

Delårsrapport 1 januari – 30 september 2026

Tredje kvartalet 1 juli – 30 september 2026

- Nettoomsättningen för tredje kvartalet 2026 ökade med 10 procent till 1 438 (1 311) MSEK, varav den organiska tillväxten uppgick till 3 procent. Valutaeffekter påverkade nettoomsättningen med 17 (-50) MSEK.
- EBITA ökade till 250 (149) MSEK. Valutaeffekter påverkade EBITA med 3 (-4) MSEK. EBITA-marginalen ökade till 17,4 (11,4) procent.
- Rörelseresultatet ökade till 159 (74) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 11,1 (5,6) procent.
- Periodens resultat ökade till 109 (54) MSEK.
- Resultat per aktie före och efter utspädning ökade till 0,80 (0,40) SEK.

- Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades till 9 (-64) MSEK.
- Tioårigt avtal tecknat med Stockholms stad värt cirka 100 MSEK.
- Förvärv av AI-driven programvaruplattform SpaceIntel i USA.

Händelser efter periodens utgång

- Inga väsentliga händelser har inträffat efter periodens utgång.

10%

Tillväxt nettoomsättning Q3 2026
jämfört med Q3 2025

68%

Tillväxt EBITA Q3 2026
jämfört med Q3 2025

17,4%

EBITA-marginal Q3 2026

Nyckeltal

	Tredje kvartalet		9 månader		Rullande 12 m	Helår
	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep	okt 2025 – sep 2026	2025
Nettoomsättning, MSEK ¹⁾	1 438	1 311	4 419	4 229	5 983	5 793
Bruttoresultat, MSEK	1 099	978	3 410	3 228	4 625	4 443
Bruttomarginal, %	76,4	74,6	77,2	76,3	77,3	76,7
EBITA, MSEK ¹⁾	250	149	672	605	970	903
EBITA-marginal, %	17,4	11,4	15,2	14,3	16,2	15,6
Rörelseresultat (EBIT), MSEK ¹⁾	159	74	403	393	617	607
Rörelsemarginal, %	11,1	5,6	9,1	9,3	10,3	10,5
Periodens resultat, MSEK	109	54	242	247	379	384
Resultat per aktie, SEK	0,80	0,40	1,79	1,85	2,79	2,87
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	9	-64	434	105	758	430
Avkastning på sysselsatt kapital, % ²⁾	12,6	16,6	12,6	16,6	12,6	14,1
Avkastning på eget kapital, % ²⁾	13,3	15,4	13,3	15,4	13,3	14,8
Soliditet, %	32	31	32	31	32	28
Skuldsättningsgrad, %	86	73	86	73	86	90

1) Jämförelseperioden juli-september 2025 har påverkats av att förnyelser av Autodesk-avtal tidigare lades från tredje till andra kvartalet, vilket minskade föregående års nettoomsättning och EBITA i tredje kvartalet med cirka 80 MSEK respektive 70 MSEK. Perioden januari - september 2026 har påverkats av omstruktureringskostnader som uppgår till -28 (-24) MSEK.

2) Nyckeltalen har justerats till avkastning på årsbasis.

Kraftigt förbättrat resultat



"Organisk tillväxt, förvärv och genomförda effektiviseringar har bidragit till Addnode Groups kraftigt förbättrade resultat. Under kvartalet vann vi vår största affär hittills för egen programvara och ökade investeringarna i innovativa AI-lösningar. Under 2027 väntas fler treårsavtal förnyas, vilket ger stöd åt fortsatt organisk tillväxt."

Tredje kvartalet 2026

Organisk tillväxt, förvärv och genomförda effektiviseringar har bidragit till Addnode Groups kraftigt förbättrade resultat för tredje kvartalet. Nettoomsättningen ökade med 10 procent, varav 3 procent organisk tillväxt. EBITA ökade till 250 (149) MSEK och EBITA-marginalen stärktes till 17,4 (11,4) procent. De största resultatförbättringarna har skett i divisionerna Design- och Process Management.

Division Process Management ökade nettoomsättningen med 6 procent och EBITA ökade med 16 procent. Detta var det nionde kvartalet i rad med förbättrad EBITA-marginal jämfört med motsvarande kvartal föregående år, vilket visar på divisionens förmåga att kombinera tillväxt med ökad lönsamhet. Marknaden präglades av fortsatt stabil efterfrågan på ärendehanterings- och geografiska informations-system till offentlig sektor. Under kvartalet vann Sokigo den största enskilda affären för egen programvara i Addnode Groups historia när Stockholms stad valde bolagets lösning för bygglovshantering. Avtalet har ett totalt ordervärde om cirka 100 MSEK över tio år och bekräftar divisionens starka marknadsposition samt den långsiktiga efterfrågan på verksamhetskritiska lösningar inom offentlig sektor.

Division Design Management ökade nettoomsättningen med 21 procent, varav 8 procent organisk tillväxt. Den kraftiga EBITA-förbättringen med 184 procent till 122 MSEK förklaras av enklare jämförelsetal, organisk tillväxt, bidrag från förvärv samt genomförda effektiviserings-åtgärder i Europa och USA. Efterfrågan på både programvaror och tjänster är fortsatt stark i USA, där investeringar i datacenter är en viktig tillväxt drivare.

Division Product Lifecycle Managements nettoomsättning var oförändrad och resultatet ökade. Tillväxten inom försvarsindustrin i Europa och USA kompenserade delvis för den fortsatt svaga fordonsindustrin i Tyskland. Samtidigt har genomförda kostnadsbesparingar skapat en mer effektiv verksamhet och bidragit till högre marginaler.

Förvärv och investeringar i AI-lösningar

Under kvartalet har förvärv skett av SpaceIntel, en AI-driven programvaruplattform för fastighetsförvaltning, och vi har ökat investeringarna i Bimify och InUse. Tillsammans tillför dessa bolag innovativa AI-baserade lösningar för digitalisering av byggnader, smart fastighetsdrift och uppkopplade industrimiljöer. Dessa investeringar är strategiskt viktiga.

Genom att kombinera bolagens teknik med Division Design Managements starka marknadsposition, omfattande kundbas och globala säljorganisation har vi goda möjligheter att accelerera marknadspenetrationen och öka våra återkommande intäkter.

AI stärker Addnode Groups konkurrenskraft och skapar nya intäkter

AI är en strategisk prioritering för Addnode Group och arbetet fokuserar på tre områden: ökad intern effektivitet, högre kundvärde och nya intäktsmöjligheter.

De tydligaste effekterna syns hittills inom programvaruutveckling och förvaltning, där AI ökar produktiviteten och frigör utvecklingskapacitet. Genom att dela kunskap och beprövade arbetssätt mellan bolagen skalar vi upp dessa fördelar i koncernen.

Våra långsiktiga kundrelationer, djupa domänkunskap och lösningarnas centrala roll i kundernas verksamhet ger oss en stark position att utveckla AI-baserade erbjudanden. Genom att integrera AI i befintliga lösningar och utveckla nya tjänster effektiviserar vi kundernas arbetsflöden, stärker deras analys- och beslutsförmåga samt skapar nya möjligheter till differentiering och intäktstillväxt.

Ett konkret exempel är vår lösning till Technological University Dublin, där fastighetsförvaltningssystem, BIM-baserade digitala tvillingar, IoT-sensorer och andra datakällor integreras i en AI-driven miljö. Lösningen illustrerar hur vi med vår bransch- och domänkunskap i kombination med AI och integrerade datakällor kan skapa nya möjligheter att effektivisera och utveckla kundernas verksamhet.

Genom att kontinuerligt stärka våra lösningars betydelse skapar vi förutsättningar för nya återkommande intäktsströmmar. Under tredje kvartalet utgjorde återkommande intäkter 63 procent av koncernens nettoomsättning.

Framtidsutsikter

Våra strategiska prioriteringar ligger fast: att stärka konkurrenskraften och driva lönsam organisk tillväxt genom innovation, ökat kundvärde och återkommande intäkter. Vi ökar också den operationella effektiviteten och genomför värdeskapande förvärv. Under 2027 väntas fler treårsavtal förnyas, vilket ger stöd åt fortsatt organisk tillväxt.

Johan Andersson

Vd och koncernchef

Väsentliga händelser

Under det tredje kvartalet 2026

100-miljonersavtal med Stockholms stad

Sokigo, division Process Management, har tecknat ett tioårigt avtal med Stockholms stad avseende verksamhetsstöd för ärendehantering inom samhällsbyggnadsområdet. Det totala ordervärdet uppgår till cirka 100 MSEK och stärker division Process Managements bas av återkommande intäkter.

Förvärv av SpacIntel i USA

I augusti förvärvade Symetri, division Design Management, verksamheten i SpacIntel, en USA-baserad AI-driven programvaruplattform för fastighetsförvaltning. Förvärvet stärker division Design Managements portfölj av egenutvecklad programvara och tillför en förväntad årlig nettoomsättning om cirka 10 MSEK. Den förvärvade verksamheten konsolideras i division Design Management från och med augusti 2026.

Efter periodens utgång

Inga väsentliga händelser har inträffat efter periodens utgång.

FINANSIELL KALENDER

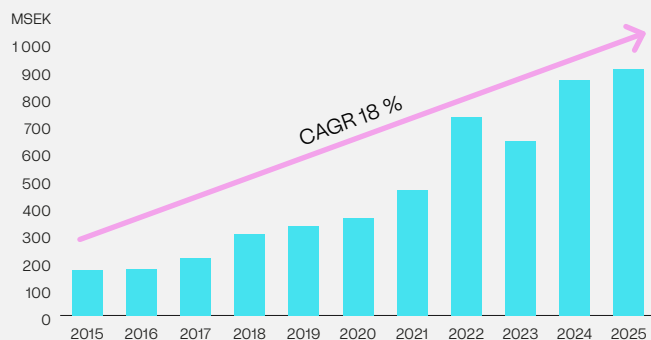


Om Addnode Group

Strategi

Addnode Group förvärvar, driver och utvecklar kunskapsledande bolag som digitaliserar samhället. Vi skapar uthållig värdetillväxt över tid genom att kontinuerligt förvärva nya bolag och aktivt stödja våra dotterbolag för att driva organisk vinsttillväxt. De digitala lösningar vi utvecklar i nära samarbete med våra kunder bidrar till ett mer hållbart samhälle.

UTVECKLING EBITA 2015–2025



Addnode Group skapar uthållig värdetillväxt genom att kontinuerligt förvärva nya verksamheter och därefter driva dessa med fokus på organisk tillväxt, lönsamhet och kassaflöden. Under perioden 2015–2025 uppgick den genomsnittliga årliga tillväxten i EBITA till 18 procent.

