



NANO ECHO
next level diagnostics

Q1

Kvartalsrapport 1 januari-mars 2022 NanoEcho (publ)



Informationen lämnades för offentliggörande
den 28 april 2022, kl. 08.30.

NanoEcho

Högupplösta bilder av lymfkörtlar för förbättrad diagnostik

NanoEcho avser adressera ett tomrum inom dagens vård för rektalcancer. Dagens befintliga metoder, i den preoperativa utredningen, har påvisats vara bristfälliga för att upptäcka cancerspridning till närliggande lymfkörtlar i samband med rektalcancer. En eventuell spridning till närliggande lymfkörtlar är en viktig markör på hur långt gången canceren är. Med hjälp av en högre precision har NanoEchos metod potential att möta behovet av att bidra till en mer tillförlitlig stadiindelning av rektalcancer genom en förbättrad kartläggning av cancerspridning till närliggande lymfkörtlar.

En stor del av patienterna som diagnostiseras med tidig rektalcancer rekommenderas att genomgå ett stort komplikationsfyllt kirurgiskt ingrepp, ofta i kombination med strålbehandling. Operationen resulterar, i de flesta fall, i stomipåse, läckage, infektioner med mera, vilket påverkar livskvaliteten radikalt. Genom en djupgående analys har det visat sig att många patienter genomgår onödigt stora operationer som en följd av dagens bristfälliga metoder i att kartlägga spridningen.

NanoEchos ambition är att kommersialisera Bolagets system och bli en del av det standardiserade vårdförloppet inom rektalcancer. Bolaget avser att underlätta differentieringen mellan sjuk och frisk vävnad och bidra till att fastställa en mer exakt lokalisering av cancervävnad för att läkarteamet ska kunna erbjuda en förbättrad individanpassad cancerbehandling.



Innehållsförteckning

Finansiell översikt första kvartalet.....	5
Väsentliga händelser under första kvartalet 2022.....	5
Väsentliga efter periodens slut.....	5
Årsstämma	5
Finansiell kalender	5
VD ord	6
Teknik.....	7
Vision och strategi	8
Kliniska utvecklingsstudier.....	9
Marknad.....	9
Omsättning, resultat, kassaflöde och personal	10
Investeringar, likviditet och finansiell ställning	10
Redovisnings- och värderingsprinciper	10
Närståendetransaktioner.....	10
Revisorernas granskning.....	10
De tio största ägarna	11
Resultaträkning	12
Balansräkning.....	13
Balansräkning.....	14
Kassaflödesanalys	15
Nyckeltal.....	16
Eget kapital.....	17



”

Flera strategiskt viktiga bitar har fallit på plats och vägen till marknads lansering blir allt tydligare. Jag ser fram emot ett fortsatt händelserikt 2022 med fokus på att utveckla en konkurrenskraftig och attraktiv produkt, anpassad för kommersialisering.

Linda Persson, VD NanoEcho

Finansiell översikt första kvartalet

Kvartal 1, 2022: 1 januari – 31 mars

- Nettoomsättningen uppgick till 0 (0) TSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till -4921 (-3 566) TSEK.
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick -0,02 (-0,01) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -4 231 (-3 687) TSEK.
- Likvida medel uppgick på balansdagen till 23 473 (38 853) TSEK.

Väsentliga händelser under första kvartalet 2022

- Som ett led i utvecklingen av Bolaget har NanoEcho rekryterat Kristina Hallström som Kommunikations- och Marknadschef. Kristina kommer att ingå i ledningsgruppen.
- Valberedningens ledamöter inför NanoEchos årsstämma 2022 har utsetts.
- NanoEcho har valt leverantören Vernon SA, och inlett samarbete för utveckling och framtida tillverkning av ultraljudsgivare.
- NanoEcho har genomfört en Design Input Review och går nu in i en mer detaljerad designutvecklingsfas.
- Aktieägarna i NanoEcho AB (publ), kallas till årsstämma torsdagen den 12 maj 2022. Med anledning av den fortsatta spridningen av coronaviruset kommer stämman att genomföras via förhandsröstning, så kallad poströstning enligt 22 § lagen (2022:121) om tillfälliga undantag för att underlätta genomförande av bolags- och föreningsstämmor och de regler som trätt i kraft den 1 mars 2022.

