

Delårsrapport 1 januari – 30 juni 2026

Andra kvartalet 1 april – 30 juni 2026

- Nettoomsättningen uppgick till 1 449 (1 457) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till -11 procent. Valutaeffekter påverkade nettoomsättningen med -7 (-69) MSEK. Nettoomsättningen under andra kvartalet 2025 påverkades positivt med cirka 80 MSEK av tidigarelagda avtalsförnyelser av treårsavtal, vilket påverkar jämförelsen. Justerat för detta uppgick den organiska tillväxten till -5 procent.
- Ett omstruktureringsprogram har genomförts i division Design Management för att stärka fokus på nyförsäljning och realisera synergier. Programmet förväntas ge årliga kostnadsbesparingar om cirka 100 MSEK. Omstruktureringskostnader om 28 MSEK har belastat resultatet för det andra kvartalet.
- EBITA uppgick till 148 (238) MSEK. Valutaeffekter påverkade EBITA med -2 (-16) MSEK. EBITA-marginalen uppgick till 10,2 (16,3) procent. Exklusive omstruktureringskostnader uppgick EBITA till 176 MSEK,

motsvarande en marginal om 12,1 procent. Justerat för föregående års positiva effekt om 70 MSEK från tidigarelagda avtalsförnyelser uppgick jämförelseperiodens EBITA till 168 MSEK, motsvarande en marginal om 11,5 procent.

- Rörelseresultatet uppgick till 58 (170) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 4,0 (11,7) procent.
- Periodens resultat uppgick till 20 (104) MSEK.
- Resultat per aktie före och efter utspädning minskade till 0,15 (0,78) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades till 62 (-33) MSEK.

Händelser efter periodens utgång

- Inga väsentliga händelser har inträffat efter periodens utgång.

12,4% -38% 10,2%

Avkastning på sysselsatt kapital Q2 2026
(på årsbasis)

Tillväxt EBITA Q2 2026
jämfört med Q2 2025

EBITA-marginal Q2 2026

Nyckeltal

	Andra kvartalet		6 månader		Rullande 12 m	Helår
	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	jul 2025 – jun 2026	2025
Nettoomsättning, MSEK	1 449	1 457	2 981	2 918	5 856	5 793
Bruttoresultat, MSEK	1 109	1 127	2 311	2 250	4 504	4 443
Bruttomarginal, %	76,5	77,4	77,5	77,1	76,9	76,7
EBITA, MSEK ¹⁾	148	238	422	456	870	903
EBITA-marginal, %	10,2	16,3	14,2	15,6	14,9	15,6
Rörelseresultat (EBIT), MSEK ¹⁾	58	170	244	319	531	607
Rörelsemarginal, %	4,0	11,7	8,2	10,9	9,1	10,5
Periodens resultat, MSEK	20	104	133	193	324	384
Resultat per aktie, SEK	0,15	0,78	0,98	1,45	2,39	2,87
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	62	-33	425	170	685	430
Avkastning på sysselsatt kapital, % ²⁾	12,4	19,1	12,4	19,1	12,4	14,1
Avkastning på eget kapital, % ²⁾	12,3	18,3	12,3	18,3	12,3	14,8
Soliditet, %	30	30	30	30	30	28
Skuldsättningsgrad, %	86	48	86	48	86	90

1) Perioden januari - juni 2026 samt april - juni 2026 har påverkats av omstruktureringskostnader som uppgår till -28 MSEK. Perioden januari - juni 2025 har påverkats av omstruktureringskostnader som uppgår till -24 MSEK samt tidigarelagda avtalsförnyelser med 70 MSEK.

2) Nyckeltalen har justerats till avkastning på årsbasis.

Samtliga belopp är angivna i MSEK om annat inte anges. Avrundningsdifferenser vid summering kan förekomma med +/- 1 MSEK. I de fall ett underliggande tal avrundat blir 0 MSEK skrivs detta som 0.

Stabil underliggande affär och förbättrad effektivitet



»Under kvartalet fortsatte våra verksamheter att utvecklas stabilt, även om den rapporterade tillväxten påverkades av förnyelsecykeln för Autodeskavtal. Vi förbättrar lönsamheten i flera delar av koncernen, och Symetri har nu genomfört ett effektiviseringsprogram för att stärka fokus på nyförsäljning och realisera synergier. Med starka kundrelationer, växande AI-relaterade möjligheter och en tydlig förvärvsagenda står Addnode Group väl positionerat för fortsatt lönsam tillväxt.«

Andra kvartalet 2026

Under kvartalet fortsatte våra verksamheter att utvecklas stabilt. Den rapporterade tillväxten och resultatutvecklingen påverkas av förnyelsecykeln i treåriga Autodeskavtal. Som förväntat påverkar detta jämförbarheten mellan perioderna, men inte den underliggande utvecklingen i verksamheten. Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades till 62 (-33) MSEK, framförallt på grund av en positiv utveckling i division Design Management.

Division Process Management fortsätter att vara en stabil enhet för koncernens resultatutveckling. EBITA-marginalen har nu förbättrats åtta kvartal i rad jämfört med motsvarande period. Detta speglar en effektiv affär med återkommande intäkter och stabil efterfrågan från offentlig sektor av ärendehanterings- och geografiska informationssystem.

Även division Product Lifecycle Management fortsätter att förbättra lönsamheten. Försvarsindustrin utvecklas till en allt viktigare marknad där Technias domänkunskap, erbjudande och globala tjänstekapacitet ger oss en stark position i ett tillväxtsegment.

Division Design Management har en stabil underliggande affär och en fortsatt tillväxt i kundbasen. Förvärven i Brasilien och Kanada, som genomfördes under 2025, bidrar positivt till utvecklingen. Våra egna programvaror och tjänster uppvisar positiv organisk tillväxt. Den rapporterade nettoomsättningen påverkas dock väsentligt av förnyelsecykeln i treåriga Autodeskavtal, samt en förskjutning mot kortare, ettåriga förnyelseavtal. År med många förnyelser av treårsavtal ger ett starkare redovisat utfall, medan efterföljande år blir svagare. Det påverkar jämförbarheten mellan perioder, men förändrar inte den underliggande stabila utvecklingen i verksamheten. Förändringar i Autodesk's ersättningsmodell hade en negativ effekt på nettoomsättningen med cirka 20 MSEK i perioden.

Sedan 2020, när den internationella expansionen tog fart, har Symetri vuxit kraftigt genom både organisk utveckling och flera större förvärv. I dag är bolaget världens största Autodeskpartner och en världsledande strategisk partner inom design- och förvaltningssystem till fler än 30 000 kunder i Europa, Latinamerika och Nordamerika. För att öka fokus på nyförsäljning samt fullt ut realisera synergier från expansioner har vi nu genomfört ett effektiviseringsprogram. Programmet förväntas reducera den årliga kostnadsbasen med cirka 100 MSEK, varav cirka hälften beräknas realiseras under 2026. Genomförandet belastade resultatet i andra kvartalet med cirka 28 MSEK. Inga ytterligare kostnader relaterade till programmet förväntas uppstå.

En av Addnode Groups främsta konkurrensfördelar är våra långvariga kundrelationer, vår djupa domänkunskap och det höga förtroendet vi har hos kunderna. Tillsammans med en bred portfölj av egna programvaror och ledande partnerlösningar ger det oss goda möjligheter att öka vårt engagemang hos befintliga kunder och successivt bygga en större andel återkommande intäkter. AI blir en allt viktigare komponent och större andel av våra programvaror och erbjudanden. Vi ser redan hur AI skapar konkret nytta, både i vår egen verksamhet och i de lösningar vi levererar till kunder. Samtidigt stärker våra partners vårt erbjudande genom omfattande satsningar inom området, vilket ytterligare förbättrar vår möjlighet att omsätta teknikutveckling till kund- och affärsvärde.

Addnode Group är väl positionerat i en marknad där digitalisering, AI och ökade krav på effektivitet driver efterfrågan hos våra cirka 40 000 kunder. Med förbättrad effektivitet, en tydlig förvärvsagenda och starka marknadspositioner har vi en stabil grund för fortsatt tillväxt och långsiktigt värdeskapande.

Johan Andersson
Vd och koncernchef

Väsentliga händelser

Tribia ingår från 1 januari 2026 i division Process Management (tidigare i division Design Management)

Jämförelsesiffror för 2025 har omräknats som om Tribia ingick i division Process Management under 2025, om inget annat anges.

Under det andra kvartalet 2026

Inga väsentliga händelser har inträffat under perioden.

Efter periodens utgång

Inga väsentliga händelser har inträffat efter periodens utgång.

FINANSIELL KALENDER

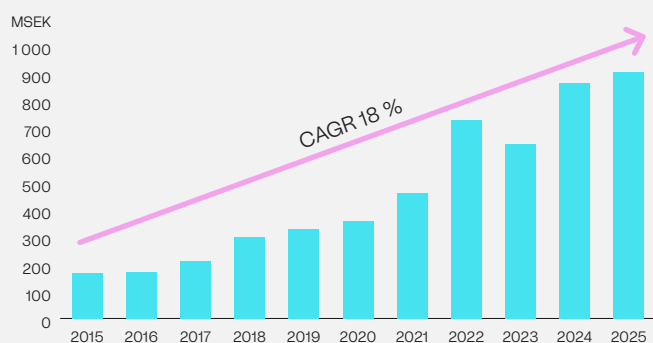


Om Addnode Group

Strategi

Addnode Group förvärvar, driver och utvecklar kunskapsledande bolag som digitaliserar samhället. Vi skapar uthållig värdetillväxt över tid genom att kontinuerligt förvärva nya bolag och aktivt stödja våra dotterbolag för att driva organisk vinsttillväxt. De digitala lösningar vi utvecklar i nära samarbete med våra kunder bidrar till ett mer hållbart samhälle.

UTVECKLING EBITA 2015–2025



Addnode Group skapar uthållig värdetillväxt genom att kontinuerligt förvärva nya verksamheter och därefter driva dessa med fokus på organisk tillväxt, lönsamhet och kassaflöden. Under perioden 2015–2025 uppgick den genomsnittliga årliga tillväxten i EBITA till 18 procent.

Verksamhet och marknadsposition

Addnode Group består av ett 20-tal bolag verksamma i 20 länder och i fem världsdelar. Bolagen är organiserade i tre divisioner och genom en decentraliserad styrmodell säkerställs att affärskritiska beslut fattas nära kund och marknad. Antalet medarbetare uppgår till cirka 3 000.

