-förbättring per 31 december 2018. Vid bokslutsdatum var villkoret inte uppfyllt vilket ledde till att den villkorade tilläggsköpeskillingen skrevs ned i sin helhet. Justeringen har fördelats proportionellt över varumärken, produkträttigheter, kundavtal och goodwill.

PRELIMINÄR FÖRVÄRVSANALYS

	PP7 Affärs- system AB	Verkligt värde justering	Verkligt värde redovisat i koncernen
Varumärken	-	162	162
Produkträttigheter	-	1 651	1 651
Kundavtal	-	2 257	2 257
Immateriella anläggningstillgångar	341	-	341
Materiella anläggningstillgångar	4	-	4
Kortfristiga fordringar	2 121	-	2 121
Likvida medel	4 204	-	4 204
Uppskjuten skatteskuld	-	-912	-912
Kortfristiga skulder	-2 200	-	-2 200
Långfristiga skulder	-600	-	-600
Netto identifierbara tillgångar och skulder	3 869	3 158	7 027
Koncerngoodwill			3 773
Totalt			10 800

Koncernens anskaffningsvärde

10 800

Beräkning av netto kassautflöde

	Verkligt värde
Koncernens anskaffningsvärde	-10 800
Skuldförd del av köpeskilling	1 000
Förvärvade likvida medel	4 204
Netto kassautflöde	-5 596

Agrando AS

Den 19 april förvärvades 97,2 % av aktier och röster i det norska programvarukoncernen Agrando AS. Kort därefter förvärvades resterande andel av aktier och röster. Bolagets produkt är en branschspecifik programvara för kyrklig verksamhet i Norden, med Norge och Sverige som huvudmarknader.

Koncernen konsolideras från och med förvärvsdatum. Goodwillposten är ej skattemässigt avdragsgill och bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetensbehov samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av våra produkter. De förvärvsrelate-

rade utgifterna uppgår per den 31 december till 2,0 Mkr och redovisas som övriga externa kostnader över totalresultatet. Från förvärvsdatum och till och med 31 december uppgår intäkterna i den förvärvade koncernen till 31,0 Mkr och resultatet före skatt uppgår till 4,0 Mkr. Om konsolidering skett från årets början hade koncernen tillförts ytterligare ca 14,7 Mkr i omsättning och 0,6 Mkr i resultat före skatt.

Det finns poster i förvärvsanalysen som kan komma att omvärderas. Dessa är varumärken, produkträttigheter, kundavtal och goodwill. Av denna anledning är förvärvsanalysen preliminär fram tills tolv månader efter förvärvsdatum.

PRELIMINÄR FÖRVÄRVSANALYS

	Agrando AS	Verkligt värde justering	Verkligt värde redovisat i koncernen
Varumärken	-	1 501	1 501
Produkträttigheter	-	13 709	13 709
Kundavtal	-	21 160	21 160
Materiella anläggningstillgångar	214	-	214
Finansiella anläggningstillgångar	45	-	45
Kortfristiga fordringar	3 481	-	3 481
Likvida medel	61 174	-	61 174
Uppskjuten skatteskuld	-	-8 365	-8 365
Kortfristiga skulder	-34 774	-1 522	-36 297
Netto identifierbara tillgångar och skulder	30 140	26 483	56 622
Koncerngoodwill			21 936
Totalt			78 558
Koncernens anskaffningsvärde			78 558
Beräkning av netto kassautflöde			Verkligt värde
Koncernens anskaffningsvärde			-78 558
Förvärvade likvida medel			61 174
Netto kassautflöde			-17 385

Cito IT A/S

Den 31 maj förvärvades samtliga aktier och röster i det danska programvarubolaget Cito IT A/S. Bolagets produkt är en branschspecifik programvara för apoteksmarknaden i Danmark.

Bolaget konsolideras från och med förvärvsdatum. Goodwillposten är ej skattemässigt avdragsgill och bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetensbehov samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av våra produkter. De förvärvsrelaterade utgifterna uppgår per den 31 december till 2,2 Mkr och redovisas som övriga externa kostnader över totalresultatet. Från förvärvsdatum och till och med 31 december uppgår

intäkterna i det förvärvade bolaget till 25,6 Mkr och resultatet före skatt uppgår till 8,4 Mkr. På grund av tillämpning av andra redovisningsprinciper och brutet räkenskapsår bedöms uppgifter om intäkter och resultat från årets början inte som rättvisande.

Det finns poster i förvärvsanalysen som kan komma att omvärderas. Dessa är varulager, varumärken, produkträttigheter, kundavtal och goodwill. Av denna anledning är förvärvsanalysen preliminär fram tills tolv månader efter förvärvsdatum.

Skuldförd del av villkorad köpeskilling är beroende av EBITDA-förbättring per 30 juni 2019 och är värderad till maximalt utfall.

PRELIMINÄR FÖRVÄRVSANALYS

	Cito IT A/S	Verkligt värde justering	Verkligt värde redovisat i koncernen
Varumärken	-	1 024	1 024
Produkträttigheter	-	4 355	4 355
Kundavtal	-	14 538	14 538
Materiella anläggningstillgångar	1 051	-	1 051
Varulager	1 262	-	1 262
Kortfristiga fordringar	4 126	-	4 126
Likvida medel	16 260	-	16 260
Uppskjuten skatteskuld	-	-4 382	-4 382
Kortfristiga skulder	-8 120	-1 609	-9 729
Netto identifierbara tillgångar och skulder	14 580	13 926	28 506
Koncerngoodwill			58 966
Totalt			87 472

Koncernens anskaffningsvärde**87 472****Beräkning av netto kassautflöde****Verkligt värde**

Koncernens anskaffningsvärde	-87 472
Skuldförd del av villkorad köpeskilling	9 668
Förvärvade likvida medel	16 260
Netto kassautflöde	-61 544

Smart Visitor System AB

Den 6 november förvärvades samtliga aktier och röster i det svenska programvarubolaget Smart Visitor System AB. Bolaget erbjuder en nischad produkt som riktar sig till kommuners fritids- och kulturförvaltningar i Sverige och Norge. Produkten är en helhetslösning för bokning, besöks- och bidragshantering.

Bolaget konsolideras från och med förvärvsdatum. Goodwillposten är ej skattemässigt avdragsgill och bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetensbehov samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av våra produkter. De förvärvsrela-

terade utgifterna uppgår per den 31 december 0,8 Mkr och redovisas som övriga externa kostnader över totalresultatet. Från förvärvsdatum och till och med 31 december uppgår intäkterna i det förvärvade bolaget till 5,2 Mkr och resultatet före skatt uppgår till 1,1 Mkr. Om konsolidering skett från årets början hade koncernen tillförts ytterligare ca 20,1 Mkr i omsättning och 1,9 Mkr i resultat före skatt.

Det finns poster i förvärvsanalysen som kan komma att omvärderas. Dessa är varulager, varumärken, produkträttigheter, kundavtal och goodwill. Av denna anledning är förvärvsanalysen preliminär fram tills tolv månader efter förvärvsdatum.

PRELIMINÄR FÖRVÄRVSANALYS

	Smart Visitor System AB	Verkligt värde justering	Verkligt värde redovisat i koncernen
Varumärken	-	665	665
Produkträttigheter	-	6 318	6 318
Kundavtal	-	9 794	9 794
Immateriella anläggningstillgångar	355	-	355
Materiella anläggningstillgångar	31	-	31
Varulager	537	-	537
Kortfristiga fordringar	3 680	-	3 680
Likvida medel	6 757	-	6 757
Uppskjuten skatteskuld	-	-3 691	-3 691
Kortfristiga skulder	-7 613	-	-7 613
Netto identifierbara tillgångar och skulder	3 747	13 086	16 833
Koncerngoodwill			15 367
Totalt			32 200
Koncernens anskaffningsvärde			32 200
Beräkning av netto kassautflöde			Verkligt värde
Koncernens anskaffningsvärde			-32 200
Förvärvade likvida medel			6 757
Netto kassautflöde			-25 443

NOT 7B ANDELAR I DOTTERFÖRETAG

Dotterföretag		Förvärv år	Kapital andel	Röst- rätts- andel	Antal andelar	Bokfört värde 2018-12-31	Bokfört värde 2017-12-31	Justerat eget kapital 2018-12-31
Vitec Financial Services AS	Ansvar för ekonomiadministration i Norge	2018	100	100	30 000	44	-	88
Vitec Smart Visitor System AB	Programvarubolag	2018	100	100	4 000	32 434	-	4 774
Vitec Cito A/S	Programvarubolag	2018	100	100	500 000	87 796	-	21 481
Vitec Agrando AS	Programvarubolag, moderbolag till Agrando AB som i sin tur är moderbolag till Agrando Asia (Pvt) Ltd.	2018	100	100	1 129 500	78 849	-	32 231
Vitec PP7 AB	Programvarubolag	2018	100	100	799 000	10 900	-	3 581
Vitec MV A/S	Programvarubolag, moderbolag till Vitec MV AS och Vitec MV AB	2017	100	100	600	108 797	108 797	4 090
Vitec Plania AS	Programvarubolag	2016	100	100	330	54 202	54 190	9 887
Vitec Futursoft Oy	Programvarubolag	2016	100	100	100	107 073	109 305	38 222
Vitec Tietomitta Oy	Programvarubolag	2016	100	100	7 922	46 179	46 179	27 590
Vitec Nice AS	Programvarubolag	2015	100	100	40 000	26 045	26 045	7 195
Vitec Infoeasy AS	Programvarubolag	2015	100	100	1 000	16 930	16 930	4 034
Vitec Datamann A/S	Programvarubolag	2015	100	100	3 000	56 714	56 714	16 029
ADservice Scandina- via AB	Programvarubolag	2015	100	100	1 000	400	400	1 916
Vitec Alloc A/S	Programvarubolag, moderbolag till Alloc AS.	2014	100	100	20 000	88 658	88 658	53 114
Vitec Autodata AS	Programvarubolag	2014	100	100	30 000	37 010	37 010	24 238
IMHO Oy	Holdingbolag, äger 47 % av aktier- na i AcuVitec	2014	100	100	19 800	34 439	34 411	6 733
AcuVitec Oy	Programvarubolag, moderbolag till Acute France SARL	2014	100	100	85 714	38 836	38 804	13 704
Vitec Megler AS	Programvarubolag, moderbolag till IT-Drift AS och Vitec Megler AB	2012	100	100	3 256 596	120 548	120 548	29 831
Vitec Capitex AB	Programvarubolag	2011	100	100	1 000	8 289	8 289	3 948
Capitex AB	Programvarubolag	2010	100	100	5 000	17 527	17 527	784
3L System AB	Holdingbolag, moderbolag till 3L Media, Vitec Förvaltningssystem och Vitec Capifast	2009	100	100	2 350 400	121 751	121 751	65 916
Vitec Mäklarsystem AB	Programvarubolag	2007	100	100	1 000	68 083	68 083	10 690
Vitec Software AB	Vilande bolag	2005	100	100	2 000	999	999	806
Vitec AB	Vilande bolag	2003	100	100	18 000	2 654	2 654	3 046
Vitec Fastighetssys- tem AB	Programvarubolag	2000	100	100	200 000	12 665	12 665	3 560
Vitec IT-Drift AB	Ansvar för intern IT	1999	100	100	1 000	1 008	1 008	4 148
Vitec Energy AB	Programvarubolag	1998	100	100	1 000	1 551	1 551	2 993
Summa						1 180 384	972 519	332 474

Vitec förvärvar bolag och verksamheter som blir egna affärsenheter eller som införlivas i befintliga affärsenheter. Från tid till annan sker omorganisationer som leder till att verksamheter i två eller flera bolag slås samman till en affärsenhet. Vid sådana tillfällen kan ovanstående bokförda värden komma att korrigeras genom förflyttningar av vid förvärv identifierade tillgångar i form av goodwill, produkt- och

tigheter, kundavtal och varumärken. När så sker beskrivs det i årsredovisningen.