Alla press-releaser finns på nanoecho.se

Väsentliga händelser efter periodens slut

- Inga händelser finns att rapportera.



Årsstämma 2022

NanoEchos årsstämma kommer att hållas torsdagen den 12 maj 2022. Med anledning av den fortsatta spridningen av coronaviruset kommer stämman att genomföras via förhandsröstning, så kallad poströstning. Kallelsen finns tillgänglig på hemsidan, www.nanoecho.se.

Valberedningen

Inför årsstämman består valberedningen av:

- Sandra Pettersson, utsedd av MK Capital Invest
- Daniel Johnsson, Ordförande, utsedd av Quiq Holding AB
- Tomas Jansson, utsedd av sig själv

Finansiell kalender*

- | | |
|-----------------------------------|-------------------------------------|
| • Årsstämma
2022-05-12 | • Bokslutskommuniké
2023-02-16 |
| • Kvartalsrapport 2
2022-08-23 | • Årsredovisning 2022
2023-04-12 |
| • Kvartalsrapport 3
2022-10-26 | • Kvartalsrapport 1
2023-04-27 |

*Alla finansiella rapporter publiceras på NanoEchos hemsida: www.nanoecho.se

”

Vi lämnar ett händelserikt kvartal bakom oss där vi tydligt flyttat fram vår position och arbetar nu operativt som ett medicinsktekniskt produktutvecklingsbolag.

VD ord

Vi lämnar ett händelserikt kvartal bakom oss där vi tydligt flyttat fram vår position och arbetar nu operativt som ett medicinsktekniskt produktutvecklingsbolag. Tyvärr har detta kvartal även präglats av det fasansfulla kriget i Ukraina - våra tankar går till de drabbade och till hela det ukrainska folket. Ur företagets synvinkel påverkas NanoEchos verksamhet inte av kriget. På hemmaplan fortsätter vi att göra framsteg i utvecklingen av både vår organisation, vårt nätverk av samarbetspartner och inte minst i utvecklingen av nästa generations diagnostiska system.

Under kvartalet har teamet förstärkts med Kristina Hallström, Kommunikations- och Marknadschef med en gedigen internationell erfarenhet inom den medicinsktekniska branschen. Hennes roll blir central när vi nu tagit klivet och gått in i en utvecklingsfas med fokus på kommersialisering. Kristina ingår i ledningsgruppen.

En viktig milstolpe har uppnåtts då vår Design Input Review genomfördes i mars. Det betyder att produktkrav är definierade och att vi etablerat planer för riskhantering, klinisk utvärdering och produktutveckling. Det ger oss en tydlig plan för utvecklingen av vår kommersiella produkt och vi är därmed mogna att gå in i en fas som har som mål att mer i detalj ta fram den produkt som ska sättas på marknaden.

Ytterligare en viktig pusselbit mot marknaden är att vi inlett ett samarbete med Vernon SA i Frankrike, för kommersiell tillverkning av vår ultraljudsgivare. Tillsammans med Vernon



kommer vi att vidareutveckla NanoEchos ultraljudsgivare, som är integrerad i en handhållen prob. Under mars månad tecknade vi en ömsesidig avsiktsförsäkran, "letter of intent". Vi känner oss väldigt trygga med samarbetet då Vernon har gedigen expertis inom både utveckling och tillverkning av innovativa ultraljudsprober. De kommer att tillföra en solid grund för utvecklingen av NanoEchos kommersiella produkt.

NanoEcho står på en stabil grund för att ta steget vidare mot ett marknadsorienterat medicinsktekniskt produktutvecklingsbolag. Vi har successivt förstärkt organisationen och har nu ett team som vet vad som krävs för att sätta medicintekniska produkter på marknaden. Vår kliniska utvecklingsstudie, på utopererad rektalcancervävnad, rullar på enligt plan och ger oss värdefull information till vår fortsatta produktutveckling.

