

inde
res.

Liiketoiminta- katsaus

Tammi-syyskuu 2021

Liiketoimintakatsauksen tiedotustilaisuus
inderesTV:ssä 5.11. klo 09:30



Keskeiset tapahtumat heinä-syyskuussa

- Liikevaihto kasvoi 41 % ja oli 2,6 (1,8) miljoonaa euroa
- Jatkuvan liikevaihdon osuus oli 1,5 miljoonaa euroa ja 58,6 (64,9) % liikevaihdosta, kasvua 27 %
- EBITA-liikevoitto oli 0,5 (0,6) miljoonaa euroa ja EBITA-marginaali oli 20,6 % (30,3 %), kannattavuus oli poikkeuksellisen vahva vertailukaudella
- Henkilöstömäärä katsauskauden päättyessä oli 78 (52), ja henkilöstöä oli heinä-syyskuussa keskimäärin 75 (50)
- Onnistunut First North -listautuminen
- Koko vuoden näkymät ennallaan
- Inderes toimitti palveluita viimeisen 12 kuukauden aikana yli 150 pörssiyhtiölle Suomessa ja Ruotsissa
- Inderes-yhteisön aktiivisten käyttäjien jäsenmäärä kasvoi heinä-syyskuun aikana 6 tuhannella käyttäjällä 70 tuhanteen käyttäjään

Suluissa olevat vertailuluvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan jaksoon, jollei toisin mainita.

Avainluvut

miljoonaa euroa	tilintarkastamaton		tilintarkastamaton	
	7-9/2021	7-9/2020	1-9/2021	1-9/2020
Liikevaihto	2,6	1,8	8,4	5,8
Liikevaihdon kasvu	40,8 %		45,8 %	
Jatkuvan liikevaihdon osuus %	58,6 %	64,9 %	51,6 %	62,1 %
EBITA	0,5	0,6	1,6	1,3
EBITA %	20,6 %	30,3 %	19,4 %	23,1 %
Liikevoitto	0,4	0,5	1,4	1,1
Liikevoitto %	17,3 %	25,7 %	16,4 %	18,7 %
Henkilöstö keskimäärin	75	50	69	48

Näkymät ennallaan

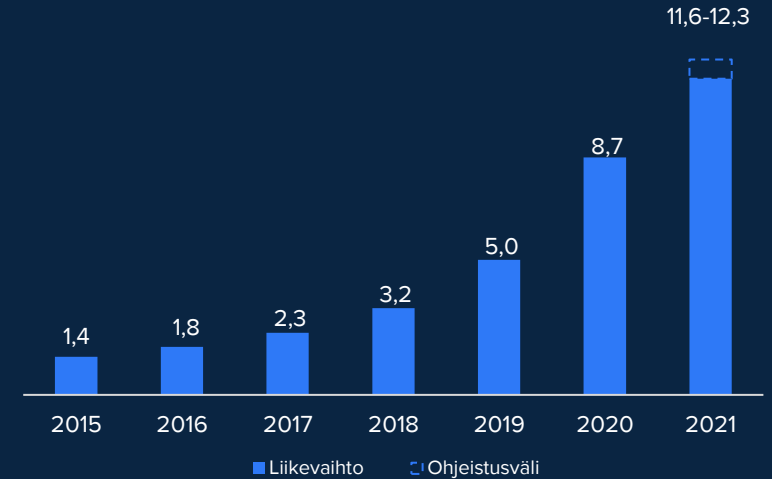
Ohjeistus tilikaudelle 2021

- Liikevaihdon arvioidaan olevan 11,6-12,3 MEUR
- EBITA-liikevoiton arvioidaan olevan 2,1-2,6 MEUR

Näkymien taustat

- Virtuaalitapahtumapalveluiden kysynnän arvioimme jatkuvan edelleen vahvana vuoden loppupuoliskolla
- Helsingin pörssin listautumisaktiviteetti ja Inderesin vahvistunut kilpailukyky tukevat analyysiliiketoimintamme sopimuskannan kasvua
- Jatkamme investointeja pitkän aikavälin kasvuun ja Inderes-alustaan sekä ylläpidämme samaan aikaan hyvää kannattavuustasoa

Liikevaihto (miljoonaa euroa)



EBITA (miljoonaa euroa)