Via dotterföretag äger Vitec Software Group AB följande bolag:

- Via Vitec Agrando AS – Agrando AB (programvarubolag) och Agrando Asia (Pvt) Ltd. (produktutveckling på uppdrag av moderbolaget Agrando AS)

- Via 3L System AB - 3L Media AB, Vitec Förvaltningssystem AB samt Vitec Capifast AB (samtliga är programvarubolag).
- Via Vitec Megler AS - Vitec IT Drift AS (ansvar för server-drift i Norge) samt Vitec Megler AB (produktutveckling på uppdrag av moderbolaget Vitec Megler AS).
- Via IMHO Oy - AcuVitec Oy (holdingbolag).
- Via Vitec Aloc A/S - Vitec Aloc AS (försäljningsbolag).
- Via Vitec MV A/S - Vitec MV AB (försäljningsbolag) samt Vitec MV AS (försäljningsbolag)

UPPGIFTER OM DOTTERFÖRETAGENS ORGANISATIONSNUMMER OCH SÄTE:

	Organisationsnummer	Säte
Vitec Smart Visitor System AB	556267-6972	Umeå, Sverige
Vitec Cito A/S	16724041	Allerød, Danmark
Vitec Agrando AS	970991786	Sandnes, Norge
Vitec Agrando AB	556672-5056	Älvsjö, Sverige
Agrando Asia (Pvt) Ltd	-	Sri Lanka
Vitec PP7 AB	556392-2060	Umeå, Sverige
Vitec Financial Services AS	920592287	Oslo, Norge
Vitec MV A/S	15314400	Odense, Danmark
Vitec MV AS	981205308	Oslo, Norge
Vitec MV AB	556438-3080	Malmö, Sverige
Vitec Plania AS	841239172	Stavanger, Norge
Vitec Futursoft Oy	14942533	Esbo, Finland
Vitec Tietomitta Oy	9060034	Esbo, Finland
Vitec Nice AS	844699832	Oslo, Norge
Vitec Infoeasy AS	981875923	Bergen, Norge
Vitec Datamann A/S	59943510	Søborg, Danmark
ADservice Scandinavia AB	556659-1466	Stockholm, Sverige
Vitec Megler AB	559035-4816	Kalmar, Sverige
Vitec Aloc AS	976876768	Oslo, Norge
Vitec Aloc A/S	14788484	Odense, Danmark
Vitec Autodata AS	817159362	Oslo, Norge
IMHO Oy	25351376	Tammerfors, Finland
AcuVitec Oy	18369420	Tammerfors, Finland
Vitec IT Drift AS	986363238	Oslo, Norge
Vitec Megler AS	944507302	Oslo, Norge
Vitec Capitex AB	556875-8105	Umeå, Sverige
Vitec Capifast AB	556844-4110	Stockholm, Sverige
Capitex AB	556197-8437	Kalmar, Sverige
3L System AB	556321-2546	Stockholm, Sverige
3L Media AB	556584-9931	Stockholm, Sverige
Vitec Förvaltningssystem AB	556591-2101	Stockholm, Sverige
Vitec Mäklarsystem AB	556367-6500	Umeå, Sverige
Vitec Software AB	556443-2200	Umeå, Sverige
Vitec AB	556571-5090	Umeå, Sverige
Vitec Fastighetssystem AB	556563-7773	Umeå, Sverige
Vitec IT-Drift AB	556459-9347	Umeå, Sverige
Vitec Energy AB	556347-7073	Umeå, Sverige

NOT 8 IKKE FINANSIELLE TILGÅNGAR OCH SKULDER

Denna not innehåller information om koncernens icke-finansiella tillgångar och skulder. Våra icke finansiella tillgångar och

skulder framgår av nedanstående tabell. Av praktiska skäl är dessa tillgångar och skulder presenterade i andra noter.

	Not	Icke finansiella tillgångar		Icke finansiella skulder	
		2018	2017	2018	2017
Icke finansiella tillgångar, koncernen					
Immateriella anläggningstillgångar	(8A)	1 130 983	944 327	-	-
Materiella anläggningstillgångar	(8A)	39 788	37 956	-	-
Andra långfristiga fordringar		947	1 791	-	-
Uppskjuten skattefordran	(6)	8 243	6 714	-	-
Varulager	(8C)	5 302	3 619	-	-
Aktuell skattefordran		20 740	9 008	-	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	(8D)	26 701	27 296	-	-
Icke finansiella skulder, koncernen					
Ersättningar till anställda efter avslutad anställning	(4B)	-	-	4 792	8 225
Uppskjuten skatt	(6)	-	-	152 887	135 844
Skatteskulder		-	-	12 923	8 961
Övriga skulder		-	-	60 017	49 349
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	(8E)	-	-	157 778	137 515
Summa		1 232 704	1 030 711	388 397	339 894

Immateriella och materiella anläggningstillgångar**Immateriella anläggningstillgångar***Goodwill*

Vid rörelseförvärv redovisas goodwill i de fall överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder. Vad gäller goodwill hänförlig till förvärv före den 1 januari 2004 har Vitec valt att inte tillämpa IFRS retroaktivt.

Goodwill värderas till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter och prövas minst en gång per år för nedskrivning, se rubrik Nedskrivning av icke finansiella tillgångar nedan. Prövningen bygger på antaganden och bedömningar som är behäftade med viss osäkerhet.

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Utgifter för utveckling av programvaror aktiveras när det är sannolikt att projektet kan bli framgångsrikt med tanke på dess kommersiella och tekniska möjligheter och kostnaderna kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt. Utvecklingsarbetet består av forskning och utveckling. Enbart utgifter för utveckling aktiveras som en tillgång i balansräkningen. Anskaffningsvärdet för tillgången utgörs av löner och andra utgifter som är direkt relaterade till utvecklingen. Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten som anskaffats fram till och med 31 december 2016 avskrivs under en beräknad nyttjandeperiod av fem år. Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten som anskaffats från och med 1 januari 2017 avskrivs under en beräknad nyttjandeperiod av tio år. Prövning av tillgångens värde löpande och per utvecklingsprojekt varefter nedskrivning sker om erforderligt. Tillgången redovisas till

anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Prövningen bygger på antaganden och bedömningar som är behäftade med viss osäkerhet.

Dataprogram

Tillgången utgörs av nyttjanderätt till standardprogramvara i form av affärssystem, koncernredovisningssystem, utvecklingsmiljöer och andra administrativa system. Tillgången avskrivs under fem år och redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Varumärken

Varumärken bedöms normalt ha en obestämbar nyttjandeperiod. Varumärken värderas till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Varumärken fördelas till kassagenererande enheter och prövas minst en gång per år för nedskrivning. Prövningen bygger på antaganden och bedömningar som är behäftade med viss osäkerhet. I koncernen finns enbart varumärken som identifierats i förvärvsanalyser.

Produkträttigheter

Produkträttigheter består främst av förvärvad källkod. Dessa avskrivs under 5-10 år. Avskrivning sker enligt en degressiv avskrivningsmodell för förvärv från och med fjärde kvartalet 2016. För förvärv före det sker avskrivning linjärt. Tillgången redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Prövning av tillgångens värde sker genom uppskattningar av framtida diskonterade kassaflöden. Denna prövning bygger på antaganden och bedömningar som är behäftade med viss osäkerhet.

Kundavtal

Förvärvade kundavtal avskrivs under 8-10 år och redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Avskrivning sker enligt en degressiv avskrivningsmodell för förvärv från och med fjärde kvartalet 2016. För förvärv före det sker avskrivning linjärt.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas i rapport över finansiell ställning när det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kan komma bolaget till del och anskaffningsvärdet på tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. De materiella tillgångarna redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset och direkta kostnader hänförliga till tillgången för att bringa den på plats i skick för att kunna nyttjas i verksamheten. Vinst eller förlust som uppkommer vid utrangering eller avyttring av materiella anläggningstillgångar utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och redovisat värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Resultatposten redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar har baserats på tillgångarnas avskrivningsbara belopp, vilka överensstämmer med ursprungligt anskaffningsvärde och utgör för datorer 20-33 % per år och övriga inventarier 10-20 % per år. Avskrivningar på investeringar i hyrda lokaler avskrivs under återstående hyresperiod. Moderbolaget äger en ägarlägenhet som avskrivs med 2 % per år.

Leasade tillgångar

Leasingavtal där i allt väsentligt alla risker och förmåner förknippade med ägandet faller på leasgivaren klassificeras som operationell leasing. Leasingavtal där i allt väsentligt risker och förmåner förknippade med ägandet faller på leasagaren klassificeras som finansiell leasing. Vid redovisning av materiell finansiell leasing redovisas tillgången som anläggningstillgång i koncernens rapport över finansiell ställning värderad till nuvärdet av minimileasingavgifterna vid avtalets tecknande. Tillgången avskrivs över nyttjandeperioden. Förpliktelser av framtida leasingavgifter redovisas som kortfristig och långfristig skuld.

Varulager

Varulager värderas enligt FIFO ("först-in-först-ut-principen") och finns endast i ringa omfattning.

Nedskrivningar av icke finansiella tillgångar

Värdet på balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, produkt rättigheter, kundavtal, varumärken och goodwill testas för att fastställa eventuella nedskrivningsbehov. Goodwill och varumärken med obestämbar nyttjandeperiod prövas årligen. Prövningen sker genom att redovisat värde jämförs med återvinningsvärdet, där återvinningsvärdet definieras som det högsta av tillgångens verkliga värde (minus försäljningskostnader) och nyttjandevärde. Nyttjandevärdet beräknas genom diskontering av de framtida kassaflöden tillgången bedöms generera, under evig tid, med en räntesats baserad på marknadens bedömning av riskfri ränta och risk. Kassaflödena baseras på budgetar/prognoser fastställda av koncernledningen.

NOT 8A ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR KONCERNEN

IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR (MKR)

	Goodwill		Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		Data-program		Varumärken		Produkt-rättigheter		Kundavtal		Totalt	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Ingående anskaffningsvärde	315,8	273,6	323,9	312,4	21,7	21,0	74,3	70,1	469,7	397,7	136,0	105,5	1341,4	1180,4
Inköp*	101,8	42,6	127,5	97,2	0,7	1,5	3,5	3,8	27,2	70,3	49,3	29,7	310,0	245,1
Avyttring/utrangering	-	-	-0,2	-85,1	-	-0,9	-	-	-9,1	-4,8	-	-	-9,3	-90,8
Rörelseförvärv	-	-	-	-	-	-	-	-	20,0	5,3	-	-	20,0	5,3
Omräkningsdifferens	5,1	-0,4	1,4	-0,5	0,0	0,0	2,7	0,4	13,5	1,2	3,5	0,8	26,4	1,4
Utgående ack. anskaffningsvärden	422,8	315,8	452,7	323,9	22,5	21,7	80,5	74,3	521,3	469,7	188,8	136,0	1688,6	1341,5
Ingående avskrivningar	-33,2	-33,2	-126,0	-161,8	-17,7	-17,1	0,0	-0,1	-179,0	-130,9	-41,1	-27,8	-397,0	-370,8
Rörelseförvärv	-	-	-	-	-	-	-	-	-18,9	-	-	-	-18,9	0,0
Avyttring/utrangering	-	-	0,1	87,4	-	0,9	-	-	9,1	-	-	-	9,2	88,2
Omräkningsdifferens	0,0	0,0	-0,5	0,3	0,0	0,0	0,0	0,0	-3,2	0,9	-0,9	0,0	-4,7	1,2
Årets avskrivningar och nedskrivningar	-4,0	-	-57,2	-51,9	-1,6	-1,5	-0,1	0,0	-59,4	-49,0	-23,9	-13,3	-146,2	-115,7
Utgående ack. avskrivningar	-37,2	-33,2	-183,6	-126,0	-19,4	-17,7	-0,1	0,0	-254,4	-179,0	-65,9	-41,1	-557,6	-397,1
Utgående bokfört värde	385,6	282,6	269,0	197,9	3,1	4,0	80,3	74,3	270,0	290,7	123,0	94,8	1131,0	944,4

*Goodwill, varumärken, kundavtal och produkt rättigheter är hänförliga till förvärv medan, balanserade utgifter för utvecklingsarbeten är hänförligt till egen nedlagd tid samt i mindre omfattning inköpta konsulttjänster. Dataprogram är hänförliga till inköp.

