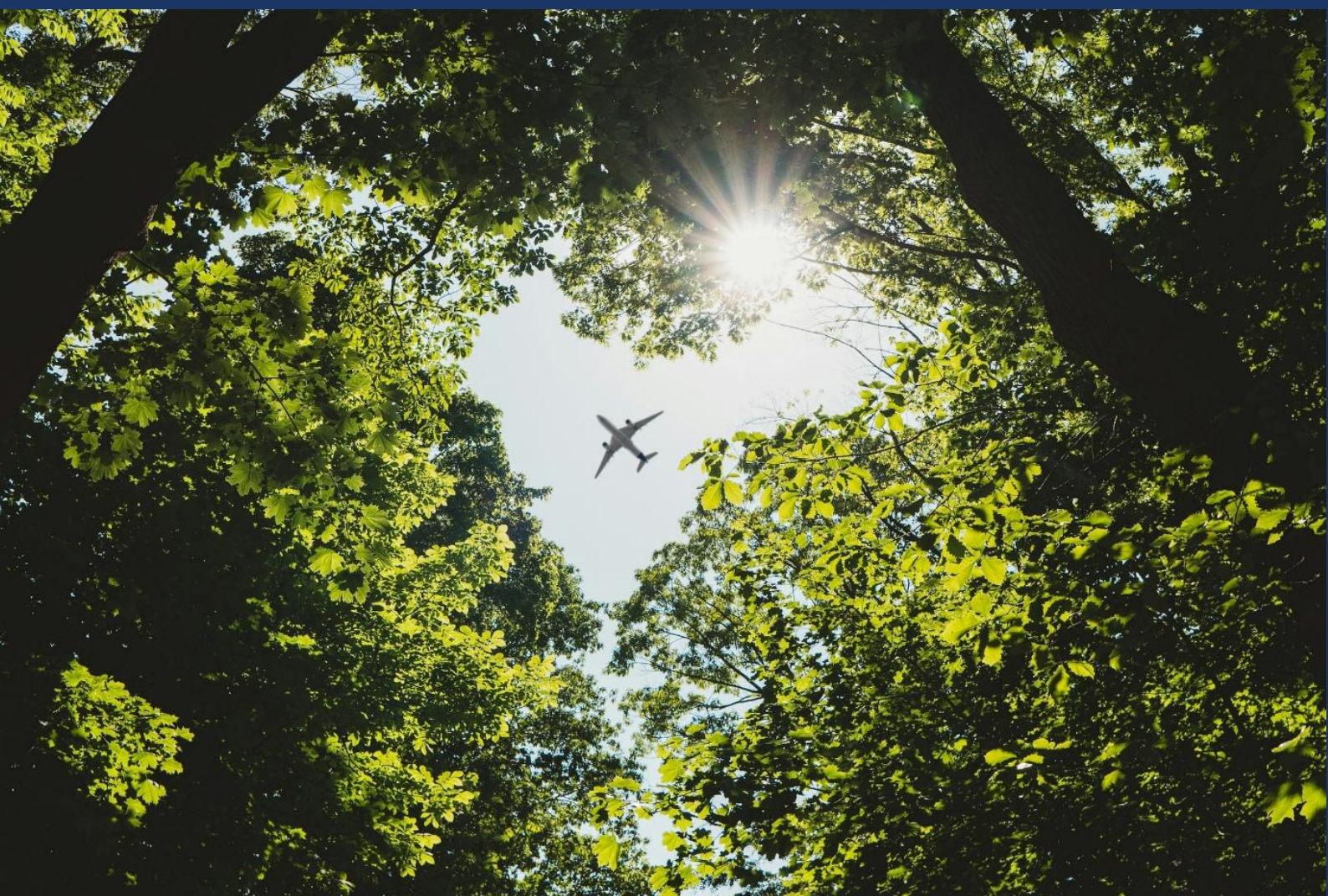




AVTECH SWEDEN AB (publ)

DELÅRSRAPPORT **2025**
JANUARI - JUNI



VD KOMMENTAR

Kvartalet i korthet

Nettoomsättningen under det andra kvartalet ökade +38,3% jämfört med samma period 2024 tack vare utrullning av nya kundavtal och blir därmed vår bästa kvartalsomsättning någonsin. Detta trots en under perioden försämrad USD/SEK växlingskurs. Nettoresultatet ökade samtidigt med +50,4%. Periodens kassaflöde var negativt tack vare genomförd utdelning om cirka 5,6 MSEK i maj.

Under april månad utökades det befintliga Aventus-avtalet med TUI till att även omfatta TUIfly GmbH i Tyskland. Efter periodens slut, i augusti, expanderades det befintliga Aventus- och SIGMA-avtalet med Wizz Air UK till att omfatta hela Wizz Airs flotta. Detta innebär en betydande ökning från cirka 20 till 200 flygplan.

Förberedelser inför kommande tester pågår med nya flygbolag, samtidigt som vi för en aktiv dialog med bolag som avslutat sina tester. Vi förväntar oss att några av dessa samtal kommer att resultera i nya avtal under hösten. Vi har förståelse för att den rådande osäkerheten i världshandeln påverkar flygbolagens beslutsförmåga, vilket kan leda till längre beslutsprocesser. Trots detta ser vi fortsatt stort intresse för våra lösningar.