Verksamhet och marknadsposition

Addnode Group består av ett 20-tal bolag verksamma i 20 länder och i fem världsdelar. Bolagen är organiserade i tre divisioner och genom en decentraliserad styrmodell säkerställs att affärskritiska beslut fattas nära kund och marknad. Antalet medarbetare uppgår till cirka 3 000.

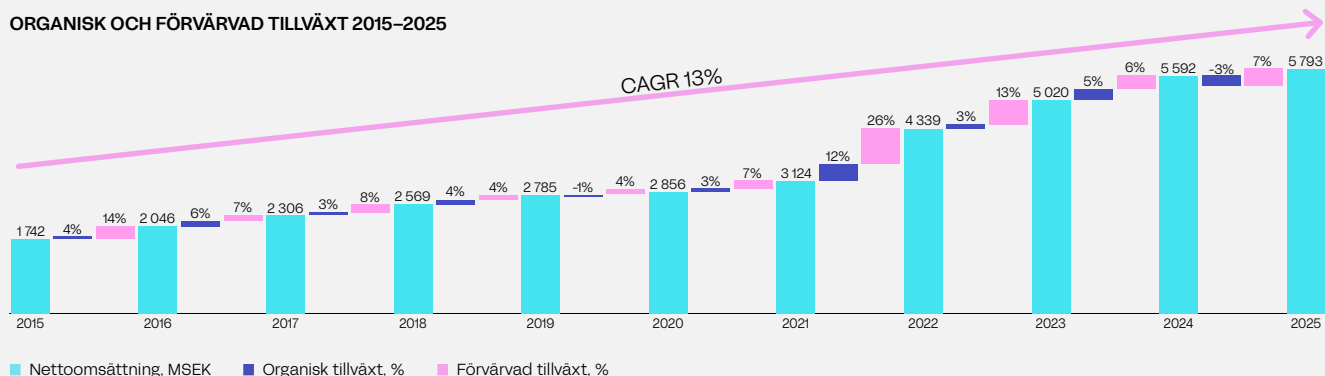
Våra lösningar används till hållbar och resurseffektiv design och produktlivscykelhantering, simuleringar som är till nytta för miljö och hälsa, samt för ökad delaktighet och dialog med medborgare.

Koncernen har en marknadsledande position i Europa och Nordamerika som leverantör av programvaror och tjänster för design, konstruktion och tillverkning. I Europa har koncernen även en stark marknadsposition inom digitala lösningar för produktdatainformation, projektsamarbeten och fastighetsförvaltning. Inom svensk offentlig förvaltning är Addnode Group en ledande leverantör av dokument- och ärendehanteringssystem.

Finansiella mål

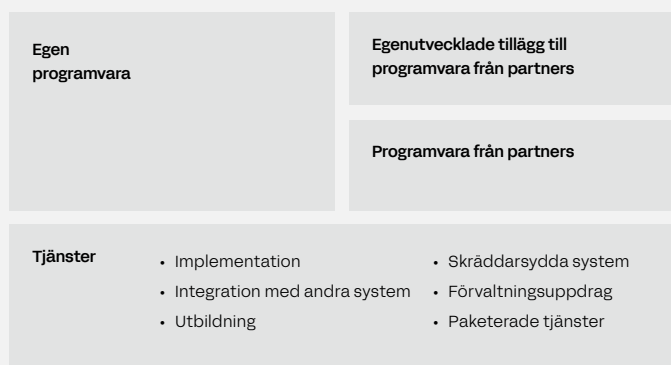
- Årlig genomsnittlig tillväxt i EBITA (rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar) ska uppgå till minst 15 procent, vilket ger en fördubbling av EBITA på fem år.
- EBITA-marginalen ska uppgå till minst 17 procent.
- Nettoskulden bör inte överstiga 2,5x EBITDA.
- 30–50 procent av koncernens resultat efter skatt ska delas ut till aktieägarna, förutsatt att likviditet och finansiell ställning är tillräcklig för att driva och utveckla verksamheten.

ORGANISK OCH FÖRVÄRVAD TILLVÄXT 2015–2025



För att möjliggöra jämförelse över en längre tidsperiod har en jämförelseanpassad nettoomsättning upprättats baserad på antagandet att Autodesk's nya transaktionsmodell och omklassificeringen av tredjepartsavtal varit i kraft sedan 1 januari 2015.

AFFÄRSMODELL MED EGENÄGD OCH PARTNERÄGD PROGRAMVARA



Addnode Groups affärsmodell genererar en hög andel återkommande intäkter. Återkommande intäkter består av intäkter för support- och underhållsavtal, intäkter för programvarulicenser/-abonnemang samt intäkter för SaaS-lösningar.

DECENTRALISERAD STYRINGS- OCH LEDNINGSMODELL



Vår styrnings- och ledningsmodell bygger på decentralisering och ger ett delegerat ansvar med befogenhet för dotterbolagen att agera. Operativa beslut ska tas så nära kunder och slutanvändare som möjligt, det kräver skickliga och kompetenta ledare som tar ansvar för att utveckla verksamheten i både med- och motgång på marknaden.

Digitalization for a Better Society

Smartare campusdrift för TU Dublin

Service Works Global (SWG) har stöttat Technological University Dublin (TU Dublin) i arbetet med att skapa en skalbar digital grund för campusdriften. För att nå sina hållbarhetsmål för 2030 krävdes att TU Dublin frångick frikopplade system, manuell datainsamling och efterhandsrapportering och istället övergick till kontinuerlig övervakning och optimering av byggnaders prestanda.

För att möta detta behov, implementerade SWG sin plattform Geminus, som sammanför fastighetsförvaltningssystem, BIM-baserade digitala tvillingar, IoT-sensorer och andra datakällor i en integrerad, AI-driven miljö. Kärnan i lösningen är en intelligent byggnadsagent som kontinuerligt analyserar data om energi, koldioxidutsläpp, kostnader, beläggning, komfort, väder, tillgångars prestanda samt hälsa och säkerhet. Detta bidrar till att automatisera övervakning och rapportering samtidigt som möjligheter till förbättring identifieras.

Med anpassad, AI-tolkad data, kan studenter, forskare och medarbetare vid TU Dublin fatta välgrundade beslut om hållbarhet, effektivitet, säkerhet och välbefinnande. Samtidigt kan de kontinuerligt optimera campusets prestanda och följa utvecklingen i förhållande till sin baslinje för minskade koldioxidutsläpp.

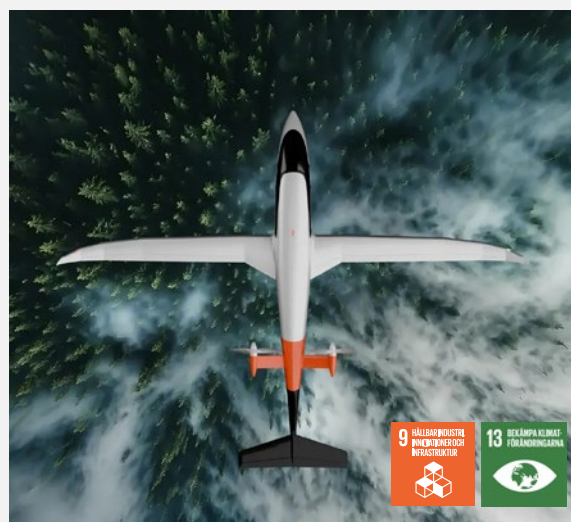


Snabbare utveckling av elflygplan

Technia har levererat en molnbaserad lösning för Product Lifecycle Management (PLM) till ELECTRON Aerospace, ett nederländskt företag som utvecklar ett helelektriskt flygplan med fem säten för tysta, utsläppsfria regionala flygresor. I takt med att företaget växer mot certifierad flygplanstillverkning krävdes en strukturerad digital miljö för att hantera den ökande tekniska komplexiteten och stödja certifieringsprocessen samt en partner med bredare PLM-kompetens än traditionell CAD.

För att möta detta behov hjälpte Technia ELECTRON genom att implementera 3DEXPERIENCE-plattformen i det publika molnet och samla design, simulering, produktdata och teknisk dokumentation på ett och samma ställe, och därmed skapa en gemensam och tillförlitlig informationskälla genom hela utvecklingsprocessen.

Med den nya digitala grunden kan ELECTRON förbättra samarbetet mellan sina ingenjörsteam, minska onödigt omarbete och säkerställa full spårbarhet genom hela flygplansutvecklingen. Detta stödjer även den dokumentation som krävs för flygcertifiering. Genom att skapa en mer sammanhängande och skalbar utvecklingsprocess kan ELECTRON fokusera fler resurser på att ta flygplan från konstruktion till första flygning och driva utvecklingen av hållbart flyg.



AI-drivet sök för Fastighetsbyråns intranät

Decerno har stöttat Fastighetsbyrån, Sveriges största mäklarkedja med cirka 1 800 medarbetare, i att vidareutveckla sitt intranät till en central kunskapshubb för organisationen. Med tiden har intranätet vuxit till att innehålla omfattande information om säljprocesser, administration och juridisk vägledning. Nästa steg var att göra denna information ännu enklare att hitta och navigera i, så att medarbetarna snabbt kan få rätt svar i sitt dagliga arbete.

För att möta detta behov, utvecklade Decerno Byråassistenten, en AI-driven assistent som är direkt integrerad i intranätet. Lösningen kombinerar vektorsökning, semantisk rankning och generativ AI för att förstå frågor som ställs på naturligt språk och hämta den mest relevanta informationen. Därefter genereras ett kortfattat svar baserat på de underliggande källorna, samtidigt som originaldokumenten visas så att användarna kan verifiera informationen och fördjupa sig vid behov.

Byråassistenten är medvetet utformad för att stödja användarnas omdöme snarare än att ersätta det, genom tydliga källhänvisningar och transparens kring osäkra resultat. Lösningen ger medarbetarna snabbare tillgång till tillförlitlig intern kunskap samtidigt som den ger Fastighetsbyrån en skalbar grund som över tid kan utökas med ytterligare datakällor och användningsområden.



Koncernens nettoomsättning, resultat och kassaflöde

Tredje kvartalet, juli–september 2026

Nettoomsättningen för tredje kvartalet 2026 ökade med 10 procent till 1 438 (1 311) MSEK, varav den organiska tillväxten uppgick till 3 procent. Valutaeffekter påverkade nettoomsättningen med 17 (-50) MSEK.

