

PERSONALIZED MEDICINE AND BETTER LIFE

VUOSIKERTOMUS 2025

modulight



Käytämme ympäristömerkittyä painotaloa

Joutsenmerkki eli pohjoismainen ympäristömerkki kertoo puolueettomasti tuotteen ja palvelun ympäristöystävällisyydestä – tuotteen turvallisuutta ja laadukkuutta unohtamatta. Se ohjaa meitä vastuulliseen, ympäristön paremmin huomioivaan kuluttamiseen. Joutsenmerkki tekee hyvien valintojen tekemisen helpoksi.

Merkki löytyy vain ympäristön ja terveyden kannalta parhaista tuotteista ja palveluista. Joutsen-logo osoittaa, että tuote on hyvä ympäristöystävällinen valinta. Jotta tuote tai palvelu voi saada Joutsenmerkin, sen on täytettävä Joutsenmerkin kriteerit. Kriteerit perustuvat elinkaariajatteluun. Vihreä symboli on saatavana noin 60 tuoteryhmälle, joiden mielestä ympäristömerkintöjä tarvitaan ja siitä on hyötyä. Joutsenmerkki on Suomen tunnetuin ympäristömerkkijä erittäin arvostettu brändi. Joutsenmerkittyjä tuotteita on Suomessa noin 10 000.

Sisällys

Modulight lyhyesti3

Vuosi 2025 lyhyesti4

Vuoden 2025 kohokohdat.....5

Toimitusjohtajan katsaus6

Strategia ja tavoitteet.....8

Tuotteet10

Vastuullinen liiketoiminta 11

Hallituksen toimintakertomus.....22

Konsernin tilinpäätös28

Konsernitiilinpäätöksen liitetiedot31

Emoyhtiön tilinpäätös.....38

Emoyhtiön tilinpäätöksen liitetiedot..... 40

Tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen allekirjoitukset.....47

Tilintarkastuskertomus 48

Hallitus50

Johtoryhmä51

Tietoja osakkeenomistajille52

Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on terveysteknologian ja biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laserlaitteita syövän ja silmäsairauksien hoitoon. Yhtiö valmistaa tuotteita myös muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten virtaussytometriaan, mikroskopiaan, puolijohdeteollisuuteen, kvanttilaskentaan ja puolustusteollisuuteen.

Modulightilla on yli 25 vuoden kokemus lääketieteen sovelluksista sekä lasereiden ja optiikan kehittämisestä ja valmistamisesta. Vuodesta 2014 lähtien yhtiö on keskittynyt toimittamaan laserratkaisuja biolääketieteen alalle. Modulight on ollut mukana kehittämässä erilaisia laserpohjaisia hoitotapoja onkologian (syövän hoidon) ja oftalmologian (silmäsairauksien hoidon) indikaatioihin eli käyttötarkoituksiin.

Modulightin lasertuotteita käytetään myös muissa tuotteissa, joissa laserteknologia tuo merkittävää lisäarvoa esimerkiksi parantamalla asiakkaan oman tuotteen tai palvelun toiminnallisuutta, suorituskykyä tai valmistettavuutta.

Modulight hakee kasvua erityisesti Yhdysvaltain markkinoilta. Muut kohdemarkkina-alueet ovat Eurooppa ja Aasia. Yhtiön tuotteita viedään kaikkiin maanosiin.

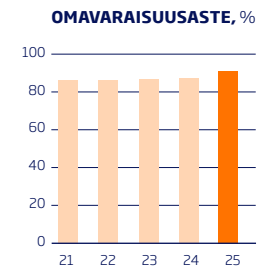
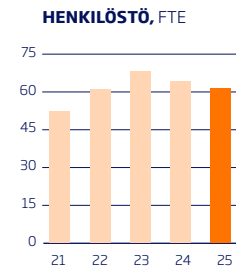
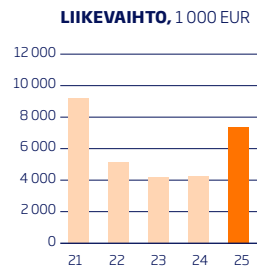


Vuosi 2025 lyhyesti

Liikevaihto oli vuonna 2025 7,1 milj. euroa, kasvaen ennätysellisesti 73 % edellisvuoteen verrattuna. Samaan aikaan kannattavuus parani EBITDA:n tasolla 97 % ollen -168 tuhatta euroa. Kannattavuutta on merkittävästi parantanut myös eri asiakkuuksien ja tuotteiden välisen synergian lisääntyminen, kun samoja alustoja käytetään yhä useammissa asiakkuuksissa ja tarvittavan konfiguroinnin määrä vähenee ja sujuvoituu.

PPT-liiketoiminta päättyi vahvaan kolminumeroiseen kasvuun edellisvuoteen verrattuna ylittäen miljoonan euron rajan. Merkittävää oli myös useiden asiakkaidemme signaalit halukkuudesta siirtyä teknologiaamme, nykyisten asiakkaiden skaalaussuunnitelmat ja kliinisten kokeiden osittain odotettua nopeampi kehitys vuoden takaiseen. Hoitopisteiden määrä kasvoi vuoden aikana 80 hoitopisteeseen ja olemme lähestymässä 1 000 hoidetun silmäpotilaan rajapyykkiä tulevana vuonna.

Tuotekehitysputkemme kasvoi 33:een projektiin. Tietoinen tuotekehitysputken laajentaminen viime vuosina on mahdollistanut kasvun yksittäisten projektien aiemmista viivästyksistä huolimatta. Positiivisen asiakaspalautteen määrä on jatkanut kasvuaan ja olemme saaneet myös uusia liiketoimintamahdollisuuksia asiakkaiden suositeltua meitä toisille yrityksille.



AVAINLUVUT, KONSERNI

1 000 euroa ellei toisin mainittu	1-12/2025	1-12/2024
Liikevaihto	7 069	4 095
Käyttökate (EBITDA)	-168	-4 836
Käyttökate (EBITDA), %	-2,4	-118,1
Liiketulos (EBIT)	-4 648	-8 337
Liiketulos (EBIT), %	-65,8	-203,6
Tilikauden tulos	-4 604	-6 447
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,11	-0,15
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-4 311	-4 900
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-4 479	-9 736
Käteisvarat ja muut rahavarat ¹⁾	9 653	17 407
Nettovelka ¹⁾	-6 862	-12 864
Velkaantumisaste ¹⁾ , %	-15,3	-26,1
Omavaraisuusaste ¹⁾ , %	90,9	87,5
Henkilöstömäärä (FTE) ¹⁾	63	66

¹⁾Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Kokemus vuosina

26

Projektien määrä vuoden lopussa

33

Asiakaskunnassa kansainvälisiä pörssiyhtiöitä

20+

Vuoden 2025 kohokohdat

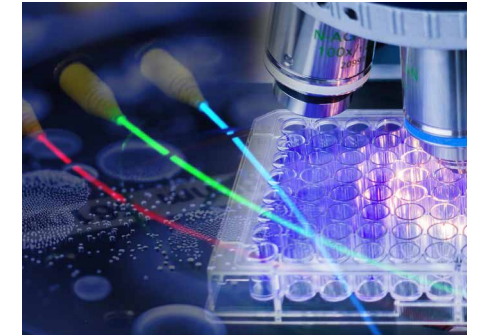
1Q25

Liikevaihto ja tilauskertymä jatkoivat edellisvuoden positiivista kehitystä. PPT-liiketoimintaa vietiin suunnitellusti eteenpäin ja tuotekehityspotkeen lisättiin yksi uusi silmäsyövän hoitoon liittyvä indikaatio.



3Q25

PPT-liiketoiminta eteni uusissa indikaatioissa ja sitä hyödyntävien toimipisteiden määrä kasvoi vauhdilla. Tuotealustamme oli käytössä monilla merkittävillä asiakkailla ja pilottituotannossa useilla asiakkailla.



2Q25

Olemassa olevien asiakkaiden edistys projekteissa ja jatkotilaukset olivat jo merkittävä osa saaduista tilauksista. Voitimme myös asiakkuuksia miljardiluokan kilpailijaryitykseltä paremman teknologian ansiosta. Sijaintimme Suomessa näkyi selvänä positiivisena tekijänä nykyisessä geopolittisessä ympäristössä.



4Q25

Muutamat asiakkaistamme ovat siirtyneet pienimuotoiseen tuotantoon ja "ramp-up" eteni, joskin hitaasti. Käyttökate kehittyi oikeaan suuntaan vuoden aikana, ollen viimeisellä vuosineljänneksellä 37 %. Syöpä- ja silmähoitot etenivät hyvin ja tuotteillemme löytyi lisää mahdollisuuksia myös muissa korkean lisäarvon sovelluksissa.

Ennätyksellinen liikevaihdon kasvu ja parantunut kannattavuus

Liikevaihto ja kannattavuus jatkoivat parane-
mistaan strategiamme mukaisesti. Arvioimme
myös, että strategiamme on oikea, mutta sen
toteuttaminen vaatii enemmän aikaa. Kahden
tasaisen vuoden jälkeen saavutimme vuonna
2025 liikevaihdossa 73 %:n vuosikasvun, kun
tutkimus- ja tuotekehityspotkemme projektit
etenivät. Projektien määrä kasvoi, ja niissä
kaupallistamme omia tuotteitamme, samalla
kun R&D-putken pääpaino oli olemassa olevien
hankkeiden edistämisessä. Meillä on nyt useita
erittäin lupaavia hankkeita, ja keskitymme
entistä enemmän niiden viemiseen massatuot-
antoon ja kaupalliseen vaiheeseen.

Kesällä alkanut asiakasaktiiviteetin kiihtyminen
jatkui vuodenvaihteeseen, ja tammikuussa meille
perinteisesti tärkeät markkinointitapahtumat
onnistuivat poikkeuksellisen hyvin. Syöpä- ja sil-
mähoidot etenevät hyvin ja tuotteillemme on löy-
tynyt lisää mahdollisuuksia myös muissa korkean
lisäarvon sovelluksissa. Muutamat asiakkaistam-
me ovat siirtyneet pienimuotoiseen tuotantoon
ja "ramp up" etenee, joskin hitaasti. Käyttökate
kehittyi oikeaan suuntaan vuoden aikana ollen
viimeisellä vuosineljänneksellä 37 %.



*Tuotekehityspotki kasvoi 33 hankkeeseen, ja ennen kaikkea
edistimme PPT-liiketoimintamallia, joka on nyt käytössä
80 sairaalassa ympäri maailmaa. PPT:stä kertyneet tulot
ylittivät miljoona euroa vuonna 2025.*

Pidämme käyttökateen kehitystä hyvänä, vaika-
ta taso ei vielä olekaan tyydyttävä.

Liikevaihto vuonna 2025 oli 7,1 milj. euroa
eli 73 % enemmän kuin edellisenä vuonna.
Asiakasportfolion monipuolistuminen sekä
hankkeiden eteneminen ja niiden määrän
lisääntyminen tukivat tätä kehitystä. Olen iloi-
nen siitä, että liiketoimintamme on kasvanut
nyt viidellä vuosineljänneksellä peräkkäin.
Saavutimme samalla historiamme suurimman
prosentuaalisen vuosikasvun ja paransimme
kannattavuuttamme merkittävästi.

Oma tuotantolaitoksemme on nykyisessä
maailmantilanteessa yhä tärkeämpi kilpailu-
tekijä. Tämä näkyy positiivisena vireenä niin
lääkeyhtiöiden kanssa käytävissä keskusteluissa

kuin myös muissa korkean lisäarvon sovel-
lukseen pohjautuvien asiakkuuksien neuvot-
teluissa. Teknologiamme ja ainutlaatuiset
tuotannolliset kyvykkytemme, jotka sijaitsevat
Euroopassa, ovat selvästi saaneet asiakkaamme
luottamaan meihin tulevaisuuden tuotteiden
kehitysvalinnoissa. Useimmat projektimme ovat
sellaisia, joissa asiakas käytännössä sitoutuu
pitkäjänteisesti meihin ainoana teknologiapart-
nerina. Yhdysvallat on edelleen yhtiön pääfokus
ja toimintamme siellä kehittyä voimakkaasti.
Olemme jatkaneet paikallisen valmistuksen ke-
hittämistä. Näemme mahdollisuuksia erityisesti
virtausyhtymetriassa, mikroskopiassa, puoli-
johdetoiminnassa, kvanttiteknologiassa ja
puolustusteollisuudessa. Näissä kaikissa meillä
on globaalisti merkittäviä yhtiöitä asiakkaina.



Käyttökatteemme nousi viimeisen vuosineljänneksen aikana 37 %:iin ja parani 163 % ollen 0,6 (-1,0) milj. euroa. Vastaavasti liiketulos parani 64 % ollen -0,8 (-2,2) milj. euroa. Sekä viimeisen vuosineljänneksen että koko vuoden lukuja katsottaessa voidaan havaita liikevaihdon kasvun kohentaneen tulosta. Olemme analysoineet kypsempien tuotteidemme kannattavuutta ja todenneet myyntikatteen kehittyvän oikeaan suuntaan. Tämä on toisaalta osoitus investointiemme tehokkuudesta, mutta toisaalta myös vahvistaa käsitystämme liiketoiminnan skaalautuvuudesta. Kannattavuutta on merkittävästi parantanut myös eri asiakkuuksien ja tuotteiden välisen synergian lisääntyminen, kun samoja alustoja käytetään yhä useammissa asiakkuuksissa ja tarvittavan konfiguroinnin määrä vähenee ja sujuvoituu.

Kolmannen vuosineljänneksen aikana totesimme, että hoitokertakohtainen PPT-liiketoiminta tuottaa tietyillä tuotteilla nyt enemmän kuin mitä vanha liiketoimintamalli tuottaisi, vaikka myisimme koko kentällä olevan laitekannan uudestaan joka vuosi. Neljännellä vuosineljänneksellä positiivinen kehitys jatkui ja sen



Liikevaihto kasvoi ennätysvauhtia, +73 % edelliseen vuoteen verrattuna, ja käyttökate oli neljännellä vuosineljänneksellä 37 %, mikä osoittaa hyvää kehityssuuntaa kohti tavoitetasoamme.

seurauksena PPT-liikevaihtomme päättyi vahvaan kolminumeroiseen vuosikasvuun verrattuna vuoteen 2024. Absoluuttisesti PPT-liikevaihtomme ylitti miljoona euroa vuonna 2025. Tämä on yksi uusi virstanpylväs uuden liiketoimintamallimme kehityksessä, vaikkakin vielä absoluuttisesti pieni luku. Numeroita merkittävämpi kehitys PPT-alueella ovat kuitenkin signaalit useiden asiakkaidemme halukkuudesta siirtyä teknologiaamme ja nykyisten asiakkaiden skaalaussuunnitelmat sekä kliinisten kokeiden osittain odotettua nopeampi kehitys verrattuna vuoden takaiseen.

Hankkeidemme tavoite on omien tuotteidemme kaupallistaminen. Tuotekehityspuutemme kasvoi 33:een projektiin. Positiivisen asiakaspalautteen määrä on jatkanut kasvuaan ja olemme saaneet myös uusia liiketoiminta-

mahdollisuuksia asiakkaiden suositeltua meitä toisille yrityksille. PPT-liiketoiminnassa on nyt 80 hoitopistettä ja lähestymme 1 000 hoidetun silmäpotilaan rajapyykkiä tänä vuonna.

Strategiakautemme 2023–2025 tavoite oli paluu vahvaan ja kannattavaan kasvuun. Liikevaihdon 73 % ennätysellistä kasvua vuonna 2025 voitaneen pitää onnistumisena, mutta kannattavuudessa emme ole tavoitellulla tasolla, vaikka olemme edenneet oikeaan suuntaan. Kasvustrategiamme on oikean suuntainen, mutta tarvitsemme vielä hieman enemmän aikaa. Olemme tehostaneet toimintaamme ja kiinnittäneet erityistä huomiota myös rahavarojen riittävyyteen.

Tavoitteenamme on jatkaa positiivista kehitystä vuonna 2026, samalla kuitenkin tunnistaen,

että liiketoimintamme on vielä varhaisessa vaiheessa ja neljännesvuosittaiset vaihtelut ovat mahdollisia. Yhtiö julkaisi päivitetyn strategiansa ja taloudelliset tavoitteensa 20. helmikuuta 2026.

Vuosi 2025 oli Modulightilla ennätysellisen kasvun aikaa. Henkilöstömme eli laserperhe, Laser Family, teki paljon töitä yhteisen menestyksen eteen, kasvatti liikevaihtoa ja paransi operatiivista tehokkuutta merkittävästi, ja neljännellä vuosineljänneksellä palasimme kannattavuuteen. Haluan kiittää koko henkilöstöämme, laserperhettä, vahvasta panoksestanne Modulightin hyväksi sekä yhteistä onnistumista tukeneista teoistanne. Haluaisin myös kiittää asiakkaitamme hyvästä yhteistyöstämme sekä osakkeenomistajiamme ja kumppaneitamme luottamuksesta Modulightiin. Pyrimme olemaan luottamuksenne arvoisia myös tulevana vuosina.

Seppo Orsila
Toimitusjohtaja

Strategia ja tavoitteet vuosina 2023-2025

Strategiakauden 2023-2025 aikana Modulight toteutti strategiaansa ja saavutti useita keskeisiä tavoitteita:

- Tuotekehityspotkea kasvatettiin ja monipuolistettiin strategian mukaisesti
- Hoitokertakohtainen PPT-liiketoimintamalli lanseerattiin
- Useita asiakkaita eteni vaiheeseen 3 / pilot-tuotantoon
- Yhdysvaltojen toimintoja vahvistettiin ja kasvua saavutettiin Aasiassa, erityisesti Japanissa
- Vertikaalisesti integroidun Suomen tehtaan merkitys on entistä vahvempi, erityisesti asiakkaat arvostavat sen nopeutta (time-to-market) ja toimitusketjun varmuutta
- Hiilineutraalius saavutettiin

STRATEGIAN KULMAKIVET:

1. Maantieteellinen laajentuminen
2. Tarjoaman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. Uudet liiketoimintamallit
4. Kaupallinen ja operatiivinen huippu-osaaminen
5. Alan parhaisiin lukeutuva laser-teknologiaosaaminen
- 6.

Tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet:

- Vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönotto-vaiheeseen
- Oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- Hoitokertakohtaisen maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- Hoitotohon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- Hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Strategiset hankkeet:

- Myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- Pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- Alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- Teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- Vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Taloudelliset tavoitteet ja osinkopolitiikka:

- Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Strategia ja tavoitteet vuosille 2026-2027

Strategia on toimiva, mutta vaatii lisää aikaa

Modulight julkaisi 20.2.2026 päivityksiä strategiaansa ja pitkän aikavälin tavoitteisiinsa, joita on jatkettu vuoden 2027 loppuun saakka. Taloudelliset tavoitteet liikevaihdon ja käyttökatteen osalta pysyvät ennallaan, ja niiden lisäksi yhtiö asettaa tavoitteeksi positiivisen kassavirran saavuttamisen. Osinkopolitiikka säilyy muuttumattomana. Näiden tavoitteiden saavuttamiseksi Modulight jatkaa edellistä strategiaa entistä fokusoituneemmalla lähestymistavalla.