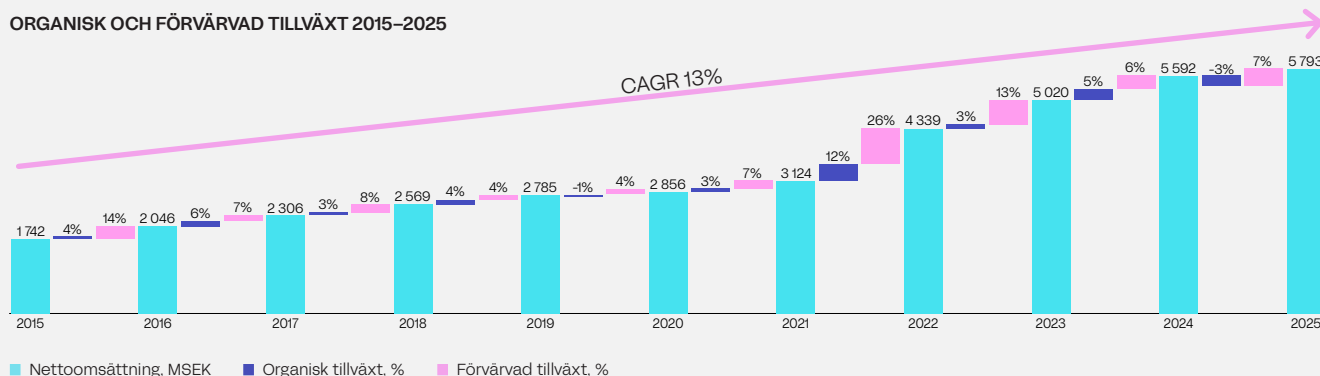
Våra lösningar används till hållbar och resurseffektiv design och produktlivscykelhantering, simuleringar som är till nytta för miljö och hälsa, samt för ökad delaktighet och dialog med medborgare.

Koncernen har en marknadsledande position i Europa och Nordamerika som leverantör av programvaror och tjänster för design, konstruktion och tillverkning. I Europa har koncernen även en stark marknadsposition inom digitala lösningar för produktdatainformation, projektsamarbeten och fastighetsförvaltning. Inom svensk offentlig förvaltning är Addnode Group en ledande leverantör av dokument- och ärendehanteringssystem.

Finansiella mål

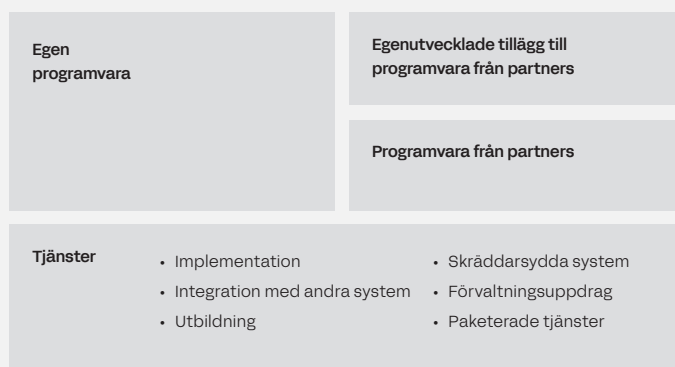
- Årlig genomsnittlig tillväxt i EBITA (rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar) ska uppgå till minst 15 procent, vilket ger en fördubbling av EBITA på fem år.
- EBITA-marginalen ska uppgå till minst 17 procent.
- Nettoskulden bör inte överstiga 2,5x EBITDA.
- 30–50 procent av koncernens resultat efter skatt ska delas ut till aktieägarna, förutsatt att likviditet och finansiell ställning är tillräcklig för att driva och utveckla verksamheten.

ORGANISK OCH FÖRVÄRVAD TILLVÄXT 2015–2025



För att möjliggöra jämförelse över en längre tidsperiod har en jämförelseanpassad nettoomsättning upprättats baserad på antagandet att Autodesk's nya transaktionsmodell och omklassificeringen av tredjepartsavtal varit i kraft sedan 1 januari 2015.

AFFÄRSMODELL MED EGENÄGD OCH PARTNERÄGD PROGRAMVARA



Addnode Groups affärsmodell genererar en hög andel återkommande intäkter. Återkommande intäkter består av intäkter för support- och underhållsavtal, intäkter för programvarulicenser/-abonnemang samt intäkter för SaaS-lösningar.

DECENTRALISERAD STYRINGS- OCH LEDNINGSMODELL



Vår styrnings- och ledningsmodell bygger på decentralisering och ger ett delegerat ansvar med befogenhet för dotterbolagen att agera. Operativa beslut ska tas så nära kunder och slutanvändare som möjligt, det kräver skickliga och kompetenta ledare som tar ansvar för att utveckla verksamheten i både med- och motgång på marknaden.

Digitalization for a Better Society

AI-driven portal och chatbot för regelefterlevnad och svarstidsuppföljning

Symetri, ett bolag i division Design Management, har ett långvarigt samarbete med The Hospital of the University of Pennsylvania ("HUP") för utveckling och förvaltning av systemet IBM Maximo för fastighets- och driftsverksamhet.

HUP efterfrågade ett effektivare sätt att övervaka regelkrav och svarstider på patientanrop samt förbättrad tillgång till rapporter och dashboards för uppföljning och beslutsstöd.

Symetri genomförde systemuppgradering av IBM Maximo och datakvalitetsförbättringar samt utvecklade en AI-driven portal och en skräddarsydd AI chatbot.

För HUP gav detta förbättrad transparens och har möjliggjort snabbare, datadrivna beslut som stödjer regelefterlevnad, patientupplevelse och operativ effektivitet. Plattformen är skalbar och stöder fortsatt digital transformation.



AI-driven chattassistent integrerad i e-tjänstplattform

Vinnova, Sveriges innovationsmyndighet, är en kund till Decerno i division Process Management.

Vinnova hanterar varje år tusentals ansökningar om forsknings- och innovationsstöd, vilket skapar en stor mängd supportärenden från både sökande och bedömare.

För att kunna erbjuda ett självbetjäningalternativ som avlastar supporten utan att försämra tillgängligheten till personlig hjälp, gav Vinnova i uppdrag till Decerno att utveckla en AI-driven chattassistent integrerad i Vinnovas e-tjänsteplattform.

Chatten är anpassad till användarens språk, hämtar information enbart från Vinnovas FAQ och länkar alltid till officiella källor. Viktiga delar i utvecklingen har varit datasäkerhet, robusthet och integritetsskydd. Chattassistenten används av både sökande, projektledare och bedömare, och har avlastat supportfunktionen.



Integration av PLM- och ERP-system i molnmiljö

Rosenxt, som utvecklar avancerade lösningar inom sensorteknik, autonom robotik, fysisk AI och materialvetenskap, är en kund till Technia i division Product Lifecycle Management. Rosenxt behövde snabbt integrera sitt nya PLM-system 3DEXPERIENCE Cloud plattform i samband med implementation av Microsoft Dynamics.

Med hjälp av Technias produkter Integration Framework (TIF) och Dynamics Connector, utvecklades en automatiserad och sömlös integration mellan PLM- och ERP-systemen.

Projektet skapade tydliga flöden för datadelning, standardiserade produktstrukturer och lade grunden för en skalbar, framtidssäker plattform. Lösningen ger stabilitet, transparens och stöd för kontinuerliga uppgraderingar i molnmiljö.



Koncernens nettoomsättning, resultat och kassaflöde

Andra kvartalet, april–juni 2026

Nettoomsättningen för andra kvartalet 2026 minskade med 1 procent till 1 449 (1 457) MSEK. Organisk tillväxt uppgick till -11 procent. Tidigarelagda avtalsförnyelser under andra kvartalet 2025, inom division Design Management, påverkade nettoomsättningen med cirka 80 MSEK. Justerat för detta uppgick den organiska tillväxten till -5 procent. Valutaeffekter påverkade nettoomsättningen med -7 (-69) MSEK. Organisk tillväxt för egna programvaror och tjänster uppgick till 1 procent.

Division Design Managements nettoomsättning minskade med 11 procent och den organiska tillväxten uppgick till -23 procent. Justerat för de tidigarelagda avtalsförnyelserna i jämförelseperioden uppgick den organiska tillväxten till -10 procent. Valutaeffekter har haft en negativ påverkan på nettoomsättningen med -8 (-48) MSEK. EBITA uppgick till 33 (162) MSEK. Förvärven har bidragit till resultatet enligt plan. Omstruktureringsskostnader har påverkat resultatet med 28 MSEK.

Division Product Lifecycle Managements nettoomsättning minskade med 1 procent och den organiska tillväxten uppgick till -4 procent. EBITA ökade med 24 procent till 41 (33) MSEK, drivet av en lägre kostnadsbas och successivt realiserade effektiviseringsåtgärder.

Division Process Managements nettoomsättning ökade med 18 procent och den organiska tillväxten uppgick till 2 procent. EBITA ökade med 26 procent och uppgick till 93 (74) MSEK. Förvärven har bidragit till resultatet enligt plan.

Licensintäkterna (evig nyttjanderätt) ökade i koncernen till 36 (29) MSEK och återkommande intäkter minskade till 865 (946) MSEK. Minskningen av de återkommande intäkterna är hänförlig till förnyelsecykeln för Autodeskavtal. Tjänsteintäkterna ökade och uppgick till 533 (466) MSEK medan övriga intäkter uppgick till 15 (16) MSEK. Andelen återkommande intäkter uppgick till 60 (65) procent.

Bruttoresultatet minskade 2 procent till 1 109 (1 127) MSEK och bruttomarginalen minskade till 76,5 (77,4) procent.

EBITA uppgick till 148 (238) MSEK och EBITA-marginalen uppgick till 10,2 (16,3) procent. Tidigarelagda avtalsförnyelser i division Design Management påverkade EBITA föregående år, Q2 2025, positivt med cirka 70 MSEK. Omstruktureringsskostnader har påverkat resultatet i kvartalet med 28 MSEK.

Finansnettot uppgick till -39 (-25) MSEK och har påverkats av högre lånevolymer samt valutaeffekter. Omvärdering av tilläggsköpeskillingar uppgick till 9 (-) MSEK.

Periodens resultat uppgick till 20 (104) MSEK. Resultat per aktie uppgick till 0,15 (0,78) SEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades till 62 (-33) MSEK, framförallt på grund av en positiv utveckling av rörelsekapitalet.