Division Design Managements nettoomsättning ökade med 21 procent och den organiska tillväxten uppgick till 8 procent. Jämförelsetalet för föregående år har påverkats av att förnyelser av Autodesk-avtal tidigarelades från tredje till andra kvartalet, vilket minskade föregående års nettoomsättning i tredje kvartalet med cirka 80 MSEK. Valutaeffekter har haft en positiv påverkan på nettoomsättningen med 8 (-32) MSEK. EBITA uppgick till 122 (43) MSEK. Förvärv har bidragit till resultatet enligt plan.

Division Product Lifecycle Managements nettoomsättning var oförändrad jämfört med jämförelseperioden och den organiska tillväxten uppgick till -3 procent. Valutaeffekter har haft en positiv påverkan på nettoomsättningen med 2 (-16) MSEK. EBITA ökade med 10 procent till 46 (42) MSEK, ett resultat av föregående års effektiviseringsprogram.

Division Process Managements nettoomsättning ökade med 6 procent och den organiska tillväxten uppgick till 4 procent. Valutaeffekter har haft en positiv påverkan på nettoomsättningen med 7 (-2) MSEK. EBITA ökade med 16 procent och uppgick till 100 (86) MSEK. Förvärv har bidragit till resultatet enligt plan.

Licensintäkterna (evig nyttjanderätt) ökade till 33 (32) MSEK och återkommande intäkter ökade till 913 (822) MSEK. Tjänsteintäkterna ökade och uppgick till 483 (443) MSEK medan övriga intäkter uppgick till 9 (14) MSEK. Andelen återkommande intäkter uppgick till 63 (63) procent.

Bruttoresultatet ökade 12 procent till 1 099 (978) MSEK och bruttomarginalen ökade till 76,4 (74,6) procent.

EBITA uppgick till 250 (149) MSEK och EBITA-marginalen uppgick till 17,4 (11,4) procent. Valutaeffekter har påverkat EBITA med 3 (-4) MSEK. Jämförelsetalet för föregående år har påverkats av att förnyelser av Autodesk-avtal tidigarelades från tredje till andra kvartalet, vilket minskade föregående års EBITA i tredje kvartalet med cirka 70 MSEK.

Finansnettot uppgick till -37 (-36) MSEK och omvärdering av tilläggs-köpeskillingar uppgick till 26 (35) MSEK.

Periodens resultat uppgick till 109 (54) MSEK. Resultat per aktie uppgick till 0,80 (0,40) SEK.

Kassaflödet från den löpande verksamheten förbättrades till 9 (-64) MSEK, främst hänförligt till resultatförbättring.

Första nio månaderna, januari – september 2026

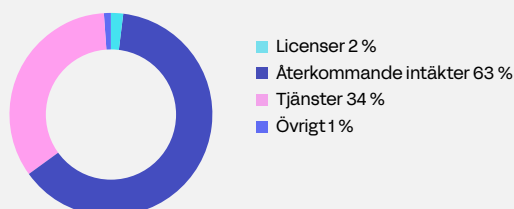
Nettoomsättningen uppgick till 4 419 (4 229) MSEK, en ökning med 4 procent. Den organiska tillväxten uppgick till -4 procent. Valutaeffekter, främst en svagare USD, har påverkat nettoomsättningen med -88 (-108) MSEK och EBITA med -22 (-15) MSEK.

Licensintäkterna ökade till 102 (90) MSEK, återkommande intäkter ökade till 2 737 (2 688) MSEK, tjänsteintäkterna ökade till 1 541 (1 396) MSEK och övriga intäkter uppgick till 39 (55) MSEK. EBITA uppgick till 672 (605) MSEK och EBITA-marginalen ökade till 15,2 (14,3) procent. I EBITA ingick omstruktureringskostnader om 28 (24) MSEK i division Design Management (fg år division Product Lifecycle Management).

Finansnettot uppgick till -111 (-91) MSEK, vilket främst var relaterat till ökade räntekostnader hänförliga till nyupptagna lån för finansiering av förvärv. Omvärdering av tilläggsköpeskillingar uppgick till 36 (35) MSEK. Redovisad skatt för periodens resultat uppgick till -86 (-90) MSEK. Periodens resultat minskade till 242 (247) MSEK. Resultat per aktie uppgick till 1,79 (1,85) SEK.

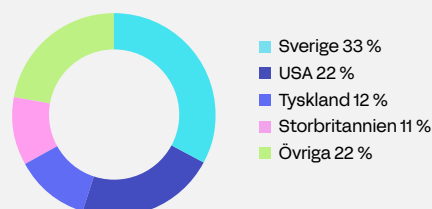
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 434 (105) MSEK, främst hänförligt till positiv utveckling av rörelsekapitalet.

NETTOOMSÄTTNING PER INTÄKTSSLAG Q3 2026



NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISKT OMRÅDE Q3 2026

(Geografi bestäms av dotterbolagens hemvist)



Utveckling per division

Nettoomsättning och EBITA, juli–september 2026

Jämförelsesiffror för 2025 har omräknats som om Tribia ingick i division Process Management under 2025.

MSEK	Nettoomsättning ¹⁾			EBITA ¹⁾			EBITA-marginal		
	2026 Q3	2025 Q3	Förändr. %	2026 Q3	2025 Q3	Förändr. %	2026 Q3	2025 Q3	Förändr. p.p.
Design Management	595	490	21	122	43	184	20,5	8,8	11,7
Product Lifecycle Management	436	435	0	46	42	10	10,6	9,7	0,9
Process Management	417	395	6	100	86	16	24,0	21,8	2,2
Eliminering/Centrala kostnader	-10	-9		-18	-21		-	-	-
Addnode Group	1 438	1 311	10	250	149	68	17,4	11,4	6,0

Nettoomsättning och EBITA, januari-september 2026

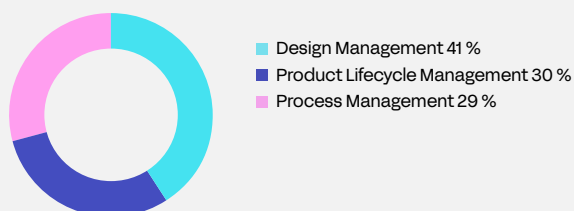
Jämförelsesiffror för 2025 har omräknats som om Tribia ingick i division Process Management under 2025.

MSEK	Nettoomsättning ¹⁾			EBITA ¹⁾²⁾			EBITA-marginal		
	2026 jan-sep	2025 jan-sep	Förändr. %	2026 jan-sep	2025 jan-sep	Förändr. %	2026 jan-sep	2025 jan-sep	Förändr. p.p.
Design Management	1 815	1 736	5	313	352	-11	17,2	20,3	-3,1
Product Lifecycle Management	1 294	1 327	-2	120	79	52	9,3	6,0	3,3
Process Management	1 346	1 193	13	297	241	23	22,1	20,2	1,9
Eliminering/Centrala kostnader	-36	-27		-58	-67		-	-	-
Addnode Group	4 419	4 229	4	672	605	11	15,2	14,3	0,9

1) Jämförelsetalet för perioden juli-september 2025 har påverkats av att förnyelser av Autodesk-avtal tidigare lades från tredje till andra kvartalet, vilket minskade föregående års nettoomsättning och EBITA i tredje kvartalet med cirka 80 MSEK respektive 70 MSEK.

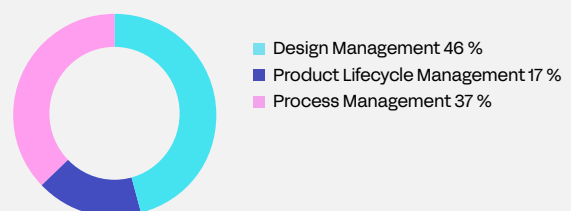
2) I perioden januari-september 2026 belastades resultatet av omstruktureringskostnader om 28 MSEK i Design Management. Jämförelsen mot föregående år påverkades av omstruktureringskostnader om 24 MSEK i perioden januari-september 2025 i Product Lifecycle Management.

NETTOOMSÄTTNING¹⁾ Q3 2026



1) Före elimineringar

EBITA²⁾ Q3 2026



2) Före elimineringar/centrala kostnader

Division Design Management

Design Management är en ledande global leverantör av digitala lösningar och tjänster för design, BIM, produkt-data och fastighetsförvaltning dels till arkitekter och ingenjörer inom tillverknings- och byggindustrin, dels till privata och offentliga fastighetsägare.

+21%

Tillväxt nettoomsättning Q3 2026
jämfört med Q3 2025

+184%

Tillväxt EBITA Q3 2026
jämfört med Q3 2025

20,5%

EBITA-marginal
Q3 2026

Kvartalsutveckling

Nettoomsättningen ökade med 21 procent till 595 (490) MSEK, varav den organiska tillväxten uppgick till 8 procent. Valutaeffekter påverkade nettoomsättningen med 8 (-32) MSEK. Jämförelsetalet för föregående år har påverkats av att förnyelser av Autodesk-avtal tidigare lades från tredje till andra kvartalet, vilket minskade föregående års nettoomsättning i tredje kvartalet med cirka 80 MSEK. Förvärv bidrog positivt till såväl nettoomsättning som resultat under perioden.

Service Works Global (SWG), som levererar digitala lösningar för fastighetsförvaltning, uppvisade ett stabilt resultat i nivå med föregående år.

EBITA ökade till 122 (43) MSEK och EBITA-marginalen förbättrades till 20,5 (8,8) procent. Jämförelsetalet för föregående år har påverkats av att förnyelser av Autodesk-avtal tidigare lades från tredje till andra kvartalet, vilket minskade föregående års EBITA i tredje kvartalet med cirka 70 MSEK.

Effektiviseringsprogrammet som påbörjades under det andra kvartalet har genomförts. Programmet förväntas reducera kostnadsbasen med cirka 100 MSEK på årsbasis vid full effekt, varav omkring hälften väntas få effekt under 2026.

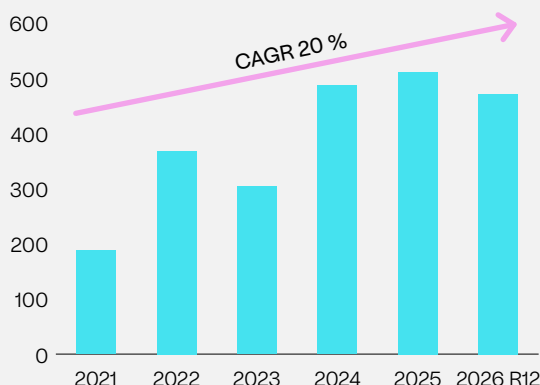
Förvärv

I augusti förvärvade Symetri verksamheten i SpaceIntel, en USA-baserad AI-driven programvaruplattform för fastighetsförvaltning.