Flera strategiskt viktiga bitar har fallit på plats och vägen till marknads lansering blir allt tydligare. Jag ser fram emot ett fortsatt händelserikt 2022 med fokus på att utveckla en konkurrenskraftig och attraktiv produkt, anpassad för kommersialisering.

Lund i april

Linda Persson

Linda Persson,
VD för NanoEcho

Unik patenterad teknik

för diagnostisering av lymfkörtelspridning hos rektalcancerpatienter

Femårsöverlevnaden för personer drabbade av rektalcancer är inte mer än 67 procent idag. En stor del av patienterna som diagnostiseras med tidig rektalcancer rekommenderas att genomgå ett stort komplikationsfyllt kirurgiskt ingrepp, ofta i kombination med strålbehandling. Efter operationen har det visat sig att många patienter genomgått onödigt stora operationer som, i de flesta fall, påverkar patientens livskvalitet radikalt.

Bolaget avser att underlätta differentieringen mellan sjuk och frisk vävnad och bidra till att fastställa en mer exakt lokalisering

av cancervävnad för att läkarteamet ska kunna erbjuda en förbättrad individanpassad cancerbehandling och prognos för varje patient. Målsättningen är att läkarteamet med större säkerhet ska kunna undvika att överbehandla patienter med tidig rektalcancer.

I första hand har NanoEcho valt att fokusera på rektalcancer och kartläggning av cancerspridning till närliggande lymfkörtlar. I nästa steg finns goda möjligheter att utveckla metoden för diagnostik av bland annat prostatacancer.



Nanoteknologi

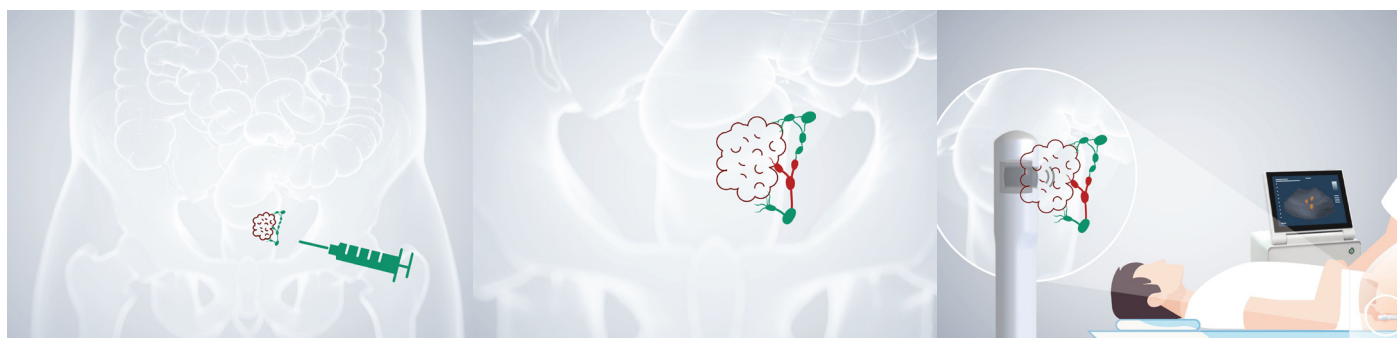
i kombination med modern ultraljudsteknik

NanoEchos innovation innefattas av nanoteknologi i kombination med modern ultraljudsteknik. På ett nytt sätt förenar NanoEcho järnoxidbaserade nanopartiklar och ett magnetfält med diagnostiskt ultraljud. Därmed kan den redan i sig kostnadseffektiva ultraljudstekniken tas till helt nya användningsområden. Det fristående, portabla systemet utgörs av en handhållen prob, en ultraljudsscanner samt en systemstyrande mjukvara som skapar den bildgivande signalen NanoTrace®.