Nedskrivningsprövning av goodwill och varumärken

Goodwill skrivs inte av löpande utan värdet prövas minst årligen i enlighet med IAS 36. Prövningen gjordes senast i december 2018. Goodwill fördelas på kassagenererande enheter, vilket för Vitec är lika med rörelsesegment. Återvinningsvärdet har beräknats utifrån nyttjandevärdet och utgår från den aktuella bedömningen av kassaflöden för den kommande femårsperioden. Antaganden har gjorts angående intäkstillväxt, bruttomarginal, omkostnadsökning, rörelsekapitalbehov och investeringsbehov. Parametrarna har satts till att motsvara budgeterat resultat för räkenskapsåret 2019. Under resterande del av femårsperioden har en tillväxttakt antagits till 2 % (2) per år för samtliga segment. Även för kassaflöden bortom femårsperioden har tillväxttakten antagits till 2 % (2). Kassaflöden har diskonterats till en vägd kapitalkostnad (WACC) som motsvarar 9,10-10,10 % före skatt och 7,64-8,28 % efter skatt. Vägd kapitalkostnad har anpassats efter det rådande ränteläget och marknadsriskpremien på den svenska aktiemarknaden. Beräkningen visar att nyttjandevärdet överstiger det redovisade värdet på segmentsnivå. En känslighetsanalys visar att goodwillvärdena skulle försvaras även om diskonteringsräntan skulle höjas med en procentenhet eller om den uthålliga tillväxttakten (bortom femårsperioden) skulle sänkas till noll procent. Nedskrivningsprövningen har resulterat i att inget nedskrivningsbehov föreligger för något av segmenten.

Under 2018 har de villkorade tilläggsköpeskillningarna för Futursoft Oy och PP7 Affärssystem AB skrivits ned med 2,4 Mkr respektive 4,0 Mkr. Detta resulterade i en övrig rörelseintäkt samt nedskrivning av immateriella tillgångar.

Goodwill

Goodwill uppgår till 385 571 tkr (282 612). Goodwillposten fördelas på segmenten Auto 64 808 tkr (64 798), Fastighet 44 267 (40 194), Finans & Försäkring 33 524 tkr (32 470), Utbildning & Hälsa 139 824 tkr (43 170), Miljö 11 599 tkr (11 220) och Mäklare 91 549 tkr (90 761).

Balanserade utvecklingsarbeten

Balanserade utvecklingsarbeten utgörs av egen tid nedlagd på produktutveckling samt i mindre omfattning externa konsulttjänster. Avskrivning påbörjas försiktighetsvis när aktiveringen bokförs. Avskrivningstid 5-10 år.

Balanserade utvecklingsarbeten redovisas på projektnivå och prövning av tillgångens värde sker löpande och per utvecklingsprojekt varefter nedskrivning sker om erforderligt. Under året har inget behov av nedskrivning uppstått.

Dataprogram

Dataprogram utgörs av förvärvade nyttjanderätter/programlicenser, t ex koncernens affärssystem och koncernredovisningssystem samt andra administrativa system. Tillgången avskrivs under 5 år.

Varumärken

Varumärken uppgår till 80 324 tkr (74 281). Posten varumärken fördelas på segmenten Auto 47 944 tkr (45 988) Fastighet 17 349 tkr (492), Finans & Försäkring 3 162 tkr (19 438), Utbildning & Hälsa 8 896 tkr (5 561), Miljö 514 tkr (400) och Mäklare 2 459 tkr (2 402). Samtliga varumärken är identifierade i upprättade förvärvsanalyser. Varumärkena bedöms ha en obestämbar nyttjandeperiod då de har hög igenkänning och är etablerade sedan lång tid tillbaka. Det finns för närvarande inga kända legala, kontraktuella eller konkurrensmässiga faktorer som begränsar nyttjandeperioden. Varje år genomförs prövning av nedskrivningsbehov av varumärken på segmentsnivå enligt samma principer och vid samma tidpunkt som vid prövningen av goodwill.

Produkt rättigheter

Produkt rättigheterna består av förvärvade produkt rättigheter. Avskrivningstid är 5-10 år. Den tidigare antagna nyttjandeperioden för produkt rättigheter om fem år bedöms ej rättvisande. Vår historik påvisar nyttjandeperioder som överstiger tio år men vi har funnit att en likformighet mellan våra egenutvecklade programvaror/balanserade utvecklingskostnader och de programvaror/produkt rättigheter vi förvärvat är logisk och har därför valt tio år som avskrivningstid för båda tillgångsslagen. Avskrivning sker numera enligt en degressiv avskrivningsmodell vilken bedöms avspegla den faktiska förbrukningen på ett mera relevant sätt då produkt rättigheterna består av flera delar och där vardera del kan antas ha en livslängd från 3 till 20 år. Den degressiva modellen innebär en högre avskrivning i början av nyttjandeperioden. Den degressiva avskrivningsmetoden har tillämpats från och med fjärde kvartalet 2016. För förvärv före det sker avskrivning linjärt.

Anskaffningsvärden, restvärden och kvarstående avskrivningstid på produkt rättigheter av väsentligt värde uppgår till:

PRODUKT RÄTTIGHETER

	Anskaffningsvärde (tkr)	Restvärde (tkr)	Kvarstående avskrivningstid (år)
Auto			
Autodata	17 873	8 893	5,3
Infoeasy	10 739	6 744	6,5
Datamann	30 589	22 126	6,5
Futursoft	21 377	12 999	7,7
Fastighet			
PP7	2 794	1 253	9,3
Plania	15 822	8 644	7,9
3L System	25 500	1 351	1
Capitex	5 859	878	1,5
Finans & Försäkring			
Capitex	8 091	1 217	1,5
Aloc	47 914	29 392	5,5
Nice	15 019	10 558	6,9
Miljö			
Tietomitta	18 061	14 802	7,5
Mäklare			
Mäklarsystem	15 700	0	0
Capitex	13 950	2 090	1,5
Megler	59 728	20 083	6,2
Utbildning & Hälsa			
AcuVitec	72 763	51 578	5,2
MV	67 509	52 833	8,5
Agrando	13 709	11 130	9,3
Cito	4 355	3 858	9,4
Actor	6 318	6 118	9,8

Kundavtal

Kundavtal är identifierade i förvärvsanalyser. Avskrivningstiden är 8-10 år. Nyttjandeperioden för kundavtal är baserad på hur länge nettoinbetalningar förväntas erhållas från dessa avtal med hänsyn tagen till rättsliga och ekonomiska faktorer. Kundavtalens anskaffningsvärden, restvärden och kvarstående avskrivningstid uppgår till:

KUNDAVTAL

	Anskaffningsvärde (tkr)	Restvärde (tkr)	Kvarstående avskrivningstid (år)
Auto			
Autodata	10 950	4 258	3,3
Infoeasy	1 378	866	6,5
Datamann	11 472	8 298	6,5
Futursoft	14 277	12 070	7,7
Fastighet			
PP7	3 818	1 713	9,3
Plania	6 761	4 985	7,9
Finans & Försäkring			
Aloc	8 550	4 173	3,5
Nice	4 435	3 118	6,9
Miljö			
Tietomitta	4 936	4 046	7,5
Mäklare			
Megler	11 284	4 737	6,2
Adservice	204	126	6,2
Utbildning & Hälsa			
AcuVitec	21 392	11 750	3,2
MV	29 676	23 224	8,5
Agrando	21 160	17 179	9,3
Cito	14 538	12 879	9,4
Actor	9 794	9 484	9,8

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR (MKR)

	Byggnader		Investeringar i hyrd lokal		Inventarier fordon		Inventarier*		Inventarier konst		Totalt	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Ingående anskaffningsvärde	9,6	9,6	9,0	8,5	3,6	4,6	66,3	50,9	0,0	0,2	88,5	73,7
Inköp		0,1	1,1	0,6	2,2	0,5	11,6	11,3	-	-	14,8	12,5
Försäljningar/utrangeringar	-0,2	-0,1	0,0	-0,1	-2,6	-1,6	-13,2	-8,0	-	-0,2	-16,0	-10,0
Rörelseförvärv	-		0,6		-		2,2	12,5	0,0	-	2,8	12,5
Omräkningsdifferens	0,0	0,0	0,2	0,1	0,1	0,1	1,1	-0,3	0,0	0,0	1,4	-0,1
Utgående ack. anskaffningsvärden	9,4	9,6	10,8	9,0	3,4	3,6	67,9	66,3	0,0	0,0	91,6	88,6
Ingående avskrivningar	-0,9	-0,9	-6,2	-4,8	-1,7	-2,3	-41,8	-31,0	0,0	-0,4	-50,6	-39,3
Försäljningar/utrangeringar	0,2	0,2	0,0	0,1	1,8	1,0	12,7	6,9	-	0,4	14,7	8,7
Rörelseförvärv	-	-	-	-	0,3	-	-1,7	-8,8	-	-	-1,5	-8,8
Omräkningsdifferens	0,0	0,0	-0,1	0,0	-	0,0	-0,7	0,0	-	-	-0,8	-0,1
Årets avskrivningar och nedskrivningar	-0,2	-0,2	-1,5	-1,4	-1,0	-0,5	-10,8	-8,9	-	-	-13,5	-11,0
Utgående ack. avskrivningar	-0,9	-0,9	-7,8	-6,2	-0,7	-1,7	-42,4	-41,8	0,0	0,0	-51,8	-50,6
Utgående bokfört värde	8,5	8,7	3,0	2,8	2,8	1,9	25,5	24,6	0,0	0,0	39,8	38,0

* I inventarier ingår även datorer

I posten inventarier ingår leasingobjekt som koncernen innehar enligt finansiella leasingavtal med följande belopp: (se not 10 för ytterligare information)

LEASADE ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	2018	2017
Ingående anskaffningsvärde	9,5	0,0
Inköp	0,5	4,8
Försäljning/utrangering	-1,9	-
Rörelseförvärv	-	4,8
Omräkningsdifferens	0,3	
Utgående ack. anskaffningsvärden	8,5	9,5
Ingående avskrivningar	-4,7	0,0
Försäljning/utrangering	1,6	-
Rörelseförvärv	-	-2,5
Omräkningsdifferens	-0,2	-
Årets avskrivningar och nedskrivningar	-2,6	-2,2
Utgående ack. avskrivningar	-5,9	-4,7
Utgående bokfört värde	2,6	4,8

NOT 8B ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR MODERBOLAGET

IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR (MKR)

	Dataprogram		Produkträttigheter		Totalt	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Ingående anskaffningsvärde	9,7	8,9	9,7	9,7	19,5	18,6
Inköp	0,6	0,9	-	-	0,6	0,9
Försäljningar/utrangeringar	-	-	-9,1	-	-9,1	-
Utgående ack. anskaffningsvärden	10,3	9,7	0,6	9,7	10,9	19,5
Ingående avskrivningar	-6,4	-5,0	-9,7	-9,7	-16,2	-14,7
Försäljningar/utrangeringar	-	-	9,1	-	9,1	-
Årets avskrivningar	-1,5	-1,4	-	-0,1	-1,5	-1,5
Utgående ack. avskrivningar	-7,9	-6,4	-0,6	-9,7	-8,5	-16,2
Utgående bokfört värde	2,4	3,3	0,0	0,0	2,4	3,3

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR (MKR)

	Byggnader		Investeringar i hyrda lokaler		Inventarier*		Totalt	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Ingående anskaffningsvärde	9,3	9,3	2,8	2,5	3,7	3,6	15,9	15,4
Inköp	-	-	0,5	0,4	0,3	0,1	0,8	0,5
Utgående ack. anskaffningsvärden	9,3	9,3	3,3	2,8	4,0	3,7	16,6	15,9
Ingående avskrivningar	-0,7	-0,5	-2,2	-1,6	-1,5	-1,2	-4,4	-3,3
Årets avskrivningar	-0,2	-0,2	-0,3	-0,6	-0,4	-0,3	-0,9	-1,1
Utgående ack. avskrivningar	-0,9	-0,7	-2,5	-2,2	-1,9	-1,5	-5,3	-4,4
Utgående bokfört värde	8,4	8,6	0,8	0,6	2,1	2,2	11,3	11,4

* I inventarier ingår även datorer.

FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR (MKR)

Andelar i dotterföretag	2018	2017
Ingående anskaffningsvärde	972,5	864,8
Årets förvärv	214,1	109,1
Justering köpeskilling	-6,2	-1,3
Avyttrat	-	-
	1 180,4	972,5
Övriga finansiella anläggningstillgångar		
Uppskjuten skattefordran	2,9	0,1
Övrig finansiell fordran	5,7	7,7
Utgående bokfört värde	1 189,0	980,3

NOT 8C VARULAGER

Varulager utgörs av handelsvaror och finns i ringa omfattning. Värdet per den 31 december 2018 uppgår till 5 302 tkr (3 619 tkr).

NOT 8D FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Upplupna intäkter	2 217	6 673	-	-
Förutbetalad hyra	5 571	4 307	2 203	2 062
Övriga förutbetalda kostnader	18 914	16 316	2 142	1 487
Summa	26 701	27 296	4 345	3 549

NOT 8E UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Upplupna löner	40 548	37 590	2 894	2 385
Upplupen särskild löneskatt	5 116	3 662	895	695
Förutbetalda intäkter	135 805	117 061	-	-
Sociala avgifter	16 857	16 792	909	749
Övriga upplupna kostnader	14 613	17 279	884	2 384
Summa	212 939	192 384	5 582	6 213

Upplupna löner och övriga upplupna kostnader är klassificerade som finansiella skulder.



NOT 9 FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

	Not	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	
		2018	2017	2018	2017	2018	2017
Finansiella tillgångar, koncernen							
Kundfordringar	(9B)	201 297	172 450	-	-	-	-
Övriga fordringar		6 346	841	-	-	-	-
Likvida medel	(9C)	235 302	57 968	-	-	-	-
Finansiella skulder, koncernen							
Konvertibla förlagslån (långfristiga)	(9E)	-	-	-	-	39 828	38 789
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	(9F)	-	-	-	-	463 805	336 129
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	(9F)	-	-	-	-	5 620	31 180
Övriga skulder (långfristiga)		-	-	-	-	1 045	3 270
Övriga skulder (kortfristiga)		-	-	9 632	25 925	2 622	1 848
Leverantörsskulder		-	-	-	-	39 910	31 902
Upplupna kostnader	(8)	-	-	-	-	55 161	54 869
Summa		442 945	231 259	9 632	25 925	607 991	497 987

Finansiella tillgångar

Koncernens finansiella tillgångar består av kundfordringar, övriga fordringar och likvida medel. Övriga fordringar består av skattekonto, kortfristiga fordringar på anställda samt övriga kortfristiga fordringar.

Finansiella skulder

Finansiella skulder består av konvertibla förlagslån, skulder till kreditinstitut, övriga skulder, leverantörsskulder och delar av upplupna kostnaderna.

Övriga skulder består av tilläggsköpeskillningar vid förvärv och finansiell leasing. Leverantörsskulder är utan säkerhet och betalas normalt inom 30 dagar. Det verkliga värdet på leverantörsskulder och andra skulder anses motsvara deras redovisade värden, då de av naturen är kortfristiga. Finansiella upplupna kostnader består av upplupna löner och övriga upplupna kostnader.

Redovisning av finansiella tillgångar och skulder

En finansiell tillgång eller skuld tas upp i rapport över finansiell ställning när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En fordran tas upp när bolaget presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger för motparten att betala, även om faktura ännu inte skickats. Kundfordringar tas upp i rapport över finansiell ställning när fakturan skickats. Skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när fakturan mottagits. En finansiell tillgång tas bort från rapport över finansiell ställning när rättigheterna i avtalet realiserar, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från rapport över finansiell ställning när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt upphör. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld.

IFRS 9 Finansiella instrument trädde i kraft 2018 och behandlar redovisning av finansiella skulder och tillgångar. Vitec tillämpar den nya standarden från och med 1 januari 2018. Standarden har andra värderingskategorier för finansiella tillgångar och en ny modell för nedskrivningsprövningar. Den främsta påverkan av standarden avser en delvis ny process avseende kreditförluster. Vitec har tillämpat övergången framåtriktat och har beaktat historiska kundförluster över en konjunkturcykel och kan därefter konstatera att den nya standarden inte har någon materiell effekt på koncernens räkenskaper.

Klassificering och värdering

Enligt IFRS 9 ska ett företag klassificera finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde över totalresultat eller verkligt värde via resultatet på grundval av både:

- Företagets affärsmodell för förvaltningen av de finansiella tillgångarna.
- Egenskaperna hos de avtalsenliga kassaflödena från den finansiella tillgången.

Våra finansiella tillgångar består av kundfordringar, övriga fordringar och likvida medel. Dessa värderas till upplupet anskaffningsvärde. Vi har inga finansiella tillgångar som värderas till verkligt värde.

Enligt IFRS 9 ska ett företag klassificera finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde med undantag för villkorad köpeskillning, vilken ska klassificeras till verkligt värde.

Av våra finansiella skulder klassificeras leverantörsskulder, upplupna kostnader och låneskulder till upplupet anskaffningsvärde. Villkorade tilläggsköpeskillningar vid förvärv klassificeras till verkligt värde.

NOT 9A KUNDFORDRINGAR

Kundfordringar är belopp hänförliga till kunder avseende sålda varor eller tjänster som utförs i den löpande verksamheten. Kundfordringar förfaller generellt till betalning inom 30 dagar och samtliga kundfordringar har därför klassificeras som omsättningstillgångar. Kundfordringar redovisas initialt till transaktionspriset. Koncernen innehar kundfordringarna i syftet att insamla avtalsenliga kassaflöden och värderar dem därför vid efterföljande redovisningstidpunkter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Kundfordringar redovisas till det belopp som förväntas inflyta efter avdrag för osäkra fordringar. Vi tillämpar den förenklade metoden för beräkning av förväntade kreditförluster. Metoden innebär att förväntade förluster under fordrans hela löptid används som utgångspunkt för kundfordringar och upplupna intäkter från kontrakt med kunder. För att beräkna förväntade kreditförluster har kundfordringar grupperats baserat på kreditriskkaraktäristika och antal dagars dröjsmål. Upplupna intäkter från kontrakt med kunder är

hänförliga till ännu ej fakturerat arbete och har i allt väsentligt samma riskkaraktäristika som redan fakturerat arbete för samma typ av kontrakt. Vi anser därför att förlustnivåerna för kundfordringar är en rimlig uppskattning av förlustnivåerna för avtalstillgångar. Kundfordringar skrivs bort när det inte finns någon rimlig förväntan om återbetalning. Indikatorer på att det inte finns någon rimlig förväntan om återbetalning inkluderar bland annat att gäldenären misslyckas med återbetalningsplanen eller att kontraktuella betalningar är mer än 90 dagar försenade.

Kreditförluster på kundfordringar redovisas som kreditförluster – netto inom rörelseresultatet. Återvinningar av belopp som tidigare skrivits bort redovisas mot samma rad i resultaträkningen.

Koncernens kundfordringar per den 31 december 2018 uppgår till 201 297 tkr. Reservering för osäkra kundfordringar uppgår till 1 014 tkr (669). Koncernens konstaterade kundförluster uppgår till 743 tkr (595) för 2018.

ÅLDERSANALYS AVSEENDE RESERV OSÄKRA FORDRINGAR

	2018	2017
Förfallna mindre än 3 månader	238	113
Förfallna 3-6 månader	166	86
Förfallna mer än 6 månader	610	470
	1 014	669

ÅLDERSANALYS AVSEENDE FÖRFALLNA MEN EJ RESERVERADE KUNDFORDRINGAR

	2018	2017
Förfallna mindre än 3 månader	14 263	16 843
Förfallna 3-6 månader	279	2 630
Förfallna mer än 6 månader	102	-222
	14 644	19 251

IB-UB ANALYS BEFARADE KUNDFÖRLUSTER

	2018	2017
IB Befarade kundförluster	669	1 542
Ökning av befarade kundförluster	588	77
Under året bortskrivna kundförluster	-243	-950
UB Befarade kundförluster	1 014	669

NOT 9B LIKVIDA MEDEL

I moderbolagets och koncernens likvida medel ingår koncernens behållning på koncernkonton och övriga bankkonton inklusive valutakonton och pengar på väg. Likvida medel värderas till upplupet anskaffningsvärde. Koncernens likvida medel är utsatta för risk för värdefluktuationer i valuta men kan dock alltid lätt omvandlas till kassamedel till ett känt belopp.

Koncernens likvida medel uppgår till 235 256 tkr i form av banktillgodohavanden och kassa. Koncernen har koncernvalutakonto. Dessutom finns 46 tkr (44) i kortfristiga placeringar. Dessa är klassificerade på samma sätt som likvida medel då de endast finns i ringa omfattning.

NOT 9C FINANSIELLA SKULDER VÄRDERADE TILL VERKLIGT VÄRDE

Enligt IFRS 7 ska upplysningar lämnas om det verkliga värdet för varje finansiell tillgång och finansiell skuld oavsett om de redovisas i balansräkningen eller inte. Vitec bedömer att de finansiella skuldernas verkliga värde ligger nära det i årsredovisningen redovisade bokförda värdet.

Enligt standarden ska finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde delas upp i tre nivåer.

Nivå 1: Verkligt värde på finansiella instrument som handlas på en aktiv marknad.

Nivå 2: Verkligt värde på finansiella tillgångar som inte handlas på en aktiv marknad men som fastställs med hjälp av värderingstekniker som utgår från marknadsinformation.

Nivå 3: I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras

på observerbar marknadsinformation.

Samtliga av bolagets finansiella instrument som är föremål för värdering till verkligt värde klassificeras till nivå 3. Årets förändring avseende finansiella instrument på nivå 3 avser huvudsakligen tillkomna tilläggsköpeskillingar för förvärv. Villkorade tilläggsköpeskillingar värderas till verkligt värde baserat på tillgängliga data såsom avtalsvillkor samt aktuella bedömningar avseende förväntad villkorsuppfyllnad. Vid beräkning av verkligt värde har en kalkylränta om 0,9 % använts. Då skillnaden mellan verkligt värde och bokfört värde är marginell har ingen korrigering skett.

Nedanstående tabell visar skillnaden mellan verkligt värde och bokfört värde.

ÅTERKOMMANDE VÄRDERINGAR TILL VERKLIGT VÄRDE, PER 31 DECEMBER 2018

Tkr	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Bokfört värde
Tilläggsköpeskilling Cito IT A/S			9 632	9 632
Summa	-	-	9 632	9 632

ÅTERKOMMANDE VÄRDERINGAR TILL VERKLIGT VÄRDE, PER 31 DECEMBER 2017

Tkr	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Bokfört värde
Tilläggsköpeskilling Fox Publish AS			1 301	1 301
Tilläggsköpeskilling FuturSoft Oy			24 624	24 624
Summa	-	-	25 925	25 925

NOT 9D KONVERTIBLA FÖRLAGSLÅN

Konvertibla förlagslån redovisas dels som finansiella skulder dels som eget kapital. Fördelningen på de olika delarna görs efter att en värdering genomförs i samband med emittering. Räntekostnaden periodiseras under lånets löptid.