Utveckling av nya produkter i nära samarbete med kund

Under det andra kvartalet har både utveckling och förberedande arbete pågått för ett antal nya, strategiskt viktiga produkter. Dessa produkter är nära integrerade med varandra och syftar till att möjliggöra förbättrad informations- och beslutsdelning mellan cockpit och flygbolagets markpersonal. Dessutom har helt nya stödfunktioner utvecklats som stärker operativ effektivitet och tidhållning, vilket bidrar till en mer samordnad och kostnadseffektiv flygverksamhet. All produktutveckling sker i nära samarbete med våra kunder och är starkt förankrad i deras behov och operativa utmaningar.

Med SAS som aktiv partner slutfördes utvecklingen av vår nya ClearPath app där piloterna får optimeringsinformation och turbulensvarningar presenterade i ett grafiskt gränssnitt på sin iPad. Den nya appen driftsattes i slutet av perioden på SAS och förväntas under hösten komma i användning hos fler av våra befintliga och tillkommande kunder.

Punktlighet är en avgörande faktor för de flesta flygbolag. Under kvartalet har en ny On-Time Performance (OTP) funktion utvecklats som stöttar flygbolagen i att hålla sina tidtabeller, utan att kompromissa med bränsle- eller tidsoptimering. Med denna tilläggsprodukt i vårt erbjudande kan vi hjälpa våra kunder att stärka sin operativa precision och minska onödiga kostnader kopplade till förseningar.

Under det andra kvartalet har förberedelser och rekrytering genomförts inför utvecklingen av en ny, innovativ produkt med fokus på taktiskt beslutsstöd. Syftet är att ge flygbolagets operativa markpersonal tillgång till samma nulägesbild som piloterna, vilket möjliggör ett gemensamt och informerat beslutsfattande i realtid. Verktöget är utformat för att stödja samordnade taktiska beslut mellan cockpit och mark, exempelvis vid föreslagna optimeringsåtgärder som justering av flyghöjd eller hastighet. Dessa beslut kan bidra till att undvika farlig turbulens samt förbättra flygningens kostnadseffektivitet. Efter periodens slut, under sommaren, har en fokuserad utvecklingsfas inletts med målet att ta fram en första version för lansering på konferensen i Miami i september.

Forskning och samverkan för ett mer hållbart flygsystem

Våra tjänster bidrar idag till konkreta bränsle-, tids- och miljöbesparingar för flygbolag genom optimerade flygprofiler. För att realisera full potential krävs dock ett utökat samarbete inom hela flygtrafiksystemet.



Genom att inkludera aktörer som flygtrafikledning och flygplatser i informationsflödet kan ytterligare operativa och miljömässiga synergier uppnås. Den data som genereras genom vår kommunikation med flygplanen öppnar upp nya möjligheter för systemoptimering som sträcker sig bortom det enskilda flygbolaget.

Vi befinner oss i en fas där vi aktivt söker samverkan med andra nyckelaktörer inom branschen. Utöver de forskningssamarbeten som redan etablerats med Linköpings universitet och LFV har vi under perioden haft nära kontakt med flera aktörer inom flygtrafikledning samt deras systemleverantörer. Målet är att tillsammans utveckla nya former av informationsdelning som skapar större värden för våra kunder.

Under våren har vi aktivt deltagit i bildandet av flera konsortier med målsättningen att i september gemensamt ansöka om forsknings- och utvecklingsbidrag inom ramen för SESAR. Syftet är att utveckla nya funktioner för framtidens flygtrafikledningssystem.

Utöver dessa fleråriga forskningsprojekt ser vi även positivt på möjligheter till kortare industriella samarbeten, som kan leda till konkreta produkter och funktioner i ett snabbare tidsperspektiv. Denna kombination av långsiktig forskning och snabbare industriell utveckling är central för vår strategi att skapa värde för både våra kunder och branschen i stort.

Förberedelse för nästa språng

Målet under 2025 och 2026 är att öka AVTECHs omsättning markant, samtidigt som en betydande del av intäkterna återinvesteras i vidareutveckling av organisationen och vårt produkterbjudande. Denna strategi innebär att tillväxten i nettoresultatet tillfälligt kan komma att ske i en något långsammare takt jämfört med omsättningsökningen.

Under kvartal två har vi förstärkt ledningsgruppen genom rekrytering av en ny sälj- och marknadschef (CCO), Christian Sandén, samt en teknisk utvecklingschef (CTO) Nicklas Kittelmann. I samband med detta tar Bahram Bahar rollen som ansvarig för operativ drift och kundimplementeringar (COO). Dessa förändringar träder i kraft i augusti och ska på sikt resultera i en bredare säljpipeline med fler och tätare annonseringar av nya kundavtal. Dessutom ska AVTECH under 2025 framåt både kunna hantera driftsättning av fler nya flygbolagskunder i pipeline och en fortsatt ökad utveckling av nya produkter i nära samarbete med våra kunder.

Förutsättningar framåt

Med fortsatt god lönsamhet och ett positivt kassaflöde från den operativa verksamheten står AVTECH starkare än någonsin. Med genomförda och planerade resursförstärkningar är bolaget väl rustat för att möta framtida tillväxt.