Tekniken använder sig av järnoxidbaserade nanopartiklar som kontrastmedel för att tydligt markera lymfkörtlar som

ligger nära tumören och få en uppfattning om de innehåller metastaser. Med hjälp av ett alternerande magnetfält, producerat inne i den handhållna proben, sätts partiklarna i rörelse. En vibrationssignal uppstår i vävnaden där det finns partiklar. Signalen detekteras med ultraljud och processas med hjälp av mjukvaran för att filtreras och förstärkas och sedan visualiseras den bildgivande NanoTrace®-signalen.

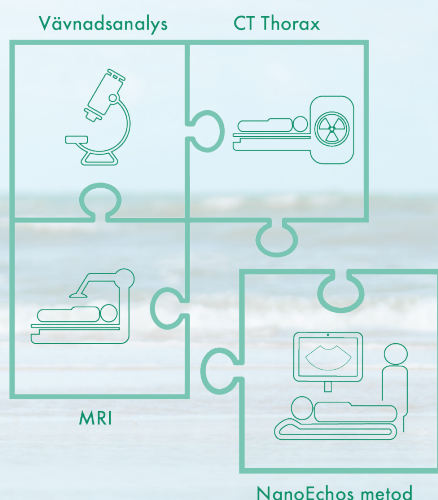
Utvecklingen sker tillsammans med välrenommerade utvecklingsbolag i väldefinierade faser med tydliga leveranser. Detta optimerar möjligheterna att effektivt utveckla en kommersiell produkt för marknaden.



Vision

Standardiserade vårdförloppet – rektalcancer

NanoEchos vision är att Bolagets diagnostiserande system ska komplettera MR-avbildning och ambitionen är att i framtiden vara en del av det standardiserade vårdförloppet för rektalcancerpatienter. Bolagets unika metod avser erbjuda en säkrare och mer tillförlitlig kartläggning av närliggande lymfkörtlar med metastaser. Genom att fastställa om cancer spridit sig till närliggande lymfkörtlar får läkarteamet möjligheten att erbjuda en bättre individanpassad cancerbehandling för patienten.



Strategi

Kirurgerna är slutanvändare av Bolagets system och därför viktiga att involvera tidigt i de kliniska studierna. Dessa läkare kommer även att bli en viktig del i arbetet med att implementera metoden på sjukhus och kliniker efter ett regulatoriskt godkännande.

De första kliniska utvecklingsstudierna genomförs under 2021 och 2022. Resultatet används till att utveckla nästa generation av instrumentet, anpassat för en kommersialisering som planeras ske under 2022–2023. Ambitionen är att placera Bolagets första MVP (Minimal Viable Product) system på en strategisk referensklínik i Sverige 2025.

När en marknadsönskan närmar sig kommer fokus att gradvis öka mot att säkerställa en så tids- och kostnadseffektiv serieproduktion som möjligt. Detta arbete innebär bland annat en uppbyggnad av leverantörskedjor och samarbetspartners för att säkerställa god leveransförmåga ut till slutkund.

Optimering av instrumentet inför marknadsönskan består av två delar:

1. Att säkerställa hög sensitivitet och specificitet för att möta kundbehovet av bättre diagnostik.
2. Att göra de anpassningar som är regulatoriska krav förenade med en CE-märkning, vilket krävs för att ha tillåtelse att marknadsföra instrumentet mot sjukhus.

Samarbeten

Initialt kommer fokus att vara på samarbeten med potentiella referenskliniker i Sverige och Norden för att sedan, efter CE-märkning, breddas till andra europeiska marknader. Bolagets strategi är att gå till marknaden genom marknadssamarbete med existerande distributörer av ultraljud och nanopartikelbaserade kontrastmedel.

Återkommande intäkter

Affärsmålet är att uppnå referensförsäljning med fokus på ledande akademiska sjukhus. Steget därefter är att söka partnerskap med ett större medicinskt bolag.

NanoEcho planerar att sälja det diagnostiserande systemet – en bildgivande scanner och en handhållen prob som inkluderar ultraljudssensorer och magnetfältsgivare – till tillverkningspris. Bolaget tar sedan betalt per undersökning genom försäljning av engångsartiklar.

Avsikten med erbjudandet är att generera återkommande intäkter under hela systemets livscykel.