Det initiala verkliga värdet för de konvertibla skuldebrevens skulddel beräknades genom användning av marknadsräntan på utgivningsdagen för en likvärdig icke konvertibel obligation. Efter första redovisningstillfället redovisas skulden till upplupet anskaffningsvärde till dess att den konverteras eller förfaller. Resterande del av likviden fördelas till konverteringsrätten och redovisas netto efter skatt i eget kapital och omvärderas inte.

Lån 1707 (konvertibel förvärv MV Nordic), långfristig skuld

I juli 2017 i samband med förvärv av MV Nordic A/S emitterade moderbolaget 2000 st. konvertibla skuldebrev á 10 000 kr till ett nominellt värde av 20 008 tkr. Optionselementet i det konvertibla lånet är beräknat till 1 043 tkr. Optionselementet redovisas som eget kapital i enlighet med IAS 32. Återstoden av lånet, inklusive ränta (685 tkr) redovisas som en långfristig skuld. Löptid för lånet är 6 juli 2017 – 30 juni 2020, räntesatsen är Stibor 180. Konverteringskurs är 85,00 kr. Konvertering kan påkallas 1 januari 2019 – 30 juni 2020. Aktiekapitalet kan vid konvertering öka med maximalt 23 432 kr. Vid full konvertering av lån 1707 konvertibel förvärv MV uppgår utspädningen till ca 0,8 % av kapitalet och 0,4 % av rösterna. Emissionen har genomförts på marknadsmässiga villkor.

Lån 1801 (Konvertibelprogram personal), långfristig skuld

I december 2017 emitterade moderbolaget 2 083 st. konvertibla skuldebrev á 10 000 kr till ett nominellt värde av 20 830 tkr. Optionselementet i det konvertibla lånet är beräknat till 1 178 tkr. Optionselementet redovisas som eget kapital i enlighet med IAS 32. Återstoden av lånet, inklusive ränta (526 tkr) redovisas som en långfristig skuld. Löptid för lånet är 1 januari 2018 – 31 december juni 2020, räntesatsen är Stibor 180. Konverteringskurs är 104,00 kr. Konvertering kan påkallas 1 november-30 november 2020. Aktiekapitalet kan vid konvertering öka med maximalt 20 029 kr. Vid full konvertering av lån 1801 konvertibelprogram personal uppgår utspädningen till ca 0,7 % av kapitalet och 0,3 % av rösterna. Emissionen har genomförts på marknadsmässiga villkor. Vår bedömning är därför att det inte föreligger någon förmån för deltagarna i konvertibelprogrammet. Konvertibelprogrammet registrerades av Bolagsverket den 27 januari 2018.

För att fastställa värdet på optionselementen diskonteras lånebeloppen till räntan det löper med respektive marknadsräntan. Värdet på optionselementen utgörs av skillnaden mellan de två beräkningarna. Det är ränteläget vid emissions-tidpunkten som använts.

Konvertibla skuldebrev redovisas i balansräkningen enligt följande:

Nominellt värde på konvertibla skuldebrev	40 838
Eget kapital andel	-2 221
Summa	38 617

Räntekostnader*	1 211
Skulddel	39 828

*Räntekostnaden är beräknad genom att multiplicera den beräknade marknadsräntan (2,64 %) med skulddelen.

NOT 9E KORT- OCH LÅNGFRISTIGA SKULDER

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Långfristiga räntebärande skulder				
Skulder till kreditinstitut	463 805	336 129	463 709	335 822
Konvertibla skuldebrev	39 828	38 789	39 828	38 789
Summa långfristiga räntebärande skulder	503 633	374 918	503 537	374 611
Långfristiga ej räntebärande skulder				
Övriga skulder	1 045	3 270	0	0
Summa långfristiga ej räntebärande skulder	1 045	3 270	0	0
Summa långfristiga skulder	504 678	378 188	503 537	374 611
Kortfristiga räntebärande skulder				
Skulder till kreditinstitut	5 620	31 180	5 620	31 180
Summa kortfristiga räntebärande skulder	5 620	31 180	5 620	31 180
Summa räntebärande skulder	509 253	406 098	509 157	405 791
Kortfristiga ej räntebärande skulder				
Leverantörsskulder	39 910	31 902	5 462	3 872
Övriga skulder	12 254	27 773	10 632	26 121
Upplupna kostnader	55 161	54 869	3 778	4 769
Summa kortfristiga ej räntebärande skulder	107 325	114 544	19 872	34 762
Summa finansiella skulder	617 623	523 912	529 029	440 553

Verkligt värde på extern upplåning

För samtliga av koncernens upplåning motsvaras det redovisade värdet av upplåningen dess verkliga värde eftersom räntan på upplåningen är i paritet med aktuella marknadsräntor.

Säkring av nettoinvestering i utlandsverksamhet

Koncernen har tagit upp lån i främmande valutor (EUR, NOK och DKK) som säkring för investeringar i utländska dotterföretag. Lånen värderas till balansdagens kurs. I koncernen

redovisas kursdifferenser efter justering för skattedelen direkt till eget kapital. Eventuell ineffektiv del av kursdifferensen redovisas direkt i resultaträkningen som en finansiell post. Lån i utländsk valuta som är identifierade som säkring av nettoinvestering uppgår till 446 689 tkr. Kursförlusten på omräkning av upplåningen till svenska kronor uppgår till 11 005 tkr vid rapportperiodens slut och redovisas efter avdrag för uppskjuten skatt i övrigt totalresultat.

NOT 10 LEASING

Leasing, hyresavtal och andra ej annullerbara kontrakt Operationella leasingavtal, hyresavtal m.m.

Kostnader avseende operationella leasingavtal redovisas i årets resultat linjärt över leasingperioden. Förmåner erhållna i samband med tecknandet av ett avtal redovisas i årets resultat som en minskning av leasingavgifterna linjärt över leasingavtalets löptid. Variabla avgifter kostnadsförs i de perioder de uppkommer. Utöver dessa finns framtida åtaganden i form av ej annullerbara kontrakt. Dessa utgörs av hyresavtal avseende lokaler samt avtal avseende telefoni och datakommunikation.

Finansiella leasingavtal

Förpliktelsen att betala framtida leasingavgifter avseende materiella finansiella leasingavtal redovisas som lång- och kortfristiga skulder i de fall beloppen är väsentliga. De leasede tillgångarna skrivs av över respektive tillgångs nyttjandeperiod medan leasingbetalningarna redovisas som ränta och amortering av skulderna. Minimileaseavgifterna fördelas mellan räntekostnad och amortering på den utestående skulden. Räntekostnaden fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Variabla avgifter kostnadsförs i de perioder de uppkommer.

NOT 10A FINANSIELL LEASING

Leasingavtal avseende materiella anläggningstillgångar, där koncernen erhåller de ekonomiska fördelarna och har de väsentliga risker klassificeras som finansiell leasing.

Koncernen leasar en stordator i Norge samt ett antal bilar

och annat i Danmark. Avtalen löper ut om 1 till 2 år och deras redovisade värde är 2,6 Mkr. Enligt villkoren i leasingkontrakten har koncernen möjlighet att köpa de leasede tillgångarna till ett lågt restvärde.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Avgifter inom ett år	1 984	2 588	-	-
Avgifter senare än ett år men inom fem år	171	2 351	-	-
Avgifter senare än fem år	-	-	-	-
Summa minimileaseavgifter	2 155	4 939	-	-
Framtida finansiella kostnader för finansiell leasing	-108	-255	-	-
Nuvärde på skulder avseende finansiell leasing	2 048	4 684	-	-
Nuvärde på finansiella leasingsskulder är som följer:				
Inom ett år	1 878	2 434	-	-
Senare än ett år men inom fem år	169	2 250	-	-
Senare än fem år	-	-	-	-
Summa minimileaseavgifter	2 048	4 684	-	-

NOT 10B OPERATIONELLA LEASINGAVTAL SAMT FRAMTIDA ÅTAGANDEN I FORM AV EJ ANNULERBARA KONTRAKT

Några operationella leasingavtal finns inte i nuläget. Framtida åtaganden i form av ej annullerbara kontrakt utgörs av lokal-kontrakt samt avtal avseende telefoni och datakommunikation. Variabla avgifter och vidareuthyrning förekommer inte.

Inga avtal innehåller möjlighet att förvärva objekten. Samtliga avtal går att förlänga. Indexklausuler finns i lokalkontrakten. Några restriktioner till följd av ingångna avtal avseende utdelning, lånemöjligheter och ytterligare leasingavtal finns ej.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Periodens avgifter	29 126	18 733	8 867	8 349
Avgifter inom ett år	28 513	18 783	9 259	8 182
Avgifter senare än ett år men inom fem år	38 166	31 845	16 699	7 506
Avgifter senare än fem år	-	-	-	-

IFRS 16 Leasing träder i kraft den 1 januari 2019. Standarden innebär att skillnaden mellan operationell och finansiell leasing tas bort. Leasingavtal överstigande 12 månader ska redovisas i balansräkningen. Standarden kommer att påverka

hur vi redovisar framtida hyreskontrakt avseende lokaler. Vid balansdagen uppgår koncernens icke uppsägningsbara hyreskontrakt till 66,7 Mkr.

Nuvärdesberäknat uppgår beloppet till ca 61,6 Mkr.

NOT 11 FINANSIELLA RISKER OCH HANTERING AV KAPITAL

Koncernens policy för hantering av finansiella risker bygger på att vinster genereras av den rörelsedrivande verksamheten och inte genom placeringar i finansiella instrument. Endast placeringar med låg risk är tillåtna. Finansverksamheten har som uppgift att stödja den rörelsedrivande verksamheten samt identifiera och på bästa sätt begränsa de finansiella riskerna. Finansverksamheten bedrivs i moderbolaget. Genom centralisering och samordning möjliggörs skalfördelar avseende erhållna villkor för finansiella transaktioner och finansiering. De finansiella riskerna hanteras enligt den finanspolicy som fastställts av styrelsen.

Likviditets- och finansieringsrisker

Koncernens likvida medel uppgick den 31 december 2018 till 255,3 Mkr kronor inklusive ej nyttjad checkkredit. Dessutom finns ej utnyttjad del i förvärvslånekredit uppgående till 53,3 Mkr. Vitecs finanspolicy anger riktlinjer för hur koncernens likviditet ska hanteras. En låg riskprofil eftersträvas vilket innebär placering i svensk bank som har Finansinspektionens tillstånd att bedriva bankverksamhet eller utländsk bank med motsvarande tillstånd. Placering i värdepapper ska ske i statsskuldsväxlar, penningmarknadsfonder eller i K1 ratade räntebärande papper. Likviditeten ska inte understiga två månaders löneutbetalningar och placeringar ska kunna likvideras inom en månad.

Vitec har historiskt finansierat och avser att även fortsättningsvis finansiera delar av förvärven genom att ta upp lån från kreditinstitut. Låneavtal kan innehålla villkor med restriktioner för Vitec (så kallade covenants). Idag finns ett sådant avtal med koncernens bank. Per den 31 december var

samtliga villkor uppfylla i sin helhet. Belåning innebär vissa risker för Vitecs aktieägare. Bland annat skulle Vitec, vid kraftigt förändrade omständigheter på våra marknader, kunna få problem att teckna nya kreditfaciliteter och därmed behöva använda en större del av kassaflödet för räntebetalningar och amorteringar. Det skulle kunna påverka Vitec negativt.

Hantering av kapital

Riskhantering

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere. På samma sätt som andra företag i branschen bedömer koncernen kapitalet på basis av skuldsättningsgraden. Detta nyckeltal beräknas som nettoskuld dividerad med totalt kapital. Nettoskuld beräknas som total upplåning (omfattande posterna Kortfristig upplåning och Långfristig upplåning i koncernens balansräkning) med avdrag för likvida medel. Totalt kapital beräknas som Eget kapital i koncernens balansräkning plus nettoskulden.