Första halvåret, januari – juni 2026

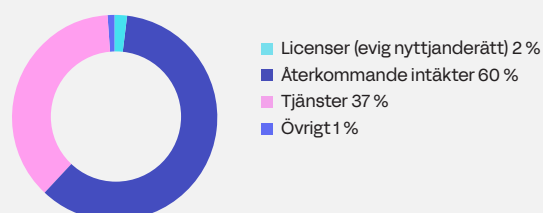
Nettoomsättningen uppgick till 2 981 (2 918) MSEK, en ökning med 2 procent. Den organiska tillväxten uppgick till -7 procent. Valutaeffekter, främst en svagare USD, har påverkat nettoomsättningen med cirka -108 (-58) MSEK och EBITA med -26 (-11) MSEK.

Licensintäkterna ökade till 68 (58) MSEK, återkommande intäkter minskade till 1 824 (1 866) MSEK, tjänsteintäkterna ökade till 1 057 (953) MSEK och övriga intäkter uppgick till 32 (41) MSEK. EBITA uppgick till 422 (456) MSEK och EBITA-marginalen minskade till 14,2 (15,6) procent. I EBITA ingick omstruktureringsskostnader om 28 (24) MSEK i division Design Management (fg år division Product Lifecycle Management). Tidigarelagda avtalsförnyelser påverkade EBITA under det andra kvartalet 2025 positivt med cirka 70 MSEK.

Finansnettot uppgick till -73 (-54) MSEK, vilket främst var relaterat till ökade räntekostnader hänförliga till nyupptagna lån för finansiering av förvärv. Omvärdering av tilläggsköpeskillingar uppgick till 9 (-) MSEK. Redovisad skatt för periodens resultat uppgick till -47 (-72) MSEK. Periodens resultat minskade till 133 (193) MSEK. Resultat per aktie uppgick till 0,98 (1,45) SEK.

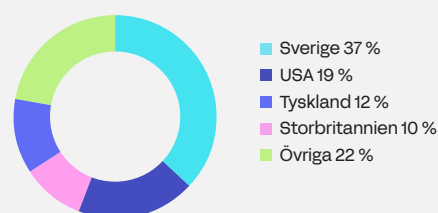
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 425 (170) MSEK, främst hänförligt till positiv utveckling av rörelsekapitalet.

NETTOOMSÄTTNING PER INTÄKTSSLAG Q2 2026



NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISKT OMRÅDE Q2 2026

(Geografi bestäms av dotterbolagens hemvist)



Utveckling per division

Nettoomsättning och EBITA, april-juni 2026

Jämförelsesiffror för 2025 har omräknats som om Tribia ingick i division Process Management under 2025.

MSEK	Nettoomsättning ¹⁾			EBITA ¹⁾			EBITA-marginal		
	2026 Q2	2025 Q2	Förändr. %	2026 Q2	2025 Q2	Förändr. %	2026 Q2	2025 Q2	Förändr. p.p.
Design Management	560	627	-11	33	162	-80	5,9	25,8	-19,9
Product Lifecycle Management	438	444	-1	41	33	24	9,4	7,4	2,0
Process Management	463	394	18	93	74	26	20,1	18,8	1,3
Eliminering/Centrala kostnader	-12	-8		-19	-31		-	-	-
Addnode Group	1 449	1 457	-1	148	238	-38	10,2	16,3	-6,1

Nettoomsättning och EBITA, januari-juni 2026

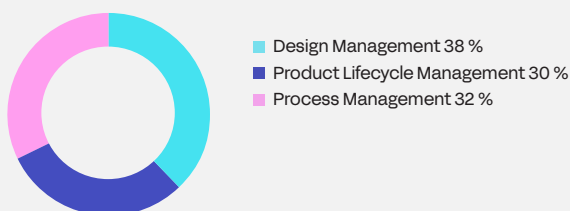
Jämförelsesiffror för 2025 har omräknats som om Tribia ingick i division Process Management under 2025.

MSEK	Nettoomsättning ¹⁾²⁾			EBITA ¹⁾²⁾			EBITA-marginal		
	2026 jan-jun	2025 jan-jun	Förändr. %	2026 jan-jun	2025 jan-jun	Förändr. %	2026 jan-jun	2025 jan-jun	Förändr. p.p.
Design Management	1 219	1 247	-2	191	309	-38	15,7	24,8	-9,1
Product Lifecycle Management	857	892	-4	74	37	100	8,6	4,1	4,5
Process Management	929	797	17	197	155	27	21,2	19,4	1,8
Eliminering/Centrala kostnader	-24	-18		-40	-45		-	-	-
Addnode Group	2 981	2 918	2	422	456	-7	14,2	15,6	-1,4

1) Jämförelsen mot föregående år påverkas av tidigare lagda avtalsförnyelser i Design Management under Q2 2025, vilka bidrog med cirka 80 MSEK i nettoomsättning och 70 MSEK i EBITA. Detta påverkade även koncernens nettoomsättning och EBITA. EBITA i Design Management och i koncernen belastades av omstruktureringsskostnader om 28 MSEK i Q2 2026.

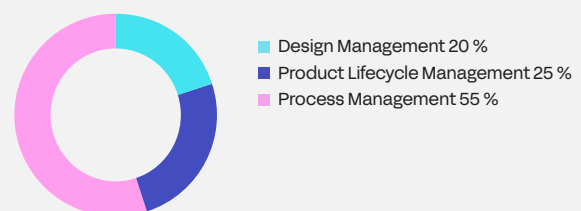
2) Jämförelsen mot föregående år påverkades av omstruktureringsskostnader om 24 MSEK i perioden januari-juni 2025 i Product Lifecycle Management. I perioden januari-juni 2026 belastades resultatet av omstruktureringsskostnader om 28 MSEK i Design Management.

NETTOOMSÄTTNING¹⁾ Q2 2026



1) Före elimineringar

EBITA²⁾ Q2 2026



2) Före elimineringar/centrala kostnader

Division Design Management

Design Management är en ledande global leverantör av digitala lösningar och tjänster för design, BIM, produkt-data och fastighetsförvaltning dels till arkitekter och ingenjörer inom tillverknings- och byggindustrin, dels till privata och offentliga fastighetsägare.

-11%

Tillväxt nettoomsättning Q2 2026
jämfört med Q2 2025

-80%

Tillväxt EBITA Q2 2026
jämfört med Q2 2025

5,9%

EBITA-marginal
Q2 2026

Kvartalsutveckling

Nettoomsättningen minskade med 11 procent till 560 (627) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till -23 procent. Valutaeffekter påverkade nettoomsättningen med -8 (-48) MSEK. Jämförelseperioden innehöll tidigarelagda avtalsförnyelser om cirka 80 MSEK. Justerat för dessa tidigarelagda avtalsförnyelserna i jämförelseperioden uppgick den organiska tillväxten till -10 procent.

Jämförelsen mot föregående år har påverkats av förnyelsemönstret för treåriga Autodeskavtal, det vill säga tidpunkten för när avtal förnyas samt fördelningen mellan ett- och treåriga avtal. Under perioden var färre treåriga avtal upp till förnyelse än under motsvarande period föregående år. Vi ser en viss förskjutning mot kortare, ettåriga förnyelseavtal. Eftersom hela avtalsvärdet redovisas som intäkt vid nyteckning eller förnyelse ger treåriga avtal ett högre intäktsbidrag än ettåriga avtal, vilket påverkar nettoomsättningen och jämförbarheten mellan perioder. Förändringar i Autodesk's ersättningsmodell hade en negativ effekt på nettoomsättningen med cirka 20 MSEK i perioden.

Egna programvaror och tjänster uppvisade en organisk tillväxt om 7 procent.

Förvärven i Kanada och Brasilien har utvecklats enligt plan och bidrog positivt till såväl nettoomsättning som resultat under perioden.

Service Works Global (SWG), som levererar digitala lösningar för fastighetsförvaltning, uppvisade ett stabilt resultat i nivå med föregående år.

EBITA uppgick till 33 (162) MSEK och EBITA-marginalen uppgick till 5,9 (25,8) procent. I jämförelseperiodens EBITA fanns en positiv engångseffekt med 70 MSEK från tidigarelagda avtalsförnyelser.

För att stärka fokus på nyförsäljning och realisera synergier från tidigare förvärv har ett effektiviseringsprogram genomförts. Programmet förväntas reducera kostnadsbasen med cirka 100 MSEK på årsbasis. Omstruktureringskostnader om 28 MSEK belastade resultatet under andra kvartalet. Justerat för omstruktureringskostnader i Q2 2026 och tidigarelagda avtalsförnyelser i jämförelseperioden uppgick EBITA till 61 (92) MSEK.

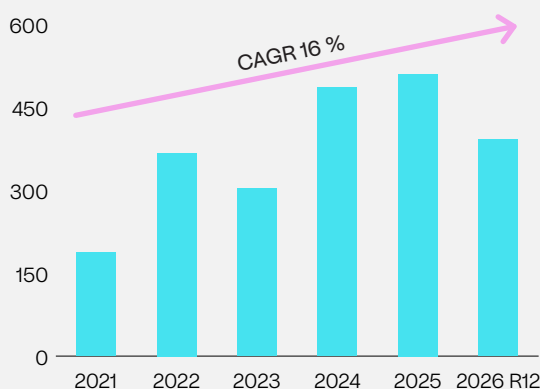
Förvärv

Under eller efter perioden har inga förvärv genomförts.

Marknad

Verksamheten i divisionen bedrivs av bolagen Symetri, Service Works Global samt Acad-Plus. Dessa bolag erbjuder digitala lösningar och tjänster för design, BIM (Building Information Modeling) och produkt-data till arkitekter och ingenjörer inom tillverknings- och byggindustrin. Divisionen har också ett starkt digitalt erbjudande för fastighetsförvaltning i Norden och Storbritannien. Kundens vilja att investera i digitala lösningar drivs av urbanisering och behovet av att bygga och förvalta effektivt och hållbart. Även tillsynsmyndigheter efterfrågar digitala lösningar baserade på BIM.

UTVECKLING AV EBITA 2021–2026, MSEK



EBITA är i diagrammet jämförelseanpassad som om Tribia ingått i division Process Management från 2021.

