

FasciaClinics International AB

Kvartalsrapport

Q4 2024

Det här är FasciaClinics

För de som vill må bra

FasciaClinics hjälper människor som vill må bra genom behandling med patenterad utrustning och metodik baserad på vetenskap och beprövad erfarenhet.

Idag kommer tusentals människor till Fasciaklinikerna varje månad för att förbättra hållning och balans, öka rörlighet och avslappning, samtidigt som de lär sig hantera stress.

Franchisesystem inom hälsa

Affärsmodellen är franchise, där slutkonsumenten köper behandling, näringstillskott och medlemskap. Franchisetagarna får hjälp med att driva och expandera sin verksamhet.

FasciaClinics är ett modernt techföretag med expertis inom kundresor, som använder systematiserade processer för marknadsföring, försäljning, kundvård,

rekrytering och administration. Franchise är en bevisad skalbar affärsmodell, både nationellt och internationellt.

Vad vi vill

Vi tror att det finns potential för en ny standard inom välmående. Vi tror att människor som mår bra behandlar andra människor bättre och att välbefinnande skapar en positiv spiral som leder till ett bättre samhälle.

Vilka vi är

FasciaClinics är baserat i Sverige och driver verksamheten nationellt under varumärket Fasciaklinikerna genom ett helägt dotterbolag. FasciaClinics är en spin-off från Fascia Innovation, ett bolag som drivs av familjen Bohlin sedan 2011 med visionen att hjälpa människor förstå sin potential genom kunskap om kroppen på ett enkelt sätt.

Vår vision är att vara det första människor tänker på när de vill må bra

Höjdpunkter fjärde kvartalet

- Omsättning 5 908,6 Tkr
- Kassaflöde 897,6 Tkr
- EBITDA på 521,4 Tkr

Nyckeltal	Q4 2024	Q4 2023	Halvår 2024	Halvår 2023	Helår 2024	Helår 2023
Soliditet	52,70%	49,63%	43,50%	56,50%	52,70%	49,60%
Omsättning (Tkr)	5 908,6	3 951,9	9 899,6	7 322,3	20 442,5	15 523,0
EBITDA (Tkr)	521,4	1 722,6	172,3	686,7	1 101,7	2 032,2



Ökat intresse under Q4

FasciaClinics kan bli ett av världens första noterade bolag inom fascia

Ivar Bohlin

Cheif Executive Officer

Axel Bohlin

Cheif Strategy Officer

A photograph of two men in dark suits and light blue shirts standing outdoors. The man on the left has a beard and is looking directly at the camera. The man on the right is also looking at the camera. The background is a blurred outdoor setting with trees.

Varför börsnotering 2025?

1. PR/UPPMÄRKSAMHET:

- Ökad kännedom ger ökad försäljning på klinikerna & större intresse för att starta franchise

2. UPPKÖP & KONVERTERING AV KLINIKER:

- Förenkla transaktion vid uppköp av befintliga behandlingskliniker med bra lägen som konverteras till Fasciakliniker. Strategi för snabb tillväxt och ökad marknadsandel i ex AniCura.

3. ETT AV BÖRSENS FÖRSTA BOLAG INOM FASCIA

- Stort, växande internationellt intresse för fascia. Underlättar för internationella investerare.

Under Q4 2024 har intresset för fascia, fasciabehandling och FasciaClinics ökat såväl i Sverige som internationellt. Vi kan under 2025 bli ett av världens första noterade bolag med fokus på fascia och nu finns alla förutsättningar för internationell etablering och ett stort genomslag.

Förberedelser inför IPO på Nasdaq First North

I Q4 fortsatte förberedelserna inför FasciaClinics börsintroduktion. Tillsammans med Grant Thornton har koncernen granskats och redovisningsrutiner förfinats för att klara framtida kravställning. I samband med detta flyttades samtliga immateriella tillgångar från dotterbolaget till moderbolaget till bokfört värde, vilket medför en revidering av Q3.