Vitec har inte något absolut mått för skuldsättningsgraden men koncernens riktlinjer säger att skuldsättningen, med undantag för kortare tidsperioder, ej skall vara högre än att ytterligare finansiering kan uppbringas för att snabbt kunna agera på uppkomna investeringsmöjligheter.

Skuldsättningsgraden per 31 december 2018 respektive 2017 var som följer:

SKULDSÄTTNINGSGRAD, MKR

	2018-12-31	2017-12-31
Total upplåning	509	406
Avgår likvida medel	-235	-58
Nettoskuld	274	348
Totalt eget kapital	670	398
Summa kapital	944	746
Skuldsättningsgrad, %*	29	47

*Skuldsättningsgraden i flerårsöversikten i förvaltningsberättelsen är beräknat på annat sätt, se Nyckeltalsdefinitioner, sid. 105.

UTDELNING

	2018	2017
Utbetald utdelning uppgick till 1,10 kr per aktie (1,00)	32 823	29 397
Totalt skuldförda eller utbetalda utdelningar	32 823	29 397
För räkenskapsåret 2018 har styrelsen föreslagit en utdelning på 1,20 krona per aktie (1,10).		
Det sammanlagda beloppet av den föreslagna utdelningen är inte redovisad som en skuld per 31 december 2018 men förväntas regleras med balanserade vinstmedel i april 2019.	38 807	32 823
	38 807	32 823

Kreditrisk

Kundfordringar är förknippade med en viss kreditrisk. Vitecs affärsmodell innebär ofta förskottsbetalning och kreditkontroller. Vitec har ingen väsentlig koncentration av kreditrisker i sina kundfordringar. För de fall där Vitecs kunder inte kan betala sina fakturor i tid, eller överhuvudtaget, riskerar Vitec att drabbas av kreditförluster. Det kan inte garanteras att kreditförlusterna inte kommer att öka, vilket kan få negativ inverkan på Vitecs verksamhet, finansiella ställning och resultat. Den maximala exponeringen för kreditrisk motsvaras av koncernens redovisade värde för kundfordringar som per den 31/12 2018 uppgick till 201 297 tkr efter reserveringar för beräknade förluster. För ytterligare information beträffande kundfordringar hänvisas till not 9. Moderbolaget har inte några externa kreditrisker vid utgången av året.

Valutarisker

Valutarisker kan delas in i transaktionsexponering och omräkningsrisk. Vitecs verksamhet innebär, via ägande i utländska dotterbolag i Danmark, Finland och Norge samt via transaktioner i Vitec Energy AB, i viss utsträckning försäljning i olika valutor och därmed transaktionsexponering mot framförallt norska kronor, danska kronor och euro. Koncernen har inte gjort någon valutasäkring under 2018.

Omräkningsrisk uppkommer vid omräkning av dotterbolags resultat- och balansräkningar till svenska kronor från andra valutor. Eftersom dotterbolagen rapporterar i lokal valuta är koncernen exponerad för förändringar i valutakur-

ser vid konsolidering av dessa bolag. Förvärven av AcuVitec Oy, Autodata AS, Aloc A/S, Datamann A/S, Tietomitta Oy, Futursoft Oy, Plania AS, MV-Nordic A/S, Agrando AS och Cito IT A/S finansierades genom lån i lokal valuta för att minska omräkningsexponeringen.

Vid valutaomräkning av balansposter på balansdagen den 31 december 2018 har följande valutakurser använts:

NOK	1,0245
DKK	1,3760
EUR	10,2753

En förändring av utländska valutor med 5 % under 2018 skulle ha påverkat årets resultat och eget kapital med cirka 3,3 Mkr fördelat på NOK 0,8 Mkr, DKK 1,2 Mkr och euro 1,4 Mkr.

Ränterisk

Vitecs ränterisk för räntebärande tillgångar regleras genom att likvida medel placeras på så sätt att förfallotidpunkten för räntebindningen och placeringen matchar kända utflöden och/eller amorteringar av skulder. Långfristig finansiering sker genom lån i bank och finansieringsinstitut samt genom konvertibler. Räntan avseende lån i bank och finansieringsinstitut är rörlig medan ränta för konvertibler oftast är bunden i 180-dagars intervall eller undantagsvis fast. En förändring av räntan med 1 % i befintlig låneportfölj skulle påverka årets resultat och eget kapital med cirka 4,1 Mkr.

LÖPTIDSANALYS

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018	2017	2018	2017
Lång- och kortfristiga räntebärande skulder exklusive konvertibla skuldebrev (Kapitalbelopp)				
Inom 1 år efter balansdagen	5 620	30 863	5 620	30 556
Senare än 1 år men inom 3 år efter balansdagen	458 025	48 377	457 929	48 377
Senare än 3 år men inom 5 år efter balansdagen	1 451	5 936	1 451	5 936
Senare än 5 år efter balansdagen	4 329	282 133	4 329	282 133
Konvertibla skuldebrev (Kapitalbelopp)*				
Konvertibler senare än 1 år men inom 3 år efter balansdagen	39 828	38 789	39 828	38 789
Räntor **				
Inom 1 år efter balansdagen	12 924	7 780	12 922	7 780
Senare än 1 år men inom 3 år efter balansdagen	24 376	13 731	24 376	13 731
Senare än 3 år men inom 5 år efter balansdagen	132	12 544	132	12 544
Senare än 5 år efter balansdagen	462	904	462	904
Ej räntebärande skulder				
Inom 1 år efter balansdagen	12 254	27 773	10 632	26 121
Senare än 1 år men inom 3 år efter balansdagen	1 045	3 270	-	-
Summa kapital och räntor				
Inom 1 år efter balansdagen	30 798	66 416	29 174	64 457
Senare än 1 år men inom 3 år efter balansdagen	523 273	104 167	522 132	100 897
Senare än 3 år men inom 5 år efter balansdagen	1 583	18 480	1 583	18 480
Senare än 5 år efter balansdagen	4 790	283 037	4 790	283 037

*Ovanstående antaganden om kapitalbelopp baseras på att inga konverteringar sker.

**Ovanstående antaganden om räntebetalningar baseras på en genomsnittsränta på 2,64 % (1,96). Ränta på ej utnyttjad del i förvärvslånekredit ingår. Kapitalbelopp 53,3 Mkr, ränta 0,87 %.

NOT 12 EGET KAPITAL

Registrerat aktiekapital 2018-12-31 uppgår till 3 233 890 kr och omfattar aktier serie A 3 350 000 st. (33 500 000 röster) samt aktier serie B 28 988 900 st. (28 988 900 röster). Under räkenskapsåret har utdelning utbetalats med 1,10 kr/

aktie, totalt 32 822 790 kr. Föreslagen ej beslutad utdelning uppgår till 1,20 kr/aktie, totalt 38 806 680 kr. Utdelning redovisas som skuld efter det att årsstämman godkänt utdelningen.

TYPER AV AKTIER

	2018	2017
Aktier vid årets början		
A-aktier	3 350 000	3 500 000
B-aktier	26 488 900	25 896 690
Totalt vid årets början	29 838 900	29 396 690
Nyemission B-aktier	2 500 000	-
Omstäpling av A-aktier till B-aktier	-	-150 000
Omstäpling av A-aktier till B-aktier	-	150 000
Konvertering av skuldebrev B-aktier	-	442 210
Aktier vid årets slut	32 338 900	29 838 900

Aktier vid årets slut	2018	2017
A-aktier	3 350 000	3 350 000
B-aktier	28 988 900	26 488 900
Totalt vid årets slut	32 338 900	29 838 900

Förvaltningen av det egna kapitalet har som målsättning att säkerställa Vitecs finansiella stabilitet, hantera finansiella risker och säkra koncernens kort- och långsiktiga behov av kapital. Vitec ska ej, med undantag för kortare perioder, ha högre skuldsättning än att ytterligare finansiering kan uppbringas. Koncernens kapitalstruktur hanteras och justeras efter förändringar i de ekonomiska villkoren. Koncernen följer upp kapitalanvändningen med hjälp av olika nyckeltal, såsom

nettoskuld, avkastning på sysselsatt kapital och soliditet. Vitec har en utdelningspolicy som innebär att bolaget skall ha som målsättning att årligen utdela lägst 1/3 av resultatet efter skatt. Vid bedömning av utrymmet skall dock alltid hänsyn tas till bolagets finansieringsbehov, kapitalstruktur och ställning i övrigt. Vitec uppmuntrar medarbetare att bli aktieägare genom att emittera konvertibla skuldebrev. Se även förvaltningsberättelsen för ytterligare detaljer.

NOT 13 KASSAFLÖDE

FÖRÄNDRING AV SKULDER I FINANSIERINGSVERKSAMHETEN, KONCERNEN

	Långfristiga skulder till kreditinstitut		Kortfristiga skulder till kreditinstitut		Konvertibla skuldebrev	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017
INGÅENDE BALANS	336 129	339 396	31 180	30 340	38 789	13 786
Kassaflöde	91 905	44 280	-	-51 256	-	20 830
Ej kassaflödespåverkande förändringar:						
Valutakursförändringar	10 211	4 342	-	208	-	-
Finansiering förvärv	-	-	-	-	-	20 008
Konvertering	-	-	-	-	-	-13 994
Övrigt	-	-	-	-	1 039	-1 841
Omklassificering lång/kort	25 560	-51 889	-25 560	51 889	-	-
UTGÅENDE BALANS	463 805	336 129	5 620	31 180	39 828	38 789

FÖRÄNDRING AV SKULDER I FINANSIERINGSVERKSAMHETEN, MODERBOLAGET

	Långfristiga skulder till kreditinstitut		Kortfristiga skulder till kreditinstitut		Konvertibla skuldebrev	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017
INGÅENDE BALANS	335 822	338 941	31 180	30 340	38 789	13 786
Kassaflöde	92 116	44 442	-	-51 256	-	20 830
Ej kassaflödespåverkande förändringar:						
Valutakursförändringar	10 211	4 328	-	208	-	-
Finansiering förvärv	-	-	-	-	-	20 008
Konvertering	-	-	-	-	-	-13 994
Övrigt	-	-	-	-	1 039	-1 841
Omklassificering lång/kort	25 560	-51 889	-25 560	51 889	-	-
UTGÅENDE BALANS	463 709	335 822	5 620	31 180	39 828	38 789

NOT 14 MODERBOLAGET

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget följer årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget ska tillämpa samma redovisningsprinciper som koncernen så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

Det har inte skett några förändringar i moderbolagets redovisningsprinciper. Nedan framgår skillnaderna mellan moderbolagets och koncernens redovisningsprinciper.

- För moderbolaget redovisas en resultaträkning. För koncernen redovisas en rapport över totalresultatet. För moderbolaget används benämningarna balansräkning respektive kassaflödesanalys för de rapporter som i koncernen har titlarna rapport över finansiell ställning respektive rapport över kassaflöden. Resultaträkning och balansräkning är för moderbolaget uppställda enligt årsredovisningslagens scheman, medan rapporten över totalresultat, rap-

porten över förändringar i eget kapital och kassaflödesanalysen baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden. De skillnader mot koncernens rapporter som gör sig gällande i moderbolagets resultat- och balansräkningar utgörs främst av redovisning av eget kapital samt förekomsten av avsättningar som en egen rubrik i balansräkningen.

- Andelar i dotterföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden och villkorade köpeskillingar värderas utifrån sannolikheten att de kommer att utgå. I koncernredovisningen redovisas villkorade köpeskillingar till verkligt värde med värdeförändringar över resultatet. För moderbolaget inkluderas transaktionsutgifter i det redovisade värdet, vilket inte gäller för koncernen.
- I moderbolaget redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatt. I koncernen delas obeskattade reserver upp i uppskjuten skatt och eget kapital.
- Anteciperad utdelning från dotterföretag redovisas i de fall moderföretaget ensamt har rätt att besluta om utdelningens storlek.

