

The background of the entire page is a grayscale, high-magnification microscopic image of biological cells. The cells are shown in various stages of division or movement, with some appearing as rounded, textured spheres and others as elongated, flowing structures. The lighting creates highlights and shadows that emphasize the three-dimensional, organic nature of the cells.

magle
chemoswed.

ANNUAL REPORT.

FULL YEAR 2021

Contents

03	VISION, MISSION AND VALUES
04	ABOUT US
06	STRATEGY AND GOALS
07	VALUE CREATION 2024
08	DSM MEDICAL TECHNOLOGY
10	CLINICAL PROGRAM
11	CDMO BUSINESS
12	REPORT 2021
13	CEO COMMENT
14	2021 IN REVIEW
16	BUSINESS REPORTING
17	MANUFACTURING SERVICES
18	DEVELOPMENT SERVICES
19	DSM TECHNOLOGY AND ROYALTIES
20	DSM PRODUCTS
21	DSM DEVELOPMENT PIPELINE
22	BOARD OF DIRECTORS
23	DIRECTORS REPORT
26	FINANCIAL STATEMENTS
31	NOTES TO FINANCIAL STATEMENTS
67	AUDITORS REPORT

The Magle Group aims to establish itself as a leader in high-quality, life-changing healthcare innovations to meet medical needs through scientific excellence. The Group's proprietary and proven technology platform of degradable starch microspheres (DSM) serves as the base for the development of new products.

The Magle Group is founded on strategic acquisitions aimed at driving growth and diversifying risk. Magle AB (formed in 1995 as a pure development company) acquired Chemoswed AB (formed in 1944 as a manufacturing company) in 2016 before merging the companies in 2017 to form Magle Chemoswed. In 2019, Adroit Science AB was acquired to increase the development services segment. In 2021, PharmaCept GmbH was acquired as a first step towards developing a sales and marketing company in Europe for DSM products.

The Magle Group is a growth-stage healthcare group consisting of two operational companies.

Magle PharmaCept brings innovative medical products to market through its own sales channels based on the proprietary and proven medical technology of the Magle Group.

Magle Chemoswed also sells contract manufacturing and contract development services through its contract development and manufacturing organisation (CDMO).

● Vision

We combine our unique knowledge of formulating delivery systems and our drug development expertise to bring innovations from idea to product.

● Mission

Our Mission is to win by bringing high quality life changing healthcare innovations to every patient in the world in our chosen markets.

● Values

- | | |
|-----------------------------|---|
| Creativity | We are innovative in how we work and find simple solutions to complex challenges. |
| Collaboration | We work closely with each other and with our partners to meet the needs of the healthcare market. |
| Accountability | We are personally responsible for delivering on our commitments. |
| Safety & Quality | We provide outstanding products and services in line with all regulatory requirements. |

ABOUT US.

MAGLE GROUP IS A GROWTH-STAGE HEALTHCARE GROUP.

The Group brings innovative medical products to market through its own sales channels based on proprietary and proven medical technology. In addition to the earnings generated by selling its product portfolio, the Magle Group also sells contract manufacturing and contract development services through its contract development and manufacturing organisation (CDMO).

Magle Chemoswed Holding AB, the Magle Group parent company, is a Swedish company that has been listed on Nasdaq First North since June 2020. The Magle Group aims to establish itself as a leader in high-quality, life-changing healthcare innovations to meet medical needs through scientific excellence.

The Group's proprietary and proven medical technology of degradable starch microspheres (DSM) is the base for developing new products.

The Magle Group is founded on strategic acquisitions to drive growth and diversify risk. Magle AB (formed in 1995 as a pure development company) acquired Chemoswed AB (formed in 1944 as a manufacturing company) in 2016 before merging the companies in 2017 to form Magle Chemoswed.

In 2019, the Magle Group acquired Adroit Science AB to increase the development services segment. In 2021, the Group added PharmaCept GmbH as a first step towards developing a sales and marketing company in Europe for DSM products. Today, the Group includes two operational business units, Magle PharmaCept and Magle Chemoswed. Magle PharmaCept, based in Berlin, focuses on driving strategic development and commercialisation of the Group's proprietary and proven medical technology, DSM, in high-value medical segments with unmet medical needs.

Magle Chemoswed, based in Malmö, is the Group's contract development and manufacturing organisation (CDMO), and contributes to stable revenues and profitable returns. As an established healthcare Group, we have broad and risk-balanced exposure to several high-growth areas with a diversified revenue portfolio through DSM commercialisation and the sale of CDMO services and generic drug substances owned by the Group.

Across the two business areas, the Group aims at being a highly diversified company with high stakeholder return. The Group has constant sales generated by its CDMO services and generic drug substance portfolio, leading to less volatile cash flow and lower revenue risks. In addition, the established DSM products generate substantial revenue streams with new product candidates in the pipeline in high revenue segments, creating great potential for future growth.



ABOUT US.

A UNIQUE BUSINESS MODEL SUPPORTING GROWTH AND RISK DIVERSIFICATION.

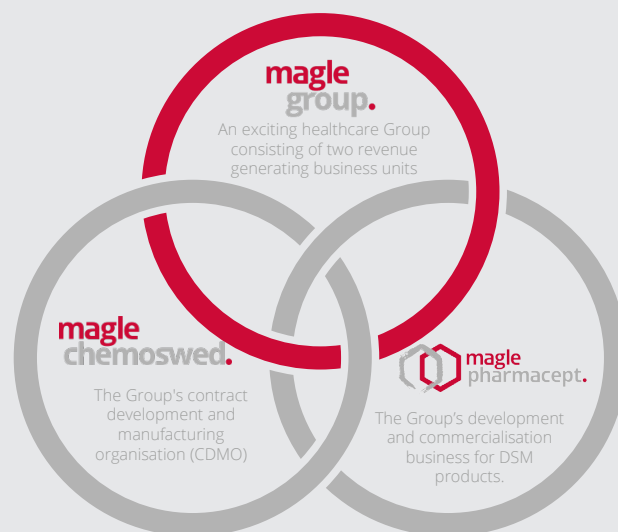
Magle Group's business builds on a proven growth model incorporating risk diversification and the establishment of high-value revenue streams. This unique business model and approach generates stable and diversified revenues that support further business growth and investments while mitigating potential financial risks. The Group builds revenue streams across its business areas, including selling a portfolio of generic active drug substances. Supply of development and contract manufacturing services to customers as part of the contract development and manufacturing operation in the CDMO business generate further revenue contributions. The Group's DSM medical technology is a high-growth area, with existing long-term revenues guaranteed as a consistent revenue source through a royalty agreement. The sales team in the Berlin office drives the marketing of DSM medical device products in Europe and supports the international distributors.

OWNED FACILITIES

The Magle Group is established in Malmö, Sweden, with sales offices in Berlin, Germany, and chemistry services from specialist laboratories in Lund, Sweden. The facilities in Malmö, Sweden, are owned by the Group and encompass administrative buildings, research and development laboratories, quality control laboratories, and manufacturing facilities for pharmaceuticals and medical devices. The Group operates with a high degree of integration and has established in-house capabilities to support all phases of research, development, manufacturing, and supply.

QUALITY AND COMPLIANCE

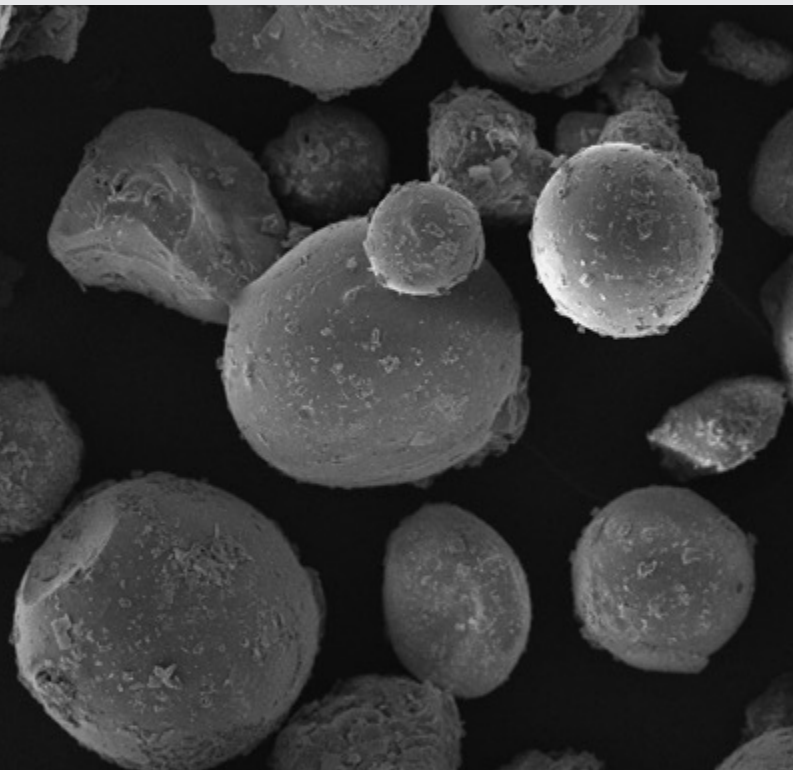
The Magle Group is committed to improving health for patients around the world and increasing patient empowerment and confidence in our products and technology. It is our absolute commitment to ensure we supply safe products to patients, customers, and healthcare professionals. We comply with all legal and regulatory requirements for clinical studies, product development, production, goods declarations, and sales and marketing. The Group operates under European good manufacturing practices for pharmaceuticals and under ISO13485:2016 for medical devices.



Magle Group's business builds on a proven growth model incorporating risk diversification and the establishment of high-value revenue streams

STRATEGY AND GOALS.

AN ESTABLISHED HEALTHCARE GROUP OFFERING A BROAD AND RISK-BALANCED EXPOSURE TO SEVERAL HIGH GROWTH AREAS WITH A DIVERSIFIED REVENUE PORTFOLIO



As a Group, we win by bringing high-quality, life-changing healthcare innovations to every patient in the world in our chosen markets.

Our operations span the value chain, from identifying, researching, developing, and testing discoveries to regulatory approval, manufacturing, and commercialisation.

Innovation is our life force and drives how we improve health and create long-term sustainable financial value. We take a patient-centric approach to care to put the needs of the patient first. Our CDMO services likewise have a patient-centric approach to the products we are involved in developing.

The Magle Group is a growth organisation that has a clear strategy for developing its business areas.

The Magle Group is a growth organisation that has a clear strategy for developing its business areas. The Group focuses on creating value for customers by delivering high-quality, innovative healthcare products and services while creating value for shareholders in the form of sustainable value added to the stock. This ensures the future availability of investment capital to fund operations and generate a sustainable and robust Group with a clear strategy and pathway, generating a dynamic, innovative, and inspirational Group for our stakeholders.

The Value Creation 2024 process is at the heart of our integrated thinking and our near-term goals.

Our business model is a central cog in the value creation process, which turns our valuable resources and relationships into results that create value for stakeholders in our priority areas. Since 2021, the Company has driven a value creation programme (Value Creation 2024) consisting of five priority initiatives that the Group will concentrate on to bring added value over the 2021–2024 period. We have put in place additional new programmes to support these priorities, and we are committed to developing more.

Our ability to launch new products successfully and grow sales from our existing portfolio is key to our commercial success



VALUE CREATION 2024.

1

ESTABLISHING A DIRECT SALES FORCE

Our ability to launch new products successfully and grow sales from our existing portfolio is key to our commercial success. With the acquisition of PharmaCept, we will establish a European sales organisation, Magle PharmaCept, purely focused on bringing our DSM products to market. Success is delivered by investing effectively in growing our available people and executing competitively across the major European markets. Our recruitment investments will focus on growing our available sales force.

2

INCREASING CDMO RETURNS

Supporting customers in developing new products allows us to generate sustainable organic growth and secure manufacturing services across the development and commercial supply chain. We strive to ensure that CDMO service offerings are streamlined continuously and developed in line with industry needs. We will constantly evaluate and assess the feasibility and return on investment potential of expanding CDMO services to advanced therapy medicinal products to create value for customers and stakeholders. ensure the return on services supports business growth.

3

ACCELERATED RESEARCH AND DEVELOPMENT PIPELINE

We believe a streamlined development approach combined with medical needs and DSM technology provides a significant opportunity for the Magle Group. Therefore, our R&D investment will continue to focus on developing DSM products and launch a pipeline of new products that meet the needs of patients and medical professionals. This approach delivers R&D and our pipeline improvements and concentrates investment on high-potential products with solid growth expectation.

4

BEING AN EXCEPTIONAL EMPLOYER

Creating the right culture and delivering our performance aspirations is a priority for the Group. We are focused on Magle Group being agile, networked, dynamic and a place where people are ambitious for patients, accountable for impact and do the right thing. We will continue to invest in our workplace and culture to build a world-class team.

5

OPERATIONAL EFFICIENCY AND COST DISCIPLINE

A streamlined supply chain helps us control costs and allocate capital more effectively, with a significant share directed to our Value Creation 2024 initiatives. Our commercial and supply chain teams collaborate on initiatives to lower the cost of goods sold (COGS), protect margin, and increase profit. This work includes reducing raw materials costs, optimising capacity, improving processes and working with suppliers. rs of enhanced operational efficiency and sustainable profit generation.

DSM TECHNOLOGY.

Our technology base is a degradable starch microsphere (DSM) polymer technology with unique properties suitable for use in various medical indications.

A UNIQUE, TESTED AND PROVEN MEDICAL TECHNOLOGY

Our medical technology is a degradable starch microsphere (DSM) polymer technology with unique properties suitable for use in various medical indications. DSM uses starch as its starting material. Starch is well documented as a bio-friendly, environmentally sustainable, and biocompatible starting material for DSM construction. In addition, the DSM is well tested in surgical procedures and proven to be safe and effective, biodegradable, and biocompatible with the human body.

A TRACK RECORD OF SUCCESSFUL INNOVATION

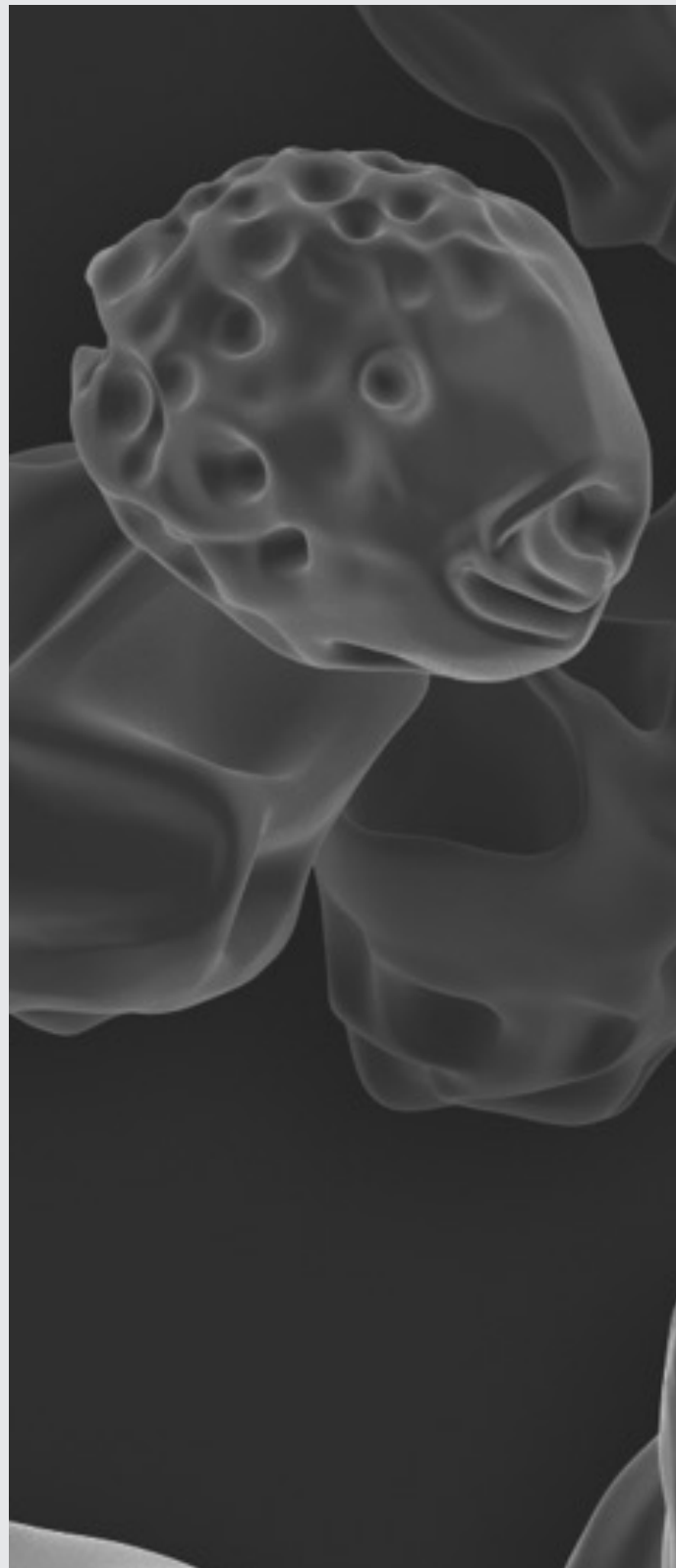
Our DSM innovation rests on over 25 years of successful development and product realisation. Our technology is well documented and available in no less than five active products, with patients treated worldwide. Our products, such as SmartPAN®, SmartGel® and EmboCept®, all use the DSM medical technology. Our products are designed to bring high-quality, life-changing healthcare innovations to every patient globally, with the aspiration to make a positive medical impact by improving treatment options through innovation, and we have proven that we can develop and commercialise these innovations.