Trots påverkan på resultatet anser vi att lägre värderade tillgångar underlättar den framtida börsintroduktionen. I december anslöt Fredrik Ekblom, tidigare VD för Nordnet Pensionsförsäkring, som rådgivare i noteringsförberedelserna. Hans kompetens, nätverk och erfarenhet ger oss en strategisk fördel i processen.

Stort internationellt intresse för FasciaClinics

Den engelska versionen av Fasciaguidens dokumentär, där FasciaClinics medverkar, nådde över 630 000 visningar i Q4, med växande internationellt intresse för fascia och fasciabehandling.

Konkret intresse har kommit

från bl.a. Tyskland, Spanien, Indonesien och Sydkorea, och samtal om etablering i Tyskland och Spanien samt det strategiska arbetet med internationalisering har intensifierats.



Över 100 nya aktieägare i FasciaClinics

Inför noteringen behöver Fascia Innovation Sweden AB minska sitt innehav i bolaget och har därför erbjudit bl.a. kunder och partners att köpa secondaries till en värdering på 120 MSEK. Intresset har varit stort och över 100 personer köpte aktier för drygt 2,8 MSEK, vilket innebär att FasciaClinics nu har över 350 aktieägare.

Massivt genomslag för Fascia-vårdguiden

I Q4 hade fasciaclinics.com 346 000 organiska besökare, jämfört med 180 000 i Q3 och 103 000 i Q2. Det omfattande arbetet med Fascia-vårdguiden gav resultat vid Googles stora uppdatering i september. Fasciaclinics.com ses nu som en ledande svensk auktoritet, vilket gynnar även oss internationellt.

Fascia i mainstream-media ökar genomslag

Den första artikeln om fascia i någon av de stora tidningarna publicerades den 4 november i SvD, en vecka efter att SVTs Fråga Doktorn tagit upp fascia. Senare i november skrev bl a Breakit och Hippioson om moderbolaget Fascia Innovations köp av horsetech-bolaget Ridesum. Att det pratas om fascia i media förväntas stärka såväl legitimitet som kännedom, och är ett bra komplement till word of mouth och digital närvaro.

Resultat av en långsiktig strategi

Konceptet heter FasciaClinics av en anledning och i Q4 2024 börjar vi se resultatet av positioneringen som en ledande röst inom fascia, såväl i Sverige genom klinikerna som internationellt genom samarbetet med Fasciaguiden. Arbetet med Fascia-vårdguiden som inleddes 2022 hade som mål att öka kännedom och legitimitet, samtidigt som marknadsföringskostnader på sikt skulle minska. När fler och fler människor världen över börjar söka på fascia så är det hos oss de hamnar. Det internationella intresset att starta kliniker är organiskt. Frågan är vad som händer när vi lanserar siten på fler språk och öppnar för ansökningar. Våren 2022 hade sökordet fasciabehandling färre än 100 sökningar per månad – idag är det fler än 3000 per månad. Vi har bara börjat skörda frukten av Fascia-vårdguiden.

A man with short brown hair and a light beard, wearing a white polo shirt, is smiling slightly and looking towards the camera. He is positioned on the right side of the frame. In the background, to the left, is a laboratory setting with a white shelf. On the shelf, there is a black and orange microscope. The background is softly blurred, showing more of the lab environment and a window with light coming through.

VDn har ordet

Det överlägset bästa kvartalet i Fasciaklinikernas historia

Försäljningsrekord, positiv trend och stort intresse för nya kliniker

Försäljningsrekord för franchisetagarna

Den positiva trenden från Q3 accelererade i Q4, med stigande omsättning varje månad. Omsättning per klinik, antal medlemmar, intäkter från tillskott och genomsnittligt pris per behandling nådde rekordnivåer. Arbetet som inleddes i Q3 med förenklad ekonomistyrning, säljcoaching och mer regelbunden uppföljning har gett resultat. När franchisetagare enkelt kan se vad som krävs för att nå sina mål ökar både omsättning och lönsamhet – samtidigt som det underlättar för nya kliniker.

