

EJ FÖR PUBLICERING, DISTRIBUTION ELLER OFFENTLIGGÖRANDE, DIREKT ELLER INDIREKT, I ELLER TILL USA, AUSTRALIEN, BELARUS, HONG KONG, JAPAN, KANADA, NYA ZEELAND, RYSSLAND, SCHWEIZ, SINGAPORE, ELLER SYDAFRIKA, ELLER I NÅGOT ANNAT LAND DÄR PUBLICERINGEN, DISTRIBUTIONEN ELLER OFFENTLIGGÖRANDET SKULLE VARA OTILLÅTEN ELLER KRÄVA REGISTRERING ELLER ANDRA ÅTGÄRDER. VÄNLIGEN SE "VIKTIG INFORMATION" I SLUTET AV DETTA PRESSMEDDELANDE.

## **WS WESPORTS GROUP AVSER ATT NOTERA BOLAGETS AKTIER**

**WS WeSports Group AB (publ) ("WeSports", "Koncernen" eller "Bolaget"), Nordens ledande specialistgrupp inom sport- och fritidsutrustning, meddelar avsikten att genomföra ett erbjudande av Bolagets aktier till allmänheten i Sverige och till institutionella investerare i Sverige och internationellt ("Erbjudandet") samt att ansöka om upptagande till handel av aktierna på Nasdaq First North Premier Growth Market i Stockholm (tillsammans med Erbjudandet, "Noteringen"). Erbjudandet förväntas bestå av både nyemitterade och befintliga aktier i Bolaget.**

WeSports är Nordens ledande specialistgrupp inom sport- och fritidsutrustning. Bolaget äger och utvecklar starka produktvarumärken, onlinedestinationer, fysiska butiker och distributörer med fokus på att erbjuda högkvalitativ utrustning för såväl elitidrottare som den aktive entusiasten. WeSports har marknadsledande positioner inom de mest attraktiva sportkategorierna som exempelvis cykel, fitness, löpning, hockey, innebandy, skidor och outdoor. För tolv månadersperioden som avslutades den 30 september 2025 uppgick WeSports nettoomsättning till 2,8 miljarder SEK och justerad EBITA till 146 MSEK, motsvarande en justerad EBITA-marginal på 5,1 procent.[1] Under tolv månadersperioden och i samband med Noteringen har WeSports ingått avtal att förvärva eller genomfört fyra förvärv[2], där vissa varit konsoliderade under delar av perioden och andra inte konsoliderade. Den illustrativa tillkommande effekten från dessa förvärv uppgår till cirka 0,8 miljarder i nettoomsättning och cirka 53 MSEK i justerad EBITA under tolv månadersperioden som avslutades den 30 september 2025.

Styrelsen och ledningen för WeSports bedömer att Noteringen utgör ett strategiskt viktigt steg i Bolagets fortsatta långsiktiga tillväxtresa. Noteringen förväntas främja Bolagets tillväxtambitioner genom att bredda ägarbasen, skapa ökad tillgång till både den svenska och internationella kapitalmarknaden samt tillföra kapital för förvärv och affärsutveckling. Vidare bedöms en notering på Nasdaq First North Premier Growth Market bidra till ökad synlighet för Bolaget och dess verksamhet, samt stärka relationer till kunder, samarbetspartners, medarbetare, investerare och andra nyckelintressenter.

**Ted Sporre, VD för WS WeSports Group:**

*"WeSports är väl positionerat för att fortsätta växa, både organiskt och genom förvärv. Vårt fokus ligger fortsatt på att skapa långsiktigt värde genom att stärka vår närvaro inom de mest attraktiva sportkategorierna. Den planerade noteringen stödjer vår strategi och vårt finansiella mål om att nå 10 miljarder kronor i nettoomsättning, och vi är redan väl på väg mot vårt lönsamhetsmål om en justerad EBITA-marginal på 7–8 procent på medellång sikt", säger Ted Sporre, vd för WS WeSports Group.*

**Johan Ryding, styrelseordförande för WS WeSports Group:**

*"WeSports har utvecklats från en utmanare till en marknadsledare inom flera sportkategorier i Norden. Vår stabila tillväxt och starka lönsamhet visar styrkan i vår affärsmodell. Med den planerade noteringen kommer vi att etablera en ännu starkare plattform för att fortsätta vår tillväxtresa och stärka vår långsiktiga marknadsposition", fortsätter Johan Ryding, styrelseordförande för WS WeSports Group.*

