

# NIMBUS GROUP

ÅRSREDOVISNING 2023



**ALUKIN**

**BELLA**

**FALCON**

**FLIPPER**



## Innehållsförteckning

VD-kommentar .....	4
Finansiella Mål .....	7
Marknad och erbjudande .....	8
Förvaltningsberättelse .....	17
Koncernens räkningar .....	23
Moderbolagets räkningar .....	28
Noter .....	32
Revisionsberättelse .....	66
Ledning .....	68
Styrelse .....	69
Nimbus på börsen .....	71
Definitioner .....	72

# Positionerade för lönsam tillväxt

Nimbus verksamhet startade år 1968 på kajen i Långedrag och då liksom nu med en brinnande passion för att skapa minnesvärda upplevelser till sjöss för medvetna båtägare. Idag är Nimbus Group en hel familj av starka varumärken som gemensamt kännetecknas av ett skandinaviskt designuttryck, hög kvalitet, komfort, säkerhetstänkande och hållbarhet.

Varmt välkommen till oss – Made by Scandinavia.



## VÅR MISSION

Vi tillverkar båtar med skandinavisk design för den medvetna konsumenten

## VÅR VISION

Höja livskvaliteten genom att skapa hållbara och minnesvärda stunder på vattnet

## VÅRA VÄRDERINGAR

Agera ansvarsfullt & hållbart  
Skapa bättre upplevelser  
Ständigt förbättra

# Nimbus Group i korthet

Nimbus Group är en ledande tillverkare och distributör av fritidsmotorbåtar under de 8 varumärkena Alukin, Aquador, Bella, EdgeWater, Falcon, Flipper, Nimbus och Paragon. Verksamheten bedrivs i omkring 40 länder via återförsäljarnätverk och de största marknaderna är USA, Europa och Norden. Nimbus Groups båtar präglas av skandinaviskt uttryck och kvalitet och erbjuder motorbåtar till människor som har olika intressen och behov. Det som är gemensamt för dem alla är att de värdesätter ett aktivt fritidsliv fyllt av härliga upplevelser och minnesvärda stunder i naturen.

Omsättning, Mkr 1 898	Ebita, mkr 100	EBITA-marginal 5,2 %	Medarbetare 511
Marknadsplatser 200	Återförsäljare 137	Länder 40	Produktionsplatser 7

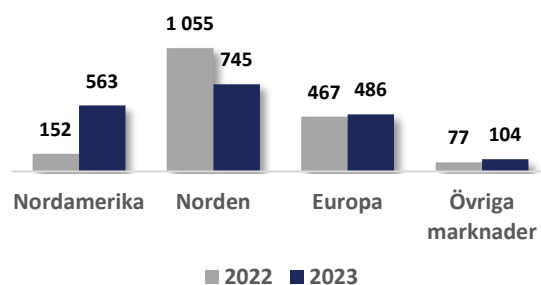
## Viktiga händelser 2023 i korthet

- Expansion i Nordamerika:
  - ✓ Förvärv av EdgeWater Power Boats LLC
  - ✓ Återförsäljarnätverket utökades på viktiga båtdistrikt
  - ✓ Konsolidering av säljorganisationen i Nordamerika
  - ✓ Förbereder för produktion av Nimbusbåtar USA
  - ✓ Presentation av nya Aquadormodeller
- Fortsatt ökat fokus på premiumbåtar
  - Nimbus 465 Coupe presenterades, innebär att vi når ett nytt segment
  - Utbyggnaden av fabriken i Lugnås färdigställdes
  - Påverkan av svag marknad för småbåtar i Norden
  - Närvaro på fler nya marknader (ex. UAE, Thailand, Japan)

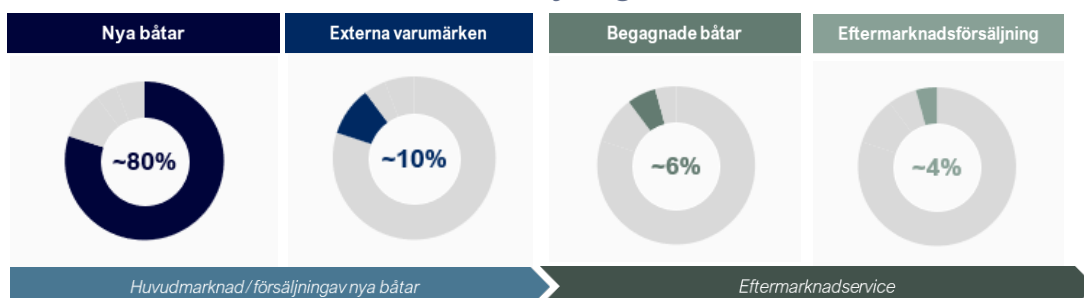
## Geografisk närvaro



## Omsättning per marknad



## Intäktströmmar, andel av total försäljning



# VD-kommentar

## I en fortsatt orolig omvärld följde vi vår strategi och höll stadig kurs

Under 2023 fortsatte Nimbus Group oförtrutet arbetet med att genomföra vår strategi. Viktiga förvärv av båttillverkare och återförsäljare i såväl Nordamerika som Norden bidrog till att öka vår omsättning och driva en fortsatt tillväxt i linje med vår strategi. Det ökade fokuset på premiumsegmentet gav önskad utdelning eftersom segmentet höll uppe väl i en marknad där försäljningen av småbåtar samtidigt föll.

Totalt sålde vi under 2023 för cirka 1,9 miljarder, en ökning från föregående år med 7 procent. Lönsamheten utvecklades dock sämre och EBITA uppgick till 99 MSEK, att jämföra med 192 MSEK föregående år. Att lönsamheten utvecklades svagare under 2023 hade flera orsaker och hängde bland annat samman med att den svenska kronan försvagades under året men också med en vikande efterfrågan på mindre båtar. När det gäller utvecklingen för den svenska kronan var det framför allt försvagningen i förhållande till den polska zlotyn och Euro som påverkade mest under året eftersom vi har en ganska omfattande produktion i såväl Polen som Finland. Den svagare efterfrågan på småbåtar påverkade på flera plan och ledde bland annat till prispress och till ökande undertäckta kostnader i vår småbåtsproduktion, framför allt under andra halvan av 2023. Till följd av den svagare småbåtsmarknaden minskade försäljningen av egna varumärken hos egenägda återförsäljare vilket också påverkade lönsamheten negativt.

## Premiumbåtar fortsatt starkt

Sedan ett par år tillbaka genomför vi ett strategiskt skifte mot ett ökat fokus på premiumbåtar. Jämfört med småbåtarna erbjuder premiumbåtar som segment flera fördelar, såsom realiserade högre marginaler, stabilare marknad med lägre volatilitet samt en betydligt mer förutsägbar försäljnings- och marknadsprocess. 2023 blev en tydlig illustration av skillnaderna mellan de båda segmenten där en fortsatt orolig omvärld och ökande räntor hade en mycket större påverkan på försäljningen av småbåtar än på försäljningen av premiumbåtar. Även om man exkluderar EdgeWater ökade vår försäljning i premiumsegmentet under 2023 med 11 procent medan försäljningen av småbåtar under samma period sjönk med 40 procent. Det här skiftet syntes också i vår orderbok som vid årets utgång bestod till hela 96 procent av större premiumbåtar jämfört med 85 procent ett år tidigare.

## Satsningar i Nordamerika ger resultat

Förvärvet av EdgeWater innebar att vi utökade vårt erbjudande med en intressant och trevlig kategori av premiumbåtar, så kallade mittkonsolbåtar, samtidigt som vi stärkte vår position på den nordamerikanska marknaden. När det gäller motorbåtar saknar Nordamerika sin like – hela 50 procent av all världens motorbåtar säljs här vilket gör marknaden till den ojämförligt största och viktigaste. Den tillverkare som inte har en betydande försäljning där går miste om volymer som är helt nödvändiga för att kunna konkurrera framgångsrikt på världsmarknaden. För oss innebar förvärvet att Nordamerika i ett slag gick från att vara en viktig och prioriterad marknad till att bli vår enskilt största marknad, och dessutom en hemmamarknad. Förvärvet innebar också att vi fick möjlighet att inleda lokal produktion även av våra andra varumärken. Fördelarna med detta är flera. Lokal produktion ger minskad valutaexponering men innebär också att vi binder upp mindre kapital under den tid som det tar att skeppa färdiga båtar från Europa över Atlanten, något som periodvis hade en negativ påverkan på vårt kassaflöde under det gångna året. Lokal produktion erbjuder också fördelar för vår marknadsföring eftersom den amerikanska marknaden sedan länge och av tradition domineras av inhemska tillverkare.

Under 2023 beslutade vi också att för första gången introducera båtar av varumärket Aquador på den amerikanska marknaden. Marknadsintroduktionen, som sker under 2024, görs tillsammans med timestaring-företaget PowerTime Boat Club. PowerTime kommer att erbjuda Aquadors båtar både genom traditionell försäljning och genom timestaring-tjänster på sammanlagt tio platser i åtta olika delstater.

Försäljningsmässigt utvecklade sig Nordamerika mycket väl under 2023 och totalt uppgick försäljningen till 563 MSEK varav EdgeWater Power Boats, som konsoliderades fr o m och med maj, svarade för 269 MSEK. Även organiskt, dvs exklusive EdgeWater, utvecklades vår försäljning i Nordamerika väl och ökade med 94 procent. Senare års omfattande satsningar gjorde också avtryck i vår orderbok i Nordamerika som ökade med hela 113 procent jämfört med föregående år.

## Bättre geografisk och säsongsmässig balans

Vår expansion har inte bara lett till en ökad närvaro

på den viktiga nordamerikanska marknaden utan också till en bättre balans mellan olika marknader. Norden, som för några år sedan svarade för 95 procent av vår totala försäljning, stod 2023 för cirka 39 procent och Europa (utom Norden) för cirka 26 procent. Nordamerika svarade under 2023 för 30 procent av omsättningen och övriga marknader för 5 procent. Den här förändringen innebär inte bara ett minskat beroende av hur enskilda marknader utvecklas, utan innebär också minskade säsongsmässiga skillnader.

Norden fortsätter dock att vara en viktig marknad för oss och under året gjordes satsningar för att ytterligare förstärka vår närvaro på den intressanta norska marknaden. Här förvärvade vi under året återförsäljarrätten för båtar av varumärkena Nimbus och Paragon av Gressvik Marina AS i Östfold. Tillsammans med förvärvet 2022 av Herholdt Andersen har vi därigenom byggt upp en stark position i såväl det viktiga distriktet runt Oslofjorden som i Väst- respektive Östfold. Den norska marknaden är till volym något mindre än den svenska men omsättningsmässigt är skillnaden försumbar eftersom den norska marknaden kännetecknas av högre efterfrågan på premiumbåtar.

## Offensiv produktutveckling

Till stöd för vår tillväxt innebar 2023 också en fortsatt satsning på produktutveckling. Att attraktiva produkter spelar roll för försäljning är förstås ingen nyhet men inom premiumsegmentet är detta centralt. Konkurrensen här är knivskarp och en förmåga att fånga upp och möta kundernas efterfrågan är helt avgörande för framgångar. Nimbus Group har under många år i branschen utvecklat en effektiv process för detta och har tack vare ett eget design- och utvecklingsteam en mycket god egen förmåga att ta fram och lansera produkter som står sig väl på marknaden. Under 2023 presenterade vi bl a två nya Nimbus-båtar, däribland nya Nimbus W11 ur WTC-serien samt Nimbus 465 Coupé. Den sistnämnda båten är den största Nimbus-båten som hittills tagits fram och innebär att vi tar steget in i ett för oss helt nytt segment. Båten är framtagen för bekväma långseglatser och med en längd på 15 meter och en bredd på 4,6 erbjuder den all den komfort och säkerhet som kunderna förväntar sig av en Nimbusbåt, om än för oss i en ovanligt stor förpackning. Under året byggde vi ett första exemplar som efter sjösättning under början av 2024 kommer att spela en viktig roll så som demobåt för intresserade kunder. Intresset för båten, som framför allt är framtagen för att möta kraven och behoven på marknaderna i Nordamerika, norra Europa och runt Medelhavet, har hittills varit stort.

## Hållbarhet i fortsatt fokus

Parallellt med satsningarna inom premiumsegmentet och på den nordamerikanska marknaden, fortsatte vi under året också våra ansträngningar för att öka våra båtars miljömässiga hållbarhet. Som en av Europas ledande motorbåtstillverkare har vi ett stort ansvar för våra produkters påverkan på miljön, både i samband med att de byggs och när de sedan nyttjas. Några avgörande aspekter när det gäller hållbarhet, som ofta glöms bort, är dock det här med lönsamhet och volym. En marginell och olönsam tillverkare som lanserar en extremt miljöanpassad båt som endast ett fåtal köper, kommer aldrig att göra någon skillnad på hållbarhetsområdet. För verklig skillnad krävs en omställning i mycket större skala och där har vi som en erfaren och väl etablerad tillverkare flera fördelar. Med en årlig produktion på 1 000 båtar kan vi genom att se till att vår verksamhet och våra produkter hela tiden blir lite bättre göra en totalt sett större positiv effekt på miljön. Ett nyckelbegrepp i det sammanhanget är det här med motorumsneutralitet, dvs, att vi inte designar och bygger våra båtar för en särskild typ av drivlina eller ett särskilt bränsle. Den inställningen innebär att så gott som samtliga våra båtar idag, även de som kräver utombordare, kan erbjudas med dieselmotorer som kan köras fossilfritt på det förnyelsebara bränslet HVO. Ett annat kännetecken för vårt hållbarhetsarbete är vår öppenhet för och vilja att testa nya lösningar.

Under 2023 inledde vi så tester av ett nytt och energieffektivt skrovkoncept som kan bidra till kraftigt minskad energiförbrukning. Tillsammans med norska Pascal Technologies och Evoy tog vi och vårt varumärke Alukin fram konceptbåten OceanAir 8 som därefter premiärvisades på Boot Düsseldorf i början av 2024. Båten är baserad på en skrovt teknologi som kräver upp till 50 procent mindre energi vid framdrivning vilket ökar båtens räckvidd med upp till 100 procent. Konceptet kan förstås även användas på andra typer av båtar och eftersom det ger ett mer lätt drivet skrov bidrar det inte bara till allmänt lägre energiåtgång utan underlättar också ett införande av utsläppsfria elektriska drivlinor. Stream Propulsion, som Nimbus Group är delägare i och som utvecklar eldrivna utombordare, lanserade under året en eldriven ribbåt som mött stort intresse. RIB är en förkortning av engelskans rigid inflatable boat och är ett samlingsnamn för uppblåsbara båtar med hårt skrov. Båttypen är intressant från ett hållbarhetsperspektiv eftersom kombinationen ger en lätt driven och mycket sjövärdig båt med stor lastförmåga och förhållandevis låg energiförbrukning.

---

Slutligen, några ord av tacksamhet gentemot våra anställda, leverantörer och samarbetspartner. Att utveckla och bygga attraktiva produkter är och förblir ett lagarbete där allas insatser behövs. Senare års tvåra kast och upprepade kriser har bättre än något annat bevisat riktigheten i det konstaterandet. Vad som väntar under kommande år vet vi inte men vi vet med säkerhet att vår personal, våra samarbetspartner och våra leverantörer hela tiden kommer att göra sitt yttersta

för att fortsätta erbjuda våra kunder produkter som svarar mot deras och omvärldens förväntningar och krav.

*/ Jan-Erik Lindström, VD och koncernchef*



# Finansiella Mål

## Tillväxt

Nimbus Group har som målsättning att uppnå en årlig organisk tillväxt överstigande 10 procent över en konjunkturcykel. Organisk tillväxt definieras som valutajusterad tillväxt exklusive förvärv förutom av återförsäljare.

## EBITA-marginal

Nimbus Group har som målsättning att på medellång sikt nå en EBITA-marginal om 10 procent.

## Kapitalstruktur

Nimbus Group ska inte ha någon långfristig finansiell skuldsättning, exkluderat fastighetsrelaterad skuldsättning.

## Utdelningspolicy

Bolagets målsättning är att dela ut 30 procent av Koncernens resultat, med beaktande av andra faktorer såsom finansiell ställning, kassaflöde och tillväxtmöjligheter.







## Marknad och erbjudande

Under det gångna året har flera nya produkter lanserats samtidigt som antalet återförsäljare och marknadsplatser utökats. Denna expansion av både produktportfölj och marknadsplatser ger ökad tillväxt trots en delvis försiktig och avvaktande marknad. Nimbus Group har under året även förvärvat den amerikanska premiumtillverkaren EdgeWater Power Boats, som tillverkar båtar av mittkonsoltyp. Förvärvet innebar en komplettering av produktutbudet med en intressant kategori av premiumbåtar och samtidigt en kraftigt ökad försäljning och närvaro på den viktiga nordamerikanska marknaden.

Försäljning i premiumsegmentet ökade under 2023, även exkluderat EdgeWater. Efterfrågan på små båtar mellan fem och åtta meter minskade vilket har en tydlig koppling till konjunkturen. För Nimbus innebar detta att försäljningen i Norden påverkades i synnerhet.

### Nimbus Groups affärsverksamhet

Nimbus Groups kärnverksamhet är att designa, tillverka och sälja motorbåtar. Dessa säljs dels till externa återförsäljare, dels till egna återförsäljare och i viss utsträckning direkt från fabrik till professionella kunder. Nimbus Group bedriver dessutom en eftermarknadsaffär som omfattar olika produkter och tjänster. Bland produkterna för eftermarknaden märks reservdelar som roder och pumpar och tillbehör som takräcken och kapell men även accessoarer som flytvästar och kläder. Eftermarknadstjänsterna omfattar t ex service och vinterförvaring som hanteras av de återförsäljare som Nimbus Group äger.

### Försäljningsprocess

Nimbus Groups slutkunder är i huvudsak

privatpersoner. Detta är en bred kundgrupp som omfattar såväl erfarna som oerfarna köpare i olika åldrar och med olika budgetar samt krav vad gäller prestanda.

Nimbus Groups bedömning, baserat på erfarenhet, är att följande faktorer är viktiga för slutkunderna vid köp av båt:

- Varumärke, design och känsla.
- Manövrerbarhet (enkel att köra och hantera) och sjöegenskaper.
- Körekonomi (främst bränsleförbrukning).
- Total ägandekostnad (återförsäljningsvärde, hur enkelt det är att köpa/sälja båten).
- Återförsäljarens förmåga att ta hand om kunderna.