Starkt kvartal för fasciashop.se

Försäljningen av närings tillskott ökade med 45% jämfört med föregående kvartal. Den ökade efterfrågan var oväntad och ett flertal produkter sålde slut inför julkampanjerna. Intresset för Fasciashop är större än någonsin, och andelen återkommande kunder ökar. Den positiva trenden väntas fortsätta, och vid årsskiftet gjordes stora inköp för att säkra tillgången under Q1 2025.

Ökat intresse för att starta klinik i Sverige

Efter att ha startat sex kliniker 2022 och 13 under 2023 var det en missträkning att endast öppna fyra nya 2024. Trenden vände i december, då fler ansökningar kom in på några veckor än under hela året. I början av Q1 har förköpsavtal tecknats med fyra nya kliniker. Under året har konceptet klarnat, och utmaningarna har tvingat såväl franchisetagare som franchisegivare att växla upp.

Kliniker i Sverige	Q4	Q3	Q2	Q1
Antal kliniker	18	16	17	18
Omsättning (Tkr)	5 746	3 979	4 091	4 418
Närings-tillskott (Tkr)	441	214	162	278
Medlemskap (Tkr)	258	220	188	36
Snitt/klinik (Tkr)	325	289	249	250

Ändrad vision, prisjustering & medlemskap

I Q4 2023 togs tre strategiska beslut som förväntades ha stor påverkan på klinik- verksamheten och som skulle innebära ett omfattande förändringsarbete för hela kedjan.

1. Att ändra visionen från att hjälpa de som har ont till att hjälpa de som vill må bra
2. Justera pris från 980 kr till 1250 kr
3. Införa medlemskap & stärka kundrelationer

Med facit i hand så har visionsändringen förenklat kommunikationen och lett till att antalet besök per kund per år har ökat – samtidigt vi minskat risken att gå i konflikt med befintliga vårdgivare.

Prisjusteringen öppnade upp för att ansluta Fasciaklinikerna till Benify, Epassi mfl utan att behöva tumma på franchisetagarnas marginaler. Medlemskapet innebär en återkommande intäkt för klinikerna och öppnar upp för framtida abonnemangstjänster.

Ivar Bohlin

Cheif Executive Officer

Chief Strategy Officer

**Internationell
etablering
genom fascia,
skalbara system
& med hjälp av AI**



Kan vi starta FasciaClinics i Indonesien? Varför inte!

När jag fick frågan i augusti blev jag konfunderad. Det var en seriös aktör, med lokal, kapital och rätt kontakter, men Indonesien var långt ifrån vår topp-5 lista på länder att först expandera konceptet till. Men om vi nu kan leverera utrustning och utbildning, och har ett system som funkar globalt, varför inte?

Vad krävs för att etablera FasciaClinics?

I sin enklaste form är FasciaClinics ett rum, där en utbildad terapeut tar emot en kund och genomför en behandling enligt en tydlig process med patenterad utrustning – och ett system som sköter alla processer och flöden som får rummet att fungera. Utrustningen går att skicka över hela världen och under Q1 2024 strömlinjeformades utbildningen för att snabbt lära upp ny personal. Det som kvarstår för etablering är att hitta rätt person med rätt drivkraft – och själva systemet.

Fasciafilmen – ett oväntat rekryteringsverktyg

Som redaktör för *Fasciaguiden* har jag fått otaliga mejl från läsare och lyssnare som beskriver hur samtalen om fascia hjälper dem att sätta ord på något de alltid känt men inte kunnat uttrycka. För många blir fascia en passion, en nyfikenhet, ett utforskande – och för vissa en ny livsriktning. Nästan alla franchisetagare började sin resa med ett intresse för fascia, och nu börjar det hända även internationellt. Hundratusentals människor har nu sett den engelska dokumentärfilmen *"Fascia – kroppens nätverk utan början och slut"*. En av dem skickade i Q4 en formell ansökan om att öppna 1000 kliniker i Tyskland. Två av dem inreder en lokal i Spanien, en annan vill starta i Indonesien och innan jul hade vi ett möte med ett Sydkoreansk kooperativ som undrade om vi kunde starta redan under våren. Varför? Filmen satte ord på saker de känt, det kändes rätt, som något värt att sprida och jobba för.