NYCKELTAL

	2026 Q2 ¹⁾	2025 Q2 ¹⁾	Förändr. %	R12 jul 2025 -jun 2026
MSEK				
Nettoomsättning	560	627	-11	2 368
Bruttoresultat	498	581	-14	2 138
Bruttomarginal, %	88,9	92,7		90,3
EBITA	33	162	-80	392
EBITA-marginal, %	5,9	25,8		16,6
Rörelseresultat	-10	135	-107	238
Rörelsemarginal, %	neg.	21,5		10,1
Medelantal anställda	1 282	1 049	22	1 246

¹⁾ Jämförelsetalen Q2 2025 inkluderar tidigarelagda förnyelser av vissa kundavtal, med positiv påverkan på nettoomsättningen med cirka 80 MSEK och på EBITA med cirka 70 MSEK. EBITA Q2 2026 belastades av omstruktureringskostnader om 28 MSEK. Justerat för detta uppgår EBITA Q2 2026 till 61 MSEK och Q2 2025 till 92 MSEK. EBITA-marginalen Q2 2026 till 10,9 procent och EBITA-tillväxten till -34 procent.

Division Product Lifecycle Management

Product Lifecycle Management är en global leverantör av lösningar för att digitalisera en produkts eller anläggnings hela livscykel – från idé, design, simulering och konstruktion, via produktion till försäljning, eftermarknad och återvinning. För våra kunder innebär detta ledtidförkortningar, stärkt innovation samt ökad effektivitet och spårbarhet.

-1%

Tillväxt nettoomsättning Q2 2026
jämfört med Q2 2025

+24%

Tillväxt EBITA Q2 2026
jämfört med Q2 2025

9,4%

EBITA-marginal
Q2 2026

Kvartalsutveckling

I andra kvartalet 2026 minskade nettoomsättningen med 1 procent till 438 (444) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till -4 procent.

Efterfrågan från strategiskt viktiga segment, däribland flyg- och försvarsindustrin, utvecklades positivt under perioden och vi har vunnit flera nya kunder. Även tillverkande industri uppvisade god efterfrågan, med ökad försäljning till såväl befintliga som nya kunder. Försäljningen till fordonsindustrin var däremot något svagare.

Divisionen fortsatte att expandera sin kundbas och fördjupa befintliga kundrelationer, med särskilt god utveckling i Norden, Benelux och USA. Marknadsförutsättningarna i Tyskland är fortsatt utmanande, med återhållsamhet i investeringar och längre ledtider för större projektbeslut. EBITA ökade till 41 (33) MSEK och EBITA-marginalen uppgick till 9,4 (7,4) procent. Föregående års omstruktureringsåtgärder har genomförts enligt plan och har successivt bidragit till förbättrad effektivitet och en mer konkurrenskraftig kostnadsstruktur.

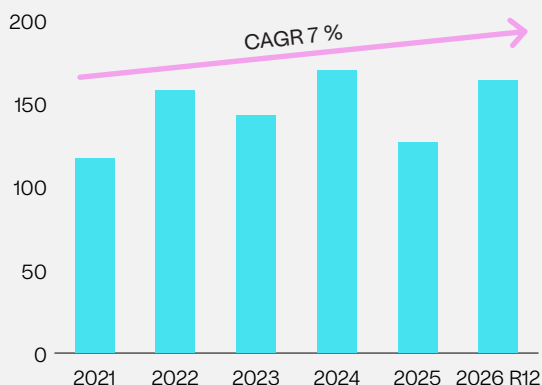
Förvärv

I januari 2026 förvärvade Technia Encad Consultings kundavtal avseende programvaror från Dassault Systèmes. Förvärvet tillförde omkring 80 nya kunder till Technias globala kundbas, som uppgår till drygt 6 000 kunder. Nettoomsättning för de förvärvade kundavtalen bedömdes vid förvärvstillfället uppgå till cirka 18 MSEK.

Marknad

Verksamheten i division Product Lifecycle Management bedrivs av dotterbolaget Technia, vars lösningar bidrar till effektivisering och kvalitetssäkring under en produkt eller anläggnings hela livscykel, från idé, design, simulering och konstruktion, via produktion till försäljning, eftermarknad och återvinning. För våra kunder innebär detta kortare ledtider, stärkt innovation samt ökad effektivitet och spårbarhet. Kundens investeringsvilja drivs av behovet att utveckla och designa produkter, underhålla produktinformation under hela livscykeln samt att efterfölja myndighetskrav.

UTVECKLING AV EBITA 2021–2026, MSEK



NYCKELTAL

	2026 Q2	2025 Q2	Förändr. %	R12 jul 2025 -jun 2026
MSEK				
Nettoomsättning	438	444	-1	1 739
Bruttoresultat	222	224	-1	881
Bruttomarginal, %	50,7	50,5		50,7
EBITA	41	33	24	164
EBITA-marginal, %	9,4	7,4		9,4
Rörelseresultat	24	15	60	94
Rörelsemarginal, %	5,5	3,4		5,4
Medelantal anställda	662	721	-8	690

Division Process Management

Process Management är en ledande leverantör av digitala lösningar till offentlig sektor i Sverige och Norge, med starka positioner inom lösningar för samhällsbyggnad, ärendehantering, projektsamarbeten och geografiska informationssystem (GIS).

+18%

Tillväxt nettoomsättning Q2 2026
jämfört med Q2 2025

+26%

Tillväxt EBITA Q2 2026
jämfört med Q2 2025

20,1%

EBITA-marginal
Q2 2026

Kvartalsutveckling

I andra kvartalet 2026 ökade nettoomsättningen med 18 procent till 463 (394) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till 2 procent.

Försäljningen till offentlig sektor var fortsatt stabil och divisionen har framförallt en stark marknadsposition inom ärendehanterings- och geografiska informationssystem. Verksamheterna är väl positionerade i upphandlingar inom offentlig sektor tack vare attraktiva digitala lösningar, gedigen erfarenhet och starka referenser.

EBITA ökade med 26 procent till 93 (74) MSEK och EBITA-marginalen ökade till 20,1 (18,8) procent. Resultatet för kvartalet stärktes av bidrag från förvärv, förbättrad operationell effektivitet samt en fortsatt hög bruttomarginal.

Förvärv

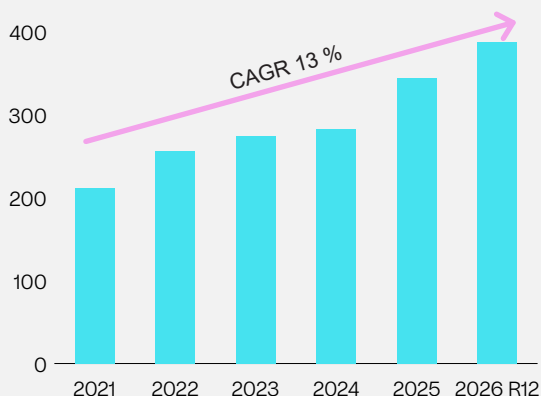
Under eller efter perioden har inga förvärv genomförts.

Marknad

Process Management, vars verksamhet bedrivs genom 16 dotterbolag, är en ledande leverantör av digitala lösningar till offentlig sektor i Sverige och Norge, med starka positioner inom samhällsbyggnad, ärendehantering och geografiska informationssystem (GIS). Divisionens datadrivna digitala lösningar hjälper myndigheter och kommuner att effektivisera processer, förenkla administrationen och säkerställa hög kvalitet samt efterlevnad av gällande regelverk i hela verksamheten. Divisionen har också ett starkt digitalt erbjudande till bygg- och infrastrukturektorn för projektsamarbeten.

Kundernas investeringsvilja drivs av automatisering, förenklad administration och mer effektiv styrning och planering, samt ökade krav på smarta informationslösningar för stads- och samhällsplanering och hållbar samhällsutveckling. Ett växande antal myndigheter och kommuner söker långsiktiga partnerskap för att skapa innovativa lösningar som gör offentlig verksamhet mer effektiv och framtidssäker.

UTVECKLING AV EBITA 2021–2026, MSEK



EBITA är i diagrammet jämförelseanpassad som om Tribia ingått i Process Management från 2021.

NYCKELTAL

MSEK	2026 Q2	2025 Q2	Förändr. %	R12 jul 2025 -jun 2026
Nettoomsättning	463	394	18	1 791
Bruttoresultat	394	327	20	1 507
Bruttomarginal, %	85,1	83,0		84,1
EBITA	93	74	26	388
EBITA-marginal, %	20,1	18,8		21,7
Rörelseresultat	63	51	24	273
Rörelsemarginal, %	13,6	12,9		15,2
Medelantal anställda	924	833	11	914

Koncernens balansräkningar och kassaflöde

Likviditet och finansiell ställning

	2026 30 jun	2025 31 dec
Nettoskuld, MSEK		
Beviljad kreditfacilitet	2 000	2 000
varav ej utnyttjad	798	861
varav utnyttjad	-1 202	-1 139
Term loan	-1 710	-1 669
Skulder relaterade till förvärv	-35	-49
Finansiell leasing	-204	-233
Totala räntebärande skulder	-3 151	-3 090
Likvida medel	701	625
Nettoskuld	-2 450	-2 465
Soliditet (%)	30	28
Skulder relaterade till genomförda förvärv	620	624
varav villkorade tilläggsköpeskillningar	542	542

Villkorade tilläggs- köpeskillningar, MSEK	2026 jan–jun	2025 jan–dec
Ingående bokfört värde	542	474
Årets förvärv	-	308
Utbetalt	-55	-163
Omvärderingar	-1	-36
Diskonteringsränta	20	36
Valutakursdifferenser	36	-77
Utgående bokfört värde	542	542

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden januari–juni 2026 till 425 (170) MSEK, vilket motsvarar en ökning jämfört med föregående år med 255 MSEK. Ökningen är främst hänförlig till en förbättrad utveckling av rörelsekapitalet inom division Design Management.

I kassaflödet från investeringsverksamheten ingår utbetalningar för egenutvecklade programvaror om -112 (-88) MSEK. Investeringar i dotterföretag och rörelser uppgick till -55 (-77) MSEK.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten inkluderar upptagna lån om 55 (437) MSEK samt amortering av leasingskuld om -53 (-48) MSEK.

Investeringar och avyttringar

Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar, inklusive leasing, har skett med 144 (149) MSEK, varav 112 (88) MSEK avsåg egenutvecklade programvaror.