Tack vare en bred produktportfölj och en tydlig kundprofilering kan bolaget erbjuda båtmodeller riktade mot flera olika kundsegment utan att göra avkall på respektive varumärkes specifika karaktär och egenskaper.

Försäljningsprocessen ser olika ut för olika båtmodeller. Vid försäljning av mindre båtar är köpprocessen förhållandevis kort och båten finns generellt tillgänglig som lagervara hos återförsäljaren. Vid försäljning av större båtmodeller är köpprocessen oftast längre. När konsumenten fattat sitt beslut specificeras båten och beställningen görs. Vid beställning betalar slutkunden en handpenning till återförsäljaren. Återförsäljaren erlägger i sin tur en handpenning till Nimbus Group i samband med beställningen samt ytterligare en betalning vid produktionsstart. Slutbetalning av båten sker normalt alltid före leverans.

För att återförsäljarna skall kunna lagerhålla demobåtar erbjuder Nimbus Group på många marknader sina återförsäljare en extern finansieringslösning upp till en viss beloppsgräns. Köpeskillingen till Nimbus Group finansieras antingen kontant eller genom ett kreditinstitut som återförsäljaren har avtal med.



## Återförsäljare

Återförsäljare utgör en central del av Nimbus Groups värdekedja och affärsmodell. Båtförsäljning sker huvudsakligen lokalt, dvs, slutkunderna reser sällan långt för att köpa motorbåt, utan väljer ofta en återförsäljare som ligger nära hemmet. Dessutom är det viktigt för slutkunden att känna förtroende för återförsäljaren vilket också gynnar lokala affärer. Nimbus Group har en process för att utse nya återförsäljare och genomför årligen en genomgång med återförsäljarna utifrån givna kriterier. Många återförsäljare har en lång historia med Nimbus Group och detsamma gäller ofta deras relationer med slutkunder.

Vid slutet av 2023 såldes Nimbus Groups båtar av ett globalt nätverk som omfattar 137 återförsäljare etablerade på runt 200 marknadsplatser. Under året

har nya återförsäljare tillkommit dels genom förvärvet av EdgeWater Power Boats, som hade 22 aktiva återförsäljare i USA, dels genom att nya återförsäljare utsetts i Norge, Tyskland, Spanien, Portugal, Syd Korea, Skottland, Cypern med flera marknader.

Nimbus Group har integrerat framåt i värdekedjan från båtbyggare till att även sälja båtar till konsument. Denna affärsmodell är inte vanlig inom båtbranschen men är viktig ur ett strategiskt perspektiv. Genom att äga ett antal återförsäljare på strategiskt viktiga platser får Nimbus Group direkt och ingående kunskap om den lokala marknaden samt tillgång till viktig information om olika målgruppers behov och synpunkter, vilka i sin tur kan införlivas i produktutvecklingen. Dessutom innebär egenägda återförsäljare att bolaget kan säkerställa att relevanta varumärken exponeras och positioneras enbart baserat på Nimbus Groups önskemål och utan att hänsyn behöver tas till de eventuella andra varumärken som fristående marknadsplatser ibland erbjuder.

I ett led att effektivisera gjordes under året en koncernintern fusion av de egenägda svenska återförsäljarna. Fusionen har omfattat sex legala enheter samtidigt som antalet marknadsplatser kvarstår oförändrat. Det nya återförsäljarbolaget, Nimbus Group Sweden Retail AB finns på följande marknadsplatser i Sverige:

- Täby, Flipper Marin
- Nynäshamn, Marine Store
- Norrtälje, Marine Store
- Saltsjö Duvnäs, Nimbus Saltsjö Duvnäs
- Lidingö, Nimbus Lidingö
- Långedrag, Nimbus Långedrag

För att ytterligare stärka positionen i Norge förvärvade Nimbus Group återförsäljarrätten för Nimbus och Paragon av Gressvik Marina AS i Östfold, Nimbus Group Öst AS, under hösten 2023. Förvärvet innebär en ökad möjlighet att bredda erbjudandet av koncernens olika varumärken och stärka positionen i Östfold, Norge, som utgör en stark marknad för försäljning av båtar.

Följande egenägda återförsäljarbolag finns utanför Sverige:

- Tönsberg, Norge, Herholdt Andersen AS
- Gressvik, Norge, Nimbus Group Öst
- Lyngton, Storbritannien, Offshore Powerboats



Nimbus Group Öst i Gressvik, Norge

## Marknadskommunikation

Att köpa en motorbåt är ett stort och betydande beslut för de flesta konsumenter. Ett sådant köp föregås oftast av ett flertal överväganden samt noggrann efterforskning. I princip samtliga båtköpare gör någon form av efterforskning digitalt varför stark och trovärdig digital närvaro är viktigt. Nimbus Group har under 2023 fortsatt att stärka sin digitala närvaro och positionering. Detta har skett genom fler kampanjer i sociala medier samt ett uppdaterat och relevant innehåll på varumärkenas hemsidor. Via det stora nätverket av återförsäljare jobbar bolaget även aktivt med att dela innehåll och återanvända lokalt producerat innehåll.

Under köpprocessen är det vanligt att konsumenten läser och jämför tester av de båtmodeller som är av intresse. För Nimbus Group är det därför viktigt att finnas med i relevanta båttester som genomförs av såväl olika båtmagasin och oberoende företag som av "influencers". Bolaget producerar även egna så kallade instruktionsfilmer, så kallade "walk-throughs" där konsumenten får en tydlig och bra genomgång av båten och viktigare funktioner i den.

Varumärket Nimbus har sedan några år även förekommit i tv-produktioner där varumärket fått väldigt bra exponering. Under 2023 förekom Nimbus i bland annat de välkända produktionerna Solsidan och Renées Brygga.



Nimbus 305 Drophead

## Varumärkesbyggande

Utöver den digitala kommunikationen är traditionella båtmässor fortfarande en viktig arena att synas på för att bygga varumärket samt att göra affärer. Nimbus Group har under 2023 under egen regi deltagit på Düsseldorf Boat Show i januari, Cannes Yachting Festival i september samt Fort Lauderdale International Boat Show i oktober. Därtill finns bolagets varumärken representerade på 50-60 andra båtmässor runt om i världen som arrangeras av lokala återförsäljare.



Nimbus Tender 11, Düsseldorf Boat Show

## Trender på marknaden

Nimbus Group erbjuder motorbåtar till människor som befinner sig i olika faser i livet och som har olika intressen och behov. Det som är gemensamt för dem alla är att de värdesätter ett aktivt fritidsliv fyllt av härliga upplevelser och minnesvärda stunder i naturen.

Den underliggande marknaden är fortsatt stark trots en orolig omvärld. De starka trender och drivkrafter som vi tidigare identifierat är fortsatt verksamma även om vissa mattats av något.

Det stora intresset för båtliv kvarstår däremot och en undersökning (Syno International Survey) visar att 77 % av de konsumenter som blev aktiva båtagare för första gången i samband med pandemin, har för avsikt att fortsätta med båtlivet. Även den så kallade "outdoor"-trenden som fick ett

kraftigt uppsving under pandemin är fortsatt stark. Enligt en undersökning från Outdoor Foundation har deltagandet i utomhusaktiviteter ökat med 6,9 procent sedan 2020.

En av de enskilt viktigaste trenderna är att andelen personer som är intresserade av och har finansiella möjligheter att äga en motorbåt ökar. Denna utveckling och trenden mot större och mer tekniskt avancerade båtar leder till en fortsatt god tillväxt på marknaden.

## Fokus på geografisk expansion

För att ta tillvara de goda möjligheter som övergripande trender och drivkrafter skapar har bolaget en uttalad tillväxtstrategi där ett utökat återförsäljarnätverk och expansion till nya marknader utgör hörnstenarna. Strategin syftar till att skapa tillväxt men även till att balansera såväl volymmässiga som säsongsmässiga fluktuationer på marknaden.

Under året tog bolaget ytterligare kliv framåt på den viktiga nordamerikanska marknaden. I början av året nominerades flera nya återförsäljare och de första båtarna anlände till dem mellan under våren 2023. Fokus har legat på utbildning och att fortsätta stärka varumärket Nimbus på den amerikanska marknaden samt att leverera båtar till de nya handelsplatserna i Nordamerika.



Flipper 900 ST

I slutet av maj förvärvades EdgeWater Power Boats LLC vilket gav ett nytt varumärke med 15 modeller och 22 aktiva återförsäljare i Nordamerika. EdgeWater är ett starkt varumärke i USA som ger goda förutsättningar för fortsatt stabil tillväxt. EdgeWater gör varumärkesportföljen än mer relevant för det globala nätet av återförsäljare.

Varumärket Aquador gjorde under 2023 premiär på den nordamerikanska marknaden då den första båten skeppades över i slutet av 2022 för att premiärvisas på St Pete's Boat Show i Florida under januari 2023. Premiärvisningen skedde i samband med att Nimbus Group och amerikanska PowerTime Boat Club inledde ett samarbete på den nordamerikanska marknaden. Samarbetet innebär

att PowerTime kommer att erbjuda båtar av varumärket Aquador både genom tidesharing-tjänster och via traditionell försäljning på mer än tio platser i sammanlagt åtta olika delstater runt om i USA.

Under året har Nimbus Group fortsatt att förstärka organisationen i USA. Utöver förvärvet av EdgeWater har säljorganisationen stärkts med två personer som fokuserar på eftermarknad och kundsupport samt teknisk försäljning. Försäljningsorganisationen i Nordamerika har också konsoliderats så att all försäljning av Nimbus Groups olika varumärken på den nordamerikanska marknaden framöver kommer att ske från dotterbolaget Nimbus Boats USA LLC.

Nordamerika är ett strategiskt fokusområde men under 2023 har bolaget även vuxit på andra geografiskt viktiga marknader. Under året tecknades avtal med sammanlagt 10 nya återförsäljare på följande marknader: Norge, Tyskland, Spanien, Portugal, England, Skottland, Turkiet, Cypern, Kroatien samt Sydkorea. De flesta undertecknades i början av året och har under året mottagit sina första båtar.

Den medvetna tillväxtstrategin har haft avsedd effekt och förutom en ökad total försäljning har den också inneburit att bolagets försäljning idag fördelar sig jämnare rent geografiskt. Grundläggande för strategin är också att optimera användningen av bolagets varumärken på olika marknader utifrån hur väl de passar in.

Försäljningen på olika regioner fördelade sig enligt följande:

Region	2023	2022
Norden	39 %	60 %
Europa (exkl. Norden)	26 %	27 %
Nordamerika	30 %	9 %
Övriga marknader	5 %	4 %



Aquador 250 HT

## Nimbus Groups varumärken och produkterbjudande

Nimbus Group äger åtta varumärken: Alukin, Aquador, Bella, EdgeWater, Falcon, Flipper, Nimbus och Paragon Yachts. Tack vare en diversifierad portfölj av varumärken kan Nimbus Group via sitt återförsäljarnätverk erbjuda slutkunderna ett brett utbud av motorbåtar från en och samma leverantör. För att vara relevant på marknaden krävs kontinuerligt nyheter så som uppdaterade eller nya båtmodeller.

Koncernen har arbetat aktivt med positionering och profilering av respektive varumärke i portföljen och skapat en differentierad profil och ett unikt varumärkeslöfte för vart och ett. Den nuvarande portföljen av varumärken täcker hela spektrumet av potentiella kunder inom olika kategorier, från enkla motorbåtar till premiumbåtar.

För att kunna erbjuda attraktiva motorbåtar har produktutveckling en central roll i Nimbus Groups affärsmodell. Bolaget har utvecklat en mycket effektiv process för produktutveckling med marknadsledande korta ledtider från idé till färdig produkt, något som är en stor konkurrensfördel. Nimbus Group har en lång historia av innovation. Nya idéer baseras på aktuella marknadstrender, återkoppling från återförsäljare och kunder, generell

omvärldsbevakning samt den tekniska utvecklingen på motorbåtsmarknaden. Bolaget jobbar kontinuerligt med att uppdatera modellportföljen och har lanserat flera nya båtmodeller de senaste åren, däribland en helt ny serie båtar från Aquador samt Nimbus 465 Coupé, den hittills största Nimbusbåten.



Konceptbåten Alukin Ocean Air 8

Produktutveckling bedrivs av ett internt designteam och täcker samtliga moment från koncept till serieproduktion via integrerade produktteam. Hela produktutvecklingsprocessen präglas av Nimbus Groups fem vägledande principer:

- **Bekvämlighet och komfort:** En central del för Nimbus Group som ska genomsyra hela

värdekedjan från utveckling, via design, produktion, materialval och hantverk till leverans, service och tillgänglighet. Nimbus Groups ambition är att göra ägandet av en motorbåt och livet ombord så bekvämt och komfortabelt som möjligt.

- **Skandinavisk design:** En helhetssyn där funktionalitet är centralt vid design av en båt. Nimbus Group bygger motorbåtar för medvetna kunder som vill att deras motorbåt skall erbjuda en oöverträffad upplevelse när den används i sitt naturliga element.
- **Säkerhet:** Nimbus Groups motorbåtar är byggda och utprovade för att möta högsta tänkbara krav och för att erbjuda en optimal upplevelse till sjöss. Samtliga motorbåtar är certifierade av DNV GL AS som är världens största aktör inom marina certifieringar.
- **Kvalitet:** Miljöprisvinnande högteknologiska produktionsanläggningar där stor del av skrovproduktionen görs med hjälp av vakuuminjektionsteknik vilket förbättrar kvalitén och minskar den miljömässiga påverkan. Ett passionerat team av båttillverkare som strävar efter att uppnå perfektion i varje detalj garanterar en slutprodukt av absolut högsta klass.
- **Hållbarhet:** Hållbarhetsperspektivet är integrerat i vår produktutvecklingsprocess. Hållbarhet innebär att göra rätt avvägning mellan exempelvis resursanvändning vid framställning av produkten i förhållande till produktens beräknade livslängd.

## Nyheter under 2023

Nimbus Group har medverkat till att ta fram en konceptbåt, OceanAir 8, som med ett energieffektivt skrov kan bidra till kraftigt minskad energiförbrukning. Konceptbåten är framtagen i ett samarbete mellan Nimbus Group och dess varumärke Alukin samt de båda norska bolagen Pascal Technologies AS och Evoy AS. Skrovet på båten är baserat på Pascal Technologies energieffektiva skroveteknologi AirHull och framdrivningen sker med hjälp av en elektrisk utombordare, framtagen av Evoy.

Genom att med hjälp av en fläkt trycka in luft under båten minskar andelen av skrovet som ligger an mot vattenytan och därmed energiåtgången. Tester av denna typ av skrov har visat att teknologin kan minska energiförbrukningen med mellan 30 och 50 procent vilket ger en ökning av båtens räckvidd med 50-100 procent jämfört med vid användning av ett traditionellt skrov. Ett mer lättdrivet skrov kan underlätta omställningen till elektriska drivlinor.

Då båten är byggd i aluminium är dessutom skrov och påbyggnad 100 procent återvinningsbara vilket ytterligare minskar båtens miljöpåverkan. I december 2023 påbörjades sjötester av båten.

Under 2023 lanserades Aquador 250HT på mässan i Düsseldorf i januari. Detta är den andra båten i varumärket Aquadors nya trebåtserie. Aquador 300HT lanserades 2022 och Aquador 380HT kommer att lanseras 2024. Den nya modellserien har ett helt nytt AquaDynamic-skrov som ger en låg planingströskel och låg bränsleförbrukning med åtföljande minskad miljöpåverkan. Den nya serien har utvecklats för vakuuminjicering vilket är en hållbar och kvalitetshöjande tillverkningsmetod.

Nimbus 465 presenterades på mässan Boot Düsseldorf i januari och under våren 2024 börjar leveranserna till kund. Denna modell är den största som någonsin har byggts av Nimbus och under året genomfördes produktionsanpassningar för att klara storleken. På försommaren kommer pressevent att hållas i Göteborg där båten kommer provköras av internationell media.

Nimbus lanserade även Weekender 11 (W11) på Cannes Yachting Festival i september. W11 är har en funktionell skandinavisk design för att säkerställa bästa komfort och upplevelse. Båten har en sidewalk som skapar gott om interiört utrymme och möjliggör enkel och säker förflyttning på däck. Interiören och det multifunktionella sittarrangemanget är speciellt utformat för sociala aktiviteter. Både på för- och akterdäck finns stora ytor anpassade för umgänge, sol och bad.

Alukin lanserade under året Cabin 770 som ersätter Cabin 750. Fri sikt i 360 grader, stor taklucka med ställbart lås och hela 196 cm i ståhöjd ger luft och rymd. Båten har gott om ytor för förvaring i hytten samt på för- och akterdäck och stuvfack längst fribordens insida längst hela båten.



Nimbus Weekender 11

## Leverantörer och produktion

Produktionen av Nimbus Groups båtar bedrivs vid nio produktionsanläggningar i Sverige, Finland och Polen och USA. I början av 2024 kommer lokal produktion av båtar av varumärket Nimbus även att inledas i Nordamerika. Vid fyra av

produktionsanläggningarna sker tillverkning i egen regi. Tillverkningen vid de resterande fem anläggningarna är outsourcad och drivs av samarbetspartner. Grundläggande för all produktion är att den skall vara så flexibel och skalbar som möjligt utifrån bolagets perspektiv.

På leverantörssidan sker samarbeten med särskilt utvalda partnerleverantörer för att designa och utveckla lösningar och komponenter som passar in i koncernens produkter och arbetsmetoder. Därtill finns samarbeten med avtalsleverantörer för traditionell material- och komponentförsörjning. Sedan 2021 genomför bolaget kontinuerliga leverantörsutvärderingar för att säkerställa att leverantörerna lever upp till krav som omfattar såväl olika centrala leverantörsparmetrar som bolagets uppförandekod.

## Varumärken

Nimbus Groups varumärken har tydliga positioner och varumärkeslöften som inte överlappar eller krockar med varandra. I syfte att optimera produktportföljen har bolaget en medveten strategi för att differentiera de olika varumärkena i förhållande till olika kundgrupper och kundkategorier.