Skalbart system & AI underlättar etablering

Traditionell franchise är byggd för skalbarhet genom färdiga processer och decentraliserat ansvar. För att underlätta etablering har vi 2024 påbörjat ett systembyte för att hantera annonsering, marknadsföring, bokning, betalning, kundvård och ekonomistyrning globalt. Samtidigt utvecklar vi AI-baserad översättning av allt innehåll, inklusive Fascia-vårdguiden, till över 170 språk. Med ny teknik kan även video översättas, vilket gör att vi kan återanvända material och anpassa budskap för lokala marknader. Se oss prata tyska, spanska och koreanska på fasciaclinics.com/sprak.



Den digitala spridningen av information om fascia och konceptet väntas öka det internationella intresset från partners, franchisetagare, terapeuter och slutkunder.

Vårt mål är att FasciaClinics ska vara ett koncept som kan starta i Tyskland, Spanien, Indonesien, Sydkorea – i princip vilket land som helst. Snabbt, smidigt, effektivt och med hög kvalitet.

Fokus 2025 är internationell expansion – och vi har alla förutsättningar att lyckas.

Axel Bohlin

Chief Strategy Officer

Fjärde kvartalet 2024

Företagets historiska utveckling

FasciaClinics International AB (publ) är ett svenskt företag med säte i Sollentuna. Företaget bildades 2021 som ett dotterbolag till Fascia Innovation Sweden AB och tog samtidigt över ägandeskapet över Fasciaklinikerna by Atlasbalans AB.

FasciaClinics-koncernen

Koncernen består av moderbolaget FasciaClinics International AB, 559328-3988 och det helägda dotterbolaget Fasciaklinikerna by Atlasbalans AB, 556874-1952. Dotterbolaget som bedriver franchiseverksamheten i Sverige och har två helägda dotterbolag, Fasciaklinikerna Norrort AB, 559331-0609, samt FK Uppsala AB 559449-3446, som bedriver klinikverksamhet i Sollentuna respektive Uppsala. Moderbolagets kärnverksamhet är förvaltning, utveckling och licensiering av FasciaClinics franchisesystem

Transaktioner som har elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och orealiserade vinster eller förluster som härrör från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i upprättande av koncernredovisningen. Vid upprättande av balansräkning den 31 december 2024 fanns koncernskulder i moderbolaget om totalt 1 525,3 Tkr avseende dotterbolaget.

Ekonomisk utveckling

Under fjärde kvartalet 2024, uppgick FasciaClinics rörelseomsättning till 5 908,6 Tkr. Alla rörelseintäkter avser behandlingar, näringsstillskott och medlemskap och faktureras i kronor. Koncernens kostnader består främst av

material och varor, personalkostnader samt avskrivningar. Kostnaderna ökar jämfört med tidigare år som en naturlig del av den tillväxt som skett.

Rörelseresultat

Driftsresultatet konsoliderat för FasciaClinics uppgår fjärde kvartalet 2024 till -107,9 Tkr och resultatet efter finansiella poster var -149,6 Tkr. EBITDA för perioden var 521,4 Tkr.

Kassaflöde och finansiering

Anläggningstillgångar består primärt av balanserade utgifter för utvecklingen av franchisesystemet och uppgick till 11 786,1 Tkr. Omsättningstillgångar består av varulager till ett värde av 1 149,6 Tkr, kortfristiga skulder uppgår till 1534,7 Tkr och Kassa och banktillgångar för koncernen uppgick den 31 december till 897,6 Tkr.

Materiella och immateriella tillgångar

För materiella och immateriella tillgångar har en avskrivningstid på 5 år tillämpats. Materiella tillgångar uppgick vid periodens slut till 95,3 Tkr och immateriella tillgångar 11 661 Tkr.

Varulager

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde. Kostnaden för varulager beräknas genom tillämpningen av först in, först ut metoden (FIFO). Varulagrets värde vid Q4 uppgick till 1 149,6 Tkr.