OUR DEVELOPMENT APPROACH

We operate multidisciplinary scientific teams with the experience, agility, and creativity to deliver innovative solutions that solve today's and tomorrow's challenges. In addition, our teams collaborate closely with clinics and research institutions to ensure we develop innovative solutions that positively impact patient outcomes. Our research programme focuses on further developing our proprietary medical technology and expanding into application areas with pressing medical needs.

A MULTI-FACETED MEDICAL TECHNOLOGY

DSM is a multipurpose advanced technology base usable in several different combinations and formulations. Areas of successful DSM application in approved products include general surgery, minimally invasive surgery, and advanced wound care. New areas of development and combination products in exciting areas is constant and on-going, with our development teams routinely exploring and opening new markets.



DSM TECHNOLOGY.

DSM is a technology with versatility, multi-application and high development opportunity in growth markets.

OUR DEVELOPMENT FOCUS AREAS

We have a robust late-stage R&D pipeline with many assets, giving us the potential to be first or best in class. We continue to believe in the rapid development and registration of DSM products in the pipeline. Our existing data and regulatory filings of DSM products provide significant opportunities and are why our R&D will continue to focus on the areas where we believe a streamlined registration process exists coupled with high-value market segments. We have made considerable advances in our distinctive approach to R&D based on an agile and networked organisation. We will continue to act as a responsible company, and we are committed to using our science and technology to address health needs where we believe we can offer innovative and affordable solutions. This includes supporting our established areas in chemotherapy embolisation, advanced wound care, and biomedical surgery solutions.

FUTURE GROWTH AREAS OF DSM

The Magle Group believes that polymeric microspheres such as those engineered using DSM are a

key component of the push towards therapeutics with controlled release capabilities. Wholesale advances in both biotechnology and combinatorial chemistry have encouraged numerous breakthroughs in drug and biopharmaceutical discovery. However, realising the enhanced efficacy, safety profiles, and selectivity of these therapeutics requires careful consideration of the delivery system. DSM are seen as a unique and valuable alternative vehicle for sustained release systems, helping to make novel therapeutics safer and more effective. We have already established that the DSM is compatible with a spectrum of drug modalities and biological material, such as viral vectors and cell and protein therapies. Over the coming years, we will accelerate our development in these areas to establish an efficacy and safety profile in combination with drug therapies. The flexibility of DSM is proven in practice through established products, and we see this area as an area of significant expansion opportunity that will not only expand our product portfolio but also address the health needs of patients.

CLINICAL PROGRAM.

Our commitment to transparency includes openness on clinical effectiveness of DSM

COMMITMENT TO SCIENTIFIC EXCELLENCE

We are committed to improving health for patients around the world and increasing patient empowerment and confidence in our products and technology. It is our absolute commitment to ensure we supply safe products to patients, customers, and healthcare professionals. As our DSM portfolio grows, we are committed to investing in performing clinical studies and post-market clinical studies in order to generate more data about our products.

ONGOING CLINICAL PROGRAMMES

Through strategic partnerships and business development, we have joined forces with commercial and academic partners to advance DSM and DSM products' scientific data and clinical evidence. In 2021 alone, we actively pursued three such novel clinical assets. We have also invested in our teams to expand our clinical competencies and increase our clinical evaluations investments. We see that such measures will yield robust scientific and clinical data to support our existing DSM portfolio and be valuable for future product development and therapeutic expansions.

EXPANDED PROGRAMMES

The success of our DSM products rests not just on finding new treatments but on getting better at how we provide the most critical data that prove the



The more trust we build in DSM, the more value we create for shareholders, clinicians and patients.

clinical effectiveness of our products in making a real difference to patient outcomes. We aim to increase our investment in clinical evidence and enhance our clinical programme to drive confidence in DSM products.

Our goal is to improve our clinical regimen to provide robust patient outcome evidence and further support our already strong health economic evaluations for our reimbursement partners.

Study	DSM Product	Study Objective	Study Structure
SirTac	EmboCept® S/ PlatiCept®	DSM-TACE + Cisplatin vs. SIRT (SIR speres, 90Y) for liver metastases in advanced uveal melanoma	Phase II, randomized multicentric
FASL	EmboCept® S DSM 50 µm	Lung tumors vs. transarterial chemo-perfusion	Prospective randomized monocentric comparative study
HEPASTAR	EmboCept® S	Hepatocellular carcinoma management with transarterial chemoembolization with degradable starch microspheres (DSM-TACE)	Observational study

*Ongoing clinical program as of 31st December, 2021

CDMO.

We help our customers realise their products with our proven track record of success, utilising our high level of development and manufacturing integration.

MAGLE CHEMOSWED

The Magle Group contract development and manufacturing organisation (CDMO), Magle Chemoswed is Malmö-based and focused on serving companies in the pharmaceutical and medical device industry on a contract basis. Magle Chemoswed provides comprehensive services, from product development through product manufacturing, and we pride ourselves on coming up with solutions to complex healthcare challenges. Together with our customers, we take innovations from idea to product.

FULL SERVICE CDMO

At Magle Chemoswed, we understand the risk and complexity around the development of a pharmaceutical candidate. Our right first-time philosophy has been tested and proven over numerous projects. We aim to help our customers win with their chosen candidate. Our expertise covers early screening, risk assessments, process development, formulation, and production for clinical trials, tox testing, and preclinical testing all the way to validation and commercial supply. Our expertise in specialist development and manufacturing areas increases the incentives for companies to make use of our CDMO offerings. By providing both manufacturing and related development services, we have the chance to seize a larger share of the value chain of our customers.



COMMITMENT TO QUALITY AND HEALTHCARE

Strict regulatory requirements for every step of the product development and manufacturing process are also driving forces for our customers and guide how we work. Magle Chemoswed is approved according to the pharmaceutical development and manufacturing quality standards and carries a full GMP licence as well as compliance with medical device quality standards under ISO13485:2016.

FACILITIES

Our business operates out of our owned facilities in Sweden, which cover almost 7,000sqm. From these facilities, we provide a full package of chemistry services, process development, clinical trial material manufacturing, and full-scale manufacturing and distribution.





REF PRO RT

2021

CEO STATEMENT.



JUSTIN PIERCE
Chief Executive Officer

During 2021, we built momentum through solid strategic execution, and the outcome is visible in our performance and progress. We have maintained revenue and increased returns while strengthening our industry impact and strategic position.

We also took a series of actions to create recurring and long-term value for shareholders. For example, we have increased our investment in DSM R&D and closed the PharmaCept acquisition, which has strong potential to create value over the long term through direct sales of our DSM products.

Our Value Creation 2024 strategy is our guide for delivering value for all stakeholders. We have programs to catalyse each element of our strategy, from our organic DSM innovation pipeline, to how we work with our customers and deliver efficiencies and margin expansion.

We activated our Value Creation 2024 programs to drive more substantial margins across our Contract Development Services, Contract Manufacturing Services, as well as strategic pricing actions across our DSM portfolio. Since launching Value Creation 2024, we have strengthened our long-term targeted growth profile through a series of bold decisions and activities, such as expanding our sales force numbers in Europe, geographic expansion of DSM product registrations and moving innovations to the market through PharmaCept. Our focus is on higher-growth segments that positively impact our performance as we move ahead.

R&D isn't the only lever we can pull to move into higher-growth markets. We're also driving our Contract Development Services, Contract Manufacturing Services to a new level with more profound relationships with our customers, stronger partnerships, expanded service offering footprints that we can continue to build upon in the years ahead.

We're leveraging our scientific expertise and investments in core infrastructure and capabilities to develop more connected and efficient customer solutions. This platform provides a good base from which to increase profitable returns.

I am proud of the many contributions in 2021 despite the challenges surrounding COVID-19. We remain on track strategically, and the focus on profitability and return for 2021 has met our expectations.

Justin Pierce
CEO

2021 IN REVIEW

WE CONTINUED TO MAKE GOOD PROGRESS ON OUR STRATEGY AND ADDING NEW REVENUE LINES INTO THE CORE BUSINESS. OUR CUSTOMER BASE HAS CONTINUED TO GROW ACROSS OUR BUSINESS AREAS. WE ALSO SAW CONTINUED INVESTMENT GROWTH IN OUR RESEARCH AND DEVELOPMENT DRIVING OUR PIPELINE.

A YEAR IN LINE WITH EXPECTATIONS

In 2021 the Magle Group delivered strong operational performance and pipeline progress. At the same time, we completed our acquisition of PharmaCept as part of our transformation to direct sales of our medical technology (DSM) products. Manufacturing and supply of our generic drug substance portfolio meaningfully helped patients across a range of different disease areas. The contract development and manufacturing space completed two major customer projects over 2021 and have contributed to new regulatory filings in both the United States of America and Europe in line with our mission of helping customers go from idea to product. Overall the year was strong and our commitment to a diversified portfolio to balance revenue and risk has served the Group well.

2021 PERFORMANCE

The Group sales were 132.1 MSEK in 2021. Our improvements to contract services, manufacturing execution, cost base, and strengthening our management processes mean we have healthy contributions from our business areas. As a result, consolidated EBITDA was 16.8 MSEK in 2021, with an operating profit of 5.2 MSEK.

RESEARCH AND DEVELOPMENT

The solid operational performance enabled us to increase investment in research and development (r&d) to 13,3 MSEK for the whole year. Of this amount, 2,2 MSEK was capitalised. The remaining r&d investment of 11,1 MSEK is an operational expense.

GENERIC DRUG SUBSTANCES

The generic drug substance segment was adversely affected by the COVID-19 pandemic in some key markets, with China and the Middle East most notable. The estimated revenue impact on the supply portfolio is circa 7.5 MSEK. Despite the slowdown in these markets, sales amounted to 35.6 MSEK,

and the focus on margin improvement has supplemented the revenue losses.

CONTRACT MANUFACTURING SERVICES

Performance in this area was strong with the addition of new projects in clinical stages requiring clinical trial materials and new contract manufacturing customers joining the portfolio. As a result, revenues for the year amounted to 31.2 MSEK.

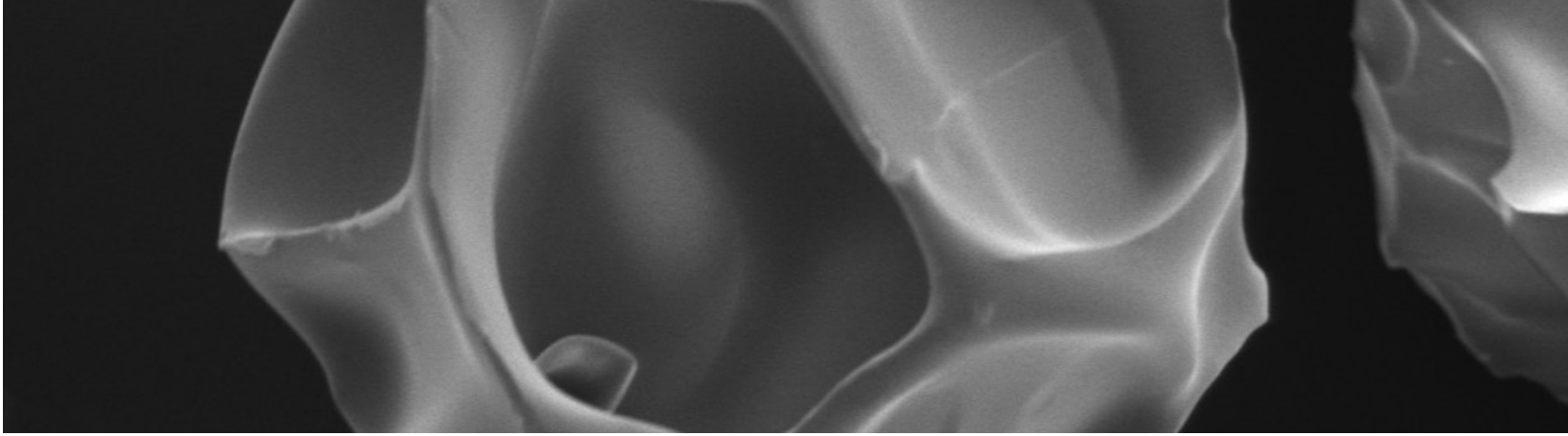
CONTRACT DEVELOPMENT SERVICES

There was high demand in 2021 for development services with an increased number of customers entering the business area. In addition, some customer projects have moved to the next stage of development, which has a positive revenue impact in the business area. Sales were 35.1 MSEK.

DSM PRODUCT SALES

Following the acquisition of PharmaCept there was a significant increase in revenues through the direct sales and marketing of DSM and DSM associated products, with income in 2021 combined to 32.4 MSEK.

	2021	2020
Operating Highlights		
Net sales, TSEK	132 145	142 337
EBITDA, TSEK	16 848	16 193
Operating profit, TSEK	5 201	4 526
Operating cash flow, TSEK	26 039	-5 545
Operating cash flow per share, TSEK	2,41	-0,54
Key Ratios		
EBITDA margin, %	13%	11%
Equity ratio	59%	59%
Return on equity	4,0%	2,1%
Return on asset	2,8%	2,6%
Net debt, TSEK	-23 453	-33 902



2021 IN REVIEW.

WE CONTINUED TO MAKE GOOD PROGRESS ON OUR STRATEGY AND ADDING NEW REVENUE LINES INTO THE CORE BUSINESS. OUR CUSTOMER BASE HAS CONTINUED TO GROW ACROSS OUR BUSINESS AREAS. WE ALSO SAW CONTINUED

DSM ROYALTIES

Revenues generated from a long-term royalty agreement with Becton Dickinson were negatively impacted due to COVID-19 reducing the number of available surgeries for application. Royalties for the year amounted to 16.7 MSEK.

GROUP REVENUES

Total Group turnover was 144.5 MSEK in the year. Operational revenues amounted to 132.1 MSEK. In 2021 the Group implemented a revenue recognition change under which pass-through costs for CDMO customers are in other income. In previous years pass-through costs were included in operating income.

OPERATING PROFIT

Total operating profit was 5.2 MSEK compared with (4.5 MSEK) in 2020. The upward trend primarily reflects the increased focus on operational efficiencies and driving higher returning business lines.

OPERATING CASH FLOW

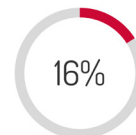
The net cash inflow from operating activities was 26.0MSEK. The increase primarily reflected exchange impacts, targeted product sales, and beneficial timing of payments.

EARNINGS PER SHARE

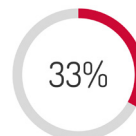
Total EPS was 0,39, compared with 0,24 in 2020. The increase is primarily driven by a higher operating profit year on year and the overall efficiency impact of the operations.



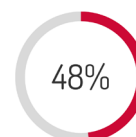
Total research and development investment by percentage to operating income



Total cost of goods sold for operations by percentage against operating income



Total operating expenses for operations by percentage against operating income



Total human resource expenses for operations by percentage against operating income

BUSINESS REPORTING.

We have a range of multi-specialists with three main income generating parts of Magle Group covering the needs of our DSM products and direct to market teams and meeting our customers' requirements through development and manufacturing needs.



Manufacturing Services.

Our manufacturing services operate from our site in Malmö Sweden and envelop a number of activities. Our manufacturing teams carry out contract manufacturing work for customer products, manufacturing of clinical trial materials, and the manufacturing of our owned generic drug substances alongside our DSM products.



Development Services.

Our development services teams operate across the pharmaceutical and medical device development chain. We provide a full service including solid state chemistry, process development and analytic chemistry. Our development teams provide support for customers and for our own internal development projects.



DSM Sales & Royalties.

Our go to market team, based in Berlin leads sales of our growing portfolio of DSM products and generate income contribution through direct sales. Alongside our direct sales we have a long term out-licensing agreement with Becton Dickinson for DSM out-licensing generating quarterly royalty incomes.



MANUFACTURING SERVICES.

Our manufacturing teams operate as a GMP and ISO manufacturer that supports the supply of materials from pre-clinical through clinical trial phases to scale up, validation and commercial manufacturing

A FULL SERVICE OPERATION

Magle Chemoswed operates a contract manufacturing service to support the supply of drug substances and medical devices for customers on a contract manufacturing basis. In parallel, manufacturing services also provide generic drug substances supplied to an international client base.