## Alukin



Alukin C770

En aluminiumbåt från Alukin kännetecknas av en kombination av funktion och bekvämlighet och är dessutom väldigt lätt att hantera. Alukin är starka och stryktåliga samtidigt som de är praktiska och funktionella. Alukins helsvetsade modeller kännetecknas av lång livslängd och hög funktionalitet och är gjorda för användning året om. Alukins varumärkeslöfte är "ett enkelt och varaktigt båtliv året runt". Tack vare att de är tillverkade i aluminium kan materialet i båtarna återvinnas ett obegränsat antal gånger.

Det finns fyra modellserier: hyttbåtar, arbetsbåtar, fritidsbåtar och sportfiskebåtar. Under 2023 lanserades den nya populära hyttbåtsmodellen C 770.

## Aquador



Aquador 250 HT

Efter drygt 20 år lanserade varumärket en helt ny modellserie utvecklad av Nimbus Group. I augusti 2022 lanserades modellen 300HT på UIVA i Helsingfors och premiären för 250HT skedde vid den internationella båtmässan BOOT Düsseldorf 2023. Nästa båt i modellserien blir 380HT som är planerad att lanseras under 2024.

Aquador är ett starkt varumärke som gjort sig känt för smarta och funktionella lösningar i kombination med skandinavisk design och elegans. Den nya modellserien har ett helt nytt AquaDynamic-skrov som ger en låg planingströskel och låg bränsleförbrukning med åtföljande minskad miljöpåverkan. Den nya serien har utvecklats för vakuuminjicering vilket är en mer hållbar och precis tillverkningsmetod.

En av flera intressanta nyheter på Aquadors nya modellserie är att de kan fås med utombordare. Samtliga tre modeller finns med utombordare och de två största modellerna går även att beställa med inombordare. Aquadors modeller riktar sig främst till målgruppen medvetna familjer som söker högkvalitativa motorbåtar med fokus på bekvämlighet och komfort.

## Bella



Bella 600R

Bellas modeller är traditionella och prisvärda vardagsbåtar som passar utmärkt för de flesta typer av användning. Bella är enkla att hantera och

manövrera och har fokus på säkerhet. Bellas modeller säljs inom fyra serier: "Open boats"-serien med sex modeller, "Day Cruiser"-serien med en modell, "Cabin Cruisers"-serien med en modell och slutligen ZERO-serien med två modeller.

## EdgeWater



EdgeWater 262 CX

EdgeWater har ett sortiment av 15 modeller bestående av välbyggda och robusta sportfiskebåtar. Modellerna riktar sig till familjen som gillar sportfiske men även till den professionella fiskaren som har höga krav på sin båt. Modellerna är av typen center console, dvs, har mittkonsoler, och säljs inom tre serier: "Heritage"-serien med fyra modeller av mindre styrpulpbåtar, "Center Console"-serien med sju modeller från 23 till 37 fot samt "Crossover"-serien med fyra modeller.

## Falcon



Falcon BR 7

Falcons modeller riktar sig främst till båtägare som uppskattar mångsidigt användande och tålighet men också söker en fantastisk körupplevelse. Det v-formade skrovet utan steglister och med breda länshål ger en stabil, smidig och lugn gång i alla situationer. Falconbåtarna har ett förutsägbart uppträdande och en tyst gång.

Falcon är motorbåtar som passar till fiske, vattenskidor och även till familjeturer. Kombinationen av aluminium och plast är praktisk

för användaren. Falcons modeller säljs inom Bowrider-serien med 5 modeller samt en hyttbåt.

## Flipper



Flipper 900 ST

Flippers modeller riktar sig främst till båtägare som prioriterar fart och nöje. Modellerna definieras av utmärkt körförmåga och presterar bra under krävande förhållanden. Flippers modeller erbjuds i två serier: Day Cruiser-serien med fyra modeller samt Sport Top-serien med en modell.

## Nimbus



Nimbus 405

Nimbus modeller riktar sig främst mot den medvetna båtägaren som söker en högkvalitativ upplevelse, tycker om sociala aktiviteter, bekväm övernattnings och utmärkta sjöegenskaper. Nimbus båtar erbjuds i två serier: WTC-serien med åtta modeller samt Coupé-serien med sex modeller. Med sitt breda modellprogram erbjuder Nimbus premiumbåtar både för kunder som vill bo i båten under längre perioder och för kunder som vill använda den för kortare dagsturer. Med Nimbus hyttbåtar förlängs säsongen vilket ger användaren större möjligheter till ett aktivt båtliv. För att tillgodose fler kundkategorier lanserades under 2023 Nimbus W11.



## Paragon Yachts



Paragon 31

Paragon Yachts modeller är designade för användning året om och för de mest krävande förhållanden. Här finns inga kompromisser utan enbart det bästa av det bästa. Tack vare dess robusta kvalitet är Paragon en båt som används av flera professionella användare så som sjöräddning och polis. Paragon-serien omfattar fyra modeller.

# Förvaltningsberättelse

## 1 januari – 31 december 2023

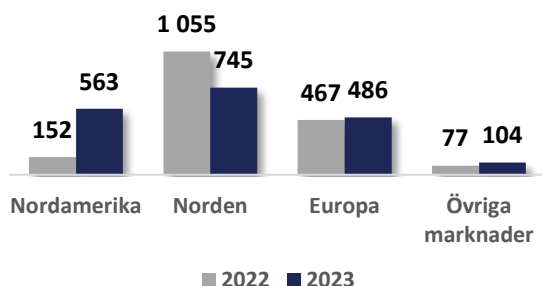
Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2023 för Nimbus Group AB (Publ). Bolaget har sitt säte i Göteborg, Västra Götalands län. Bolaget har enligt Årsredovisningslagen 6 kap, 10 § upprättat en separat hållbarhetsredovisning som finns publicerad på hemsidan [www.nimbusgroup.se](http://www.nimbusgroup.se).

## Koncernens verksamhet

Nimbus Group erbjuder fritidsmotorbåtar till konsumenter världen över. Bolagets åtta varumärken har alla tydligt differentierade egenskaper och profiler för att nå olika målgrupper. De åtta varumärkena är Alukin, Aquador, Bella, EdgeWater, Falcon, Flipper, Nimbus och Paragon Yachts och innefattar totalt 68 båtmodeller. Varumärket EdgeWater med 15 båtmodeller förvärvades under 2023. Målgruppen för varumärkena är bred och täcker stora delar av den båtintresserade allmänheten, samt flera olika pris- och kvalitetssegment. Bolaget bedriver även försäljning av andra motorbåtsvarumärken via delar av de egenägda återförsäljarna, däribland Axopar, Buster och Yamarin. Bolagets produkter säljs främst genom återförsäljare som är både avtalsbundna samt egenägda, men även direktförsäljning till professionella kunder förekommer. De avtalsbundna återförsäljarna finns i Norden, Europa, Nordamerika samt Asien. De egna återförsäljarna återfinns i Sverige, Storbritannien samt i Norge.

## Marknadsutveckling

Koncernens försäljningsregioner är Nordamerika, Norden, Europa samt Övriga marknader. 2023 har fortsatt varit ett starkt år försäljningsmässigt med god utveckling totalt sett. Återförsäljarnätverket förstärktes inom samtliga försäljningsregioner vilket tillsammans med ett aktuellt modellprogram ger en god grund för fortsatt tillväxt framöver. Under 2023 öppnade åter flertalet av de båtmässor som varit inställda på grund av restriktioner under covid-19 pandemin.



Den nordamerikanska försäljningen utvecklades mycket positivt och ökade med 272 procent till 563 Mkr (152 Mkr) varav förvärvet av EdgeWater Power motsvarade 269 Mkr. Organiskt ökade försäljningen, exklusive EdgeWater Power Boats, med 94 procent till 294 Mkr (152 Mkr).

Efter det genomförda förvärvet av EdgeWater Power Boats (konsoliderat från 31 maj 2023) utgör Nordamerika den enskilt största marknaden på helårsbasis.

Den nordiska försäljningen uppgick till 745 Mkr (1 055 Mkr) vilket var en minskning om 310 Mkr (29 procent) mot föregående år. Förändringen beror på en generellt lägre efterfrågan jämfört med pandemiåren 2021 och 2022 vilket även påverkade egna återförsäljare i stor utsträckning.

Den europeiska försäljningen utvecklades positivt och uppgick till 486 Mkr, vilket var en ökning med 19 Mkr (+4 procent) från föregående år.

På Övriga marknader var försäljningsutvecklingen positiv och försäljningen ökade med 34 procent till 104 Mkr (77 Mkr).

Under 2023 gjorde bolaget flera strategiskt viktiga lanseringar av nya produkter. Under varumärket Aquador har en helt ny serie bestående av tre båtmodeller presenterats varav den första, 300 HT, lanserades i augusti 2022. 250 HT lanserades under inledningen av 2023 och 380 HT kommer att lanseras under 2024. Modellerna har fått mycket positiva mottaganden på marknaden. Under 2023 lanserade varumärket Alukin den nya populära hyttbåtmodellen C 770 och varumärket Nimbus den nya Nimbus W11 samt presenterade Nimbus 465 Coupé, den största Nimbusbåten som hittills tagits fram. Presentationen av Nimbus 465 Coupe är strategiskt viktig för Nimbus och innebär att vi kliver in i ett nytt storbåtssegment. Den allra första båten av modellen färdigställdes under slutet av 2023.

## Väsentliga händelser under räkenskapsåret

### Första kvartalet

- Avtal tecknades om att förvärva samtliga aktier i den amerikanska motorbåtstillverkaren EdgeWater PowerBoats, LLC för 9,5 MUSD. Förvärvet innebar ett strategiskt viktigt nästa steg för Nimbus Group på den nordamerikanska marknaden. I samband med förvärvet genomfördes en riktad nyemission om 79,4 Mkr före transaktionskostnader.
- Därtill fattades beslut om att dra tillbaka den tidigare föreslagna utdelningen om 1,50 kr/aktie i syfte att stärka bolagets finansiella position.
- Varumärket Nimbus presenterade två nya båtar på båtmässan i Düsseldorf, Nimbus W11 ur den befintliga WTC-serien, samt Nimbus 465 Coupé, den hittills största Nimbus-båten. Därtill premiärvisades nya Aquador 250 HT.
- Distributionsnätet förstärktes och utökades med nya återförsäljare på flera viktiga marknader. I till exempel Nordamerika utsågs fyra nya återförsäljare, däribland återförsäljarnätverket HMY Yacht sales, Inc. (HMY) som adderade femton försäljningsställen i huvudsakligen Florida. Andra viktiga marknader där återförsäljarnätverket utökades under kvartalet omfattade Norge, Spanien, Portugal, Grekland, Kroatien, Turkiet, Australien och Nya Zealand

### Andra kvartalet

- Förvärvet av aktierna i EdgeWater Power Boats LLC slutfördes den 31 Maj 2023. I samband med förvärvet erlades en köpeskilling om 85,5 Mkr efter avdrag för normaliserat rörelsekapital samt förvärvad kassa. Bolaget förvärvades på skuldfri basis.
- Fastigheten i Långedrag avyttrades genom ett sale lease-back-avtal. Försäljningen skedde i form av avyttring av 100 procent av aktierna i det helägda dotterbolaget Göteborg Älvsborg 855:306 AB. I samband med försäljningen tecknades ett hyresavtal. Försäljningen innebar att bolaget netto tillfördes likvida medel om 20 Mkr efter transaktionskostnader samt lösen av lån.
- Distributionsnätet i Europa förstärktes genom att tre nya återförsäljare utsågs i Skottland, Tyskland och Cypern.
- Återförsäljarrörelsen Gressvik Marina AS, Östfold Norge förvärvades.
- I syfte att förenkla administrationen avyttrades dotterbolaget Marine Store Båtservice AB för att likvideras. Verksamheten flyttades dessförinnan över till Marine Store Norrtälje AB samt Marine Store Nynäshamn AB.

- Johanna Lundberg tillträdde som ny styrelseledamot i Nimbus Group på årsstämman den 18 maj. Johanna efterträdde David Bourghardt som inför årsstämman hade meddelat att han inte stod till förfogande för omval.

### Tredje kvartalet

- Återförsäljarrörelsen Gressvik Marina, Östfold Norge tillträdde.
- Produktionsanpassningar och omställningar för ökat fokus på premiumsegmentet initierades.

### Fjärde kvartalet

- Sjötester inleddes av den energieffektiva och eldrivna konceptbåten Alukin Ocean Air 8. Båten premiärvisades på den internationella båtmässan Boot Düsseldorf i januari 2024.
- I Nordamerika konsoliderades försäljningen av Nimbus Groups varumärken i en gemensam marknadsorganisation samtidigt som varumärket Aquador introducerades på marknaden.
- I Nordamerika initierades förberedelser för lokal tillverkning av båtar under varumärket Nimbus.
- Den första Nimbus 465 Coupé blev färdigbyggd och klar för visning. Intresset för båten, som är den största hittills från varumärket Nimbus, har varit mycket stort med många inbokade provkörningar.
- En koncernintern fusion av de egenägda svenska återförsäljarbolagen genomfördes. Fusionen omfattade sex legala bolag och genomfördes bland annat i syfte att förenkla administration och förbättra samordning. Bolagets närvaro på olika marknadsplatser påverkades inte av fusionen.

## Finansiell utveckling under året

### Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen ökade med 8 procent till 1 898 Mkr (1 751). Den organiska tillväxten uppgick till -5 procent, skillnaden mot nettoomsättningsökningen är i sin helhet valutarelaterad samt hänförlig till förvärvet av EdgeWater Power Boats.

EdgeWater Power Boats konsoliderades från den 31 maj 2023 och bidrog med 269 Mkr i omsättning under året. Exklusive EdgeWater ökade försäljningen av större båtar i jämförelse med föregående år med ca 11 procent medan försäljningen av småbåtar minskade med ca 40 procent.

EBITA-resultatet uppgick till 100 Mkr (192) vilket var en minskning med 48 procent från föregående år. EBITA-marginalen uppgick till 5,2 procent (11,0).

Bruttomarginalen minskade med 4,1 procentenheter och uppgick till 15,1 procent. Förändringen beror främst på kronförsvagning mot euro och zloty vilket

påverkade bruttoresultatet negativt om 47 Mkr under året, motsvarande en minskning av bruttomarginalen med -2,7 procentenheter.

Lönsamheten påverkades även av en minskad efterfrågan inom småbåtssegmentet vilket påverkat priserna negativt och försämrade bruttomarginalerna hos återförsäljarna. Den minskade efterfrågan på småbåtar har resulterat i undertäckning av kostnader inom småbåtsproduktionen, en effekt som framför allt är hänförlig till det tredje och fjärde kvartalet.

Försäljningen av egna varumärken hos egna återförsäljare minskade med 24 procent vilket påverkade den konsoliderade marginalen negativt.

Periodens resultat påverkades av transaktionsrelaterade kostnader om 10 Mkr mestadels hänförliga till förvärvet av EdgeWater Power Boats samt avyttring av fastigheten i Långedrag. EBITA justerat för transaktionsrelaterade kostnader uppgick till 110 Mkr och EBITA-marginalen till 5,8 procent. Därtill påverkas resultatet av omstruktureringskostnader i fjärde kvartalet om 10 Mkr för produktionsanpassningar samt reserveringar.

Transaktionskostnaderna i samband med den riktade nyemissionen har i sin helhet redovisats direkt mot emissionslikviden över eget kapital och uppgick till 3,9 Mkr.

Rörelsens försäljnings- och administrationskostnader uppgick till 191 Mkr (154), vilket motsvarade 10 procent (8,8) av nettoomsättningen.

Årets resultat efter finansiella poster uppgick till 55 Mkr (171).

## Flerårsöversikt

Mkr	2023	2022	2021
Nettoomsättning	1 898,4	1 751,2	1 455,4
Rörelseresultat	99,1	192,0	165,9
EBITA	99,7	192,5	166,4
EBITA-marginal, %	5,2 %	11,0 %	11,4 %
Periodens resultat	45,0	149,6	133,0

## Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning ökade med 21 procent till 894 Mkr (740). Rörelsens kostnader uppgick till 79 Mkr (67). Rörelseresultatet uppgick till 64 Mkr (47) och kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 92 Mkr (71).

## Kassaflöde och finansiell ställning

Koncernens underliggande kassaflöde från rörelsen har fortsatt varit positivt men belastades under 2023 av en ökad kapitalbindning och uppgick netto till -21 Mkr (-62). Den ökade kapitalbindningen kommer från expansionen i Nordamerika vilket innebär ökad kapitalbindning i framförallt varulager i samband med transporter av båtar från Europa.

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar ökade till 35 Mkr (54Mkr) till följd av investeringar i produktutveckling, bland annat nya Aquador-serien, Nimbus W11 samt Nimbus 465 Coupé. Investeringar i materiella anläggningstillgångar ökade till 26 Mkr (12 Mkr) till följd av bland annat utbyggnad av produktionsanläggningen i Lugnås med 17 Mkr. Utbyggnaden genomfördes för att optimera produktionsflöden samt anpassa fabriken för produktionen av Nimbus 465 Coupe.

Kassaflödet från investeringsverksamheten påverkades av förvärvet av EdgeWater Power Boats LLC om -87 Mkr samt från avyttringen av fastigheten i Göteborg om +20 Mkr efter lösen av fastighetslån samt avdrag för transaktionsrelaterade kostnader.

I samband med förvärvet av EdgeWater Power Boats genomfördes en riktad nyemission som tillförde bolaget 76 Mkr efter avdrag för emissionskostnader.

Tillgängliga likvida medel per balansdagen uppgick till 184 Mkr (150) fördelade på en tillgänglig kassa om 8 Mkr samt outnyttjad checkkredit om 176 Mkr. Checkkrediten utökades under kvartal 1 2023 från 200 Mkr till 300 Mkr för att bättre svara mot bolagets tillväxt och expansion i Nordamerika. Soliditeten uppgick till 43 procent (48).

## Risker

Koncernen är genom verksamheten utsatt för risker av både finansiell och operativ karaktär, vilka koncernen kan påverka i större eller mindre omfattning. Inom koncernen pågår kontinuerliga processer för att identifiera förekommande risker samt bedöma hur dessa skall hanteras.

Bland operativa risker kan nämnas att bolaget är utsatt för affärsrisker i samband med konjunktur- och efterfrågesvängningar, likväl som kunders preferenser och relation till bolaget. Vidare finns risker hänförliga till produktionsförmåga, kapacitet och beläggningsgrad till bolaget och hos bolagets externa tillverkare, samt tillgänglighet och pris på råvaror. Bolaget är också beroende av fortsatt förtroende från personal samt möjlighet att rekrytera kompetenta medarbetare.

