

Tillbakablick av VD, Viktor Garmiani på året som gått och vad vi har att se fram emot

När vi nu närmar oss slutet av 2023 vill jag ta tillfället i akt för att summera året som har gått och dela med mig av några av mina tankar.

Mycket har hänt sedan jag och min fru Nina grundade Candles Scandinavia 2009. När verksamheten startade var det i väldigt liten skala från vårt eget garage, men redan då fanns drömmar och visionen om att kunna producera miljövänliga doftljus i stor kvantitet. Som för alla nystartade bolag har vi upplevt en berg och dalbana av känslor, från glädjen av att få en ny kund till osäkerheten om vi kan betala våra räkningar. Lyckligtvis har vi haft fantastiska människor runtomkring oss som stöttat både oss och vår vision. Detta stöd tillsammans med ett fantastiskt team av medarbetare genom åren, har tagit oss till en position som var svår att föreställa sig när allting började. Idag är vi världsledande inom storskalig och kostnadseffektiv produktion av helt vegetabiliska och fullt naturliga doftljus, och år 2023 markerar ett avgörande steg framåt för Candles Scandinavia.

Vid inledningen av 2023 fattade vi flera strategiskt viktiga beslut som utgör grunden för hela vår internationella expansion. Genom att satsa helhjärtat på kärnverksamheten har vi lagt en solid grund för vår framtida tillväxt. 2023 är också året vi beslutat om att accelerera vår geografiska expansion. Vi har framgångsrikt expanderat vår lokala närvaro på strategiskt utvalda marknader där vi utöver Norden och BeNeLux under året också etablerat oss i Frankrike och Storbritannien.

Det här året är också starten för betydande uppgraderingar i vår fabrik med fokus på kapacitet och automationsgrad, vilket kommer att vara slutförd innan midsommar 2024. Då förväntar vi oss en ökad kapacitet med mer än 500 procent. Men det är inte bara en teknisk uppgradering, utan även en omvandling av hela vår produktionsprocess genom kraftigt ökad automationsgrad, vilket kommer ge oss en betydande fördel i marknaden.

Slutligen har vi förpackat dessa strategiskt viktiga beslut i en uppdaterad och utökad finansiell prognos. Syftet med prognosen är att tydligt visa på de resultat vi förväntar oss av investeringarna och vår övertygelse över den lönsamhet vi kommer att nå inom några få år, trots fortsatt fokus på kraftig expansion. Det är ett sätt för oss att inte bara förmedla våra ambitioner utan också förankra dem i konkreta och mätbara mål.

Sammantaget blickar jag tillbaka på 2023 som ett banbrytande år för oss, ett år då vi inte bara drömmer stort, utan också agerar stort för att förverkliga dessa drömmar. Med dessa beslut och åtgärder tar vi flera avgörande steg för att bli en ännu starkare aktör på den internationella marknaden. Jag vill tacka alla våra fantastiska medarbetare, kunder, leverantörer, samarbetspartners och investerare för året som har gått och önskar ett riktigt Gott Nytt År.

Viktor Garmiani

VD

Candles Scandinavia AB (publ)

Kontakter

Viktor Garmiani

VD

+46 (0) 73 519 39 99

viktor.garmiani@candles.se

Gabriella Weinsjö Lindén

tf CFO

+46 (0) 70 533 40 90

gabriella.weinsjo@candles.se

Om Candles Scandinavia

Candles Scandinavia AB (publ), med kunder som H&M, Åhléns, Lyko, Rituals med flera, är idag en ledande europeisk leverantör av doftljus producerade med 100% växtbaserat, biologiskt nedbrytbart vax, baserad på svenskodlad raps. Bolaget erbjuder ett hållbart och miljövänligt alternativ till den annars paraffindominerade ljusmarknaden där råvaran utvinns av fossilt bränsle. Bolagets styrka ligger främst i en kostnadseffektiv metod för storskalig produktion av kundanpassade doftljus, helt av naturligt och miljövänligt vax.

Bolaget präglas av en stark innovationskultur och arbetar ständigt med att förbättra och utveckla dess verksamhet och produkter. Kundanpassning till hög grad i kombination med erbjudandet om ett hållbart alternativ har visat sig vara en stor konkurrensfördel på marknaden. Detta har resulterat i en genomsnittlig tillväxttakt på 30-50% fem år i rad, vilket också har skett med lönsamhet. Den starka efterfrågan i kombination med fortsatta investeringar i produktionskapacitet medför att bolaget förväntar sig kraftig tillväxttakt även framöver. Idag har bolaget säljrepresentation i Norden, BeNeLux och Frankrike.

Bolagets Certified Adviser är Amudova AB, telefon: +46 (0) 8-546 017 58, E-post: info@amudova.se

Candles Scandinavia AB (publ) Org. nummer 556791-4147 är listat på Nasdaq First North Growth Market. Mer information finns på www.candles.se

Bolagets Certified Adviser är Amudova AB, Box 5855, 102 40 Stockholm, tel +46 (0)8-546 017 58, mejl info@amudova.se.

Pressmeddelande
29 december 2023 09:15:00 CET

CANDLES ● **SCANDINAVIA**
— Experience A World Of Candles —

Bifogade filer

[Tillbakablick av VD, Viktor Garmiani på året som gått och vad vi har att se fram emot](#)