Hyra

Företaget hyr en kombinerad kontors- och behandlingslokal i Sollentuna. Utöver denna lokal hyrs även en kliniklokal i Uppsala. FasciaClinics har tecknat ett hyresavtal med Fascia Innovation.

Anställda

Den 31 december 2024 hade koncernen 5 anställda. Av dessa var inga anställda i moderbolaget utan 1 anställd i dotterbolaget Fasciaklinikerna, 2 i dotterbolaget Fasciaklinikerna Norrort och 2 i dotterbolaget FK Uppsala.

Risk och osäkerheter

Den viktigaste risk- och osäkerhetsfaktorer för ett uppstarts företag är tillväxttakten. Osäkerhet kring inflation och höjda hyror påverkar förmågan hos franchisetagare att växa både i antalet behandlingsrum och anställda. Ledningen övervakar och utvärderar regelbundet alla risker som kan uppstå som inflation, stigande energipriser eller internationell instabilitet. (För ytterligare information om företagets viktigaste riskfaktorer, se det informationsdokument som publiceras i samband med noteringen på börsen.)

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan moderbolaget och dess dotterbolag uppstår naturligt i verksamheten när t.ex lokaler och vissa resurser delas mellan företagen. De koncerntransaktioner har främst gällt fakturering av royalties, franchiseavgifter, hyror och tjänster som delas mellan företagen. Under fjärde kvartalet uppgick moderbolagets totala koncerninterna intäkter till 284,1 Tkr. Förutom ovanstående har det inte skett några andra betydande transaktioner under kvartalet.

Bokslutet i sammandrag för fjärde kvartalet.

Kvartalsbokslutet per den 31 december 2024 har upprättats i enlighet med Svenska bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 årsredovisning och koncernredovisning (K3). De sammanfattande finansiella rapporterna inkluderar inte all den information och de offentliggöranden som krävs i årsredovisningens uttalande. Koncernens funktionella valuta och rapportering är svenska kronor (SEK). Alla belopp, om inte annat anges, är närvarande i tusen kronor, Tkr.

Nya och ändrade redovisningsprinciper

Inga nya eller förändrade redovisningsprinciper har haft effekt på redovisningen för perioden.

Efterföljande händelser

Under perioden mellan periodens slut och utfärdandet av denna rapport har inga väsentliga händelser har inträffat.

Aktieägarinformation

Bolaget har 531 977 aktier utestående. Alla aktier har lika rättigheter och är fritt överlåtbara. Den 31 december hade FasciaClinics 279 aktieägare där en aktieägare ägde mer än 10% vardera av aktierna. Under Q1 har ytterligare aktieägare tillkommit och idag har FasciaClinics totalt 354 aktieägare där Fascia Innovation Sweden AB är största ägaren med 91,51%

Koncerns resultaträkning

	Helår 2024	Helår 2023	Halvår 2024	Halvår 2023
RÖRESENS INTÄKTER				
Nettoomsättning, extern	20 441 083	15 520 371	9 898 249	7 322 134
Övriga rörelseintäkter	1 424	2 582	1 393	178
SUMMA RÖRELSEINTÄKTER	20 442 507	15 522 953	9 899 642	7 322 312
RÖRESENS KOSTNADER				
Råvaror o förnödenheter, externa	-189 837	-780 683	-52 161	-276 230
Handelsvaror	-11 932 915	-8 017 300	-5 943 559	-4 285 876
Övriga externa kostnader	-4 520 463	-2 257 868	-2 315 980	-1 061 883
Personalkostnader	-2 693 708	-2 360 164	-1 413 544	-1 011 454
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-2 262 955	-2 302 969	-1 065 405	-1 147 390
Övriga rörelsekostnader	-3 930	-4 391	-2 147	-141
RÖRELSERESULTAT	-1 161 301	-200 422	-893 154	-460 662
EBITDA	1 101 654	2 102 547	172 251	686 728
Ränteintäkter o likn resultatposter, externa	3 725	1 549	866	0
Räntekostn o likn resultatposter, externa	-111 455	-34 695	-18 591	-17 731
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-1 269 031	-233 568	-910 879	-478 393
RESULTAT FÖRE SKATT	-1 269 031	-233 568	-910 879	-478 393
Skatt på årets resultat (aktuell)	-103 168	-37 368		
ÅRETS RESULTAT (RR)	-1 372 199	-270 936	-910 879	-478 393