Kliniska utvecklingsstudier på utopererad rektalcancervävnad

Klinisk utvecklingsstudierstudie på utopererad rektalcancervävnad, med första generationen av Bolagets portabla system utförs, sedan juni 2021, vid Sahlgrenska sjukhuset i Göteborg. Etikansökan är godkänd för kliniska studier även på Skånes Universitetssjukhus i Malmö.

Resultaten från dessa kliniska utvecklingsstudier används för att utvärdera det befintliga systemets effektivitet och

ge vägledning i designen av nästa system avsett för kommersialisering. Tillsammans avser dessa två studier att ge en heltäckande analys av systemets prestanda, då både patienter med olika positioner av tumören i rektum samt patienter med olika långt gången cancer är inkluderade. I studien jämförs resultat från NanoEchos diagnosmetod med bl.a. MRI och patologi.



Patienterna förväntas öka med cirka 50 procent

Tjocktarms- och rektalcancer, kolorektalcancer, är den tredje vanligaste cancerformen globalt sett, efter prostata- och bröstcancer. Antalet drabbade patienter förväntas öka med cirka 50 procent globalt till mer än 2,7 miljoner nya fall år 2030. Ökningen beror till största del på åldrande befolkning, urbanisering, ökad förekomst av västerländska livsstilsriskfaktorer, som fetma och rökning, samt en ökad screening.

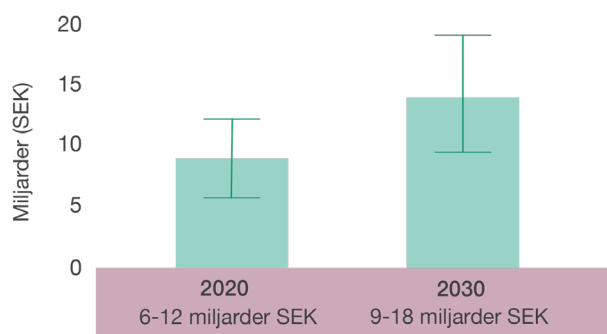
NanoEchos initiala marknad, rektalcancer, utgör cirka en tredjedel av den totala marknaden för kolorektalcancer. Detta motsvarar globalt cirka 600 000 fall per år. I Sverige drabbas idag cirka 2 000 patienter årligen av rektalcancer.

Den totala tillgängliga globala marknaden uppskattas vara värd cirka 6–12 miljarder kronor för rektalcancer med antagandet att varje undersökning debiteras med 10–20 TSEK genom försäljning av engångsartiklar¹.

Införandet av screening innebär stark tillväxt

Införandet av kolorektalcancerscreening i Sverige kommer att mer än fördubbla antalet tidigt detekterade cancerfall². Detta innebär en stark tillväxt och det kommer alltså finnas dubbelt så många patienter med tidiga primärtumörer. Som en följd av detta och på grund av bristen på tillförlitlig kartläggning av cancerspridning till närliggande lymfkörtlar kommer fler patienter att genomgå ett stort och riskabelt kirurgiskt ingrepp i onödan. I många fall skulle ett minimalinvasivt ingrepp vara fullt tillräckligt.

Uppskattad global marknadspotential rektalcancer



Denna typ av kolorektalcancerscreening finns redan etablerad i större delen av Europa. Införandet av kolorektalcancerscreening medför en stadiumförskjutning i allvarlighetsgraden i cancer till fler tidiga cancerfall. Antalet patienter som kan komma att få glädje av NanoEchos innovation kommer därmed öka påtagligt.

Kirurgen - slutkunden

Den primära slutkunden är kirurger vid de sjukhus som behandlar patienter med rektalcancer i Sverige. NanoEcho siktar på akademisjukhus i Sverige och motsvarande sjukhus på den globala marknaden.