Vad avser finansiella risker kan nämnas att koncernen är utsatt för valutarisk, i framför allt relationerna mellan

USD, EUR, PLN och SEK, genom omräkningsexponering av kund och leverantörsreskontra samt redovisade tillgångar, skulder och nettoinvesteringar i verksamheten. Koncernen är även utsatt för andra risker som ränterisk, kreditrisk och likviditetsrisk. Se vidare kring risker i not 4).

## Övriga risker

Rysslands fullskaliga invasionskrig i Ukraina har hitintills inte haft någon väsentlig direkt finansiell påverkan medan omfattningen av de indirekta effekterna är svåra att bedöma. Vi följer marknadsutvecklingen noggrant, där vi kan konstatera en ökad inflation, högre råvaru-, komponent-, frakt- och energikostnader samt en större osäkerhet om ränteutvecklingen. Vi följer även utvecklingen i Mellanöstern, men bedömer i dagsläget att den inte har någon väsentlig påverkan på koncernen.

## Medarbetare

Koncernen hade per balansdagen medelantalet om 526 (424) anställda, varav 81 kvinnor (56) och 445 män (368) i Sverige, Finland, USA, Norge och Storbritannien. EdgeWater Power Boats hade per balansdagen 152 anställda (medelantal anställda i USA per balansdagen var 112). Per balansdagen var cirka halva personalstyrkan i Finland permitterad.

## Utvecklingsarbete

Nimbus utvecklingsarbete bedrivs huvudsakligen i egen regi och omfattar jämte design och konstruktion; kartläggning av kundbehov, bevakning av omvärldsfaktorer, kvalitetsuppföljning och miljöhänsyn. Produktutvecklingen sker kontinuerligt i nära samarbete med produktionen så att båtar och produktionsteknik kan utvecklas parallellt.

## Miljöpåverkan och hållbarhetsrapportering

Koncernen bedriver produktion som är tillståndspliktig verksamhet enligt miljöbalken. Anläggningar för tillverkning av fritidsbåtar av plast finns och denna verksamhet påverkar den yttre miljön i huvudsak genom utsläpp till luft. Tillståndet avser att genom polymerisation tillverka produkter av annan plast. Utsläppen under året har skett inom ramarna för verksamhetens tillstånd.

Koncernen arbetar kontinuerligt, genom nya processer och tekniker, på att reducera påverkan på den inre och yttre miljön. Se vidare beskrivningar kring miljö och hållbarhet i Nimbus Groups hållbarhetsrapport för 2023 som finns publicerad på bolagets hemsida, [www.nimbusgroup.se](http://www.nimbusgroup.se).

## Aktiekapital

Per den 31 december 2023 hade Nimbus Group 21 315 591 st aktier. Aktiekapitalet uppgick till 1 184 199 kr med ett kvotvärde på 0,0556 och antalet aktieägare uppgick till 4 974 st. Stängningskursen på årets sista handelsdag var 26,60 kr (30,80).

I mars 2023 genomfördes en riktad nyemission om 1 937 781 nya aktier till en teckningskurs om 41,00 kr per aktie. Emissionen genomfördes utan rabatt. Genom den riktade emissionen tillfördes bolaget likviditet om 79,4 Mkr före transaktionskostnader om 3,9 Mkr. Styrelsen beslutade i samband med den riktade emissionen att återkalla den tidigare föreslagna utdelningen om 1,50 kr per aktie.

På årsstämman den 18 maj 2023 fattades beslut om att godkänna styrelsens förslag att erbjuda ett aktiebaserat incitamentsprogram till ledande befattningshavare samt nyckelpersoner i organisationen omfattandes maximalt 193 761 teckningsoptioner. Programmet har en löptid på 3 år. Sedan tidigare finns ett incitamentsprogram som beslutades på årsstämman i maj 2022.

Mot bakgrund av marknadsläget och det ekonomiska läget har styrelsen beslutat föreslå årsstämman att ingen utdelning lämnas för 2023. Styrelsens förslag kan dock komma att ändras senare när en tydligare bild av utvecklingen kan utläsas.

## Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

### Nomineringar

Nimbus Groups båtmodell Flipper 900 DC tilldelades den prestigefyllda utmärkelsen Motor Boat of the Year 2024 inom kategorin "Day Boats större än 30 fot". Bakom utmärkelsen står den ansedda brittiska båttidningen Motorboat & Yachting som samtidigt tilldelade Nimbus Groups Aquador 300HT en silverplats inom kategorin "Sportscruisers" upp till 45 fot.

### Presentation av nya produkter

Nimbus Groups AB visade för första gången upp Alukins nya och energieffektiva konceptbåt Alukin Ocean Air 8 samt en ny RIB (rigid inflatable boat) med tillhörande elektriska utombordare från varumärket Stream vid den internationella båtmässan Boot Düsseldorf i januari 2024.

Leverans av den nya Nimbusmodellen Nimbus 465 Coupé väntas ske med start under 2024. Därtill kommer Aquador 380HT att lanseras 2024.

## Förstärkt distributionsnät

Distributionsnätet har förstärkts och utökats då Nimbus Group har tecknat avtal med Grimstad Bådsenter som därigenom blir ny återförsäljare av båtar av varumärket Nimbus i regionen Agder på det norska Sörlandet. Avtalet innebär en stärkt position i Norge. Därtill har två nya återförsäljare för båtar av varumärket Nimbus utsetts i Nordamerika, Erickson Marine i Minnesota och Anchor Marine Group i delstaten New York. De båda återförsäljarna kommer att bidra till ökad marknadsnärvaro för båtar av varumärket Nimbus på den strategiskt viktiga marknaden i Nordamerika.

## Företagsobligation

Nimbus Group anlätade efter räkenskapsårets slut Nordea Bank Abp för att i egenskap av Sole Bookrunner undersöka förutsättningarna för att emittera seniora säkerställda obligationer. Nimbus Group AB avstod från att emittera obligationerna eftersom de villkor som marknaden erbjöd inte bedömdes tillräckligt attraktiva för bolaget i relation till behovet.

## Framtida utveckling

Bolaget har haft en stark utveckling de senaste åren och ser fortsatt goda förutsättningar för ytterligare expansionsmöjligheter både på kort och lång sikt. God efterfrågan på våra produkter i kombination med ökad närvaro i Nordamerika och förbättrad produktionskapacitet gör bolaget väl positionerat för framtiden.

## Bolagsstyrning

Bolaget är ett svenskt publikt aktiebolag. Bolagets bolagsstyrning grundar sig på svensk lag, främst Aktiebolagslagen, bolagets bolagsordning, interna regler (innefattande instruktioner och policyer) och Nasdaq First North Growth Market Rulebook. Bolaget är inte skyldigt att tillämpa Svensk Kod för Bolagsstyrning och har inte åtagit sig att frivilligt följa den.

## Styrelsen

Styrelsen är bolagets näst högsta beslutsfattande organ efter bolagsstämman. Styrelseledamöter väljs normalt av den ordinarie bolagsstämman för tiden intill slutet av nästa ordinarie bolagsstämma. För närvarande består bolagets styrelse av sex ordinarie ledamöter.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter, vilket bland annat innefattar ansvar för upprättande av övergripande, långsiktiga strategier och mål, fastställandet av riktlinjer för att säkerställa att bolagets verksamhet är långsiktigt värdeskapande samt för att fatta beslut i frågor rörande investeringar, försäljningar, kapitalstruktur och utdelningspolicy. Styrelsen ansvarar även för utveckling och antagande

av bolagets centrala policyer och för att: tillse att kontrollsystem finns för uppföljning av att policyer och riktlinjer efterlevs; att utse bolagets verkställande direktör samt för att fastställa lön och annan ersättning till denne och andra ledande befattningshavare.

Styrelsens uppgifter regleras av Aktiebolagslagen och bolagets bolagsordning. Styrelsens arbete regleras dessutom av den arbetsordning som styrelsen årligen fastställer. Arbetsordningen reglerar arbetsfördelningen mellan styrelsen, styrelsens ordförande och verkställande direktören. Styrelsen antar även en instruktion för verkställande direktören.

Styrelsens ordförande ansvarar bland annat för att tillse att styrelseledamöterna får alla nödvändiga handlingar och den information de behöver för att kunna följa bolagets ställning, resultat, likviditet, ekonomiska planering och utveckling i övrigt. Styrelseordföranden ska i nära samarbete med verkställande direktören övervaka bolagets resultat och förbereda samt vara ordförande på styrelsemöten. Styrelseordföranden är också ansvarig för att styrelsen årligen utvärderar sitt och verkställande direktörens arbete.

Styrelsen sammanträder enligt ett förutbestämt schema. Utöver dessa sammanträden kan det komma att kallas till ytterligare styrelsemöten för att hantera frågor som inte kan skjutas upp till nästa ordinarie styrelsemöte.

Styrelsen har sedan årsstämman den 16 maj 2023 sammanträtt 12 gånger och samtliga ledamöter har varit närvarande vid dessa tillfällen, förutom vid 4 respektive 1 tillfällen då 1 respektive 2 ledamöter har saknats.

## Styrelseutskott

### Revisionsutskott

Revisionsutskottet består av styrelseledamöterna Eva Nilsagård (ordförande), Per Hesselmark och Mats Engblom.

Revisionsutskottet ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, övervaka bolagets finansiella rapportering och övervaka effektiviteten i bolagets interna kontroll och riskhantering med avseende på den finansiella rapporteringen. Utskottet ska även hålla sig informerat om revisionen av årsredovisning och koncernredovisning, granska och övervaka revisorernas opartiskhet och självständighet och därvid särskilt uppmärksamma om revisorerna tillhandahåller bolaget andra tjänster än revisionstjänster samt biträda vid upprättande av förslag till bolagsstämmans beslut om revisorsval.

## Ersättningsutskott

Ersättningsutskottet består av styrelseledamöterna Göran Gummesson (ordförande), Mats Engblom och Lars Hygrell.

Utskottet är ett förberedande utskott under styrelsen. Utskottet ska bereda styrelsens beslut i frågor om ersättningsprinciper, ersättningar och andra anställningsvillkor för bolagsledningen, följa och utvärdera pågående och under året avslutade program för rörliga ersättningar och incitamentsprogram till bolagsledningen.

## Valberedning

Valberedningen utarbetar förslag i nedan frågor att föreläggas årsstämman för beslut:

- förslag till antal styrelseledamöter och revisorer,
- förslag till stämмоordförande,
- förslag till styrelse,
- förslag till styrelseordförande,
- förslag till styrelsearvodet med uppdelningen mellan ordförande och övriga ledamöter i styrelsen samt ersättning för utskottsarbete,
- förslag till revisorer samt arvodering

Valberedningen som skall verka inför årsstämman den 16 maj 2024 består av Jonathan Schönback (Odin Fonder), ordförande samt Per Hesselmark (R12 Kapital AB) och Håkan Roos (Roosgruppen AB) samt styrelsens ordförande Mats Engblom. De tre förstnämnda representerar de tre största aktieägarna.

## Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare

Verkställande direktören är underordnad styrelsen och ansvarar för bolagets löpande förvaltning och den dagliga driften av bolaget. Arbetsfördelningen mellan styrelsen och den verkställande direktören framgår av arbetsordningen för styrelsen och instruktionen för den verkställande direktören.

Verkställande direktören ansvarar för att leda verksamheten i enlighet med styrelsens riktlinjer och anvisningar samt för att styrelsen erhåller information och nödvändigt beslutsunderlag. Verkställande direktören leder arbetet i bolagsledningen samt fattar beslut efter samråd med dess ledamöter. Vidare är verkställande direktören föredragande vid styrelsens sammanträden och ska tillse att styrelseledamöterna löpande tillställs den information som behövs för att följa bolagets och koncernens finansiella ställning, resultat, likviditet och utveckling.

## Certified adviser

Bolagets certified adviser är Carnegie Investment Bank AB (publ). Certified adviser är ansvarig för att vägleda och stödja bolaget under tiden det är noterat på Nasdaq First North Growth Market.

Carnegie Investment Bank AB (publ) är godkänd av Nasdaq First North Growth Market som Certified adviser.

## Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande finns balanserade vinstmedel om 493 302 555 kronor.

Styrelsen föreslår att till årsstämmans förfogande stående vinstmedel och andra fria fonder i moderbolaget uppgående till 493 302 555 kronor, disponeras enligt följande:

att i ny räkning överförs kvarstående balanserade vinstmedel om 493 302 555 kronor.

# Koncernens räkningar

## Koncernens resultaträkning

Tkr	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Nettoomsättning	5	1 898 418	1 751 201
Kostnader för sålda varor och tjänster	8	-1 610 855	-1 414 969
<b>Bruttoresultat</b>		<b>287 563</b>	<b>336 232</b>
Försäljningskostnader	8	-139 441	-103 391
Administrationskostnader	7, 8	-51 078	-50 588
Övriga rörelseintäkter	9	9 593	9 743
Övriga rörelsekostnader		-7 522	-20
<b>Summa rörelsekostnader</b>		<b>-188 448</b>	<b>-144 256</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>30</b>	<b>99 115</b>	<b>191 976</b>
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Andel av resultat efter skatt från innehav redovisade med Kapitalandelsmetoden	10, 19	-1 271	-905
Finansiella intäkter	10	1 025	4 204
Finansiella kostnader	10	-43 385	-24 400
Resultat efter finansiella poster		55 484	170 875
Skatt på årets resultat	11	-10 430	-21 234
<b>Årets resultat</b>		<b>45 054</b>	<b>149 641</b>
<i>Övrigt totalresultat:</i>		45 054	149 641
Poster som kan komma att omföras till årets resultat: Valutakursdifferenser utländska verksamheter		-6 779	22 604
<b>Summa totalresultat för året</b>		<b>38 275</b>	<b>172 245</b>
Resultat per aktie före utspädning	12	2,15	7,72
Resultat per aktie efter utspädning	12	2,15	7,72

Årets resultat och summa totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare.



## Koncernens balansräkning

Tkr	Not	2023-12-31	2022-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill		251 681	256 401
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande rättigheter		92 010	80 588
Varumärken samt liknande rättigheter		4 953	5 018
Pågående utvecklingsprojekt		66 047	62 829
Summa immateriella anläggningstillgångar	5, 13	414 691	404 836
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark		59 554	39 186
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar		230	28
Maskiner och andra tekniska anläggningar		19 042	8 177
Summa materiella anläggningstillgångar	14	78 826	47 391
<i>Nyttjanderättstillgångar</i>			
Tillgångar med nyttjanderätt		141 416	144 343
Summa nyttjanderättstillgångar	5, 15	141 416	144 343
Uppskjuten skattefordran	24	4 250	18 077
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Innehav redovisade med kapitalandelsmetoden	19	16 136	10 751
Andra långfristiga värdepappersinnehav	16	156	156
Övriga långfristiga fordringar		4 751	5 069
Summa finansiella anläggningstillgångar		25 293	34 053
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>660 226</b>	<b>630 623</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	5, 17	716 697	610 845
Kundfordringar	18	146 144	166 021
Belånade kundfordringar	18	395 192	75 930
Förskott till leverantör		8 477	13 249
Övriga fordringar	20	55 716	65 530
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	20 900	8 540
Likvida medel	22	8 141	0
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>1 351 267</b>	<b>940 115</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>2 011 493</b>	<b>1 570 738</b>

## Koncernens balansräkning

Tkr	Not	2023-12-31	2022-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</b>			
Aktiekapital	23	1 184	1 077
Övrigt tillskjutet kapital	23	193 827	118 474
Reserver		12 766	19 545
Balanserat resultat inklusive periodens resultat		655 214	609 439
<b>Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</b>		<b>862 991</b>	<b>748 535</b>
Innehav utan bestämmande inflyttande		-	-
<b>Summa eget kapital</b>		<b>862 991</b>	<b>748 535</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	26	-	14 666
Övriga långfristiga skulder	26	1 421	2 126
Avsättningar	25	6 337	12 972
Uppskjuten skatteskuld	24	-	10 980
Leasingskulder	15	157 721	167 232
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>165 479</b>	<b>207 976</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Förskott från kunder	5	95 928	144 421
Skulder till kreditinstitut	26	123 873	51 686
Leverantörsskulder		113 299	196 892
Aktuell skatteskuld		17 573	18 296
Leasingskulder	15	33 443	22 117
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar	18, 26	395 192	75 930
Övriga kortfristiga finansiella skulder hänförliga till demobåtar		53 549	-
Övriga skulder	26	50 079	21 062
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5, 27	100 087	83 823
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>983 023</b>	<b>614 227</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>1 148 502</b>	<b>822 203</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>2 011 493</b>	<b>1 570 738</b>

## Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserv	Balanserat resultat inklusive periodens resultat	Summa eget kapital
<b>Ingående balans per 2022-01-01</b>	<b>1 077</b>	<b>118 474</b>	<b>-3 059</b>	<b>488 593</b>	<b>605 085</b>
Årets resultat	-	-	-	149 641	149 641
Övrigt totalresultat för året	-	-	22 604	-	22 604
<b>Summa totalresultat</b>	<b>1 077</b>	<b>118 474</b>	<b>19 545</b>	<b>638 234</b>	<b>777 330</b>
<b>Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare</b>					
Lämnad utdelning	-	-	-	-29 067	-29 067
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	271	271
<b>Utgående balans per 2022-12-31</b>	<b>1 077</b>	<b>118 474</b>	<b>19 545</b>	<b>609 439</b>	<b>748 535</b>
<b>Ingående balans per 2023-01-01</b>	<b>1 077</b>	<b>118 474</b>	<b>19 545</b>	<b>609 439</b>	<b>748 535</b>
Årets resultat	-	-	-	45 054	45 054
Övrigt totalresultat för året	-	-	-6 779	-	-6 779
<b>Summa totalresultat</b>	<b>1 077</b>	<b>118 474</b>	<b>12 766</b>	<b>654 493</b>	<b>786 810</b>
<b>Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare</b>					
Nyemission	107	75 353	-	-	75 460
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	721	721
<b>Utgående balans per 2023-12-31</b>	<b>1 184</b>	<b>193 827</b>	<b>12 766</b>	<b>655 214</b>	<b>862 991</b>

## Koncernens rapport över kassaflöden

	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat före finansiella poster		99 115	191 976
Avskrivningar	32	61 735	47 623
Övriga ej likviditetspåverkande poster	32	-6 788	-19 848
		<b>154 062</b>	<b>219 751</b>
Erhållen ränta		1 024	668
Erlagd ränta		-24 662	-11 499
Betald inkomstskatt		-18 128	-18 680
		<b>112 296</b>	<b>190 240</b>
Ökning/minskning varulager		-25 297	-203 137
Ökning/minskning kundfordringar		31 606	-18 242
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		-11 403	-12 491
Ökning/minskning leverantörsskulder		-124 225	47 572
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder		-3 674	-65 619
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-20 697</b>	<b>-61 677</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-35 039	-53 748
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-26 499	-12 102
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		1 803	802
Investeringar i dotterföretag	34	-86 918	-82 698
Avyttring av dotterföretag	10	20 360	65 635
Investeringar i intresseföretag	19	-6 656	-2 500
Avyttring/investering av övriga finansiella anläggningstillgångar		433	34
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-132 516</b>	<b>-84 577</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission	23	75 460	-
Utdelning	23	-	-29 067
Upptagna lån från kreditinstitut		4 038	-
Amortering av skuld (leasing)	31	-32 327	-21 133
Amortering av räntebärande skulder	31	-1 110	-15 808
Förändring av övriga kortfristiga skulder		52 914	-
Förändring av checkräkningskredit	31	72 480	57 358
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>171 455</b>	<b>-8 650</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>18 242</b>	<b>-154 904</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>		<b>923<sup>1</sup></b>	<b>153 860</b>
Valutakursdifferens i likvida medel		-11 024	1 044
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	22	<b>8 141</b>	<b>0</b>

<sup>1</sup> Ingående balans 2023 motsvarar inte utgående balans 2023, detta beror av en ändrad klassificering.