STRATEGIAN KULMAKIVET:

- 1. Olemassa olevan tuotekehityspotenkin kehittäminen
- 2. Laajentuminen uusiin indikaatioihin ja käyttö-tarkoituksiin
- 3. Hoitokertakohtaisen PPT-mallin skaalaaminen
- 4. Oman tehtaan hyödyntäminen toiminnan kasvattamisessa
- 5. Huippuluokan laser-teknologia

Tärkeimmät liiketoimintatavoitteet:

- Uudet asiakkaat olemassa oleville tuotteille
- Alustojen synergiat eri sovellusten välillä
- Massatuotanto
- Sairaaloiden määrän kasvattaminen ja käyttöaste per toimipiste
- Pilvipalveluiden tuottama lisäarvo asiakkaiden liiketoimintakäyttäjille

Strategiset hankkeet:

- Myynnin kehittäminen
- Pilvipohjainen liiketoimintateknologia
- PPT-sivustojen rekrytointi ja käyttö
- Alustojen tuotteistaminen
- Massatuotannon skaalauksen kiihdyttäminen

Tuotteet:

- Biolääketieteen alan tuotteet syövän ja silmäsairauksien hoitoon
- Tuotteet muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, joissa hyödynnetään teknologiasta ja liiketoiminnasta saatavia synergioita

Taloudelliset tavoitteet ja osinkopolitiikka:

- Jatkuva vahva liikevaihdon kasvu
- Paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Positiivinen kassavirta
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Tuotteet

Modulight on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa lasertuotteita syövän ja silmäsairauksien hoitoon. Samoja teknologioita hyödyntäen Modulight tarjoaa ratkaisuja myös muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten virtausytometriaan, mikroskopiaan, puolijohteisiin, kvanttitekniikoihin sekä puolustukseen.

Modulightin laseralustat ja niiden kanssa samantyyppisesti toimiva pilvipalvelu (Modulight Cloud) mahdollistavat asiakas- ja käyttötarkoituksellisen tuotteen räätälöinnin. Modulight työskentelee merkittävien lääkeyhtiöiden, syöpätutkimuskeskusten ja huippuyliopistojen kanssa.

Modulight omistaa ainutlaatuisen, vertikaalisen integroituneen tehtaan Tampereella.

Tämä vahvistaa asiakkaiden toimitusketjun varmuutta ja nopeuttaa tuotteiden pääsyä markkinoille.

Tutkimushankkeet ovat Modulightin asiakkaille pitkäjänteisiä investointeja. Hankkeiden kautta kaupallistetaan Modulightin omia tuotteita. Tuotekehitysprosessi kattaa tuotteen kehittämisen konseptivaiheesta tuotteistamiseen saakka, mikä auttaa asiakkaita lyhentämään tuotteidensa markkinoilletuloaikaa ja lisäämään niiden arvoa merkittävästi. Life sciences- ja biolääketieteen asiakkaiden osalta prosessi alkaa yleensä esiklinisellä tutkimusvaiheella, jota seuraa kliininen tutkimusvaihe I tai pilottituotanto. Tämän jälkeen siirrytään kliinisiin tutkimusvaiheisiin II-III.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten osalta prosessi alkaa konseptivaiheesta ja etenee tuotekehitykseen. Kaikkien asiakkaiden osalta viimeisessä vaiheessa tuotanto aloitetaan ja tuote tuodaan markkinoille.

Modulight käyttää sekä projektikohtaista veloitustapaa että yhä enenevässä määrin SaaS-pohjaista hoitokertakohtaista maksumallia (pay-per-treatment, PPT). Projektikohtaisessa hinnoittelussa yhtiön liikevaihdon tuloutus tapahtuu pääasiassa toimitusvaiheiden mukaan – joskus myös viivytettynä. Hoitokertakohtaisessa maksumallissa Modulightin saama maksuvirta tasaantuu.

BIOLÄÄKETIEDE

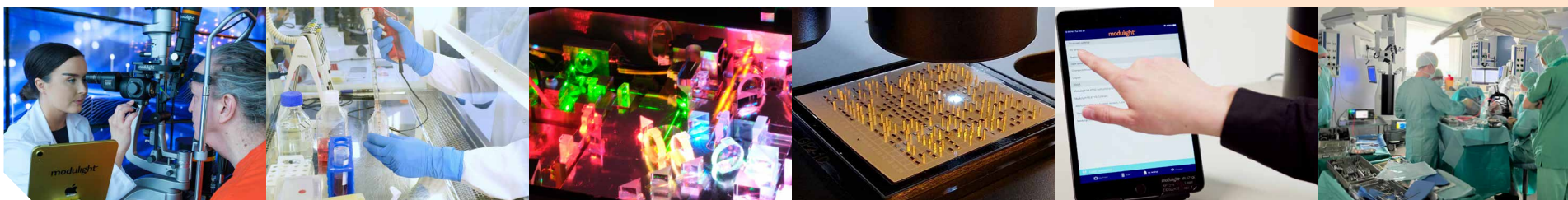
- Syöpähoitotuotteet
- Tuotteet silmäsairauksien hoitoon

Biolääketieteen sovelluksissa Modulight käyttää hoitokertakohtaista PPT-liiketoimintamallia.

MUUT KORKEAN LISÄARVON SOVELLUKSET

- Virtausytometria
- Mikroskopia
- Puolijohteet
- Kvanti
- Puolustus

Muissa korkean lisäarvon sovelluksissa Modulight hyödyntää samaa laserteknologiaa, jota käytetään biolääketieteen sovelluksissa, mukautettuna kuhunkin käyttötarkoitukseen. Tämä tarjoaa myös etuja toimitusketjun tehokkuuteen.





VASTUULLINEN LIIKETOIMINTA

Vastuullisuus on Modulightin DNA:ssa	12
Lähestymistapa liiketoimintaan ja vastuullisuuteen	13
Vastuullisuusohjelma	14
YK:n kestävän kehityksen tavoitteet	15
Merkityksellistä työtä hyvässä tiimissä	16
Energiatehokasta puolijohdetuotantoa	18
Arvoa kaikille sidosryhmille	20



Vastuullisuus on Modulightin DNA:ssa

Modulightin työn pääpaino on lääketieteen teknologian tuotteissa, jotka parantavat ihmisten hyvinvointia ja auttavat torjumaan ja hoitamaan vakavia sairauksia ja pidentämään lääkkeiden elinkaarta. Lisäksi Modulight valmistaa tuotteita erilaisiin korkean lisäarvon sovelluksiin kuten kvanttitekologiaan. Siten yrityksen kädenjälki eli myönteinen vaikutus yhteiskuntaan on merkittävä suhteessa yrityksen kokoon, ja vastaavasti jalanjälki on pieni. Toiminnan negatiiviset vaikutukset aiheutuvat pääasiassa liikematkustuksesta, hankinnoista, ja sijoituksista.

Modulight suhtautuu vastuullisuuteen hyvin kunnianhimoisesti. Yhtiö kehittää liiketoimintaansa yritysvastuun mukaisesti sidosryhmien tarpeita kuunnellen.

Vastuullisuus on olennainen osa Modulightin strategiaa, ja yhtiön ydinarvoihin kuuluvat intohimo, uudistuminen, kunnioitus ja asiakastyytyväisyys.

Kestävä kehitys on osa normaalia jokapäiväistä työtä ja jatkuva prosessi Modulightissa. Vastuullisuusohjelma tukee systemaattista työtä huomioiden taloudellisen ja sosiaalisen vastuun sekä ympäristövastuun. Vastuullisuus varmistetaan kaikessa toiminnassa, ja siitä viestitään ja raportoidaan avoimesti ja läpinäkyvästi.

Lähestymistapa liiketoimintaan ja vastuullisuuteen

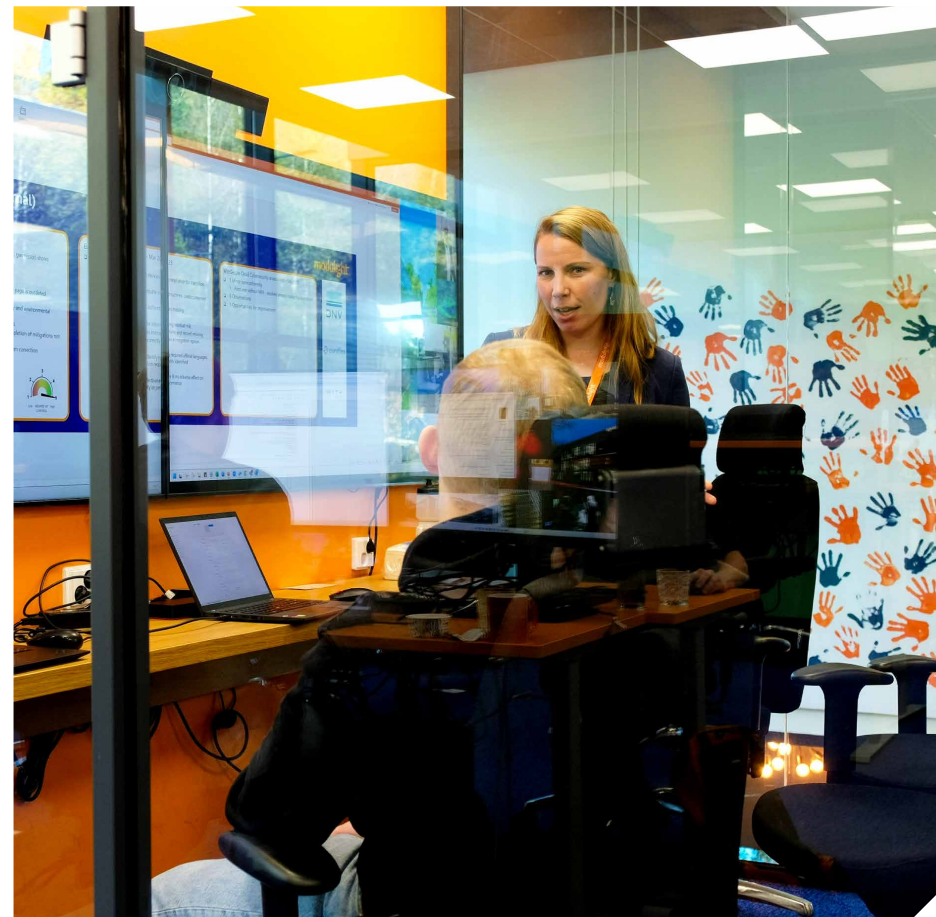
Modulight on määritellyt olennaiset sosiaalisen ja taloudellisen sekä ympäristövastuun teeman-
sa sidosryhmien tarpeiden ja odotusten perus-
teella. Vastuullisuuden ja kestäväen kehityksen
edistämiseksi Modulight on asettanut tavoitteet
ja niitä seuraavat mittarit sekä toimenpiteet
tavoitteiden saavuttamiseksi ja koonnut tiedot
vastuullisuusohjelmaansa. Ohjelman toteutta-
mista koordinoi ohjausryhmä, ja sitä seurataan
johtoryhmässä ja hallituksessa, joka viime
kädessä vastaa liiketoiminnan kehittämisestä
entistä kestävämpään suuntaan.

Ohjausryhmä vastaa myös viestinnästä ja rapor-
toinnista. Sen tavoitteena on varmistaa, että
Modulightin henkilöstöllä ja yhteistyökump-
paneilla on oikeat ja riittävät tiedot kestävyys-
tavoitteista ja -teemoista, jotta he voivat olla
mukana kehittämässä vastuullisia tuotteita ja
toimintoja. Tietoa jaetaan sisäisten ja ulkoisten
kanavien kautta, ja saavutuksista raportoidaan
säännöllisesti kaikille sidosryhmille.

*Olemme määritelleet olennaiset
sosiaalisen ja taloudellisen sekä
ympäristövastuun teemamme
sidosryhmiemme tarpeiden ja
toiveiden perusteella.*

**Modulightin vastuullisuutta ohjaavat
seuraavat järjestelmät ja ohjeistot:**

- Eettiset ohjeet
- Johtamisjärjestelmät: ISO 9001:2015,
ISO 14001:2015, ISO 13485:2016 ja
ISO 27001:2022
- Hallinto- ja ohjausjärjestelmä
- Lähipiiriliiketoimia koskevat
periaatteet
- Hallituksen työjärjestys
- Palkka- ja palkitsemispolitiikka
- Henkilöstöpolitiikka
- Tiedonantopolitiikka
- Sisäpiiripolitiikka ja osinkopolitiikka
- Korruption vastainen politiikka



Vastuullisuusohjelma

TEEMAT	MITTARIT	TAVOITTEET	TOTEUMAT 2025 (2024)
Intohimo työtä kohtaan			
Tiimihenki	Työntekijöiden tyytyväisyys	Työntekijätyytyväisyyskyselyn tulos on >4 (asteikko 1-5)	Työterveyspalveluiden tarjoajan ei-numeerinen arviointi
Työhyvinvointi	Henkilöstön vaihtuvuus	Vuotuinen poistuma alle 8 %, työn ja vapaa-ajan tasapaino	5,0 (10,0) %
Erinomainen johtaminen	Sairauspoissaolot	Sairauspoissaoloja alle 3,0 % vuoden kokonaistyöajasta	0,9 (0,9) % vuoden työtunneista
Uudistaminen			
Osaamisen kehittäminen	Koulutus ja koulutustunnit	Riittävä koulustarjonta	
Innovaatiot ja jatkuva tuotekehitys	T&K projektien määrä	Tuotekehitysprojektien määrän kasvaminen, immateriaalioikeuksien suojaaminen	33 (30)
Muiden kunnioittaminen			
Yrityskulttuurin kunnioittaminen	Työnantajan maine, henkilöstön monimuotoisuus	Yhtäläiset mahdollisuudet ja tasapuolinen palkitseminen	Tasainen sukupuolijakauma, yli 10 eri kansalaisuutta
Vastuullisuus toimitusketjun ulkopuolella ja toimitusketjussa	Toimittajien sitoutuminen eettisiin ohjeistuksiin	Kriittiseksi määritellyt toimittajat allekirjoittaneet eettiset ohjeet	95 (72) % kriittisistä toimittajista allekirjoittanut eettiset ohjeet
Osana yhteiskuntaa	Yhteistyö yliopistojen ja paikallisyhteisöjen kanssa, yhteistyö tuotekehityksessä	Aktiivinen ja molempia osapuolia hyödyttävä yhteistyö luotettavien kumppaneiden kanssa	
Tuotevastuu	Tuotevastuu ja -turvallisuus	Ei lääkinnällisiin laitteisiin liittyviä vaaratilanteita	0 (0)
Tuotannon ja tuotteiden resurssitehokkuus			
Materiaalit, energia, jätteet	Käytetty energia, materiaalit ja vesi, syntyvä jäte ja hiilijalanjälki	100 % uusiutuvaa energiaa, sähkön ja lämmityksen kulutuksen lasku suhteessa liikevaihtoon, hiilineutraalius vuoteen 2025 mennessä	Investointi maalämpöjärjestelmään, 100 (100) % uusiutuvaa sähköä
Tuotteen laatu, kestävyys ja käytettävyys	Laatupoikkeamat	Vaatimustenvastaisuuksien tai valitusten määrä vähenevä	
Myrkyllisten materiaalien ja kaasujen käsittely	Onnettomuudet tai läheltä piti -tilanteet	Ei ympäristöonnettomuuksia	0 (0)
Matkustaminen ja toimistot	Lämmitysenergian määrä	Lämmitysenergian vähentäminen 30 % vuoteen 2025 mennessä	Lämmitys 342 (423) MWh
Taloudellinen vastuu			
Arvon kasvattaminen pitkällä aikavälillä	Myynti, markkina-arvo ja EBITDA %	Kasvava markkina-arvo, laadukkaat tuotteet	Liikevaihto 7.1 (4.1) M€, EBITDA% -2.4 (-118.1) %, markkina-arvo 51 (41) M€
Oikeudenmukainen arvonnako	Arvonjako, maksetut verot	Vastuullinen verojen maksu ja reilu arvonnako ulkoisille sidosryhmille	
Laadunhallinta	Asiakas- ja käyttäjätyytyväisyys	Korkea tyytyväisyys	
Jatkuvuuden varmistaminen	Rahoituksen kustannus ja riittävyys	Kohtuuhintainen rahoitus, huolellinen riskienhallinta ja erinomainen maine	
Korruptio tai epäasiallinen käyttäytyminen	Virheiden määrä tai muu epäasiallinen käyttäytyminen	Nollatoleranssi korruption suhteen	

YK:n kestävän kehityksen tavoitteet

Olemme sitoutuneet YK:n kestävän kehityksen tavoitteisiin, joista oman toimintamme kannalta ovat tärkeimmät seuraavat tavoitteet:



3 TERVEYTTÄ JA HYVINVOINTIA	3. Taata terveellinen elämä ja hyvinvointi kaiken ikäisille. Modulight on mukana syövän torjunnassa ja parantamassa ihmisten terveyttä. Yhtiö toimittaa laserjärjestelmiä ja niihin liittyviä ohjelmistoja ja palveluita lääke- ja biolääketieteen toimijoille yli 20 vuoden kokemuksella. Modulight on erikoistunut onkologian ja silmälääketieteen laserpohjaisiin hoitotapoihin.
4 HYVÄ KOULUTUS	4. Taata kaikille avoin, tasa-arvoinen ja laadukas koulutus sekä elinikäiset oppimismahdollisuudet. Modulight uskoo valistuksen voimaan ja pyrkii omalta osaltaan lisäämään ihmisten tietämystä laserteknologian mahdollisuuksista syövän ehkäisyssä ja terveyden edistämisessä. Henkilöstölleen eli Laser familylle yhtiö tarjoaa tasapuoliset mahdollisuudet tietojen ja taitojen kehittämiseen sekä varmistaa ihmisarvoiset työolot kumppaniverkostossaan. Ihmisoikeuksien noudattaminen ja kaikkien kunnioitus ovat vaatimuksia, josta ei tingitä.
5 SUKUPUOLTEN TASA-ARVO	5. Saavuttaa sukupuolten välinen tasa-arvo sekä vahvistaa naisten ja tyttöjen oikeuksia ja mahdollisuuksia. Modulight on monimuotoinen ja kansainvälinen työyhteisö, joka tarjoaa kaikille työntekijöillensä tasapuoliset kehittymismahdollisuudet. Eri sukupuolten perusominaisuudet huomioidaan koulutusta ja urakehitystä tuettaessa. Yhtiön johtoryhmään ja hallitukseen pyritään saamaan paras mahdollinen osaaminen.
8 IHMISSARVOSTA TYÖN JA TALOUSKASVUA	8. Edistää kaikkia koskevaa kestävää talouskasvua, täyttää ja tuottavaa työllisyyttä sekä säällisiä työpaikkoja. Modulight tavoittelee kestävää ja työllisyyttä tuottavaa talouskasvua. Sen kunnianhimo on asiakaskuntaa palvelevan teknologian ja uusien innovaatioiden kehittämisessä. Työnantajana ja sopimuskumppanina Modulight pitää kiinni korkeista vaatimuksistaan työntekijöiden oikeuksien suhteen.
9 KESTÄVÄÄ TEOLLISUUTTA, INNOVAATIOITA JA INFRASTRUKTUURIA	9. Rakentaa kestävää infrastruktuuria sekä edistää kestävää teollisuutta ja innovaatioita. Modulightin tarjonta perustuu vahvaan tutkimukseen ja tuotekehitykseen sekä kykyyn parantaa tuotteiden ja palvelujen kattavuutta, ominaisuuksia ja laatua asiakastarpeiden mukaisesti. Modulight osallistuu aktiivisesti myös kansainväliseen tiede- ja teknologiayhteistyöhön innovaatioidensa edistämiseksi erityisesti taistelussa syöpää vastaan.
12 VASTUULLISTA KULUTAMISTA	12. Varmistaa kulutus- ja tuotantotapojen kestävyys. Modulight kehittää toimintatapojaan varmistaakseen luonnonvarojen käytön tehokkuuden ja ympäristökuormituksen vähentämisen. Yritys pyrkii varmistamaan myös näiden arvojen toteutumisen toimitusketjussaan. Tuotteiden korkea laatu ja pitkät käyttöajat tukevat kestävää kehitystä.