1. Marknadspotentialen är framtidsberäknad baserat på antalet drabbade patienter enligt källhänvisningar nedan multiplicerat med Bolagets egna bedömning av ett framtida marknadspris vid försäljning av engångsartiklar. - Saeid Safiri et.al. "The global, regional, and national burden of colorectal cancer and its attributable risk factors in 195 countries and territories..." Lancet Gastroenterol Hepatol 2019;4(12)

2. Thorlacius H, Toth E "Screening för kolorektal cancer – evidensläge, metoder och utmaningar" Läkartidningen vol 115

Omsättning, resultat, kassaflöde och personal

Omsättning och resultat första kvartalet

Nettoomsättningen för första kvartalet 2021 uppgick till 0 (0) TSEK.

Rörelsens kostnader inklusive investeringar för första kvartalet uppgick till 5 350 (3 732) TSEK. Ökning förklaras av antalet anställda har ökat jämfört med motsvarande period föregående år från 6 till 11 anställda. Totala personalkostnaderna för perioden uppgick till 2 283 TSEK. Ökningen förklaras också med externa kostnader, främst konsulter som är relaterat till utveckling av produkten samt uppbyggnad av framtida organisation. Totala externa kostnader uppgick till -2 539 (-2 391).

Rörelseresultatet för första kvartalet uppgick till -4 921 (-3 566) TSEK och resultatet efter skatt uppgick till -4 921 (-3 566) TSEK.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten efter förändringar i rörelsekapitalet under första kvartalet uppgick till -4 231 (-3 687) TSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till -4 478 (-3 846) TSEK.

Personal

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 10(6) varav 4(3) kvinnor.

Investeringar, likviditet och finansiell ställning

Bokförda investeringar i patentportföljen uppgick till 1 724 (1 135) TSEK och avser investeringar i patent och patentansökningar relaterat till bolagets produkter.

Likvida medel på balansdagen uppgick till 24 473 (38 853) TSEK.

Eget kapital uppgick till 23 183 (39 267) TSEK.

Soliditeten var 88 (96) procent.

Redovisnings- och värderingsprinciper

Denna kvartalsrapport har upprättats enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1. Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Belopp är uttryckta i TSEK och MSEK vilket i denna rapport avser tusental svenska kronor och miljontal svenska kronor. Belopp inom parentes avser jämförelsesiffror med motsvarande period föregående år.

Närståendetransaktioner

Utöver sedvanligt styrelsearvode har konsultarvode, prissatt på marknadsmässiga villkor, utbetalats till styrelseledamot Tomas Jansson på 48 000 SEK (0 SEK) under första kvartalet.

Revisorernas granskning

Denna kvartalsrapport har inte granskats av Bolagets revisorer.



De tio största ägarna

per den 2022-03-31

Ägare	Innehav	Röster i %
Ålandsbanken i ägares ställe	5 127 500	17,06%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	3 035 671	10,10%
Quiq Distribution Holding AB	1 666 667	5,54%
MK Capital Invest AB	1 429 376	4,75%
Virtway Invest AB	1 112 060	3,70%
Masoud Khayyami	1 083 839	3,61%
Tomas Jansson	999 746	3,33%
Cloudo AB	782 366	2,60%
Kogai Invest AB	590 000	1,96%
Maxistans AB	550 000	1,83%
Övriga aktieägare	13 685 908	45,52%
Totalt	30 063 133	100,00%

Resultaträkning	2022 jan-mar	2021 jan-mar	2021 Helår
Nettoomsättning	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	182	7	323
	7	-	1
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter	-240	-37	-99
Övriga externa kostnader	-2 539	-2 391	-7 463
Personalkostnader	-2 283	-1 139	-7 478
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-41	-6	-85
Övriga rörelsekostnader	0	-1	-3 304
	-5 103	-3 574	-15 128
Rörelseresultat	-4 921	-3 566	-14 805
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0	0	79
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	0	-3
Summa resultat från finansiella poster	0	0	77
Resultat efter finansiella poster	-4 921	-3 566	-14 728
Resultat efter skatt	-4 921	-3 566	-14 728
Resultat per aktie, SEK (före och efter utspädning)	-0,02	-0,01	0,49
Antal aktier*	30 063 133	300 631 327	30 063 133

*Omvänd split 1:10 genomfördes i december 2021.