Marknad

Verksamheten i divisionen bedrivs av bolagen Symetri, Service Works Global samt Acad-Plus. Dessa bolag erbjuder digitala lösningar och tjänster för design, BIM (Building Information Modeling) och produkt-data till arkitekter och ingenjörer inom tillverknings- och byggindustrin. Divisionen har också ett starkt digitalt erbjudande för fastighetsförvaltning i Norden och Storbritannien. Kundernas vilja att investera i digitala lösningar drivs av urbanisering och behovet av att bygga och förvalta effektivt och hållbart. Även tillsynsmyndigheter efterfrågar digitala lösningar baserade på BIM.

UTVECKLING AV EBITA 2021–2026, MSEK



EBITA är i diagrammet jämförelseanpassad som om Tribia ingått i division Process Management från 2021.

NYCKELTAL

	2026 Q3	2025 Q3 ¹⁾	Förändr. %	R12 okt 2025 -sep 2026
MSEK				
Nettoomsättning	595	490	21	2 473
Bruttoresultat	532	437	22	2 233
Bruttomarginal, %	89,4	89,2		90,3
EBITA	122	43	184	471
EBITA-marginal, %	20,5	8,8		19,0
Rörelseresultat	77	13	492	303
Rörelsemarginal, %	12,9	2,7		12,3
Medelantal anställda	1 234	1 127	9	1 272

¹⁾ Jämförelsetalet för perioden juli-september 2025 har påverkats av att förnyelser av Autodesk-avtal tidigare lades från tredje till andra kvartalet, vilket minskade föregående års nettoomsättning och EBITA i tredje kvartalet med cirka 80 MSEK respektive 70 MSEK.

Division Product Lifecycle Management

Product Lifecycle Management är en global leverantör av lösningar för att digitalisera en produkts eller anläggnings hela livscykel – från idé, design, simulering och konstruktion, via produktion till försäljning, eftermarknad och återvinning. För våra kunder innebär detta ledtidförkortningar, stärkt innovation samt ökad effektivitet och spårbarhet.

0%

Tillväxt nettoomsättning Q3 2026
jämfört med Q3 2025

+10%

Tillväxt EBITA Q3 2026
jämfört med Q3 2025

10,6%

EBITA-marginal
Q3 2026

Kvartalsutveckling

I tredje kvartalet 2026 var nettoomsättningen oförändrad och uppgick till 436 (435) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till -3 procent.

Försäljningen till strategiskt viktiga segment, däribland flyg- och försvarsindustrin, utvecklades väl under perioden. Försäljningen till fordonsindustrin, framförallt i Tyskland var fortsatt svag.

Divisionen fortsatte att expandera sin kundbas och fördjupa befintliga kundrelationer med god försäljning i Norden, Benelux och USA men något svagare i Storbritannien och Tyskland.

EBITA ökade till 46 (42) MSEK och EBITA-marginalen uppgick till 10,6 (9,7) procent. Föregående års omstruktureringsåtgärder har genomförts enligt plan och har successivt bidragit till förbättrad effektivitet och en mer konkurrenskraftig kostnadsstruktur.

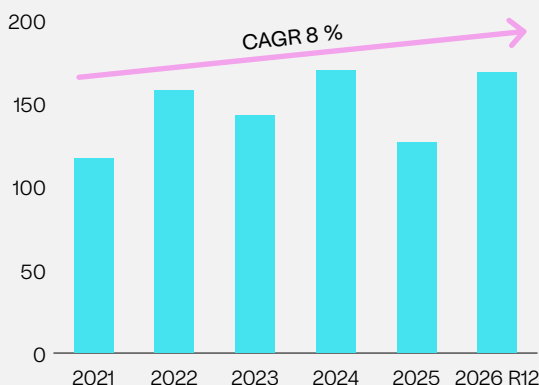
Förvärv

I januari 2026 förvärvade Technia Encad Consultings kundavtal avseende programvaror från Dassault Systèmes. Förvärvet tillförde omkring 80 nya kunder till Technias globala kundbas, som uppgår till drygt 6 000 kunder. Nettoomsättning för de förvärvade kundavtalen bedömdes vid förvärvstillfället uppgå till cirka 18 MSEK.

Marknad

Verksamheten i division Product Lifecycle Management bedrivs av dotterbolaget Technia, vars lösningar bidrar till effektivisering och kvalitetssäkring under en produkt eller anläggnings hela livscykel, från idé, design, simulering och konstruktion, via produktion till försäljning, eftermarknad och återvinning. För våra kunder innebär detta kortare ledtider, stärkt innovation samt ökad effektivitet och spårbarhet. Kundens investeringsvilja drivs av behovet att utveckla och designa produkter, underhålla produktinformation under hela livscykeln samt att efterfölja myndighetskrav.

UTVECKLING AV EBITA 2021–2026, MSEK



NYCKELTAL

	2026 Q3	2025 Q3	Förändr. %	R12 okt 2025 -sep 2026
MSEK				
Nettoomsättning	436	435	0	1 740
Bruttoresultat	216	214	1	883
Bruttomarginal, %	49,5	49,2		50,7
EBITA	46	42	10	168
EBITA-marginal, %	10,6	9,7		9,7
Rörelseresultat	31	24	29	101
Rörelsemarginal, %	7,1	5,5		5,8
Medelantal anställda	667	708	-6	680

Division Process Management

Process Management är en ledande leverantör av digitala lösningar till offentlig sektor i Sverige och Norge, med starka positioner inom lösningar för samhällsbyggnad, ärendehantering, projektsamarbeten och geografiska informationssystem (GIS).

+6%

Tillväxt nettoomsättning Q3 2026
jämfört med Q3 2025

+16%

Tillväxt EBITA Q3 2026
jämfört med Q3 2025

24,0%

EBITA-marginal
Q3 2026

Kvartalsutveckling

I tredje kvartalet 2026 ökade nettoomsättningen med 6 procent till 417 (395) MSEK, varav den organiska tillväxten uppgick till 4 procent.

Försäljningen till offentlig sektor var fortsatt stabil och divisionen har framför allt en stark marknadsposition inom ärendehanterings- och geografiska informationssystem. Under kvartalet vann Sokigo den största enskilda affären för egen programvara i Addnode Groups historia när Stockholms stad valde bolagets lösning för bygglovshantering. Avtalet har ett totalt ordervärde om cirka 100 MSEK över tio år. Divisionens bolag är väl positionerade i upphandlingar inom offentlig sektor tack vare attraktiva digitala lösningar, gedigen erfarenhet och starka referenser.

EBITA ökade med 16 procent till 100 (86) MSEK och EBITA-marginalen ökade till 24,0 (21,8) procent. Resultatet för kvartalet stärktes av bidrag från förvärv, förbättrad operationell effektivitet samt en fortsatt hög bruttomarginal.

Förvärv

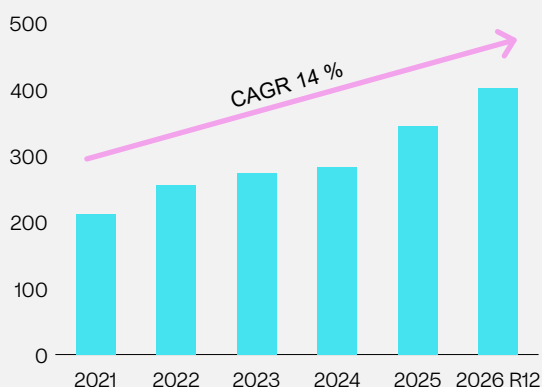
Under eller efter perioden har inga förvärv genomförts.

Marknad

Process Management, vars verksamhet bedrivs genom 16 dotterbolag, är en ledande leverantör av digitala lösningar till offentlig sektor i Sverige och Norge, med starka positioner inom samhällsbyggnad, ärendehantering och geografiska informationssystem (GIS). Divisionens datadrivna digitala lösningar hjälper myndigheter och kommuner att effektivisera processer, förenkla administrationen och säkerställa hög kvalitet samt efterlevnad av gällande regelverk i hela verksamheten. Divisionen har också ett starkt digitalt erbjudande till bygg- och infrastrukturektorn för projektsamarbeten.

Kundernas investeringsvilja drivs av automatisering, förenklad administration och mer effektiv styrning och planering, samt ökade krav på smarta informationslösningar för stads- och samhällsplanering och hållbar samhällsutveckling. Ett växande antal myndigheter och kommuner söker långsiktiga partnerskap för att skapa innovativa lösningar som gör offentlig verksamhet mer effektiv och framtidssäker.

UTVECKLING AV EBITA 2021–2026, MSEK



EBITA är i diagrammet jämförelseanpassat som om Tribia ingått i Process Management från 2021.

NYCKELTAL

	2026 Q3	2025 Q3	Förändr. %	R12 okt 2025 -sep 2026
MSEK				
Nettoomsättning	417	395	6	1 813
Bruttoresultat	355	333	7	1 529
Bruttomarginal, %	85,1	84,3		84,3
EBITA	100	86	16	402
EBITA-marginal, %	24,0	21,8		22,2
Rörelseresultat	70	58	21	285
Rörelsemarginal, %	16,8	14,7		15,7
Medelantal anställda	944	879	7	931

Koncernens balansräkningar och kassaflöde

Likviditet och finansiell ställning

	2026 30 sep	2025 31 dec
Nettoskuld, MSEK		
Beviljad kreditfacilitet	2 000	2 000
varav ej utnyttjad	562	861
varav utnyttjad	-1 438	-1 139
Term loan	-1 743	-1 669
Skulder relaterade till förvärv	-35	-49
Finansiell leasing	-218	-233
Totala räntebärande skulder	-3 434	-3 090
Likvida medel	792	625
Nettoskuld	-2 642	-2 465
Soliditet (%)	32	28
Skulder relaterade till genomförda förvärv	604	624
varav villkorade tilläggsköpeskillingar	555	542

Efter kvartalets slut har löptiden för koncernens treåriga lånefacilitet förlängts med ett år till oktober 2029.

Villkorade tilläggs- köpeskillingar, MSEK	2026 jan–sep	2025 jan–dec
Ingående bokfört värde	542	474
Årets förvärv	23	308
Utbetalt	-50	-163
Omvärderingar via resultaträkningen	-36	-36
Diskonteringsränta	30	36
Omklassificering	-5	-
Valutakursdifferenser	51	-77
Utgående värde	555	542

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden januari–september 2026 till 434 (105) MSEK, vilket motsvarar en ökning jämfört med föregående år med 329 MSEK. Ökningen är främst hänförlig till en förbättrad utveckling av rörelsekapitalet.

I kassaflödet från investeringsverksamheten ingår utbetalningar för egenutvecklade programvaror om -164 (-134) MSEK. Investeringar i dotterföretag och rörelser uppgick till -109 (-562) MSEK.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten inkluderar upptagna lån om 265 (763) MSEK, amortering av leasingskuld om -79 (-76) MSEK, amortering av lån om -51 (-116) MSEK samt utbetald aktieutdelning om -156 (-154) MSEK.