Noterna på sidorna 32 till 65 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

# Moderbolagets räkningar

## Moderbolagets resultaträkning

Tkr	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Nettoomsättning	5	893 537	740 494
Kostnader för sålda varor	8	-750 278	-626 087
<b>Bruttoresultat</b>		<b>143 259</b>	<b>114 407</b>
Försäljningskostnader	8	-46 290	-40 729
Administrationskostnader	7, 8	-37 070	-29 934
Övriga rörelseintäkter	9	3 966	3 671
<b>Summa rörelsekostnader</b>		<b>-79 394</b>	<b>-66 992</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>63 865</b>	<b>47 415</b>
<i>Resultat från andelar i koncernföretag</i>	33	-2 863	42 349
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	10	4 569	1 105
Räntekostnader och liknande resultatposter	10	-9 412	-14 138
Finansiella poster		-7 706	29 316
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>56 159</b>	<b>76 731</b>
Lämnade koncernbidrag		-	-
Avsättning till periodiseringsfond	35	-15 270	-3 955
Förändring överavskrivningar		-280	-58
Resultat före skatt		40 609	72 718
Skatt på årets resultat	11	-9 734	-2 417
<b>Årets resultat</b>		<b>30 875</b>	<b>70 301</b>

I moderbolaget finns inga poster som redovisas som övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med årets resultat.

## Moderbolagets balansräkning

Tkr	Not	2023-12-31	2022-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	5,13	113 403	98 778
Materiella anläggningstillgångar	5,14	19 698	2 206
Andelar i intresseföretag	19	18 441	11 785
Andelar i koncernföretag	33	349 706	458 528
Långfristiga fordringar koncernbolag	30	91 363	-
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>592 611</b>	<b>571 297</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	5, 17	163 994	139 638
Kundfordringar	18	40 635	66 583
Belånade kundfordringar	18	46 598	47 882
Fordringar hos koncernföretag	30	95 925	15 684
Förskott till leverantör		4 045	5 370
Övriga fordringar	20	44 480	59 185
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	7 603	10 184
Likvida medel	22	1 561	41
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>404 841</b>	<b>344 567</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>997 452</b>	<b>915 864</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	23	1 184	1 077
Fond för utvecklingsutgifter		105 629	90 305
		<b>106 813</b>	<b>91 382</b>
Fritt eget kapital			
Överkursfond		53 917	53 917
Balanserad vinst eller förlust		408 511	277 460
<b>Årets resultat</b>		<b>30 875</b>	<b>70 301</b>
		493 303	401 678
<b>Summa eget kapital</b>		<b>600 116</b>	<b>493 060</b>
Obeskattade reserver	35	31 059	15 509
Avsättningar	25	5 700	5 700
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Förskott från kunder	5	52 850	86 436
Skulder till kreditinstitut	26	69 769	117 495
Skulder till koncernföretag	30	37 059	8 908
Leverantörsskulder		94 068	84 527
Skatteskulder		8 385	1 980
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar	18, 26	46 598	47 882
Övriga skulder	26	13 379	13 206
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5, 27	38 461	41 161
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>360 569</b>	<b>401 595</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>397 336</b>	<b>422 804</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>997 452</b>	<b>915 864</b>

## Moderbolagets rapport över förändring i eget kapital

	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Fritt eget kapital exkl. årets resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2022-01-01</b>	<b>1 077</b>	<b>68 560</b>	<b>53 917</b>	<b>302 576</b>	<b>25 425</b>	<b>451 555</b>
Omföring utvecklingsfond	-	21 745	-	-21 745	-	-
Omföring föregående års resultat	-	-	-	25 425	-25 425	-
i. Lämnad utdelning	-	-	-	-29 067	-	-29 067
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	271	-	271
<b>Årets resultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>70 301</b>	<b>70 301</b>
<b>Eget kapital 2022-12-31</b>	<b>1 077</b>	<b>90 305</b>	<b>53 917</b>	<b>277 460</b>	<b>70 301</b>	<b>493 060</b>
<b>Eget kapital 2023-01-01</b>						
Omföring utvecklingsfond	-	15 324	-	-15 324	-	-
Omföring föregående års resultat	-	-	-	70 301	-70 301	-
Nyemission	107	-	-	75 353	-	75 460
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	721	-	721
<b>Årets resultat</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>30 875</b>	<b>30 875</b>
<b>Eget kapital 2023-12-31</b>	<b>1 184</b>	<b>105 629</b>	<b>53 917</b>	<b>408 511</b>	<b>30 875</b>	<b>600 116</b>

## Moderbolagets kassaflödesanalys

Tkr	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat före finansiella poster		63 865	47 415
Avskrivningar	32	13 925	14 463
Övriga ej likviditetspåverkande poster	32	150	-7 690
		<b>77 940</b>	<b>54 188</b>
Erhållen ränta		4 569	1 106
Erlagd ränta		-6 244	-4 600
Betald inkomstskatt		-3 329	-2 413
		<b>72 936</b>	<b>48 280</b>
Ökning/minskning varulager		-23 032	-38 756
Ökning/minskning kundfordringar		24 998	-16 840
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		15 107	38 891
Ökning/minskning leverantörsskulder		9 541	30 177
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder		-7 964	9 161
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>91 586</b>	<b>70 913</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-28 071	-25 529
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-17 971	-859
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		122	720
Investeringar i dotterföretag	33	-	-90 592
Avyttring av dotterföretag	10	20 360	65 706
Investeringar i intresseföretag	19	-6 656	-2 500
Avyttring/amortering av övriga finansiella anläggningstillgångar		-91 363	-
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-123 579</b>	<b>-53 053</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission		75 460	-
Utdelning från dotterbolag	33	7 250	3 300
Utdelning	23	-	-29 067
Checkräkningskredit	31	-47 727	20 916
Amortering av skuld till kreditinstitut	31	-	-13 333
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>34 983</b>	<b>-18 184</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>		<b>2 990</b>	<b>-324</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>		<b>41</b>	<b>366</b>
<b>Valutakursdifferens i likvida medel</b>		<b>-1 470</b>	<b>-</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>		<b>1 561</b>	<b>41</b>

Noterna på sidorna 32 till 65 utgör en integrerad del av redovisningen för moderbolaget.



# Noter

## Not 1 Allmän information

Nimbus Group AB ("Nimbus"), org nr 556903–6568 är ett moderbolag registrerat i Sverige med säte i Göteborgs kommun. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusentals kronor (Tkr). Uppgift inom parentes avser jämförelseperioderna.

## Not 2 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan.

Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade perioder, om inte annat anges.

### Grund för rapporternas upprättande

Koncernredovisningen för Nimbus Group AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU.

Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i not 3.

Moderbolaget tillämpar RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

Moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan:

### Uppställningsformer

Resultat och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över förändring av eget kapital följer också koncernens uppställningsform men ska innehålla de kolumner som anges i ÅRL. Vidare innebär det skillnad i benämningar, jämfört med koncernredovisningen,

främst avseende finansiella intäkter och kostnader och eget kapital.

### Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar. När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posterna "Resultat från andelar i koncernföretag".

### Finansiella instrument

IFRS 9 tillämpas ej i moderföretaget. Moderföretaget tillämpar i stället de punkter som anges i RFR 2 (IFRS 9 Finansiella instrument, p. 3–10). Finansiella instrument värderas till anskaffningsvärde. Inom efterföljande perioder kommer finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt att redovisas i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärde och marknadsvärde.

Vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet på fordringar som redovisas som omsättningstillgångar ska principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering i IFRS 9 tillämpas. För en fordran som redovisas till upplupet anskaffningsvärde på koncernnivå innebär detta att den förlustriskreserv som redovisas i koncernen i enlighet med IFRS 9 även ska tas upp i moderföretaget.

### Operationell leasing

Samtliga leasingavtal redovisas som operationella leasingavtal.

### Bokslutsdispositioner

Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner.

### Nya standarder och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Inga av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som publicerats men ännu inte har trätt i kraft, förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

### Koncernredovisning

#### Grundläggande redovisningsprinciper Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den

dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlätna tillgångar, skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv, dvs. förvärv för förvärv, avgör koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företagens identifierbara nettotillgångar.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår och redovisas i koncernens rapport över totalresultat.

Goodwill värderas initialt som det belopp varmed den totala köpeskillingen och eventuellt verkligt värde för innehav utan bestämmande inflytande på förvärvsdagen överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar. Om köpeskillingen är lägre än verkligt värde på det förvärvade bolagets nettotillgångar, redovisas mellanskillnaden direkt i periodens resultat.

Koncerninterna transaktioner, balansposter, intäkter och kostnader på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Vinst och förluster som resulterar från koncerninterna transaktioner och som är redovisade i tillgångar elimineras också. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

### Segmentsrapportering

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelse-segmentens resultat. Nimbus Group AB:s verkställande direktör utgör koncernens högste verkställande beslutsfattare. Nimbus Group har identifierat ett rörelsesegment vilket utgör koncernens verksamhet som helhet. Bedömningen baseras på att verksamheten som helhet regelbundet granskas av den verkställande direktören som underlag för beslut om fördelning av resurser och bedömning av dess resultat.

## Omräkning av utländsk valuta

### Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

De olika enheterna i koncernen har den lokala valutan

som funktionell valuta då den lokala valutan har definierats som den valuta som används i den primära ekonomiska miljö där respektive enhet huvudsakligen är verksam. I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

### Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen.

Valutakursdifferenser som uppkommer i samband med försäljning av båt redovisas som finansiella poster, då betalning skall erläggas senast vid leverans av båten. Eventuella valutakurseffekter på finansieringsstöd till återförsäljare utgör en del av finansieringen av båten. Valutakursvinster och förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i rapporten över totalresultat som finansiella intäkter eller kostnader.

Valutakursvinster vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i rörelseresultatet i rapporten över totalresultat.

### Omräkning av utländska koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta. Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till svenska kronor till den genomsnittskurs som förelegat vid varje transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat.

## Intäktsredovisning

En intäkt redovisas när kunden erhåller kontroll över den sålda varan eller tjänsten. Grundprincipen är att koncernen redovisar en intäkt på det sätt som bäst speglar överföringen av kontrollen av den utlovade varan eller tjänsten till kunden. Denna redovisning i koncernen sker med hjälp av en femstegsmodell som appliceras på alla kundkontrakt;

- Identifiera kontraktet med kunden
- Identifiera de olika prestationsåtagandena i kontraktet
- Fastställa transaktionspriset
- Fördela transaktionspriset på prestationsåtaganden
- Redovisa en intäkt när ett prestationsåtagande uppfylls

Nedan framgår de redovisningsprinciper som koncernen tillämpar för prestationsåtagandena;

### Identifiera kontraktet

Nimbus Groups omsättning består till allra största del av försäljning av båtar samt en viss mindre del relaterade produkter och tjänster. Nimbus kontrakt med kunden gällande båtförsäljning följer normalt gängse avtals-slutande modell med "offert", inköpsorder med specifikation på båt och orderbekräftelse.

### Identifiera prestationsåtagande

Sålda båtar samt relaterade marina produkter som Nimbus Group säljer bedöms vara distinkta eftersom kunden kan dra nytta av produkterna separat och produkterna kan särskiljas från andra löften i kontraktet. Båtarna samt andra produkter eller tjänster utgör således som huvudregel separata prestationsåtaganden. Beroende på leveransvillkoren kan transport utgöra ett separat prestationsåtagande. Se nedan under tidpunkt för intäktsredovisning. Vad gäller transporttjänsten så är det en tjänst som överförs till kunden över tid. Dock är tiderna för transport korta. Vid övergång till IFRS kommer intäkter för transport även fortsättningsvis att redovisas vid samma tidpunkt som när intäkten för varan redovisas dvs. i samband med att varan lämnat Nimbus Groups lager.

### Fastställa transaktionspriset

Det förekommer både fasta och rörliga komponenter i Nimbus prissättning. Däremot kvarstår ingen rörlig ersättningskomponent vid intäktsidpunkten eftersom rabatter som förhandlas fram uppgår till ett specifikt fast belopp i respektive leverans. Betalningsvillkor överstiger aldrig tolv månader varför det inte identifierats någon signifikant finansieringskomponent.

Intäkter innefattar det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet. Intäkter redovisas exklusive mervärdesskatt och rabatter samt efter eliminering av koncernintern försäljning.

### Fördela transaktionspriset

I normalfallet finns ett transaktionspris för varje prestationsåtagande. I de fall en kundorder består av en vara samt transport kan kontraktet innehålla två prestationsåtaganden, beroende på leveransvillkoren. Dessa redovisas idag som två åtaganden och bedöms utgöra fristående försäljningspris för respektive åtagande. Vissa mindre undantag förekommer exempelvis då en service ingår vid försäljning av båt. Denna redovisas separat om den bedöms utgöra ett väsentligt belopp i förhållande till total försäljning.

### Tidpunkt för intäktsredovisning

Nedan punkter är kritiska för att kontrollen ska anses överlämnad och Nimbus har rätt att redovisa intäkten enligt IFRS 15 p 38:

Företaget har rätt till betalning för tillgången  
Kunden har den legala äganderätten till tillgången  
Kunden har de betydande risker och fördelar som är

förknippade med ägande av tillgången  
Kunden har godkänt tillgången  
Företaget har överfört det fysiska innehavet till tillgången

Nimbus Group bedömer utifrån en sammanvägning av dessa kriterier att kontrollen överlämnas vid överföring av legal äganderätt vilket i normalfallet sammanfaller med fysisk kontrollöverföring.

Nimbus Group båtförsäljning inkluderat kringliggande produkter uppfyller inte kriterierna för att redovisas över tid. Tillhandahållande av båtar och övriga kringliggande produkter är relativt standardiserade och kan användas och säljas till olika kunder.

### Huvudman eller agent

Nimbus Group har identifierat flöden där koncernen agerar ombud snarare än huvudman eftersom kontroll saknas för dessa innan vara eller tjänst överförs till kunden. Nimbus Group agerar i dessa förhållanden agent mellan leverantör och återförsäljare för vilken Nimbus erhåller en procentuell intäkt av den totala affären. Nimbus bedömer att de inte innehar prisrisk, kreditrisk och lagerrisk varför leverantören bedöms vara huvudman. Därmed bedöms Nimbus intäkt endast utgöras av marginalen och ingen bruttoredovisning av båten presenteras i koncernens resultaträkning.

### Leasing

Koncernen hyr i huvudsak lokaler, båtplatser och fordon. Leasingavtalen redovisas som nyttjanderätter och en motsvarande skuld, den dagen som den leasade tillgången finns tillgänglig för användning av koncernen. Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiell kostnad. Den finansiella kostnaden ska fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden. Nyttjanderätten skrivs av linjärt över det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingavtalets längd. Tillgångar och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas initialt till nuvärde.

Leasingskulderna inkluderar nuvärdet av följande leasingbetalningar:

- fasta avgifter
- variabla leasingavgifter som beror på ett index

Leasingbetalningarna diskonteras med den marginella låneräntan.

Tillgångarna med nyttjanderätt värderas till anskaffningsvärde och inkluderar följande:

- den initiala värderingen av leasingskulden,
- betalningar gjorda vid eller innan den tidpunkt då den leasade tillgången görs tillgänglig för leasetagaren.

Leasingavtal av mindre värde kostnadsförs linjärt i rapporten över totalresultat.

#### Optioner att förlänga och säga upp avtal

Optioner att förlänga avtal finns inkluderade i majoriteten av koncernens leasingavtal gällande fastigheter. Villkoren används för att maximera flexibiliteten i hanteringen av avtalen. För att optimera leasingkostnaderna under avtalsperioden gällande hyra av maskiner garanterar koncernen ibland restvärden.

## Ersättningar till anställda

### Kortfristiga ersättningar

Skulder för löner och ersättningar, inklusive icke-monetära förmåner och betald frånvaro, som förväntas bli reglerade inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder till det odiskonterade belopp som förväntas bli betalt när skulderna regleras. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda. Skulden redovisas som förpliktelse avseende ersättningar till anställda i balansräkningen.

### Aktierelaterad ersättning

Nimbus har sedan årsstämman 2022 implementerat ett långfristigt incitamentsprogram, vilket redovisas enligt IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar.