**Om WS WeSports Group**

WeSports är Nordens ledande specialistgrupp inom sport- och fritidsutrustning. Bolaget äger och utvecklar starka produktvarumärken, onlinedestinationer, fysiska butiker och distributörer med fokus på att erbjuda högkvalitativ utrustning för såväl elitidrottare som den aktive entusiasten. WeSports är ett snabbväxande och lönsamt bolag som har en marknadsledande position inom flera attraktiva sportkategorier som exempelvis cykel, fitness, löpning, hockey, innebandy, skidor och outdoor. Försäljningen bedrivs i Bolagets dotterbolag som verkar med separata varumärken i respektive sportkategori i syfte att tydliggöra den starka specialistkompetensen. Respektive dotterbolag består av team med en hög nivå av autonomi som är experter på sin sport vilket säkerställer den genuina specialistkompetens som kännetecknar WeSports. Som koncern blir man därmed en multi-specialist som drar nytta av både den mindre specialistens fördelar och den större gruppens skala. WeSports har sitt huvudkontor i Malmö och Koncernen hade i genomsnitt 436 anställda under räkenskapsåret 2024.

WeSports grundades 2019 med målet att utveckla specialistkategorin och utbudet inom sporthandeln och därigenom hjälpa fler människor leva aktiva liv. Filosofin hos grundarna, som inkluderar Mikael Olander, Martin Edblad, Peter Rosvall och Niklas Hammar, var att bygga en koncern som skapar en marknadsledande position, sportkategori för sportkategori, genom att kombinera specialistens sortimentsdjup och expertis med Koncernens skalfördelar. Grundarna identifierade ett tydligt marknadsgap: konsumenter efterfrågade mer avancerad sportutrustning än vad de stora kedjorna kunde erbjuda, samtidigt som lokala specialistbutiker hade kompetensen men saknade resurser för att växa. Resan inleddes med förvärvet av Cykelkraft, Sveriges ledande onlinedestination för cyklar, vilket lade grunden för strategin att etablera starka positioner inom varje utvald sportkategori.

WeSports tillväxt drivs i hög utsträckning organiskt genom geografisk expansion, sortimentsutveckling, satsningar på e-handel och ett kontinuerligt arbete med att stärka egna och kontrollerade produktvarumärken. Parallellt genomförs förvärv av ledande specialistaktörer, vilka därefter vidareutvecklas inom ramen för Koncernen. Affärsmodellen bygger på att dotterbolagen behåller sin entreprenörsanda och expertis, samtidigt som de får tillgång till Koncernens resurser, infrastruktur och skalfördelar. Detta skapar starka förutsättningar för långsiktig och lönsam tillväxt.

Inom varje sportkategori är strategin att bygga en ledande specialistposition genom ett oöverträffat sortiment, hög expertis, vertikal integration och en betydande andel egna och kontrollerade produktvarumärken. Kombinationen av en stark e-handelsnärvaro och selektiv närvaro av butiker skapar ett attraktivt kunderbjudande med hög tillgänglighet.

### **Erbjudandet i sammandrag**

Om Bolaget väljer att genomföra Noteringen avses Erbjudandet att riktas till allmänheten i Sverige och till institutionella investerare i Sverige och utomlands. Erbjudandet till institutionella investerare kommer enbart att lämnas till vissa institutionella investerare utanför USA med stöd av Regulation S enligt den vid var tid gällande U.S. Securities Act från 1933 ("**U.S. Securities Act**").

Erbjudandet förväntas bestå av både nyemitterade aktier som erbjuds av Bolaget och försäljning av befintliga aktier. Bolaget avser att använda emissionslikviden från Erbjudandet till att accelerera tillväxten, främst i form av att finansiera selektiva plattforms- och/eller tilläggsförvärv, men även i mindre grad till tillväxtprojekt inom befintliga bolag i Koncernen.

DNB Asset Management, Handelsbanken Fonder samt Svea Bank (tillsammans "**Cornerstone-investerarna**") har, med förbehåll för vissa sedvanliga villkor, åtagit sig att förvärva aktier i Erbjudandet till ett totalt belopp om cirka 150 MSEK till ett marknadsvärde för Bolagets aktier efter Erbjudandet om upp till cirka 2 300 MSEK.