Merkityksellistä työtä hyvässä tiimissä

Modulight on työyhteisö, jonka muodostavat osaavat ja työstään innostuneet tekijät ja josta välittyy kiinnostus jatkuvaan kehittämiseen sekä kehittymiseen. Modulight kutsuu henkilöstöään Laser familyksi, mikä kuvaa vahvaa tiimihenkeä yhtiön sisällä.

Modulightin henkilöstön määrä (FTE) oli vuoden 2025 lopussa 63 (2024: 66), jossa oli laskua 5 %. Henkilöstön vaihtuvuus oli 5,0 % (10,0 %). Sairauspoissaolojen määrä pysyi alle tavoitellun 3 prosentin ja oli 0,9 % (0,9 %) vuoden työtunneista. Modulightin henkilöstökulut vuonna 2025 olivat yhteensä 5,9 miljoonaa euroa (2024: 6,2).

Modulightin sosiaalinen vastuu korostaa intohimoa työhön, jatkuvaa uudistumista sekä kunnioitettavaa kohtelua kaikkia kohtaan. Intohimo työhön näkyy jatkuvana tarjonnan ja toiminnan kehittämisenä, joka taas mahdollistaa henkilöstölle haastavat ja vaihtelevat työtehtävät terveys- ja kvanttiteknologiaa kehittämissä hankkeissa.

Modulightin liiketoiminta vaatii erityisosaamista, ja henkilöstön koulutustaso on korkea.

Kunnioittava kanssaihminen kohtelu on työyhteisössä lähtökohta, josta ei tingitä missään olosuhteissa. Osana sosiaalista vastuuta huomioidaan myös tuoteturvallisuus ja tuotteiden luotettavuus.

Yhtiön erinomainen maine työnantajana tukee rekrytointeja, ja erinomainen työtyytyväisyys vähentää rekrytointien tarvetta. Työhyvinvoinnissa on panostettu mielekkäiden tehtävien ja tiimihengen lisäksi johtamiseen ja tasapainoon työn ja vapaa-ajan välillä. Vuonna 2025 henkilöstökyselyä ei tehty, mutta työtyytyväisyyttä on yhtiön oman kyselyn lisäksi seurattu työterveyspalveluiden tarjoajan ei-numeerisen arvioinnin kautta.

Modulightin tehtävä syövä tutkimuksen ja hoidon edistämiseksi tuo työlle vahvaa merkityksellisyyttä, mikä näkyy henkilöstön sitoutumisessa yhtiöön.

Merkityksellistä työtä

Modulightin liiketoiminta vaatii erityisosaamista, ja henkilöstön koulutustaso on korkea. Noin 90 prosentilla Modulightin työntekijöistä on korkea-koulututkinto, ja Laser familyyn kuuluu myös useita tohtoriksi väitelleitä asiantuntijoita.

Toisaalta moni opiskelija on aloittanut työuransa Modulightilla joko opinnäytetyön tai harjoittelun kautta. Henkilöstön kehittämisellä, urapolkujen edistämällä ja koulutusmahdollisuuksien tarjoamisella on suuri merkitys henkilöstön motivaation ja työhyvinvoinnin varmistamisessa, mutta myös Modulightin tuotekehityksen ja innovointikyvyn ylläpitämisessä.

Modulight tekee aktiivista yhteistyötä kansainvälisten tutkimuslaitosten ja tiedeyhteisöjen kanssa.



Yrityksen asiantuntijat osallistuvat aktiivisesti terveysteknologiaan liittyviin hankkeisiin ja toimialalla käytäviin keskusteluihin kansainvälisissä seminaareissa, messuilla, tapaamisissa ja järjestöissä. Näin he jakavat omaa osaamistaan ja saavat samalla tarvittavaa tietoa Modulightin tarjonnan kehittämiseksi.

Tavoitteena nolla tapaturmaa

Modulight tarjoaa turvallisen ja terveellisen työpaikan kaikille työntekijöilleen ja toteuttaa aktiivisesti toimenpiteitä, joilla voidaan ehkäistä tapaturmia ja työperäisiä sairauksia. Modulightin tuotannossa tapaturmariskit ovat pienet, joten huomiota on kiinnitetty erityisesti työskentelyasentoihin ja ergonomiaan. Toimistotyössä kuormitus tulee työn vaativuudesta ja aikataulupaineista. Kaikissa toiminnoissa noudatetaan työterveys- ja työturvallisuuslakia ja -määräyksiä. Tavoitteena on nolla työtapaturmaa, ja siksi

mahdollisista terveys- ja turvallisuusriskeistä pyydetään raportoimaan välittömästi. Vuoden 2025 aikana ei tapahtunut yhtään vakavaa työtapaturmaa, ja sairauspoissaolojen määrä oli 0,9 (0,9) % kaikista työtunneista.

Modulight tukee henkilöstöään työn ja vapaa-ajan tasapainon löytämisessä. Osana tasapainon tavoittelua toimistotyötä tekevillä on mahdollista työskennellä hybridimallilla eli hyödyntää etätyön joustavuutta ja lähityön suoma sosiaalista ulottuvuutta.

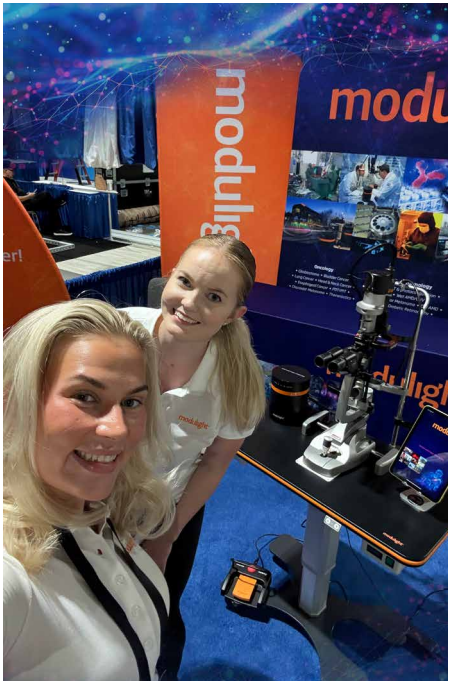
Tasavertaiset mahdollisuudet kaikille

Modulight on ylpeä monimuotoisuudestaan. Työntekijöitä on yli kymmentä eri kansallisuutta, ja yhtiön työntekijöiden sukupuolijakauma on melko tasainen. Kaikille työntekijöille tarjotaan tasavertaiset mahdollisuudet, ja kaikkia kohdellaan kunnioittavasti.

Jokapäiväistä toimintaa ohjaavat eettiset ohjeet, jotka kuuluvat osaksi työhön perehdytystä. Niiden mukaan epäasiallinen käytös, syrjintä, kiusanteko ja häirintä ei ole sallittua. Näistä periaatteista Modulight pitää kiinni myös toimiessaan asiakkaiden ja kumppanien kanssa. Mahdollisia epäilyitä varten on ilmoituskanava, johon voi anonymisti ilmoittaa huomion epäasiallisesta käytöksestä.

Tuoteturvallisuus

Modulightin lääkinnällisten laitteiden riskinhallintaprosessi on kokonaisuudessaan toteutettu ISO 14971 -standardin mukaisesti. Turvallisten ja tehokkaiden tuotteiden suunnittelussa otetaan huomioon sovellettavat standardit, kuten sähköturvallisuutta ja laserturvallisuutta koskevat standardit, ja tuotteiden vaatustenmukaisuuden varmistamiseksi suoritetaan asianmukaiset tuotetestaukset.



Henkilöstö vuoden lopussa

63 (66)

Sairauspoissaolot, %

0,9 (0,9%)

Henkilöstökulut

5,9 milj. euroa (6,2)

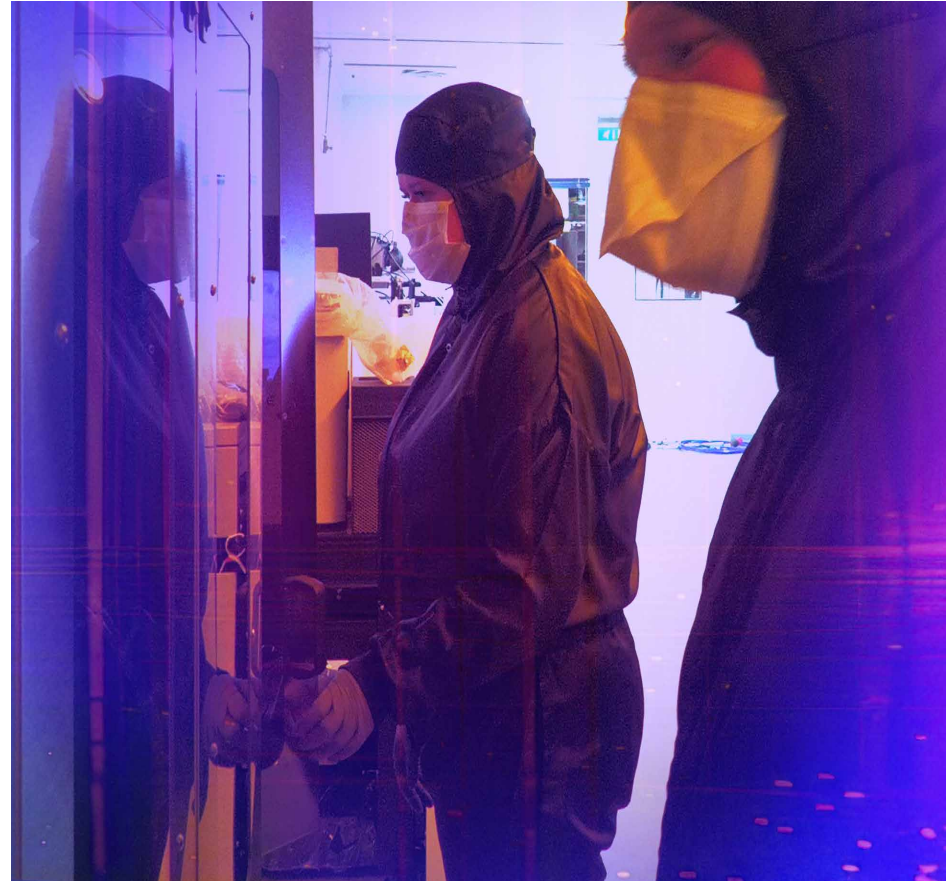
Energiatehokasta puolijohdetuotantoa

Modulightin ympäristövaikutus on yrityksen tuotantoon ja toimintaan verrattuna suhteellisen pieni, mutta jatkuvan kehittämisen periaatteen mukaisesti sitä pyritään edelleen suhteellisesti pienentämään. Olennaisimmiksi ympäristöteemoikseen Modulight on määrittänyt tuotteiden ja tuotannon energiatehokkuuden, korkeatasoisen materiaalihallinnan sekä oman toimintansa ympäristövaikutusten vähentämisen.

Modulightin oma tuotantolaitos sijaitsee toimitilan yhteydessä Tampereella. Tuotantolaitosta on modernisoitu ja laajennettu. Näiden toimien ansiosta tuotannon tehokkuus on parantunut ja tuotevalikoima laajentunut. Modulight on laskenut hiilijalanjälkensä pois lukien Scope 3:een kuuluvat tuotteiden käytön aikaiset päästöt. Kokonaispäästöt vuonna 2025 olivat laskelman mukaan 2 110 (1 539) t CO₂e. Vertailukauden 2024 laskentaa on yhdenmukaistettu vastaamaan vuoden 2025 laskentaa, joten myös sen osalta päästötiedot ovat tarkentuneet viime vuoden raportoiduista luvuista. Kasvu aiheutui pääasiassa Scope 3 -päästölaskennan laajentamisesta, mikä tarjoaa tarkemman kuvan yhtiön kokonaispäästöistä.

Merkittävimmät päästöt tulevat toimitusketjusta, ja oman toiminnan osuus on vain noin 0,2 % kokonaispäästöistä, kun yhtiö on siirtynyt myös lämmityksen osalta kokonaan uusiutuviin energiamuotoihin.

Modulightin tuotannon samoin kuin tuotteiden elinkaaren aikainen energiasiteetti on matala. Oman toiminnan päästöt (Scope 1 ja 2) aiheutuvat pääosin tuotanto- ja toimitilan lämmityksestä sekä yhtiön ajoneuvoissa ja varavoimajärjestelmässä käytettävistä fossiilisista polttoaineista. Lämmityksessä on vuoden 2024 maaliskuusta asti ollut käytössä maalämpö, ja sähkön lähteenä on tuulisertifioitu uusiutuva sähkö.



Raaka-ainemäärät pieniä

Modulightin käyttämiä raaka-aineita ovat metallit, kemikaalit ja puolijohteet. Käytettävät arvometallit kuten kulta ja platina kierrätetään 100-prosenttisesti. Tuotannossa käytetään myös tyyppä sekä puhtaana kaasuna että nestemäisessä muodossa. Esimerkiksi puolijohdeprosessissa käytettävät metallit on kierrätetty 100-prosenttisesti jo yli 20 vuotta.

Tuotannon laadun varmistaminen on osa ympäristövaikutusten vähentämistä. Modulightilla on sertifioitu ympäristöstandardi ISO 14001, ja tuotannon resurssitehokkuutta kehitetään

jatkuvasti. Jätteitä syntyy suhteellisen vähän, ja myös niiden kierrätys on korkealla tasolla. Haitallisten kemikaalien kulutusta pyritään minimoimaan, kemikaaleja esimerkiksi uudelleen käytetään mahdollisuuksien rajoissa, ja kun niitä ei voida enää hyödyntää, ne toimitetaan kemikaalijätteenä asianmukaisesti hävitettäväksi. Jätteen ja jäteveden määrä on hyvin pieni, sillä ne aiheuttavat vain alle kaksi prosenttia kokonaispäästöistä.

Oman toiminnan hiilineutraalius saavutettiin vuoden 2025 aikana



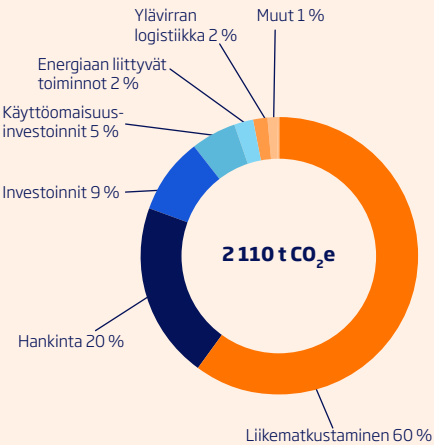
Ilmastonmuutosta hillitsevillä toimilla on kiire, jotta hiilidioksidipäästöjen vaikutusta ilmastoon voidaan vähentää. Modulight teki keväällä 2023 kauaskantoisen päätöksen luopua kaukolämmöstä toimi- ja tuotantotilansa lämmityksessä investoimalla maalämpöpöjärjestelmään. Toimenpiteet käynnistettiin heti alkusyksystä ja uusi maalämpöpöjärjestelmä otettiin käyttöön maaliskuussa 2024.

Maalämpöinvestointi on ollut merkittävä osa tavoitetta pienentää oman toiminnan päästöt mahdollisimman alhaisiksi ja saavuttaa hiilineutraalius omassa toiminnassa (Scope 1 ja 2).

Maalämpöpumput käyttävät suhteessa pienen määrän sähköenergiaa tuotettuun lämmitysenergiaan nähden, ja Modulight käyttää alkuperätakuujärjestelmän mukaisesti varmennettua fossiilivapaata tuulisähköä, jolloin lämmityksen markkinaperusteiset laskennalliset päästöt painuvat nollaan.

Vielä vuonna 2022 oman toiminnan päästöt olivat 133 t CO₂e, mutta vuonna 2025 ne ovat laskeneet 97 % ollen enää 4 t CO₂e ennen kompensointia. Lämmitykseen käytetyn ostoenergian määrä tippui samassa ajassa 352 MWh eli 51 %.

CO₂e-PÄÄSTÖT VUONNA 2025



tCO ₂ e	
Scope 1	
Liikkuva poltto	3
Paikallinen poltto	1
Tuotannon kaasut	0
Scope 2	
Ostettu sähkö	0
Scope 3	
Liikematkustaminen	1 270
Hankinta	431
Investoinnit	191
Käyttöomaisuusinvestoinnit	109
Energiaan liittyvät toiminnot	46
Ylävirran logistiikka	35
Työntekijöiden työmatkat	24
Jätteet ja jätevesi	2
Yhteensä	2 110

Arvoa kaikille sidosryhmille

Modulightin tavoitteena on varmistaa toimintansa jatkuvuus kannattavalla kasvulla ja tuottaa arvoa kaikille sidosryhmilleen. Myös saavutetun hyödyn jakamisessa yritys toimii reilujen pelisääntöjen mukaan. Asiakkaiden tarpeiden mukaiset korkealaatuiset tuotteet ovat toiminnan ytimessä. Henkilöstölle taataan kilpailukykyinen palkitseminen ja kumppaneille kohtuullinen korvaus toimitetuista tuotteista ja palveluista. Yhteiskuntaa Modulight tukee tarjoamalla työpaikkoja ja hoitamalla verovelvoitteensa, mutta myös jakamalla omaa osaamistaan tutkimus- ja oppilaitosten kanssa.

Kasvun ja kannattavuuden varmistamiseksi Modulight noudattaa strategiaansa, joka perustuu toimintaympäristön trendeihin, markkinoiden odotuksiin sekä yrityksen omaan osaamiseen ja resursseihin. Modulight on kasvuyritys, joten se pyrkii kasvattamaan arvoaan investoimalla voittovaransa toimintaansa ja sitä kautta vahvistamaan markkina-arvoaan ja lisäämään kiinnostavuuttaan sijoituskohteena. Osinkopoliitiikka on siten erittäin maltillinen.