Koncerns resultaträkning per kvartal

	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024	Q1 2024	Q4 2023
RÖRELSENS INTÄKTER					
Nettoomsättning, extern	5 908 601	4 634 233	4 650 680	5 247 569	3 949 596
Övriga rörelseintäkter	27	4	30	1 363	2 272
SUMMA RÖRELSEINTÄKTER	5 908 628	4 634 237	4 650 710	5 248 932	3 951 868
RÖRELSENS KOSTNADER					
Råvaror o förnödenheter, externa	-131 093	-6 583	-8 342	-43 819	-53 107
Handelsvaror	-3 323 162	-2 666 194	-2 888 643	-3 054 916	-1 007 305
Övriga externa kostnader	-1 212 034	-992 449	-889 593	-1 426 387	-432 427
Personalkostnader	-719 908	-560 256	-635 413	-778 131	-732 682
Av-/nedskrivningar av anläggningstillgångar	-629 211	-568 339	-546 180	-519 225	-552 886
Övriga rörelsekostnader	-1 081	-702	-1 711	-436	-3 731
RÖRELSERESULTAT	-107 861	-160 286	-319 172	-573 982	1 169 730
EBITDA	521 350	408 053	227 008	-54 757	1 722 616
Ränteintäkter o likn resultatposter, externa	283	804	2 576	804	745
Räntekostn o likn resultatposter, externa	-42 036	-8 662	-50 828	-8 662	-8 302
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-149 614	-917 168	2 567 374	-917 168	1 162 173
RESULTAT FÖRE SKATT	-149 614	-208 538	-327 259	-583 620	1 162 173
Skatt på årets resultat (aktuell)	-103 168	0	0	0	-37 368
ÅRETS RESULTAT (RR)	-252 782	-208 538	-327 259	-583 620	1 124 805

Koncerns balansräkning

	Helår 2024	Helår 2023	Halvår 2024	Halvår 2023
TILLGÅNGAR				
Immateriella anläggningstillgångar	11 661 107	9 767 430	9 760 192	7 873 759
Materiella anläggningstillgångar	95 294	125 299	110 297	114 824
Finansiella anläggningstillgångar	29 688	43 750	34 375	56 250
Summa anläggningstillgångar	11 786 089	9 936 479	9 904 864	8 044 833
Varulager, förnödenheter mm	1 149 619	1 004 745	1 026 992	1 749 887
Kortfristiga fordringar	1 534 667	1 918 156	2 013 168	798 920
Kassa och bank	897 641	879 244	663 844	1 136 671
Summa omsättningstillgångar	3 581 927	3 802 145	3 704 004	3 685 478
SUMMA TILLGÅNGAR	15 368 016	13 738 624	13 608 868	11 730 311
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Aktiekapital	444 078	444 078	444 078	459 078
Eget kapitaldel i obesk reserver	16 411	16 411	16 411	16 411
Fond för utvecklingsutgifter	11 491 107	9 512 038	9 512 038	7 857 454
Balanserad vinst eller förlust	-5 119 320	-2 883 727	-3 140 251	-1 229 143
Erhållna aktieägartillskott	2 639 632	0	0	0
Årets resultat (BR)	-1 372 199	-270 756	-910 879	-478 393
Summa eget kapital	8 099 709	6 818 044	5 921 397	6 625 407
Avsättningar	4 258	4 258	4 258	4 258
Långfristiga skulder	2 797 224	2 985 799	2 891 910	3 031 688
Kortfristiga skulder	4 466 825	3 930 523	4 791 303	2 068 958
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	15 368 016	13 738 624	13 608 868	11 730 311

FasciaClinics International AB

Kvartalsrapport

Q4 2024

Kontakt

Axel Bohlin, CSO & Co-Founder

axel@fasciaklinikerna.com

+46 73 597 69 93

fasciaclinics.com/se/investerare