Goodwill och övriga immateriella tillgångar

Koncernens redovisade värde på goodwill uppgick den 30 juni 2026 till 4 347 (3 174) MSEK. Övriga immateriella tillgångar uppgick till 1 599 (968) MSEK och avser huvudsakligen kundrelationer, varumärken samt programvaror.

Uppskjutna skattefordringar

Per den 30 juni 2026 uppgick de uppskjutna skattefordringarna till 72 (46) MSEK.

Eget kapital

Eget kapital uppgick den 30 juni 2026 till 2 844 (2 411) MSEK, vilket motsvarar 20,98 (18,06) SEK per utestående aktie.

Aktiekapital och incitamentsprogram

Aktiekapitalet uppgick vid periodens slut till 410 MSEK. Kvotvärdet per aktie uppgick till 3,00 SEK. Fördelningen på aktieslag var följande per 30 juni 2026:

Aktieslag	Antal utestående aktier
A-aktier	3 948 696
B-aktier	132 603 978
B-aktier i eget förvar	-997 262
Totalt	135 555 412

Per 30 juni 2026 fanns ett köptionsprogram och tre aktierättsprogram utestående enligt nedan:

Incitaments- program	Antal utestående optioner / aktierätter	Motsvarar antal aktier	Lösenkurs
<i>Optionsprogram</i>			
LTIP 2023	201 000	201 000	157,50
Summa optionsprogram	201 000	201 000	
<i>Aktierättsprogram</i>			
LTIP 2024	121 092	121 092	-
LTIP 2025	126 622	126 622	-
LTIP 2026	145 000	145 000	-
Totalt	593 714	593 714	-

För ytterligare information gällande incitamentsprogrammen, se årsredovisningen för 2025, not 4 på sidorna 111 – 112.

Övriga upplysningar

Medarbetare

Medelantalet anställda i koncernen ökade till 2 910 (2 618). Ökningen kommer i allt väsentligt från förvärvade verksamheter. Den 30 juni 2026 uppgick antalet anställda till 2 988 (3 064 per 31 december 2025).

Transaktioner med närstående

För perioden januari-juni 2026 har styrelsens ordförande, Staffan Hanstorp, via bolag fakturerat moderbolaget arvode för konsulttjänster med 1,4 (1,4) MSEK för arbete med förvärvsmöjligheter, finansieringsfrågor och andra strategiska frågor. Jonas Gejer, styrelseledamot i bolaget, har fakturerat - (0,5) MSEK via eget bolag för affärsutvecklingsaktiviteter under perioden januari-juni.

Moderbolaget

Nettoomsättningen för perioden januari-juni 2026 uppgick till 28 (17) MSEK, vilket främst avsåg fakturering till dotterföretag för lokalhyra och utförda tjänster. Resultatet efter finansiella poster uppgick till -80 (12) MSEK och inkluderade erhållna aktieutdelningar och motsvarande från dotterföretag om 25 (97) MSEK samt nedskrivningar av aktier i dotterföretag om -62 (-) MSEK. Likvida medel uppgick den 30 juni 2026 till 354 (363) MSEK. Periodens investeringar avseende aktier i dotterföretag uppgick till 8 (32) MSEK. Inga väsentliga investeringar har skett i immateriella eller materiella anläggningstillgångar.

Upplysningar om förvärv

Inga rörelse- eller tillgångsförvärv har genomförts under andra kvartalet 2026. Ett kundbasförvärv genomfördes under tidigare del av 2026. Under helåret 2025 gjordes åtta rörelseförvärv samt två tillgångsförvärv. Information om dessa finns i årsredovisningen för 2025.

Redovisningsprinciper

Allmänt

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Koncernredovisningen har upprättats enligt IFRS Redovisningsstandards, såsom de har antagits av EU, och den svenska årsredovisningslagen. Termen "IFRS" i detta dokument innefattar tillämpningen av IAS och IFRS, såväl som tolkningar av dessa rekommendationer som publicerats av IASB:s Standards Interpretation Committee (SIC) och IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och rekommendationen RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Ändringar och tolkningar av befintliga standarder, vilka har trätt i kraft 2026, har inte haft någon inverkan på koncernens finansiella ställning eller finansiella rapporter. Redovisningsprinciperna och beräkningsmetoderna är oförändrade jämfört med beskrivningen i årsredovisningen för 2025. Koncernen har inte tillämpat IFRS 18 Presentation och upplysningar i finansiella rapporter, som träder i kraft 1 januari 2027.

Upplysningar om finansiella instrument

Bedömda tilläggsköpeskillningar vid förvärv har värderats till verkligt värde. Värderingen av finansiella tillgångar och skulder visar att det inte är någon väsentlig skillnad mellan redovisat och verkligt värde. Den 30 juni 2026 hade koncernen inga utestående valutaterminskontrakt.

Långsiktigt incitamentsprogram

Årsstämman 2026 beslutade att anta ett långsiktigt prestationsaktiebaserat incitamentsprogram ("LTIP 2026") för ledningspersoner i koncernen Addnode Group. Deltagarna tilldelas prestationsbaserade aktierätter som kan ge rätt till B-aktier. Efter intjänandeperioden kommer deltagarna att vederlagsfritt tilldelas B-aktier i Addnode Group om prestationsvillkoret är uppfyllt samt att medarbetaren är fortsatt anställd inom koncernen. Det prestationsmål som måste uppnås eller överträffas avser genomsnittlig årlig tillväxt i bolagets vinst per aktie under räkenskapsåren 2026–2028 ("mätperioden"). Minimnivån för

tilldelning är en genomsnittlig årlig tillväxt för bolagets vinst per aktie under mätperioden om 2 procent och maximinivån för tilldelning är en genomsnittlig årlig tillväxt under mätperioden om 12 procent. Tilldelning av B-aktier kräver vidare att totalavkastningen på bolagets B-aktie under programmets löptid har varit positiv. Maximalt antal B-aktier i Addnode Group som kan tilldelas enligt LTIP 2026 är begränsat till 145 000, vilket motsvarar cirka 0,1 procent av samtliga utestående aktier i Addnode Group. Eventuell tilldelning av B-aktier i Addnode Group med stöd av aktierätter ska normalt ske inom tio arbetsdagar efter offentliggörande av Addnode Groups delårsrapport för perioden 1 januari – 31 mars 2029. Intjänandeperioden påbörjas vid ingånget deltagaravtal och löper ut i samband med offentliggörande av delårsrapporten för perioden 1 januari – 31 mars 2029.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Addnode Groups väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i årsredovisningen för 2025 på sidorna 30–32 och 40, under avsnittet "Risker och osäkerhetsfaktorer" på sidorna 87–88 samt i not 36 och not 37 på sidorna 130–134. Dessa risker och osäkerhetsfaktorer är oförändrade.

Koncernens verksamhet är diversifierad vad gäller erbjudanden, kundsegment och geografi, vilket i sig innebär en riskspridning. Detta har visat sig vara en styrka i tider av utmaningar.

Framtidsutsikter

Styrelsen har inte förändrat sin bedömning av de långsiktiga framtidsutsikterna jämfört med tidigare kvartal. I delårsrapporten för första kvartalet 2026 lämnade styrelsen följande framtidsutsikter:

Långsiktigt är bedömningen att de områden där Addnode Group är verksamt har en god underliggande potential. Addnode Groups tillväxtstrategi är att växa organiskt och genom förvärv av nya verksamheter för att tillföra nya kompletterande erbjudanden och ytterligare kompetens.

Addnode Group hanterar geopolitiska risker som uppkommer i samband med krig, social oro och handelspolitiska ageranden i och av länder i vår omvärld genom kontinuerlig omvärldsanalys och robusta riskhanteringsstrategier för att minimera påverkan på vår verksamhet och säkerställa långsiktig stabilitet.

Styrelsen noterar att givet det geopolitiska läget finns det en risk att Addnode Group kan komma att påverkas finansiellt under 2026. Beslutet att inte lämna någon prognos kvarstår.

Årsstämma 2026

Vid årsstämman den 7 maj 2026 omvaldes styrelseledamöterna Jan Andersson, Jonas Gejer, Staffan Hanstorp, Jonas Hasselberg, Kristina Willgård och Petra Ålund samt valdes Malin Strähle till ny styrelseledamot. Johanna Frelin hade avböjt omval. Staffan Hanstorp omvaldes till styrelseordförande.

Stämman beslutade om utdelning med 1,15 (1,15) kronor per aktie. Utdelningen uppgick till totalt 156 (154) MSEK och utbetalades till aktieägarna den 15 maj 2026.

Bemyndiganden

Årsstämman bemyndigade styrelsen att, fram till nästa årsstämma, besluta om nyemission av B-aktier motsvarande högst tio procent av utestående B-aktier, med eller utan företrädesrätt samt med möjlighet till apport, kvittning eller andra villkor enligt ABL. Stämman gav även styrelsen mandat att förvärva och överlåta egna B-aktier, dock högst tio procent av bolagets totala antal aktier.

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 15 juli 2026

Staffan Hanstorp
Styrelseordförande

Jan Andersson
Styrelseledamot

Jonas Gejer
Styrelseledamot

Jonas Hasselberg
Styrelseledamot

Malin Strähle
Styrelseledamot

Kristina Willgård
Styrelseledamot

Petra Ålund
Styrelseledamot

Johan Andersson
Verkställande direktör

Denna halvårsrapport har inte varit föremål för revisorernas granskning.