MULTIFACETED SERVICE PROVIDER

The highly regulated manufacturing operations and supply chains form a large part of product development and commercial readiness within the life science sector. The fully integrated manufacturing operations at Magle Chemoswed provide a time to market advantage for DSM products through in-house manufacturing of DSM products. In addition, strong revenue generation through the production of the Magle Group generic drug substance portfolio, contract manufacturing work for customers and manufacturing of DSM products is achieved by the manufacturing business area.

2021 PERFORMANCE

Sales for the 2021 were 66.8 MSEK (79.9), a decrease in sales of 16%. Adjusted for currencies revenues decreased 12%. The cost of goods and contract manufacturing services fell to 21.3 MSEK (30.4). Part of the revenue reduction is related to a new revenue recognition system related to pass-through customer costs recognised as other revenues. Decreased sales reflect some impact of COVID-19 in the Middle East and China markets. The revenues are in line with expectations and result from our strategic focus on profitable returns.

STRATEGIC INVESTMENTS

Our strategic investment program to increase niche offerings in manufacturing operations is in the final stages of approval to expand our manufacturing capabilities in an aseptic cleanroom facility. The expectation is that aseptic services will be available in the first half of 2022. These investments will drive contract manufacturing capabilities into a niche part of the contract manufacturing market with higher returns than traditional toll manufacturing. The new facilities support several products in the DSM pipeline with aseptic handling and manufacturing, giving a consistent cash return on invested capital.

OUR GENERIC DRUG SUBSTANCES

We are committed to providing high-quality medicines whilst continually looking for opportunities to innovate existing medicines to meet patient needs better. With our niched portfolio of generic drug substances, we constantly supply the market to ensure affordable access to generic drug substances is available through our manufacturing operations. Our generics portfolio provides stable, low-risk operating incomes, and in 2021 sales totalled 35.6 MSEK (55.3).

DEVELOPMENT SERVICES.

Our development teams operate as a GMP and ISO manufacturer that supports the supply of materials from pre-clinical through clinical trial phases to scale up, validation and commercial manufacturing

A FULL SERVICE OPERATION

Magle Chemoswed provides a full range of services covering the development chain for pharmaceuticals and medical devices. With over 70 years of combined experience, we have a rich history of successfully providing development services that support products coming to market.

MULTIFACETED SERVICE PROVIDER

Our development teams play an essential role in helping deliver solutions to customers' projects to expedite their projects and provide chemistry support and explanations for authorities. The full range of development service capabilities at Magle Chemoswed provide a time to market advantage for DSM products through in-house development of DSM products.

2021 PERFORMANCE

Sales for the year are 35.1 MSEK (26.7), an increase in sales of 27%. Adjusted for currencies increased 34% over the year.

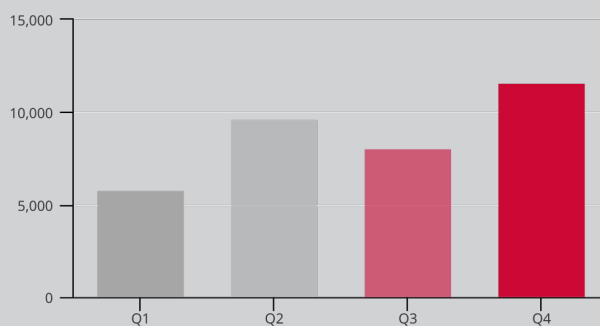
STRATEGIC INVESTMENTS

We have added personnel to the chemistry teams to support future growth in the pay for service and provide expanded development support for our DSM products' continued development focus. This expansion is a strategic part of our development service package that we actively invest in to support future revenues.

31%

Contract development services accounted for 27% of Group operating income. Growth in this area has been driven by an increased demand and heightened capacity in 2021

2021, quarterly sales of contract services



DSM TECHNOLOGY REVENUES.

Our technology base is a degradable starch microsphere (DSM) polymer technology with unique properties suitable for use in various medical indications.

MAGLE PHARMACEPT ACCELERATES GROWTH POTENTIAL

Magle PharmaCept has added a marketing and sales capability to the Magle Group following the PharmaCept acquisition. In the last part of 2021, we have concentrated on strengthening the sales force in terms of strategic employment to increase our reach in Germany and Europe. The expansion of the sales force is in line with our strategic investment initiatives to increase the sales force to develop the market for the EmboCept® brand and the market entry of the products approved in 2021, SmartGel® and SmartPan®. Sales in Magle PharmaCept align with expectations since their acquisition at 10.6 MSEK. In addition, the sales and launch programs for SmartGel® and SmartPan® moved to the Magle PharmaCept organisation.

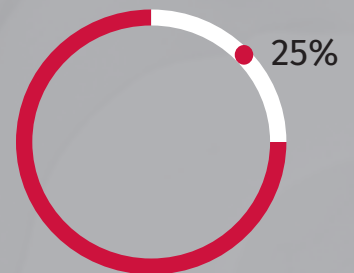
MAGLE PHARMACEPT ACCELERATES GROWTH POTENTIAL

International expansion plans for EmboCept® S remain on track with registrations ongoing in Vietnam, Latin America and South Korea. Magle Group will increase overall investment into regulatory affairs to support regulatory expansions of all DSM products over the coming five years.

ROYALTIES DECREASE YEAR ON YEAR

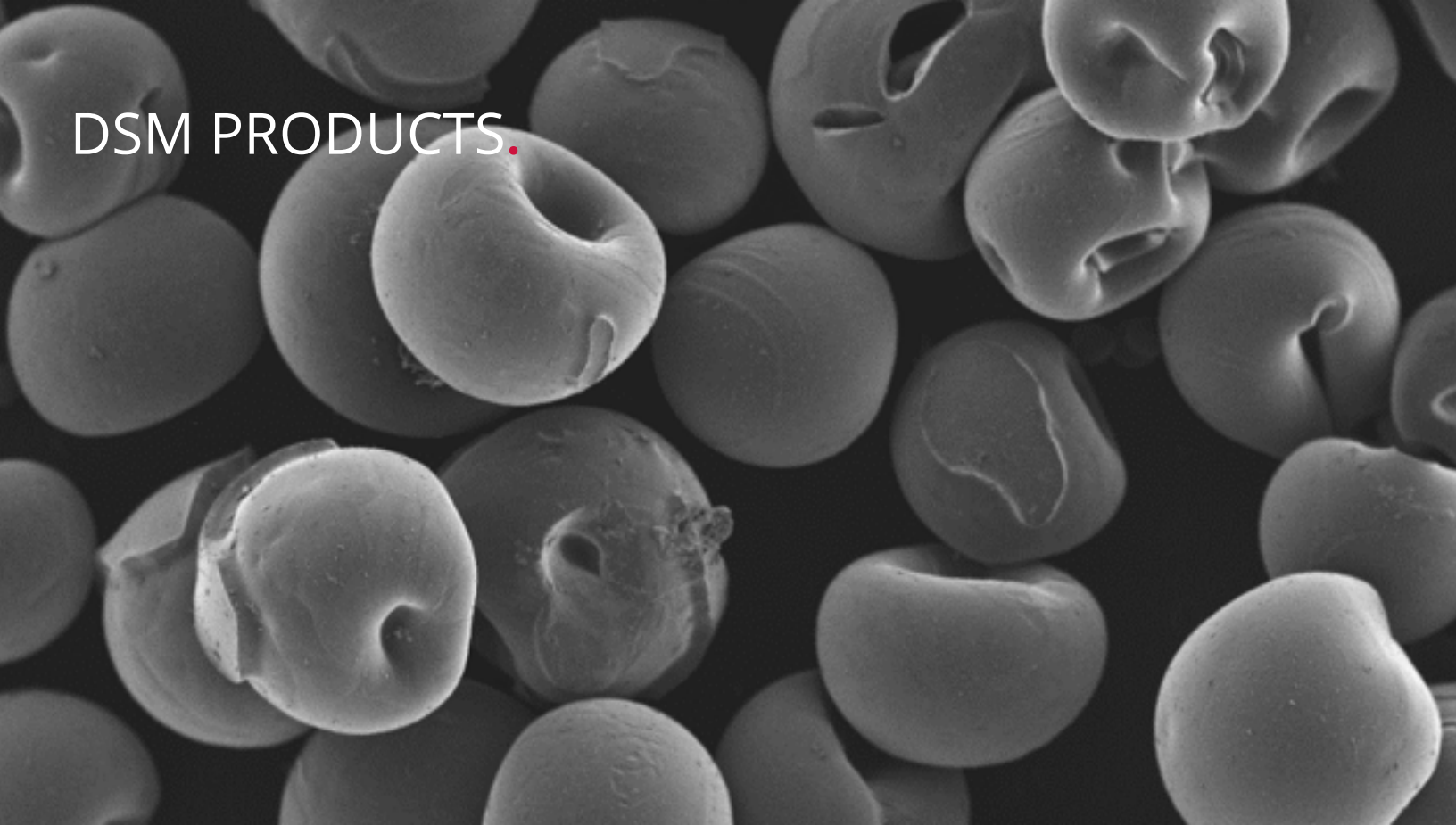
DSM royalties generated from the long term royalty agreement with Becton Dickinson were negatively affected by the COVID-19 pandemic and therefore fell sharply in the quarter compared to previous years. In the quarter, royalties amounted to 2.5 MSEK (6.1). For the full year, the royalties amounted to 16.7MSEK (31.0).

DSM technology is a high potential growth area for the Group



Royalties for the full year 2021 were below expectation and adversely impacted by COVID-19 and the slow down in surgical procedures

DSM PRODUCTS.



SMARTPAN®

CE marked medical device

SmartPAN® is a first-in-class medical device for detecting pancreatic fluid leakage during open or minimally invasive surgical procedures.

Pancreatic fluid, if left undetected, can potentially lead to significant postoperative side effects for patients.

CURRENT STATUS

SmartPan® is approved for sale in Europe and is in a Post Market Surveillance Study in Heidelberg, Germany, before full commercial launch. The study aims to generate further clinical evidence to support reimbursement applications in Europe and expand registrations. outside of Europe.

SMARTGEL®

CE marked medical device

SmartGEL®, also marketed as AX XO® WoundGel, is a non-allergenic hydrogel based on our unique microsphere technology. SmartGEL is a unique wound hydrogel that contains an antimicrobial in microspheres in a gel matrix for helping to activate healing.

CURRENT STATUS

Magle Group is supporting its marketing partner for AX XO® WoundGel in the Middle East and Latin America, with commercial launches expected in 2022 and 2023. In addition, SmartGEL® plans to be launched in Germany in 2023 following a Post Market Surveillance Study in 2022.

EMBOCEPT® S

CE marked medical device

EmboCept® S DSM 50 µm in DSM-TACE with degradable starch microspheres. EmboCept® S is certified for chemoembolization of inoperable liver and lung tumours. EmboCept® S is well established and in 2022 was approved in the CIRSE Guidelines as a standard of care.

CURRENT STATUS

EmboCept® S is CE marked and approved for sale in Europe. Strategic markets outside of Europe are under evaluation for regulatory approval to expand the need for the product. In addition, post-market studies are on-going to expand the therapeutic uses of the product in the future.

DSM DEVELOPMENT PIPELINE

Our pipeline represents a mix of in-house and partnered programs from early to late-stage development. In line with our strategy, our chosen pipeline candidates have a high potential for positive patient medical impact through innovation.

EMBOCEPT® M

Developed for the treatment of benign prostatic hyperplasia through prostatic artery embolization. The product candidate offers important potential advantages over current marketed products, including easy administration, controlled degradation, biocompatibility and potential for enhanced treatment efficacy in patients.

CURRENT STATUS

EmboCept® M is in the final scale-up and commercial readiness stages before filing the regulatory documentation for approval in the Europe Union.

EMBOCEPT® L

Developed for use as an embolic agent for the treatment of benign uterine fibroids. The product candidate offers important potential advantages in treatment, including possibility of repeatable administration, biocompatible degradation.

CURRENT STATUS

EmboCept® L is in the final scale-up and commercial readiness stages before filing the regulatory documentation for approval in the Europe Union.

SMARTBONE

The project focuses on the development of a new composition for inducing and facilitating repair and regeneration of tissue for use in dental bone tissue engineering incorporating an mRNA molecule that can be used to accelerate normal physiological repair.

CURRENT STATUS

SmartBone is in the early development phase, and a patent application protecting the invention in combination with the DSM was filed in 2021/22. The project will move into pre-clinical stage in 2022.



BOARD OF DIRECTORS.



Hans Henrik Lidgard
Founder and Chairman

Born 1946. Chairman since 2016,
board member since 2013.



Mats Pettersson
Board Member

Born 1945. Board member since
2016.



Sven-Christer Nilsson
Board Member

Born 1944. Board member since
2016.



Martin Lidgard
Board Member

Born 1977. Board member since
2021.



Malin Malmsjö
Board Member

Born 1973. Board member since
2016.



Joel Eklund
Board Member

Born 1980. Board member since
2020.



Claudia Lindwall
Staff Representative

Born 1963. Employee representative
since 2021.



Ingela Fritzon
Staff Representative

Born 1964. Employee representative
since 2019.

A grayscale scanning electron micrograph (SEM) showing a dense collection of particles of various sizes and shapes. Many particles are spherical, while others are irregular or elongated. The particles have a textured, porous appearance. The background is dark, making the particles stand out.

DIRECTORS REPORT.

Förvaltningsberättelse.

Styrelsen och VD för Magle Chemoswed Holding AB (publ) (556913-4710) med säte i Malmö, får härmed avge årsredovisning för moderbolag och koncern för räkenskapsåret 2021-01-01 – 2021-12-31.

Information om verksamheten

Magle Chemoswed Holding AB (publ) har sitt huvudkontor i Malmö och bedriver forskning, utveckling samt tillverkning inom områdena läkemedelskemi samt läkemedelsteknik. Verksamheten bedrivs i huvudsak i dotterbolaget Magle Chemoswed AB i Malmö och dotterbolaget Adroit Science AB vilken är förlagd i Lund. Verksamheten är inriktad på processutveckling och tillverkning av Active Pharmaceutical Ingredients (API) samt forskning, utveckling och tillverkning av produkter inom områdena sårvård och diagnostik med särskilt fokus på produkter baserade på nedbrytbara stärkelsemikrosfärer. Verksamheten fungerar även som en konsultverksamhet inom materialkaraktisering och fastfasanalys med huvudsaklig inriktning mot läkemedelsbolag.

Ägarförhållanden

Magle Chemoswed Holding AB (publ) (556913-4710) är noterat på Nadaq, First North.

Väsentliga händelser under räkenskapsperioden

Under 2021 har COVID-19 fortsatt brutit ut i olika steg och Magle Chemoswed AB har vidtagit en rad åtgärder för att skydda företagets verksamhet och stävja virusets spridning. Hårdare restriktioner har införts för att följa men även överträffa rådande rekommendationer utifrån ett säkerhetsperspektiv. Påverkan utav COVID-19 har gett förseningar av råmaterial och minskande försäljning av vissa API, då patienterna inte har möjlighet att komma till sjukhusen. I övrigt fortsätter organisationen att fungera som vanligt. Företagsledningen utvärderar kontinuerligt eventuell finansiell påverkan. Under januari 2021 genomfördes en direkt emission för att stödja uppköpet av Pharmaceut GmbH, Berlin. Transaktionen genomfördes den förste juni 2021. PharmaCept GmbH är sedan tidigare en nära samarbetspartner med koncernen genom att sälja och marknadsföra en av våra egna teknologier.

Väsentliga händelser efter balansdagens utgång.

Under 2022 fortsätter COVID-19 ha sin påverkan på koncernen men fortsatt vidtagna åtgärder för att skydda företagets verksamhet och stävja virusets spridning. Företagsledningen utvärderar kontinuerligt eventuell finansiell påverkan. Simon Jeugi, anställdes som Chief Strategic Officer i Januari 2022. Magle Chemoswed genomförde en audit med Certiso för tillverkning av medicinska produkter och fick fortsatt förtroende med ett förnyat certifikat.

Förväntad framtida utveckling

Verksamheten inom koncernen kommer framöver att fortsätta fokusera på att skapa tillväxtpöjligheter och effektivisera verksamheten.

Miljöpåverkan

Vid anläggningen i Malmö bedriver bolaget tillståndspliktig verksamhet enligt Miljöbalken. Baserat på det under 2003 förnyade miljötillståndet slutliga villkor 2006 och på Miljöbalken (26 kap.20§) har miljörapport för 2021 inlämnats.