Medgrundaren Mikael Olander, WeSports största aktieägare och styrelseledamot, kommer inte att sälja några aktier i Erbjudandet. De befintliga aktierna förväntas tillhandahållas av andra befintliga aktieägare i Bolaget (de "**Säljande Aktieägarna**"). I samband med Erbjudandet avser de Säljande Aktieägarna, styrelseledamöter, ledande befattningshavare och vissa andra aktieägare att ingå sedvanliga lock-up-åtaganden med sedvanliga undantag. Lock-up-perioden för styrelseledamöter och ledande befattningshavare i WeSports är 360 dagar. Lock-up-perioden är 90 dagar för vissa aktieägare som äger en (1) procent eller mindre, och 180 dagar för aktieägare som äger mer än en (1) procent, efter Erbjudandet. Därutöver kommer Bolaget att åta sig att inte emittera några nya aktier under en period om 360 dagar efter IPO:n, med sedvanliga undantag, utan skriftligt medgivande från DNB Carnegie Investment Bank AB (publ) ("**DNB Carnegie**").

Nasdaq Stockholm AB har bedömt att WeSports uppfyller gällande noteringskrav på Nasdaq First North Premier Growth Market och kommer att godkänna en ansökan från Bolaget om upptagande till handel av Bolagets aktier på Nasdaq First North Premier Growth Market under förutsättning att vissa villkor uppfylls. Beroende på marknadsförhållanden förväntas Noteringen genomföras under det fjärde kvartalet av 2025. Fullständiga villkor, anvisningar och instruktioner för Erbjudandet kommer att inkluderas i det prospekt som förväntas publiceras av Bolaget innan Erbjudandet. Prospektet kommer, om det publiceras, att finnas tillgängligt på Bolagets webbplats <https://wesportsgroup.com/>.

## **WeSports styrkor och konkurrensfördelar**

### *Ledande marknadspositioner inom de mest attraktiva kategorierna för sport- och fritidsutrustning*

WeSports har genom en differentierad strategi etablerat sig som en ledande aktör inom de sportkategorier Bolaget bedömer som mest attraktiva, kategorier som kännetecknas av ett stort antal utövare, fragmenterad konkurrens och hög andel utrustningsförsäljning jämfört med övrigt sortiment. Dessa kategorier innefattar bland annat cykling, fitness, löpning, outdoor, skidåkning, hockey och innebandy.

### *Specialistfokus med expertis och sortiment som överträffar de större sportkedjorna*

Genom att kombinera specialistens sortimentsdjup och expertis med skala har WeSports skapat en svårkopierad marknadsposition. Till skillnad från generella återförsäljare, som erbjuder ett sortiment omfattande många sporter men med få produkter inom varje sport, profilerar sig WeSports genom djup specialistkompetens inom Bolagets utvalda kategorier samt ett djupare produktsortiment inom respektive kategori. Jämfört med de större sportkedjorna erbjuder WeSports exempelvis 19 gånger djupare sortiment inom cykel och sex gånger djupare inom längdskidåkning.[3] Som anekdotiskt bevis till WeSports nischade kompetens har Bolagets anställda även vunnit sammanlagt 129 medaljer i nationella och internationella sportmästerskap. Bolagets specialistfokus ligger väl i linje med den underliggande utvecklingen på marknaden där konsumenter i allt större utsträckning efterfrågar kvalitet, kunskap och ett fördjupat produktsortiment. Specialistpositionen är differentierad genom att erbjuda ledande varumärken, unika produktserier och en kundupplevelse som är svår att replikera för bredare detaljhandelskedjor.

### *Stor och fragmenterad marknad med potential för konsolidering*

Marknaden för sport- och fritidsutrustning är fragmenterad och består av ett stort antal små och medelstora aktörer, ofta med stark lokal närvaro men begränsade resurser för vidare expansion. Marknaden kännetecknas därmed av en tydlig long-tail-struktur och fragmenteringen innebär en stor möjlighet för fortsatt konsolidering och aktiv förvärvsagenda.

WeSports har utvecklat en förvärvsdriven strategi som bygger på att identifiera, förvärva och vidareutveckla välpositionerade bolag inom Bolagets utvalda sportkategorier. Sedan starten har Koncernen genomfört ett stort antal förvärv och visat en stark förmåga att integrera nya verksamheter i den gemensamma plattformen.