Balansräkning (TSEK)

	2022-03-31	2021-03-31	2021-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Patent	1 724	1 135	1 698
Summa immateriella anläggningstillgångar	1 724	1 135	1 698
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier och verktyg	577	352	396
Summa materiella anläggningstillgångar	577	352	396
Summa anläggningstillgångar	2 301	1 487	2 094
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	67		189
Övriga fordringar	470	672	310
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	61	0	40
Summa kortfristiga fordringar	598	672	539
Kassa och bank			
Kassa och bank	23 473	38 853	27 951
Summa omsättningstillgångar	24 071	39 524	28 490
Summa tillgångar	26 372	41 012	30 585

Balansräkning (TSEK)

	2022-03-31	2021-03-31	2021-12-31
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	1 503	1 503	1 503
Fond för utvecklingsutgifter	1 698	1 066	1 698
Summa bundet eget kapital	3 201	2 569	3 201
Fritt eget kapital			
Överkursfond	51 235	51 235	51 235
Balanserad vinst eller förlust	-26 332	-10 971	-11 603
Periodens / Årets resultat	-4 921	-3 566	-14 728
Summa fritt eget kapital	19 982	36 698	24 904
Summa eget kapital	23 183	39 267	28 105
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	863	682	957
Skatteskulder	-7	16	127
Övriga skulder	165	100	403
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 167	948	992
Summa kortfristiga skulder	3 188	1 746	2 480
Summa eget kapital och skulder	26 372	41 012	30 585

Kassaflödesanalys (TSEK)	2022 jan-mar	2021 jan-mar	2021 Helår
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 880	-3 560	-14 643
Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändringar i rörelsekapitalet	-4 231	-3 687	-13 904
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-247	-158	-844
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	0
PERIODENS KASSAFLÖDE	-4 478	-3 846	-14 748
Likvida medel vid periodens ingång	27 951	42 699	42 699
Likvida medel vid periodens utgång	23 473	38 853	27 951

Nyckeltal

(TSEK om inget annat anges)

	2022 jan-mar	2021 jan-mar	2021 Helår
Nettoomsättning	0	0	0
Rörelseresultat	-4 921	-3 566	-14 805
Resultat efter skatt	-4 921	-3 566	-14 728
Kassaflöde efter förändringar i rörelsekapitalet	-4 231	-3 687	-13 904
Likvida medel	23 473	38 853	27 951
Eget kapital	23 183	39 267	28 105
Balansomslutning	26 372	41 012	30 585
Resultat per aktie, SEK*	-0,02	-0,01	0,49
Kassaflöde per aktie, SEK*	-0,14	-0,01	-0,46
Antal aktier**	30 063 133	300 631 327	30 063 133
Soliditet, %*	88%	96%	92%
Eget kapital per aktie, SEK*	0,77	0,13	0,93
Medelanta anställda	10	6	10

Resultat per aktie = Resultatet efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden

Kassaflöde per aktie = Kassaflödet för den löpande verksamheten för perioden dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

Soliditet = Eget kapital på balansdagen dividerat med balansomslutningen på balansdagen.

Eget kapital per aktie = Eget kapital på balansdagen dividerat med antalet aktier på balansdagen.

** Omvänd split 1:10 genomfördes i december 2021.

Eget kapital

Förändring av Eget Kapital

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
(TSEK)	Aktie- kapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Eget kapital
Eget kapital 2022-01-01	1 503	1 698	51 235	-11 603	-14 728	28 104
Balanseras i ny räkning				-14 728	14 728	0
Periodens resultat					-4 921	-4 921
Eget kapital 2022-03-31	1 503	1 698	51 235	-26 331	-4 921	23 183

Förändring av Eget Kapital

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
(TSEK)	Aktie- kapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Eget kapital
Eget kapital 2021-01-01	1 503	1 066	51 234	-1 576	-9 395	42 832
Balanseras i ny räkning				-9 395	9 395	0
Periodens resultat					-3 566	-3 566
Eget kapital 2021-03-31	1 503	1 066	51 234	-10 971	-3 566	39 266

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna kvartalsrapport ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 28 april 2022



NANOECHO
next level diagnostics