Standardit tukevat riskienhallintaa

Tuotteiden ja tuotannon laadun varmistus on merkittävä tekijä kannattavuuden kehittämisessä. Samoin luotettava hallinto, joka on järjestetty osakeyhtiölain mukaisesti. Riskienhallinnassa

Modulight noudattaa lääkinällisiin laitteisiin liittyviä standardeja ja ISO-standardeja. Näihin standardeihin sisältyy myös tietosuojaja yksityisyyden suoja, jotka varmistavat asiakas-tietojen tai henkilötietojen käsittelyn lakien edellyttämällä tavalla.

Teknologioita suojataan patentein

Modulightin tuotekehitys on globaalistikin ainutlaatuinen kokonaisuus, koska yritys kehittää tuotteita ja teknologioita kolmen syvän osaamisalueen rajapinnoilla: lääkkeet ja hoidot syöpään ja silmäsairauksiin, pilvikytketty lääkinälliset laitteet ja puolijohde- ja laserteknologiat. Lääkeyhtiöiden ja muiden asiakkaiden kanssa kehitetyt ratkaisut perustuvat Modu-

lightin omiin tuotealustoihin ja teknologioihin, joita suojataan aktiivisesti myös patentein. IPR-portfoliota rakennetaan pääosin pilvikytkettyjen hoito- ja diagnostiikkalaitteiden ja niihin liittyvien teknologioiden ympärille mukaan lukien liiketoimintamallit ja analytiikka. Yhtiö pyrkii suojaamaan teknologiansa ensisijaisesti Yhdysvalloissa ja laajentaa suojaa tarpeen mukaan Eurooppaan ja Aasiaan.

Modulightilla on kymmenen Yhdysvalloissa voimassa olevaa patenttia. Näiden lisäksi yhtiöllä on useita patenttiperheitä arviointivaiheessa. Nämä aktiiviset patenttiperheet liittyvät esimerkiksi fluoresenssikuvantamiseen, optiseen hoidonseurantaan, teranostiikkaan, virtaus-sytometriaan, geenisekvensointiin, hoidon käytettävyyteen, valoaktivoituun lääkeluovutukseen ja myös joihinkin erityisiin puolijohdeprosesseihin.

Eettiset ohjeet toimittajille

Modulightin liiketoiminta perustuu reiluun kilpailuun, nollatoleranssiin korruption ja lahjonnan osalta sekä rahanpesun estämiseen. Yhtiö noudattaa tiukkoja korruption vastaisia käytäntöjä ja huolellista valvontaa. Modulight ei ole normaalissa riskienhallinnassa havainnut erityistä korruptioon ja lahjontaan liittyvää riskiä. Yhtiön toimintaa ohjaavat lakien, säästöjen ja toimintaohjeiden lisäksi sisäiset eettiset ohjeet.

Toimitusketjun valvonta ja sen toimituskäytön varmistaminen on osa riskien hallintaa ja jatkuvuuden varmistamista. Modulight tekee tiivistä yhteistyötä toimittajiensa kanssa pyrkien jatkuvaan parantamiseen.

Markkina-arvo	Osakekohtainen tulos	Omavaraisuusaste, %
51 MEUR	-0,11 EUR	90,9



HALLITUKSEN TOIMINTA- KERTOMUS JA TILINPÄÄTÖS

Hallituksen toimintakertomus.....	22
Konsernin tilinpäätös.....	28
Konsernitilinpäätöksen liitetiedot.....	31
Emoyhtiön tilinpäätös	38
Emoyhtiön tilinpäätöksen liitetiedot	40
Tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen allekirjoitukset	47
Tilintarkastuskertomus	48
Hallitus	50
Johtoryhmä.....	51
Tietoa osakkeenomistajille	52

Hallituksen toimintakertomus 1.1.-31.12.2025

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpä- ja silmäsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan.

Modulight on ollut mukana kehittämässä erilaisia laserpohjaisia hoitotapoja onkologian (syövän hoidon) ja oftalmologian (silmäsairauksien hoidon) indikaatioihin eli käyttötarkoituksiin.

Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohdet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä, ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu esimerkiksi useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääketyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella. 31.12.2025 yhtiöllä oli 63 työntekijää (FTE), ja sen liikevaihto vuonna 2025 oli 7,1 miljoonaa euroa. Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla.

Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin onkologiaan, silmäsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Lisäksi Modulightin teknologiaa voidaan hyödyntää muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilla, kuten esimerkiksi kvanttilaskennassa ja virtausytometriassa.

Onkologian kokonaismarkkina kasvaa merkittävästi väestön ikääntyessä länsimaissa ja syöpien esiintyvyyden lisääntyessä sekä yksilöllisen läkehoidon ratkaisujen yleistytessä syöpäsairauksien hoidossa. Myös oftalmologian hoidon markkinoiden kasvu jatkuu silmäsairauksien lisääntyessä väestön ikääntymisen myötä sekä uusien hoitojen kehittämisen ansiosta. Lisäksi genetiikan ja diagnostiikan alat tarjoavat Modulightille kasvumahdollisuuksia samoin kuin teknologian uudet sovelluskohteet, kuten esimerkiksi hammaslääketiede.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan huomattavaan kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi.

Strategia ja tavoitteet

Modulightin kasvutavoitteet strategiakaudella 2023–2025 pohjautuvat seuraaviin toimenpiteisiin:

1. Maantieteellinen laajentuminen
2. Tarjoaman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. Uudet liiketoimintamallit
4. Kaupallinen ja operatiivinen huipputasaaminen
5. Alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Yhtiön tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet strategiakaudella 2023–2025 ovat:

- Vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- Oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- Hoitokertakohaisen maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- Hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- Hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- Myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- Pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- Alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- Teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- Vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudellisena tavoitteena on vahva vuosittainen kasvu ja paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023–2025. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy entisellään.

- Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Keskeiset tapahtumat tilikaudella 2025

- Tuotekehitysprojektien kokonaismäärä oli vuoden lopussa 33 (30).
- Liikevaihto oli 7 069 (4 095) tuhatta euroa.
- Käyttökate (EBITDA) oli -168 (-4 836) tuhatta euroa.
- Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -2,4 (-118,1) % liikevaihdosta.
- Liiketulos (EBIT) oli -4 648 (-8 337) tuhatta euroa.
- Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -65,8 (-203,6) % liikevaihdosta.
- Osakekohtainen tulos oli -0,11 (-0,15) euroa.
- Yhtiön hallitus esittää, että tilikaudelta 2025 ei jaeta osinkoa.

Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Tilikauden 2025 liikevaihto oli 7 069 (4 095) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli 2 974 tuhatta euroa eli 73 %. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttivat edelleen strategiamme mukainen siirtyminen PPT-liiketoimintamalliin sekä aiemmin kommunikoidut viivästykset projekteissa.

Kannattavuus ja tuloskehitys

Tilikauden 2025 käyttökate (EBITDA) oli -168 (-4 836) tuhatta euroa eli -2 (-118) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -4 648 (-8 337) tuhatta euroa eli -66 (-204) % liikevaihdosta. Tilikauden tulos oli -4 604 (-6 447) tuhatta euroa ja osakekohtainen tulos (EPS) -0,11 (-0,15) euroa.

Kannattavuutta paransi investointiohjelmaan liittyvien kertaluonteisten kustannusten lasku.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Vuonna 2025 investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin olivat 4 311 (4 900) tuhatta euroa. Aktivoitujen investointien lasku johtui ennen kaikkea investointiohjelman päättymisestä.

Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -4 479 (-9 736) tuhatta euroa. Liiketoiminnan kassavirta oli -1 748 (-825) tuhatta euroa.

Konsernin rahat ja pankkisaamiset 31.12.2025 olivat 9 653 (17 407) tuhatta euroa.

Nettovelka 31.12.2025 oli -6 862 (-12 864) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -15 (-26) %. Omavaraisuusaste oli 91 (88) %. Oman pääoman tuotto vuonna 2025 oli -10 (-12) %.

AVAINLUVUT, KONSERNI

1 000 euroa ellei toisin mainittu	1-12/2025	1-12/2024	1-12/2023
Liikevaihto	7 069	4 095	4 025
Käyttökate (EBITDA)	-168	-4 836	-8 539
Käyttökate (EBITDA), %	-2,4 %	-118,1 %	-212,1 %
Liiketulos (EBIT)	-4 648	-8 337	-12 132
Liiketulos (EBIT), %	-65,8 %	-203,6 %	-301,4 %
Tilikauden tulos	-4 604	-6 447	-11 861
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,11	-0,15	-0,28
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-4 311	-4 900	-9 735
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-4 479	-9 736	-18 274
Käteisvarat ja muut rahavarat ¹⁾	9 653	17 407	25 131
Nettovelka ¹⁾	-6 862	-12 864	-18 586
Velkaantumisaste ¹⁾	-15,3 %	-26,1 %	-33,4 %
Omavaraisuusaste ¹⁾	90,9 %	87,5 %	87,1 %
Henkilöstömäärä (FTE) ¹⁾	63	66	70

¹⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Aktivoidut kehityskulut olivat 3 441 (3 407) tuhatta euroa eli 23 (21) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Myyntisaatavien yhteismäärä 31.12.2025 oli 1 987 (1 128) tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 31.12.2025 oli 63 (66), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi-joulukuussa 2025 oli 67 (71). Henkilöstökulut olivat vuonna 2025 yhteensä 5 908 (6 231) tuhatta euroa.

31.12.2025 Modulightin johtoryhmään kuuluvait seuraavat henkilöt: Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet

tuotteet), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen jäsenet 31.12.2025 olivat Anne Koutonen (puheenjohtaja), Timur Kärki, Jyrki Liljeroos ja Seppo Orsila.

Tutkimus ja tuotekehitys

Modulight kehittää tuotteita ja teknologioita kolmen syvän osaamisalueen rajapinnoilla: lääkkeet ja hoidot syöpään ja silmäsairauksiin, pilvikytkeytyt lääkinnälliset laitteet ja puolijohde- ja laserteknologiat. Vuonna 2025 aktivoidut kehityskulut olivat 3 441 (3 407) tuhatta euroa eli 23 (21) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Lääkeyhtiöiden ja huippuyliopistojen kanssa kehitetyt ratkaisut perustuvat Modulightin omiin tuotealustoihin ja teknologioihin, joita suojataan aktiivisesti myös patentein. Modulight rakentaa patenttiportfoliotaan pääosin pilvikytkeytyjen hoito- ja diagnostiikkalaitteiden ja niihin liittyvien teknologioiden ympärille, mukaan lukien liiketoimintamallit ja analytiikka. Yhtiö pyrkii suojaamaan teknologiansa ensisijaisesti Yhdysvalloissa ja laajentaa suojaa tarpeen mukaan Eurooppaan ja Aasiaan.

Yhtiöllä on kymmenen Yhdysvalloissa voimassa olevaa patenttia. Patentit luovat vahvan teknologisen perustan esimerkiksi yhtiön strategiaan kuuluvien hoitokertakohthaisten liiketoimintamallien käyttöönotolle ja hoidon seurannan kehittämislle.

Vuoden 2025 aikana patenttiportfolio vahvistui neljällä uudella patentilla, jotka liittyvät fluoresenssikuvantamiseen, hoidon aikaiseen diagnostiikkaan, valoaktivoituun lääkeluovutukseen ja optiseen hoidon seurantaan. Näiden lisäksi yhtiöllä on yhteensä 19 patenttiperhettä arviointivaiheessa Yhdysvalloissa ja kansainvälisesti. Nämä aktiiviset patenttiperheet liittyvät mm. virtausytometriaan, geenisekvensointiin, hoidon käytettävyyteen ja tiettyihin puolijohdeprosesseihin. Patenttiportfolion odotetaan kasvavan myös tulevina vuosina yhtiön aktiivisen innovaatiotoiminnan tuloksena.

Kestävä kehitys

Modulightin työn pääpaino on lääketieteen teknologian tuotteissa, jotka parantavat ihmisten elämää ja auttavat torjumaan vakavia sairauksia. Lisäksi Modulight valmistaa tuotteita erilaisiin korkean lisäarvon sovelluksiin kuten kvanttilaskentaan. Siten yhtiön kädenjälki eli myönteinen vaikutus yhteiskuntaan on merkittävä suhteessa yrityksen kokoon, ja vastaavasti jalanjälki on pieni. Toiminnan negatiiviset vaikutukset aiheutuvat pääosin hankinnoista, työ- ja liikematkustamisesta sekä käyttöomaisuusinvestoinneista.

Modulight suhtautuu vastuullisuuteen hyvin kunnianhimoisesti. Yhtiö kehittää liiketoimintaansa yritysvastuun mukaisesti ja tukee näin kestävää kehitystä vastuullisuusohjelmansa mukaisesti. Vastuullisuus varmistetaan kaikessa toiminnassa, ja siitä viestitään ja raportoidaan avoimesti ja läpinäkyvästi. Yhtiön oman toiminnan päästöt (scope 1 ja 2) ovat laskeneet 97 % vuoteen 2022 verrattuna ollen enää 4 t CO₂e vuonna 2025.

Modulight on määritellyt olennaiset vastuullisuusteemansa sidosryhmien tarpeiden ja toiveiden perusteella. Vastuullisuusteemat on jaettu sosiaaliseen ja taloudelliseen vastuuseen sekä ympäristövastuuseen. Vastuullisuuden ja kestävä kehityksen edistämiseksi Modulight on asettanut tavoitteet ja niitä seuraavat mittarit sekä toimenpiteet tavoitteiden saavuttamiseksi ja koonnut tiedot vastuullisuusohjelmaansa. Ohjelman toteuttamista seurataan johtoryhmässä ja hallituksessa, joka viime kädessä vastaa liiketoiminnan kehittämisestä entistä kestävämpään suuntaan.

Sosiaalinen vastuu

Modulightin sosiaalinen vastuu korostaa intohimoa työhön, jatkuvaa uudistumista sekä kunnioittavaa kohtelua kaikkia ihmisiä kohtaan. Tärkeä osa sosiaalista vastuuta on myös tuoteturvallisuus ja tuotteiden luotettavuus.

Modulight kutsuu henkilöstöään Laser familyksi, mikä kuvaa vahvaa tiimihenkeä. Yhtiö tarjoaa henkilöstölleen haastavia ja vaihtelevia työtehtäviä sekä mahdollisuuden kehittää osaamistaan kansainvälisessä työyhteisössä. Työhyvinvointi syntyy mielekkäistä tehtävistä, hyvästä tiimihengestä ja johtamisesta sekä tasapainosta työn ja vapaa-ajan välillä.

Modulightin henkilöstön määrä (FTE) laski 5 (10) % vuonna 2025 ja oli vuoden lopussa 63 (66). Henkilöstön vaihtuvuus oli 5 % (10 %). Modulightin liiketoiminta vaatii erityisosaamista, mutta yhtiön erinomainen maine työnantajana tukee rekrytointeja. Henkilöstön työtyytyväisyys onkin korkealla tasolla.

Modulightin henkilöstökulut vuonna 2025 olivat 5,9 (6,2) miljoonaa euroa.

Modulight on ylpeä monimuotoisuudestaan: työntekijöitä on yli kymmenestä eri kansallisuudesta, ja yhtiön työntekijöiden sukupuolijakauma on melko tasainen: naisten osuus on 40 % ja miesten 60 %. Johtoryhmään ja hallitukseen pyritään saamaan monimuotoinen kokoonpano, jonka osaaminen tukee yhtiön tarpeita. Vuonna 2025 johtoryhmän yhdeksästä jäsenestä kolme oli naisia, ja yhtiön hallituksessa oli yksi nainen ja kolme miestä.

Modulight tarjoaa työntekijöilleen tasavertaiset mahdollisuudet ja kaikkia kunnioittavan kohtelun sekä yhdistymisvapauden. Työsopimuksissa noudatetaan paikallisia lakeja ja työehtosopimuksia. Yhtiö käy rakentavaa ja säännöllistä vuoropuhelua henkilöstönsä kanssa.

Osaamisen kehittäminen

Henkilöstön kehittämisellä, urapolkujen edistämällä ja koulutusmahdollisuuksien tarjoamisella on suuri merkitys henkilöstön motivaation ja työhyvinvoinnin varmistamisessa, mutta myös Modulightin tuotekehityksen ja innovointikyvyn ylläpitämisessä. Noin 90 prosentilla Modulightin työntekijöistä on korkeakoulututkinto, ja Laser familyyn kuuluu myös useita tohtoriksi väitelleitä asiantuntijoita. Toisaalta moni opiskelija on aloittanut työuransa Modulightilla joko opinnäytetyön tai harjoittelun kautta.

Modulight tarjoaa henkilöstölleen laajan valikoidun koulutus- ja kehittymismahdollisuuksia. Merkittävä mahdollisuus osaamisen kehittämiseen tulee monipuolisten projektien ja tuotekehityshankkeiden kautta.

Työolot

Modulight tarjoaa turvallisen ja terveellisen työpaikan kaikille työntekijöilleen ja toteuttaa aktiivisesti toimenpiteitä, joilla voidaan ehkäistä tapaturmia ja työperäisiä sairauksia. Modulightin tuotannossa tapaturmariskit ovat alhaisella tasolla, ja työskentelyasentoihin ja ergonomiaan on kiinnitetty huomiota. Toimistotyössä kuormitus tulee työn vaativuudesta ja aikataulupaineista. Kaikissa toiminnoissa noudatetaan työterveys- ja työturvallisuuslakia ja -määräyksiä. Tavoitteena on nolla työtapaturmaa, ja siksi mahdollisista terveys- ja turvallisuusriskeistä pyydetään raportimaan välittömästi.

Vuoden 2025 aikana ei tapahtunut yhtään vakavaa työtapaturmaa, kuten ei myöskään vuonna 2024, ja sairauspoissaolojen määrä oli 0,9 (0,9) %, kun tavoitteena on alle kolmen prosentin taso kokonaistyöajasta.

Ihmisoikeudet ja tasa-arvo

Modulight kunnioittaa ihmisoikeuksia ja noudattaa YK:n ihmisoikeuksien yleismaailmallista julistusta, Kansainvälisen työjärjestön (ILO) julistusta työelämän peruseriaa-otteista ja -oikeuksista sekä OECD:n ohjeita monikansallisille yrityksille. Yhtiö ei hyväksy minkäänlaista epäasiallista käytöstä, syrjintää, kiusantekoa tai häirintää. Nämä periaatteet ovat käytössä myös Modulightin ja sen kumppanien välisessä yhteistyössä.

Jokapäiväistä toimintaa ohjaavat eettiset ohjeet, jotka kuuluvat osaksi työhön perehdytystä. Yhtiöllä on ajantasaaiset henkilöstötietojärjestelmät ja -tietokannat sekä tietosuojakäytännöt. Tarkan sisäisen valvonnan lisäksi Modulight

tarjoaa sidosryhmilleen ilmoituskanavan, johon voi ilmoittaa huomion epäasiallisesta käytöksestä anonyymisti. Vuonna 2025 ei todettu yhtään edellä mainittujen lakien, säädösten tai periaatteiden rikkomusta, eikä myöskään vuonna 2024.