NOT 14A INTÄKTER OCH KOSTNADER MELLAN KONCERNFÖRETAG

I moderbolagets nettoomsättning ingår fakturering till koncernföretag med 100 % (100), vilket i allt väsentligt avser fakturering för utförda tjänster i form av lokaler, datakommunikation och telefoni, ekonomisk rapportering, HR och

management/verksamhetsutveckling.

I moderbolagets kostnader ingår fakturering från koncernföretag med 0 % (2).

NOT 14B ANTECIPERAD UTDELNING

Moderbolaget har bokfört en fordran avseende anteciperad aktieutdelning från dotterbolagen. Denna uppgår totalt till 77,6 Mkr fördelat på: Vitec Capitek AB 4,0 Mkr, Vitec Energy AB 2,5 Mkr, Vitec Mäklarsystem AB 10,0 Mkr, ADservice scandinavia AB 1,7 Mkr, Vitec Fastighetssystem AB 0,9 Mkr,

Vitec Software AB 0,3 Mkr, 3L System AB 20,0 Mkr, Vitec Autodata AS 4,7 Mkr, Vitec Datamann A/S 2,9 Mkr, Vitec Futursoft Oy 18,5 Mkr, Vitec Tietomitta Oy 4,1 Mkr, Vitec Megler AS 6,1 Mkr och Vitec Plania AS 1,8 Mkr.

NOT 14C BOKSLUTSDISPOSITIONER

	2018	2017
Skillnad mellan bokförda avskrivningar och avskrivningar enligt plan	-19	-88
Erhållna koncernbidrag	28 500	5 000
Summa	28 481	4 912

NOT 14D OBESKATTADE RESERVER

	2018-12-31	2017-12-31
Skillnad mellan bokförda avskrivningar och avskrivningar enligt plan	2 448	2 429
Summa	2 448	2 429

NOT 14 E UPPSKJUTEN SKATT

Uppskjuten skatt 21,4 % (22) i moderbolagets obeskattade reserver uppgår till 524 tkr (534).

NOT 15 ANNAN INFORMATION

NOT 15A RESULTAT PER AKTIE

Resultat per aktie uppgick till 3,23 kr (2,70). Resultat per aktie efter utspädning uppgick till 3,22 kr (2,70). De finansiella

instrument som kan ge framtida utspädningseffekter utgörs i sin helhet av de konvertibla förlagslån som redovisas i not 9E.

	2018-12-31	2017-12-31
Resultat per aktie före utspädning	3,23	2,70
Resultat vid beräkning av resultat per aktie	96 920	79 426
Genomsnittligt antal aktier (vägt genomsnitt)	30 058 078	29 424 555
Resultat per aktie efter utspädning	3,22	2,70
Resultat vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	97 959	79 814
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	30 436 771	29 538 825

NOT 15B STÄLLDA SÄKERHETER, KONCERN OCH MODERBOLAG

Eventualförpliktelser

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av att en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir, eller när det finns ett åtagande som

härrör från inträffade händelser men som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet eller att åtagandets storlek inte kan beräknas med tillräcklig noggrannhet. Vitec har inga eventualförpliktelser.

STÄLLDA SÄKERHETER AVSEENDE EGNA SKULDER OCH AVSÄTTNINGAR

	Koncernen		Moderbolaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Företagsinteckningar	39 000	39 000	39 000	39 000
Aktier i dotterföretag	764 118	311 975	609 565	298 445
Summa	803 118	350 975	649 465	337 445

NOT 15C NÄRSTÅENDE

Det föreligger inga utestående lån, garantier eller borgensförbindelser från Vitec till förmån för styrelseledamöter, ledande befattningshavare eller revisorer i Vitec. Ingen av styrelseledamöterna, ledande befattningshavarna eller revisorerna i Vitec har haft någon direkt eller indirekt delaktighet i affärstransaktioner med Vitec som är eller var ovanlig till sin karaktär eller med avseende på villkor. Följande närstående-transaktioner redovisas.

- Ledande befattningshavare omfattas av konvertibelprogram i form av konvertibla förlagslån som tecknats på marknadsmässiga villkor. I pågående konvertibelprogram

1801 deltar följande ledande befattningshavare: Patrik Fransson 250 tkr, Lars Eriksson 250 tkr och Maria Kröger 250 tkr.

- Alla svenska bolag i koncernen hyr lokaler av moderbolaget genom sedvanliga hyresavtal. Samtliga bolag som hyr lokaler av moderbolaget ägs till 100 % av Vitec. Utöver lokalkostnader fakturerar moderbolaget intra group services.

NOT 16 HÄNDELSE EFTER BALANSDAGEN

Den 5 mars 2019 förvärvades samtliga aktier i det finska programvarubolaget Avoine Oy. Produkten riktar sig till idrottsföreningar och fackförbund i Finland. Programvaran levereras som Software as a Service (SaaS). Bolaget omsatte 29,4 Mkr med ett justerat EBITDA-resultat om 6,3 Mkr för räkenskapsåret 2018. Betalning sker kontant vid tillträdet.

Konsolidering sker från förvärvsdatum. Vid tidpunkten för denna rapportens offentliggörande finns inte några bokslut som

kan ligga till grund för en detaljerad beskrivning av förvärvet. Av denna anledning lämnas ingen information om förvärvade fordringars verkliga värde samt förvärvade tillgångar och skulder. Tillkommande poster i en detaljerad förvärvsanalys bedömer vi vara produkträttigheter, varumärken och goodwill. Goodwill bedöms vara hänförlig till förväntad lönsamhet, komplettering av kompetensbehov samt förväntade synergieffekter i form av gemensam utveckling av våra produkter.

Förslag till vinstdisposition

TILL ÅRSSTÄMMANS FÖRFOGANDE STÅR FÖLJANDE VINSTMEDEL:

Balanserad vinst	176 111 745
Överkursfond	321 312 036
Årets resultat	68 656 138
	566 079 919

STYRELSEN FÖRESLÅR ATT VINSTMEDLEN DISPONERAS ENLIGT FÖLJANDE:

Till aktieägare utdelas 1,20 kr per aktie	38 806 680
I ny räkning överförs till överkursfond	321 312 036
I ny räkning överförs	205 961 203
	566 079 919

Med hänvisning till ovanstående och vad som i övrigt kommit till styrelsens kännedom är styrelsens bedömning att en allsidig bedömning av bolagets och koncernens ekonomiska ställning medför att utdelningen är försvarlig med hänvisning till de krav som verksamhetens art, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital samt bolagets och koncernverksamhetens konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Koncernredovisningen respektive årsredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder respektive god

redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen respektive moderbolaget ger en rättvisande översikt över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. Årsredovisningen och koncernredovisningen har, som framgår i not 1, godkänts för utfärdande av styrelsen den 18 mars 2019. Koncernens rapport över totalresultat och rapport över finansiell ställning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 10 april 2019.

Umeå den 18 mars 2019

Crister Stjernfelt
Styrelsens ordförande

Anna Valtonen
Styrelseledamot

Birgitta Johansson-Hedberg
Styrelseledamot

Jan Friedman
Styrelseledamot

Kaj Sandart
Styrelseledamot

Lars Stenlund
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 19 mars 2019

PricewaterhouseCoopers AB
Niklas Renström
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig

Revisionsberättelse

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vitec Software Group AB (publ) för år 2018 med undantag för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 36-44. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 30-99 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte bolagsstyrningsrapporten på sidorna 36-44. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget samt rapporten över resultat och rapporten över finansiell ställning för koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets och koncernens revisionsutskott i enlighet med revisorsförordningen (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Vår revisionsansats

Revisionens inriktning och omfattning

Vitec har en uttalad tillväxtstrategi där tillväxten i huvudsak sker genom förvärv av mogna programvarubolag inom Norden. Genom förvärven tillförs Vitec bl.a. kundrelationer samt etablerade varumärken och programvaror specifika för en viss bransch. Företagsledningen arbetar löpande med att identifiera och utvärdera lämpliga förvärvsobjekt utifrån en tydligt definierad kravprofil. Per bokslutsdagen den 31 december 2018 bestod koncernen av 37 dotterbolag fördelade på 7 segment. Av dotterbolagen är det fem bolag som redovisar en omsättning överstigande 70 miljoner kronor och

dess fem dotterbolag svarar för knappt 55 % av koncernens omsättning. Vitecs affärsmodell bygger till stor del på försäljning av abonnemangsavtal som intäktsavräknas linjärt över kontraktslängden, s.k. repetitiva intäkter. 2018 uppgick andelen repetitiva intäkter till 73 procent av koncernens redovisade omsättning.

Utöver de fem större dotterbolagen har koncernrevisionen i år omfattat moderbolaget Vitec Software Group AB samt större dotterbolag i Sverige och Finland motsvarande en täckning på ca 75 procent av koncernens externa omsättning. I tillägg till detta är samtliga bolag i koncernen med extern omsättning föremål för lagstadgad revision som utförs i anslutning till koncernrevisionen.

Vi utformade vår revision genom att fastställa väsentlighetsnivå och bedöma risken för väsentliga felaktigheter i de finansiella rapporterna. Vi beaktade särskilt de områden där verkställande direktören och styrelsen gjort subjektiva bedömningar, till exempel viktiga redovisningsmässiga uppskattningar som har gjorts med utgångspunkt från antaganden och prognoser om framtida händelser, vilka till sin natur är osäkra. Liksom vid alla revisioner har vi också beaktat risken för att styrelsen och verkställande direktören åsidosätter den interna kontrollen, och bland annat övervägt om det finns belägg för systematiska avvikelser som givit upphov till risk för väsentliga felaktigheter till följd av oegentligheter.

Vi anpassade vår revision för att utföra en ändamålsenlig granskning i syfte att kunna uttala oss om de finansiella rapporterna som helhet, med hänsyn tagen till koncernens struktur, redovisningsprocesser och kontroller samt den bransch i vilken koncernen verkar.

Väsentlighet

Revisionens omfattning och inriktning påverkades av vår bedömning av väsentlighet. En revision utformas för att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida de finansiella rapporterna innehåller några väsentliga felaktigheter. Felaktigheter kan uppstå till följd av oegentligheter eller fel. De betraktas som väsentliga om enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användarna fattar med grund i de finansiella rapporterna.

Baserat på professionellt omdöme fastställde vi vissa kvantitativa väsentlighetstal, däribland för den finansiella rapportering som helhet. Med hjälp av dessa och kvalitativa överväganden fastställde vi revisionens inriktning och omfattning och våra granskningsåtgärders karaktär, tidpunkt och omfattning, samt att bedöma effekten av enskilda och sammantagna felaktigheter på de finansiella rapporterna som helhet.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Särskilt betydelsefullt område

Förvärv

Under det gångna året har Vitec förvärvat fyra stycken bolag i Sverige, Norge och Danmark.

För varje rörelseförvärv upprättar företagsledningen en förvärvsanalys där mellanskillnaden mellan nettotillgångarna i det förvärvade bolaget och köpeskillingen fördelas på identifierade immateriella tillgångar i det förvärvade bolaget. Immateriella tillgångar i de förvärvade bolagen utgörs av produkträttigheter, kundrelationer varumärke. Övervärden som inte kan hänföras till immateriella tillgångar redovisas som goodwill.

För att bestämma värdet på de identifierade immateriella tillgångarna behöver företagsledningen göra bedömningar samt tekniskt komplexa beräkningar baserat på uppskattningar och prognoser om de förvärvade bolagens framtida utveckling. Kundrelationer och produkträttigheter skrivs till skillnad från goodwill och varumärken av över deras förväntade livslängd. En felaktig fördelning av övervärden i förvärvsanalysen kan därmed få en väsentlig påverkan på de finansiella rapporterna.

Företagsförvärv är komplexa till sin natur och redovisningen av dessa är beroende av hur förvärvsavtalet utformas och innehåller betydande uppskattningar från ledningen, varför vi har bedömt upprättandet av förvärvsanalys vara ett särskilt betydelsefullt område i vår revision.