Risker

Magle Chemosweds erbjudande, och därmed också framtida intäkter, kan därmed i stor utsträckning vara avhängt utvecklingen av olika regulatoriska krav, både nationellt och internationellt. Branschen kännetecknas också av snabba tekniska framsteg och hög innovation. Det finns därför alltid en risk att nya teknologier och produkter utvecklas av andra aktörer som kringgår eller ersätter Magle Chemosweds immateriella tillgångar/rättigheter, eller som medför att Magle Chemoswed inte kan erhålla nödvändigt patentskydd. Även förändringar i lagstiftningen eller andra regelverk på de marknader som företaget bedriver verksamhet. Riksdagens beslut om "giftfri miljö" och Europaparlamentets förordning nr 1907/2006, innebär att särskilt farliga ämnen likt Warfarin successivt kommer bli föremål för tillståndsprövning. Magle Chemoswed har tillstånd av Länsstyrelsen att överlåta ovannämnda produkt, samt även Warfarin Natrium med villkor att aktivt söka ersättare till de nämnda kemiska produkterna. Magle Chemoswed verkar på en fragmenterad marknad, där konkurrenter utgörs av både små och stora företag. Konkurrensen varierar mellan olika tjänstekategorier, segment och geografiska marknader, och det kan inte uteslutas att konkurrensen ökar, exempelvis till följd av en konsolidering på marknaden. Särskilt inte mot bakgrund av det ökade antalet sammanslagningar och förvärv som skett under de senaste åren på CDMO-marknaden. Vidare kan de produkter som Magle Chemoswed tillverkar åt sina kunder utsättas för ökad eller förändrad konkurrens, exempelvis till följd av utveckling och lansering av nya läkemedel. Om nya läkemedel har bättre egenskaper eller en mer attraktiv prissättning kan det ta marknadsandelar på bekostnad av det befintliga läkemedlet, vilket kan sänka tillverkningsvolymerna och därmed intäkterna hos Magle Chemoswed. Företagets framtida konkurrensmöjligheter är således bland annat beroende av Magle Chemosweds förmåga att förutse framtida förändringar och snabbt reagera på befintliga och framtida marknadsbehov.

Magle Chemoswed har tillsammans med samarbetspartners, ett antal projekt som befinner sig i klinisk utvecklingsfas och ett antal i preklinisk utvecklingsfas. Dessa projekt kräver fortsatt forskning och utveckling och är därmed föremål för sedvanliga risker kopplade till läkemedelsutveckling, såsom att produktutvecklingen kan komma att försenas och att kostnaderna kan komma att bli högre än förväntat.

Negativa/otillräckliga resultat ökar risken för att Magle Chemoswed inte erhåller nödvändiga myndighetsgodkännande och, om produktgodkännande erhålls, kan negativa och/eller otillräckliga resultat göra det svårare för Bolaget att sälja produkter till marknaden eller att ingå olika typer av partnerskap om försäljning.

Förslag till resultatdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande resultat

Fri överkursfond	19 110 000
Balanserade vinstmedel	71 365 870
Årets vinst	816 618
	91 292 488

Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att

i ny räkning överförs I	91 292 488
Årets vinst	91 292 488

Flerårsjämförelse.

	2021	2020	2019	2018
Koncernen				
Nettoomsättning	132 145	142 337	127 569	105 979
Resultat efter finansiella poster*	5 500	2 434	1 064	- 4 100
Balansomslutning	237 175	198 065	212 278	152 540
Antal anställda (st)	69	68	71	66
Soliditet	58,52%	58,79%	53,50%	33,20%
Avkastning på totalt kapital	2,3%	0,3%	0,7%	-1,4%
Avkastning på eget kapital	4,0%	2,1%	0,9%	-8,1%
Moderbolaget				
Nettoomsättning	4 923	1 186	36 226	29 977
Resultat efter finansiella poster	-1 342	-3 143	35 715	31 215
Balansomslutning	121 521	90 316	184 035	123 358
Antal anställda (st)	3	0	5	4
Soliditet	75,6%	79,6%	38,8%	7,5%

*2018 exluderat

Koncernens rapport över totalresultat.

Belopp i tkr	Not	2021	2020
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	132 145	142 337
Övriga rörelseintäkter	5, 8	12 346	3 914
Summa		144 491	146 252
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter	15	-21 313	-30 395
Övriga externa kostnader	3	-43 444	-40 801
Ersättningar till anställda	4	-62 842	-58 859
Avskrivningar och nedskrivningar av anläggningstillgångar	11,12	-11 647	-11 667
Övriga rörelsekostnader	6, 8	-44	-3
Summa rörelsens kostnader		-139 290	-141 726
Rörelseresultat		5 202	4 526
Finansiella intäkter	7, 8	-	706
Finansiella kostnader	7, 8	298	-2 798
Finansiella poster - netto		298	-2 092
Resultat före skatt		5 500	2 434
Inkomstskatt	9	-1 255	-614
Uppskjuten skatt		-51	-
Årets resultat		4 194	1 819
Årets resultat		4 194	1 819
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		4 194	1 819
Övrigt totalresultat:			
Poster som senare kan komma att omklassificeras till årets resultat			
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		-675	0
Övrigt totalresultat för året		-675	0
Summa totalresultat för året		3 519	1 819
Summa totalresultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		3 519	1 819

*Noterna på sidorna 31 till 53 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning

Koncernens balansräkning.

Belopp i tkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGER			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utgifter utvecklingsarbeten och liknande arbeten	12	17 542	15 319
Patent	12	2 199	2 240
Goodwill	12	28 588	9 498
Varumärke	12	16 503	-
Kundrelationer	12	6 435	1 909
Summa immateriella tillgångar		71 267	28 966
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	11	51 846	50 013
Maskiner och andra tekniska anläggningar	11	40 936	45 269
Leasing och nyttjanderätter	26	6 866	5 252
Pågående nyanläggningar	11	3 473	3 495
Summa materiella anläggningstillgångar		103 120	104 029
Finansiella tillgångar			
Andra långfristiga värdepappersinnehav	13	55	55
Andra långfristiga fordringar		621	0
Summa finansiella tillgångar		676	55
Uppskjuten skattefordran	9, 23	0	2
Summa anläggningstillgångar		175 063	133 025
Omsättningstillgångar			
Varulager			
Råvaror och förnödenheter	15	9 079	8 920
Varor under tillverkning	15	2 145	1 073
Färdiga varor och handelsvaror	15	6 269	8 354
Förskott till leverantör	15	2 263	-
Summa varulager		19 756	18 347
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	14	25 239	26 271
Aktuella skattefordringar		667	-
Övriga kortfristiga fordringar	16,17	5 399	4 083
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	7 068	10 189
Likvida medel	19	3 985	6 122
Summa kortfristiga fordringar		42 357	46 665
Summa omsättningstillgångar:		62 113	65 013
SUMMA TILLGÅNGAR		237 175	198 065

Koncernens balansräkning, forts.

Belopp i tkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL			
	20		
Aktiekapital		540	500
Övrigt tillskjutet kapital		118 037	98 927
Reserv		-675	-
Balanserad vinst (inklusive årets resultat)		20 888	16 694
Summa eget kapital		138 790	116 121
SKULDER			
Avsättningar			
Avsättningar pensioner		621	-
Avsättningar uppskjutna skatteskulder	23	2 166	2 087
Summa avsättningar		2 788	2 087
Långfristiga skulder			
	21		
Långfristiga skulder till kreditinstitut	22, 29	25 938	28 938
Leasingskulder	26	3 748	3 302
Övriga skulder	21	13 011	
Summa långfristiga skulder		42 696	34 326
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	22, 29	1 500	11 086
Checkräkningskredit	22, 29	2 927	-
Förskott från kunder		2 310	-
Leverantörsskulder	13	17 954	12 365
Aktuella skatteskulder	9	-	3 205
Övriga kortfristiga skulder	24	12 020	6 359
Leasingskulder	26	2 351	1 494
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	13 839	13 108
Summa kortfristiga skulder		52 901	47 617
Summa skulder		98 385	81 994
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		237 175	198 065

*Noterna på sidorna 31 till 53 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital.

Belopp i tkr	Not	Hänförligt till Moderbolagets aktieägare			Balansrad vinst inklusive årets resultat	Summa eget kapital
		Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver		
INGÅENDE BALANS PER 1 JANUARI 2020		50	98 927	-	14 682	113 659
Årets resultat		-	-	-	1 819	1 819
Övrigt totalresultat för året		-	-	-	-	-
Summa totalresultat		-	-	-	1 819	1 819
Transaktioner med aktieägare						
Fondemission		450	-	-	-450	-
Övrigt		-	-	-	643	643
Utgående eget kapital per 31 december 2020		500	98 927	-	16 694	116 121
Ingående eget kapital per 1 januari 2021		500	98 927	-	16 694	116 121
Årets resultat		-	-	-	4 194	4 194
Övrigt total resultat		-	-	-675	-	-675
Summa totalresultat		-	-	-675	4 194	3 519
Nyemission		40	19 110	-	-	19 150
Utgående eget kapital per 31 december 2021		540	118 037	-675	20 888	138 790

*Noterna på sidorna 31 till 53 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning

Koncernens rapport över kassaflöden.

Belopp i tkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		5 202	4 526
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet:		-	-
- Försäljning dotterbolag		-	-
- Avskrivningar	11,12	11 647	11 667
Summa ej kassapåverkande poster		11 647	11 667
- Erhållen ränta		-	706
- Erlagd ränta		-1 154	-2 359
- Valuta påverkan		1 452	-
- Betald inkomstskatt		-3 039	-600
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		14 107	14 366
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital			
Ökning (-)/minskning (+) av varulager		-551	8 895
Ökning (-)/minskning (+) av kortfristiga fordringar		5 245	6 393
Ökning (+)/minskning (-) av kortfristiga skulder		7 238	- 35 198
Summa förändring av rörelsekapital		11 932	-19 910
Kassaflöde från den löpande verksamheten		26 039	-5 545
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Förvärv dotterbolag	30	-15 685	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	11	-6 374	-10 775
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	12	-5 458	-1 625
Ökning (+)/minskning (-) av långfristiga finansiella placeringar		-619	3 222
Utbetald tilläggsköpeskilling		-5 916	- 5 904
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-34 051	-15 082
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Upptagna lån	29		26 034
Amortering av lån		-1 723	-1 125
Amortering leasing	26	-2 394	-2 100
Checkräkningskredit	29	-9 159	
Likvid för teckningsoptioner		-	646
Nyemission		19 150	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		5 873	23 455
Förändring av likvida medel inkl kortfristiga placeringar		-2 138	2 828
Likvida medel vid årets början inklusive kortfristiga placeringar		6 122	3 294
Likvida medel vid årets slut	19	3 985	6 122

*Noterna på sidorna 31 till 53 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning

Noter till koncernredovisningen.

1.1 Allmän information

Magle Chemoswed Holding AB med organisationsnummer 556913-4710 är ett aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Malmö. Adressen till huvudkontoret är Agneslundsvägen 27. Moderbolaget och dess dotterbolag sammantaget koncernen bedriver forskning, utveckling samt tillverkning inom områdena läkemedelskemi samt läkemedelsteknik.

Styrelsen har den 13 april 2022 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande.

Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusental kronor.

1.2 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

Noten innehåller en förteckning över de väsentliga redovisningsprinciper som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges. Koncernredovisningen omfattar moderbolaget Magle Chemoswed Holding AB och dess dotterföretag.

Grund för rapporternas upprättande

Koncernredovisningen för Magle Chemoswed Holding AB-koncernen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU. Den har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden förutom vad beträffar omvärdering av finansiella tillgångar och skulder (derivatinstrument) värderade till verkligt värde via rapport över resultatet.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpning av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i not 1.

Nya standarder för 2021

IASB har utfärdat flera ändrade redovisningsstandarder som trädde i kraft 1 januari 2021. Ingen av dessa har väsentligt påverkat de finansiella rapporterna.

Nya och ändrade standarder som ännu ej tillämpas av koncernen

Ett antal nya standarder och tolkningar träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2021 och senare och har

inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Ingen av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

1.2.1 Koncernredovisning

(i) Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv som omfattas av IFRS 3. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar, skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv avgör koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företaget identifierbara nettotillgångar.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår.

Rörelseförvärv mellan enheter som står under samma bestämmande inflytande, och som inte omfattas av IFRS 3, redovisas med samma metod som dess företrädare tillämpat. Enligt föregångarens redovisningsmetod ska tillgångar och skulder tas upp till föregående ägares bokförda värden, dvs. den förvärvade enhetens bokförda värden för tillgångar och skulder i koncernredovisningen för den högsta enheten med samma bestämmande inflytande och för vilken koncernredovisningen upprättas. Om den kontrollerande parten inte upprättar någon koncernredovisning, eftersom den inte är något moderbolag, används bokförda värden i den förvärvade enhetens bokslut.

Ingen ny goodwill uppstår i föregångarens redovisning och eventuella skillnader mellan erlagd köpeskillning och det sammanlagda bokförda värdet av tillgångar och skulder (på transaktionsdagen) för den förvärvade enheten ingår i det egna kapitalet som en särskild reserv. De finansiella rapporterna tar bara upp den förvärvade enhetens resultat från den dag som rörelseförvärvet mellan enheter som står under samma bestämmande inflytande skedde.

ii) Goodwill

Goodwill uppstår vid förvärv av dotterföretag och avser det belopp varmed köpeskillingen, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget samt verkligt värde per förvärvsdagen på tidigare egetkapitalandel i det förvärvade företaget, överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar. Goodwill skrivs inte av, utan nedskrivningstestas årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden indikerar en möjlig värdeminskning. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar. Vid försäljning av en enhet ingår det redovisade värdet på goodwill i den uppkomna vinsten/förlusten.

I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergier från förvärvet. Varje enhet eller grupp av enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen.

(iii) Kundrelationer

Kundrelationer som har förvärvats genom ett rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. De har en bestämbar nyttjandeperiod om 10 år och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar.

(iiii) Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Goodwill skrivs inte av utan prövas årligen, eller vid indikation på värdeminskning, avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns i allt väsentligt oberoende kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar (andra än goodwill) som tidigare har skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

1.2.2 Segmentinformation

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högsta verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I Magle Chemoswed-koncernen har VD identifierats som den högste verkställande beslutsfattaren som utvärderar koncernens finansiella ställning och resultat samt fattar strategiska beslut. VD analyserar och följer upp verksamhetens resultat utifrån den totala verksamheten. Bedömningen är således att koncernens verksamhet består av ett segment.

1.2.3 Omräkning av utländsk valuta

Funktionell valuta och rapportvaluta

De olika enheterna i koncernen har den lokala valutan som funktionell valuta då den lokala valutan har definierats som den valuta som används i den primära ekonomiska miljö där respektive enhet huvudsakligen är verksam. I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är moderbolagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i rörelseresultatet i rapporten över totalresultat, förutom det som hänför sig till lån och likvida medel.

Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i rapporten över totalresultat som finansiella intäkter eller kostnader.

Omräkning av utländska koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta. Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till svenska kronor till genomsnittliga valutakurser. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat.

Goodwill och justeringar av verkligt värde som uppkommer vid förvärv av en utlandsverksamhet behandlas som tillgångar och skulder hos denna verksamhet och omräknas till balansdagens kurs.

1.2.4 Immateriella tillgångar

a) Patent

Patent söks på unika konstruktioner och tekniska lösningar ingående i produkter som utvecklats av bolaget. Avskrivningar görs linjärt för att fördela kostnaden för patent över den bedömda nyttjandeperioden som är den kortaste av patentets legala livslängd och den tidpunkt under vilken den till patent relaterade produkt förväntas produceras. Bedömd nyttjandeperiod för patent bedöms som regel inte kunna överstiga 20 år.

b) Balanserade utgifter utvecklingsarbeten och liknande

Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling och testning av identifierbara och unika tillgångar som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa tillgången så att den kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa tillgången och att använda eller sälja den,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja tillgången,
- det kan visas hur tillgången genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja tillgången finns tillgängliga.
- de utgifter som är hänförliga till tillgången under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av tillgången, innefattar utgifter för anställda och en skäligen andel av indirekta kostnader.

Balanserade utvecklingskostnader redovisas som immateriella tillgångar och skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod från den tidpunkt då tillgången är färdig att användas.

c) Forskning och utveckling

Forsknings- och utvecklingskostnader som inte uppfyller kriterierna ovan, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som kostnadsförts i tidigare perioder redovisas inte som tillgång i efterföljande period.

1.2.5 Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar innefattar huvudsakligen byggnader, maskiner och andra tekniska anläggningar samt inventarier, verktyg och installationer. Alla materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för den ersatta delen tas

bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i rapport över totalresultat under den period de uppkommer.

Avskrivningar på andra materiella anläggningstillgångar förutom mark, görs linjärt enligt följande:

- | | |
|--|---------|
| • Byggnader | 25 år |
| • Maskiner och andra tekniska anläggningar | 5-25 år |
| • Inventarier, verktyg och installationer | 3-10 år |

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov.

En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde.

Vinster och förluster vid avyttring fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i Övriga rörelseintäkter/Övriga rörelsekostnader – netto i rapport över totalresultat.