#### *Beprövad och skalbar affärsmodell för att driva kategoridominans*

WeSports har utvecklat en skalbar och decentraliserad affärsmodell, vilken ämnar till att bygga kategoridominerande bolag inom respektive sportkategori samt driva organisk expansion och förvärvsbaserad tillväxt. Ambitionen är att inom Koncernen samla ledande specialister och entreprenörer som driver starka bolag inom sina respektive nischer. WeSports bolag behåller operativ självständighet med fokus på sina respektive sportkategorier. Detta säkerställer att viktiga affärsbeslut tas nära kunden, samtidigt som Koncernen tillför skalfördelar utefter respektive entreprenörs behov. Genomsyrande för organisationen är också en operationell disciplin där stort fokus läggs på effektivisering på både koncern- och bolagsnivå. För att bibehålla gemensamma incitament, samt sänka risken för WeSports, behåller entreprenörerna också ägarandelar i samband med förvärven. Genom att kombinera kunddestinationer med kontroll över produktvarumärken och distribution skapas förutsättningar för högre marginaler, stabilare intäktsflöden och effektivare produktutveckling – något som enskilda aktörer har svårt att uppnå på egen hand.

#### *Hög och lönsam historisk tillväxt – organisk tillväxt som överträffat marknaden varje år, kombinerat med en tydlig förvärvsstrategi*

Sedan starten har WeSports uppvisat en stark finansiell utveckling, präglad av både hög tillväxt och god lönsamhet. Den årliga genomsnittliga tillväxttakten ("CAGR") uppgår till 28 procent sedan 2021. Koncernens justerade EBITA-marginal uppgick till 5,1 procent under de senaste tolv månaderna per den 30 september 2025 och uppgick för räkenskapsåret 2024 till 4,7 procent.[4] Kombinationen av en förvärvsdriven strategi, en skalbar affärsmodell och effektiv kostnadsstyrning har resulterat i en stabil intäktstillväxt och förbättrade marginaler. Den finansiella historiken visar på Bolagets förmåga att framgångsrikt integrera nya verksamheter, realisera synergier och samtidigt upprätthålla lönsamhet. WeSports är väl positionerade för fortsatt expansion, både genom organisk tillväxt och ytterligare förvärv. Bolagets kombination av tillväxt och lönsamhet är också en viktig konkurrensfördel i en bransch där många aktörer antingen har svårigheter att växa eller att driva lönsamma verksamheter.

#### *Väl definierad strategi för fortsatt tillväxt och marginalförbättring*

WeSports har en tydligt definierad affärsplan för att fortsätta växa både organiskt och genom förvärv samt för att stärka lönsamheten. Den organiska tillväxten förväntas drivas av flera initiativ, däribland geografisk expansion inom Norden, ökad korsförsäljning, förbättrad sortiments- och lagerstyrning samt ett ökat fokus på prissättning och merförsäljning. Bolaget ser även betydande möjligheter inom B2B-försäljning samt har initiativ för att ytterligare förbättra marknadsförings- och konverteringsinsatser. Lönsamhetsförbättringar förväntas främst genereras genom en ökad

andel egna och kontrollerade varumärken, stärkt förhandlingsposition gentemot leverantörer, effektivare logistik- och lagerhantering samt förbättrad operativ hävstång inom försäljnings- och administrationskostnader.

### Utvald historisk finansiell information

Följande tabell presenterar utvalda nyckeltal för Koncernen avseende räkenskapsåren 2024-2022 samt delårsinformation för perioden 1 januari – 30 september 2025 (med jämförelsesiffror för motsvarande period 2024). Nyckeltalen har inte reviderats eller översiktligt granskats om inte annat anges.

|                            | 1 januari - 30 september |         | 1 januari - 31 december |         |         |
|----------------------------|--------------------------|---------|-------------------------|---------|---------|
| MSEK (om ej annat anges)   | 2025                     | 2024    | 2024                    | 2023    | 2022    |
| Nettoomsättning[5]         | 2 171,6                  | 1 670,1 | 2 342,9                 | 1 740,5 | 1 586,6 |
| Försäljningstillväxt, %    | 30,0                     | e.t     | 34,6                    | 9,7     | 42,6    |
| Organisk tillväxt, %       | 23,5                     | e.t.    | 16,1                    | 1,8     | 19,0    |
| Bruttoresultat             | 762,1                    | 622,5   | 830,6                   | 626,7   | 518,2   |
| Bruttomarginal, %          | 35,1                     | 37,3    | 35,4                    | 36,0    | 32,7    |
| Rörelseresultat (EBIT)[6]  | 82,0                     | 59,8    | 24,3                    | -25,5   | -76,2   |
| Justerad EBIT              | 131,6                    | 95,9    | 95,5                    | 48,5    | 33,1    |
| Justerad EBIT-marginal, %  | 6,1                      | 5,7     | 4,1                     | 2,8     | 2,1     |
| Justerad EBITA             | 142,9                    | 105,8   | 109,3                   | 56,4    | 39,4    |
| Justerad EBITA-marginal, % | 6,6                      | 6,3     | 4,7                     | 3,2     | 2,5     |