Investeringar och avyttringar

Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar, inklusive leasing, har skett med 269 (318) MSEK, varav 164 (134) MSEK avsåg egenutvecklade programvaror.

Goodwill och övriga immateriella tillgångar

Koncernens redovisade värde på goodwill uppgick den 30 september 2026 till 4 486 (3 729) MSEK. Övriga immateriella tillgångar uppgick till 1 599 (1 243) MSEK och avser huvudsakligen kundrelationer, varumärken samt programvaror.

Uppskjutna skattefordringar

Per den 30 september 2026 uppgick de uppskjutna skattefordringarna till 79 (39) MSEK.

Eget kapital

Eget kapital uppgick den 30 september 2026 till 3 060 (2 639) MSEK, vilket motsvarar 22,57 (19,47) SEK per utestående aktie.

Aktiekapital och incitamentsprogram

Aktiekapitalet uppgick vid periodens slut till 410 MSEK. Kvotvärdet per aktie uppgick till 3,00 SEK. Fördelningen på aktieslag var följande per 30 september 2026:

Aktieslag	Antal utestående aktier
A-aktier	3 948 696
B-aktier	132 603 978
B-aktier i eget förvar	-997 262
Totalt	135 555 412

Per 30 september 2026 fanns ett köptionsprogram och tre aktierättsprogram utestående enligt nedan:

Incitaments- program	Antal utestående optioner / aktierätter	Motsvarar antal aktier	Lösenkurs
<i>Optionsprogram</i>			
LTIP 2023	201 000	201 000	157,50
Summa optionsprogram	201 000	201 000	
<i>Aktierättsprogram</i>			
LTIP 2024	121 092	121 092	-
LTIP 2025	126 622	126 622	-
LTIP 2026	145 000	145 000	-
Totalt	593 714	593 714	-

För ytterligare information gällande incitamentsprogrammen, se årsredovisningen för 2025, not 4 på sidorna 111 – 112.

Medarbetare

Medelantalet anställda i koncernen ökade till 2 910 (2 663). Ökningen kommer i allt väsentligt från förvärvade verksamheter. Den 30 september 2026 uppgick antalet anställda till 2 972 (3 064 per 31 december 2025).

Övriga upplysningar

Transaktioner med närstående

För perioden januari-september 2026 har styrelsens ordförande, Staffan Hanstorp, via bolag fakturerat moderbolaget arvode för konsulttjänster med 2 (2) MSEK för arbete med förvärvsmöjligheter, finansieringsfrågor och andra strategiska frågor. Jonas Gejer, styrelseledamot i bolaget, har fakturerat - (0,6) MSEK via eget bolag för affärsutvecklingsaktiviteter under perioden januari-september.

Moderbolaget

Nettoomsättningen för perioden januari-september 2026 uppgick till 48 (32) MSEK, vilket främst avsåg fakturering till dotterföretag för lokalhyra och utförda tjänster. Resultatet efter finansiella poster uppgick till -75 (-52) MSEK och inkluderade erhållna aktieutdelningar och liknande utbetalningar från dotterföretag om 32 (67) MSEK samt nedskrivningar av aktier i dotterföretag om -62 (-) MSEK. Likvida medel uppgick den 30 september 2026 till 188 (108) MSEK. Periodens investeringar avseende aktier i dotterföretag uppgick till 8 (584) MSEK. Inga väsentliga investeringar har skett i immateriella eller materiella anläggningstillgångar.

Upplysningar om förvärv

Ett kundbasförvärv genomfördes under tidigare del av 2026. I augusti förvärvades verksamheten i SpaceIntel, en USA-baserad AI-driven programvaruplattform för fastighetsförvaltning. Förvärvet tillför programvara och kvalificerad personal. Förvärvspriset uppgick till 11 MSEK kontant jämte en framtida villkorad resultatbaserad komponent.

Redovisningsprinciper

Allmänt

Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Koncernredovisningen har upprättats enligt IFRS Redovisningsstandards, såsom de har antagits av EU, och den svenska årsredovisningslagen. Termen "IFRS" i detta dokument innefattar tillämpningen av IAS och IFRS, såväl som tolkningar av dessa rekommendationer som publicerats av IASB:s Standards Interpretation Committee (SIC) och IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Moderbolagets redovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och rekommendationen RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Ändringar och tolkningar av befintliga standarder, vilka har trätt i kraft 2026, har inte haft någon inverkan på koncernens finansiella ställning eller finansiella rapporter. Redovisningsprinciperna och beräkningsmetoderna är oförändrade jämfört med beskrivningen i årsredovisningen för 2025.

IFRS 18

IFRS 18 tillämpas första gången i delårsrapporten för första kvartalet 2027, med omräkning av jämförelsetalen för motsvarande period 2026. IFRS 18 innebär att resultaträkningens poster ska klassificeras i kategorierna rörelse, investeringar, finansiering, inkomstskatter och avvecklade verksamheter, med en obligatorisk summering av resultat från rörelse och investeringar. För Addnode Group innebär detta att vissa bankavgifter, lånerelaterade provisioner, icke kassaflödespåverkande räntekostnader samt omvärderingar av skulder avseende villkorade tilläggsköpeskillningar och flerårsavtal, som idag redovisas bland finansiella poster, kommer att redovisas i rörelseresultatet. Vissa kursdifferenser hänförliga till interna fordringar och skulder kommer också att redovisas i kategorin rörelse.

Standarden påverkar även kassaflödesanalysen genom att mottagna och utbetalda räntor flyttas från den löpande verksamheten till investerings- respektive finansieringsverksamheten.

IFRS 18 inför dessutom begreppet Management Performance Measures (MPM) för vissa resultaträkningsbaserade nyckeltal, exempelvis EBITA. För dessa utökas upplysningskraven och de omfattas av revisionskrav. Övriga effekter av IFRS 18 på koncernens finansiella rapportering utreds för närvarande och anpassningar av systemstödet pågår.

Upplysningar om finansiella instrument

Bedömda tilläggsköpeskillningar vid förvärv har värderats till verkligt värde. Värderingen av finansiella tillgångar och skulder visar att det inte är någon väsentlig skillnad mellan redovisat och verkligt värde. Den 30 september 2026 hade koncernen inga utestående valutaterminkontrakt.

Långsiktigt incitamentsprogram

Årsstämman 2026 beslutade att anta ett långsiktigt prestationsaktiebaserat incitamentsprogram ("LTIP 2026") för ledningspersoner i koncernen Addnode Group. Deltagarna tilldelas prestationsbaserade aktierätter som kan ge rätt till B-aktier. Efter intjänandeperioden kommer deltagarna att vederlagsfritt tilldelas B-aktier i Addnode Group om prestationsvillkoret är uppfyllt samt att medarbetaren är fortsatt anställd inom koncernen. Det prestationsmål som måste uppnås eller överträffas avser genomsnittlig årlig tillväxt i bolagets vinst per aktie under räkenskapsåren 2026–2028 ("mätperioden"). Miniminivån för tilldelning är en genomsnittlig årlig tillväxt för bolagets vinst per aktie under mätperioden om 2 procent och maximinivån för tilldelning är en genomsnittlig årlig tillväxt under mätperioden om 12 procent. Tilldelning av B-aktier kräver vidare att totalavkastningen på bolagets B-aktie under programmets löptid har varit positiv. Maximalt antal B-aktier i Addnode Group som kan tilldelas enligt LTIP 2026 är begränsat till 145 000, vilket motsvarar cirka 0,1 procent av samtliga utestående aktier i Addnode Group. Eventuell tilldelning av B-aktier i Addnode Group med stöd av aktierätter ska normalt ske inom tio arbetsdagar efter offentliggörande av Addnode Groups delårsrapport för Q1 2029. Intjänandeperioden påbörjas vid ingången deltagaravtal och löper ut i samband med offentliggörande av delårsrapporten för Q1 2029.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Addnode Groups väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i årsredovisningen för 2025 på sidorna 30–32 och 40, under avsnittet "Risker och osäkerhetsfaktorer" på sidorna 87–88 samt i not 36 och not 37 på sidorna 130–134. Dessa risker och osäkerhetsfaktorer är oförändrade.

Koncernens verksamhet är diversifierad vad gäller erbjudanden, kundsegment och geografi, vilket i sig innebär en riskspridning. Detta har visat sig vara en styrka i tider av utmaningar.

Framtidsutsikter

Styrelsen har inte förändrat sin bedömning av de långsiktiga framtidsutsikterna jämfört med tidigare kvartal. I delårsrapporten för andra kvartalet 2026 lämnade styrelsen följande framtidsutsikter:

Långsiktigt är bedömningen att de områden där Addnode Group är verksamt har en god underliggande potential. Addnode Groups tillväxtstrategi är att växa organiskt och genom förvärv av nya verksamheter för att tillföra nya kompletterande erbjudanden och ytterligare kompetens.

Addnode Group hanterar geopolitiska risker som uppkommer i samband med krig, social oro och handelspolitiska ageranden i och av länder i vår omvärld genom kontinuerlig omvärldsanalys och robusta riskhanteringsstrategier för att minimera påverkan på vår verksamhet och säkerställa långsiktig stabilitet.

Styrelsen noterar att givet det geopolitiska läget finns det en risk att Addnode Group kan komma att påverkas finansiellt under 2026. Beslutet att inte lämna någon prognos kvarstår.

Stockholm den 23 oktober 2026
Addnode Group AB

Johan Andersson
Vd och koncernchef

Revisors granskningsrapport

Addnode Group AB (publ), org.nr 556291-3185

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Addnode Group AB per 30 september 2026 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm det datum som framgår av vår digitala underskrift.