Koncernens finansiella rapporter i sammandrag

Resultaträkningar för koncernen

MSEK	2026 apr–jun	2025 apr–jun	2026 jan–jun	2025 jan–jun	Rullande 12 mån jul 2025 – jun 2026	Helår 2025
Nettoomsättning	1 449	1 457	2 981	2 918	5 856	5 793
Inköp av varor och tjänster	-340	-330	-670	-668	-1 352	-1 350
Bruttoresultat	1 109	1 127	2 311	2 250	4 504	4 443
Aktiverat arbete för egen räkning	56	45	112	88	208	185
Övriga externa kostnader	-151	-152	-293	-287	-582	-578
Personalkostnader	-836	-754	-1 647	-1 537	-3 135	-3 025
<i>Avskrivning och nedskrivning av:</i>						
– materiella anläggningstillgångar	-30	-28	-61	-58	-125	-122
– immateriella anläggningstillgångar	-90	-68	-178	-137	-339	-296
Rörelseresultat	58	170	244	319	531	607
Finansiella intäkter	18	19	39	38	64	62
Finansiella kostnader	-57	-44	-112	-92	-210	-191
Omvärdering av villkorade köpeskillingar	9	0	9	0	45	36
Resultat före skatt	28	145	180	265	430	514
Aktuell skatt	-10	-41	-44	-79	-122	-157
Uppskjuten skatt	2	0	-3	7	16	27
Periodens resultat	20	104	133	193	324	384
<i>Hänförligt till:</i>						
Moderbolagets aktieägare	20	104	133	193	324	384
Aktieinformation						
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0,15	0,78	0,98	1,45	2,39	2,87
Genomsnittligt antal utestående aktier:						
Före utspädning	135 555 412	133 500 050	135 555 412	133 438 294	135 555 412	133 925 460
Efter utspädning	135 555 412	133 521 170	135 555 412	133 448 758	135 555 412	133 995 200

Rapport över totalresultat för koncernen

MSEK	2026 apr–jun	2025 apr–jun	2026 jan–jun	2025 jan–jun	Rullande 12 mån jul 2025 – jun 2026	Helår 2025
Periodens resultat	20	104	133	193	324	384
<i>Övrigt totalresultat, poster som inte kommer att omklassificeras till resultaträkningen:</i>						
Aktuariella vinster och förluster på pensionsförpliktelser	-	-	-	-	-2	-2
<i>Övrigt totalresultat, poster som kan omklassificeras till resultaträkningen:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	48	-2	173	-127	62	-238
Säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter	-23	-8	-53	26	-25	54
Skatt hänförlig till poster som kan komma att omklassificeras	2	2	11	-	-	-11
Summa periodens övriga totalresultat netto efter skatt	27	-8	131	-101	35	-197
Totalresultat för perioden	47	95	264	92	359	187
<i>Hänförligt till:</i>						
Moderbolagets aktieägare	47	95	264	92	359	187

Balansräkningar för koncernen

MSEK	2026 30 jun	2025 30 jun	2025 31 dec
<i>Tillgångar</i>			
Goodwill	4 347	3 174	4 196
Övriga immateriella anläggningstillgångar	1 599	968	1 601
Materiella anläggningstillgångar	248	266	279
Långfristiga fordringar	189	475	277
Övriga anläggningstillgångar	115	77	92
Summa anläggningstillgångar	6 498	4 960	6 445
Varulager	1	0	1
Kundfordringar	955	730	1 212
Övriga omsättningstillgångar	1 334	1 536	1 517
Likvida medel	701	730	625
Summa omsättningstillgångar	2 991	2 996	3 355
Summa tillgångar	9 489	7 956	9 800
<i>Eget kapital och skulder</i>			
Eget kapital	2 844	2 411	2 733
Långfristiga räntebärande skulder	3 025	842	2 974
Övriga långfristiga skulder	531	686	518
Kortfristiga räntebärande skulder	126	1 035	116
Övriga kortfristiga skulder	2 963	2 982	3 459
Summa eget kapital och skulder	9 489	7 956	9 800
Räntebärande skulder uppgår till	3 151	1 877	3 090
Ställda säkerheter	10	14	11
Eventualförpliktelser	-	43	42

Eget kapital och antal aktier

Specifikation av förändring i eget kapital, MSEK	2026 30 jun	2025 30 jun	2025 31 dec
Eget kapital vid periodens början	2 733	2 458	2 458
Utdelning	-156	-154	-154
Nyemission	-	-	224
Utnyttjade köpoptioner	-	11	11
Incitamentsprogram	3	4	7
Totalresultat för perioden	264	92	187
Eget kapital vid periodens slut	2 844	2 411	2 733
Eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	2 844	2 411	2 733
Antal utestående aktier vid periodens början	135 555 412	133 411 650	133 411 650
Nyemission	-	-	2 024 442
Överlåtelse av egna aktier	-	119 320	119 320
Antal utestående aktier vid periodens slut	135 555 412	133 530 970	135 555 412

Addnode Group hade ett innehav om 997 262 (997 262) egna B-aktier per 30 juni 2026.

Kassaflödesanalyser för koncernen

MSEK	2026 apr–jun	2025 apr–jun	2026 jan–jun	2025 jan–jun	Rullande 12 mån jul 2025 – jun 2026	Helår 2025
Den löpande verksamheten						
Rörelseresultat	58	170	244	319	531	607
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	134	91	251	206	476	433
Summa	192	261	495	525	1 008	1 040
Finansiella poster	-64	-38	-63	-48	-87	-74
Betald skatt	-41	-60	-95	-87	-175	-167
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	87	163	337	390	746	799
Förändring av rörelsekapitalet	-25	-196	88	-220	-61	-369
Kassaflöde från den löpande verksamheten	62	-33	425	170	685	430
Investeringsverksamheten						
Förvärv resp. försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	-60	-57	-127	-107	-296	-277
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	-	-	-	-	-11	-11
Förvärv av dotterföretag och rörelser	-46	-10	-55	-88	-1 448	-1 481
Likvida medel i förvärvade dotterföretag	-	5	-	11	64	75
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-106	-62	-181	-184	-1 692	-1 694
Finansieringsverksamheten						
Utbetald utdelning	-156	-154	-156	-154	-156	-154
Erhållna likvider incitamentsprogram	-	4	-	11	-	11
Upptagna lån	41	437	55	437	3 226	3 608
Amortering av skulder	-74	-139	-96	-164	-2 108	-2 175
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-189	148	-197	131	962	1 290
Periodens kassaflöde	-233	53	47	118	-45	25
Likvida medel vid periodens början	922	680	625	674	730	674
Kursdifferens likvida medel	12	-3	29	-62	16	-74
Likvida medel vid periodens slut	701	730	701	730	701	625

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkningar för moderbolaget

MSEK	2026 apr–jun	2025 apr–jun	2026 jan–jun	2025 jan–jun	Rullande 12 mån jul 2025 – jun 2026	Helår 2025
Nettoomsättning	18	10	28	17	38	45
Rörelsens kostnader	-29	-36	-60	-68	-96	-113
Rörelseresultat	-11	-26	-32	-51	-58	-68
Resultat från andelar i koncernföretag	-37	97	-37	97	60	282
Övriga finansiella intäkter	24	9	49	16	58	36
Finansiella kostnader	-40	-28	-61	-50	-89	-122
Resultat efter finansiella poster	-63	52	-80	12	-28	128
Förändring av periodiseringsfond	-	-	-	-	-	0
Resultat före skatt	-63	52	-80	12	-28	128
Skatt	0	1	5	8	5	-23
Periodens resultat	-63	53	-75	20	-23	105

Moderbolagets resultat utgör även dess totalresultat.

Balansräkningar för moderbolaget

MSEK	2026 30 jun	2025 30 jun	2025 31 dec
Tillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	5	8	6
Finansiella anläggningstillgångar	4 452	2 933	4 476
Kortfristiga fordringar	81	109	104
Likvida medel	354	363	340
Summa tillgångar	4 893	3 412	4 926
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	1 463	1 396	1 705
Obeskattade reserver	163	163	163
Långfristiga skulder	1 950	448	1 981
Kortfristiga skulder	1 316	1 405	1 077
Summa eget kapital och skulder	4 893	3 412	4 926

Intäkter, bruttoresultat och resultat, april-juni 2026

MSEK	Design		PLM		Process		Centralt		Eliminering		Addnode Group	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Intäkter												
Externa kunder	560	629	432	438	457	389	-	1	-	0	1 449	1 457
Transaktioner mellan segment	0	-2	6	6	6	5	7	7	-19	-16	-	-
Summa intäkter	560	627	438	444	463	394	7	8	-19	-16	1 449	1 457
Bruttoresultat	498	581	222	224	394	327	7	8	-13	-13	1 109	1 127
Bruttomarginal, %	88,9	92,7	50,7	50,5	85,1	83,0	-	-	-	-	76,5	77,4
EBITA	33	162	41	33	93	74	-19	-31	-	-	148	238
EBITA-marginal, %	5,9	25,8	9,4	7,4	20,1	18,8	-	-	-	-	10,2	16,3
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-10	-11	-6	-6	-10	-8	-4	-4	-	-	-30	-28
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-43	-28	-17	-18	-30	-23	-	-	-	-	-90	-68
- varav på förvärvade immateriella tillgångar	-29	-15	-8	-8	-14	-12	-	-	-	-	-51	-34
- varav på övriga immateriella tillgångar	-14	-13	-9	-10	-16	-11	-	-	-	-	-39	-34
Rörelseresultat	-10	135	24	15	63	51	-19	-31	-	-	58	170
Rörelsemarginal, %	neg.	21,5	5,5	3,4	13,6	12,9	-	-	-	-	4,0	11,7
Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar	20	23	12	13	38	54	-	-	-	-	70	90
varav leasing	1	4	2	3	6	26	-	-	-	-	10	33
Totalt operativt kapital	3 685	2 716	710	722	1 666	1 034	149	97	-126	-27	6 084	4 172
Medelantal anställda	1 282	1 049	662	721	924	833	15	14	-	-	2 883	2 617

Intäkternas fördelning, april-juni 2026

MSEK	Design		PLM		Process		Centralt		Eliminering		Addnode Group	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Licenser	4	7	16	11	16	11	-	-	-	-	36	29
- varav egen programvara	1	5	5	6	15	10	-	-	-	-	21	20
- varav tredjeparts-programvara	3	2	11	5	1	1	-	-	-	-	15	9
Återkommande intäkter	341	437	294	299	234	210	-	-	-3	-	865	946
- varav egen programvara	115	94	39	40	208	188	-	-	-3	-	358	322
- varav tredjeparts-programvara	226	343	255	259	26	22	-	-	-	-	507	624
Tjänster	209	179	122	124	205	165	-	-	-3	-3	533	466
Övrigt	6	4	6	10	8	8	7	8	-13	-13	15	16
Totala intäkter	560	627	438	444	463	394	7	8	-19	-16	1 449	1 457