1.2.6 Finansiella instrument

Koncernens finansiella tillgångar och skulder utgörs av posterna; andra långfristiga fordringar, kundfordringar, fordringar hos koncernföretag, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter, derivatinstrument, likvida medel, skulder till kreditinstitut (lång- och kortfristiga), övriga långfristiga fordringar, skulder till koncernföretag, leverantörsskulder, övriga skulder och upplupna kostnader och förutbetalda intäkter.

Första redovisningstillfället

Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Köp och försäljning av finansiella tillgångar och skulder redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången.

Finansiella instrument redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde plus, för en tillgång eller finansiell skuld som inte redovisas till verkligt värde via resultaträkningen, transaktionskostnader som är direkt hänförliga till förvärv eller emission av finansiell tillgång eller finansiell skuld, till exempel avgifter och provisioner. Transaktionskostnader för finansiella tillgångar och finansiella skulder som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen kostnadsförs i rapporten över totalresultat.

Finansiella tillgångar - Klassificering och värdering

Koncernen klassificerar och värderar sina finansiella tillgångar i kategorin upplupet anskaffningsvärde (skuldinstrument) samt verkligt värde via resultaträkningen. Klassificeringen av investeringar i skuldinstrument beror på koncernens affärsmodell för hantering av finansiella tillgångar och de avtalsenliga villkoren för tillgångarnas kassaflöden.

Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde

Tillgångar som innehas med syftet att inkassera avtalsenliga kassaflöden och där dessa kassaflöden endast utgör kapitalbelopp och ränta värderas till upplupet anskaffningsvärde. Det redovisade värdet av dessa tillgångar justeras med eventuella förväntade kreditförluster som redovisats (se Nedskrivning av finansiella tillgångar nedan). Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas med effektivräntemetoden och ingår i finansiella intäkter. Koncernens finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde utgörs av posterna; andra långfristiga fordringar, kundfordringar, fordringar hos koncernföretag, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter, och likvida medel.

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen är finansiella tillgångar som innehas för handel. Derivat klassificeras som att de innehas för handel om de inte är identifierade som säkringar.

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen redovisas även i efterföljande perioder till verkligt värde och värdeförändringen redovisas i rapporten över totalresultat. Koncernen har finansiella tillgångar i form av valutaderivat och uppfyller inte kriterierna för att tillämpa säkringsredovisning.

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen klassificeras som kortfristiga tillgångar om de förfaller inom 12 månader från balansdagen. Om dessa förfaller senare än 12 månader från balansdagen klassificeras dessa som långfristiga fordringar.

Finansiella skulder - Klassificering och värdering

Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen är finansiella skulder som innehas för handel. Derivat klassificeras som att de innehas för handel om de inte är identifierade som säkringar. Koncernen har finansiella skulder i form av valutaderivat och uppfyller inte kriterierna för att tillämpa säkringsredovisning.

Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

gen redovisas även i efterföljande perioder till verkligt värde och värdeförändringen redovisas i rapporten över totalresultat.

Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom 12 månader från balansdagen. Om dessa förfaller senare än 12 månader från balansdagen klassificeras dessa som långfristiga skulder.

Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Koncernens finansiella skulder värderas efter det första redovisningstillfället till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Resterande finansiella skulder består av skulder till kreditinstitut (lång- och kortfristiga), övriga långfristiga fordringar, skulder till koncernföretag, leverantörsskulder, övriga skulder och upplupna kostnader och förutbetalda intäkter.

Bortbokning av finansiella tillgångar och finansiella skulder

Finansiella tillgångar tas bort från rapporten över finansiell ställning när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten.

Finansiella skulder tas bort från rapporten över finansiell ställning när förpliktelsen i avtalet har fullgjorts eller på annat sätt utsläcks. Då villkoren för en finansiell skuld omförhandlas, och inte bokas bort från balansräkningen, redovisas en vinst eller förlust i rapport över totalresultat vinsten eller förlusten beräknas som skillnaden mellan de ursprungliga avtalsenliga kassaflödena och de modifierade kassaflödena diskonterade till den ursprungliga effektiva räntan.

Kvittning av finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen, endast när det finns en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och en avsikt att reglera dem med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. Den legala rättigheten får inte vara beroende av framtida händelser och den måste vara rättsligt bindande för företaget och motparten både i den normala affärsverksamheten och i fall av betalningsinställelse, insolvens eller konkurs.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde

Koncernen bedömer de framtida förväntade kreditförluster som är kopplade till tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen redovisar en kreditförlustreserv för sådana förväntade kreditförluster vid varje rapporteringsdatum. För kundfordringar och avtalstillgångar tillämpar koncernen den förenklade ansatsen för kreditreservering, det vill säga, reserven kommer att motsvara den förväntade förlusten över hela kundfordrings livslängd.

För att mäta de förväntade kreditförlusterna har kundfordringar grupperats baserat på fördelade kreditriskegenskaper och förfallna dagar. Koncernen använder sig utav framåtblickande variabler för förväntade kreditförluster. Förväntade kreditförluster redovisas i koncernens rapport över totalresultat i posten övriga rörelsekostnader.

1.2.7 Kundfordringar

Kundfordringar är finansiella instrument som består av belopp som ska betalas av kunder för sålda tjänster i den löpande verksamheten. Om betalning förväntas inom ett år eller tidigare, klassificeras de som omsättningstillgångar. Om inte, redovisas de som anläggningstillgångar.

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med eventuell reservering för värdeminskning.

1.2.8 Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa och banktillgodohavanden.

1.2.9 Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som eget kapital.

1.2.10 Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är finansiella instrument och avser förpliktelser att betala för varor och tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år. Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

1.2.11 Upplåning

Upplåning (skulder till kreditinstitut) redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i koncernens rapport över totalresultat fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden. Upplåning klassificeras som kortfristiga skulder om inte koncernen har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone 12 månader efter rapportperiodens slut

1.2.12 Varulager

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbeten består av råmaterial, direkt lön, andra direkta kostnader och hänförliga indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Lånekostnader ingår inte. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

1.2.13 Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Skatt redovisas i resultatet, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital.

Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderbolaget och dess dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten skatteskuld redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skatt redovisas heller inte om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld som inte är ett rörelseförvärv och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och -lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

Uppskjutna skattefordringar och -skulder kvittas när det finns en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna hänförligt till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar.

1.2.14 Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar till anställda

Skulder för löner och ersättningar, inklusive icke-monetära förmåner och betald frånvaro, som förväntas bli reglerade inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder till det odiskonterade belopp som förväntas bli betalt när skulderna regleras. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda. Skulden redovisas som förpliktelse avseende ersättningar till anställda i koncernens balansräkning.

Pensionsförpliktelser

Koncernen har både avgiftsbestämda och förmånsbestämda pensionsplaner i enlighet med ITP planen. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken företaget betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning.

Pensionsåtaganden för svenska tjänstemän som är tryggade genom försäkring i Alecta redovisas som en avgiftsbestämd plan. Enligt ett uttalande från Rådet för finansiell rapportering, UFR 10 Redovisning av pensionsplanen ITP 2 som finansieras genom försäkring i Alecta, är detta en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2021 har koncernen inte haft tillgång till information för att kunna redovisa sin proportionella andel av planens förpliktelser, förvaltningstillgångar och kostnader vilket medfört att planen inte varit möjlig att redovisa som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen ITP 2 som tryggas genom försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan. Premien för den förmånsbestämda ålders- och familjepensionen är individuellt beräknad och är bland annat beroende av lön, tidigare intjänad pension och förväntad återstående tjänstgöringstid.

Den kollektiva konsolideringsnivån utgörs av marknadsvärdet på Alectas tillgångar i procent av försäkringsåtagandena beräknade enligt Alectas försäkringstekniska metoder och antaganden, vilka inte överensstämmer med IAS 19. Den kollektiva konsolideringsnivån ska normalt tillåtas variera mellan 125 och 155 procent. Om Alectas kollektiva konsolideringsnivå understiger 125 procent eller överstiger 155 procent ska åtgärder vidtas i syfte att skapa förutsättningar för att konsolideringsnivån återgår till normalintervallet. Vid låg konsolidering kan en åtgärd vara att höja det avtalade priset för nyteckning och utökning av befintliga förmåner. Vid hög konsolidering kan en åtgärd vara att införa premiereduktioner. Vid utgången av räkenskapsåret 2021 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån preliminärt till 148 procent (2020; 148 procent).

1.2.15 Avsättningar

Avsättningar för rättsliga anspråk, garantier och återställandeåtgärder redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av tidigare händelser, det är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet och beloppet har beräknats på ett tillförlitligt sätt. Inga avsättningar görs för framtida rörelseförluster.

Om det finns ett antal liknande åtaganden, bedöms sannolikheten för att det kommer att krävas ett utflöde av resurser vid regleringen sammantaget för hela denna grupp av åtaganden. En avsättning redovisas även om sannolikheten för ett utflöde avseende en speciell post i denna grupp av åtaganden är ringa.

Avsättningarna värderas till nuvärdet av det belopp som förväntas krävas för att reglera förpliktelsen. Härvid används en diskonteringsränta före skatt som återspeglar en aktuell marknadsbedömning av det tidsberoende värdet av pengar och de risker som är förknippade med avsättningen. Den ökning av avsättningen som beror på att tid förflyter redovisas som räntekostnad.

1.2.16 Intäktsredovisning

Intäkter värderas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas, och motsvarar de belopp som erhålls för sålda varor och tjänster efter avdrag för rabatter och mervärdesskatt. Koncernen redovisar en intäkt när kontrollen av en vara eller tjänst övergår till kund och särskilda kriterier har uppfyllts för var och en av koncernens verksamheter såsom beskrivs nedan. Koncernen grundar sina bedömningar av returerna på historiska utfall och beaktar då typ av kund, typ av transaktion och speciella omständigheter i varje enskilt fall. Koncernen tillämpar betalningsvillkoret 30 dagar netto som standard för samtliga kundfakturer. 45-60 dagar netto tillämpas undantagsvis för specifika kunder.

(a) Försäljning av varor

Koncernen tillverkar och säljer API (Active Pharmaceutical Ingredients). Försäljning av varor intäktsredovisas när ett koncernföretag har levererat produkter till ett grossistföretag, grossistföretaget efter eget gottfinnande kan välja säljkanal och pris för produkten och det inte finns någon ej uppfylld förpliktelse som skulle kunna påverka grossistföretagets godkännande av produkterna. Vissa grossistkunder har rätt att returnera varor som inte accepteras av deras kunder. Intäkterna justeras för värdet på förväntade returerna. Leverans anses inte ha skett förrän produkterna har sänts till angiven plats, riskerna för inkurans och förlust har överförts till grossistföretaget och endera att grossistföretaget har godkänt produkterna i enlighet med försäljningsavtalet, villkoren för godkännande har löpt ut eller koncernen har objektiva bevis för att alla kriterier för godkännande har uppfyllts.

(b) Försäljning av tjänster

Intäkter från utvecklingstjänster redovisas över tid i takt med att koncernen uppfyller dess prestationsåtagande, mätning av intäkter görs baserat på utvecklingsprojektens färdigställandegrad och på nedlagda kostnader.

(c) Royaltyintäkter

Intäktsredovisning vid royaltyförsäljning sker när den underliggande transaktionen som ger rätt till ersättning skett.

Den del av royaltyintäkterna som avser överenskommelsens årliga minimibelopp redovisas vid tidpunkten för uppfyllandet av koncernens prestationsåtagande, vid undertecknandet av avtalet. Resterande del av royalty intäkterna redovisas först vid motpartens uppfyllande av i avtalets överenskomna prestationsåtaganden och då royalty tillfaller koncernen.

1.2.17 Ränteintäkter

Ränteintäkter intäktsredovisas med tillämpning av effektivräntemetoden.

1.2.18 Leasingavtal

Leasingavtal. Samtliga leasingavtal redovisas som en nyttjanderättstillgång och motsvarande leasingkulden det datum som den leasade tillgången finns tillgänglig för användning av koncernen. Leasingbetalningar fördelas mellan amortering av skulden och ränta. Räntan redovisas i resultaträkningen över leasingperioden på ett sätt som medför en fast räntesats för den under respektive period redovisade leasingkulden.

Värderingsgrund

Tillgångar och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas initialt till nuvärde. Leasingkuldena inkluderar nuvärdet av följande leasingbetalningar:

- fasta avgifter (inklusive till sin substans fasta avgifter), efter avdrag för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas
- variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris, initialt värderade med hjälp av index eller pris vid inledningsdatumet
- lösenpriset för en option att köpa om koncernen är rimligt säker på att utnyttja en sådan möjlighet

Leasingbetalningar som kommer att göras för rimligtvis säkra förlängningsoptioner ingår också i värderingen av skulden.

Leasingavtalen kan innehålla både leasing- och icke-leasingkomponenter. Koncernen har valt att inte separera leasing- och

icke-leasingkomponenter och i stället redovisar dessa som en enda leasingkomponent.

Leasingbetalningarna diskonteras med leasingavtalets marginella låneränta då den implicita räntan inte bedöms kunna fastställas enkelt. Den marginella låneräntan är räntan som den enskilda leasetagaren skulle få betala för att låna de nödvändiga medlen för att köpa en tillgång av liknande värde som nyttjanderätten i en liknande ekonomisk miljö med liknande villkor och säkerheter.

Koncernen är exponerad för eventuella framtida ökning av rörliga leasingbetalningar baserade på ett index eller en ränta, som inte ingår i leasingkulden förrän de träder i kraft. När justeringar av leasingbetalningar baserade på ett index eller en ränta träder i kraft omvärderas leasingkulden och justeras mot nyttjanderätten.

Tillgångarna med nyttjanderätt värderas till anskaffningsvärde och inkluderar följande:

- det belopp leasingkulden ursprungligen värderats till
- leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatumet, efter avdrag för eventuella förmåner som mottagits i samband med teckningen av leasingavtalet

Nyttjanderätter skrivs vanligen av linjärt över det kortare av nyttjandeperioden och leasingperioden. Om koncernen är rimligt säker på att utnyttja en köpoption skrivs nyttjanderätten av över den underliggande tillgångens nyttjandeperiod.

Villkoren förhandlas separat för varje avtal och innehåller ett stort antal olika avtalsvillkor. Leasingavtalen innehåller inga särskilda villkor eller restriktioner förutom att leasinggivaren bibehåller rättigheterna till pantsatta leasade tillgångar. De leasade tillgångarna får inte användas som säkerhet för lån.

Leasar av lågt värde och korta kontrakt

Betalningar för korta kontrakt avseende exempelvis hyra av lift, leasade företagsbilar och vissa typer av gasflaskor och samtliga leasingavtal av mindre värde kostnadsförs linjärt i resultaträkningen. Korta kontrakt är avtal med en leasingtid på 12 månader eller mindre. Avtal av mindre värde inkluderar hyra av gasflaskor och gasbehållare.

Optioner att förlänga och säga upp avtal

Optioner att förlänga och säga upp avtal finns inkluderade i ett antal av koncernens leasingavtal gällande lokaler, truckar och bilar. Villkoren används för att maximera flexibiliteten i hanteringen av tillgångarna som används i koncernens verksamhet. Den övervägande delen av optionerna som ger möjlighet att förlänga och säga upp avtal kan endast utnyttjas av koncernen och inte av leasinggivarna.

1.2.19 Utdelningar

Utdelning till Moderbolagets aktieägare redovisas som skuld i koncernens finansiella rapporter i den period då utdelningen godkänns av Moderbolagets aktieägare.

1.3 Finansiell riskhantering

1.3.1 Finansiella riskfaktorer

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker relaterade till kundfordringar, leverantörsskulder, lån och derivatinstrument: marknadsrisk (omfattande främst ränterisk och valutarisk), kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernens fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat. Koncernen strävar efter att erhålla god avkastning och betryggande säkerhet för finansiering samt så låga kostnader som möjligt för upplåning och skuldförvaltning. Målsättningen för betalningsströmmar ska vara att eliminera onödigt kapitalbindning samt att utforma betalningsrutiner för optimala betalningsströmmar. Koncernens finansverksamhet ska bedrivas så att den medverkar till att säkerställa koncernens betalningsförmåga på kort och lång sikt samt att en god intern kontroll kan säkerställas.

Den Riskhanteringen sköts inom de ramar som styrelsen beslutar. Den Specifika områden, såsom ränterisk, kreditrisk, användning av derivatinstrument och finansiella instrument som inte är derivat samt placering av överlikviditet handhas av Chief Financial Officer.

(a) Marknadsrisk

Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisk som uppstår från olika valutaexponeringar. Valutarisker uppstår när framtida affärstransaktioner eller redovisade tillgångar eller skulder uttrycks i en valuta som inte är enhetens funktionella valuta. I koncernen uppkommer valutarisk främst avseende inköp och försäljning i valutorna EURO och USD.

Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 10% i förhållande till USD med alla andra variabler konstanta, skulle den omräknade vinsten efter skatt per den 31 december 2021 ha varit 2 653 tkr (1 327 tkr) lägre/(högre), till största delen som en följd av vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, leverantörsskulder och likvida medel. Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 10% i förhållande till EUR med alla andra variabler konstanta, skulle den omräknade vinsten efter skatt per den 31 december 2021 ha varit 4 539 tkr (2 270 tkr) högre/(lägre), till största delen som en följd av vinster/förluster vid omräkning av kundfordringar, leverantörsskulder och likvida medel. Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 10% i förhållande till GBP med alla andra variabler konstanta, skulle den omräknade vinsten efter skatt per den 31 december 2021 ha varit 61 tkr (31 tkr) lägre/(högre), till största delen som en följd

av vinster/förluster vid omräkning av leverantörsskulder. Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 10% i förhållande till DKK med alla andra variabler konstanta, skulle den omräknade vinsten efter skatt per den 31 december 2021 ha varit 112 tkr (56 tkr) lägre/(högre), till största delen som en följd av vinster/förluster vid omräkning av leverantörsskulder.

Ränterisk

Koncernens ränterisk uppstår genom lång- och kortfristig upplåning. Skulder till kreditinstitut utgör ett banklån som utgår med rörlig ränta och utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöde vilken delvis neutraliseras av kassamedel med rörlig ränta. Banklånet förfaller fram till juni 2040 och löper med en rörlig ränta om 2,25% per år.

För ytterligare information kring koncernens upplåning se not 20.

Koncernens upplåning är endast i svenska kronor.

Om räntorna på upplåning i svenska kronor per den 31 december 2021 varit 1 procentenhet högre/lägre med alla andra variabler konstanta, hade den beräknade vinsten efter skatt för räkenskapsåret varit 30 tkr lägre/högre (2020: 110 tkr lägre/högre), huvudsakligen som en effekt av högre/lägre räntekostnader för upplåning med rörlig ränta.

(b) Kreditrisk

Kreditrisk hanteras på koncernnivå, med undantag för kreditrisk avseende utestående kundfordringar där analys görs av respektive koncernföretag. Kreditrisk uppstår genom likvida medel och tillgodohavanden hos banker samt kreditexponeringar gentemot kunder. Koncernen har ett fåtal stora kunder och utsätts därför för en hög koncentration av kreditrisker. Detta hanteras genom en individuell kreditbedömning av varje enskild kund baserad på tillgänglig information samt tidigare erfarenheter.

(c) Likviditetsrisk

Kassaflödesprognoser upprättas av koncernens rörelsedrivande företag och aggregeras på koncernnivå. På koncernnivå följs noga rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv för att säkerställa att koncernen har tillräckligt med kassamedel för att möta behovet i den löpande verksamheten.

Överskottslikviditeten är för närvarande inte föremål för placering på något särskilt räntebärande konto eller annat penningmarknadsinstrument.

Nedanstående tabell analyserar koncernens finansiella skulder uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i tabellen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena. Framtida kassaflöden avseende räntor har beräknats med utgångspunkt från den ränta som gällde per balansdagen.

Per 31 december 2021	Mindre än 3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 3 och 4 år	Mer än 5 år	Summa avtalsen- liga kassa- flöden	Redovisat värde
<i>Finansiella skulder (exklusive derivat)</i>							
Långfristiga skulder till kreditinstitut	540	1 611	2 124	2 124	19 539	25 938	25 938
Leasingskulder	607	1 745	2 800	948	-	6 099	6 099
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	375	3 960	-	-	-	4 335	4 335
Leverantörsskulder	17 954	-	-	-	-	17 954	17 954
Övriga kortfristiga skulder	12 020	-	-	-	-	12 020	12 020
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 856	10 987	-	-	-	13 843	13 843
Summa	34 351	18 303	4 924	3 072	19 539	80 188	80 188

Per 31 december 2020	Mindre än 3 månader	Mellan 3 månader och 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 3 och 4 år	Mer än 5 år	Summa avtalsenli- ga kassa- flöden	Redovisat värde
<i>Finansiella skulder (exklusive derivat)</i>							
Långfristiga skulder till kreditinstitut	540	1 611	2 124	2 124	22 539	28 938	28 938
Leasingskulder	731	1 123	2 597	345	-	4 796	4 796
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	375	10 711	-	-	-	11 086	11 086
Leverantörsskulder	12 365	-	-	-	-	12 365	12 365
Övriga kortfristiga skulder	6 359	-	-	-	-	6 359	6 359
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8 603	4 505	-	-	-	13 108	13 108
Summa	28 973	17 951	4 721	2 469	22 539	76 652	76 652

1.3.2(b) Hantering av kapital

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen, kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

Koncernen bedömer sitt kapital på basis av skuldsättningsgraden. Detta nyckeltal beräknas som nettoskuld dividerad med totalt kapital. Nettoskuld beräknas som total upplåning (omfattande posterna långfristiga skulder till kreditinstitut, övriga långfristiga skulder, skulder till koncernföretag, kortfristiga skulder till kreditinstitut, leverantörsskulder, övriga kortfristiga skulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter i koncernens balansräkning) med avdrag för likvida medel. Totalt kapital beräknas som Eget kapital i koncernens balansräkning plus nettoskulden.

Skuldsättningsgraden per respektive bokslutstillfälle var som följer

Belopp i tkr	2021-12-31	2020-12-31
Total upplåning	98 661	71 856
Avgår: likvida medel	-3 985	-6 122
Nettoskuld	94 676	65 734
Totalt eget kapital	138 790	116 121
Summa kapital	233 467	181 855
Skuldsättningsgrad	0,41	0,36

1.4 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. För uppskattningar och bedömningar avseende

goodwill och kundrelationer se avsnitt avseende goodwill under redovisningsprinciper. Det finns inga uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår.

2 Nettoomsättningens fördelning

Per intäktsslag	2021	2020
Varor	80 336	75 600
Tjänster	35 115	35 780
Royalty, licenser mm	16 694	30 957
Summa	132 145	142 337
Summa kvarvarande verksamhet	132 145	142 337

Per geografisk marknad	2021	2020
Sverige	39 008	23 960
Europa inom EU exkl Sverige	14 423	37 717
Övriga marknader	80 882	80 660
Intercompany	-2 168	-
Summa	132 145	142 337
Summa kvarvarande verksamhet	132 145	142 337

Per verksamhet	2021	2020
Magle Chemoswed AB	119 052	137 849
Magle Chemoswed Holding AB	-	-
Adroit Science AB ¹	2 493	4 488
PharmaCept GmbH	10 600	-
Summa	132 145	142 337
Summa kvarvarande verksamhet	132 145	142 337

¹Adroit Science intäkter har under 2020 och 2021 till stor del inkorporerad i Magle Chemoswed AB operativa verksamhet

3 Ersättning till revisorerna

	2021	2020
PwC		
– Revisionsuppdraget	625	625
– Övriga tjänster	50	50
Summa	675	675

4 Ersättningar till anställda, m.m.

	2021	2020
Löner och andra ersättningar	43 035	41 636
Sociala avgifter	10 960	10 819
Pensionskostnader – förmånsbestämda planer (ITP)	6 718	5 850
Övriga personal kostnader	2 129	554
Summa ersättningar till anställda	62 842	58 859

	2021		2020	
	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala kostnader (varav pension-skostnader)	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala kostnader (varav pension-skostnader)
Hans Henrik Lidgard, styrelseordförande	- (-)	- (-)	225 (-)	71 (-)
Sven-Christer Nilsson, styrelseledamot	125 (-)	12,7 (-)	125 (-)	39 (-)
Mats Pettersson, styrelseledamot	- (-)	- (-)	- (-)	- (-)
Hedvig Lidgard Ström ¹ , styrelseledamot	100 (-)	31 (-)	403 (-)	168 (-42)
Malin Malmsjö, styrelseledamot	100 (-)	31 (-)	100 (-)	31 (-)
Joel Eklund, styrelseledamot	100 (-)	16 (-)	50 (-)	16 (-)
Julia Kamber, styrelsesuppleant	74 (-)	23 (-)	100 (-)	31 (-)
Verkställande direktör	1 667 (-)	595 (-55)	1 298 (-)	900 (-)
Andra ledande befattningshavare ²	1 798 (-)	805 (-189)	1 966 (-)	1 113 (511)
Övriga anställda	39 071 (-)	16 164 (6 474)	38 372 (-)	14 658 (4 847)
Koncernen totalt	43 035	17 678 (6 230)	37 354 (-)	18 476 (5 850)

¹Hedvig Lidgard Ström arbetare operativt i koncernen under delar av 2020. 2020 avsåg 100 styrelsearvode och 303 tkr lön. Se även not 28.

² Andra ledande befattningshavare innefattar Chief Financial Officer, Chief Operation Officer.

Medelantal anställda med geografisk fördelning per land

	2021		2020	
	Antal på balans-dagen	Varav män	Antal på balans-dagen	Varav män
Sverige	63	38	68	42
Tyskland	6	3		
Koncernen totalt	69	41	68	42

Könsfördelning i Koncernen (inkl dotterföretag) för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare

	2021		2020	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Styrelseledamöter	7	5	7	4
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	3	2	3	2
Koncernen totalt	10	7	11	7

Ersättning till ledande befattningshavare

Ersättning till ledande befattningshavare i bolaget består av fast lön och övriga sedvanliga förmåner samt pension. Ingen rörlig ersättning förekommer.

Pensioner

Pensionsåtaganden är förmånsbestämda och avgiftsbestämda. Pensionsåldern för den verkställande direktören är 67 år och pensionspremierna motsvarar ITP planen. Pensionsåtagandena för övriga ledande befattningshavare motsvarar ITP planen. Pensionsåldern är 67 år för samtliga övriga ledande befattningshavare.

Uppsägningsperioder

Mellan företaget och verkställande direktören gäller följande; om uppsägning sker från verkställande direktörs sida gäller en uppsägningstid om 3 månader. Om uppsägning sker från företagets sida gäller en uppsägningstid om 6 månader.

Vid uppsägning från andra ledande befattningshavares sida gäller en uppsägningstid om 3 månader. Mellan företaget och andra ledande befattningshavare gäller vid uppsägning från företagets sida en uppsägningstid om 6 månader.

Teckningsoptioner

Vid extra bolagsstämma i Bolaget den 27 maj 2020 beslutades att införa ett teckningsoptionsprogram för vissa ledande befattningshavare. Teckningsoptioner tecknades av verkställande direktör, Justin Pierce (150 000 teckningsoptioner) samt Fredrik Andersson (75 000 teckningsoptioner var).

Betalning för tecknade teckningsoptioner erlades kontant i samband med teckningen och uppgick till ett pris motsvarande teckningsoptionernas marknadsvärde, beräknat enligt Black & Scholes-modellen. Varje teckningsoption ger innehavaren rätt att under perioden 1 oktober 2023 – 31 oktober 2023 teckna en ny aktie i Bolaget till en teckningskurs motsvarande 25kr per aktie.

5 Övriga rörelseintäkter

	2021	2020
Kursdifferenser	178	-360
Erhållna statliga bidrag Vinnova	745	1 423
Övrigt	11 423	2 851
Summa	12 346	3 914

6 Övriga rörelsekostnader

	2021	2020
Valutakursförluster	-	-
Övrigt	-44	-3
Summa	-44	-3

7 Finansiella intäkter och kostnader

	2021	2020
Räntekostnader	-988	-778
Kursdifferenser	1 287	-2 020
Summa finansiella kostnader	2 98	-2 798

Ränteintäkter	-	146
Kursdifferenser	-	560
Summa finansiella intäkter		706

8 Valutakursdifferenser- netto

Valutakursdifferenser har redovisats i rapport över totalresultat enligt följande:

	2021	2020
Övriga rörelseintäkter (not 5)	178	-360
Övriga rörelsekostnader (not 4, 6)	-44	-
Finansiella poster- netto (not 7, 8)	298	-2 092
Summa finansiella kostnader	432	-2 452

9 Inkomstskatt

	2021	2020
Aktuell skatt		
Aktuell skatt på årets resultat	-1 255	-2 085
Summa finansiella intäkter	-1 255	-2 085

	2021	2020
Uppskjuten skatt (not 21)		
Uppkomst och återföring av temporära skillnader	-51	1 471
Summa uppskjuten skatt	-51	1 471

Summa inkomstskatt	-1 306	-614
---------------------------	---------------	-------------

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av den svenska skattesatsen för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande:

	2021	2020
Resultat före skatt kvarvarande verksamhet		
Inkomstskatt beräknad enligt skattesats i Sverige (21,4 %)	-1 133	-521
Skatteeffekter av:	850	
Ej avdragsgilla kostnader	-1 023	-93
Skatt hänförlig till tidigare års redovisade resultat	-	-
Inkomstskatt	-1 306	-614

Vägd genomsnittlig skattesats för koncernen var 20% (2020: 34%). Skatt för juridiska personer med beskattningsår är 20,6 procent och för beskattningsår som börjar efter 31 december 2021.

10 Väsentliga dotterföretag

Namn	Registrerings- och verksamhet-	Huvudsaklig verksamhet	Andel stamaktier som direktägs av moderbolaget (%)		Andel stamaktier som ägs av koncernen (%)	
			2021	2020	2021	2020
Magle Chemoswed AB	Sverige, Malmö	(1)	100%	100%	100%	100%
Adroit Science AB	Sverige, Lund	(2)	100%	100%	100%	100%
PharmaCept GmbH	Tyskland, Berlin	(3)	100%	-	100%	-

Magle Chemoswed ABs (1) verksamhet är forskning, utveckling samt tillverkning inom områdena läkemedelskemi, API, samt läkemedelsteknik. Adroit Science ABs (2) verksamhet är konsultverksamhet inom materialkaraktisering och fastfasanalys med huvudsaklig inriktning mot läkemedelsbolag. PharmaCept GmbH (3) verksamhet är försäljning av medicinska tekniska produkter direkt till sjukhus, kliniker och apotek i världen.

11 Materiella anläggningstillgångar

	Byggnader och mark	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Leasing och nyttjande rätter*	Inventarier, verktyg och installationer	Pågående nyanläggningar	Summa
Räkenskapsåret 2021						
Ingående redovisat värde	50 013	45 269	6 481	-	3 495	105 258
Inköp	352	1 088	3 171	-	-5 138	9 749
Omklassificeringar	4 481	1 394	-	-	5 159	716
Avyttringar och utrangeringar	-1 965	-756	-	-	-	-2 721
Avskrivningar	-2 060	-6 771	-1 559	-	-	-10 390
Nedskrivningar	1 024	712	-	-	-	1 736
Utgående redovisat värde	51 845	40 936	8 093	-	3 474	104 348
Per 31 december						
Anskaffningsvärde	73 724	127 134	9 655	-	3 474	214 636
Ackumulerade avskrivningar	-21 879	-86 198	-2 789	-	-	-111 514
Redovisat värde	51 845	40 936	6 863	-	3 474	103 121
Räkenskapsåret 2020						
Ingående redovisat värde	50 959	45 677	-	649	789	98 074
Inköp	2 487	1 369	-	-	6 899	10 755
Om klassificeringar	926	3 267	-	-	-4 193	-
Avyttringar och utrangeringar	-2 639	9 481	-	-	-	6 842
Avskrivningar	-2 744	-6 332	-	-649	-	-9 725
Nedskrivningar	1 023	-8 193	-	-	-	-7 169
Utgående redovisat värde	50 013	45 269	-	-	3 495	98 777
Per 31 december						
Anskaffningsvärde	69 832	124 696	-	649	3 495	198 672
Ackumulerade avskrivningar	-19 819	-79 427	-	-649	-	-99 895
Redovisat värde	50 013	45 269	-	-	3 495	98 777

* Förtydligande av uppdelningen för materiella anläggningstillgångar 2021, 2020 leasing och nyttjande rätter var inkluderade i Maskiner och andra tekniska anläggningar.

12 Immateriella tillgångar

	Goodwill	Varumärke	Kundrelationer	Patent	Balanserade	Summa
Räkenskapsåret 2021						
Ingående redovisat värde	9 498	-	1 909	2 240	15 591	29 238
Inköp	19 090	16 503	4 772	136	2 223	42 724
Omklassificeringar	-	-	-10	-21	-272	-303
Avskrivningar	-	-	-237	-157	-	-394
Utgående redovisat värde	28 588	16 503	6 434	2 198	17 542	71 266
Per 31 december 2021						
Anskaffningsvärde	28 588	16 503	7 137	2 987	17 542	72 757
Akkumulerade av- och ned-skrivningar	-	-	-703	-789	-	-1 492
Redovisat värde	28 588	16 503	6 434	2 198	17 542	71 266
Räkenskapsåret 2020						
Ingående redovisat värde	9 498	-	2 137	2 649	13 714	27 998
Inköp	-	-	-	20	1 605	1 625
Omklassificeringar	-	-	-	-272	272	-
Avskrivningar	-	-	-228	-157	-	-385
Utgående redovisat värde	9 498	-	1 909	2 240	15 591	29 238
Per 31 december 2020						
Anskaffningsvärde	9 498	-	2 375	2 872	15 591	30 336
Akkumulerade av- och ned-skrivningar	-	-	-466	-632	-	-1 098
Redovisat värde	9 498	-	1 909	2 240	15 591	29 238

Under 2021 har avskrivning av patent uppgått till 157 tkr (157 tkr) och avskrivning av kundrelationer till 237 tkr (228 tkr) efter analys av immateriella tillgångar har inget ytterligare nedskrivningsbehov identifierats. Totalt belopp av utgifter för forskning och utveckling som kostnadsförts under året uppgår till 2 223 tkr (11 407 tkr).