Osana sosiaalista vastuutaan Modulight harjoittaa hyväntekeväisyyttä ja tukee paikallista lasten syöpäkliniikkaa, paikallisia yliopistoja ja junioriurheiluryhmiä.

Ympäristövastuu

Olenaisia ympäristöteemoja ovat tuotteiden ja tuotannon energiatehokkuus, korkeatasoinen materiaalihallinta sekä oman toiminnan ympäristövaikutusten vähentäminen. Ympäristövaikutukset aiheutuvat pääosin liikematkustamisesta, hankinnoista sekä investoinneista.

Modulight on laskenut hiilijalanjälkensä. Laskelma kattaa Scope 1- ja 2-osiöt sekä Scope 3:een kuuluvat kasvihuonepäästöt pois lukien tuotteiden käytön aikaiset päästöt. Kokonaispäästöt vuonna 2025 olivat laskelman mukaan 2 110 (1 539) t CO₂e. Oman toiminnan päästöt (scope 1 ja 2) ovat laskeneet 97 % vuodesta 2022.

Merkittävin yksittäinen päästölähde oli lentomatkustaminen, joka aiheutti 1 270 tonnin CO₂e-päästöt. Toiseksi merkittävin päästölähde oli hankinnat 431 tonnilla CO₂e-päästöjä. Lentomatkustaminen on välttämätöntä, koska yhtiön merkittävimmät markkinat ja asiakkaat sijaitsevat ulkomailla, erityisesti Yhdysvalloissa, ja liiketoiminnassa menestyminen vaatii myös kasvokkain tapahtuvia tapaamisia.

Hiilidioksidipäästöjen pienentämisessä on keskitytty tuotannon energiatehokkuuteen ja sen käyttämiin energialähteisiin. Aiemmin merkittävä osa päästöistä aiheutui Modulightin kiinteistön lämmityksestä. Vuoden 2023 aikana käynnistettiin mittava investointi siirtymiseksi kaukolämmöstä maalämpöön. Investoinnin käyttöönotto tapahtui vuoden 2024 aikana, joten Modulightin oman toiminnan päästöt vähenivät vuoden aikana merkittävästi entisestään vuonna 2025. Vuonna 2025 ostettu sähkö koostui edelleen kokonaisuudessaan tuulisertifioidusta uusiutuvasta sähköstä. Tämän ansiosta vältetyt päästöt olivat 946 t CO₂e verrattuna Suomen sähkön jäännsjakaumaan vuonna 2025.

Tuotannon laadun varmistaminen on osa ympäristövaikutusten vähentämistä. Modulightilla on sertifioitu ympäristöstandardi ISO 14001, ja tuotannon resurssitehokkuutta kehitetään jatkuvasti. Modulightin liiketoiminnassa syntyy suhteellisen vähän jätteitä, ja niiden kierrätys on korkealla tasolla. Kaikki prosesseissa syntyvät kemikaalijätteet neutraloidaan ja tai kierrätetään asianmukaisesti. Jätteen ja jäteveden määrä on hyvin pieni, sillä ne aiheuttavat alle kaksi prosenttia päästöistä.

Taloudellinen vastuu

Hallinto

Modulight noudattaa hallinnossaan osakeyhtiölakia ja Arvopaperimarkkinayhdistyksen laatimaa listayhtiöiden hallinnointikoodia 2025 sekä Modulightin yhtiöjärjestystä. Selvitys hallinto- ja ohjausjärjestelmästä julkaistaan yhdessä tilinpäätöksen, toimintakertomuksen ja

palkitsemisraportin kanssa yhtiön verkkosivuilla. Lisätietoa Modulightin hallinnosta löytyy yhtiön verkkosivuilta.

31.12.2025 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet tuotteet), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen jäsenet 31.12.2025 olivat Anne Koutonen (puheenjohtaja), Jyrki Liljeroos, Timur Kärki ja Seppo Orsila.

Korruption vastaiset toimet

Modulightin liiketoiminta perustuu reiluun kilpailuun, nollatoleranssiin korruption ja lahjonnan osalta sekä rahanpesun estämiseen. Yhtiö noudattaa tiukkoja korruption vastaisia käytäntöjä ja huolellista valvontaa. Modulight ei ole normaalisissa riskienhallinnassa havainnut erityistä korruption ja lahjontaan liittyvää riskiä.

Toimintaa ohjaavat lakien, säädösten ja toimintaohjeiden lisäksi eettiset ohjeet. Vastaavien toimintaohjeiden noudattamista edellytetään myös kumppaneilta, vaikkakaan niiltä ei ole vielä vaadittu eettisten ohjeiden allekirjoittamista. Vuoden 2025 lopussa 94,7 % kriittisiksi määritellyistä toimittajista on nyt sitoutunut ohjeisiin.

Varsinaisen yhtiökokouksen päätökset

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 2.5.2025. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.-31.12.2024 ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille ja yhtiön toimitusjohtajalle tilikaudelta 1.1.-31.12.2024. Lisäksi yhtiökokous hyväksyi hallituksen ehdotuksen, että vuoden 2024 tulos -6 079 tuhatta euroa siirretään voitto-/tappioutilille ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten lukumäärä on neljä. Hallitukseen valittiin uudeksi Anne Koutonen, Timur Kärki, Jyrki Liljeroos ja Seppo Orsila. Hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Anne Koutonen. Hallituksen palkitsemisvaliokunnan jäseniksi valittiin Anne Koutonen, Timur Kärki, Jyrki Liljeroos ja Seppo Orsila.

Yhtiökokous vahvisti toimielinten palkitsemisraportin.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö Moore Idman Oy toimikaudeksi, joka jatkaa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättämiseen saakka. Päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Jussi Savio.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään enintään 4 261 693 oman osakkeen hankkimisesta yhdessä tai useammassa erässä yhtiön vapaalla omalla pääomalla ja/tai pantiksi ottamisesta yhdessä tai useammassa erässä. Hankittavien ja/tai pantiksi otettavien osakkeiden enimmäismäärä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsupäivän tilanteen mukaan.

Yhtiö ei kuitenkaan voi yhdessä tytäryhtiöidensä kanssa omistaa tai ottaa pantiksi omia osakkeita millään hetkellä enempää kuin 10 % yhtiön kaikista osakkeista. Osakkeet hankitaan muuten kuin osakkeenomistajien omistusten mukaisessa suhteessa Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä hankintahetken markkinahintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Osakkeita voidaan hankkia ja/tai ottaa pantiksi esimerkiksi yrityskauppojen tai osakepohjaisten kannustinjärjestelmien toteuttamiseksi tai muihin hallituksen päättämiin tarkoituksiin sekä muutoin osakkeiden edelleen luovuttamiseksi, yhtiöllä pidettäväksi tai mitätöitäväksi. Hallitus päättää kaikista muista omien osakkeiden hankkimisen ja/tai pantiksi ottamisen ehdoista. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2026 saakka.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:n tarkoittamien optioiden ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä, joko maksua vastaan tai maksutta. Annettavien osakkeiden määrä, mukaan lukien optioiden ja muiden erityisten oikeuksien perusteella saatavat osakkeet, voi olla yhteensä enintään 4 261 693 osaketta, mikä määrä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouksutupaivän tilanteen mukaan. Hallitus voi päättää joko antaa uusia osakkeita tai luovuttaa yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2026 saakka.

OSAKKEET JA OSAKKEENOMISTAJAT

Omistaja	Osakkeiden lukumäärä	Omistus- ja ääniosuus
1 Seppo Orsila	6 226 500	14,61 %
2 Petteri Uusimaa	6 205 500	14,56 %
3 Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	3 276 074	7,69 %
4 Ville Vilokinen	3 039 750	7,13 %
5 Pekka Savolainen	2 920 422	6,85 %
6 Petri Melanen	2 173 500	5,10 %
7 Mika Saarinen	1 630 125	3,83 %
8 Pekko Sipilä	1 630 125	3,83 %
9 Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	820 613	1,93 %
10 Ancuta Guina	670 320	1,57 %
11 Juha Lemmetti	544 000	1,28 %
12 Skandinaviska Enskilda Banken AB	525 118	1,23 %
13 Jyri Merivirta	500 000	1,17 %
14 Jyrki Liljeroos	460 950	1,08 %
15 Kalle Palomäki	414 855	0,97 %
16 Kati Reiman	293 580	0,69 %
17 Petri Suokas	245 300	0,58 %
18 Danske Bank A/S Helsinki Branch	256 345	0,54 %
19 Citibank Europe plc	172 742	0,41 %
20 Kaleva Mutual Insurance Company	149 957	0,35 %

Optio-ohjelma	2021	2023
Yhtiökokouksen antama valtuutus	852 758	500 000
Valtuutuksen mukaan annetut	667 021	434 924
Valtuutuksen mukaan antamatta	185 737	65 076
Annetuista optioista käytetty	0	0
Käyttämättömät optiot	667 021	434 924
Merkintähinta euroa	6,49	2,43
Merkintäaika	31.12.2023-31.12.2025	31.12.2025-31.12.2028

Valtuutus kumoaa aikaisemmat käyttämättömät osakeantia ja optio-oikeuksien sekä muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamista koskevat valtuutukset.

Yhtiökokouksen pöytäkirja on nähtävillä yhtiön verkkosivuilla osoitteessa <https://modulight.com/yhtiokokous2025/>.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Modulightilla on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 31.12.2025 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli raportointikauden päättyessä 130 939 (130 939) omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Raportointikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 1,23 (1,55) euroa ja alin kurssi 1,08 (0,70) euroa. Päätöskurssi 31.12.2025 oli 1,12 (0,96) euroa. 31.12.2025 konsernin markkina-arvo oli 50 714 (40 912) tuhatta euroa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 41,1 (41,0) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 75,3 (75,2) % osakkeiden kokonaismäärästä.

Modulight Oyj:n 20 suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2025 on esitetty oheisessa taulukossa.

Lisätietoja yhtiön osakkeesta ja osakkeenomistajista on saatavilla yhtiön verkkosivuilla osoitteessa <https://modulight.com/osake/>.

Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa. Yhtiöllä oli vuoden 2025 lopussa kaksi optio-ohjelmaa. Käyttämättömiä optioita oli yhteensä 1 101 945 kappaletta. Optio-oikeuksilla ei merkitty uusia osakkeita vuoden 2025 aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty oheisessa taulukossa.

Lähipiiritapahtumat

Tilikaudella 2025 ei ollut lähipiiritapahtumia.

Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen, terveydenhuoltoalan kehitykseen sekä ammattitaitoisen työvoiman saatavuuteen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääke- ja biolääketieteen alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle. Maailmantalouden epävarmuus jatkuu ja erityisesti tullit ja niiden epäsuorat vaikutukset ovat selkeä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikasaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Modulightin liiketoiminta- ja kasvustrategioiden onnistuminen on myös riippuvainen yhtiön kyvystä rekrytoida ja sitouttaa ammattitaitoista henkilöstöä. Avainhenkilöiden saatavuudella ja menettämisellä voi olla merkittäviä haitallisia vaikutuksia yhtiön liiketoimintaan.

Tilikauden päättymisen jälkeiset tapahtumat

Yhtiö ilmoitti 20.2.2026 päivittävänsä strategiansa ja pitkän aikavälin taloudellisia tavoitteitaan, jotka ulottuvat tilikauden 2027 loppuun saakka.

Vuoden 2026 näkymät

Suurin osa Modulightin asiakashankkeista on erityyppisiä varhaisen kehitysvaiheen hankkeita. Hankkeissa myydään Modulightin omia tuotteita. Strategiansa mukaisesti Modulight on myös siirtymässä laitteiden toimituksiin pohjautuvista maksuista uuteen hoitokertoihin perustuvaan

maksumalliin (PPT-liiketoimintamalliin). Yksittäisten hankkeiden etenemistä on vaikea ennustaa ja makrotaloudellinen ja geopolitiittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen markkinoiden kehitykseen. Näistä syistä liikevaihdon ennustaminen on haastavaa, eikä Modulight anna ohjeistusta liikevaihdosta tai kannattavuudesta vuodelle 2026.

Hallituksen esitys jakokelpoisten varojen käsittelyksi

Konsernin emoyhtiön Modulight Oyj:n jakokelpoisen oma pääoma 31.12.2025 oli 33 091 (38 945) tuhatta euroa. Yhtiön hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2025 ei jaeta osinkoa.

Varsinainen yhtiökokous 2026

Varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettävän 4.5.2026. Modulightin hallitus kutsuu yhtiökokouksen erikseen koolle myöhemmin.

Konsernin tilinpäätös 1.1.–31.12.2025

Konsernin tuloslaskelma (FAS)

1 000 euroa	2025	2024
LIKEVAIHTO	7 069	4 095
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	-349	197
Valmistus omaan käyttöön	3 441	3 407
Liiketoiminnan muut tuotot		64
Materiaalit ja palvelut		
Aineet ja tarvikkeet		
Ostot tilikauden aikana	-1 006	-1 312
Varastojen muutos	180	-426
Ulkopuoliset palvelut	-249	-176
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-1 075	-1 914
Henkilöstökulut		
Palkat ja palkkiot	-4 941	-5 201
Henkilösivukulut		
Eläkekulut	-859	-886
Muut henkilösivukulut	-108	-144
Henkilöstökulut yhteensä	-5 908	-6 231

1 000 euroa	2025	2024
Poistot ja arvonalentumiset		
Suunnitelman mukaiset poistot	-4 480	-3 501
Liiketoiminnan muut kulut	-3 346	-4 453
Liikevoitto/tappio	-4 648	-8 337
Rahoitustuotot ja -kulut		
Muut korko- ja rahoitustuotot	258	2 099
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-214	-210
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	45	1 890
Voitto/tappio ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	-4 604	-6 447
Tuloverot	-1	
TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-4 604	-6 447

Konsernin tase (FAS)

1 000 euroa	2025	2024
VASTAAVAA		
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet		
Kehittämismenot	12 253	10 843
Aineettomat oikeudet		55
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	12 253	10 898
Aineelliset hyödykkeet		
Rakennukset ja rakennelmat	2 897	3 157
Koneet ja kalusto	19 646	20 960
Muu käyttöomaisuus	176	176
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	22 719	24 294
Pysyvät vastaavat yhteensä	34 972	35 192
Vaihtuvat vastaavat		
Vaihto-omaisuus		
Aineet ja tarvikkeet	1 311	1 131
Valmiit tuotteet	842	1 190
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 153	2 321
Saamiset		
Lyhytaikaiset		
Myyntisaamiset	1 987	1 128
Muut saamiset	181	111
Siirtosaamiset	196	137
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	2 365	1 376
Rahat ja pankkisaamiset	9 653	17 407
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	14 171	21 104
VASTAAVAA YHTEENSÄ	49 143	56 296

1 000 euroa	2025	2024
VASTATTAVAA		
Oma pääoma		
Osakepääoma	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 292	75 308
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-26 089	-19 659
Tilikauden voitto (tappio)	-4 604	-6 447
Oma pääoma yhteensä	44 679	49 282
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	1 289	2 791
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	1 289	2 791
Lyhytaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	1 502	1 752
Saadut ennakot	114	451
Ostovelat	283	659
Muut velat	108	123
Siirtovelat	1 168	1 238
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	3 175	4 223
Vieras pääoma yhteensä	4 464	7 014
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	49 143	56 296

Konsernin rahavirtalaskelma

1 000 euroa	2025	2024
Liiketoiminnan rahavirta		
Liikevoitto	-4 648	-8 337
Poistot ja arvonalentumiset	4 480	3 501
Rahoituserät, netto	45	1 890
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	-1 624	2 121
Maksetut verot	-1	
Liiketoiminnan rahavirta (A)	-1 748	-825
Investointien rahavirta		
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-4 311	-5 009
Ennakkomaksut		109
Investointien rahavirta (B)	-4 311	-4 900
Rahoituksen rahavirta		
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-1 768	-2 002
Omien osakkeiden hankinta (-) / luovutus (+)		-9
Rahoituksen rahavirta (C)	-1 768	-2 011
Rahavarojen muutos (A+B+C)	-7 827	-7 736
Rahavarat 1.1.	17 407	25 131
Valuuttakurssierot	73	12
RAHAVARAT 31.12.	9 653	17 407

Konsernitilinpäätöksen liitetiedot

Emoyhtiö: Modulight Oyj
Kotipaikka: Tampere

Tilinpäätöksen laatimista koskevat liitetiedot

Konsernitilinpäätöksen laatomisperiaatteet

Modulight Oyj on Modulight-konsernin emoyhtiö. Tilinpäätös on laadittu Suomen kirjanpitolainsäädännön mukaisesti (FAS). Modulight Oyj:n ja Modulight-konsernin kotipaikka on Tampere, ja niiden rekisteröity osoite on Hermiankatu 22, 33720 Tampere. Jäljennös tilinpäätöksestä on saatavissa emoyhtiön pääkonttorista. Tytäryhtiön Modulight USA, Inc.:n tuloslaskelmat on muunnettu tilikauden keskikurssiin ja tase tilinpäätöspäivän kurssiin.

Konsernirakenteen muutokset

Konsernirakenteessa ei ole tapahtunut muutoksia tilikaudella.

Sisäiset liiketapahtumat ja katteet

Konsernin sisäiset liiketapahtumat, sisäiset saamiset ja velat, sisäinen voitonjako sekä konsernin sisäinen kate on eliminoitu. Konsernitilinpäätöseen on yhdistelty kaikki konserniyhtiöt. Konsernitilinpäätös on laadittu hankintamenomenetelmällä.

Arvostusperiaatteet ja -menetelmät

Pysyvien vastaavien arvostusperiaatteet

Pysyviin vastaaviin kuuluvat kehittämismenot muodostuivat pääasiassa kaupalliseen käyttöön kehitettäviin tuotteisiin liittyvistä tuotekehitysmenoista. Kehittämismenot on aktivoitu varovaisuutta noudattaen. Aktivointiedellytyksenä on, että aktivoidusta erästä kertyy todennäköisesti aktivointi-tilikauden päättymisen jälkeen vähintään aktivoitua määrää vastaava tulo.

Aineellisten hyödykkeiden tasearvo on niiden alkuperäinen hankintameno, josta on vähennetty jäljempänä selostetut suunnitelman mukaiset poistot.

Vaihtuvien vastaavien arvostusperiaatteet

Vaihto-omaisuus esitetään hankintamenoa tai sitä alemman todennäköisen luovutushinnan määräisenä.

Rahavaroihin sisältyvät konsernin pankkitilien varat. Lainat rahoituslaitoksilta jaotellaan taseen lyhytaikaisiin ja pitkäaikaisiin velkoihin ennustetun maksuajankohtansa perusteella.

Korkokulut kirjataan kuluksi kaudella, jonka aikana ne ovat syntyneet.