För niomånadersperioden som avslutades den 30 september 2025 uppgick WeSports nettoomsättning till cirka 2,7 miljarder SEK proforma och justerad EBITA till 180 MSEK proforma, motsvarande en justerad EBITA-marginal på 6,7 procent.[7]

### Finansiella mål och utdelningspolicy

Styrelsen har antagit följande finansiella mål och utdelningspolicy:

- **Nettoomsättningstillväxt:** Uppnå en nettoomsättning om 10 miljarder SEK senast år 2031, genom årlig genomsnittlig organisk tillväxt om cirka 10 procent och resterande genom förvärv.
- **Lönsamhet:** Gradvis förbättra lönsamheten för att uppnå en justerad EBITA-marginal om 7–8 procent på medellång sikt.

- **Kapitalstruktur:** Nettoskuld i förhållande till LTM EBITDAaL i spannet 1–2x, med flexibilitet för strategiska aktiviteter.
- **Utdelningspolicy:** När det fria kassaflödet överstiger tillgängliga investeringar i lönsam tillväxt, och målet för kapitalstruktur är uppfyllt, ska överskottet delas ut till aktieägarna.

*WeSports finansiella mål och utdelningspolicy som anges ovan utgör framåtriktad information. De finansiella målen baseras på ett antal uppskattningar och antaganden relaterade till bland annat utvecklingen av WeSports bransch, verksamhet, resultat och finansiella ställning och är föremål för risker och osäkerheter vilka kommer att beskrivas mer utförligt i prospektet som förväntas offentliggöras av WeSports med anledning av Erbjudandet.*

### Rådgivare

DNB Carnegie är Sole Global Coordinator och Joint Bookrunner. Danske Bank A/S, Danmark, Sverige Filial och ABG Sundal Collier AB är Joint Bookrunners. Baker McKenzie är legal rådgivare till Bolaget och White & Case är legal rådgivare till Global Coordinator och Joint Bookrunners.

### För mer information, vänligen kontakta:

Ted Sporre, VD  
Telefon: +46 73 709 23 88  
E-post: [ted.sporre@wesportsgroup.com](mailto:ted.sporre@wesportsgroup.com)

### Viktig information

Detta pressmeddelande utgör inte ett erbjudande om att avyttra eller en uppmaning att köpa värdepapper utgivna av WS WeSports Group AB (publ) ("**WeSports**" eller "**Bolaget**") i någon jurisdiktion där ett sådant erbjudande eller försäljning vore otillåten.

Ett erbjudande av de värdepapper som omnämns i detta pressmeddelande kommer att ske genom ett prospekt. Detta pressmeddelande är inte ett prospekt enligt Europaparlamentets och rådets förordning (EU) 2017/1129 av den 14 juni 2017 om prospekt som ska offentliggöras när värdepapper erbjuds till allmänheten eller tas upp till handel på en reglerad marknad, och om upphävande av direktiv 2003/71/EG (tillsammans med eventuella relaterade genomförandeförordningar och delegerade förordningar, "**Prospektförordningen**") och har inte blivit godkänt av någon regulatorisk myndighet i någon jurisdiktion. Ett prospekt kommer att upprättas i samband med Erbjudandet och publiceras av Bolaget på Bolagets hemsida. Investerare bör inte investera i värdepapper som omnämns i detta pressmeddelande annat än på grundval av den information som finns i det ovannämnda prospektet.

I varje EES-medlemsstat, annan än Sverige, Finland, Danmark och Norge, riktar sig detta pressmeddelande endast till kvalificerade investerare i den medlemsstaten enligt Prospektförordningens definition.

Innehållet i detta pressmeddelande har upprättats av, Bolaget och Bolaget är ensamt ansvarig för dess innehåll. Informationen i detta pressmeddelande utgör endast bakgrundsinformation och gör därmed inte anspråk på att vara fullständig eller komplett. Ingen bör, oavsett anledning, förlita sig på informationen i detta pressmeddelande eller på dess exakthet, korrekthet eller fullständighet.