Idag använder cirka 2 200 flygplan våra tjänster kommersiellt. Under kommande år är målsättningen denna siffra ska öka avsevärt. En stor andel av dessa uppkopplade flygplan nyttjar ännu inte hela vårt produkterbjudande, vilket innebär betydande potential för ytterligare intäkter. Produktportföljen utökas kontinuerligt med nya lösningar, såsom OTP och dispatch-funktioner, och testperioder med flera flygbolag planeras att inledas under hösten.

Nya avtal har nyligen implementerats, och ytterligare affärer är under utveckling, vilket ger ett mycket gynnsamt utgångsläge för fortsatt expansion under innevarande år och nästkommande. Förutsättningarna för ökade intäkter är därmed goda – både på kort och lång sikt. Varje nytt avtal har idag en tydligt positiv påverkan på resultatet, vilket stärker vår finansiella position och möjliggör fortsatt investering i innovation och tillväxt.

Ytterligare ett rekordår i sikte

Vårt team arbetar fortsatt hårt för att göra 2025 till ytterligare ett rekordår, med ambitionen att 2026 ska bli ännu bättre. Vi strävar efter att fortsätta vara ett lönsamt och innovativt bolag, med nöjda kunder som vill köpa mer och en stark pipeline av nya kundrelationer.

Under perioden har vi dessutom tagit viktiga steg i arbetet med att organisera och förbereda bolaget inför nästa språng i AVTECHs tillväxtresa. Med rätt resurser på plats och en tydlig strategi framåt är vi väl positionerade för att ta vara på de möjligheter som ligger framför oss.

Tack för ditt intresse!

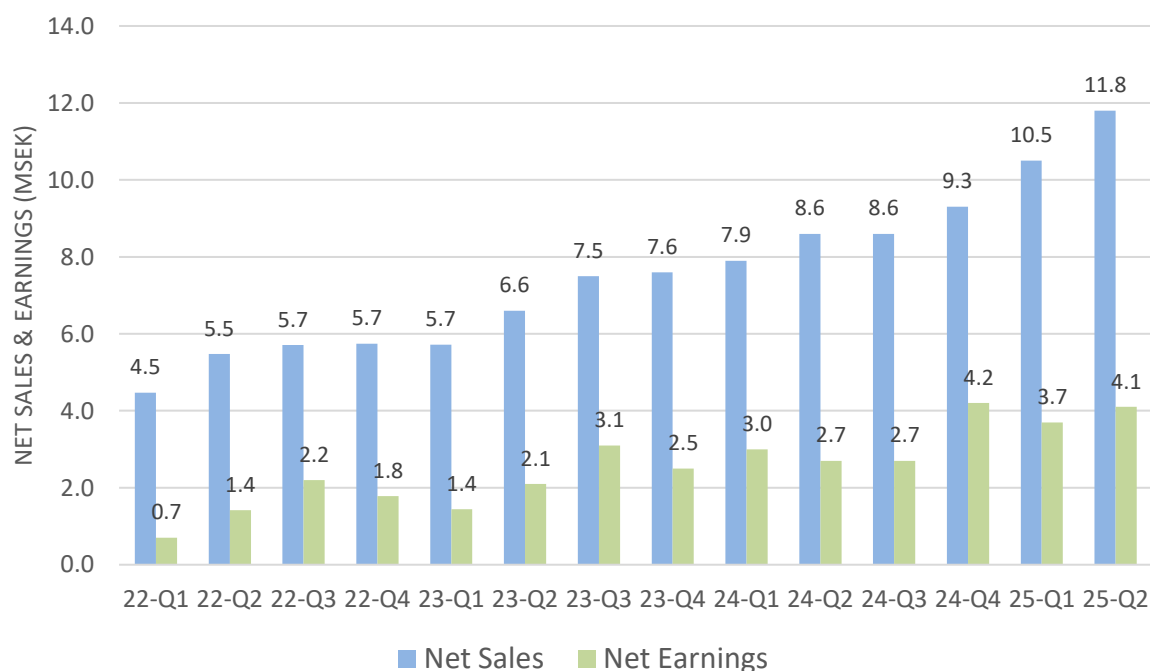
David Rytter

VD, AVTECH Sweden AB (publ)

FINANSIELLA NYCKELTAL FÖR PERIODEN

MSEK	2025 Kvartal 2	2025 Kvartal 1	2024 Kvartal 2
Omsättning (från försäljning)	11.8	10.5	8.6
Rörelseresultat före avskrivningar	+5.5	+5.1	+4.0
Nettoresultat	+4.1	+3.7	+2.7
Nettoresultat per aktie, SEK	+0.073	+0.065	+0.048
ARR	47.6	47.2	34.1
Kassaflöde	-2.8	+2.6	-5.3
Koncernens Likvida medel	27.2	30.1	20.7
Eget kapital	49.3	50.8	40.3
Eget kapital per aktie, SEK	0.87	0.90	0.71
Koncernens Soliditet, %	91.9%	92.8%	90.2%

- Nettoomsättningen under andra kvartalet ökade med 38,3% jämfört med samma period 2024 tack vare utrullning av nya kundavtal. Detta är vår bästa kvartalsomsättning hittills trots försämrad USD/SEK växlingskurs.
- Nettoresultatet ökade med 50,4% jämfört med samma period 2024.
- Periodens kassaflöde blev negativt tack vare genomförd utdelning om cirka 5,6 MSEK i maj. Försenade kundinbetalningar som väntas komma in under nästa kvartal påverkade även kassaflödet negativt.