Nedskrivningsprövning goodwill och kundrelationer

Tidigare rörelseförvärvet av Adroit Science i december 2019 gav upphov till goodwill om 9 498 tkr samt kundrelationer om 2 375 tkr. Årets rörelseförvärvet av PharmaCept GmbH i juni 2021 gav upphov till goodwill om 19 090 tkr, varumärken 16 503 tkr samt kundrelationer om 4 772 tkr. Kundrelationer skrivs av under 10 år.

Under 2021 har verksamheten i PharmaCept GmbH integrerats med övrig verksamhet i Magle Chemoswed varav återvinningsvärde har fastställts för verksamheten som en kassagenererande enhet vilket är på samma nivå som rörelsesegment. Nyttjandevärde för goodwill och övriga nettotillgångar har fastställts genom diskonterade kassaflöden utifrån omsättningstillväxt och kostnadsutveckling baserat på budget och prognoser för kommande år.

Per årsbokslutet har inga nedskrivningsbehov noterats. En känslighetsanalys har utförts vilket indikerar att förändring om en procentenhet av väsentliga antaganden såsom genomsnittlig tillväxttakt eller rörelsemarginal inte medför nedskrivningsbehov utan nyttjandevärde överstiger redovisade värden.

13 Finansiella instrument per kategori

2021-12-31	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar i balansräkningen			
Andra långfristiga fordringar	-	0	0
Skattefodran	-	667	667
Kundfordringar	-	25 239	25 239
Övriga kortfristiga fordringar	-	5 399	5 399
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	-	7 068	7 068
Derivatinstrument	-	-	-
Likvida medel	-	3 985	3 985
Summa	-	42 357	42 357

2021-12-31	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella skulder i balansräkningen			
Långfristiga skulder till kreditinstitut	-	25 938	25 938
Leasingskulder	-	6 099	6 099
Övriga långfristiga skulder	-	13 011	13 011
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	-	4 427	4 427
Leverantörsskulder	-	17 954	17 954
Övriga kortfristiga skulder	-	12 020	12 020
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-	13 840	13 840
Summa	-	93 287	93 287

2020-12-31	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Tillgångar i balansräkningen			
Andra långfristiga fordringar	-	55	55
Kundfordringar	-	26 271	26 271
Övriga kortfristiga fordringar	-	4 083	4 083
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	-	10 189	10 189
Likvida medel	-	6 122	6 122
Summa	-	46 720	46 720

2020-12-31	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resul- taträkningen	Skulder värderade till upplupet anskaff- ningsvärde	Summa
Skulder i balansräkningen			
Långfristiga skulder till kreditinstitut	-	28 938	28 938
Leasingskulder	-	4 796	4 796
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	-	11 086	11 086
Skulder till koncernföretag	-	-	-
Leverantörsskulder	-	12 365	12 365
Övriga skulder	-	14 119	14 119
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-	5 348	5 348
Summa	-	76 652	76 652

14 Kundfordringar

	2021-12-31	2020-12-31
Kundfordringar	25 239	26 271
Reservering för osäkra fordringar	-	-
Kundfordringar- netto	25 239	26 271

Det verkliga värdet på kundfordringarna motsvarar dess redovisade värde, eftersom diskonteringseffekten inte är väsentlig.

Per den 31 december 2021 uppgick fullgoda kundfordringar till 25 239 tkr (2020-12-31: 16 539 tkr) för koncernen.

Per den 31 december 2021 var kundfordringar uppgående till 3 981 tkr (2020-12-31: 9 732 tkr) förfallna men utan att något nedskrivningsbehov ansågs föreligga för koncernen. De förfallna fordringarna avser ett antal kunder vilka tidigare inte haft några betalningssvårigheter.

	2021-12-31	2020-12-31
1-30 dagar	476	4 632
31-60	2 677	1 820
> 61 dagar	828	3 280
Summa förfallna kundfordringar	3 981	9 732

Redovisade belopp, per valuta, för Koncernens kundfordringar och andra fordringar är följande:

	2021-12-31	2020-12-31
SEK	5 208	9 678
EUR	15 814	12 673
USD	4 133	3 746
GBP	83	174
DKK	-	-
Summa	25 239	26 271

I övriga kategorier inom kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar ingår inte några tillgångar för vilka nedskrivningsbehov föreligger. Den maximala exponeringen för kreditrisk per balansdagen är det redovisade värdet för varje kategori

fordringar som nämns ovan. Koncernen har ingen pant som säkerhet.

15 Varulager

	2021-12-31	2020-12-31
Råvaror och förnödenheter	9 079	8 920
Varor under tillverkning	2 145	1 073
Färdiga varor och handelsvaror	6 269	8 354
Förskott till leverantörer	2 263	-
Totalt	19 756	18 347

Den utgift för varulagret som kostnadsförts ingår i posten Råvaror och förnödenheter och uppgår till 21 313 tkr (2020: 27 261 tkr).

16 Övriga kortfristiga fordringar

	2021-12-31	2020-12-31
Momsfordran	992	938
Avtalstillgångar	2 222	3 128
Övrigt	2 185	17
Totalt	5 399	4 083

17 Tillgångar hänförliga till avtal med kunder

	2021-12-31	2020-12-31
Långfristiga avtalstillgångar	-	-
Kortfristiga avtalstillgångar	2 222	3 128
Förlustreserv	-	-
Totalt	2 222	3 128

För mer information se avsnitt 1.2.15 c) under redovisningsprinciper.

18 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2021-12-31	2020-12-31
Förutbetalda hyror	1 221	226
Upplupna royaltyintäkter	2 511	5 756
Övriga poster	3 337	4 207
Totalt	7 068	10 189

19 Likvida medel

	2021-12-31	2020-12-31
Banktillgodohavanden	3 985	6 122

20 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

	Antal aktier	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital
Per 31 december 2020	10 000 000	500	113 802
Fondemission	-	40	19 110
Splitt av aktie	800 000		
Per 31 december 2021	10 800 000	540	118 037

Aktiekapitalet består per den 31 december 2021 av 10 800 000 stamaktier med kvotvärdet 0,05 kr, i Magle Chemoswed Holding AB I januari 2021 gjorde koncernen en aktie splitt pga att förvärva PharmaCept GmbH i juni 2021.

21 Långfristiga skulder

	2021-12-31	2020-12-31
Skulder till kreditinstitut (banklån)	25 938	28 938
Leasingskulder	3 748	3 159
Uppskjutna skatteskulder	13 011	2 087
Totalt	42 696	34 183

För mer information se not 22 Upplåning, not 23 Uppskjutna skatteskulder samt not 27 Leasingskulder.

22 Upplåning

	2021-12-31	2020-12-31
Långfristig		
Skulder till kreditinstitut (banklån)	25 938	28 938
Summa	25 938	28 938
Kortfristig		
Skulder till kreditinstitut	1 500	11 086
Summa upplåning	1 500	11 086

Skulder till kreditinstitut

Banklånet förfaller fram till juni 2040 och löper med en rörlig ränta om 2,25% per år. Koncernens upplåning är endast i svenska kronor.

I summa upplåning ingår banklån och annan upplåning mot säkerhet på 20 000 tkr (2020-12-31: 15 000 tkr). Se not 27.

Koncernens upplåning är till rörlig ränta varför det finns en exponering, avseende upplåning, för förändringar i ränta.

	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2021-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2020-12-31
Skulder till kreditinstitut	27 438	40 024	27 438	40 024

Verkligt värde på upplåning bedöms motsvaras av redovisat värde per 31 december 2021 då lånet löper med rörlig ränta

ta samt att lånet är nyligen upptaget varvid kreditrisken inte bedömts ha förändrats.

Checkräkningskredit:

Koncernen har en beviljad checkräkningskredit i uppgående till 20 000 tkr (2020-12-31: 15 000 tkr). Av beviljad checkräkningskredit har 2 835 tkr utnyttjats per den 31 december 2021

(2020-12-31: 11 086tkr). Checkräkningskrediten löper med en kontraktsränta om 0,5% + en kapitalränta om 1,72% per år, som under 2021 uppgått till i genomsnitt 0,5% (2020-12-31 0,5%). Checkräkningskrediten löper på 1 år med automatisk förlängning. Koncernen har följande ej utnyttjade kreditfaciliteter:

	2021-12-31	2020-12-31
Rörlig ränta:		
- löper ut inom 1 år	2 835	11 086
- löper ut efter mer än 1 år	17 165	3 914

23 Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar och -skulder fördelas enligt följande:

	2021-12-31	2020-12-31
Uppskjutna skattefordringar:		
- uppskjutna skattefordringar som ska utnyttjas efter mer än 12 månader	-	-
- uppskjutna skattefordringar som ska utnyttjas inom 12 månader	-	2
	-	2
Uppskjutna skatteskulder:		
- uppskjutna skatteskulder som ska betalas efter mer än 12 månader	-2 166	-2 087
Uppskjutna skatteskulder (netto)	-2 166	-2 085

Bruttoförändringen avseende uppskjutna skatter är enligt följande:

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående balans	-2 085	-3 555
Redovisning i resultatet (not 9)	-51	1 471
Uppskjuten skatt relaterad till avtalsstillgång	-31	-1
Utgående balans	-2 166	-2 085

Förändring i uppskjutna skattefordringar och -skulder under året, utan hänsyn tagen till kvittningar som gjorts inom samma skatterättsliga jurisdiktion, framgår nedan:

24 Övriga kortfristiga skulder

	2021-12-31	2020-12-31
Personalens källskatt och sociala avgifter	3 045	1 815
Momsskuld	1 841	49
Övriga poster	7 134	4 495
Totalt	12 020	6 359

25 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2021-12-31	2020-12-31
Upplupna semesterlöner	6 278	5 905
Upplupna sociala avgifter	1 908	1 855
Övriga poster	5 654	5 348
Totalt	13 840	13 108

26 Leasingavtal

Redovisade belopp i balansräkningen

Tillgångar med nyttjanderätt ¹	2021	2020
Fastigheter	948	1 618
Utrustning	5 314	3 594
Fordon	601	39
Summa	6 863	5 251

¹Tillkommande nyttjanderätter under 2021 uppgick till 3 171 tkr (2 941 tkr).

Leasingskulder ²	2021	2020
Kortfristiga	2 351	1 494
Långfristiga	3 748	3 302
Summa	6 099	4 796

²Minskning av leasingskulder till följd av nedskrivning uppgick till 3 633 tkr (4 796 tkr).

Redovisade belopp i resultaträkningen

Avskrivningar på nyttjanderätter	2021	2020
Fastigheter	-670	-675
Utrustning	-873	-490
Fordon	-17	-65
Summa	-1 559	-1 230
Räntekostnader (ingår i finansiella kostnader)	-107	-102
Resultateffekt av nedskrivning	-	31
Leasing av lågt värde och korta kontrakt	-679	-403
Totalt kassaflöde av leasing	2021-12-31	2020-12-31
Leasingavtal	-1 868	-2 100
Totalt	- 1868	-2 100

27 Ställda säkerheter

	2021-12-31	2020-12-31
Företagsinteckningar	20 000	15 000
Totalt	20 000	15 000

28 Transaktioner med närstående

Magle AB äger 75 % av moderbolagets aktier och har bestämmande inflytande över koncernen. Närstående parter är samtliga dotterföretag inom Maria Magle Holding AB koncernen samt ledande befattningshavare i koncernen och deras närstående. Se not 4.

Tjänster köps och säljs till närstående på normala kommersiella villkor på affärsmässig grund och följer gällande internprispolicy. För transaktioner inom koncernens dotterbolag, se not 18 under Moderbolagets noter.

Närstående part	Service	2021	2020
Crowberry Group AB (Hedvig Lidgard, styrelseledamot)	Konsult	-	630

I övrigt har inga transaktioner skett med närstående parter.

29 Förändringar i skulder som tillhör finansieringsverksamheten

	2021-01-01	Kassa inflöde 3 månader och 1 år	Kassa utflöde 1 och 2 år	Inte kassa- flödespåver- kande poster	Övrigt	2021-12-31
Skulder till kreditinstitut	39 303	5 000	-13 938	-	-	30 365
Leasingskulder	4 796	-	-1 868	-	610	3 538
Summa	44 099	5 000	-15 806	-	610	33 903

	2020-01-01	Kassa inflöde 3 månader och 1 år	Kassa utflöde 1 och 2 år	Inte kassa- flödespåver- kande poster	Övrigt	2021-12-31
Skulder till kreditinstitut	15 115	26 034	-1 125	-	-	40 024
Leasingskulder	3 858	-	-2 100	-	3 039	4 796
Summa	18 972	26 034	-3 225	-	3 039	44 820

30 Rörelseförvärv 2021

Sammanfattning av förvärv

Den 1 juni 2021 förvärvade Magle Chemoswed Holding AB 100% av PharmaCept GmbH, Berlin, en försäljningsorganisation inom medicinska tekniska produkter med huvudsaklig in-

riktning mot sjukhus, apotek och läkemedelsbolag. Förvärvet har stärkt koncernens erbjudande inom försäljning, marknadsföring och öppnar möjligheter att expandera i nya områden. Den preliminära uppgift om köpeskilling, förvärvade nettotillgångar och goodwill framgår nedan:

Verkligt värde förvärvade nettotillgångar:	
Materiella tillgångar	
- Nyttjanderätt leasaetillgångar	610
- andra tillgångar	205
Summa anläggningstillgångar	815
Varulager	857
Kundfordringar	2 190
Övriga kortfristiga fordringar	2 210
Summa omsättningstillgångar	5 585
SUMMA TILLGÅNGAR	6 401
Långfristig leasingsskuld	610
Summa långfristiga skulder	610
Kortfristig leasing skulder	1 218
Kortfristig skuld koncernbolag	4 000
Leverantörsskulder	4 812
Övriga kortfristiga skulder	663
Summa kortfristiga skulder	10 693
SUMMA FÖRVÄRVADE NETTOTILLGÅNGAR	-4 902

Goodwill är hänförligt till de anställda, trademark och produkterna som håller patent i den förvärvade verksamheten. Kundrelationer avser företagets förmåga att upprätthålla sina starka relationer med sina kunder.

Förvärvade fordringar

Verkligt värde på förvärvade kundfordringar uppgår till 2 190 tkr vilket är samma som det avtalsenliga bruttobeloppet.

31 Händelser efter rapportperiodens slut

Under 2022 fortsätter COVID-19 ha sin påverkan på koncernen men fortsatt vidtagna åtgärder för att skydda företagets verksamhet och stävja virusets spridning. COVID-19 fortsätter att ge förseningar av råmaterial och minskande försäljning av vissa API, då patienterna inte har möjlighet att komma till sjukhusen. I övrigt fortsätter organisationen att fungera som vanligt. Företagslednin-

Fördelning köpeskilling:	
Kontant köpeskilling	16 023
Köpeskilling skuldförd	19 260
Total köpeskilling	35 463
Verkligt värde förvärvade nettotillgångar	-4 902
Goodwill	40 365
Fördelning av Goodwill	
- Varumärke	16 503
-Kundrelationer	4 772
-Goodwill	19 090
Investeringsverksamheten	
Kontant köpeskilling	35 463
Likvida medel i förvärvat dotterföretag	-328
Påverkan på likvida medel från förvärv	35 135
Förvärvade bolags bidrag under 2021	
Nettoomsättning	10 600
Periodens resultat efter skatt	-673

Köpeskilling - kassautflöde

Köpeskillingen under 2021 var 35 463 tsek, utbetalningen 2021 skedde med 16 023 tsek, under 2022-2025 utbetalas resterande tilläggsköpeskilling med 4 ggr per år.

Förvärvsrelaterade kostnader

Förvärvsrelaterade kostnader på 0 tkr ingår i övriga externa kostnader i resultaträkningen samt i den löpande verksamheten i kassaflödesanalysen.

gen utvärderar kontinuerligt eventuell finansiell påverkan. Under februari 2022 genomförde Certiso en revision på vår hantering av våra medicinska produkter och företaget genomförde den utan anmärkning och fick en förnyad licens.

Moderbolagets resultaträkning.