Detta pressmeddelande och informationen häri får inte distribueras i eller till USA. Detta pressmeddelande utgör inte ett erbjudande att sälja, eller en uppmaning till ett erbjudande att köpa, värdepapper i USA. Värdepapper som omnämns häri har inte registrerats och kommer inte att registreras enligt den vid var tid gällande U.S. Securities Act från 1933 ("**Securities Act**") och får inte erbjudas eller säljas i USA utan registrering eller tillämpligt undantag från, eller i en transaktion som inte omfattas av, registreringskraven enligt Securities Act. Det finns ingen avsikt att registrera några värdepapper som omnämns häri i USA eller att lämna ett offentligt erbjudande av sådana värdepapper i USA.

I Storbritannien distribueras och riktas detta dokument, och annat material avseende värdepapperen som omnämns häri, endast till, och en investering eller investeringsaktivitet som är hänförlig till detta dokument är endast tillgänglig för och kommer endast att kunna utnyttjas av, "**kvalificerade investerare**" (i betydelsen i den brittiska versionen av förordning (EU) 2017/1129 som är en del av brittisk lagstiftning genom European Union (Withdrawal) Act 2018) som är (i) personer som har professionell erfarenhet av verksamhet som rör investeringar och som faller inom definitionen av "**professionella investerare**" i artikel 19(5) i den brittiska Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 ("**Ordern**"); eller (ii) personer med hög nettoförmögenhet som avses i artikel 49(2)(a)-(d) i Ordern (alla sådana personer benämns gemensamt "**relevanta personer**"). En investering eller en investeringsåtgärd som detta pressmeddelande avser är i Storbritannien enbart tillgänglig för relevanta personer och kommer endast att genomföras med relevanta personer. Personer som inte är relevanta personer ska inte vidta några åtgärder baserat på detta pressmeddelande och inte heller agera eller förlita sig på det.

Offentliggörande, publicering eller distribution av detta pressmeddelande kan i vissa jurisdiktioner vara föremål för restriktioner enligt lag och personer i de jurisdiktioner där detta pressmeddelande har offentliggjorts eller distribuerats bör informera sig om och följa sådana legala restriktioner.

#### **Framåtriktade uttalanden**

Detta pressmeddelande kan innehålla uttalanden, även avseende Bolagets finansiella och operativa mål på medellång till lång sikt, som är, eller kan anses vara, "framåtblickande uttalanden". Dessa framåtriktade uttalanden kan identifieras genom användning av framåtriktad terminologi, inklusive termerna "förutsätter", "tror", "anser", "uppskattar", "förutser", "bör",

"uppskattar", "förutser", "förväntar", "kan", "kommer", "planerar", "schemalägger", "potentiell", "prognostiserar", "skulle kunna", "såvitt känt" eller, i varje enskilt fall, negationer därav eller andra variationer eller jämförbar terminologi, eller genom diskussioner om strategi, planer, mål, framtida händelser eller avsikter. Framåtblickande uttalanden kan komma att skilja sig väsentligt från faktiska utfall. All framåtriktad information häri återspeglar Bolagets aktuella syn på framtida händelser, men är föremål för risker avseende framtida utfall och andra risker, osäkerheter, eventualiteter och antaganden som rör Bolagets verksamhet, resultat, finansiella ställning, likviditet, framtidsutsikter, tillväxt eller strategier. Framåtriktade uttalanden lämnas endast per dagen för detta pressmeddelande. Var och en av Bolaget, dess aktieägare, Joint Bookrunners och deras respektive närstående bolag fränsäger sig uttryckligen skyldigheten eller åtagandet att uppdatera, se över eller revidera något framåtriktat uttalande i detta pressmeddelande, vare sig till följd av ny information, framtida utveckling eller på annat sätt.

Informationen i detta pressmeddelande eller i något av de dokument som rör Noteringen kan inte användas som en vägledning för framtida resultat.