Nimbus Group klassificerar det långfristiga incitamentsprogrammet som aktierelaterade ersättningar som regleras med egetkapitalinstrument. Instrumentens verkliga värde vid tilldelningstidpunkten redovisas över intjänandeperioden. Vid varje bokslut revideras förväntade antalet tilldelade egetkapitalinstrument. Resultateffekten av en eventuell förändring av tidigare estimerat påverkar då resultaträkningen, personalkostnad, med en motsvarande justering av eget kapital. Utöver detta gör koncernen avsättningar för beräknade sociala kostnader för det aktiebaserade ersättningsprogrammet. Dessa kostnader redovisas i resultaträkningen över intjänandeperioden. Avsättningarna omvärderas regelbundet baserat på instrumentens verkliga värde per varje balansdag.

### Ersättningar efter avslutad anställning

Koncernföretagen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Avgifterna redovisas som kostnad i periodens resultat i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt företaget under perioden.

## Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Skatt redovisas i rapporten över

totalresultat. När skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital redovisas även skatten i dessa räkningar.

Aktuell skatt beräknas på periodens skattemässiga resultat enligt gällande skattesats. Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretaget och dess dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten skatteskuld redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas. Uppskjutna skattefordringar och -skulder kvittas när det finns en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna hänför sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalingar.

## Immateriella tillgångar

### Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Kostnader för underhåll kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling av bland annat nya båtmodeller som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa dem så att de kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa dem och att använda eller sälja dem,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja dem,
- det kan visas hur de genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja dem finns tillgängliga, och

- de utgifter som är hänförliga till dem under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av utvecklingsarbeten innefattar utgifter för anställda och externa konsulter. Övriga utvecklingskostnader, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period. Balanserade utvecklingskostnader redovisas som immateriella tillgångar och skrivs av linjärt från den tidpunkt då tillgången är färdig att användas. Nyttjandeperioden uppgår till mellan 5 och 8 år för internt utvecklad immateriella anläggningstillgångar och till 20 år för varumärken.

#### Goodwill

I de fall Nimbus betalar mer än verkligt värde för identifierade nettotillgångar vid ett rörelseförvärv redovisas en koncernmässig goodwill. Goodwillvärdet avser synergieffekter som förväntas tillföras koncernen genom förvärvet. I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergier från förvärvet. Varje enhet eller grupp av enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen. Goodwill värderas initialt som det belopp varmed den totala köpeskillingen och eventuellt verkligt värde för innehav utan bestämmande inflytande överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder.

Goodwill nedskrivningstestas årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden uppkommer som indikerar en möjlig värdeminskning. Det redovisade värdet av goodwill jämförs med återvinningsvärdet, vilket är det högsta av nyttjandevärdet och det verkliga värdet minus försäljningskostnader. Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

För ytterligare information se under stycket Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål.

### Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången och bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är

förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för en ersatt del tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i rapporten över totalresultat under den period de uppkommer.

Avskrivningar på tillgångar, för att fördela deras anskaffningsvärde ner till det beräknade restvärdet över den beräknade nyttjandeperioden, görs linjärt enligt följande:

Nyttjandeperioderna är som följer:

#### Kontorsbyggnader

Stommar, fasad: 50–75 år

Övriga komponenter: 20 år

#### Industribyggnader

Stommar, fasader, yttertak: 50–75 år

Maskiner och andra tekniska anläggningar: 3–5 år

Inventarier, verktyg och installationer: 3–5 år

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde. Vinster och förluster vid avyttring av en materiell anläggningstillgång fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkter och det redovisade värdet och redovisas i Övriga rörelseintäkter respektive Övriga rörelsekostnader i rapporten över totalresultat.

#### Nedskrivningar av icke finansiella tillgångar

Immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning (balanserade utgifter för utvecklingsarbeten), skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde.

Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns i allt väsentligt oberoende kassaflöden (kassagenererande enheter).

### Finansiella instrument

#### Första redovisningstillfället

Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Köp och försäljning av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången. Finansiella

instrument redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde plus transaktionskostnader som är direkt hänförliga till förvärvet eller emissionen av en finansiell tillgång eller finansiell skuld, till exempel avgifter och provisioner.

#### Klassificering

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar och skulder i kategorin upplupet anskaffningsvärde.

#### Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde

Tillgångar som innehåses med syftet att inkassera avtalsenliga kassaflöden och där dessa kassaflöden endast utgör kapitalbelopp och ränta värderas till upplupet anskaffningsvärde. Det redovisade värdet av dessa tillgångar justeras med eventuella förväntade kreditförluster som redovisats (se nedskrivning nedan). Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas med effektivräntemetoden och ingår i finansiella intäkter. Koncernens finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde utgörs av posterna kundfordringar, övriga fordringar och likvida medel.

#### Finansiella instrument till verkligt värde

Finansiella tillgångar och skulder i denna kategori består av derivat. De ingår i omsättningstillgångar om de förväntas bli reglerade inom 12 månader efter rapportperiodens slut, annars klassificeras de som anläggningstillgångar. Samtliga derivat redovisas till verkligt värde i balansräkningen. Förändringar i verkligt värde redovisas som en del av övrigt totalresultat till den del de ingår i en säkringsrelation som kvalificerar för säkringsredovisning. De återförs till resultatet när den säkrade transaktionen inträffar. Derivat som inte uppfyller kraven på säkringsredovisning redovisas till verkligt värde över resultaträkningen. Nimbus tillämpar säkringsredovisning för kassaflödessäkringar av utländska valutaflöden.

#### Verkligt värde via resultaträkningen

Tillgångar som inte uppfyller kraven för att redovisas till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat värderas till verkligt värde via resultaträkningen. En vinst eller förlust för ett skuldinstrument som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen och som inte ingår i ett säkringsförhållande redovisas netto i resultaträkningen i den period vinsten eller förlusten uppkommer.

#### Bortbokning av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, eller en del av dessa tas bort från balansräkningen när de avtalsrättsliga rättigheterna att erhålla kassaflöden från tillgångarna har löpt ut eller överförs och antingen (i) koncernen överför allt väsentligt alla risker och fördelar som är förknippade med ägande eller (ii) Koncernen överför inte eller behåller i allt väsentligt alla risker och fördelar förknippade med ägandet och koncernen har inte behållit kontrollen över tillgången.

#### Bortbokning finansiella skulder

Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelseerna har reglerats, annullerats eller på annat sätt upphört. Skillnaden mellan det redovisade värdet för en finansiell skuld (eller del av en finansiell skuld) som utsläcks eller överförs till en annan part och den ersättning som erlagts, inklusive överförda tillgångar som inte är kontanter eller påtagna skulder, redovisas i rapporten över totalresultat.

Då villkoren för en finansiell skuld omförhandlas, och inte bokas bort från balansräkningen, redovisas en vinst eller förlust i rapport över totalresultat vinsten eller förlusten beräknas som skillnaden mellan de ursprungliga avtalsenliga kassaflödena och de modifierade kassaflödena diskonterade till den ursprungliga effektiva räntan.

#### Nedskrivning finansiella tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde

Koncernen bedömer de framtida förväntade kreditförluster som är kopplade till tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen redovisar vid behov en kreditreserv för sådana förväntade kreditförluster vid varje rapporteringsdatum. För kundfordringar tillämpar koncernen den förenklade ansatsen för kreditreservering, det vill säga reserven kommer att motsvara den förväntade förlusten över hela kundfordringens livslängd. Koncernen använder sig utav framåtblickande variabler för förväntade kreditförluster. Förväntade kreditförluster redovisas i koncernens rapport över totalresultat i posten övriga externa kostnader.

Nimbus Group har inga reserveringar för framtida kreditförluster. Det baseras framför allt på att betalning från kunder normalt sker sin helhet innan båten levereras varför det största intäktflödet per automatik är lågt utsatt för risk för kreditförlust. Vidare har de senaste årens kreditförluster uppgått till cirka 0,1 procent av omsättningen och Nimbus Group ser ingen anledning till att detta skulle förändras väsentligt inom en snar framtid. Baserat på ovan beräkning och resonemang bedöms framtida förlustrisk på kundfordringar i förhållande till omsättning vara så pass låg att ingen reservering görs. Bedömningen uppdateras kvartalsvis.

#### Varulager

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). För råvaror ingår alla utgifter som är direkt hänförliga till anskaffningen av varor i anskaffningsvärdet.

Anskaffningsvärdet för egentillverkade halv-och helfabrikat består av direkta varukostnader, direkt lön och hänförliga indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Lånekostnader ingår inte. Nettoförsäljningsvärdet är

det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

## Kundfordringar

Kundfordringar är belopp hänförliga till kunder avseende sålda varor eller tjänster som utförs i den löpande verksamheten. Kundfordringar klassificeras som omsättningstillgångar. Kundfordringar redovisas initialt till transaktionspriset. Koncernen innehar kundfordringarna i syfte att insamla avtalsenliga kassaflöden varför de värderas vid efterföljande redovisningstidpunkter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Nimbus Group tillämpar factoring som bokförs med kundfordran och kort skuld i balansräkningen. Dessa redovisas till upplupet anskaffningsvärde.

I de fall då risken säkras genom kreditförsäkring bedöms säkringen tillräckligt för att inte ha kvar fordran och skuld i balansräkningen under hela kredittiden. Eventuell reserv kan redovisas på historiska förluster i koncernens riskbedömning. Historiska förluster har varit mycket begränsade varför ingen generell reserv redovisas.

## Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa och banktillgodo-havanden.

## Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som eget kapital. Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya stamaktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

## Upplåning

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i rapporten över totalresultat fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Skulden klassificeras som kortfristig i balansräkningen om företaget inte har en ovillkorad rättighet att senarelägga skuldens reglering i minst tolv månader efter rapportperioden.

## Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är finansiella instrument och avser förpliktelser att betala för varor och tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år. Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

## Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in eller utbetalningar.

## Avsättningar

Företaget gör en avsättning när det finns en legal eller informell förpliktelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Avsättningar för omstrukturering görs när det föreligger en fastställd och utförlig omstruktureringsplan och berörda personer har informerats. Avsättningar görs för förlustkontrakt, vilket för koncernens del har identifierats i samband med förvärvet av Bella-Veneet Oy. Dessa kommer lösas upp i Q1 2024. Avsättning görs med det lägsta av den oundvikliga förlusten om kontraktet fullföljs, eller utgifter i form av skadestånd eller liknande om kontraktet bryts.

## Garantiåtaganden

Garantiåtagande avser förmodade utgifter i framtiden. För att beräkna en framtida garantikostnad görs en individuell bedömning från projekt till projekt. Schablonmässiga procentsatser används för beräkning av den framtida kostnaden, där schablonen är varierande beroende på projektets karaktär. Avsättning för framtida kostnader hänförliga till garantiåtaganden redovisas till det belopp som bedömts erforderligt för att reglera åtagandet på balansdagen.

## Statliga stöd

Statliga bidrag redovisas i resultat- och balansräkningen när det föreligger rimlig säkerhet att man kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidragen och att bidragen med säkerhet kommer att erhållas. Bidragen periodiseras systematiskt på samma sätt och över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för. Bidrag som är hänförliga till investeringar i materiella anläggningstillgångar har reducerat tillgångarnas redovisade värde.

## Not 3 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår behandlas i huvuddrag nedan.

### Prövning av nedskrivningsbehov för balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 2.

Återvinningsvärden för kassagenererande enheter har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras i form av framtida försäljningsutveckling.

### Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 2. Återvinningsvärdet, för den kassagenererande enheten har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. Beräkningen utgår från kassaflödesprognoser baserade på budgetar fastställda av ledningen för de kommande år som kan bedömas.

## Not 4 Finansiell riskhantering

### Finansiella riskfaktorer

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker såsom: olika marknadsrisker, kreditrisk, likviditetsrisk och refinansieringsrisk. Koncernen eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på dess finansiella resultat. Målsättningen med koncernens finansverksamhet är att:

1. säkerställa att koncernen kan fullgöra sina betalningsåtaganden,
2. reducera finansiella risker,
3. säkerställa tillgång till erforderlig finansiering, och
4. optimera koncernens finansnetto.

Koncernens riskhantering sköts av en central finansavdelning som identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker i nära samarbete med koncernens operativa enheter. Koncernen har en finanspolicy som anger riktlinjer och ramar för koncernens finansverksamhet. Ansvar för hantering av koncernens finansiella transaktioner och risker är centraliserat till Moderföretaget.

### Marknadsrisker

#### Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framför allt avseende euro (EUR), dollar (USD), NOK samt zloty (PLN). Valutarisker uppstår från betalningsflöden i utländsk valuta, så kallad transaktionsexponering, och från omräkning av balansposter i utländska valuta samt vid omräkning av utländska dotterbolags resultat- och balansräkningar till koncernens rapportvaluta som är svenska kronor (SEK), så kallad balansexponering. För att jämna ut de ekonomiska flödena i utländsk valuta används en

koncerngemensam cash-pool.

Valutarisker uppstår när framtida affärstransaktioner eller redovisade tillgångar eller skulder uttrycks i en valuta som inte är enhetens funktionella valuta. I koncernen uppstår valutarisk framför allt genom framtida affärstransaktioner, främst i moderföretaget där en väsentlig del av transaktionerna sker i euro men med valutaexponering i zloty. I dotterföretaget Nimbus Boats USA finns också en väsentlig valutarisk då bolaget köper båtar från moderbolaget i SEK. I övriga dotterföretag finns ingen väsentlig valutarisk. Koncernen har ingen upplåning i utländsk valuta. Valutarisken i eget kapital vid omräkning av de utländska dotterföretagen är ej väsentlig för koncernen. Koncernens policy för hantering av valutarisker är främst inriktad på de operativa villkoren i verksamheten genom att få intäkter och kostnader i andra valutor än SEK att matcha varandra.

	2023-12-31			2022-12-31		
	EUR	NOK	USD	EUR	NOK	USD
Kundfordringar	6 377	322	39 080	15 870	66	615
Leverantörsskulder	6 069	4 413	282	8 571	6 237	35
Leverantörslån	1 000	-	-	1 000	-	-

### Känslighetsanalys transaktionsexponering

Koncernen är exponerad för valutakursfluktuationer, genom omräkningsexponering av kund- och leverantörsreskontra samt redovisade tillgångar, skulder och nettoinvesteringar i verksamheten. Det finns en risk att koncernens omsättning påverkas negativt av förändringar i det relativa värdet mellan EUR, USD, NOK och SEK. Om SEK försvagas i relation till EUR och, i någon mindre utsträckning även i relation till USD och NOK, förväntas Koncernens marginal på kort sikt att minska. Riskens väsentlighet bedöms som låg.

Om den svenska kronan hade förstärkts med 10 procent i förhållande till EUR hade ovan poster i balansräkningen påverkat Koncernen positivt om 0,7 Mkr, motsvarande försvagning skulle påverka med -0,7 Mkr (2022: -7 Mkr respektive 7 Mkr). Motsvarande förändring om 10 procent i NOK skulle påverka koncernen negativt respektive positivt om 0,4 Mkr (2022: 0,7 Mkr). Samt om den svenska kronan hade förstärkts med 10 procent i förhållande till USD hade ovan poster i balansräkningen påverkat koncernen negativt om -39 Mkr, motsvarande försvagning skulle påverka med 39 Mkr (2022: -0 Mkr respektive 0 Mkr).

### Ränterisk

Skulder till kreditinstitut utgår med rörlig ränta och utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöde. Koncernen säkrar inte sin ränterisk avseende framtida kassaflöden.



## Känslighetsanalys

Om räntorna på upplåning per den 31 december 2023 varit 1 baspunkt högre/lägre med alla andra variabler konstanta, hade den beräknade vinsten efter skatt för räkenskapsåret varit 3 814 Tkr (2022-12-31: 1 235 Tkr) lägre/högre, huvudsakligen som en effekt av högre/lägre räntekostnader för upplåning med rörlig ränta.

## Kreditrisk

Kreditrisk uppstår genom tillgodohavanden hos banker och kreditinstitut samt kundkreditexponeringar inklusive utestående fordringar. Kreditrisk hanteras på koncernnivå, med undantag för kreditrisk avseende utestående kundfordringar. Förskottsbetalning av köpeskillingen tillämpas i normalfallet alltid vid leverans av båtar vilket innebär en låg risk för kundkreditexponeringar. Varje koncernföretag ansvarar för att följa upp och analysera kreditrisken för varje ny kund.

Inga kreditgränser överskreds under rapportperioden och ledningen förväntar sig inte några förluster till följd av utebliven betalning från dessa motparter. Koncernens beräkning av förväntade kreditförluster på kundfordringar uppgår till oväsentliga belopp och därmed har ingen justering gjorts i redovisningen.

## Likviditetsrisk

Koncernen säkerställer genom en försiktig likviditetshantering att tillräckligt med kassamedel finns för att möta behoven i den löpande verksamheten. Samtidigt säkerställs att koncernen har tillräckligt med utrymme på avtalade kreditfaciliteter så att betalning av

skulder kan ske när dessa förfaller. Ledningen följer rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv (inklusive outnyttjade kreditfaciliteter) och likvida medel baserade på förväntade kassaflöden. Analyserna utförs normalt av de rörelsedrivande företagen med beaktande av de riktlinjer och begränsningar som koncernledningen upprättat. Begränsningarna varierar mellan olika regioner då hänsyn tas till likviditeten på olika marknader.

Koncernen följer även upp balansräkningsbaserade likviditetsmått mot interna och externa krav samt säkerställer tillgången till externfinansiering.

## Refinansieringsrisk

Refinansieringsrisk definieras som risken för att det uppstår svårigheter att refinansiera koncernen, att finansiering inte kan erhållas, eller att den endast kan erhållas till ökade kostnader. Risken begränsas genom att koncernen löpande utvärderar olika finansieringslösningar.

Nedanstående tabell analyserar koncernens finansiella skulder uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i tabellen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena. Framtida kassaflöden i utländsk valuta har beräknats med utgångspunkt från den valutakurs som gällde per balansdagen.

Koncernen har avtalade kreditfaciliteter om 300 Mkr (se not 26) varav 124 Mkr var utnyttjat per 31 december 2023. Checkräkningskrediterna kan utnyttjas när som helst och även avslutas av banken varmed utnyttjat belopp anges som kortfristig skuld.