Tavoitteet

Pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet

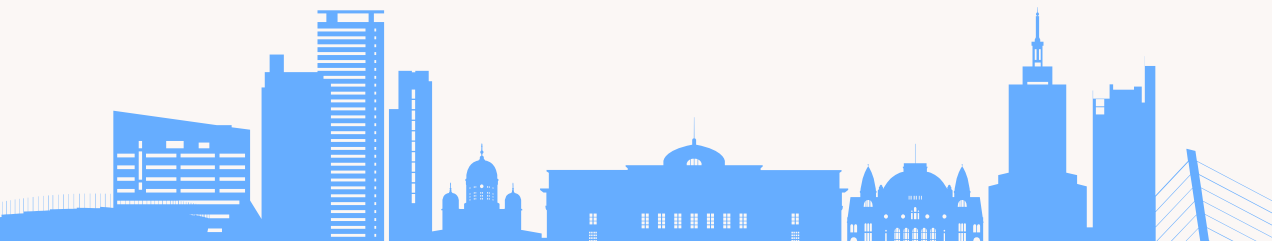
- Yhtiön tavoitteena on ylläpitää 30-50 %:n liikevaihdon kasvuprosentin ja kannattavuuden (EBITA-%) yhteissummaa markkinasyklistä riippumatta

Ikuisuustavoitteet

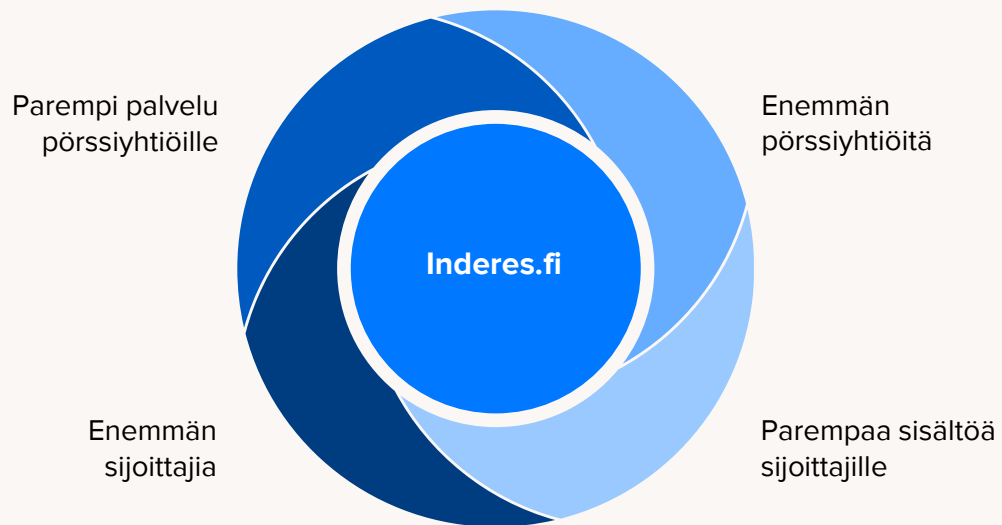
- Olemme mieluummin pieni ja erinomainen kuin suuri ja keskinkertainen yritys
- Emme jousta arvoistamme
- Autamme henkilöstöämme kasvamaan ammattilaisina ja yksilöinä



Inderes-alusta



Kaikki pörssiyhtiöt



Inderes yhteisö



10/2020 – 9/2021

>150

Pörssiyhtiöasiakkaiden lukumäärä

78

Henkilöstö kauden lopussa

70 000

Yhteisön aktiivinen jäsenmäärä

Strategian eteneminen

Kaikki liiketoiminta-alueet jatkoivat vahvaa kasvua kolmannella neljänneksellä. Kannattavuus laski odotetusti vertailukaudesta, jolloin Q3:lle kohdistui poikkeuksellisen paljon korkeakatteisia virtuaalitapahtumaprojekteja. Vuoden 2021 viimeiseltä neljännekseltä odotamme vastaavasti vertailukautta parempaa kannattavuutta. Jatkuvan liikevaihdon kasvu (+27 % Q3:lla) sekä listautumisaktiiviteetti luovat samalla hyvää perustaa ensi vuodelle. Kokonaisuutena Inderes-alusta kehittyi oikeaan suuntaan: yhteisömme jäsenmäärä kasvaa, alustaan kytkeytyvien pörssiyhtiöiden lukumäärä kasvaa ja liikevaihto pörssiyhtiöasiakasta kohden kasvaa.

Analyysipalvelut-liiketoiminnassa tilausanalyysien sopimuskanta kasvoi tammi-syyskuun aikana 98 kappaleesta 113 kappaleeseen (+15 %). Saamme uusia asiakkaita niin listalla olevista yhtiöistä kuin uusista listautujista. Sopimuskannan keskihinta kehittyi suotuisasti vahvistuneen kilpailukyvyn myötä. Analyysiliiketoiminnan tiimiä on tänä vuonna vahvistettu uusilla analytikoilla, kääntäjillä ja yhteisönrakentajilla. Varaudumme jatkuvilla rekrytoinneilla analyysiliiketoiminnan kasvuun, joka seuraa viiveellä listautumisaktiiviteettiä.