Joint Bookrunners agerar uteslutande för Bolaget och ingen annan i samband med något erbjudande av Bolagets aktier. De kommer inte att betrakta någon annan person som sina respektive kunder i förhållande till något erbjudande av Bolagets aktier och kommer inte att vara ansvariga gentemot någon annan än Bolaget för att tillhandahålla det skydd som ges till deras respektive kunder eller för att tillhandahålla rådgivning i förhållande till något erbjudande av Bolagets aktier, innehållet i detta pressmeddelande eller någon transaktion, överenskommelse eller annan fråga som avses häri. Ingen av Joint Bookrunners eller något av deras respektive dotterbolag, närstående bolag eller någon av deras respektive styrelseledamöter, tjänstemän, anställda, rådgivare, agenter, samarbetspartners eller någon annan enhet eller person accepterar något som helst ansvar för, eller gör någon utfästelse, garanti eller åtagande, uttryckligt eller underförstått, avseende sanningen, riktigheten, fullständighet eller skälighet av informationen eller åsikterna i detta pressmeddelande (eller huruvida någon information har utelämnats från detta pressmeddelande) eller någon annan information hänförlig till koncernen, dess dotterbolag eller intressebolag, oavsett om den är skriftlig, muntlig eller i visuell eller elektronisk form, och oavsett hur den har överförts eller gjorts tillgänglig, eller för någon som helst förlust som uppkommer genom användning av detta pressmeddelande eller dess innehåll eller som på annat sätt uppkommer i samband därmed. Följaktligen friskriver sig Joint Bookrunners, i den utsträckning som tillåts enligt tillämplig lag, från allt ansvar, oavsett om det uppkommer på grund av skadestånd eller avtal, eller som de på annat sätt kan anses ha med anledning av detta pressmeddelande och/eller något sådant uttalande.

#### Information till distributörer

Enbart för att uppfylla de krav på produktstyrning som ingår i: (a) Europaparlamentets och rådets direktiv 2014/65/EU om marknader för finansiella instrument, i dess ändrade lydelse ("**MiFID II**"); (b) artiklarna 9 och 10 i Kommissionens delegerade direktiv (EU) 2017/593, som kompletterar MiFID II; och (c) nationella genomförandeåtgärder (tillsammans "**MiFID II:s produktstyrningskrav**"), samt för att friskriva sig från allt utomobligatoriskt, inomobligatoriskt

eller annat ansvar som någon "tillverkare" (i den mening som avser enligt MiFID II:s produktstyrningskrav) annars kan omfattas av, har Bolagets värdepapper som omfattas av Erbjudandet varit föremål för en produktgodkännandeprocess som har fastställt att sådana värdepapper är: (i) lämpliga för en målmarknad bestående av icke-professionella investerare och investerare som uppfyller kriterierna för professionella kunder och godtagbara motparter, såsom definierat i MiFID II; och (ii) lämpliga för distribution genom alla distributionskanaler som tillåts enligt MiFID II ("**Målmarknadsbedömningen**"). Oaktat Målmarknadsbedömningen bör "distributörer" (vid tillämpning av MiFID II:s produktstyrningskrav) notera följande: priset på Bolagets värdepapper kan sjunka och investerare kan förlora hela eller delar av sin investering; Bolagets värdepapper erbjuder ingen garanterad inkomst och inget kapitalskydd; och en investering i Bolagets värdepapper är förenlig endast med investerare som inte behöver en garanterad inkomst eller kapitalskydd, som (antingen ensamma eller tillsammans med en lämplig finansiell eller annan rådgivare) kan utvärdera fördelarna och riskerna med en sådan investering och som har tillräckliga resurser för att kunna bära eventuella förluster som kan uppstå till följd därav. Målmarknadsbedömningen påverkar inte tillämpningen av eventuella avtalsmässiga, legala eller regulatoriska försäljningsrestriktioner i samband med Erbjudandet.

Målmarknadsbedömningen utgör, för undvikande av missförstånd, inte (a) en ändamålsenlighets- eller lämplighetsbedömning i den mening som avses i MiFID II eller (b) en rekommendation till någon investerare eller grupp av investerare att investera i, förvärva, eller vidta någon annan åtgärd avseende Bolagets aktier.

Enbart i syfte att uppfylla produktstyrningskraven i kapitel 3 i FCA Handbook Product Intervention and Product Governance Sourcebook ("**UK Product Governance Requirements**"), och med friskrivning från allt ansvar, oavsett om det härrör från skadestånd, avtal eller annat, som en "tillverkare" (i enlighet med UK Product Governance Requirements) annars kan ha med avseende på detta, har värdepapperna i Erbjudandet varit föremål för en produktgodkännandeprocess som har fastställt att Bolagets värdepapper är (i) förenliga med en slutmålgrupp bestående av icke-professionella investerare och investerare som uppfyller kriterierna för professionella kunder och kvalificerade motparter, var och en definierad i punkt 3 i FCA Handbook Conduct of Business Sourcebook; och (ii) lämpliga för distribution genom alla tillåtna distributionskanaler ("**Målmarknadsbedömningen för Storbritannien**"). Oaktat den brittiska