HÄNDELSE UNDER PERIODEN

TUI expanderar Aventus Full-flight Winds serviceavtal till TUIfly i Tyskland

Den 24 april kommunicerades att TUI Airlines utökar det befintliga serviceavtalet för Aventus NowCast Full-Flight Wind Uplink till att gälla även för TUIfly GmbH i Tyskland. Detta innebär att det befintliga serviceavtalet härmed täcker hela TUI:s flygplansflotta. Den tillkommande delen har ett förväntat årligt värde på 0,3 – 0,4 MSEK, beroende på antal flygplan och USD- växelkurs. Enligt avtalet levererar AVTECH exakta och skräddarsydda väderupplänkningar till TUI:s brittiska, belgiska, nederländska, svenska och nu även tyska flygbolag, som tillsammans opererar mer än 130 flygplan på både kort- och långdistansflygningar.



Årsstämma 2025

Den 14 maj genomfördes AVTECHs årsstämma 2025. Stämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till beslut samt en utdelning till aktieägarna med ett belopp om (0,10 SEK) per aktie i Bolaget. Totalt ca 5,6 MSEK. Avstämningsdag för utdelning var den 16 maj 2025. Utbetalning av utdelningen skedde därefter den 23 maj 2025. Resterande medel till årsstämmans förfogande överfördes i ny räkning. Mer information finns på bolagets webbplats [Annual General Meeting AVTECH](#) samt i den [Kommuniké](#) som publicerades efteråt.

Driftsättningen på SAS slutförd – SAS Link är nu igång

Utrullningen av AVTECHs ClearPath-tjänst inom SAS gruppen i enlighet med det avtal som tecknades i början av 2024 är nu klar. I början av april aktiverades ClearPath för den sista återstående subflottan, SAS Link - bestående av 10 Embraer E195. Flygoptimeringstjänsten ClearPath, som baseras på toppmoderna högupplösta flygväderprognoser från Met Office, levererar exakt och skräddarsytt taktiskt beslutsstöd för SAS-piloter för att förbättra effektiviteten för varje enskild flygning. Genom att ge sina flygbesättningar aktuell vägledning om de mest effektiva flyghöjderna kan SAS dra maximal nytta av rådande vindar och temperaturer för att minska sina totala koldioxidutsläpp. Dessutom varnar ClearPath även för turbulens längs flygvägen vilket ökar komforten för alla passagerare som reser med SAS. Med ClearPath tjänsten beräknas SAS kunna reducera sina koldioxidutsläpp med 6000 ton per år.



Deltagande i ICNS 25-årsjubileum – Fokus på hållbarhet och innovation

Under andra kvartalet deltog AVTECH i den 25:e upplagan av Integrated Communication, Navigation, and Surveillance Conference (ICNS), som i år arrangerades på EUROCONTROL:s huvudkontor i Bryssel den 7–10 april. Konferensen lockade ett rekordantal deltagare – 340 representanter från hela världen – och har etablerat sig som den ledande globala mötesplatsen för integrerade tjänster inom luftfart. Konferensen erbjöd en strategisk möjlighet för AVTECH att presentera våra senaste lösningar inom flygoptimering, med särskilt fokus på hållbarhet, effektivitet och flygsäkerhet. Vi lyfte bland annat fram

vårt arbete inom hantering av kondensstrimmor och minskad miljöpåverkan, baserat på omfattande data från kommersiella flygningar. Våra resultat visar att kondensstrimmor kan reduceras avsevärt med hjälp av våra optimeringstjänster, utan negativ inverkan på kostnadseffektiviteten. Genom realtidsdata från flygplan kan vi identifiera och undvika höjder där risken för ihållande kondensstrimmor är stor. *"För flygbolagen innebär detta effektivare flygningar som både reducerar bränslekostnader och minskar icke-CO₂-utsläpp,"* säger David Rytter, VD AVTECH.

En tydlig fördel för våra kunder är möjligheten att väga bränslebesparing mot miljöpåverkan i realtid – vilket stödjer ett mer balanserat och hållbart beslutsfattande i flygbolagens operationer.

Publicering av årsredovisning

Den 11 april publicerades AVTECH Sweden AB (publ)s årsredovisning för verksamhetsåret 2024. Den finns nu tillgänglig för nedladdning på www.avtech.aero/report.