Belopp i tkr	Not	2021	2020
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	4 923	1 186
Övriga rörelseintäkter	4	-	1 173
Summa rörelsens kostnader		4 923	2 359
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	5	-3 554	-3 924
Personalkostnader	3	-2 960	-1 203
Övriga rörelsekostnader		-	-
Summa rörelsens kostnader		-6 514	-5 127
Rörelseresultat		-1 591	-2 768
Övriga ränteintäkter och likande resultatposter	6	304	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	6	-55	-375
Finansiella poster - netto	6	249	-375
Resultat före bokslutsdispositioner och skatt		-1 341	-3 143
Bokslutsdispositioner	7	2 166	3 033
Skatt på årets resultat	8	-8	-
Årets resultat		8 16	-110

I moderbolaget återfinns inga poster som redovisas som övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med årets resultat.

Noterna på sidorna 59 till 66 utgör en integrerad del av redovisningen för moderbolaget

Moderbolagets balansräkning.

Belopp i tkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGER			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Patent	9	-	-
Summa immateriella tillgångar			-
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	10	80 346	44 627
Summa finansiella anläggningstillgångar		80 346	44 627
Summa anläggningstillgångar		80 346	44 627
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag		39 272	42 083
Aktuella skattefordringar		302	86
Övriga kortfristiga fordringar	12	0	3 467
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	13	763	33
Summa kortfristiga fordringar		40 338	45 669
Kassa och bank	11	837	-
Summa omsättningstillgångar		41 175	45 669
SUMMA TILLGÅNGAR		121 521	90 316

Moderbolagets balansräkning, forts.

Belopp i tkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL	14		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		540	500
Summa bundet eget kapital		540	500
Fritt eget kapital			
Fri överkursfond		19 110	-
Balanserad vinst eller förlust		71 366	71 476
Årets resultat		817	-110
Summa fritt eget kapital		91 292	71 366
Summa eget kapital		91 832	71 866
SKULDER			
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder		13 011	-
Summa långfristiga skulder		13 011	-
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	15,19	-	-
Checkräkningskredit		-	4 701
Leverantörsskulder		341	191
Skulder till koncernföretag	18	6 171	6 171
Aktuella skatteskulder	8	-	-
Övriga kortfristiga skulder	16	7 348	6 227
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17	2 818	1 160
Summa kortfristiga skulder		16 678	18 451
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		121 521	90 316

Noterna på sidorna 59 till 66 utgör en integrerad del av redovisningen för moderbolaget

Moderbolagets rapport över förändringar i eget kapital.

Belopp i tkr	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			
	Not	Aktiekapital	Fond för utvecklings utgifter	Balanserad vinst eller för-lust	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital per 1 januari 2020		50	-	71 244	39	71 333
Disposition enligt beslut av årets årsstämma		-	-	39	-39	-
Upplösning till följd av årets avskrivning av utvecklingsutgifter		-	-	-	-	-
Årets resultat		-	-	-	-110	-110
Summa totalresultat			-	39	-149	-110
Fondemmission		450	-	-450	-	-
Övrigt		-	-	643	-	643
Utgående eget kapital per 31 december 2020		500	-	71 476	-110	71 866
Ingående eget kapital per 1 januari 2021		500	-	71 746	-110	71 866
Disposition enligt beslut av årets årsstämma		-	-	-110	110	-
Årets resultat		-	-	-	817	817
Övrigt totalresultat för året		-	-	-	-	-
Summa totalresultat		-	-	-110	927	817
Nyemission		40	-	19 110	-	19 150
Utgående eget kapital per 31 december 2021		540	-	90 476	817	91 832

Noterna på sidorna 59 till 66 utgör en integrerad del av redovisningen för moderbolaget

Moderbolagets rapport över kassaflöden.

Belopp i tkr	Not	2021	2020
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	2	-1591	-2 768
Summa ej kassapåverkande poster			
- Erhållen ränta		-	-
- Betald ränta		-55	-375
- Valutapåverkan		304	-
- Betalda inkomstskatter		-225	-99
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-1 566	-3 242
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital			
Ökning/minskning av rörelsefordringar		7 715	96 856
Ökning/minskning av rörelseskulder		-3 840	-94 257
Summa förändring av rörelsekapital		3 875	2 599
Kassaflöde från den löpande verksamheten		2 309	-643
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella tillgångar	9	20	-20
Förvärv av dotterföretag	10	-20 641	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-20 621	-20
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Upptagna lån	15	-	435
Nyemission		19 150	-
Optioner		-	642
Amortering av lån	19	-	-417
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		19 150	661
Minskning/ökning av likvida medel		837	-2
Likvida medel vid årets början		-	2
Likvida medel vid årets slut	11	837	-

Noter till Moderbolagets redovisning.

1 Moderbolagets redovisningsprinciper

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna årsredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

Årsredovisningen för moderbolagets är upprättad i enlighet med RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. I de fall moderbolaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernens redovisningsprinciper, som beskrivs i not 1.2 i koncernredovisningen, anges dessa nedan.

Årsredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärde-metoden.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med RFR 2 kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av moderbolagets redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för årsredovisningen anges i koncernredovisningens not 1.4.

Moderbolaget utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker: marknadsrisk (valutarisk och ränterisk), kreditrisk och likviditetsrisk. Moderbolaget övergripande riskhanteringspolicy fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat. För mer information om finansiella risker hänvisas till koncernredovisningen not 1.3.

Moderbolaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan:

Uppställningsformer

Resultat- och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över förändring av eget kapital följer också koncernens uppställningsform men ska innehålla de kolumner som anges i ÅRL. Vidare innebär det skillnad i benämningar, jämfört med koncernredovisningen, främst avseende finansiella intäkter och kostnader och eget kapital.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvävsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillningar.

När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posterna "Resultat från andelar i koncernföretag".

Aktieägartillskott och koncernbidrag

Koncernbidrag lämnade från moderföretag till dotterföretag och koncernbidrag erhållna till moderföretag från dotterföretag redovisas som bokslutsdisposition. Lämnat aktieägartillskott redovisas i moderbolaget som en ökning av andelens redovisade värde och i det mottagande företaget som en ökning av eget kapital.

Finansiella instrument

IFRS 9 tillämpas ej i moderbolaget och finansiella instrument värderas till anskaffningsvärde. Inom efterföljande perioder kommer finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt att redovisas i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärde och marknadsvärde.

Vid varje balansdag bedömer moderbolaget om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov i någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående. Nedskrivning för räntebärande finansiella tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av företagsledningens bästa uppskattning av de framtida kassaflödena diskonterade med tillgångens ursprungliga effektivränta. Nedskrivningsbeloppet för övriga finansiella anläggningstillgångar fastställs som skillnaden mellan det redovisade värdet och det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nuvärdet av framtida kassaflöden (som baseras på företagsledningens bästa uppskattning).

2 Nettoomsättningens fördelning

	2021	2020
Sverige	4 923	1 186
Övriga marknader	-	-
Summa	4 923	1 186

3 Ersättningar till anställda, m.m.

	2021	2020
Löner och andra ersättningar	2 034	698
Sociala avgifter	640	294
Pensionskostnader – förmånsbestämda planer (ITP)	196	211
Övriga personalkostnader	90	-
Summa ersättningar till anställda	2 960	1 203

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader

	2021		2020	
	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala kostnader (varav pensionskost-	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala kostnader (varav pensionskostnader
*Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande	2 034 (-)	836 (-196)	1 442 (-)	621 (211)
Totalt	2 034 (-)	836 (-196)	1 442 (-)	621 (211)

*Ersättning till Styrelseledamöter behandlas inte som lön utan ersättningar, beloppet för 2021 är 559 tkr inkl. social kostnader.

Medelantal anställda med geografisk fördelning per land

	2021		2020	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Sverige	3	2	-	-
Koncernen totalt	3	2	-	-

Könsfördelning i Koncernen (moderbolaget) för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare

	2021		2020	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Styrelseledamöter	7	5	7	4
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	3	2	4	3
Koncernen totalt	10	7	11	7

Ersättning till ledande befattningshavare

Ledande befattningshavare innefattar Group Chief Executive Officer, Chief Financial Officer, Chief Strategic Officer, Chief Scientific Officer och ersättningar till dessa avser:

*Under sista delen av 2021 flyttades samtliga ledande befattningshavare över sin anställning ifrån Magle Chemoswed AB.

	2021	2020
Löner och andra kortfristiga ersättningar *	1 609	698
Summa ersättningar till ledande befattningshavare	1 609	698

Pensioner

Pensionsåtaganden är både förmånsbestämda och avgiftsbestämda. Pensionsåldern för den verkställande direktören är 67 år och pensionspremien motsvarar ITP planen. Pensionsåtagandena för övriga ledande befattningshavare motsvarar ITP planen. Pensionsåldern är 67 år för samtliga övriga ledande befattningshavare.

Avgångsvederlag

Mellan företaget och verkställande direktören gäller följande; om uppsägning sker från verkställande direktörs sida gäller en uppsägningstid om 3 månader. Om uppsägning sker från företags sida gäller en uppsägningstid om 6 månader.

Vid uppsägning från andra ledande befattningshavares sida gäller en uppsägningstid om 3 månader. Mellan företaget och andra ledande befattningshavare gäller vid uppsägning från företags sida en uppsägningstid om 6 månader.

4 Övriga rörelseintäkter

	2021	2020
Omräkningsdifferens	-	74
Övriga intäkter	-	1 100
Summa	-	1 173

5 Ersättning till revisorerna

	2021	2020
PwC		
- Revisionsuppdraget	25	75
Summa	25	75

6 Ränteintäkter och liknande resultatposter samt räntekostnader och liknande resultatposter

	2021	2020
Räntekostnader	-	-
Räntekostnader, koncernföretag	-55	-74
Kursdifferenser	304	-301
Totala räntekostnader och liknande resultatposter	249	-375
Summa finansiella poster - netto	249	-375

7 Bokslutsdispositioner

	2021	2020
Mottaget koncernbidrag	2 166	3 033
Summa	2 166	3 033

8 Skatt på årets resultat

Redovisad skatt i rapport över totalresultat	2021	2020
Aktuell skatt:		
Aktuell skatt på årets resultat	-8	-
Summa aktuell skatt	-8	-
Uppskjuten skatt		
Uppkomst och återföring av temporära skillnader	-	-
Summa uppskjuten skatt	-	-
Summa redovisad skatt	-8	-

Inkomstskatten på resultatet före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av skattesatsen för moderbolaget enligt följande:

	2021	2020
Resultat före skatt	824	-110
Inkomstskatt beräknad enligt skattesats i Sverige (20,6 %)	-170	-23
Skatteeffekter av:		
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader övrigt	162	23
Summa	-8	-

9 Immateriella tillgångar

	Patent	Summa
Räkenskapsåret 2020		
Ingående redovisat värde		
Avyttringar och utrangeringar	-	-
Utgående redovisat värde	20	20
Per 31 december 2020		
Ingående anskaffningsvärde	20	20
Akkumulerade avskrivningar	-	-
Redovisat värde	20	20
Räkenskapsåret 2021		
Ingående redovisat värde	20	20
Försäljning	-20	-20
Utgående redovisat värde	0	0
Per 31 december 2021		
Anskaffningsvärde	-	-
Redovisat värde	0	0

10 Andelar i dotterbolag

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärde	44 627	44 627
Förvärv/Försäljning	35 719	-
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	80 346	44 627
Utgående redovisat värde	80 346	44 627

Namn	Org-nr	Säte samt registrerings- och verksamhetsland	Antal aktier	Andel stamaktier som direkt ägs av moderbolaget (%)	Andel stamaktier som ägs av innehav utan bestämmande inflytande (%)	Bokfört värde 2021-12-31	Bokfört värde 2020-12-31
Direkt ägda							
Magle Chemoswed AB	556557-8944	Sverige, Malmö	10 000	100%	-	29 958	29 958
Adroit Science AB	556854-8886	Sverige, Lund	5 100	100%	-	14 670	14 670
PharmaCept GmbH	200443-088	Tyskland, Berlin	1	100%		35 719	-

11 Kassa och bank

I likvida medel i kassaflödesanalysen ingår följande:	2021-12-31	2020-12-31
Banktillgodohavanden	837	-
Summa	837	-

12 Övriga kortfristiga fordringar

	2021-12-31	2020-12-31
Momsfordran	-	528
Övrigt	-	2 940
Summa	-	3 467

13 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2021-12-31	2020-12-31
Upplupna royaltyintäkter	-	-
Övriga poster	763	33
Summa	763	33

14 Aktiekapital

Se koncernens not 20 för information om moderbolagets aktiekapital.

15 Upplåning

	2021-12-31	2020-12-31
Långfristig	-	-
Skulder till kreditinstitut (banklån)	-	-
Summa	-	-
Kortfristig		
Skulder till kreditinstitut (checkräkningskredit)	-	4 701
Summa upplåning	-	4 701

Skulder till kreditinstitut

Banklånet flyttades över till den operativa verksamheten, Magle Chemoswed AB, under juni 2021 och ingen kostnad uppgicks för bytet.

Koncernens upplåning är endast i svenska kronor.

Om räntorna på upplåning i svenska kronor per den 31 december 2021 varit 1 procentenhet högre/lägre med alla andra

variabler konstanta, hade den beräknade vinsten efter skatt för räkenskapsåret varit 0 tkr lägre/högre (2020: 47 tkr), huvudsakligen som en effekt av högre/lägre räntekostnader för upplåning med rörlig ränta.

I summa upplåning ingår banklån och annan upplåning mot säkerhet på 0 tkr (2020-12-31: 5 000 tkr).

Koncernens upplåning är till rörlig ränta varför det finns en exponering, avseende upplåning, för förändringar i ränta.

16 Övriga kortfristiga skulder

	2021-12-31	2020-12-31
Personalskatt	107	-
Sociala avgifter	107	81
Momsskulder	403	231
Övrigt	6 730	5 604
Summa	7 348	5 916

17 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2021-12-31	2020-12-31
Upplupna semesterlöner	699	-
Upplupna sociala avgifter	220	-
Övriga poster	1 900	1 160
Summa	2 818	1 160

18 Närstående

Magle AB äger 75 % av moderbolagets aktier och har bestämmande inflytande över koncernen. Närstående parter är samt-

liga dotterföretag inom koncernen samt ledande befattningshavare i koncernen och deras närstående.

	2021-12-31	2020-12-31
Skuld till Magle AB	-	-
Skuld till Magle Chemoswed AB	3 222	3 222
Skuld till Adroit Science AB	2 949	2 949
Skuld till PharmaCept GmbH	-	-
Summa	6 171	6 171

Skuld till närstående härrör till största delen från Magle Chemoswed Holding AB och avser till största del erhållit koncernbidrag från dotterbolag.

För närmre information se not 28.

19 Förändringar i skulder som tillhör finansieringsverksamheten

	2021-01-01	Kassa in-flöde	Kassa ut-flöde	Inte kassa-flödespåverkande poster	2021-12-31
Skulder till kreditinstitut	4 701		-4 701	-	-
Summa	4 701		- 4701	-	-

20 Händelser efter rapportperiodens slut

Under 2022 fortsätter COVID-19 ha sin påverkan på koncernen men fortsatt vidtagna åtgärder för att skydda företagets verksamhet och stävja virusets spridning. COVID-19 fortsätter att ge förseningar av råmaterial och minskande försäljning av vissa API, då patienterna inte har möjlighet att komma till sjukhusen. I övrigt fortsätter organisationen att fungera som vanligt.

Företagsledningen utvärderar kontinuerligt eventuell finansiell påverkan. Under februari 2022 genomförde Certiso en revision på vår hantering av våra medicinska produkter och företaget genomförde den utan anmärkning och fick en förnyad licens.

21 Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:	2021-12-31
Fri överkursfond	19 110
Balanserat resultat	71 366
Årets resultat	817
Summa	91 292

Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att	2021-12-31
i ny räkning överförs	91 292
Summa	91 292

Koncernens resultat- och balansräkningar kommer att föreläggas årsstämman 2022-05-18 för fastställelse.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och

ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Malmö 2022-04-14

Hans Henrik Lidgard

Styrelseordförande

Sven Christer Nilsson

Styrelseledamot

Mats Pettersson

Styrelseledamot

Malin Malmsjö

Styrelseledamot

Martin Lidgard

Styrelseledamot

Joel Eklund

Styrelseledamot

Ingela Fritzon

Styrelseledamot

Arbetstagarrepresentant

Claudia Lindwall

Styrelseledamot

Arbetstagarrepresentant

Justin Pierce

Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats 2022-04-14

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Tomas Hilmarsson

Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse.

Till bolagsstämman i Magle Chemoswed Holding AB (publ), org 556913-4710

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Magle Chemoswed Holding AB (publ) för år 2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 24-66 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och rapport över totalresultat och balansräkningen för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-23. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredo-

visningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Magle Chemoswed Holding AB (publ) för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att

bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försumelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Malmö den 14 april 2022

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Tomas Hilmarsson
Auktoriserad revisor