Per 31 december 2023	Mindre än 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år	Summa avtalsenliga kassaflöden	Redovisat värde
<b>Finansiella skulder</b>						
Långfristiga skulder	2 014	1 994	1 888	-	5 896	1 413
Leasingskulder	38 283	32 834	64 510	79 619	215 246	191 164
Leverantörsskulder	113 532	-	-	-	113 532	113 532
Övriga kortfristiga skulder	547 017	46 114	-	-	593 131	580 755
Upplupna kostnader	34 664	-	-	-	34 664	34 664
<b>Summa</b>	<b>735 510</b>	<b>80 942</b>	<b>66 398</b>	<b>79 619</b>	<b>962 469</b>	<b>921 528</b>

Per 31 december 2022	Mindre än 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år	Summa avtalsenliga kassaflöden	Redovisat värde
<b>Finansiella skulder</b>						
Långfristiga skulder	1 099	2 524	6 783	9 775	20 181	16 792
Leasingskulder	26 439	29 150	65 758	93 836	215 183	189 349
Leverantörsskulder	196 892	-	-	-	196 892	196 892
Övriga kortfristiga skulder	146 050	-	-	-	146 050	143 835
Upplupna kostnader	26 095	-	-	-	26 095	26 095
<b>Summa</b>	<b>396 575</b>	<b>31 674</b>	<b>72 541</b>	<b>103 611</b>	<b>604 401</b>	<b>572 963</b>

## Not 5 Nettoomsättningens fördelning

### Intäkter

Då intäkter från externa parter rapporteras till verkställande direktör värderas de på samma sätt som i koncernens rapport över totalresultat.

Nettoomsättning per produkt/tjänsteområde	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Försäljning av båtar	1 771 647	1 623 285	861 540	710 403
Försäljning av service	37 723	40 662	28	49
Försäljning av tillbehör	58 005	54 842	15 091	16 930
Övrigt	31 043	32 412	16 878	13 112
<b>Summa</b>	<b>1 898 418</b>	<b>1 751 201</b>	<b>893 537</b>	<b>740 494</b>

Nettoomsättning per geografisk marknad	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Norden	744 601	1 055 493	176 791	240 274
Europa, exkluderat Norden	486 199	467 304	353 808	308 825
Nordamerika	563 123	151 521	267 880	134 195
Övriga marknader	104 495	76 883	95 058	57 200
<b>Summa</b>	<b>1 898 418</b>	<b>1 751 201</b>	<b>893 537</b>	<b>740 494</b>

Immateriella och Materiella anläggningstillgångar samt varulager per geografisk marknad	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Norden	1 164 924	1 172 524	297 095	240 622
Europa, exkluderat Norden	36 716	27 066	-	-
Övriga marknader	149 990	7 825	-	-
<b>Summa</b>	<b>1 351 630</b>	<b>1 207 415</b>	<b>297 095</b>	<b>240 622</b>

Avtalsskulder	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Förskott från kunder	95 928	144 421	52 850	86 436
Service	8 914	9 393	-	441
<b>Summa</b>	<b>104 842</b>	<b>153 814</b>	<b>52 850</b>	<b>86 877</b>

Avtalsskulder består av förskott från kunder och förutbetalda intäkter avseende service. Avtalsskulder från föregående räkenskapsår har i all väsentlighet intäktsförts under räkenskapsåret.

Avtalsfordringar om 443 Tkr (1 143) har identifierats i koncernen under räkenskapsåret. Dessa avser fordran på leverantör och har intäktsförts efter räkenskapsåret.

## Not 6 Kostnader per kostnadsslag

Kostnader per kostnadsslag	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Övriga externa kostnader	190 054	146 519	93 859	60 756
Personalkostnader	407 067	259 350	125 801	124 643
Avskrivningar	62 061	47 623	13 925	14 464
Övriga rörelsekostnader	7 522	20	551	-
<b>Totalt</b>	<b>666 704</b>	<b>453 512</b>	<b>234 136</b>	<b>199 863</b>

## Not 7 Ersättning till revisorerna

Ersättningar till revisorerna	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<b>PwC</b>				
– Revisionsuppdraget	2 619	2 487	775	831
– Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	159	21	129	-
– Skatterådgivning	355	468	355	468
– Övriga tjänster	220	766	220	724
<b>Summa</b>	<b>3 353</b>	<b>3 743</b>	<b>1 479</b>	<b>2 022</b>

Ersättningar till revisorerna	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
<b>Simione Macca &amp; Larrow</b>				
– Revisionsuppdraget	524	-	-	-
– Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	-	-	-	-
– Skatterådgivning	30	-	-	-
– Övriga tjänster	-	-	-	-
<b>Summa</b>	<b>554</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

## Not 8 Ersättningar till anställda, m.m.

	2023		2022 <sup>1</sup>	
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)
Moderbolaget	83 912	39 011 (8 985)	82 660	34 849 (8 097)
Dotterbolag	167 600	43 991 (15 602)	102 123	34 654 (13 710)
<b>Summa ersättningar till anställda</b>	<b>251 513</b>	<b>83 001 (24 587)</b>	<b>184 783</b>	<b>69 503 (21 807)</b>

<sup>1</sup> föregående års lönekostnader har justerats jämfört med Årsredovisningen 2022 för att visa en korrekt fördelning mellan löner, sociala kostnader och pensioner

## Löner och andra ersättningar samt pensionskostnader

	2023		2022 <sup>1</sup>	
	Löner och andra ersättningar	Pensionskostnader	Löner och andra ersättningar	Pensionskostnader
Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	14 555	2 919	17 434	2 922
Övriga anställda	236 958	21 668	167 349	18 885
<b>Koncernen totalt</b>	<b>251 513</b>	<b>24 587</b>	<b>184 783</b>	<b>21 807</b>

<sup>1</sup> föregående års sociala kostnader har justerats jämfört med Årsredovisningen 2022 för att inkludera samtliga sociala kostnader och pensioner

## Medelantalet anställda med geografisk fördelning per land

	2023			2022		
	Medel- antal anställda	Män	Kvinnor	Medelantal anställda	Män	Kvinnor
<b>Moderbolaget</b>						
Sverige	179	145	34	188 <sup>1</sup>	156	32
<b>Totalt i moderbolaget</b>	<b>179</b>	<b>145</b>	<b>34</b>	<b>188</b>	<b>156</b>	<b>32</b>
<b>Dotterbolag</b>						
Sverige	50	49	1	44 <sup>1</sup>	42	2
Finland <sup>2</sup>	169	148	21	174	157	17
Norge	12	9	3	10	8	2
England	4	3	1	6	4	2
USA	112 <sup>3</sup>	91	21	2	1	1
<b>Totalt i dotterbolag</b>	<b>347</b>	<b>300</b>	<b>47</b>	<b>236</b>	<b>212</b>	<b>24</b>
<b>Koncernen totalt</b>	<b>526</b>	<b>445</b>	<b>81</b>	<b>424</b>	<b>368</b>	<b>56</b>

<sup>1</sup> Fördelning mellan moderbolag och svenska dotterbolag är justerad i 2022 års siffror för ökad jämförbarhet.

<sup>2</sup> I Finland var 23 % av personalen permitterad under Q3, under Q4 var motsvarande siffra 46,2 %.

<sup>3</sup> EdgeWater har per balansdagen 152 anställda. Bolaget förvärvades i maj 2023 och då bolaget utgör 98 % av total personal i USA ger det en genomsnittssiffra väsentligt lägre än anställda per balansdagen.

## Ersättning och övriga förmåner till ledande befattningshavare

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare 2023		Grundlön/ Styrelsearvode	Arvode utskottsarbete	Förmåner	Pension	Rörlig ersättning	Aktierelaterad ersättning
Mats Engblom	Styrelsens ordförande	500	100	-	-	-	-
Per Hesselmark	Styrelseledamot	300	50	-	-	-	-
Eva Nilsagård	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Göran Gummesson	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Lars Hygrell	Styrelseledamot	300	38	-	-	-	-
David Bourghardt	Styrelseledamot	75	12	-	-	-	-
Johanna Lundberg	Styrelseledamot	225	-	-	-	-	-
<b>Summa styrelse</b>		<b>2 000</b>	<b>400</b>	-	-	-	-
Jan-Erik Lindström	VD och koncernchef	2 242	-	105	611	510	-
Ledande befattningshavare (7 st)		8 481	-	377	2 308	440	-
<b>Summa</b>		<b>12 723</b>	<b>400</b>	<b>482</b>	<b>2 919</b>	<b>950</b>	-

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare 2022		Grundlön/ Styrelsearvode	Arvode utskottsarbete	Förmåner	Pension	Rörlig ersättning	Aktierelaterad ersättning
Mats Engblom	Styrelsens ordförande	500	100	-	-	-	-
Per Hesselmark	Styrelseledamot	300	50	-	-	-	-
Eva Nilsagård	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Göran Gummesson	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Lars Hygrell	Styrelseledamot	300	-	-	-	-	-
David Bourghardt	Styrelseledamot	300	50	-	-	-	-
<b>Summa styrelse</b>		<b>2 000</b>	<b>400</b>	-	-	-	-
Jan-Erik Lindström	VD och koncernchef	2 108	-	125	719	1 980	58
Ledande befattningshavare (7 st)		8 120	-	497	2 203	2 006	140
<b>Summa</b>		<b>12 228</b>	<b>400</b>	<b>622</b>	<b>2 922</b>	<b>3 986</b>	<b>198</b>

## VD och ledande befattningshavare

Till VD och ledande befattningshavare utgår utöver fast månadslön rörlig ersättning i form av bonusar hänförliga till intjänandet respektive räkenskapsår. Övriga förmåner består i huvudsak av bilförmåner.

Mellan bolaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid på sex månader. Vid uppsägning från bolagets sida har VD även rätt till sex månaders avgångsvederlag. Ingen av ovanstående styrelseledamöter eller ledande befattningshavare har ingått avtal med något av bolagen i koncernen om förmåner efter uppdragets avslutande.

## Könsfördelning i koncernen (inkl dotterföretag) för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare

	2023			2022		
	Antal på balansdagen	Män	Kvinnor	Antal på balansdagen	Män	Kvinnor
<b>Koncernen</b>						
Styrelseledamöter	6	4	2	6	5	1
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	8	8	-	8	8	-
<b>Koncernen totalt</b>	<b>14</b>	<b>12</b>	<b>2</b>	<b>14</b>	<b>13</b>	<b>1</b>
<b>Moderbolaget</b>						
Styrelseledamöter	6	4	2	6	5	1
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	8	8	-	8	8	-
<b>Moderbolaget totalt</b>	<b>14</b>	<b>12</b>	<b>2</b>	<b>14</b>	<b>13</b>	<b>1</b>

## Aktierelaterade ersättningar

Sedan 2022 har Nimbus Group implementerat ett årligt prestationsbaserat långsiktigt incitamentsprogram för vissa ledande befattningshavare och nyckelpersoner i bolaget.

Motiven till programmet för nyckelpersoner i koncernen är att stimulera till fortsatt långsiktigt engagemang och fortsatt goda prestationer och öka koncernens attraktivitet som arbetsgivare. En förutsättning för genomförande av koncernens affärsstrategi på bästa sätt är kopplat till möjligheten att behålla de bästa kompetenserna. Programmet är också framtaget i syfte att sprida och öka aktieägandet bland deltagarna samt säkerställa ett gemensamt fokus på en långsiktig och hållbar tillväxt för bolaget vilket innebär att aktieägarnas och deltagarnas intressen förenas ytterligare.

LTIP 2022/2025 omfattar 26 nyckelpersoner i koncernen och maximalt antal *prestationsaktier* som kan tilldelas är begränsat till 193 784 (motsvarande lika många aktier i bolaget). Deltagande i LTIP 2022/2025 förutsätter eget förvärv av aktier i Bolaget ("*investeringsaktier*") med egna medel till marknadspris. Om investeringsaktierna behålls till och med den 31 maj 2025, och villkoren i övrigt är uppfyllda, berättigar investeringsaktierna deltagaren rätt att förvärva prestationsaktier. Förvärv av prestationsaktier sker genom att deltagare i programmet vederlagsfritt erhåller teckningsoptioner av serie 2022/2025 med rätt att förvärva aktier i bolaget till ett pris av 57,90 per styck (volymvägd genomsnittskurs 20 maj - 1 juni 2022) under förutsättning att anställningen i bolaget bibehålls och intjänandevillkoren i övrigt uppfylls. Därutöver skall antalet *prestationsaktier* som varje *investeringsaktie* ger rätt till (max 4) beslutas av styrelsen och kopplas till beslutade finansiella nyckeltal, Capital Adjusted EBITDA avseende år 2024. Prestationsaktierna erhålls senast den 30 juni 2025.

Värdet för en teckningsoption estimerades till 10,36 kr vid tilldelningen. Denna värdering grundar sig på en Black& Scholes-modell som utfört 100 000 simuleringar för varje period. De viktigaste antagandena, förutom villkoren i programmet, är riskfri ränta, som satts till räntan för svenska statsobligationer med motsvarande löptid, och volatilitet där vi använt historisk volatilitet om 37,5 procent. Eventuella vinstutdelningar har inte tagits med i värderingen av optioner.

LTIP 2023/2026 omfattar 23 nyckelpersoner i koncernen. Deltagande i LTIP 2023/2026 förutsätter att deltagarna med egna medel förvärvar aktier i Bolaget ("*investeringsaktier*") till marknadspris. Om investeringsaktierna behålls till och med den 31 maj 2026, och villkoren i övrigt är uppfyllda, berättigar investeringsaktierna rätt att förvärva *prestationsaktier* i Bolaget för 35,00 kr per styck. Deltagare erhåller också

vederlagsfritt 0,5 matchningsaktier per investeringsaktie om villkoren i övrigt är uppfyllda.

Antalet *prestationsaktier* som varje *investeringsaktie* ger rätt till kan uppgå till mellan noll och fyra stycken och beslutas av styrelsen och är kopplad till av styrelsen beslutade finansiella nyckeltal, Capital Adjusted EBITDA avseende år 2025. Nyckeltalet avses relatera till Bolagets finansiella mål och spegla Bolagets strategiska långsiktiga mål. Totalt kan högst 172 232 prestationsaktierätter och 21 529 matchningsaktierätter emitteras under LTIP 2023/2026.

För 2023 medförde incitamentsprogrammen en kostnad i resultaträkningen på 765 Tkr (inklusive en kostnad på 44 Tkr för sociala avgifter). Den totala reserven för sociala avgifter i balansräkningen uppgår till 51 Tkr.

Sammanställning över utestående optionsrätter:

	Koncernen	Moderbolaget
	Antal optioner	Antal optioner
Per 1 januari 2023	46 157	46 157
Tillkommande optioner under året	42 233	-
<b>Per 31 december 2023</b>	<b>88 390</b>	<b>46 157</b>

## Not 9 Övriga rörelseintäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Hysesintäkter	759	880	1 008	-
Provisioner	1 553	4 774	631	395
Offentliga bidrag	699	801	250	801
Marknadsstöd	568	1 324	-	-
Vidarefakturerade kostnader	2 350	216	1 454	2 163
Realisationsresultat materiella anläggningstillgångar	857	394	122	237
Ränteintäkter	403	-	403	-
Övriga	2 404	1 354	98	75
<b>Summa</b>	<b>9 593</b>	<b>9 743</b>	<b>3 966</b>	<b>3 671</b>

## Not 10 Finansiella intäkter och kostnader

### Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Resultat från sale & leaseback transaktioner	-	3 525	-	-
Ränteintäkter	1 024	668	728	45
Resultat från övriga värdepapper	1	11	-	-
Ränteintäkter koncern	-	-	3 841	1 060
Valutakursvinster	-	-	-	-
<b>Summa</b>	<b>1 025</b>	<b>4 204</b>	<b>4 569</b>	<b>1 105</b>

Bolagets fastighet i Långedrag, Göteborg, avyttrades den 17 april genom ett sale and lease-back-avtal. Försäljningen skedde i form av avyttring av 100 % av aktierna i det helägda dotterbolaget Göteborg Älvsborg 855:306 AB. I samband med försäljningen tecknades ett hyresavtal med löptid om 4 år. Försäljningen har netto inneburit att bolaget tillförts likvida medel om 20 Mkr (efter lösen av fastighetslån samt avdrag för transaktionsrelaterade kostnader). Bolaget kan erhålla tilläggsköpeskilling om maximalt 13 Mkr. Avyttringen har netto resulterat i en realisationsvinst om 2,3 Mkr jämte en redovisad leasingstillgång i enlighet med IFRS 16 (not 15).

## Räntekostnader och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Resultat från sale & leaseback transaktioner	-1 249	-	-	-
Resultatandel från associated companies	-1 271	-	-	-
Övriga räntekostnader	-26 220	-8 903	-6 074	-4 049
Räntekostnader koncern	-	-	-170	-
Valutakursförluster	-15 869	-15 149	-3 168	-9 538
Övriga finansiella kostnader	-47	-348	-	-551
<b>Summa</b>	<b>-44 656</b>	<b>-24 400</b>	<b>-9 412</b>	<b>-14 138</b>

Valutakursvinster och valutakursförluster nettoredovisas.

## Not 11 Inkomstskatt

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Aktuell skatt:				
Aktuell skatt på årets resultat	-13 453	-19 735	-9 442	-5 768
Aktuell skatt hänförlig till tidigare år	-302	3 347	-292	3 351
<b>Summa aktuell skatt</b>	<b>-13 755</b>	<b>-16 388</b>	<b>-9 734</b>	<b>-2 417</b>
<b>Summa redovisad skatt</b>	<b>-13 755</b>	<b>-16 388</b>	<b>-9 734</b>	<b>-2 417</b>

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Uppskjuten skatt:				
Nya och återförda temporära skillnader	3 325	-4 846	-	-
<b>Summa uppskjuten skatt</b>	<b>3 325</b>	<b>-4 846</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Summa Inkomstskatt</b>	<b>-10 430</b>	<b>-21 234</b>	<b>-9 734</b>	<b>-2 417</b>

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av den svenska skattesatsen för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Redovisat resultat före skatt	55 484	170 875	40 609	72 718
Inkomstskatt beräknad enligt skattesats i Sverige 20,6 % (20,6%)	-11 430	-35 200	-8 365	-14 980
<b>Skatteeffekter av:</b>				
Ej avdragsgilla kostnader	-249	-263	-491	-167
Ej skattepliktiga intäkter	1 496	10 033	-586	9 379
Justering av föregående års skatt	-302	3 347	-292	3 351
Skillnad i utländska skattesatser	317	349	-	-
Skatteeffekt av redovisad andel i intresseföretag	-262	-186	-	-
Valutakursomräkning	-	686	-	-
<b>Inkomstskatt</b>	<b>-10 430</b>	<b>-21 234</b>	<b>-9 734</b>	<b>-2 417</b>

Vägd genomsnittlig skattesats för koncernen var 20,53 procent (2022: 20,40 procent).