Ernst & Young AB

Anna Svanberg
Auktoriserad revisor

Koncernens finansiella rapporter i sammandrag

Resultaträkningar för koncernen

MSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep	Rullande 12 mån okt 2025 – sep 2026	Helår 2025
Nettoomsättning	1 438	1 311	4 419	4 229	5 983	5 793
Inköp av varor och tjänster	-339	-333	-1 009	-1 001	-1 358	-1 350
Bruttoresultat	1 099	978	3 410	3 228	4 625	4 443
Aktiverat arbete för egen räkning	52	45	164	134	215	185
Övriga externa kostnader	-157	-144	-450	-432	-596	-578
Personalkostnader	-711	-698	-2 358	-2 235	-3 148	-3 025
<i>Avskrivning och nedskrivning av:</i>						
– materiella anläggningstillgångar	-33	-32	-94	-90	-126	-122
– immateriella anläggningstillgångar	-91	-75	-269	-212	-353	-296
Rörelseresultat	159	74	403	393	617	607
Finansiella intäkter	16	14	54	50	65	62
Finansiella kostnader	-53	-50	-165	-141	-214	-191
Omvärdering av villkorade köpeskillingar	26	35	36	35	37	36
Resultat före skatt	148	73	328	337	505	514
Aktuell skatt	-39	-25	-83	-103	-137	-157
Uppskjuten skatt	0	6	-3	13	11	27
Periodens resultat	109	54	242	247	379	384
<i>Hänförligt till:</i>						
Moderbolagets aktieägare	109	54	242	247	379	384
Aktieinformation						
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK	0,80	0,40	1,79	1,85	2,79	2,87
Genomsnittligt antal utestående aktier:						
Före utspädning	135 555 412	135 532 918	135 555 412	134 096 731	135 555 412	133 925 460
Efter utspädning	135 555 412	135 664 074	135 555 412	134 146 805	135 555 412	133 995 200

Rapport över totalresultat för koncernen

MSEK	2026 jul–sep	2025 jul–sep	2026 jan–sep	2025 jan–sep	Rullande 12 mån okt 2025 – sep 2026	Helår 2025
Periodens resultat	109	54	242	247	379	384
<i>Övrigt totalresultat, poster som inte kommer att omklassificeras till resultaträkningen:</i>						
Aktuariella vinster och förluster på pensionsförpliktelser	-	-	-	-	-2	-2
<i>Övrigt totalresultat, poster som kan omklassificeras till resultaträkningen:</i>						
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamheter	130	-22	303	-149	214	-238
Säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter	-39	10	-92	36	-74	54
Skatt hänförlig till poster som kan komma att omklassificeras	14	-9	25	-9	23	-11
Summa periodens övriga totalresultat netto efter skatt	105	-21	236	-122	161	-197
Totalresultat för perioden	214	34	478	126	540	187
<i>Hänförligt till:</i>						
Moderbolagets aktieägare	214	34	478	126	540	187

Balansräkningar för koncernen

MSEK	2026 30 sep	2025 30 sep	2025 31 dec
<i>Tillgångar</i>			
Goodwill	4 486	3 729	4 196
Övriga immateriella anläggningstillgångar	1 599	1 243	1 601
Materiella anläggningstillgångar	258	297	279
Långfristiga fordringar	161	321	277
Övriga anläggningstillgångar	126	80	92
Summa anläggningstillgångar	6 630	5 670	6 445
Varulager	0	0	1
Kundfordringar	931	867	1 212
Övriga omsättningstillgångar	1 176	1 531	1 517
Likvida medel	792	339	625
Summa omsättningstillgångar	2 899	2 737	3 355
Summa tillgångar	9 529	8 407	9 800
<i>Eget kapital och skulder</i>			
Eget kapital	3 060	2 639	2 733
Långfristiga räntebärande skulder	3 304	843	2 974
Övriga långfristiga skulder	400	787	518
Kortfristiga räntebärande skulder	130	1 414	116
Övriga kortfristiga skulder	2 635	2 724	3 459
Summa eget kapital och skulder	9 529	8 407	9 800
Räntebärande skulder uppgår till	3 434	2 257	3 090
Ställda säkerheter	10	13	11
Eventualförpliktelser	-	43	42

Eget kapital och antal aktier

Specifikation av förändring i eget kapital, MSEK	2026 30 sep	2025 30 sep	2025 31 dec
Eget kapital vid periodens början	2 733	2 458	2 458
Utdelning	-156	-154	-154
Nyemission	-	193	224
Utnyttjade köpoptioner	-	11	11
Incitamentsprogram	5	5	7
Totalresultat för perioden	478	126	187
Eget kapital vid periodens slut	3 060	2 639	2 733
Eget kapital hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	3 060	2 639	2 733
Antal utestående aktier vid periodens början	135 555 412	133 411 650	133 411 650
Nyemission	-	2 024 442	2 024 442
Överlåtelse av egna aktier	-	119 320	119 320
Antal utestående aktier vid periodens slut	135 555 412	135 555 412	135 555 412

Addnode Group hade ett innehav om 997 262 (997 262) egna B-aktier per 30 september 2026.

Kassaflödesanalyser för koncernen

MSEK	2026 jul–sep	2025 jul–sep	2026 jan–sep	2025 jan–sep	Rullande 12 mån okt 2025 –sep 2026	Helår 2025
Den löpande verksamheten						
Rörelseresultat	159	74	403	393	617	607
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	118	121	368	326	473	433
Summa	277	195	771	719	1 090	1 040
Finansiella poster	1	-7	-61	-56	-79	-74
Betald skatt	-28	-39	-123	-126	-164	-167
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	250	149	587	537	847	799
Förändring av rörelsekapitalet	-241	-213	-153	-432	-89	-369
Kassaflöde från den löpande verksamheten	9	-64	434	105	758	430
Investeringsverksamheten						
Förvärv resp. försäljning av immateriella och materiella anläggningstillgångar	-56	-118	-182	-225	-234	-277
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	-5	-12	-5	-12	-5	-11
Förvärv av dotterföretag och rörelser	-54	-541	-109	-629	-961	-1 481
Likvida medel i förvärvade dotterföretag	-	56	-	67	8	75
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-115	-615	-296	-799	-1 192	-1 694
Finansieringsverksamheten						
Utbetald utdelning	-	-	-156	-154	-156	-154
Erhållna likvider incitamentsprogram	-	-	-	11	-	11
Upptagna lån	210	325	265	763	3 110	3 608
Amortering av skulder	-34	-27	-130	-191	-2 115	-2 175
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	176	298	-21	430	839	1 290
Periodens kassaflöde	70	-380	117	-264	406	25
Likvida medel vid periodens början	701	730	625	674	339	674
Kursdifferens likvida medel	21	-11	50	-71	47	-74
Likvida medel vid periodens slut	792	339	792	339	792	625

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkningar för moderbolaget

MSEK	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep	Rullande 12 mån okt 2025 – sep 2026	Helår 2025
Nettoomsättning	20	15	48	32	61	45
Rörelsens kostnader	-32	-32	-92	-100	-105	-113
Rörelseresultat	-12	-17	-44	-68	-44	-68
Resultat från andelar i koncernföretag	7	-31	-30	67	185	282
Övriga finansiella intäkter	21	5	70	20	86	36
Finansiella kostnader	-10	-20	-71	-71	-122	-122
Resultat efter finansiella poster	5	-64	-75	-52	105	128
Förändring av periodiseringsfond	-	-	-	-	0	0
Resultat före skatt	5	-64	-75	-52	105	128
Skatt	-5	-	-	8	-31	-23
Periodens resultat	-	-64	-75	-44	74	105

Moderbolagets resultat utgör även dess totalresultat.

Balansräkningar för moderbolaget

MSEK	2026 30 sep	2025 30 sep	2025 31 dec
Tillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	5	7	6
Finansiella anläggningstillgångar	4 390	3 663	4 476
Kortfristiga fordringar	148	126	104
Likvida medel	188	108	340
Summa tillgångar	4 731	3 904	4 926
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	1 474	1 557	1 705
Obeskattade reserver	163	163	163
Långfristiga skulder	1 826	582	1 981
Kortfristiga skulder	1 268	1 602	1 077
Summa eget kapital och skulder	4 731	3 904	4 926

Intäkter, bruttoresultat och resultat, juli-september 2026

MSEK	Design		PLM		Process		Centralt		Eliminering		Addnode Group	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Intäkter												
Externa kunder	595	492	431	429	412	390	-	-	-	-	1 438	1 311
Transaktioner mellan segment	0	-2	5	6	5	5	10	8	-20	-17	-	-
Summa intäkter	595	490	436	435	417	395	10	8	-20	-17	1 438	1 311
Bruttoresultat	532	437	216	214	355	333	10	8	-14	-13	1 099	978
Bruttomarginal, %	89,4	89,2	49,5	49,2	85,1	84,3	-	-	-	-	76,4	74,6
EBITA	122	43	46	42	100	86	-18	-21	-	-	250	149
EBITA-marginal, %	20,5	8,8	10,6	9,7	24,0	21,8	-	-	-	-	17,4	11,4
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-13	-11	-6	-7	-10	-10	-4	-4	-	-	-33	-32
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-45	-30	-15	-18	-30	-28	-	-	-	-	-91	-75
- varav på förvärvade immateriella tillgångar	-31	-16	-7	-8	-13	-16	-	-	-	-	-52	-39
- varav på övriga immateriella tillgångar	-14	-14	-8	-10	-17	-12	-	-	-	-	-39	-36
Rörelseresultat	77	13	31	24	70	58	-18	-21	-	-	159	74
Rörelsemarginal, %	12,9	2,7	7,1	5,5	16,8	14,7	-	-	-	-	11,1	5,6
Investeringar i immateriella och materiella anläggnings-tillgångar	73	84	23	17	29	44	-	-	-	-	125	145
varav leasing	21	3	12	8	2	17	-	-	-	-	35	27
Totalt operativt kapital	3 842	2 673	861	774	1 819	1 704	152	126	-188	-26	6 487	5 251
Medelantal anställda	1 234	1 127	667	708	944	879	15	14	-	-	2 860	2 718

Intäkternas fördelning, juli-september 2026

MSEK	Design		PLM		Process		Centralt		Eliminering		Addnode Group	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Licenser	3	8	15	7	16	17	-	-	-	-	33	32
- varav egen programvara	1	6	8	3	15	15	-	-	-	-	24	24
- varav tredjeparts-programvara	2	2	7	4	1	2	-	-	-	-	9	8
Återkommande intäkter	386	307	302	302	229	214	-	-	-3	-	913	822
- varav egen programvara	119	102	38	40	204	192	-	-	-3	-	358	333
- varav tredjeparts-programvara	267	205	264	262	25	22	-	-	-	-	555	489
Tjänster	206	167	114	120	167	159	-	-	-3	-3	483	443
Övrigt	0	8	5	6	5	5	10	8	-14	-14	9	14
Totala intäkter	595	490	436	435	417	395	10	8	-20	-17	1 438	1 311