målmarknadsbedömningen bör "distributörer" (i enlighet med de brittiska produktstyrningskraven) notera att: priset på Bolagets värdepapper kan sjunka och investerare kan förlora hela eller delar av sin investering; Bolagets värdepapper erbjuder ingen garanterad inkomst och inget kapitalskydd; och en investering i Bolagets värdepapper är endast förenlig med investerare som inte behöver en garanterad inkomst eller kapitalskydd, som (antingen på egen hand eller tillsammans med en lämplig finansiell eller annan rådgivare) kan utvärdera fördelarna och riskerna med en sådan investering och som har tillräckliga resurser för att kunna bära eventuella förluster som kan uppstå till följd därav. Målmarknadsbedömningen i Storbritannien påverkar inte tillämpningen av några avtalsmässiga, legala eller regulatoriska försäljningsrestriktioner i förhållande till Erbjudandet. Vidare noteras att, oaktat den brittiska målmarknadsbedömningen, kommer Joint Bookrunners endast att förmedla investerare som uppfyller kriterierna för professionella kunder och godkända motparter. Målmarknadsbedömningen i Storbritannien utgör, för undvikande av missförstånd, inte (a) en ändamålsenlighets- eller lämplighetsbedömning i den

mening som avses i kapitel 9A respektive 10A i FCA Handbook Conduct of Business Sourcebook, eller (b) en rekommendation till någon investerare eller grupp av investerare att investera i, förvärva, eller vidta någon annan åtgärd avseende Bolagets värdepapper. Varje distributör är ansvarig för att genomföra sin egen målmarknadsbedömning avseende Bolagets aktier i Storbritannien och för att besluta om lämpliga distributionskanaler.

Varje distributör är ansvarig för att genomföra sin egen målmarknadsbedömning avseende Bolagets värdepapper och för att fastställa lämpliga distributionskanaler.

Bolaget kan besluta att inte genomföra Noteringen och det finns därför ingen garanti för att Noteringen kommer att ske. Investerare bör inte basera sitt finansiella beslut på detta pressmeddelande. Förvärv av investeringar som detta pressmeddelande avser kan utsätta en investerare för en betydande risk att förlora hela det investerade beloppet.

[1] Den finansiella informationen avseende de senaste tolv månaderna per den 30 september 2025 har hämtats från Koncernens redovisnings- och rapporteringssystem och har inte reviderats eller granskats av Bolagets revisor.

[2] De förvärvade bolagen inkluderar Thevea Brands Group AB, Sportmaster AS (ej konsoliderade under perioden) samt How Soon Is Now Holding AB och SkiCom Sweden AB (konsoliderade sedan Q2 2025).

[3] Baserat på Bolagets jämförelse av uppgifter på konkurrenters hemsidor per september 2025 genom en jämförelse av särskilda produktserier (SKU:er) inom cyklar, träningsutrustning, längdskidor och hockeyklubbor.

[4] Den finansiella informationen avseende de senaste tolv månaderna per den 30 september 2025 har hämtats från Koncernens redovisnings- och rapporteringssystem och har inte reviderats eller granskats av Bolagets revisor.

[5] Nyckeltalet har översiktligt granskats avseende perioden 1 januari – 30 september 2025 samt motsvarande period 2024 och reviderats för räkenskapsåren 2024, 2023 samt 2022.

[6] Nyckeltalet har översiktligt granskats avseende perioden 1 januari – 30 september 2025 samt motsvarande period 2024 och reviderats för räkenskapsåren 2024, 2023 samt 2022.

[7] Den finansiella proformainformationen ämnar till att illustrera effekten av hur WeSports förvärv av How Soon Is Now Holding AB, SkiCom Sweden AB, Skatertown ApS, Sportmaster AS och Thevea Brands Group AB, samt finansieringen av dessa, skulle ha påverkat Koncernens resultaträkning för perioden 1 januari 2025 till 30 september 2025 om transaktionerna hade ägt rum den 1 januari 2024. Den finansiella proformainformationen har upprättats för illustrativa ändamål och kan skilja sig från Koncernens faktiska resultat och ska inte ses som en prognos eller indikation på Koncernens faktiska resultat.