Tytäryhtiömme Flik uudisti syksyn aikana brändiään ja vahva kasvu virtuaalitapahtumat-liiketoiminnassa jatkui, vaikka kasvuvauhti on tasaantunut viime vuoden Q3:lla alkaneen koronaspurtin jälkeen. Asiakastarpeet ovat yhä jatkuvassa muutoksessa pandemiatilanteen kehittyessä ja Flikin tiimi on pystynyt reagoimaan niihin erinomaisesti. Flik on onnistunut voittamaan uusia asiakkuuksia listautujien sijoittajaviestinnästä sekä kasvattamaan asemaansa pörssiyhtiöiden luotettuna kumppanina korkean tason hybridi- ja virtuaalitapahtumissa.

IR-ratkaisut on tällä hetkellä pienin ja nopeimmin kasvava liiketoiminta-alueemme. IR-sivustopalvelumme asiakasmäärä on kasvanut yli kymmeneen ylittäen tavoitteemme. Näemme pörssiyhtiöiden tarvitsevan yhä laajemmin tukea

sijoittajaviestinnässä, mikä avaa kasvumahdollisuuksia teknologiaa ja asiantuntijapalvelua yhdistävälle konseptillemme. Julkaisimme syksyllä VideoSync-virtuaalitapahtumaohjelmistosta uuden kaupallisen version. Tavoittelemme VideoSyncillä kasvua yli maan rajojen tarkkaan rajatussa sijoittajaviestinnän ja tapahtumatoimistojen kohderyhmässä, jossa ratkaisumme on erinomainen. Odotamme asemamme pörssiyhtiöiden yhtiökokousratkaisujen toimittajana vahvistuvan keväällä 2022.

Onnistunut listautuminen on vaikuttanut positiivisesti yhteisömme sitoutuneisuuteen ja kasvuun. Yhteisön aktiivisten jäsenten määrä kasvoi heinä-syyskuun aikana kuudella tuhannella käyttäjällä 70 tuhanteen käyttäjään. Sitoutunut yhteisö on meille tärkeä kilpailuetu ja yhteisö antaa meille tärkeää tukea myynnissä, sisällöntuotannossa ja tuotekehityksessä.

Oman listautumisemme yksi tavoite oli toimia tuotekehitysprojektina sille, kuinka madalta listautumiskynnystä kasvuyritysten First North -listautumisissa. Ensimmäiset kehityskohteet on tunnistettu ja olemme aloittaneet saman neuvonantajatiimin eli Sisu Partnersin ja Dottirin kanssa ensimmäisen yhteisen asiakkaamme listautumisprojektin. Lisäksi meillä on jatkuvasti käynnissä useita Tunkekaa innovaatiot pörssiinne - listautumisvalmennuksia, mikä vahvistaa käsitystämme siitä, että kasvuyrittäjien kiinnostus First North -listautumista kohtaan on vahvassa nousussa.

Moni yhteisömme jäsen on kysynyt koska Inderesille saadaan analyysiseuranta. Olemme nyt valinneet palveluntarjoajan ja seurantamme alkaa vuoden 2022 toisella neljänneksellä. Analyysit tullaan julkaisemaan kaikille avoimina Inderes-alustalla.



Mikael Rautanen
toimitusjohtaja

“Jatkuvan liikevaihdon kasvu sekä listautumisaktiiviteetti luovat hyvää perustaa ensi vuodelle.”

-Mikael Rautanen

Heinä-syyskuu 2021

Liikevaihto

Yhtiön liikevaihto heinä-syyskuussa 2021 oli 2,6 miljoonaa euroa. Liikevaihto kasvoi 0,7 miljoonaa euroa, mikä vastasi 40,8 % kasvua verrattuna tilikauden 2020 vastaavaan ajankohtaan. Kaikki kolme liiketoiminta-alueita kasvoivat vahvasti. Jatkuvan laskutuksen määrä oli 1,5 (1,2) miljoonaa euroa ja se vastasi 58,6 (64,9) % koko liikevaihdosta. Jatkuva liikevaihto kasvoi 27 % edellisvuodesta pääasiassa uusien tilausanalyysisopimusten ansiosta.