Intäkter, bruttoresultat och resultat, januari-september 2026

MSEK	Design		PLM		Process		Centralt		Eliminering		Addnode Group	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Intäkter												
Externa kunder	1 814	1 745	1 277	1 309	1 328	1 176	-	-	-	-	4 419	4 229
Transaktioner mellan segment	1	-9	17	18	18	17	24	22	-60	-49	-	-
Summa intäkter	1 815	1 736	1 294	1 327	1 346	1 193	24	22	-60	-49	4 419	4 229
Bruttoresultat	1 632	1 587	653	668	1 139	989	24	22	-39	-38	3 410	3 228
Bruttomarginal, %	89,9	91,4	50,5	50,3	84,6	82,9	-	-	-	-	77,2	76,3
EBITA	313	352	120	79	297	241	-58	-67	-	-	672	605
EBITA-marginal, %	17,2	20,3	9,3	6,0	22,1	20,2	-	-	-	-	15,2	14,3
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-35	-35	-18	-18	-30	-26	-11	-11	-	-	-94	-90
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-130	-86	-49	-54	-90	-72	-	-	-	-	-269	-212
- varav på förvärvade immateriella tillgångar	-89	-46	-22	-23	-43	-40	-	-	-	-	-154	-109
- varav på övriga immateriella tillgångar	-41	-40	-27	-31	-47	-32	-	-	-	-	-115	-103
Rörelseresultat	183	266	71	25	207	169	-58	-67	-	-	403	393
Rörelsemarginal, %	10,1	15,3	5,5	1,9	15,4	14,2	-	-	-	-	9,1	9,3
Investeringar i immateriella och materiella anläggnings-tillgångar	114	138	54	41	101	139	-	-	-	-	269	318
varav leasing	26	19	16	14	10	60	-	-	-	-	52	93
Totalt operativt kapital	3 842	2 673	861	774	1 819	1 704	152	126	-188	-26	6 487	5 251
Medelantal anställda	1 274	1 074	673	718	930	858	17	13	-	-	2 894	2 663

Intäkternas fördelning, januari-september 2026

MSEK	Design		PLM		Process		Centralt		Eliminering		Addnode Group	
	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025	2026	2025
Licenser	11	20	43	32	48	37	-	-	-	-	102	90
- varav egen programvara	5	14	17	12	44	32	-	-	-	-	66	59
- varav tredjeparts-programvara	6	6	26	20	4	5	-	-	-	-	36	31
Återkommande intäkter	1 178	1 153	878	902	693	634	-	-	-12	-1	2 737	2 688
- varav egen programvara	343	293	113	119	617	563	-	-	-12	-1	1 061	974
- varav tredjeparts-programvara	835	860	765	783	76	71	-	-	-	-	1 676	1 714
Tjänster	615	542	353	366	582	496	-	-	-9	-9	1 541	1 396
Övrigt	11	21	20	27	23	26	24	22	-39	-39	39	55
Totala intäkter	1 815	1 736	1 294	1 327	1 346	1 193	24	22	-60	-49	4 419	4 229

Addnode Group bedriver verksamhet genom tre divisioner; Design Management, Product Lifecycle Management och Process Management. Koncernens decentraliserade styrmodell innebär att affärskritiska beslut fattas nära kund och marknad. Bolagen utvecklar verksamheten i enlighet med strategier, riktlinjer och koncerngemensamma värderingar. Divisionerna utgör de rörelsesegment, enligt vilka Addnode Group följer verksamhetens resultat och utveckling. Utöver flytten av Tribia från Design Management till Process Management har ingen förändring skett i segmentsindelningen.

Skillnaden mellan summan av segmentens rörelseresultat och koncernens resultat före skatt avser finansiella intäkter 54 (50) MSEK och finansiella kostnader -165 (-141) MSEK samt omvärdering av villkorad köpeskilling om 36 (35) MSEK.

Flytten av Tribia från division Design Management till division Process Management har inneburit att en mindre del av det operativa kapitalet har flyttat mellan dessa divisioner. Det operativa kapitalet definieras som summan av goodwill samt övriga immateriella anläggningstillgångar, materiella anläggningstillgångar, finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar och övriga rörelsetillgångar minus leverantörsskulder och övriga rörelseskulder.

Nyckeltal (år)

	jan-sep		Rullande 12 m okt 2025 – sep 2026	Helår ⁴⁾			
	2026 ⁵⁾	2025		2025	2024	2023	2022
Nettoomsättning, MSEK	4 419	4 229	5 983	5 793	7 757	7 412	6 225
Design Management	1 815	1 736	2 473	2 396	4 609	4 292	3 494
Product Lifecycle Management	1 294	1 327	1 740	1 773	1 883	1 884	1 580
Process Management	1 346	1 193	1 813	1 659	1 310	1 281	1 182
Bruttoresultat, MSEK	3 410	3 228	4 625	4 443	4 198	3 703	3 234
Design Management	1 632	1 587	2 233	2 188	2 227	1 821	1 517
Product Lifecycle Management	653	668	883	897	930	883	788
Process Management	1 139	989	1 529	1 380	1 066	1 021	942
Bruttomarginal, %	77,2	76,3	77,3	76,7	54,1	50,0	52,0
Design Management	89,9	91,4	90,3	91,3	48,3	42,4	43,4
Product Lifecycle Management	50,5	50,3	50,7	50,6	49,4	46,9	49,9
Process Management	84,6	82,9	84,3	83,2	81,4	79,7	79,7
EBITA, MSEK	672	605	970	903 ¹⁾	863	640 ²⁾	728 ³⁾
Design Management	313	352	471	511	518	334	398
Product Lifecycle Management	120	79	168	127 ¹⁾	170	143 ²⁾	158
Process Management	297	241	402	345	252	244	226
EBITA-marginal, %	15,2	14,3	16,2	15,6 ¹⁾	11,1	8,6 ²⁾	11,7 ³⁾
Design Management	17,2	20,3	19,0	21,3	11,2	7,8	11,4
Product Lifecycle Management	9,3	6,0	9,7	7,2 ¹⁾	9,0	7,6 ²⁾	10,0
Process Management	22,1	20,2	22,2	20,8	19,2	19,0	19,1
Medelantal anställda	2 894	2 663	2 858	2 728	2 586	2 455	2 137
Design Management	1 274	1 074	1 272	1 122	1 104	1 016	793
Product Lifecycle Management	673	718	680	714	730	740	687
Process Management	930	858	931	877	738	686	648

1) EBITA under 2025 har belastats med omstruktureringskostnader på 24 MSEK. EBITA (helåret) för Addnode Group justerat för omstruktureringskostnader uppgick till 927 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 16,0 procent.

2) EBITA under 2023 har belastats med omstruktureringskostnader på 20 MSEK. EBITA (helåret) för Addnode Group justerat för omstruktureringskostnader uppgick till 660 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 8,9 procent.

3) I resultatet 2022 ingick en realisationsvinst om 24 MSEK från avyttring av kontorsfastighet i Storbritannien.

4) Från och med 2026 redovisas Tribia inom division Process Management (tidigare Design Management). Jämförelsesiffror för år 2025 har omräknats men perioderna 2022-2024 har inte omräknats, vilket påverkar jämförbarheten mellan perioderna.

5) Perioden januari - september 2026 har division Design Management och koncernen belastats av omstruktureringskostnader som uppgår till 28 MSEK.

Nyckeltal, forts

	jan-sep		Rullande 12 m	Helår			
	2026	2025	okt 2025 – sep 2026	2025	2024	2023	2022
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	434	105	758	430	701	485	714
Nettoomsättningsförändring, % ¹⁾	4	-33	5	-25	5	19	53
Rörelsemarginal, %	9,1	9,3	10,3	10,5	7,7	5,5	8,5
Avkastning på sysselsatt kapital, %	12,6	16,6	12,6	14,1	18,6	13,8	19,6
Avkastning på eget kapital, %	13,3	15,4	13,3	14,8	17,6	13,5	20,7
Soliditet, %	32	31	32	28	29	29	32
Eget kapital, MSEK	3 060	2 639	3 060	2 733	2 458	2 116	2 005
Nettoskuld, MSEK	2 642	1 918	2 642	2 465	1 052	999	463
Skuldsättningsgrad, %	86	73	86	90	43	47	23

1) Övergång till Autodesk's nya transaktionsmodell påverkar jämförelse mellan 2025 och tidigare år (2022–2024).

Aktiedata

	jan-sep		Rullande 12 m	Helår			
	2026	2025	okt 2025 – sep 2026	2025	2024	2023	2022
Genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning, miljoner	135,6	134,1	135,6	133,9	133,3	133,4	133,6
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, miljoner	135,6	134,1	135,6	134,0	133,4	133,4	133,6
Totalt antal utestående aktier, miljoner	135,6	135,6	135,6	135,6	133,4	133,3	133,5
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	1,79	1,85	2,79	2,87	3,02	2,09	2,86
Kassaflöde från den löpande verksamheten, per aktie, SEK	3,20	0,77	5,59	3,17	5,26	3,63	5,34
Eget kapital per aktie, SEK	22,57	19,47	22,57	20,16	18,42	15,87	15,02
Börskurs per bokslutsdatum, SEK	49,80	105,00	49,80	96,90	103,80	85,30	98,40
Börskurs/Eget kapital per aktie	2,21	5,39	2,21	4,81	5,63	5,37	6,55

Nyckeltal (kvartal)

	2026			2025 ³⁾			2024 ³⁾	
	Q3	Q2 ⁴⁾	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Nettoomsättning, MSEK ¹⁾	1 438	1 449	1 531	1 564	1 311	1 457	1 461	1 484
<i>Design Management</i>	595	560	659	659	490	627	618	660
<i>Product Lifecycle Management</i>	436	438	420	446	435	444	448	492
<i>Process Management</i>	417	463	466	467	395	394	404	344
Bruttoresultat, MSEK	1 099	1 109	1 202	1 215	978	1 127	1 122	1 123
<i>Design Management</i>	532	498	602	601	437	581	570	594
<i>Product Lifecycle Management</i>	216	222	216	229	214	224	229	255
<i>Process Management</i>	355	394	390	390	333	327	329	283
Bruttomarginal, %	76,4	76,5	78,5	77,7	74,6	77,4	76,8	75,7
<i>Design Management</i>	89,4	88,9	91,4	91,1	89,2	92,7	92,2	90,0
<i>Product Lifecycle Management</i>	49,5	50,7	51,4	51,4	49,2	50,5	51,2	51,8
<i>Process Management</i>	85,1	85,1	83,7	83,5	84,3	83,0	81,4	82,3
EBITA, MSEK	250	148	274	298	149	238	217 ²⁾	248
<i>Design Management</i>	122	33	158	158	43	162	147	146
<i>Product Lifecycle Management</i>	46	41	33	48	42	33	4 ²⁾	53
<i>Process Management</i>	100	93	104	105	86	74	82	70
EBITA-marginal, % ¹⁾	17,4	10,2	17,9	19,1	11,4	16,3	14,9 ²⁾	16,7
<i>Design Management</i>	20,5	5,9	24,0	24,0	8,8	25,8	23,8	22,1
<i>Product Lifecycle Management</i>	10,6	9,4	7,9	10,7	9,7	7,4	0,9 ²⁾	10,8
<i>Process Management</i>	24,0	20,1	22,3	22,5	21,8	18,8	20,3	20,3
Medelantal anställda	2 860	2 883	2 936	2 916	2 718	2 617	2 612	2 610
<i>Design Management</i>	1 234	1 282	1 306	1 267	1 127	1 049	1 045	1 117
<i>Product Lifecycle Management</i>	667	662	689	702	708	721	725	731
<i>Process Management</i>	944	924	922	932	879	833	827	748

1) Övergång till Autodesk's nya transaktionsmodell samt omklassificering av tredjepartsavtal påverkar jämförelsen med föregående perioder. Den nya transaktionsmodellen samt omklassificering av tredjepartsavtal genomfördes i kvartal 4 2024, och därmed är kvartal 4 år 2025 jämförbart med kvartal 4 år 2024.