Rahoitusomaisuuteen merkityt myynti-, siirto- ja muut saamiset on arvostettu nimellisarvoonsa tai tätä alhaisempaan todennäköiseen arvoon. Saamisista tehdään luottotappiokirjaus tapauskohtaisen riskiarvion perusteella, kun on olemassa riittävä näyttö siitä, että saamista ei saada perittyä alkuperäisin ehdoin.

Ulkomaisten tytäryhtiöiden tilinpäätöserien muutokurssi

Ulkomaisten tytäryhtiöiden tuloslaskelmat on muunnettu tilikauden keskikurssiin ja tase tilinpäätöspäivän kurssiin.

Ulkomaanvaluutan määräiset erät

Kurssierot esitetään tuloslaskelmalla rahoitus- tuotoissa ja -kuluissa. Tilinpäätöshetkellä avoina olevat ulkomaanvaluutan määräiset velat ja saamiset on oikaistu tilinpäätöshetken kurssiin, mikäli tilinpäätöshetken kurssiin muutettuna velan arvo ylittää tai saamisen arvo alittaa sen kirjanpitoarvon.

Jaksotusperiaatteet ja -menetelmät

Myynnin tuloutus

Yhtiön ansaintamalli on karkeasti jaoteltuna nelivaiheinen. Vaiheissa on samankaltaisia elementtejä molemmilla liiketoiminta-alueilla, biolääketieteessä sekä muiden korkean lisäarvon sovellusten alueella.

Biolääketieteen asiakkaiden osalta ensimmäisenä vaiheena on yleensä esiklininen tutkimusvaihe, josta edetään kliiniseen tutkimusvaiheeseen I tai pilottituotantoerään. Tätä seuraavat kliiniset tutkimusvaiheet II ja III, ja mallin viimeisenä vaiheena on yhtiön tavoitteleva aktiivisen tuotevalikoiman saattaminen markkinoille. Kaupallisen käyttöönoton katsotaan toteutuneen, kun yhtiön liikevaihto kyseisen tuotteen/asiakkaan osalta ylittää kymmenen miljoonaa euroa.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten ansaintamalli koostuu yleensä konseptivaiheesta (POC), pilottituotannosta, tuotekehitysvaiheesta ja markkinoille viennistä ja tuotantovaiheesta.

Yhtiön asiakasstrategiana on kussakin vaiheessa kattaa koko prosessi konseptivaiheesta aktiiviseen tuotevalikoimaan saakka, minkä ansiosta asiakkaat saattavat kyetä lyhentämään

tuotteidensa markkinoilletuontiaikaa ja lisäämään tuotteensa arvoa merkittävästi. Tämä johtuu monista syistä, kuten yhtiön olemassa olevista tuotealustoista ja -ratkaisista, yhtiön ketterästä tuotekehitysprosessista, joka perustuu omaan tuotantoon, hyväksyjäviranomaisten jo aiemmin myöntämistä hyväksynnoista yhtiön alustaratkaisuille, yhtiön kattavasta palveluvalikoimasta ja pilvipohjaisesta palvelumallista. Yhtiö uskoo pilvipalvelujen olevan sovellettavissa molemmille tuotealueille, vaikka ne on lähtökohtaisesti suunniteltu lääke- ja biolääketieteen sovelluksiin.

Biolääketieteen alueella yhtiön tarkoituksena on, että asiakas hyötyy lyhyemmästä markkinoilletuontiajasta, kun käytetään yhtiön olemassa olevia tuotealustoja ja CE-merkintää tai FDA:n antamia aiempia hyväksyntöjä alustoille.

Tuotteiden osalta konseptivaiheessa voidaan hyödyntää jo olemassa olevia tuotteita tai tuotealustoja alustavaan testaukseen, jonka avulla on tarkoitus saavuttaa kustannus- ja aikasäästöjä asiakkaille. Asiakkaat ovat yleensä yrityksiä, jotka hakevat pitkäaikaista kilpailuetua laserteknologiassa.

Esiklinisessä tutkimusvaiheessa yhtiö veloittaa yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, joka voi sisältää laitteita ja palveluja. Tässä vaiheessa projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 10 000 eurosta 150 000 euroon yliopistojen osalta ja 100 000 eurosta 1 000 000 euroon varhaisen vaiheen lääketieteellisen tutkimuksen ja yritysprojektien osalta.

Kliinisen tutkimusvaiheen I aikana yhtiö yleensä toimittaa asiakkaalle täyden tuotevalikoiman palveluineen, kuten esimerkiksi laitteiden hyväksyntään liittyvää testausta ja dokumentaatiota, tutkimuslaitteiden asennusta ja tutkimushenkilökunnan kouluttamista. Yhtiön pyrkimyksenä on, että asiakas hyötyy jälleen lyhyemmästä markkinoilletuontiajasta, kun käytetään yhtiön CE-merkintää ja FDA:n myöntämiä lupia ja jo kehitettyjen laitealustojen toiminnallisuuksia.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten pilotointivaihe sisältää yleensä tuotteen alustavaa testausta asiakkaan tuotteessa tai prosessissa. Tätä vaihetta voi edeltää tai seurata erillinen laajempi kehitysvaihe, jossa tuotetta tai teknologiaa kehitetään yhteistyössä asiakkaan kanssa ja joka voi sisältää erillisiä tuotantoon siirtämisvaiheita. Vaiheen I tai pilotituotannon aikana yhtiö veloittaa yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, joka perustuu yhdessä sovittujen osatavoitteiden toimittamiseen. Projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 500 000 eurosta jopa yli 5 000 000 euroon. Yhtiö veloittaa myös yleensä palvelumaksun, joka on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista laiteostoista.

Kliinisten tutkimusvaiheiden II–III aikana yhtiön tavoitteena on tarjota asiakkaille täysi tuote- ja palvelupaketti ja auttaa asiakkaita hyväksymään ja kvalifioimaan tuote kaupalliseen tuotantoon. Tämä vaihe pitää yleensä sisällään lopulliset tuotevaatimukset, tuotannon skaalaussuunnitelmat, ohjelmisto- ja huoltosuunnitelmat ja suunnitelmat tuotejakelun ja kaupallisen käyttöönoton osalta. Vaiheisiin II–III edenneiden tuotteidensa osalta

yhtiö on yleensä veloittanut projektikohtaisen kiinteän maksun, johon edelleen sisältyy laitteita ja palveluita eri muodoissa. Tuotteiden tuotekehityshankkeet sisältävät samankaltaisia elementtejä mutta painottuvat yleensä enemmän tiettyjen asiakkaan vaatimien tuoteominaisuuksien tai teknologian kehittämiseen osana asiakkaan tuotetta. Tuotekehitysprojekti sisältää yleensä myös tuotannon valmistelua ja skaalausta, liiketoiminta- ja palvelumallien kehittämistä ja uusien tuoteversioiden hallintaa. Yhtiön johdon arvion mukaan projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 2 miljoonasta eurosta 30 miljoonaan euroon. Myös näihin vaiheisiin liittyy palvelumaksu, joka perustuu yleensä kentällä olevien laitteiden määrään, mutta voi sisältää myös muita palvelulementtejä. Vuosittaisen lisenssi-/palvelumaksun suuruus on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista.

Aktiivisen tuotevalikoiman markkinoille saattamisen vaiheessa asiakkaalle tilauksesta valmistettujen tuotteiden on tarkoitus olla aktiivisessa käytössä. Kyseiset tuotteet voivat olla joko uusia tuotteita tai tuotteiden käyttöiän pidennyksiä uusien laserkomponenttien tai ominaisuuksien käyttöönoton avulla. Yhtiö ennakoii, että joissakin tapauksissa kaupallinen käyttöönotto voitaisiin toteuttaa jo markkinoilla olevien tuotealustojen avulla aktivoimalla uudet tuotteet pilvipalvelun kautta. Yhtiön tavoitteena on tarjota täysi arvoketju, mukaan lukien pilvipohjaiset liiketoimintapalvelut, jotka voivat lääke- ja biolääketieteen alueella sisältää esimerkiksi hoitokertakohattaisia maksuja, hoidon tai laitteen lisensointia, kulutustavaroiden ja lääkkeiden seurantaa ja

käyttökontrollia sekä hoitotuloksen parantamiseen tähtäviä analytiikkapalveluita. Palvelut voivat sisältää myös asennus- ja huoltosopimuksia, käyttö- tai käyttöastepohjaisia maksuja tai käytön tai laadun parantamiseen liittyvää analytiikkaa. Tässä vaiheessa yhtiön liikevaihto perustuisi osuuteen lääke- tai hoitomaksuista tai muiden korkean lisäarvon sovellusten käyttöasteesta. Yhtiön johdon arvion mukaan asennus- ja palvelumaksut olisivat 25–35 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista, minkä lisäksi yhtiö arvioi saavansa arviolta 2–20 % lisensoinnilla asiakkaan liikevaihdosta.

Yhtiö on siirtymässä erityisesti bio- ja lääketieteen alalla hoitokertakohtaiseen maksumalliin, jossa sen asiakkaat maksavat tehdyistä hoidoista laitemyyntin sijaan. Yhtiön arvion mukaan yhden hoitokerran hinnaksi tulee indikaatiosta ja markkina-alueesta riippuen noin 1 000 – 10 000 euroa, mikä vastaa tyypillisesti noin 1–10 % syövän hoidon kokonaiskustannuksista. Liikevaihdon tuloutus tapahtuu PPT-mallissa laitemyyntiin verrattuna takapainotteisesti, mutta on yhtiön arvion mukaan luonteeltaan tasaisempaa, ja laskutus tapahtuu tyypillisesti kuukausi- tai vuosineljännestrasolla toteutuneiden hoitojen perusteella. PPT-liiketoimintamallissa voidaan käyttää hoitokertakohtaisen hinnoittelun ohella myös muita komponentteja, kuten kuukausittaisesta laskutusta laitteen ylläpidosta ja huollosta. Yhtiö pyrkii siirtymään asiakkaidensa kanssa hoitokertakohtaiseen PPT-maksumalliin jo kliinisessä tutkimusvaiheessa.

Suunnitelman mukaiset poistot

Pysyvät vastaavat on arvostettu hankintamenoon vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Kehittämismenojen poistot aloitetaan siinä vaiheessa, kun aktivoidusta erästä alkaa kertymään tuloa taikka odotettavissa olevissa tulonodotuksissa tapahtuu muutosta. Aineellisten hyödykkeiden poistot aloitetaan niiden käyttöönottohetkellä.

Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu taloudellisen pitoajan perusteella seuraavasti:

	Poistomenetelmä	Poistoaika (vuotta)
Kehittämismenot	Tasapoisto	5
Rakennukset ja rakennelmat	Tasapoisto	10-40
Koneet ja kalusto	Tasapoisto	2-15

Poistoperiaatteissa ei ole tapahtunut muutoksia tilikauden aikana.

Tytär- ja osakkuusyrityksiä koskevat liitetiedot

Konsernitilinpäätökseen yhdistellyt yritykset (konsernirakenne 31.12.2025)

Nimi	Kotipaikka	Omistusosuus
Modulight Oyj	Suomi	Emoyhtiö
Modulight USA, Inc.	Yhdysvallat	100
Modulight China Export A Oy	Suomi	100
Leapteck Photonics Oy	Suomi	100

Konsernituloslaskelmaa koskevat liitetiedot

Liikevaihto jaoteltuna markkina-alueittain

Maantieteelliset markkina-alueet (% liikevaihdosta)	2025	2024
Suomi	5	20
Muu maailma	95	80
Yhteensä	100	100

Liiketoiminnan muihin tuottoihin sisältyvät olennaiset erät

1000 euroa	2025	2024
Saadut tuet ja avustukset	0	64
Yhteensä	0	64

Valmistus omaan käyttöön

1000 euroa	2025	2024
Valmistus omaan käyttöön, aineettomat hyödykkeet	3 441	3 407
Yhteensä	3 441	3 407

Tilikauden palkat, palkkiot, eläkekulut ja muut henkilösivukulut

1000 euroa	2025	2024
Palkat ja palkkiot	4 941	5 201
Eläkekulut	832	859
Vapaaehtoiset eläkkeet, maksupohjaiset järjestelyt	27	27
Muut henkilösivukulut	108	144
Yhteensä	5 908	6 231

Konsernin lakisääteinen ja vapaaehtoinen eläketurva on hoidettu ulkopuolisissa eläkevakuutusyhtiöissä. Vapaaehtoiset eläkkeet ovat luonteeltaan maksuperusteisia järjestelyjä, jotka kirjataan kuluksi niiden kertymisvuonna. Maksupohjaisessa järjestelyssä konsernin oikeudellinen tai tosiasiallinen velvoite rajoittuu summaan, jonka maksamisesta järjestelyyn on sovittu.

Henkilöstön lukumäärä keskimäärin tilikaudella (FTE)	2025	2024
Toimihenkilöt	59	67
Työntekijät	4	4
Yhteensä	63	71

Johdon palkat ja palkkiot

1000 euroa	2025	2024
Toimitusjohtaja, hallituksen jäsenet sekä johtoryhmä	1 274	1 358

Korko- ja rahoitustuottojen sekä korko- ja rahoituskulujen yhteismäärät

1000 euroa	2025	2024
Korkokulut	-84	-106
Muut rahoitustuotot	258	2 096
Muut rahoituskulut	-129	-100
Yhteensä	45	1 890

Konsernitaseen vastaavia koskevat liitetiedot

Aineettomat hyödykkeet

Kehittämismenot (1 000 euroa)	2025	2024
Hankintameno 1.1.	24 504	21 380
Tilikauden lisäykset	3 441	3 496
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	27 945	24 876
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-13 661	-12 465
Tilikauden poistot	-2 030	-1 514
Kertyneet poistot 31.12.	-15 692	-13 978
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	12 253	10 898

Aktivoidut kehittämismenot muodostuvat kahdeksasta tuotekehitysprojektista, joihin kaikkiin on aloitettu poistot. Tilikaudella ei aloitettu tuotekehityskulujen aktivointia uusiin projekteihin.

Aineettomat oikeudet (1 000 euroa)	2025	2024
Hankintameno 1.1.	372	283
Tilikauden lisäykset		89
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	372	372
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-317	-283
Tilikauden poistot	-55	-34
Kertyneet poistot 31.12.	-372	-317
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	0	55

Aineelliset hyödykkeet

Rakennukset ja rakennelmat (1 000 euroa)	2025	2024
Hankintameno 1.1.	6 900	6 811
Tilikauden lisäykset		89
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	6 900	6 900
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-3 743	-3 485
Tilikauden poistot	-260	-258
Kertyneet poistot 31.12.	-4 003	-3 743
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	2 897	3 157

Koneet ja kalusto (1 000 euroa)	2025	2024
Hankintameno 1.1.	29 301	27 877
Tilikauden lisäykset	820	1 424
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	30 121	29 301
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-8 341	-6 611
Tilikauden poistot	-2 134	-1 730
Kertyneet poistot 31.12.	-10 475	-8 341
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	19 646	20 960
Muu käyttöomaisuus (1 000 euroa)	2025	2024
Hankintameno 1.1.	176	285
Tilikauden lisäykset		
Tilikauden vähennykset		-109
Hankintameno 31.12.	176	176
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	176	176

Muu käyttöomaisuus muodostuu käyttöomaisuusinvestointien ennakkomaksuista.

Muihin saamisiin sisältyvät olennaiset erät

1000 euroa	2025	2024
Business Finland	129	
Arvonlisäverosaamiset	53	111
Yhteensä	181	111

Siirtosaamisiin sisältyvät olennaiset erät

1000 euroa	2025	2024
Kulujaksotukset	155	56
Ennakkomaksut	41	81
Yhteensä	196	137

Rahoitusarvopapereihin sisältyvät olennaiset erät

1000 euroa	2025	2024
Rahat ja pankkisaamiset	9 653	17 407
Yhteensä	9 653	17 407

Rahasto-osuudet koostuvat likvideistä ja matalariskisistä lyhyiden korkojen rahastoihin tehdyistä sijoituksista.

Konsernitaseen vastattavia koskevat liitetiedot

Oman pääoman erien muutokset

Sidottu oma pääoma (1 000 euroa)	2025	2024
Osakepääoma 1.1.	80	80
Osakepääoma 31.12.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 31.12.	80	80

Vapaa oma pääoma (1 000 euroa)	2025	2024
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 308	75 317
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset	-16	-9
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.12.	75 292	75 308

Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-26 106	-19 671
Muuntoero	17	12
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.12.	-26 089	-19 659

Tilikauden tulos	-4 604	-6 447
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	44 599	49 202

Oma pääoma yhteensä 31.12.	44 679	49 282
----------------------------	--------	--------

Muihin velkoihin sisältyvät olennaiset erät

1000 euroa	2025	2024
Ennakonpidätysvelka	101	119
Muut velat	7	4
Yhteensä	108	123

Siirtovelkoihin sisältyvät olennaiset erät

1000 euroa	2025	2024
Palkkojen sivukulujaksotukset	187	169
Lomapalkkajaksotus	670	626
Kulujaksotukset	312	444
Yhteensä	1 168	1 238

Pitkäaikainen vieras pääoma

Velat, jotka erääntyvät myöhemmin kuin viiden vuoden kuluttua:

1000 euroa	2025	2024
Lainat rahoituslaitoksilta	0	0

Muut liitetiedot

Annetut vakuudet ja muut taseen ulkopuoliset vastuut

Velat, joiden vakuudeksi on annettu kiinnityksiä kiinteistöön ja/tai yritys kiinnityksiä:

Annetut vakuudet (1 000 euroa)	2025	2024
Omasta velasta annetut vakuudet		
Lainat rahoituslaitoksilta	2 791	4 543
Annetut kiinteistökiinnitykset	4 246	4 246
Annetut yritys kiinnitykset	1 973	1 973
Muut kuin omasta velasta annetut vakuudet		
Kiinteistökiinnitys tonttivuokran vakuudeksi ¹⁾	23	23
Annetut vakuudet yhteensä	6 242	6 242

¹⁾ Yhtiö on vuokrannut maa-alueen vuokrasopimuksella, jonka vuokra-aika päättyy 30.11.2050. Vuokran määrä on sidottu elinkustannusindeksiin, ja vuodelta 2025 vuokran määrä oli 14 371 euroa.

Muut taseen ulkopuoliset vastuut (1 000 euroa)	2025	2024
Leasingvastuut		
Seuraavalla tilikaudella maksettavat	8	0
Myöhemmin maksettavat	4	0
Muut taseen ulkopuoliset vastuut yhteensä	12	0

Yhtiön osakkeet

Konsernin emoyhtiön Modulight Oy:n osakepääoma 31.12.2025 jakautui 42 616 936 osakkeeseen. Kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus yhtiön varoihin ja osinkoon. Yhtiöllä oli tilikauden päättyessä hallussaan yhteensä 130 939 (130 939) omaa osaketta. Tilikauden aikana ei hankittu uusia omia osakkeita.