AVTECHs VD presenterar för investerare – Redeye Theme: SaaS, Live broadcast and special invitees only

Den 10 juni presenterade AVTECHs VD, David Rytter den senaste utvecklingen inom bolaget på Redeye Investor Event - Theme: SaaS, Live broadcast and special invitees only. Presentationen livesändes och kan ses i efterhand på [Redeye Theme: SaaS - Redeye](#)

AVTECH stärker ledningsgruppen med ny CTO och COO

Den 10 juni meddelades att AVTECH genomför en strategisk förändring och förstärkning av ledningsgruppen genom att tillsätta två nya ledningsfunktioner. Nicklas Kittelmann har rekryterats som Chief Technology Officer (CTO), med ansvar för teknik och produktutveckling. Samtidigt tillträder nuvarande teknik- och driftchef Bahram Bahar rollen som Chief Operating Officer (COO), med ansvar för operativ drift och kundimplementeringar. Förändringen träder i kraft den 18 augusti.

Tillsättningarna är ett viktigt steg i AVTECHs tillväxtresa och speglar ambitionen att ytterligare accelerera innovation och operativ excellens. Den omformade ledningsgruppen syftar till att stärka företagets strategiska kapacitet, driva teknisk utveckling och säkerställa en effektiv och skalbar verksamhet. CTO och COO kommer tillsammans med övriga ledningsmedlemmar att spela en central roll i att forma AVTECHs framtida riktning. *"Jag är glad över att välkomna Nicklas Kittelmann som CTO och Bahram Bahar som COO till vårt ledningsteam. De bidrar båda med erfarenhet och kompetens som kommer att vara avgörande för AVTECHs fortsatta tillväxtresa och för att möta våra kunders och marknadens höga förväntningar",* säger David Rytter, VD på AVTECH. Nicklas Kittelmann har en gedigen bakgrund och erfarenhet från rollen som teknik- och utvecklingschef i växande SaaS-bolag, senast som CTO på Skola24 och tidigare som Head of Development på Cabonline. Bahram Bahar har arbetat som teknisk chef och projektledare på AVTECH sedan februari 2020 och har dessförinnan lång erfarenhet av operativ projektledning och processutveckling från sin tid på Ericsson. Bahram har även operativ flygerfarenhet och ett kommersiellt flygcertifikat från TFHS.

Genom dessa rekryteringar stärker AVTECH sin förmåga att möta ökad efterfrågan och ta nästa steg i företagets utvecklingsresa.

AVTECH stärker ledningsgruppen med ny kommersiell chef (CCO)

Den 19 juni meddelades att Christian Sandén tillträder som ny Chief Commercial Officer (CCO) den 18 augusti på AVTECH. Han efterträder Lars Wernblom som har haft rollen interimt sedan februari 2024. Under sin tid som interim sälj- och marknadschef har Lars Wernblom genomfört betydande positiva

förändringar i försäljningsorganisationen, vilket har stärkt både struktur, resultat och teamets leveransförmåga. Hans insatser har skapat en stabil grund och momentum för nästa steg i AVTECHs kommersiella utveckling. Christian har över 20 års erfarenhet av försäljning, marknadsföring och kommersiellt ledarskap inom både etablerade och snabbväxande SaaS-företag. Närmast kommer han från rollen som CCO på Braathens Regional Airways, och har tidigare haft ledande befattningar inom försäljning och go-to-market på Telia, Sekoia och Matilda Foodtech. I sin nya roll tar Christian över ledarskapet för AVTECHs team inom försäljning, marknadsföring, kundrelationer och kommersiell strategi. Han tar plats i bolagets ledningsgrupp. *"Vi är mycket glada över att välkomna Christian Sandén till AVTECH som vår nya kommersiella chef och medlem i ledningsgruppen. Han tillför värdefull kompetens och erfarenhet som kommer att vara avgörande för vår fortsatta tillväxtresa och för att möta våra kunders och marknadens högt ställda förväntningar",* säger David Rytter, VD på AVTECH. AVTECH befinner sig i en dynamisk och spännande tillväxtfas. Denna rekrytering är ett strategiskt steg i linje med bolagets ambition att ytterligare stärka den kommersiella organisationen, ta större marknadsandelar och stärka sin position på marknaden. Med de senaste tillskotten till ledningsgruppen ökar AVTECH sin strategiska kapacitet, skalbarhet och förmåga att möta den ökande efterfrågan och ta nästa språng i bolagets utvecklingsresa.

HÄNDELSE EFTER PERIODENS SLUT

Wizz Air expanderar Aventus och SIGMA serviceavtal till hela gruppen

Den 6 augusti meddelades att Wizz Air, efter en lyckad utvärdering av AVTECHs Aventus och SIGMA tjänster, valt att expandera det befintliga 3-åriga avtalet för Wizz Air UK till resten av Wizz Air gruppen. Detta innebär att Wizz Air Hungary Ltd och Wizz Air Malta Ltd nu även omfattas av avtalet. Förväntat årligt värde är i intervallet 4,2 till 5,8 MSEK beroende på flottans och EUR-kursens utveckling. AVTECHs tjänster ombord är baserade på de senaste