Intäkter, bruttoresultat och resultat, januari-juni 2026

MSEK	Design		PLM		Process		Centralt		Eliminering		Addnode Group	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Intäkter												
Externa kunder	1 218	1 253	846	879	917	786	-	0	-	0	2 981	2 918
Transaktioner mellan segment	1	-6	11	13	12	11	15	14	-39	-32	-	-
Summa intäkter	1 219	1 247	857	892	929	797	15	14	-39	-32	2 981	2 918
Bruttoresultat	1 100	1 150	437	454	784	657	15	14	-25	-26	2 311	2 250
Bruttomarginal, %	90,2	92,2	51,0	50,9	84,4	82,4	-	-	-	-	77,5	77,1
EBITA	191	309	74	37	197	155	-39	-46	-	-	422	456
EBITA-marginal, %	15,7	24,8	8,6	4,1	21,2	19,4	-	-	-	-	14,2	15,6
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-22	-24	-12	-11	-20	-15	-8	-8	-	-	-61	-58
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-86	-56	-34	-36	-59	-45	-	-	-	-	-178	-137
- varav på förvärvade immateriella tillgångar	-59	-30	-15	-15	-28	-25	-	-	-	-	-102	-69
- varav på övriga immateriella tillgångar	-27	-26	-19	-21	-31	-20	-	-	-	-	-76	-67
Rörelseresultat	105	254	40	1	138	111	-39	-46	-	-	244	319
Rörelsemarginal, %	8,6	20,4	4,7	0,1	14,9	13,9	-	-	-	-	8,2	10,9
Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar	41	55	32	24	71	94	-	-	-	-	144	173
varav leasing	5	16	5	6	8	44	-	-	-	-	17	66
Totalt operativt kapital	3 685	2 716	710	722	1 666	1 034	149	97	-126	-27	6 084	4 172
Medelantal anställda	1 294	1 049	676	723	923	833	17	13	-	-	2 910	2 618

Intäkternas fördelning, januari-juni 2026

MSEK	Design		PLM		Process		Centralt		Eliminering		Addnode Group	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Licenser	8	12	28	25	32	21	-	-	-	-	68	58
- varav egen programvara	4	8	9	10	30	17	-	-	-	-	42	35
- varav tredjeparts-programvara	4	4	19	15	2	4	-	-	-	-	26	23
Återkommande intäkter	792	847	576	600	464	419	-	-	-8	-1	1 824	1 866
- varav egen programvara	224	191	75	79	412	371	-	-	-8	-1	703	641
- varav tredjeparts-programvara	568	656	501	521	52	48	-	-	-	0	1 121	1 225
Tjänster	409	376	239	246	415	337	-	-	-6	-6	1 057	953
Övrigt	10	12	14	21	18	20	15	14	-25	-25	32	41
Totala intäkter	1 219	1 247	857	892	929	797	15	14	-39	-32	2 981	2 918

Addnode Group bedriver verksamhet genom tre divisioner; Design Management, Product Lifecycle Management och Process Management. Koncernens decentraliserade styrmodell innebär att affärskritiska beslut fattas nära kund och marknad. Bolagen utvecklar verksamheten i enlighet med strategier, riktlinjer och koncerngemensamma värderingar. Divisionerna utgör de rörelsesegment, enligt vilka Addnode Group följer verksamhetens resultat och utveckling. Utöver flytten av Tribia från Design Management till Process Management har ingen förändring skett i segmentsindelningen.

Skillnaden mellan summan av segmentens rörelseresultat och koncernens resultat före skatt avser finansiella intäkter 39 (38) MSEK och finansiella kostnader -112 (-92) MSEK samt omvärdering av villkorad köpeskilling om 9 (-) MSEK.

Flytten av Tribia från division Design Management till division Process Management har inneburit att det operativa kapitalet endast i begränsad omfattning förändrats jämfört med uppgifterna i årsredovisningen 2025. Det operativa kapitalet definieras som summan av goodwill samt övriga immateriella anläggningstillgångar, materiella anläggningstillgångar, finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar och övriga rörelsetillgångar minus leverantörsskulder och övriga rörelseskulder.

Nyckeltal (år)

	jan-jun		Rullande 12 m jul 2025 – jun 2026	Helår ⁴⁾			
	2026 ⁵⁾	2025		2025	2024	2023	2022
Nettoomsättning, MSEK	2 981	2 918	5 856	5 793	7 757	7 412	6 225
Design Management	1 219	1 247	2 368	2 396	4 609	4 292	3 494
Product Lifecycle Management	857	892	1 739	1 773	1 883	1 884	1 580
Process Management	929	797	1 791	1 659	1 310	1 281	1 182
Bruttoresultat, MSEK	2 311	2 250	4 504	4 443	4 198	3 703	3 234
Design Management	1 100	1 150	2 138	2 188	2 227	1 821	1 517
Product Lifecycle Management	437	454	881	897	930	883	788
Process Management	784	657	1 507	1 380	1 066	1 021	942
Bruttomarginal, %	77,5	77,1	76,9	76,7	54,1	50,0	52,0
Design Management	90,2	92,2	90,3	91,3	48,3	42,4	43,4
Product Lifecycle Management	51,0	50,9	50,7	50,6	49,4	46,9	49,9
Process Management	84,4	82,4	84,1	83,2	81,4	79,7	79,7
EBITA, MSEK	422	456	870	903 ¹⁾	863	640 ²⁾	728 ³⁾
Design Management	191	309	392	511	518	334	398
Product Lifecycle Management	74	37	164	127 ¹⁾	170	143 ²⁾	158
Process Management	197	155	388	345	252	244	226
EBITA-marginal, %	14,2	15,6	14,9	15,6 ¹⁾	11,1	8,6 ²⁾	11,7 ³⁾
Design Management	15,7	24,8	16,6	21,3	11,2	7,8	11,4
Product Lifecycle Management	8,6	4,1	9,4	7,2 ¹⁾	9,0	7,6 ²⁾	10,0
Process Management	21,2	19,4	21,7	20,8	19,2	19,0	19,1
Medelantal anställda	2 910	2 618	2 863	2 728	2 586	2 455	2 137
Design Management	1 294	1 049	1 246	1 122	1 104	1 016	793
Product Lifecycle Management	676	723	690	714	730	740	687
Process Management	923	833	914	877	738	686	648

1) EBITA under 2025 har belastats med omstruktureringskostnader på 24 MSEK. EBITA (helåret) för Addnode Group justerat för omstruktureringskostnader uppgick till 927 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 16,0 procent.

2) EBITA under 2023 har belastats med omstruktureringskostnader på 20 MSEK. EBITA (helåret) för Addnode Group justerat för omstruktureringskostnader uppgick till 660 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 8,9 procent.

3) I resultatet 2022 ingick en realisationsvinst om 24 MSEK från avyttring av kontorsfastighet i Storbritannien.

4) Från och med 2026 redovisas Tribia inom division Process Management (tidigare Design Management). Jämförelsesiffror för år 2025 har omräknats men perioderna 2022-2024 har inte omräknats, vilket påverkar jämförbarheten mellan perioderna.

5) Perioden januari - juni 2026 har division Design Management och koncernen belastats av omstruktureringskostnader som uppgår till 28 MSEK.

Nyckeltal, forts

	jan-jun		Rullande 12 m	Helår			
	2026	2025	jul 2025 – jun 2026	2025	2024	2023	2022
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	425	170	685	430	701	485	714
Nettoomsättningsförändring, % ¹⁾	2	-34	-6	-25	5	19	53
Rörelsemarginal, %	8,2	10,9	9,1	10,5	7,7	5,5	8,5
Avkastning på sysselsatt kapital, %	12,4	19,1	12,4	14,1	18,6	13,8	19,6
Avkastning på eget kapital, %	12,3	18,3	12,3	14,8	17,6	13,5	20,7
Soliditet, %	30	30	30	28	29	29	32
Eget kapital, MSEK	2 844	2 411	2 844	2 733	2 458	2 116	2 005
Nettoskuld, MSEK	2 450	1 147	2 450	2 465	1 052	999	463
Skuldsättningsgrad, %	86	48	86	90	43	47	23

1) Övergång till Autodesk's nya transaktionsmodell påverkar jämförelse mellan 2025 och tidigare år (2022–2024).

Aktiedata

	jan-jun		Rullande 12 m	Helår			
	2026	2025	jul 2025 – jun 2026	2025	2024	2023	2022
Genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning, miljoner	135,6	133,5	135,6	133,9	133,3	133,4	133,6
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, miljoner	135,6	133,5	135,6	134,0	133,4	133,4	133,6
Totalt antal utestående aktier, miljoner	135,6	133,5	135,6	135,6	133,4	133,3	133,5
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,98	1,45	2,39	2,87	3,02	2,09	2,86
Kassaflöde från den löpande verksamheten, per aktie, SEK	3,14	1,27	5,05	3,17	5,26	3,63	5,34
Eget kapital per aktie, SEK	20,98	18,06	20,98	20,16	18,42	15,87	15,02
Börskurs per bokslutsdatum, SEK	41,00	110,80	41,00	96,90	103,80	85,30	98,40
Börskurs/Eget kapital per aktie	1,95	6,14	1,95	4,81	5,63	5,37	6,55

Nyckeltal (kvartal)

	2026		2025 ³⁾				2024 ³⁾	
	Q2 ⁴⁾	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Nettoomsättning, MSEK ¹⁾	1 449	1 531	1 564	1 311	1 457	1 461	1 484	1 859
<i>Design Management</i>	560	659	659	490	627	618	660	1 111 ¹⁾
<i>Product Lifecycle Management</i>	438	420	446	435	444	448	492	469
<i>Process Management</i>	463	466	467	395	394	404	344	289
Bruttoresultat, MSEK	1 109	1 202	1 215	978	1 127	1 122	1 123	971
<i>Design Management</i>	498	602	601	437	581	570	594	517
<i>Product Lifecycle Management</i>	222	216	229	214	224	229	255	221
<i>Process Management</i>	394	390	390	333	327	329	283	237
Bruttomarginal, %	76,5	78,5	77,7	74,6	77,4	76,8	75,7	52,2 ¹⁾
<i>Design Management</i>	88,9	91,4	91,1	89,2	92,7	92,2	90,0	46,5
<i>Product Lifecycle Management</i>	50,7	51,4	51,4	49,2	50,5	51,2	51,8	47,1
<i>Process Management</i>	85,1	83,7	83,5	84,3	83,0	81,4	82,3	82,0
EBITA, MSEK	148	274	298	149	238	217 ²⁾	248	200
<i>Design Management</i>	33	158	158	43	162	147	146	118
<i>Product Lifecycle Management</i>	41	33	48	42	33	4 ²⁾	53	39
<i>Process Management</i>	93	104	105	86	74	82	70	58
EBITA-marginal, % ¹⁾	10,2	17,9	19,1	11,4	16,3	14,9 ²⁾	16,7	10,8 ¹⁾
<i>Design Management</i>	5,9	24,0	24,0	8,8	25,8	23,8	22,1	10,6
<i>Product Lifecycle Management</i>	9,4	7,9	10,7	9,6	7,4	0,9 ²⁾	10,8	8,3
<i>Process Management</i>	20,1	22,3	22,5	21,8	18,8	20,3	20,3	20,1
Medelantal anställda	2 883	2 936	2 916	2 718	2 617	2 612	2 610	2 587
<i>Design Management</i>	1 282	1 306	1 267	1 127	1 049	1 045	1 117	1 110
<i>Product Lifecycle Management</i>	662	689	702	708	721	725	731	722
<i>Process Management</i>	924	922	932	879	833	827	748	740

1) Övergång till Autodesk's nya transaktionsmodell samt omklassificering av tredjepartsavtal påverkar jämförelsen med föregående perioder. Den nya transaktionsmodellen samt omklassificering av tredjepartsavtal genomfördes i kvartal 4 2024, och därmed är kvartal 4 år 2025 jämförbart med kvartal 4 år 2024.