För ovan angivna redovisningsprinciper hänvisar vi er till sid. 75-78 samt not 1 i Årsredovisningen för 2018.

Hur vår revision beaktade det särskilt betydelsefulla området

Vi har granskat och utvärderat förvärvsanalysen med särskilt fokus på hur företagsledningen identifierat goodwill och övriga immateriella tillgångar som varumärke och produkträttigheter.

Detta har vi bl.a. gjort genom att vidta nedanstående granskningsåtgärder:

- Inhämtat förvärvsavtalen och utvärderat avtalsvillkoren i dessa ur ett redovisningsperspektiv.
- Bekräftat betald köpeskillning mot bankkonto-utdrag.
- Granskat bolagets metoder och antaganden för att identifiera immateriella tillgångar som produkträttigheter, varumärken och goodwill samt fördelningen av övervärden till dessa.
- Bekräftat förvärvsrelaterade kostnader mot underliggande fakturor.
- Verifierat den degressiva modellen för avskrivningar mot historiska produktlivscyklar.
- Utifrån väsentlighet bekräfta att ändamålsenliga upplysningar om förvärvet lämnas i årsredovisningen.

Nedskrivningsprövning

I koncernens balansräkning redovisas förvärvsrelaterade övervärden och goodwill till ett värde av 861 MSEK.

Goodwill och förvärvsrelaterade övervärden motsvarar skillnaden mellan värdet på nettotillgångar och erlagd köpeskillning vid ett förvärv. Till skillnad från övriga anläggningstillgångar sker det inte några avskrivningar av goodwill och varumärken utan dessa prövas årligen för nedskrivning eller när det finns en indikation på nedskrivningsbehov. Övriga förvärvsrelaterade anläggningstillgångar skrivs av över den beräknade nyttjandeperioden.

Prövningen, och därmed redovisade värden är beroende av styrelsens och ledningens bedömningar och antaganden bl.a. om tillväxt och framtida lönsamhet samt diskonteringsränta. Framtida händelser och ny information kan förändra dessa bedömningar och uppskattningar och det är därför särskilt viktigt för företagsledningen att löpande utvärdera om värdet på de förvärvsrelaterade immateriella tillgångarna kan motiveras med beaktande av ny information och förhållanden. Företagsledningens beräkning av tillgångarnas nyttjandevärde är baserad på nästkommande års budget och prognoser för de efterföljande fyra åren. En närmare beskrivning av dessa antaganden framgår av not 8.

Nedskrivningsprövningar innehåller naturligt ett större inslag av uppskattningar och bedömningar från företagsledningen, varför vi har bedömt detta som ett särskilt betydelsefullt område i vår revision. För ovan angivna redovisningsprinciper hänvisar vi er till sid. 82-84 samt not 1 i Årsredovisningen för 2018.

I vår revision har vi ägnat särskilt fokus av hur företagsledningens prövning av nedskrivningsbehov. Vi har bl.a. vidtagit nedanstående granskningsåtgärder:

- Utvärderat Vitecs process för att pröva goodwill för nedskrivning.
- Granskat hur företagsledningen identifierat kassagenererande enheter och jämfört denna med hur Vitec följer upp goodwill internt.
- Utvärderat rimligheten i gjorda antaganden och genomfört känslighetsanalyser för förändrade antaganden.
- Jämfört beräknat nyttjandevärde med börsvärde per den 31 december 2018.
- Utvärderat ledningens prognosförmåga genom att jämföra tidigare gjorda prognoser mot faktiskt utfall.
- Utifrån väsentlighet bekräftat att tillräckliga notupplysningar lämnas i årsredovisningen.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-29 och 105-107. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och den verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut

som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vitec Software Group AB (publ) för år 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och den verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon för-

summelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget

- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 36–44 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Vår granskning har skett enligt FAR:s uttalande RevU 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta

innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionsssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB, Torsgatan 21, 1139 97 Stockholm, utsågs till Vitec Software Group AB:s (publ) revisor av bolagsstämman den 23 april 2018 och har varit bolagets revisor sedan 6 maj 2015.

Stockholm den 19 mars 2019
PricewaterhouseCoopers AB

Niklas Renström
Auktoriserad revisor

Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagsstämman i Vitec Software Group AB (publ), org.nr. 556258-4804

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2018 på sidorna 14–23 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en

revision enligt International Standards on Auditing och god revisionsssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Stockholm den 19 mars 2019
PricewaterhouseCoopers AB

Niklas Renström
Auktoriserad revisor

Nyckeltalsdefinitioner

I denna årsredovisning hänvisas till ett antal finansiella mått som inte definieras enligt IFRS, s. k. alternativa nyckeltal enligt ES-MA:s riktlinjer. Dessa mått förser ledningen och investerare med betydelsefull information för att analysera trender i bolagets affärsverksamhet. De alternativa nyckeltalen är inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. De är tänkta att komplettera, inte ersätta, finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. Nyckeltal som presenteras i flerårsöversikten på sidan 45 definieras enligt följande:

Icke IFRS nyckeltal	Definition	Beskrivning av användande
Repetitiva intäkter	Återkommande, avtalsbaserade intäkter där det inte existerar någon direkt koppling mellan vår arbetsinsats och avtalat pris. Avtalat belopp faktureras vanligtvis i förskott och intäkten avräknas under avtalsperioden.	Nyckeltal för styrning av den operativa verksamheten.
Andel repetitiva intäkter	Repetitiva intäkter i förhållande till nettoomsättning.	Nyckeltal för styrning av den operativa verksamheten.
Tillväxt	Utveckling av företagets nettoomsättning i förhållande till samma period föregående år.	Används till att följa företagets omsättningsutveckling.
Tillväxt i repetitiva intäkter	Utveckling av repetitiva intäkter i förhållande till samma period föregående år.	Nyckeltal för styrning av den operativa verksamheten.
Organisk tillväxt i repetitiva intäkter	Utveckling av företagets repetitiva intäkter, exklusive under perioden förvärvade bolag, i förhållande till samma period föregående år.	Används till att följa företagets omsättningsutveckling och förflyttning mot repetitiva intäkter
Vinsttillväxt hänförligt till moderbolagets ägare	Utveckling av företagets resultat efter skatt i förhållande till samma period föregående år.	Används till att följa företagets vinstutveckling.
Vinstmarginal	Periodens resultat efter skatt i förhållande till nettoomsättning.	Används till att följa företagets vinstutveckling.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.	Används till att följa företagets vinstutveckling.
EBITDA	Periodens resultat före finansnetto, skatt och avskrivningar.	Visar företagets rörelseresultat före avskrivningar och räntor.
Soliditet	Eget kapital, inklusive eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande, i förhållande till balansomslutningen.	Måttet visar företagets finansiella stabilitet.
Soliditet efter full konvertering	Eget kapital samt konvertibla förlagslån i förhållande till balansomslutningen.	Måttet visar företagets finansiella stabilitet.
Skuldsättningsgrad	Genomsnittliga skulder i förhållande till genomsnittligt eget kapital och innehav utan bestämmande inflytande.	Måttet visar företagets finansiella stabilitet.
Genomsnittligt eget kapital	Genomsnitt av periodens eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare och föregående periods eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare.	Underliggande mått som används för beräkning av andra nyckeltal.
Avkastning på sysselsatt kapital	Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital. Sysselsatt kapital definieras som balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder och uppskjuten skatt.	Måttet visar företagets lönsamhet. Anger företagets lönsamhet i förhållande till externt finansierat kapital och eget kapital.
Avkastning på eget kapital	Redovisat resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare.	Måttet visar företagets lönsamhet och är ett mått på det egna kapitalets förräntning.
Omsättning per anställd	Nettoomsättning i förhållande till medeltal antal anställda.	Används för att bedöma företagets effektivitet.
Förädlingsvärde per anställd	Rörelseresultat med tillägg för avskrivningar och personalkostnader i förhållande till medelantalet anställda.	Används för att bedöma företagets effektivitet.
Personalkostnad per anställd	Personalkostnader i förhållande till medelantalet anställda	Nyckeltal för att mäta effektiviteten i den operativa verksamheten.
Medelantal anställda	Genomsnittligt antal anställda i koncernen under räkenskapsåret.	Underliggande mått som används för beräkning av andra nyckeltal.

JEK (Justerat eget kapital per aktie)	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till antalet emitterade aktier på bokslutsdagen.	Måttet visar eget kapital per aktie på balansdagen.
Kassaflöde per aktie	Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital i förhållande till genomsnittligt antal aktier.	Används till att följa företagets utveckling av kassaflöde mätt per aktie.
Antalet aktier efter utspädning	Genomsnittligt antal aktier under perioden med tillägg för antal aktier som tillkommer efter full konvertering av konvertibler.	Underliggande mått som används för beräkning av andra nyckeltal.
IFRS nyckeltal	Definition	Beskrivning av användande
Vinst per aktie	Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier under perioden.	IFRS-nyckeltal
Vinst per aktie efter utspädning	Resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare med tillägg för räntekostnader avseende konvertibla förlagslån, i förhållande till genomsnittligt antal aktier efter utspädning.	IFRS-nyckeltal

Beräkningar

Organisk tillväxt i repetitiva intäkter

Förutsättningar:

- 1) Bara affärsenheter som har varit i Vitec Software Group i 12 månader ingår
- 2) Valutakorrigerings har gjorts genom att använda Riksbankens genomsnittliga valutakurs för 2017. Den kursen har använts för 2018 och 2017 och därmed har valutaeffekten eliminerats.

	Lokal valuta			SEK	
Repetitiva intäkter fördelat per land	2018	2017	Valutakurs	2018	2017
Danmark, DKK	90,3	81,7	1,29	116,9	105,7
Sverige, SEK	210,0	196,6	1,00	210,0	196,6
Norge, NOK	138,6	140,3	1,03	143,1	144,9
Finland, EUR	15,5	14,2	9,63	149,2	136,7
Summa valutajusterade repetitiva intäkter				619,3	584,0

Organisk tillväxt i repetitiva intäkter

6 %

Formel $((\text{Repetitiva intäkter 2018}) \cdot \text{Riksbankens genomsnittliga valutakurs 2017}) / ((\text{Repetitiva intäkter 2017}) \cdot \text{Riksbankens genomsnittliga valutakurs 2017})$

Genomsnittligt antal aktier (vägt genomsnitt)	Antal dagar	Antal aktier	Viktat värde
Antal aktier årets början	339	29 838 900	27 713 389
2018 12 06 Nyemission	26	32 338 900	2 303 593
Genomsnittligt antal aktier			30 016 982
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	Antal dagar	Antal aktier	Viktat värde
Antal aktier årets början	339	29 838 900	27 713 389
2018 12 06 Nyemission	26	32 338 900	2 303 593
Utspädning konvertibel personal	338	200 288	185 472
Utspädning konvertibel MV	365	234 317	234 317
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning			30 436 771
Resultat vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning			
Årets resultat			96 920
Räntekostnader konvertibla förlagslån			1 039
			97 959

Aktieägarinformation

Vår hemsida vitecsoftware.com är den främsta kanalen för information till aktieägare och aktiemarknad. Där publicerar vi finansiell information, och övrig information som kan vara kurspåverkande, omedelbart efter offentliggörandet.

Finansiell kalender

Årsstämma	2019-04-10
Delårsrapport januari-mars	2019-04-10
Delårsrapport januari-juni	2019-07-11
Delårsrapport januari-september	2019-10-17
Delårsrapport januari-december	2020-02-13



Om du har frågor är du välkommen att kontakta mig.

Patrik Fransson, Investor Relations

patrik.fransson@vitecsoftware.com

+46 76 942 85 97

Investerarinformation på vitecsoftware.com

På vitecsoftware.com finns det möjlighet att beställa en pre-numeration via e-post av våra pressmeddelanden. Där finns även information inför våra bolagsstämmor och mycket mer.