högupplösta flygväderprognoserna från UK Met Office. Aventus levererar exakt och skräddarsydd vind- och temperaturinformation till cockpit under flygning, medan SIGMA ger automatiska meddelanden om turbulens och andra väderrisker längs flygrutten. Detta leder till förbättrad flygeffektivitet, punktlighet och passagerarkomfort på alla Wizz Airs flygningar. Diarmuid Ó Conghaile, Chief Operations Officer at Wizz Air, says: *"Wizz Air is proud to be the first adopter of these system, well ahead of our main competitors. This functionality operates behind the scenes, but the benefits are noticeable for passengers on board. Our customers will experience quieter, smoother flights with less turbulence, especially during climb and descent. This development fits perfectly with the airline's Customer First Compass initiative. By combining the latest advances in weather forecasting and flight planning, Wizz Air is giving its 2,700 pilots the latest generation in in-flight tools to serve our more than 75 million annual passengers with a better flying experience."* David Rytter, VD AVTECH, säger: *"Vi är glada över att kunna utöka vår tjänsteleverans till Wizz Air efter en omfattande utvärderingsprocess. AVTECHs in-flight tjänster ombord drivs av de senaste högupplösta väderprognoserna för flyg från UK Met Office. Kombinationen av Aventus- och SIGMA-tjänsterna levererar noggrann och skräddarsydd information om vind och temperatur direkt till cockpit under flygning, tillsammans med automatiska och precisa varningar för turbulens och andra väderrelaterade risker längs flygrutten. Vi ser fram emot*

ett starkt samarbete med Wizz Air, med målet att förbättra flygeffektivitet, punktlighet och passagerarkomfort i hela deras verksamhet.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Bolagets verksamhet påverkas av både operativa och finansiella risker, vilka bedöms och hanteras löpande. Riskbilden omfattar faktorer som inte fullt ut kan beskrivas i denna rapport, och inkluderar marknads-, pandemirelaterade-, geopolitiska-, makroekonomiska, miljöomställnings- samt valutarisker. Dessa bör värderas i samspel med övrig information och rådande omvärldsläge.

För en fullständig redogörelse av identifierade risker hänvisas till AVTECHs senaste årsredovisning. Årsredovisningen finns tillgänglig via AVTECHs hemsida www.avtech.aero/report. AVTECH fortsätter att bevaka dessa risker noggrant och arbetar aktivt med att anpassa verksamheten efter förändrade förutsättningar.

STYRELSENS BEDÖMNING OCH FRAMTIDSUTSIKTER

Styrelsen bedömer att AVTECHs verksamhetsområden har starka framtidsutsikter. Flygbolagens behov av att stärka sin ekonomi, öka konkurrenskraften och samtidigt flyga säkert i en alltmer utmanande vädermiljö skapar en gynnsam marknadsdynamik. I takt med att vädervariationer och extremväder ökar, blir lösningar för flygsäkerhet och passagerarkomfort allt viktigare.

AVTECH har avancerade IT-lösningar som möjliggör enkla kostnads- och bränslebesparingar, minskad miljöpåverkan och förbättrad upplevelse för resenärer. Den ökade kundtillväxten och försäljningsutvecklingen under perioden bekräftar vår relevans och marknadens förtroende för AVTECH som en långsiktig partner och pålitlig leverantör av robusta och användarvänliga IT-verktyg.

En stor andel av bolagets omsättning härrör idag fortfarande från en av våra produkter, men detta förändras stadigt. Styrelsen ser en betydande framtida potential i vår portfölj av ytterligare kompletterande produkter, befintliga och under utveckling – vilket möjliggör både en breddning mot fler kunder och en fördjupning i samarbetet med befintliga kunder.

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Kvartalsrapport (Q3)	2025-10-24
Bokslutskommuniké (Q4)	2026-02-06

Kista den 22 augusti 2025 AVTECH Sweden AB (publ). Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Finansiella rapporter och dokument finns tillgängliga på www.avtech.aero/report.

AVTECH Sweden AB (publ), organisationsnummer 556568-3108, har sitt säte i Stockholm.
Postadress: Färögatan 33, 164 51 Kista, Sverige. www.avtech.aero
Bolagets B-aktie (kortnamn AVT B) handlas sedan februari 2012 på NASDAQ First North Growth Market. Bolagets A-aktie handlas inte på någon marknadsplats. Certified Adviser är Redeye AB.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING	2025	2024	2025	2024	2024
MSEK	apr-jun	apr-jun	jan-jun	jan-jun	Helår
Omsättning	11.8	8.6	22.3	16.4	34.3
Aktiverade utgifter för utvecklingsarbeten, m.m.	1.5	1.3	2.9	2.6	5.6
Övriga rörelseintäkter	0.1	0.2	0.2	0.5	0.9
Summa intäkter för perioden	13.4	10.0	25.4	19.5	40.9
Externa kostnader	-4.4	-3.2	-8.4	-6.0	-13.2
Personalkostnader	-3.6	-2.9	-6.4	-5.4	-10.7
Avskrivningar	-1.5	-1.3	-3.0	-2.5	-5.1
Summa rörelsekostnader för perioden	-9.4	-7.3	-17.8	-13.8	-29.0
Rörelseresultat för perioden	3.9	2.7	7.6	5.6	11.8
Finansnetto	0.2	0.0	0.2	0.1	0.7
Resultat före skatt för perioden	4.1	2.7	7.8	5.7	12.6
Skatt (not 1)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
PERIODENS RESULTAT	4.1	2.7	7.8	5.7	12.6