2) EBITA i Q1 2025 har i division Product Lifecycle Management belastats med omstruktureringskostnader på 24 MSEK. EBITA för Addnode Group justerat för omstruktureringskostnader uppgick till 241 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 16,5 procent

3) Från och med 2026 redovisas Tribia inom division Process Management (tidigare Design Management). Jämförelsesiffror för år 2025 har omräknats men 2024 har inte omräknats, vilket påverkar jämförbarheten mellan perioderna.

4) Det andra kvartalet Q2 2026 har division Design Management och koncernen belastats av omstruktureringskostnader om 28 MSEK.

Nyckeltal, forts

	2026		2025				2024	
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	62	363	324	-64	-33	203	275	-133
Nettoomsättningsförändring, %	-1	5	5	-29	-27	-39	-29	20
Rörelsemarginal, %	4,0	12,1	13,7	5,6	11,7	10,2	12,0	7,4
Avkastning på sysselsatt kapital, % ¹⁾	12,4	14,6	14,1	16,6	19,1	17,3	18,6	17,6
Avkastning på eget kapital, % ¹⁾	12,3	15,0	14,8	15,4	18,3	15,7	17,6	17,4
Soliditet, %	30	30	28	31	30	31	29	29
Eget kapital, MSEK	2 844	2 952	2 733	2 639	2 411	2 464	2 458	2 276
Nettoskuld, MSEK	2 450	2 231	2 465	1 918	1 147	936	1 052	1 102
Skuldsättningsgrad, %	86	76	90	73	48	38	43	48

1) Nyckeltalen har justerats till avkastning på årsbasis.

Aktiedata

	2026		2025				2024	
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning, miljoner	135,6	135,6	135,6	135,5	133,5	133,5	133,4	133,3
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, miljoner	135,6	135,6	135,7	135,7	133,5	133,5	133,4	133,6
Totalt antal utestående aktier, miljoner	135,6	135,6	135,6	135,6	133,5	133,5	133,4	133,3
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,15	0,83	1,01	0,40	0,78	0,67	0,98	0,73
Kassaflöde från den löpande verksamheten, per aktie, SEK	0,46	2,68	2,39	-0,47	-0,25	1,52	2,06	-1,00
Eget kapital per aktie, SEK	20,98	21,78	20,16	19,47	18,06	18,46	18,42	17,07
Börskurs per bokslutsdatum, SEK	41,00	66,20	96,90	105,00	110,80	98,80	103,80	110,90
Börskurs/Eget kapital per aktie	1,95	3,04	4,81	5,39	6,14	5,35	5,63	6,50

Alternativa nyckeltal, användning och avstämning

Riktlinjer för upplysningar om alternativa nyckeltal för företag med värdepapper noterade på en reglerad marknad inom EU har getts ut av Europeiska värdepappers- och marknadsmyndigheten (ESMA) och ska tillämpas på alternativa nyckeltal i offentliggjord obligatorisk information. Med alternativa nyckeltal avses finansiella mått över historisk eller framtida resultatutveckling, finansiell ställning, finansiellt resultat eller kassaflöden som inte definieras eller anges i tillämpliga regler för finansiell rapportering. I delårsrapporten används vissa nyckeltal, som inte är definierade i IFRS, för att ge investerare, analytiker och andra intressenter tydlig och relevant information om företagets verksamhet och dess utveckling. Användningen av dessa nyckeltal och en avstämning mot de finansiella rapporterna beskrivs nedan.

EBITA

EBITA är ett mått som koncernen betraktar som relevant för investerare, analytiker och andra intressenter som vill förstå resultatgenereringen före investeringar i immateriella anläggningstillgångar. Nyckeltalet är ett uttryck för rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

Nettoskuld

Koncernen anser att nyckeltalet är relevant för läsare av de finansiella rapporterna som ett komplement för att bedöma möjlighet till utdelning, att genomföra strategiska investeringar samt att bedöma koncernens möjligheter att leva upp till finansiella åtaganden. Nyckeltalet är ett uttryck för hur stor den finansiella belåningen är i bolaget i absoluta tal efter avdrag för likvida medel.

Avstämning av EBITA

	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	Rullande 12 mån jul 2025 – jun 2026	Helår 2025
MSEK						
Rörelseresultat	58	170	244	319	531	607
Avskrivning och nedskrivning av immateriella anläggningstillgångar	90	68	178	137	339	296
EBITA	148	238	422	456	870	903
EBITA-marginal (EBITA i förhållande till nettoomsättning), %	10,2	16,3	14,2	15,6	14,9	15,6

Avstämning av EBITDA

	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	Rullande 12 mån jul 2025 – jun 2026	Helår 2025
MSEK						
Rörelseresultat	58	170	244	319	531	607
Avskrivning och nedskrivning av materiella anläggningstillgångar	30	28	61	58	125	122
Avskrivning och nedskrivning av immateriella anläggningstillgångar	90	68	178	137	339	296
EBITDA	178	266	483	514	995	1 025

Avstämning av nettoskuld

	2026 30 jun	2025 30 jun	2025 31 dec
MSEK			
Långfristiga skulder	3 556	1 528	3 492
Kortfristiga skulder	3 080	4 017	3 575
Ej räntebärande lång- och kortfristiga skulder	-3 485	-3 668	-3 977
Summa räntebärande skulder	3 151	1 877	3 090
Likvida medel	-701	-730	-625
Nettoskuld (+)/-fordran (-)	2 450	1 147	2 465

Definitioner

Avkastning på eget kapital

Resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital. Beräknas på 12-månaders rullande resultat samt genomsnittet av in- och utgående eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital. Beräknas på 12-månaders rullande resultat samt genomsnittet av in- och utgående sysselsatt kapital.

Börskurs/Eget kapital

Börskursen i förhållande till det egna kapitalet per aktie.

Bruttoresultat

Nettoomsättning minus inköp av varor och tjänster.

Bruttomarginal

Bruttoresultat i procent av nettoomsättningen.

CAGR (genomsnittlig årlig tillväxttakt)

Genomsnittlig årlig tillväxt över en angiven period, uttryckt som en årlig procentuell förändring. CAGR visar den jämna tillväxttakt som skulle krävas för att gå från ett initialt värde till ett slutvärde under perioden, givet att tillväxten sker med samma procentsats varje år.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar.

EBITA

Resultat före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättningen.

Eget kapital

Redovisat eget kapital plus obeskattade reserver efter avdrag för uppskjuten skatt till aktuell skattesats.

Eget kapital per aktie

Eget kapital/totalt antal utestående aktier.

Kassaflöde per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten/genomsnittligt antal utestående aktier.

Licenser

Utgörs av programvaruabonnemang (eviga licenser).

Medelantal anställda

Genomsnittligt antal heltidsarbetande under perioden.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minskat med likvida medel och andra räntebärande fordringar. En negativ nettoskuld innebär enligt denna definition att likvida medel och andra räntebärande finansiella tillgångar överstiger räntebärande skulder.

Organisk tillväxt

Förändringar i nettoomsättning exklusive valutaeffekter samt förvärv/avyttring jämfört med samma period föregående år.

Resultat per aktie

Resultat efter skatt/genomsnittligt antal utestående aktier.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuld i förhållande till eget kapital (inklusive eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande).

Soliditet

Eget kapital (inklusive eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande) i procent av balansomslutningen.

Sysselsatt kapital

Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder och icke räntebärande avsättningar inklusive uppskjutna skatteskulder.

Återkommande intäkter

Utgörs av programvaruabonnemang (tidsbegränsade licenser där Addnode Group agerar som huvudman), intäkter från avtal där Addnode Group är ombud (agentmodell), support och underhållstjänster samt SaaS-tjänster.



Division Design Management

ACAD-PLUS

PART OF ADDNODE GROUP

SERVICE WORKS GLOBAL

PART OF ADDNODE GROUP

SYMETRI

PART OF ADDNODE GROUP

Division Product Lifecycle Management

TECHNIA

PART OF ADDNODE GROUP

Division Process Management

ADTOLLO

PART OF ADDNODE GROUP

CANELLA

PART OF ADDNODE GROUP

DECERNO

PART OF ADDNODE GROUP

DECISIVE

PART OF ADDNODE GROUP

FORSLER STJERNA

PART OF ADDNODE GROUP

GENUS

PART OF ADDNODE GROUP

IDA INFRONT

PART OF ADDNODE GROUP

ICEBOUND

PART OF ADDNODE GROUP

INTRAPHONE

PART OF ADDNODE GROUP

JETAS

PART OF ADDNODE GROUP

NETPUBLICATOR

PART OF ADDNODE GROUP

RAILIT

PART OF ADDNODE GROUP

SOKIGO

PART OF ADDNODE GROUP

STAMFORD

PART OF ADDNODE GROUP

TRIBIA

PART OF ADDNODE GROUP

VOICE PROVIDER

PART OF ADDNODE GROUP

ADDNODE GROUP AB (publ)
Norra Stationsgatan 93A,
SE-113 64 Stockholm
Organisationsnummer: 556291-3185
+46 (0)8 630 70 70
info@addnodegroup.com
addnodegroup.com

För mer information, vänligen kontakta:
Johan Andersson, Vd och koncernchef
johan.andersson@addnodegroup.com
+46 (0) 70 420 58 31
Kristina Elfström Mackintosh, CFO
kristina.mackintosh@addnodegroup.com
+46 (0) 70 633 89 90