Liitetiedot tilintarkastajan palkkioista (Moore Idman Oy)

1000 euroa	2025	2024
Tilintarkastuspalkkiot	27	25
Tilintarkastajalle maksetut palkkiot yhteensä	27	25

Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrään painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineetomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineetomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.
Oman pääoman tuotto-%	100 x Kauden tulos / Oikaistu oma pääoma keskimäärin	Kuvastaa yrityksen kykyä tuottaa voittoa suhteessa sen omistajille kuuluvaan omaan pääomaan.

Luettelo kirjanpitokirjoista

Päivä- ja pääkirja ATK-tulosteina
 Osto- ja myyntireskontra ATK-tulosteina
 Kaikki tositelajit paperitulosteina

Emoyhtiön tilinpäätös 1.1.–31.12.2025

Emoyhtiön tuloslaskelma (FAS)

1 000 euroa	2025	2024
LIKEVAIHTO	7 066	4 095
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	-349	197
Valmistus omaan käyttöön	3 441	3 407
Liiketoiminnan muut tuotot		64
Materiaalit ja palvelut		
Aineet ja tarvikkeet		
Ostot tilikauden aikana	-1 004	-1 315
Varastojen muutos	180	-429
Ulkopuoliset palvelut	-249	-176
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-1 073	-1 919
Henkilöstökulut		
Palkat ja palkkiot	-4 665	-4 953
Henkilösivukulut		
Eläkekulut	-859	-886
Muut henkilösivukulut	-94	-129
Henkilöstökulut yhteensä	-5 618	-5 967

1 000 euroa	2025	2024
Poistot ja arvonalentumiset		
Suunnitelman mukaiset poistot	-4 480	-3 501
Liiketoiminnan muut kulut	-3 443	-4 363
Liikevoitto/tappio	-4 456	-7 987
Rahoitustuotot ja -kulut		
Muut korko- ja rahoitustuotot	244	2 091
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-216	-183
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	28	1 908
Voitto/tappio ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	-4 427	-6 079
Tuloverot		
TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-4 427	-6 079

Emoyhtiön tase (FAS)

1 000 euroa	31.12.2025	31.12.2024
VASTAAVAA		
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet		
Kehittämismenot	12 253	10 843
Aineettomat oikeudet		55
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	12 253	10 898
Aineelliset hyödykkeet		
Rakennukset ja rakennelmat	2 897	3 157
Koneet ja kalusto	19 646	20 960
Muut käyttöomaisuus	185	181
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	22 728	24 299
Pysyvät vastaavat yhteensä	34 981	35 197
Vaihtuvat vastaavat		
Vaihto-omaisuus		
Aineet ja tarvikkeet	1 311	1 131
Valmiit tuotteet	842	1 190
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 153	2 321
Saamiset		
Lyhytaikaiset		
Myyntisaamiset	1 890	1 077
Saamiset saman konsernin yrityksiltä	1 718	587
Muut saamiset	153	115
Siirtosaamiset	142	131
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	3 903	1 910
Rahat ja pankkisaamiset	9 629	17 397
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	15 685	21 628
VASTAAVAA YHTEENSÄ	50 667	56 825

1 000 euroa	31.12.2025	31.12.2024
VASTATTAVAA		
Oma pääoma		
Osakepääoma	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 292	75 308
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-25 521	-19 442
Tilikauden voitto (tappio)	-4 427	-6 079
Oma pääoma yhteensä	45 424	49 868
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	1 289	2 791
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	1 289	2 791
Lyhytaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	1 502	1 752
Saadut ennakot	114	405
Ostovelat	274	648
Muut velat	896	123
Siirtovelat	1 168	1 238
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	3 954	4 166
Vieras pääoma yhteensä	5 243	6 957
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	50 667	56 825

Emoyhtiön tilinpäätöksen liitetiedot

Kotipaikka: Tampere

Tilinpäätöksen laatimista koskevat liitetiedot

Tilinpäätöksen laatimisperiaatteet

Modulight Oyj on Modulight-konsernin emoyhtiö. Tilinpäätös on laadittu Suomen kirjanpitolain-säädännön mukaisesti (FAS). Modulight Oyj:n ja Modulight-konsernin kotipaikka on Tampere, ja niiden rekisteröity osoite on Hermiankatu 22, 33720 Tampere.

Jäljennös tilinpäätöksestä on saatavissa emoyhtiön pääkonttorista.

Arvostusperiaatteet ja -menetelmät

Pysyvien vastaavien arvostusperiaatteet

Pysyviin vastaaviin kuuluvat kehittämismenot muodostuivat pääasiassa kaupalliseen käyttöön kehitettäviin tuotteisiin liittyvistä tuotekehitysmenoista. Kehittämismenot on aktivoitu varovaisuutta noudattaen. Aktivointiedellytyksenä on, että aktivoidusta erästä kertyy todennäköisesti aktivointitilikauden päättymisen jälkeen vähintään aktivoitua määrää vastaava tulo.

Aineellisten hyödykkeiden tasearvo on niiden alkuperäinen hankintameno, josta on vähennetty jäljempänä selostetut suunnitelman mukaiset poistot.

Vaihtuvien vastaavien arvostusperiaatteet

Vaihto-omaisuus esitetään hankintamenon tai sitä alemman todennäköisen luovutushinnan määräisenä.

Lainat rahoituslaitoksilta jaotellaan taseen lyhytaikaisiin ja pitkäaikaisiin velkoihin ennustetun maksuajankohtansa perusteella. Korkokulut kirjataan kuluksi kaudella, jonka aikana ne ovat syntyneet.

Rahoitusomaisuuteen merkityt myynti-, siirto- ja muut saamiset on arvostettu nimellisarvoonsa tai tätä alhaisempaan todennäköiseen arvoonsa. Saamisista tehdään luottotappiokirjaus tapauskohtaisen riskiarvion perusteella, kun on olemassa riittävä näyttö siitä, että saamista ei saada perittyä alkuperäisin ehdoin.

Jaksotusperiaatteet ja -menetelmät

Myynnin tuloutus

Yhtiön ansaintamalli on karkeasti jaoteltuna nelivaiheinen. Vaiheissa on samankaltaisia elementtejä molemmilla liiketoiminta-alueilla, biolääketieteessä sekä muissa korkean lisäarvon sovelluksissa. Biolääketieteen asiakkaiden osalta ensimmäisenä vaiheena on yleensä esikliininen tutkimusvaihe, josta edetään kliiniseen tutkimusvaiheeseen I tai pilottituotantoerään. Tätä seuraavat kliiniset tutkimusvaiheet II ja III, ja mallin viimeisenä vaiheena on yhtiön tavoittelema aktiivisen tuotevalikoiman saattaminen markkinoille. Kaupallisen käyttöönoton katsotaan toteutuneen, kun yhtiön liikevaihto kyseisen tuotteen/asiakkaan osalta ylittää kymmenen miljoonaa euroa.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten ansaintamalli koostuu yleensä konseptivaiheesta (POC), pilottituotannosta, tuotekehitysvaiheesta sekä markkinoille viennistä ja tuotantovaiheesta.

Yhtiön asiakasstrategiana on kussakin vaiheessa kattaa koko prosessi konseptivaiheesta aktiiviseen tuotevalikoimaan saakka, minkä ansiosta asiakkaat saattavat kyetä

lyhentämään tuotteidensa markkinoilletuontiaikaa ja lisäämään tuotteensa arvoa merkittävästi. Tämä johtuu monista syistä, kuten yhtiön olemassa olevista tuotealustoista ja -ratkaisuksista, yhtiön ketterästä tuotekehitysprosessista, joka perustuu omaan tuotantoon, hyväksyjäviranomaisten jo aiemmin myöntämistä hyväksynnöistä yhtiön alustaratkaisuille, yhtiön kattavasta palveluvalikoimasta ja pilvipohjaisesta palvelumallista. Yhtiö uskoo pilvipalvelujen olevan sovellettavissa molemmille tuotealueille, vaikka ne on lähtökohtaisesti suunniteltu lääke- ja biolääketieteen sovelluksiin.

Biolääketieteen alueella yhtiön tarkoituksena on, että asiakas hyötyy lyhyemmästä markkinoilletuontiajasta, kun käytetään yhtiön olemassa olevia tuotealustoja ja CE-merkintää tai FDA:n antamia aiempia hyväksyntöjä alustoille.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten osalta konseptivaiheessa voidaan hyödyntää jo olemassa olevia tuotteita tai tuotealustoja alustavaan testaukseen, jonka avulla on tarkoitus saavuttaa kustannus- ja aikasäästöjä asiakkaille. Asiakkaat ovat yleensä yrityksiä, jotka hakevat pitkäaikaista kilpailuetua laserteknologiassa.

Esikliinisessä tutkimusvaiheessa yhtiö veloittaa yleensä projektiokohtaisen kiinteän maksun, joka

voisi sisältää laitteita ja palveluja. Tässä vaiheessa projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 10 000 eurosta 150 000 euroon yliopistojen osalta ja 100 000 eurosta 1 000 000 euroon varhaisen vaiheen lääketieteellisen tutkimuksen ja yritysprojektien osalta.

Kliinisen tutkimusvaiheen I aikana yhtiö yleensä toimittaa asiakkaalle täyden tuotevalikoiman palveluineen, kuten esimerkiksi laitteiden hyväksyntään liittyvää testausta ja dokumentaatiota, tutkimuslaitteiden asennusta ja tutkimushenkilökunnan kouluttamista. Yhtiön pyrkimyksenä on, että asiakas hyötyy jälleen lyhyemmästä markkinoilletuontiajasta, kun käytetään yhtiön CE-merkintää ja FDA:n myöntämiä lupia ja jo kehitettyjen laitelustojen toiminnallisuuksia.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten pilotointivaihe sisältää yleensä tuotteen alustavaa testausta asiakkaan tuotteessa tai prosessissa. Tätä vaihetta voi edeltää tai seurata erillinen laajempi kehitysvaihe, jossa tuotetta tai teknologiaa kehitetään yhteistyössä asiakkaan kanssa ja joka voi sisältää erillisiä tuotantoon siirtämisvaiheita. Vaiheen I tai pilottituotannon aikana yhtiö veloittaa yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, joka perustuu yhdessä sovittujen osatavoitteiden toimittamiseen. Projektikohtainen kiinteä

maksu vaihtelee noin 500 000 eurosta jopa yli 5 000 000 euroon. Yhtiö veloittaa yleensä myös palvelumaksun, joka on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista laiteostoista.

Kliinisten tutkimusvaiheiden II–III aikana yhtiön tavoitteena on tarjota asiakkaille täysi tuote- ja palvelupaketti ja auttaa asiakkaita hyväksymään ja kvalifioimaan tuote kaupalliseen tuotantoon. Tämä vaihe pitää yleensä sisällään lopulliset tuotevaatimukset, tuotannon skaalaus suunnitelmat, ohjelmisto- ja huoltosuunnitelmat ja suunnitelmat tuotejakelun ja kaupallisen käyttöönoton osalta. Vaiheisiin II–III edenneiden tuotteiden osalta yhtiö on veloittanut yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, johon edelleen sisältyy laitteita ja palveluita eri muodoissa. Tuotteiden tuotekehityshankkeet sisältävät samankaltaisia elementtejä, mutta painottuvat yleensä enemmän tiettyjen asiakkaan vaatimien tuoteominaisuuksien tai teknologian kehittämiseen osana asiakkaan tuotetta. Tuotekehitysprojekti sisältää yleensä myös tuotannon valmistelua ja skaalausta, liiketoiminta- ja palvelumallien kehittämistä ja uusien tuoteversioiden hallintaa. Yhtiön johdon arvion mukaan projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 2 miljoonasta eurosta 30 miljoonaan euroon. Myös näihin vaiheisiin liittyy

palvelumaksu, joka perustuu yleensä kentällä olevien laitteiden määrään, mutta voi sisältää myös muita palveluelementtejä. Vuosittaisen lisenssi-/palvelumaksun suuruus on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista.

Aktiivisen tuotevalikoiman markkinoille saattamisen vaiheessa asiakkaalle tilauksesta valmistettujen tuotteiden on tarkoitus olla aktiivisessa käytössä. Kyseiset tuotteet voivat olla joko uusia tuotteita tai tuotteiden käyttöiän pidentyksiä uusien laserkomponenttien tai ominaisuuksien käyttöönoton avulla. Yhtiö ennakoii, että joissakin tapauksissa kaupallinen käyttöönotto voitaisiin toteuttaa jo markkinoilla olevien tuotealustojen avulla aktivoimalla uudet tuotteet pilvipalvelun kautta.

Yhtiön tavoitteena on tarjota täysi arvoketju, mukaan lukien pilvipohjaiset liiketoimintapalvelut, jotka voivat lääke- ja biolääketieteen alueella sisältää esimerkiksi käyttöpohjaisia hoitomaksuja, hoidon tai laitteen lisensointia, kulutustavaroiden ja lääkkeiden seurantaa ja käyttökontrollia sekä hoitotuloksen parantamiseen tähtääviä analyytiikkapalveluita. Palvelut voivat sisältää myös asennus- ja huoltosopimuksia, käyttö- tai käyttöastepohjaisia maksuja tai käytön tai laadun parantamiseen liittyvää analyytiikkaa. Tässä vaiheessa yhtiön liikevaihto perustuisi osuuteen

lääke- tai hoitomaksuista tai muiden korkean lisäarvon sovellusten käyttöasteesta. Yhtiön johdon arvion mukaan asennus- ja palvelumaksut olisivat 25-35 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista, minkä lisäksi yhtiö arvioi saavansa arviolta 2-20 % lisensoinnilla asiakkaan liikevaihdosta.

Yhtiö on siirtymässä erityisesti bio- ja lääketieteiden alalla hoitokertakohtaiseen maksumalliin, jossa sen asiakkaat maksavat tehdyistä hoidoista laitemyynnin sijaan. Yhtiön arvion mukaan yhden hoitokerran hinnaksi tulee indikaatiosta ja markkina-alueesta riippuen noin 1 000 - 10 000 euroa, mikä vastaa tyypillisesti noin 1-10 % syvän hoidon kokonaiskustannuksista. Liikevaihdon tuloutus tapahtuu PPT-mallissa laitemyyntiin verrattuna takapainotteisesti, mutta on yhtiön arvion mukaan luonteeltaan tasaisempaa, ja laskutus tapahtuu tyypillisesti kuukausi- tai vuosineljännestasolla toteutuneiden hoitojen perusteella. PPT-liiketoimintamallissa voidaan käyttää hoitokertakohtaisen hinnoittelun ohella myös muita komponentteja, kuten kuukausittaisesta laskutusta laitteen ylläpidosta ja huollosta. Yhtiö pyrkii siirtymään sen asiakkaiden kanssa hoitokertakohtaiseen PPT-maksumalliin jo kliinisessä tutkimusvaiheessa.

Suunnitelman mukaiset poistot

Pysyvät vastaavat on arvostettu hankintamenoon vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Kehittämismenojen poistot aloitetaan siinä vaiheessa, kun aktivoidusta erästä alkaa kertymään tuloa taikka odotettavissa olevissa tulonodotuksissa tapahtuu muutosta. Aineellisten hyödykkeiden poistot aloitetaan niiden käyttöönottohetkellä.

Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu taloudellisen pitoajan perusteella seuraavasti:

	Poistomenetelmä	Poistoaika (vuotta)
Kehittämismenot	Tasapoisto	5
Rakennukset ja rakennelmat	Tasapoisto	10-40
Koneet ja kalusto	Tasapoisto	2-15

Poistoperiaatteissa ei ole tapahtunut muutoksia tilikauden aikana.

Ulkomaanvaluutan määräiset erät

Kurssierot esitetään tuloslaskelmassa rahoitustuotoissa ja -kuluissa. Tilinpäätöshetkellä avoinna olevat ulkomaanvaluutan määräiset velat ja saamiset on oikaistu tilinpäätöshetken kurssiin, mikäli velan arvo ylittää tai saamisen arvo alittaa sen kirjanpitoarvon.

Tytär- ja osakkuusyrityksiä koskevat liitetiedot

Omistukset muissa yrityksissä (konsernirakenne 31.12.2025)

Nimi	Kotipaikka	Omistusosuus-%
Modulight Oyj	Suomi	Emoyhtiö
Modulight USA, Inc.	Yhdysvallat	100
Modulight China Export A Oy	Suomi	100
Leaptek Photonics Oy	Suomi	100

Tuloslaskelmaa koskevat liitetiedot

Liikevaihto jaoteltuna markkina-alueittain

Maantieteelliset markkina-alueet (% liikevaihdosta)	2025	2024
Suomi	5	20
Muu maailma	95	80
Yhteensä	100	100

Liiketoiminnan muihin tuottoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 euroa	2025	2024
Saadut tuet ja avustukset		64
Yhteensä		64

Valmistus omaan käyttöön

1 000 euroa	2025	2024
Valmistus omaan käyttöön, aineettomat hyödykkeet	3 441	3 407
Yhteensä	3 441	3 407

Tilikauden palkat, palkkiot, eläkekulut ja muut henkilösivukulut

1 000 euroa	2025	2024
Palkat ja palkkiot	4 665	4 953
Eläkekulut	859	859
Vapaaehtoiset eläkkeet, maksupohjaiset järjestelyt	27	27
Muut henkilösivukulut	67	129
Yhteensä	5 618	5 967

Konsernin lakisääteinen ja vapaaehtoinen eläketurva on hoidettu ulkopuolisissa eläkevakuutusyhtiöissä. Vapaaehtoiset eläkkeet ovat luonteeltaan maksuperusteisia järjestelyjä, jotka kirjataan kuluksi niiden kertymisvuonna. Maksupohjaisessa järjestelyssä yhtiön oikeudellinen tai tosiasiallinen velvoite rajoittuu summaan, jonka maksamisesta järjestelyssä on sovittu.