Kustannusrakenne

Yhtiön materiaalit ja palvelut -kuluerät olivat 0,4 miljoonaa euroa ja ne kasvoivat 0,2 miljoonaa euroa vertailukauteen verrattuna ollen 17,3 % (13,7 %) liikevaihdosta. Kulujen kasvu johtui pääasiassa ulkopuolisten palvelujen käytön kasvusta yksittäisissä virtuaalitapahtumatuotannoissa.

Henkilöstökulut olivat 1,1 miljoonaa euroa ja ne kasvoivat 0,4 miljoonaa euroa vertailukauteen verrattuna ollen 44,2 % (38,8 %) liikevaihdosta. Henkilöstökulujen nousu perustui henkilöstömäärän kasvuun kaikissa toiminnoissa.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 0,4 miljoonaa euroa ja ne kasvoivat 0,2 miljoonaa euroa vertailukauteen verrattuna ollen 17,3 % (15,9 %) liikevaihdosta. Liiketoiminnan muiden kulujen suurimmat kuluerät ja kasvu vertailukauteen nähden liittyivät studio- ja toimitilakuluihin sekä henkilöstön kasvun kautta syntyneisiin muihin kuluihin.

Kannattavuus

Tilikauden 2021 kolmannen neljänneksen liikevoitto ennen konsernin liikearvopoistoja (EBITA-liikevoitto) oli 0,5 (0,6) miljoonaa euroa. EBITA-liikevoiton osuus yhtiön liikevaihdosta oli 20,6 % (30,3 %).

Heinä-syyskuun kannattavuuteen vaikutti positiivisesti analyysiliiketoiminnan kehitys, yksittäisten merkittävien virtuaalitapahtumien ajoittuminen katsauskaudelle sekä kustannusten parempi skaalautuvuus palveluiden toimittamisessa. Kannattavuutta rasittivat virtuaalitapahtumaliiketoiminnan kasvuun tehdyt panostukset, henkilöstöön liittyvien kulujen kasvu uusien rekrytointien myötä sekä kasvanut ulkopuolisten palvelujen käyttö virtuaalitapahtumissa.

Kannattavuus oli poikkeuksellisen korkea heinä-syyskuussa 2020, jolloin yhtiö joutui reagoimaan virtuaalitapahtumien äkilliseen kysynnän kasvuun keskittämällä organisaation resurssit asiakastoimituksiin sekä jarruttamalla kehityshankkeita. Vuoden 2020 viimeisellä neljänneksellä tilanne normalisoitiin rekrytoinneilla sekä kiihdyttämällä jälleen kehityshankkeita.

Tilikauden 2021 kolmannen neljänneksen liikevoitto oli 0,4 miljoonaa euroa, joka vastasi vertailukauden tasoa. Liikevoiton osuus yhtiön liikevaihdosta oli 17,3 % (25,7 %). FAS-kirjanpidon mukaiset konserniliikearvon poistot olivat heinä-syyskuussa 0,1 miljoonaa euroa.

Tammi-syyskuu 2021

Liikevaihto

Yhtiön liikevaihto tammi-syyskuussa oli 8,4 miljoonaa euroa. Liikevaihto kasvoi 2,6 miljoonaa euroa, mikä vastasi 45,8 % kasvua verrattuna tilikauden 2020 vastaavaan ajankohtaan. Merkittävimmät tekijät liikevaihdon kasvun taustalla olivat virtuaalitapahtumaratkaisujen sekä analyysipalveluiden kasvu. Jatkuvan laskutuksen määrä oli 4,3 (3,6) miljoonaa euroa ja se vastasi 51,6 (62,1) % koko liikevaihdosta. Ruotsin liiketoiminnan liikevaihto oli 5% liikevaihdosta.

Kustannusrakenne

Yhtiön materiaalit ja palvelut -kuluerät olivat 1,2 miljoonaa euroa ja ne kasvoivat 0,5 miljoonaa euroa vertailukauteen nähden ollen 14,8 % (12,5 %) liikevaihdosta. Kulujen kasvu on johtunut pääasiassa ulkopuolisten palvelujen käytön kasvusta virtuaalitapahtumaratkaisuissa ja Inderes-alustan kehityksestä.

Henkilöstökulut olivat 4,0 miljoonaa euroa ja ne kasvoivat 1,2 miljoonaa euroa vertailukauteen verrattuna ollen 48,0 % (49,4 %) liikevaihdosta. Henkilöstökulut nousivat uusien rekrytointien myötä mutta laskivat suhteellisesti liikevaihdon kasvun myötä.