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS	2025	2024	2025	2024	2024
MSEK	apr-jun	apr-jun	jan-jun	jan-jun	Helår
Kassaflöde före förändring i rörelsekapital	4.2	2.7	7.8	5.6	12.1
Förändring i rörelsekapital	-1.4	-2.3	-2.4	-2.1	-1.8
Kassaflöde från löpande verksamheten	2.8	0.3	5.5	3.5	10.2
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-5.6	-5.6	-5.6	-5.6	-5.6
FÖRÄNDRING I LIKVIDA MEDEL	-2.8	-5.3	-0.2	-2.1	4.6

NYCKELTAL	2025	2024	2025	2024	2024
	apr-jun	apr-jun	jan-jun	jan-jun	Helår
Omsättning per anställd, MSEK	0.8	0.8	1.6	1.5	3.1
Genomsnittligt antal aktier, tusental	56 480	56 480	56 480	56 480	56 480
Genomsnittligt antal aktier, tusental, efter utspädning (not 2)	56 480	56 480	56 480	56 480	56 480
Omsättning per aktie, SEK	0.21	0.15	0.39	0.29	0.61
Nettoresultat per aktie, SEK före utspädning	0.07	0.05	0.14	0.10	0.22
Nettoresultat per aktie, SEK efter utspädning	0.07	0.05	0.14	0.10	0.22
Kassaflöde (fr. löp. verksamh.) per aktie, SEK (not 2)	0.05	0.01	0.10	0.06	0.18
Rörelsemarginal	33.3%	31.8%	34.0%	34.3%	34.5%

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MSEK

2025	2024	2024
30-jun	30-jun	31-dec

TILLGÅNGAR

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, m.m.	14.2	13.9	14.2
Byggnader och mark	0.0	0.0	0.0
Inventarier, verktyg och installationer (not 3)	0.0	0.0	0.0
Summa anläggningstillgångar	14.2	13.9	14.2
Övriga kortfristiga fordringar	12.3	10.2	10.0
Likvida medel (not 4)	27.2	20.7	27.4
Summa omsättningstillgångar	39.5	30.9	37.4
SUMMA TILLGÅNGAR	53.6	44.7	51.6

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital	49.3	40.3	47.1
Långfristiga skulder	0.0	0.0	0.0
Kortfristiga skulder (not 4)	4.4	4.4	4.5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	53.6	44.7	51.6

Poster inom linjen

Ställda säkerheter (not 5)	-	-	-
Ansvarsförbindelser	-	-	-

FÖRÄNDRING I KONCERNENS EGET KAPITAL

MSEK

2025	2024	2024
jan-jun	jan-jun	jan-dec

Eget kapital vid periodens början	47.1	40.2	40.2
Periodens resultat	7.8	5.7	12.6
Omräkningsdifferenser eget kapital/ utdelning	-5.6	-5.6	-5.6
Eget kapital vid periodens slut	49.3	40.3	47.1

NYCKELTAL

MSEK

2025	2024	2024
30-jun	30-jun	31-dec

Soliditet/egenkapitalandel	91.9%	90.2%	91.4%
Antal aktier vid periodens slut, tusental (not 6)	56 480	56 480	56 480
Antal aktier vid periodens slut, tusental, efter utspädning (not 2)	56 480	56 480	56 480
Likvida medel per aktie, SEK	0.48	0.37	0.49
Eget kapital per aktie, SEK	0.87	0.71	0.83
Börskurs vid periodens slut, SEK (not 7)	8.98	5.50	5.90
Börskurs/eget kapital per aktie (not 7)	10.29	7.71	7.07
Börsvärde vid periodens slut, MSEK (not 7)	507.2	310.6	333.2

KVARTALSDATA

MSEK

Kvartal 1
Kvartal 2
Kvartal 3
Kvartal 4
Helår
Omsättning

2018	2.8	3.3	3.1	3.4	12.5
2019	4.0	3.8	4.0	3.4	15.1
2020	4.0	3.3	2.7	2.1	12.2
2021	2.1	2.7	3.4	3.6	11.8
2022	4.5	5.5	5.7	5.7	21.4
2023	5.7	6.6	7.5	7.6	27.5
2024	7.9	8.6	8.6	9.3	34.3
2025	10.5	11.8			

Rörelseresultat

2018	-0.9	-0.9	-0.2	+0.1	-1.9
2019	+0.0	+0.5	+0.6	-0.7	+0.4
2020	+0.0	+0.3	-0.6	-1.6	-2.0
2021	-2.0	+0.3	+0.2	+0.1	-1.4
2022	+0.7	+1.4	+2.2	+1.8	+6.1
2023	+1.4	+2.1	+3.1	+2.5	+9.0
2024	+2.9	+2.7	+2.5	+3.7	+11.8
2025	+3.6	+3.9			

Kassaflöde

2018	-0.3	-0.2	-0.1	-0.1	-0.7
2019	-1.7	-0.8	+0.1	+2.8	+0.5
2020	-1.0	+0.5	-2.6	+2.0	-1.1
2021	-4.3	+1.3	+0.7	+0.4	-2.0
2022	-0.5	+1.1	+1.7	+2.2	+4.5
2023	+1.0	+2.6	+2.8	+1.8	+8.2
2024	+3.2	-5.3	+4.1	+2.6	+4.6
2025	+2.6	-2.8			

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH NOTER

Alla belopp redovisas i miljoner svenska kronor (MSEK) om inte annat anges. Redovisningen har upprättats i enlighet med BFNAR 2012:1 (K3).