2) EBITA i Q1 2025 har i division Product Lifecycle Management belastats med omstruktureringskostnader på 24 MSEK. EBITA för Addnode Group justerat för omstruktureringskostnader uppgick till 241 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 16,5 procent

3) Från och med 2026 redovisas Tribia inom division Process Management (tidigare Design Management). Jämförelsesiffror för år 2025 har omräknats men 2024 har inte omräknats, vilket påverkar jämförbarheten mellan perioderna.

4) Det andra kvartalet Q2 2026 har division Design Management och koncernen belastats av omstruktureringskostnader om 28 MSEK.

Nyckeltal, forts

	2026			2025				2024	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	9	62	363	324	-64	-33	203	275	-133
Nettoomsättningsförändring, %	10	-1	5	5	-29	-27	-39	-29	20
Rörelsemarginal, %	11,1	4,0	12,1	13,7	5,6	11,7	10,2	12,0	7,4
Avkastning på sysselsatt kapital, % ¹⁾	12,6	12,4	14,6	14,1	16,6	19,1	17,3	18,6	17,6
Avkastning på eget kapital, % ¹⁾	13,3	12,3	15,0	14,8	15,4	18,3	15,7	17,6	17,4
Soliditet, %	32	30	30	28	31	30	31	29	29
Eget kapital, MSEK	3 060	2 844	2 952	2 733	2 639	2 411	2 464	2 458	2 276
Nettoskuld, MSEK	2 642	2 450	2 231	2 465	1 918	1 147	936	1 052	1 102
Skuldsättningsgrad, %	86	86	76	90	73	48	38	43	48

1) Nyckeltalen har justerats till avkastning på årsbasis.

Aktiedata

	2026			2025				2024	
	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning, miljoner	135,6	135,6	135,6	135,6	135,5	133,5	133,5	133,4	133,3
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, miljoner	135,6	135,6	135,6	135,7	135,7	133,5	133,5	133,4	133,6
Totalt antal utestående aktier, miljoner	135,6	135,6	135,6	135,6	135,6	133,5	133,5	133,4	133,3
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,80	0,15	0,83	1,01	0,40	0,78	0,67	0,98	0,73
Kassaflöde från den löpande verksamheten, per aktie, SEK	0,07	0,46	2,68	2,39	-0,47	-0,25	1,52	2,06	-1,00
Eget kapital per aktie, SEK	22,57	20,98	21,78	20,16	19,47	18,06	18,46	18,42	17,07
Börskurs per bokslutsdatum, SEK	49,80	41,00	66,20	96,90	105,00	110,80	98,80	103,80	110,90
Börskurs/Eget kapital per aktie	2,21	1,95	3,04	4,81	5,39	6,14	5,35	5,63	6,50

Alternativa nyckeltal, användning och avstämning

Riktlinjer för upplysningar om alternativa nyckeltal för företag med värdepapper noterade på en reglerad marknad inom EU har getts ut av Europeiska värdepappers- och marknadsmyndigheten (ESMA) och ska tillämpas på alternativa nyckeltal i offentliggjord obligatorisk information. Med alternativa nyckeltal avses finansiella mått över historisk eller framtida resultatutveckling, finansiell ställning, finansiellt resultat eller kassaflöden som inte definieras eller anges i tillämpliga regler för finansiell rapportering. I delårsrapporten används vissa nyckeltal, som inte är definierade i IFRS, för att ge investerare, analytiker och andra intressenter tydlig och relevant information om företagets verksamhet och dess utveckling. Användningen av dessa nyckeltal och en avstämning mot de finansiella rapporterna beskrivs nedan.

EBITA

EBITA är ett mått som koncernen betraktar som relevant för investerare, analytiker och andra intressenter som vill förstå resultatgenereringen före investeringar i immateriella anläggningstillgångar. Nyckeltalet är ett uttryck för rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

Nettoskuld

Koncernen anser att nyckeltalet är relevant för läsare av de finansiella rapporterna som ett komplement för att bedöma möjlighet till utdelning, att genomföra strategiska investeringar samt att bedöma koncernens möjligheter att leva upp till finansiella åtaganden. Nyckeltalet är ett uttryck för hur stor den finansiella belåningen är i bolaget i absoluta tal efter avdrag för likvida medel.

Avstämning av EBITA

	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep	Rullande 12 mån okt 2025 – sep 2026	Helår 2025
MSEK						
Rörelseresultat	159	74	403	393	617	607
Avskrivning och nedskrivning av immateriella anläggningstillgångar	91	75	269	212	353	296
EBITA	250	149	672	605	970	903
EBITA-marginal (EBITA i förhållande till nettoomsättning), %	17,4	11,4	15,2	14,3	16,2	15,6

Avstämning av EBITDA

	2026 jul-sep	2025 jul-sep	2026 jan-sep	2025 jan-sep	Rullande 12 mån okt 2025 – sep 2026	Helår 2025
MSEK						
Rörelseresultat	159	74	403	393	617	607
Avskrivning och nedskrivning av materiella anläggningstillgångar	33	32	94	90	126	122
Avskrivning och nedskrivning av immateriella anläggningstillgångar	91	75	269	212	353	296
EBITDA	283	181	766	695	1 096	1 025

Avstämning av nettoskuld

	2026 30 sep	2025 30 sep	2025 31 dec
MSEK			
Långfristiga skulder	3 704	1 630	3 492
Kortfristiga skulder	2 765	4 138	3 575
Ej räntebärande lång- och kortfristiga skulder	-3 035	-3 511	-3 977
Summa räntebärande skulder	3 434	2 257	3 090
Likvida medel	-792	-339	-625
Nettoskuld (+)/-fordran (-)	2 642	1 918	2 465

Definitioner

Avkastning på eget kapital

Resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital. Beräknas på 12-månaders rullande resultat samt genomsnittet av in- och utgående eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Resultat före skatt med återläggning av finansiella kostnader i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital. Beräknas på 12-månaders rullande resultat samt genomsnittet av in- och utgående sysselsatt kapital.

Börskurs/Eget kapital

Börskursen i förhållande till det egna kapitalet per aktie.

Bruttoresultat

Nettoomsättning minus inköp av varor och tjänster.

Bruttomarginal

Bruttoresultat i procent av nettoomsättningen.

CAGR (genomsnittlig årlig tillväxttakt)

Genomsnittlig årlig tillväxt över en angiven period, uttryckt som en årlig procentuell förändring. CAGR visar den jämna tillväxttakt som skulle krävas för att gå från ett initialt värde till ett slutvärde under perioden, givet att tillväxten sker med samma procentsats varje år.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar.

EBITA

Resultat före avskrivningar och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättningen.

Eget kapital

Redovisat eget kapital plus obeskattade reserver efter avdrag för uppskjuten skatt till aktuell skattesats.

Eget kapital per aktie

Eget kapital/totalt antal utestående aktier.

Kassaflöde per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten/genomsnittligt antal utestående aktier.

Licenser

Utgörs av programvaruabonnemang (eviga licenser).

Medelantal anställda

Genomsnittligt antal heltidsarbetande under perioden.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minskat med likvida medel och andra räntebärande fordringar. En negativ nettoskuld innebär enligt denna definition att likvida medel och andra räntebärande finansiella tillgångar överstiger räntebärande skulder.

Organisk tillväxt

Förändringar i nettoomsättning exklusive valutaeffekter samt förvärv/avyttring jämfört med samma period föregående år.

Resultat per aktie

Resultat efter skatt/genomsnittligt antal utestående aktier.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuld i förhållande till eget kapital (inklusive eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande).

Soliditet

Eget kapital (inklusive eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande) i procent av balansomslutningen.

Sysselsatt kapital

Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder och icke räntebärande avsättningar inklusive uppskjutna skatteskulder.

Återkommande intäkter

Utgörs av programvaruabonnemang (tidsbegränsade licenser där Addnode Group agerar som huvudman), intäkter från avtal där Addnode Group är ombud (agentmodell), support och underhållstjänster samt SaaS-tjänster.



ADDNODE
GROUP

Division Design Management

ACAD-PLUS

PART OF ADDNODE GROUP

SERVICE WORKS GLOBAL

PART OF ADDNODE GROUP

SYMETRI

PART OF ADDNODE GROUP

Division Product Lifecycle Management

TECHNIA

PART OF ADDNODE GROUP

Division Process Management

ADTOLLO

PART OF ADDNODE GROUP

CANELLA

PART OF ADDNODE GROUP

DECERNO

PART OF ADDNODE GROUP

DECISIVE

PART OF ADDNODE GROUP

FORSLER STJERNA

PART OF ADDNODE GROUP

GENUS

PART OF ADDNODE GROUP

IDA INFRONT

PART OF ADDNODE GROUP

ICEBOUND

PART OF ADDNODE GROUP

INTRAPHONE

PART OF ADDNODE GROUP

JETAS

PART OF ADDNODE GROUP

NETPUBLICATOR

PART OF ADDNODE GROUP

RAILIT

PART OF ADDNODE GROUP

SOKIGO

PART OF ADDNODE GROUP

STAMFORD

PART OF ADDNODE GROUP

TRIBIA

PART OF ADDNODE GROUP

VOICE PROVIDER

PART OF ADDNODE GROUP

ADDNODE GROUP AB (publ)
Norra Stationsgatan 93A,
SE-113 64 Stockholm
Organisationsnummer: 556291-3185
+46 (0) 8 630 70 70
info@addnodegroup.com
addnodegroup.com

För mer information, vänligen kontakta:
Johan Andersson, Vd och koncernchef
johan.andersson@addnodegroup.com
+46 (0) 70 420 58 31
Kristina Elfström Mackintosh, CFO
kristina.mackintosh@addnodegroup.com
+46 (0) 70 633 89 90