Liiketoiminnan muut kulut olivat 1,4 miljoonaa euroa ja ne kasvoivat 0,6 miljoonaa euroa vertailukauteen nähden ollen 16,8 % (13,6 %) liikevaihdosta. Liiketoiminnan muiden kulujen suurimmat kuluerät ja kasvu vertailukauteen nähden liittyivät studio- ja toimitilakuluihin, laite- ja ohjelmistohankintoihin sekä henkilöstön kasvun kautta syntyneisiin muihin kuluihin.

Kannattavuus

Tammi-syyskuun liikevoitto ennen konsernin liikearvopoistoja (EBITA-liikevoitto) oli 1,6 miljoonaa euroa, joka on 0,3 miljoonaa euroa enemmän kuin tammi-syyskuun 2020 vertailukelpoinen EBITA-liikevoitto. EBITA-liikevoiton osuus yhtiön liikevaihdosta oli 19,4 % (23,1 %).

Kannattavuuden parannusta tukivat etenkin virtuaalitapahtumien kasvu, analyysiliiketoiminnan vakaa kehitys sekä kustannusten skaalautuvuus. Kannattavuutta rasittivat virtuaalitapahtumaliiketoiminnan kasvuun sekä teknologia-kehitykseen tehdyt panostukset ja henkilöstöön liittyvien kulujen kasvu uusien rekrytointien myötä.

Tilikauden 2021 tammi-syyskuun liikevoitto oli 1,4 miljoonaa euroa, joka on 0,3 miljoonaa euroa enemmän kuin tammi-syyskuun 2020 vertailukelpoinen liikevoitto. Liikevoiton osuus yhtiön liikevaihdosta oli 16,4 % (18,7 %). FAS-kirjanpidon mukaiset konserniliikearvon poistot olivat tammi-syyskuussa 0,3 miljoonaa euroa.

Konsernin tuloslaskelma (FAS)

miljoonaa euroa	tilintarkastamaton	tilintarkastamaton	Muutos	tilintarkastamaton	tilintarkastamaton	Muutos
	7-9/2021	7-9/2020		1-9/2021	1-9/2020	
Liikevaihto	2,580	1,833	41 %	8,386	5,751	46 %
Liiketoiminnan muut tuotot	0,012	0,000	-	0,013	0,000	-
Materiaalit ja palvelut	-0,446	-0,251	78 %	-1,239	-0,721	72 %
Henkilöstökulut	-1,140	-0,711	60 %	-4,029	-2,841	42 %
Liiketoiminnan muut kulut	-0,448	-0,291	54 %	-1,408	-0,782	80 %
Käyttökate	0,558	0,580	-4 %	1,722	1,407	22 %
Suunnitelman mukaiset poistot	-0,027	-0,024	14 %	-0,096	-0,078	23 %
EBITA	0,530	0,555	-5 %	1,627	1,329	22 %
Konserniliikearvon poistot	-0,085	-0,085	0 %	-0,255	-0,255	0 %
Liikevoitto	0,445	0,470	-5 %	1,372	1,074	28 %

Tunnuslukujen laskentakaavat

Tunnusluku	Määritelmä	Tarkoitus
Jatkuvan liikevaihdon osuus -%	Toistaiseksi voimassa oleviin sopimuksiin perustuva liikevaihto / kokonaisliikevaihto	Toistuvan liikevaihdon seuraaminen, strategioiden eteneminen
EBITA-%	Liikevoitto ennen liikearvopoistoja ja arvonalentumisia suhteessa liikevaihtoon	Ensisijainen seuraamamme operatiivisen kannattavuuden mittari
Liikevoitto-%	Liikevoitto suhteessa liikevaihtoon	Operatiivisen kannattavuuden mittari
Aktiivisten yhteisön jäsenten määrä	inderes.fi-palveluun viimeisen 12 kuukauden aikana kirjautuneet käyttäjät	Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen
Pörssiyhtiöasiakkaiden lukumäärä	Yli 10 tuhannella eurolla viimeisen 12 kuukauden aikana palveluita hankkineet pörssiyhtiöasiakkaat	Strategian etenemisen ja Inderes-alustan elinvoimaisuuden seuraaminen

Sijoittaja- yhteydet

Mikael Rautanen

Toimitusjohtaja

+358 50 346 0321

mikael.rautanen@inderes.fi

Minna Avellan

Sijoittajasuhteet

+358 40 533 7932

minna.avellan@inderes.fi

Mikko Wartiovaara

Talousjohtaja

+358 50 577 4092

mikko.wartiovaara@inderes.fi

Inderes Oy

Itämerentori 2

00180 Helsinki

+358 10 219 4690

Tieto on sijoittajan perusoikeus.

inderes.fi



**inde
res.**