Not 1) Outnyttjat underskott hos Skatteverket 29,0 MSEK.

Not 2) Koncernen hade vid periodernas utgång inga optionsprogram eller andra utestående finansiella instrument som påverkar det potentiella antalet aktier i AVTECH Sweden AB (publ), varför ingen potentiell utspädning förelåg.

Not 3) Avser i huvudsak aktiverade kontorsinventarier och IT-relaterad hårdvara.

Not 4) Koncernen hade per utgången av kvartalet inga checkräkningskrediter. Under kortfristiga skulder ingår leverantörsskulder, interimsskulder avseende pågående projekt, övriga upplupna kostnader, samt övriga kortfristiga skulder.

Not 5) Avser icke utnyttjad företagsinteckning lämnade som säkerhet avseende företagets checkräkningskredit i Sverige.

Not 6) Nyckeltalet visar det faktiska antalet utestående aktier i AVTECH Sweden AB (publ) vid respektive tidpunkt.

Not 7) Avser kursen på respektive balansdag för AVTECHs B-aktie.

STÖRSTA AKTIEÄGARN I AVTECH SWEDEN AB (publ)

2025-06-30

Namn	AK A	AK B	Innehav	Innehav %	Röster	Röster %
OLCON ENGINEERING AKTIEBOLAG	1411084	159300	1570384	2.78	14270140	11.66
FEHRLING, CHRISTER	984968	2139515	3124483	5.53	11989195	9.79
OLSSON, JONNY	771683	850000	1621683	2.87	8566830	7.00
AVANZA PENSION	0	7454848	7454848	13.20	7454848	6.09
BRONGE, JOHAN	644600	0	644600	1.14	6446000	5.27
S-BOLAGEN AB	600000	261456	861456	1.53	6261456	5.12
REDEBORN CONSULTING AB	500000	0	500000	0.89	5000000	4.08
JOHANSSON, RUNE	350084	480301	830385	1.47	3981141	3.25
CDA FORVALTNING AB	0	3000000	3000000	5.31	3000000	2.45
LAKARLEASING SVERIGE AB	300000	0	300000	0.53	3000000	2.45
BÄCKVALL, ÅSE	235000	619292	854292	1.51	2969292	2.43
JUHLIN, MIA	235000	619292	854292	1.51	2969292	2.43
DAHLSTROM, LARS	250084	255683	505767	0.90	2756523	2.25
IBKR FINANCIAL SERVICES AG, W8IMY	0	2704099	2704099	4.79	2704099	2.21
IDÉ DESIGN AKTIEBOLAG	200000	150000	350000	0.62	2150000	1.76
REDEBORN, AGNETA	150084	311908	461992	0.82	1812748	1.48
MARTIN LAGERQVIST AB	150084	30800	180884	0.32	1531640	1.25
RYTTER, DAVID	130000	235000	365000	0.65	1535000	1.25
FUTUR	150084	14913	164997	0.29	1515753	1.24
BANQUE DE LUXEMBOURG CLIENT	0	1500000	1500000	2.66	1500000	1.23
KRONANDER, BJORN-OLA JOHAN	150084	0	150084	0.27	1500840	1.23
TONSJO, MATS	0	1503083	1503083	2.66	1503083	1.23
NORDNET PENSIONSFORESAKRING AB	0	1286646	1286646	2.28	1286646	1.05
ZÖÖGLING, INGVAR AXEL HJALMAR	109800	54454	164254	0.29	1152454	0.94
CLEARSTREAM BANKING S.A., W8IMY	0	992418	992418	1.76	992418	0.81
WAHLUND, LARS	0	956854	956854	1.69	956854	0.78
BECKMAN, LARS	0	500302	500302	0.89	500302	0.41
J.P. MORGAN SE, LUXEMBOURG 8IMY	0	450000	450000	0.80	450000	0.37
FEHRLING, MARKUS	0	439000	439000	0.78	439000	0.36
SELWOOD, JOHN ERIC	0	435000	435000	0.77	435000	0.36
SUMMA 30 STÖRSTA AKTIEÄGARN	7 322 639	27 404 164	34 726 803	61.49	100 630 554	82.21
SUMMA ÖVRIGA	2 000	21 750 758	21 752 758	38.51	21 770 758	17.79
TOTALT	7 324 639	49 154 922	56 479 561	100.00	122 401 312	100.00

OM AVTECH koncernen

AVTECH utvecklar produkter och tjänster för digitala flygtrafikledningssystem. Kunder är den globala flygindustrins aktörer såsom flygbolag, flygplatser, flygtrafikledningsleverantörer, teknikföretag och flygplanstillverkare. Med hjälp av bolagets produkter och tjänster kan varje enskild flygning eller hel flygoperation optimeras vad gäller ekonomi, buller och utsläpp, effektivitet, kapacitet, punktlighet och säkerhet. Huvudkontoret ligger i Stockholm, Kista. För mer information se www.avtech.aero.