			Taseen vastaavia koskevat liitetiedot		
Henkilöstön lukumäärä keskimäärin tilikaudella (FTE)			Aineettomat hyödykkeet		
	2025	2024	Kehittämismenot (1 000 euroa)	2025	2024
Toimihenkilöt	62	66	Hankintameno 1.1.	24 504	21 097
Työntekijät	4	4	Tilikauden lisäykset	3 441	3 407
Yhteensä	66	70	Tilikauden vähennykset		
Johdon palkat ja palkkiot			Hankintameno 31.12.	27 945	24 504
1 000 euroa	2025	2024			
Toimitusjohtaja, hallituksen jäsenet sekä johtoryhmä	1 274	1 358	Suunnitelman mukaiset poistot		
Korko- ja rahoitustuottojen sekä korko- ja rahoituskulujen yhteismäärät			Kertyneet poistot 1.1.	-13 661	-12 182
1 000 euroa	2025	2024	Tilikauden poistot	-2 030	-1 480
Korkokulut	-84	-106	Kertyneet poistot 31.12.	-15 692	-13 661
Muut rahoitustuotot	244	2 091			
Muut rahoituskulut	-132	-77	Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	12 253	10 843
Yhteensä	28	1 908	Aktivoidut kehittämismenot muodostuvat kahdeksasta tuotekehitysprojehtista, joihin kaikkiin on aloitettu poistot. Tilikaudella ei aloitettu tuotekehityskulujen aktivointia uusiin projekteihin.		
			Aineettomat oikeudet (1 000 euroa)		
			Hankintameno 1.1.	372	283
			Tilikauden lisäykset		89
			Tilikauden vähennykset		
			Hankintameno 31.12.	372	372
			Suunnitelman mukaiset poistot		
			Kertyneet poistot 1.1.	-317	-283
			Tilikauden poistot		-34
			Kertyneet poistot 31.12.	-317	-317
			Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	0	55

Aineelliset hyödykkeet

Rakennukset ja rakennelmat (1 000 euroa)	2025	2024
Hankintameno 1.1.	6 900	6 811
Tilikauden lisäykset		89
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	6 900	6 900
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-3 743	-3 485
Tilikauden poistot	-260	-258
Kertyneet poistot 31.12.	-4 003	-3 743
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	2 897	3 157
Koneet ja kalusto (1 000 euroa)	2025	2024
Hankintameno 1.1.	29 301	27 877
Tilikauden lisäykset	820	1 424
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	30 121	29 301
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-8 341	-6 611
Tilikauden poistot	-2 134	-1 730
Kertyneet poistot 31.12.	-10 475	-8 341
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	19 646	20 960

Muu käyttöomaisuus (1 000 euroa)	2025	2024
Hankintameno 1.1.	181	290
Tilikauden lisäykset	4	
Tilikauden vähennykset		-109
Hankintameno 31.12.	185	181
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	185	181

Muu käyttöomaisuus muodostuu käyttöomaisuusinvestointien ennakkomaksuista (176 tuhatta euroa) sekä tytäryhtiöosakkeista (9 tuhatta euroa).

Saamiset saman konsernin yrityksiltä

Lyhytaikainen		
1 000 euroa	2025	2024
Modulight USA, Inc.	930	587

Konsernin sisäiset velat ja saamiset on yhdistelty, ja ne esitetään nettomääräisinä.

Muihin saamisiin sisältyvät olennaiset erät

1 000 euroa	2025	2024
Business Finland	129	
Arvonlisäverosaamiset	25	115
Yhteensä	153	115

Siirtosaamisiin sisältyvät olennaiset erät

1 000 euroa	2025	2024
Kulujaksotukset	106	56
Ennakkomaksut ostotilauksista	36	75
Yhteensä	142	131

Rahoitusarvopapereihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 euroa	2025	2024
Rahat ja pankkisaamiset	9 629	17 397
Yhteensä	9 629	17 397

Taseen vastattavia koskevat liitetiedot

Oman pääoman erien muutokset ja jakokelpoiset varat

Sidottu oma pääoma (1 000 euroa)	2025	2024
Osakepääoma 1.1.	80	80
Osakepääoma 31.12.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 31.12.	80	80

Vapaa oma pääoma (1 000 euroa)	2025	2024
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 308	75 317
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset		
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston vähennykset	-16	-9
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.12.	75 292	75 308

Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-19 442	-19 442
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.12.	-25 521	-19 442

Tilikauden voitto (-tappio)	-4 427	-6 079
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	45 344	49 788

Oma pääoma yhteensä 31.12.	45 424	49 868
----------------------------	--------	--------

Laskelma jakokelpoisista varoista (1 000 euroa)	2025	2024
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	45 344	49 788
Taseen poistamattomat kehittämismenot 31.12.	-12 253	-10 843
Jakokelpoiset varat 31.12.	33 091	38 945

Muihin velkoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 euroa	2025	2024
Ennakonpidätysvelka	102	119
Muut velat	6	4
Yhteensä	108	123

Siirtovelkoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 euroa	2025	2024
Palkkojen sivukulujaksotukset	187	169
Lomapalkkajaksotus	670	626
Kulujaksotukset	312	444
Yhteensä	1 168	1 238

Pitkäaikainen vieras pääoma

Velat, jotka erääntyvät myöhemmin kuin viiden vuoden kuluttua

1 000 euroa	2025	2024
Lainat rahoituslaitoksilta	0	0

Muut liitetiedot

Annetut vakuudet ja muut taseen ulkopuoliset vastuut

Velat, joiden vakuudeksi on annettu kiinnityksiä kiinteistöön ja/tai yritysikiinnityksiä:

Annetut vakuudet (1 000 euroa)	2025	2024
Omasta velasta annetut vakuudet		
Lainat rahoituslaitoksilta	2 791	4 543
Annetut kiinteistökiinnitykset	4 246	4 246
Annetut yritysikiinnitykset	1 973	1 973
Muut kuin omasta velasta annetut vakuudet		
Kiinteistökiinnitys tonttivuokran vakuudeksi ¹⁾	23	23
Annetut vakuudet yhteensä	6 242	6 242

¹⁾ Yhtiö on vuokrannut maa-alueen vuokrasopimuksella, jonka vuokra-aika päättyy 30.11.2050. Vuokran määrä on sidottu elinkustannusindeksiin, ja vuodelta 2025 vuokran määrä oli 14 371 euroa.

Muut taseen ulkopuoliset vastuut (1 000 euroa)	2025	2024
Leasingvastuut		
Seuraavalla tilikaudella maksettavat	8	0
Myöhemmin maksettavat	3	0
Muut taseen ulkopuoliset vastuut yhteensä	12	0

Yhtiön osakkeet

Yhtiön osakepääoma 31.12.2025 jakautui 42 616 936 osakkeeseen. Kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus yhtiön varoihin ja osinkoon. Yhtiöllä oli tilikauden päättyessä hallussaan yhteensä 130 939 (130 939) omaa osaketta. Tilikauden aikana ei hankittu omia osakkeita.

Liitetiedot tilintarkastajan palkkioista (Moore Idman Oy)

1 000 euroa	2025	2024
Tilintarkastuspalkkiot	24	25
Tilintarkastajalle maksetut palkkiot yhteensä	24	25

Luettelo kirjanpitokirjoista

- Päivä- ja pääkirja ATK-tulosteina
- Osto- ja myyntireskontra ATK-tulosteina
- Kaikki tositelajit paperitulosteina

Tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen allekirjoitukset

Tampereella, 13.3.2026

Anne Koutonen
hallituksen puheenjohtaja

Timur Kärki
hallituksen jäsen

Jyrki Liljeroos
hallituksen jäsen

Seppo Orsila
hallituksen jäsen
toimitusjohtaja

Tilinpäätösmerkintä:

Suoritetusta tilintarkastuksesta on tänään annettu kertomus.

Tampereella, 13.3.2026

Moore Idman Oy
Tilintarkastusyhteisö

Jussi Savio
KHT

Tilintarkastuskertomus

Modulight Oyj:n yhtiökokoukselle Tilinpäätöksen tilintarkastus

Lausunto

Olemme tilintarkastaneet Modulight Oyj:n (y-tunnus 1603878-3) tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.–31.12.2025. Tilinpäätös sisältää sekä konsernin että emoyhtiön taseen, tuloslaskelman ja liitetiedot sekä konsernin rahoituslaskelman.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös antaa oikean ja riittävän kuvan sekä konsernin että emoyhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta Suomessa voimassa olevien tilinpäätöksen laatimista koskevien säännösten mukaisesti ja täyttää lakisääteiset vaatimukset.

Lausunnon perustelut

Olemme suorittaneet tilintarkastuksen Suomessa noudatettavan hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Hyvän tilintarkastustavan mukaisia velvollisuuksiamme kuvataan tarkemmin kohdassa Tilintarkastajan velvollisuudet tilinpäätöksen tilintarkastuksessa. Olemme riippumattomia emoyhtiöstä ja konserniyrityksistä niiden

Suomessa noudatettavien eettisten vaatimusten mukaisesti, jotka koskevat suorittamaamme tilintarkastusta ja olemme täyttäneet muut näiden vaatimusten mukaiset eettiset velvollisuutemme. Käsityksemme mukaan olemme hankkineet lausuntonemme perustaksi tarpeellisen määrän tarkoitukseen soveltuvaa tilintarkastusevidenssiä.

Tilinpäätöstä koskevat hallituksen ja toimitusjohtajan velvollisuudet

Hallitus ja toimitusjohtaja vastaavat tilinpäätöksen laatimisesta siten, että se antaa oikean ja riittävän kuvan Suomessa voimassa olevien tilinpäätöksen laatimista koskevien säännösten mukaisesti ja täyttää lakisääteiset vaatimukset. Hallitus ja toimitusjohtaja vastaavat myös sellaisesta sisäisestä valvonnasta, jonka ne katsovat tarpeelliseksi voidakseen laatia tilinpäätöksen, jossa ei ole väärinkäytöksestä tai virheestä johtuvaa olennaista virheellisyyttä.

Hallitus ja toimitusjohtaja ovat tilinpäätöstä laatimistaan velvollisia arvioimaan emoyhtiön ja konsernin kykyä jatkaa toimintaansa ja soveltuvissa tapauksissa esittämään seikat, jotka

liittyvät toiminnan jatkuvuuteen ja siihen, että tilinpäätös on laadittu toiminnan jatkuvuuteen perustuen. Tilinpäätös laaditaan toiminnan jatkuvuuteen perustuen, paitsi jos emoyhtiö tai konserni aiotaan purkaa tai sen toiminta lakauttaa tai ei ole muuta realistista vaihtoehtoa kuin tehdä niin.

Tilintarkastajan velvollisuudet tilinpäätöksen tilintarkastuksessa

Tavoitteenamme on hankkia kohtuullinen varmuus siitä, onko tilinpäätöksessä kokonaisuutena väärinkäytöksestä tai virheestä johtuvaa olennaista virheellisyyttä, sekä antaa tilintarkastuskertomus, joka sisältää lausuntonemme. Kohtuullinen varmuus on korkea varmuustaso, mutta se ei ole tae siitä, että olennainen virheellisyys aina havaitaan hyvän tilintarkastustavan mukaisesti suoritettavassa tilintarkastuksessa. Virheellisyyksiä voi aiheutua väärinkäytöksestä tai virheestä, ja niiden katsotaan olevan olennaisia, jos niiden yksin tai yhdessä voisi kohtuudella odottaa vaikuttavan taloudellisiin päätöksiin, joita käyttäjät tekevät tilinpäätöksen perusteella.

Hyvän tilintarkastustavan mukaiseen tilintarkastukseen kuuluu, että käytämme ammatillista harkintaa ja säilytämme ammatillisen skeptisyyden koko tilintarkastuksen ajan.

Lisäksi:

- tunnistamme ja arvioimme väärinkäytöksestä tai virheestä johtuvat tilinpäätöksen olennaisen virheellisuuden riskit, suunnittelemme ja suoritamme näihin riskeihin vastaavia tilintarkastustoimenpiteitä ja hankimme lausuntonemme perustaksi tarpeellisen määrän tarkoitukseen soveltuvaa tilintarkastusevidenssiä. Riski siitä, että väärinkäytöksestä johtuva olennainen virheellisyys jää havaitsematta, on suurempi kuin riski siitä, että virheestä johtuva olennainen virheellisyys jää havaitsematta, sillä väärinkäytökseen voi liittyä yhteistoimintaa, väärentämistä, tietojen tahallista esittämättä jättämistä tai virheellisten tietojen esittämistä taikka sisäisen valvonnan sivuuttamista.
- muodostamme käsityksen tilintarkastuksen kannalta relevantista sisäisestä valvonnasta pystyäksemme suunnittelemaan olosuhteisiin nähden asianmukaiset tilintarkastustoimenpiteet mutta emme siinä tarkoituksessa,

että pystyisimme antamaan lausunnon emoyhtiön tai konsernin sisäisen valvonnan tehokkuudesta.

- arvioimme sovellettujen tilinpäätöksen laatimisperiaatteiden asianmukaisuutta sekä johdon tekemien kirjanpidollisten arvioiden ja niistä esitettävien tietojen kohtuullisuutta.
- teemme johtopäätöksen siitä, onko hallituksen ja toimitusjohtajan ollut asianmukaista laatia tilinpäätös perustuen oletukseen toiminnan jatkuvuudesta, ja teemme hankkimamme tilintarkastusevidenssin perusteella johtopäätöksen siitä, esiintyykö sellaista tapahtumiin tai olosuhteisiin liittyvää olennaista epävarmuutta, joka voi antaa merkittävää aihetta epäillä emoyhtiön tai konsernin kykyä jatkaa toimintaansa. Jos johtopäätöksemme on, että olennaista epävarmuutta esiintyy, meidän täytyy kiinnittää tilintarkastuskertomukssamme lukijan huomiota epävarmuutta koskeviin tilinpäätöksessä esitettäviin tietoihin tai, jos epävarmuutta koskevat tiedot eivät ole riittäviä, mukauttaa lausuntomme. Johtopäätöksemme perustuvat tilintarkastuskertomuksen

antamispäivään mennessä hankittuun tilin-
tarkastusevidenssiin. Vastaiset tapahtumat
tai olosuhteet voivat kuitenkin johtaa siihen,
ettei emoyhtiö tai konserni pysty jatkamaan
toimintaansa.

- arvioimme tilinpäätöksen, liitetiedot mukaan lukien, yleistä esittämistapaa, rakennetta ja sisältöä ja sitä, kuvastaako tilinpäätös sen perustana olevia liiketoimia ja tapahtumia siten, että se antaa oikean ja riittävän kuvan.
- suunnittelemme ja suoritamme konsernin tilintarkastuksen hankkiaksemme konsernitilinpäätöstä koskevan tilintarkastuslausunnon laatimisen perustaksi tarpeellisen määrän tarkoitukseen soveltuvaan tilintarkastusevidenssiä konserniin kuuluvia yhteisöjä tai liiketoimintayksiköjä koskevasta taloudellisesta informaatiosta. Vastaamme konsernin tilintarkastusta varten suoritettavan tilintarkastustyön ohjauksesta, valvonnasta ja läpikäynnistä. Vastaamme tilintarkastuslausunnosta yksin.

Kommunikoimme hallintoelinten kanssa muun muassa tilintarkastuksen suunnittelusta laajuudesta ja ajoituksesta sekä merkittävistä

tilintarkastushavainnoista, mukaan lukien mahdolliset sisäisen valvonnan merkittävät puutteellisuudet, jotka tunnistamme tilintarkastuksen aikana.

Muut raportointivelvoitteet

Muu informaatio

Hallitus ja toimitusjohtaja vastaavat muus-
ta informaatiosta. Muu informaatio käsittää
toimintakertomuksen. Tilinpäätöstä koskeva
lausuntomme ei kata muuta informaatiota.

Velvollisuutenamme on lukea muu informaatio tilinpäätöksen tilintarkastuksen yhteydessä ja tätä tehdessämme arvioida, onko muu informaatio olennaisesti ristiriidassa tilinpäätöksen tai tilintarkastusta suoritettaessa hankkimamme tietämyksen kanssa tai vaikuttaako se muutoin olevan olennaisesti virheellistä. Velvollisuutenamme on lisäksi arvioida, onko toimintakertomus laadittu noudattaen siihen sovellettavia säännöksiä.

Lausuntonamme esitämme, että toimintakertomuksen ja tilinpäätöksen tiedot ovat yhdenmukaisia ja että toimintakertomus on laadittu noudattaen siihen sovellettavia säännöksiä.

Jos teemme suorittamamme työn perusteella johtopäätöksen, että toimintakertomuksessa on olennainen virheellisyys, meidän on raportoitava tästä seikasta. Meillä ei ole tämän asian suhteen raportoitavaa.

Tampere 13.3.2026

Moore Idman Oy
Tilintarkastusyhteisö

Jussi Savio
KHT-tilintarkastaja

Hallitus



Anne Koutonen

Hallituksen puheenjohtaja, 2024–
Hallituksen jäsen, 2023–
s. 1962
kauppatieteiden maisteri



Timur Kärki

Hallituksen jäsen, 2021–
s. 1971
diplomi-insinööri



Jyrki Liljeroos

Hallituksen jäsen, 2017–
s. 1955
johtamisen liikkeenjohtoon
keskittyvä ekonomin tutkinto
(Uppsalan yliopisto)



Seppo Orsila

Hallituksen jäsen, 2000–
CEO 2019–
s. 1975
diplomi-insinööri, MBA

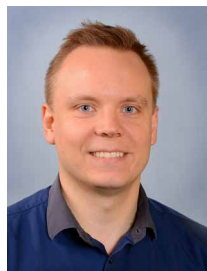
Johtoryhmä

**Seppo Orsila**

Toimitusjohtaja 2019-
johtoryhmän jäsen 2000-
s. 1975,
diplomi-insinööri, MBA

**Anca Guina**

Talousjohtaja 2021-
johtoryhmän jäsen 2006-
s. 1974
diplomi-insinööri, MBA

**Jukka-Pekka Alanko**

Palvelujohtaja 2024-
johtoryhmän jäsen 2020-
s. 1984
diplomi-insinööri

**Ulla Haapanen**

Markkinointijohtaja 2023-
johtoryhmän jäsen 2019-
s. 1976
luonnontiet. kandidaatti

**Kalle Palomäki**

Johtaja, Uudet tuotteet
2024-
johtoryhmän jäsen 2021-
s. 1975
tekniikan tohtori, MBA
(Kansainvälinen rahoitus)

**Kati Reiman**

Henkilöstöjohtaja 2022-
johtoryhmän jäsen 2019-
s. 1978
liikkeenjohdon kandidaatti

**Jari Sillanpää**

Myyntijohtaja 2021-
johtoryhmän jäsen 2020-
s. 1969
diplomi-insinööri

**Petteri Uusimaa**

Teknologiajohtaja 2019-
johtoryhmän jäsen 2000-
s. 1969
tekniikan tohtori

**Ville Vilokkinen**

Operatiivinen johtaja 2024-
johtoryhmän jäsen 2005-
s. 1975
diplomi-insinööri

Tietoja osakkeenomistajille

Modulight Oyj:llä on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella MODU.

Osinkopolitiikka

Kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja.

Voitonjako

Modulightin hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2025 ei jaeta osinkoa.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettävän 4.5.2026. Modulightin hallitus kutsuu yhtiökokouksen erikseen koolle myöhemmin.

Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2026

Modulight julkistaa vuonna 2026 seuraavat taloudelliset katsaukset:

- Osavuositarkastus tammi-maaliskuu 2026: 24.4.2026
- Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2026: 21.8.2026
- Osavuositarkastus tammi-syyskuu 2026: 23.10.2026

Taloudelliset katsaukset ovat julkaisuhetkestä lukien saatavilla yhtiön kotisivuilla osoitteessa <https://modulight.com/raportit-esitykset/>. Yhtiö noudattaa 30 päivän hiljaista jaksoa ennen osavuositarkastusten ja tilinpäätöstiedotteiden julkistamista.

Sijoittajasuhteet

Seppo Orsila
Toimitusjohtaja
+358 40 830 4671
seppo.orsila@modulight.com

Anca Guina
Talousjohtaja
+358 40 830 4674
anca.guina@modulight.com

Ulla Haapanen
Markkinointijohtaja
+358 40 830 4676
ulla.haapanen@modulight.com



Modulight Oyj
Hermiankatu 22
33720 Tampere, Finland
modulight.com