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster. Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster.

## Not 12 Resultat per aktie

	2023	2022
Resultat per aktie före utspädning	2,15	7,72
Resultat per aktie efter utspädning	2,15	7,72
Resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare som används vid beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning	45 054	149 641
<b>Antal</b>		
Vägt genomsnittligt antal stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	20 938 653	19 377 810
Optioner		-
Vägt genomsnittligt antal stamaktier och potentiella stamaktier som använts som nämnare vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	20 938 653	19 377 810



## Not 13 Immateriella anläggningstillgångar

### Koncernen

	Goodwill	Balanserade utvecklingskostnader	Pågående utvecklingsprojekt	Varumärken samt liknande rättigheter	Summa
<b>Per 1 januari 2022</b>					
Anskaffningsvärde	185 223	138 885	48 440	9 397	381 945
Akkumulerade av och nedskrivningar	-	-73 265	-	-3 864	-77 130
<b>Redovisat värde</b>	<b>185 223</b>	<b>65 620</b>	<b>48 440</b>	<b>5 532</b>	<b>304 815</b>
<b>Räkenskapsåret 2022</b>					
Ingående redovisat värde	185 223	65 620	48 440	5 532	304 815
Förvärv/Inköp	71 178	4 653	39 416	-	115 247
Nedlagda kostnader samt omfördelningar	-	26 304	-26 304	-	-
Avskrivningar	-	-17 266	-	-515	-17 781
Omräkningsdifferenser	-	1 277	1 277	-	2 554
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>256 401</b>	<b>80 588</b>	<b>62 829</b>	<b>5 018</b>	<b>404 836</b>
<b>Per 31 december 2022</b>					
Anskaffningsvärde	256 401	162 443	62 829	9 397	491 070
Akkumulerade av och nedskrivningar	-	-81 855	-	-4 379	-86 234
<b>Redovisat värde</b>	<b>256 401</b>	<b>80 588</b>	<b>62 829</b>	<b>5 018</b>	<b>404 836</b>
<b>Räkenskapsåret 2023</b>					
Ingående redovisat värde	256 401	80 588	62 829	5 018	404 836
Förvärv/Inköp	-	5 817	32 307	505	38 629
Nedlagda kostnader samt omfördelningar	-	29 309	-29 309	-	-
Försäljning	-	-5 591	-	-	-5 591
Avskrivningar	-	-17 709	-	-547	-18 256
Omräkningsdifferenser	-4 720	-404	220	-23	-4 927
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>251 681</b>	<b>92 010</b>	<b>66 047</b>	<b>4 953</b>	<b>414 691</b>
<b>Per 31 december 2023</b>					
Anskaffningsvärde	251 681	191 574	66 047	9 879	519 181
Akkumulerade av och nedskrivningar	-	-99 564	-	-4 926	-104 490
<b>Redovisat värde</b>	<b>251 681</b>	<b>92 010</b>	<b>66 047</b>	<b>4 953</b>	<b>414 691</b>

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill, VD följer upp goodwill på koncernnivå.

Återvinningsbart belopp för goodwill har fastställts baserat på beräkningar av nyttjandevärde. VD har bedömt att omsättningstillväxt, EBITDA-marginal, diskonteringsräntan och långsiktig tillväxt är de viktigaste antagandena i nedskrivningsprövningen. Beräkningar av nyttjandevärdet utgår från uppskattade framtida kassaflöden före skatt baserade på finansiella budgetar som godkänts av företagsledningen och som täcker en femårsperiod. Beräkningen baseras på ledningens erfarenhet och historiska data. Den långsiktigt uthålliga tillväxttakten har bedömts utifrån branschprognoser.

För segmentet enligt ovan till vilket ett betydande belopp för goodwill har fördelats, anges nedan de väsentliga antaganden, långsiktig tillväxttakt och diskonteringsränta som använts när nyttjandevärdet beräknats. Väsentliga antaganden som använts för beräkningar av nyttjandevärdet:

	2023-12-31	2022-12-31
Diskonteringsränta före skatt <sup>1</sup>	18,6 %	18,9 %
Långsiktig tillväxttakt <sup>2</sup>	2,0 %	2,0 %

<sup>1</sup> Diskonteringsränta före skatt använd vid nuvärdeberäkning av uppskattade framtida kassaflöden.

<sup>2</sup> Vägd genomsnittlig tillväxttakt använd för att extrapolera kassaflöden bortom budgetperioden.

## Känslighetsanalys för goodwill:

Återvinningsvärdet överstiger de redovisade värdena för goodwill med marginal. Detta gäller även för antagande om:

- diskonteringsräntan före skatt hade varit 24,0 procent,
- den uppskattade tillväxttakten för att extrapolera kassaflöden bortom femårsperioden varit -10 procentenheter.

De mest väsentliga antagandena, förutom diskonteringsränta och långsiktig tillväxt, är EBITDA-marginal och omsättningstillväxt. En förändring av dessa två antaganden, med -3 procent var för sig respektive -5 procent skulle inte medföra någon nedskrivning.

## Moderbolaget

	Varumärken	Balanserade utvecklings- kostnader	Pågående nyinvesteringar i immateriella tillgångar	Summa
<b>Per 1 januari 2022</b>				
Anskaffningsvärde	9 397	120 589	21 365	151 351
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-3 865	-60 261	-	-64 126
<b>Redovisat värde</b>	<b>5 532</b>	<b>60 328</b>	<b>21 365</b>	<b>87 225</b>
<b>Räkenskapsåret 2022</b>				
Ingående redovisat värde	5 532	60 328	21 365	87 225
Inköp	-	4 495	25 529	30 024
Omföringar	-	-	-4 495	-4 495
Avskrivningar	-514	-13 462	-	-13 976
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>5 018</b>	<b>51 361</b>	<b>42 399</b>	<b>98 778</b>
<b>Per 31 december 2022</b>				
Anskaffningsvärde	9 397	125 084	42 399	176 880
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-4 379	-73 723	-	-78 102
<b>Redovisat värde</b>	<b>5 018</b>	<b>51 361</b>	<b>42 399</b>	<b>98 778</b>
<b>Räkenskapsåret 2023</b>				
Ingående redovisat värde	5 018	51 361	42 399	98 778
Inköp	-	3 058	25 013	28 071
Omföringar	-	20 555	-20 555	-
Avskrivningar	-515	-12 931	-	-13 446
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>4 503</b>	<b>62 043</b>	<b>46 857</b>	<b>113 403</b>
<b>Per 31 december 2023</b>				
Anskaffningsvärde	9 397	148 697	46 857	204 951
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-4 894	-86 654	-	-91 548
<b>Redovisat värde</b>	<b>4 503</b>	<b>62 043</b>	<b>46 857</b>	<b>113 403</b>

## Not 14 Materiella anläggningstillgångar

### Koncernen

	Byggnader och mark	Pågående nyanläggningar	Maskiner, inventarier verktyg och installationer	Summa
<b>Per 1 januari 2022</b>				
Anskaffningsvärde	81 974	336	14 719	97 029
Ackumulerade avskrivningar	-17 737	-313	-10 941	-28 991
<b>Redovisat värde</b>	<b>64 237</b>	<b>23</b>	<b>3 778</b>	<b>68 038</b>
<b>Räkenskapsåret 2022</b>				
Ingående redovisat värde	64 237	23	3 778	68 038
Inköp	2 830	28	5 422	8 280
Förvärv av dotterbolag	-	-	1 687	1 687
Avyttringar och utrangeringar, netto	-25 409	-23	-18	-25 450
Omräkningsdifferenser	-3	-	136	133
Avskrivningar	-2 469	-	-2 828	-5 297
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>39 186</b>	<b>28</b>	<b>8 177</b>	<b>47 391</b>
<b>Per 31 december 2022</b>				
Anskaffningsvärde	50 316	28	21 396	71 740
Ackumulerade avskrivningar	-11 130	-	-13 219	-24 349
<b>Redovisat värde</b>	<b>39 186</b>	<b>28</b>	<b>8 177</b>	<b>47 391</b>
<b>Räkenskapsåret 2023</b>				
Ingående redovisat värde	39 186	28	8 177	47 391
Inköp	16 718	207	3 467	20 392
Förvärv av dotterbolag	39 081	-	9 792	48 873
Avyttringar och utrangeringar, netto	-34 035	-	-162	-34 197
Omklassificering	-675	-	675	-
Omräkningsdifferenser	27	-5	124	146
Avskrivningar	-748	-	-3 031	-3 779
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>59 554</b>	<b>230</b>	<b>19 042</b>	<b>78 826</b>
<b>Per 31 december 2023</b>				
Anskaffningsvärde	71 432	230	35 292	106 954
Ackumulerade avskrivningar	-11 878	-	-16 250	-28 128
<b>Redovisat värde</b>	<b>59 554</b>	<b>230</b>	<b>19 042</b>	<b>78 826</b>

## Moderbolaget

	Byggnader och mark	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Summa
<b>Per 1 januari 2022</b>				
Anskaffningsvärde	3 200	72	4 117	7 389
Ackumulerade avskrivningar	-1 309	-55	-3 709	-5 073
<b>Redovisat värde</b>	<b>1 891</b>	<b>17</b>	<b>408</b>	<b>2 316</b>
<b>Räkenskapsåret 2022</b>				
Ingående redovisat värde	1 891	17	408	2 316
Inköp	-	226	366	592
Avyttringar och utrangeringar	-223	-	-	-223
Avskrivningar	-177	-17	-285	-479
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>1 491</b>	<b>226</b>	<b>489</b>	<b>2 206</b>
<b>Per 31 december 2022</b>				
Anskaffningsvärde	2 939	298	4 473	7 710
Ackumulerade avskrivningar	-1 448	-72	-3 983	-5 504
<b>Redovisat värde</b>	<b>1 491</b>	<b>226</b>	<b>489</b>	<b>2 206</b>
<b>Räkenskapsåret 2023</b>				
Ingående redovisat värde	1 491	226	489	2 206
Inköp	16 680	-	1 292	17 972
Avyttringar och utrangeringar	-	-	-	-
Avskrivningar	-185	-28	-267	-480
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>17 986</b>	<b>198</b>	<b>1 514</b>	<b>19 698</b>
<b>Per 31 december 2023</b>				
Anskaffningsvärde	19 619	298	5 765	25 682
Ackumulerade avskrivningar	-1 633	-100	-4 251	-5 984
<b>Redovisat värde</b>	<b>17 986</b>	<b>198</b>	<b>1 514</b>	<b>19 698</b>

## Not 15 Leasing

Nedan förklarar effekterna på koncernens finansiella rapport vid tillämpningen av IFRS 16.

### Redovisade belopp i balansräkningen

I balansräkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:	2023-12-31	2022-12-31
<b>Tillgångar med nyttjanderätt</b>		
Lokaler	135 454	133 964
Båtplatser och bryggplatser	826	7 851
Bilar	3 942	1 135
Verktyg och maskiner	1 194	1 392
<b>Summa</b>	<b>141 416</b>	<b>144 343</b>
<b>Leasingskulder</b>		
Långfristiga	157 721	167 232
Kortfristiga	33 443	22 117
<b>Summa</b>	<b>191 164</b>	<b>189 349</b>

### Redovisade belopp i resultaträkningen

I resultaträkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:	2023	2022
<b>Avskrivningar på nyttjanderätter</b>		
Lokaler	31 184	19 004
Båtplatser och Bryggplatser	-569	2 962
Bilar	1 856	1 155
Verktyg och Maskiner	1 300	1 412
<b>Räntekostnader</b> (ingår i finansiella kostnader)	<b>5 854</b>	<b>3 771</b>

Inga väsentliga variabla leasingbetalningar som inte ingår i leasingskulden har identifierats.

Leasingavtalen innehåller inga särskilda villkor eller restriktioner förutom att leasegivaren bibehåller rättigheterna till pantsatta leasade tillgångar. De leasade tillgångarna får inte användas som säkerhet för lån.

### Kassaflödespåverkan

Det totala kassaflödet gällande leasingavtal under 2023 var 38 756 Tkr och 33 881 Tkr under 2022.

## Operationell leasing

### Åtaganden avseende operationell leasing

Moderbolaget hyr i allt väsentligt lokaler enligt ej uppsägningsbara operationella leasingavtal. Leasingperioderna varierar mellan 3 och 5 år och de flesta leasingavtalen kan vid leasingperiodens slut förlängas till en avgift som överensstämmer med en marknadsmässig avgift.

Leasingkostnader uppgående till 12 645 Tkr (2022: 7 931 Tkr) avseende leasing av maskiner, fordon och hyreslokal ingår i resultaträkningen för räkenskapsåret 2023.

Framtida sammanlagda minimileaseavgifter för icke-uppsägningsbara operationella leasingavtal är som följer:

	Moderbolaget	
	2023	2022 <sup>1</sup>
Inom 1 år	12 352	9 846
Mellan 1 och 5 år	46 612	34 644
Mer än 5 år	66 141	67 632
<b>Summa</b>	<b>125 105</b>	<b>112 122</b>

<sup>1</sup>Jämförelseårets siffror har uppdaterats för ökad jämförbarhet.

## Not 16 Finansiella instrument per kategori

2023-12-31	Finansiella tillgångar värderade verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
<b>Tillgångar i balansräkningen</b>			
Kundfordringar	-	541 336	541 336
Långfristiga värdepappersinnehav	156	-	156
Övriga kortfristiga fordringar	-	13 123	13 123
Upplupna intäkter	-	7 288	7 288
Likvida medel	-	8 141	8 141
<b>Summa</b>	<b>156</b>	<b>569 888</b>	<b>570 044</b>

2023-12-31	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
<b>Skulder i balansräkningen</b>		
Långfristiga skulder till kreditinstitut	-	-
Övriga långfristiga skulder	1 421	1 421
Leasingskulder	191 163	191 163
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	123 873	123 873
Leverantörsskulder	113 298	113 298
Övriga kortfristiga skulder	459 838	459 838
Upplupna kostnader	34 664	34 664
<b>Summa</b>	<b>924 257</b>	<b>924 257</b>

2022-12-31	Finansiella tillgångar värderade verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
<b>Tillgångar i balansräkningen</b>			
Kundfordringar	-	241 951	241 951
Långfristiga värdepappersinnehav	156	-	156
Övriga kortfristiga fordringar	-	15 626	15 626
Likvida medel	-	-	-
<b>Summa</b>	<b>156</b>	<b>257 577</b>	<b>257 733</b>

2022-12-31	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
<b>Skulder i balansräkningen</b>		
Långfristiga skulder till kreditinstitut	14 666	14 666
Övriga långfristiga skulder	2 126	2 126
Leasingskulder	189 349	189 349
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	51 686	51 686
Leverantörsskulder	196 892	196 892
Övriga kortfristiga skulder	87 112	87 112
Upplupna kostnader	26 095	26 095
<b>Summa</b>	<b>567 926</b>	<b>567 926</b>

## Beräkning av samt upplysning om verkligt värde

Koncernen innehar finansiella instrument värderade till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras enligt följande:

- (a) Finansiella instrument i nivå 1

Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder.

- (b) Finansiella instrument i nivå 2.

Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs. som prisnoteringar) eller indirekt (dvs. härledda från prisnoteringar).

- (c) Finansiella instrument i nivå 3.

I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrument i nivå 3.

## Långfristiga värdepappersinnehav

Innehav i finansiella anläggningstillgångar värderas löpande till verkligt värde med värdeförändring i resultatet. Innehav i onoterade aktier värderas löpande till verkligt värde enligt Nivå 3 i värderingshierarkin. Det redovisade värdet på de onoterade andelarna bedöms inte skilja väsentligt från det verkliga värdet varför dessa bedöms korrekt värderade och redovisade.

## Övriga finansiella tillgångar och skulder

För lån till kreditinstitut, kundfordringar och leverantörsskulder, övriga kortfristiga fordringar och skulder, likvida medel samt upplupna intäkter och kostnader med en kort löptid anses det redovisade värdet vara en rimlig uppskattning av det verkliga värdet.

Det har inte skett några överföringar mellan nivåerna under året.

## Not 17 Varulager

Den utgift för varulager som kostnadsförts ingår i posten "Kostnad såld vara och tjänst" i rapport över totalresultat och uppgår till 1 641 581 Tkr (1 284 646) för koncernen och 684 304 Tkr (564 484) för moderbolaget. Per 31 december 2023 uppgår värdet på koncernens lager till 716 697 Tkr (610 845) och moderbolagets till 163 994 Tkr (139 638).

Nedskrivning av koncernens varulager till nettoförsäljningsvärdet uppgår till 1 447 Tkr (3 571) och motsvarande för moderbolaget uppgår till 384 Tkr (900). Nedskrivningen har redovisats i rapport över totalresultat som "Kostnad såld vara och tjänst".

Koncernen har inte reverserat några väsentliga belopp av tidigare nedskrivning av varulagret.

## Not 18 Kundfordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Kundfordringar	149 432	166 188	41 204	66 714
Reservering för förväntade kreditförluster	-3 288	-167	-569	-131
<b>Kundfordringar netto</b>	<b>146 144</b>	<b>166 021</b>	<b>40 635</b>	<b>66 583</b>

	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Belånade kundfordringar	395 192	75 930	46 598	47 882
<b>Belånade kundfordringar netto</b>	<b>395 192</b>	<b>75 930</b>	<b>46 598</b>	<b>47 882</b>

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
SEK	77 649	66 402	31 000	54 405
EUR	70 763	169 914	56 233	60 060
GBP	183	196	-	-
NOK	318	70	-	-
USD	392 423	5 369	-	-
<b>Totala Kundfordringar netto</b>	<b>541 336</b>	<b>241 951</b>	<b>87 233</b>	<b>114 465</b>

Förändringar i reserven för förväntade kreditförluster uppgår till 3 121 Tkr (851) för räkenskapsåret 2023. Per balansdagen 2023 är -3 288 Tkr är reserverat som osäkra kundfordringar. Reservens baseras på en total förlustnivå per 31 december 2023 om 0,04 procent (0,22 procent) av nettoomsättningen vilket anses vara oväsentligt. Förväntad förlustnivå per kategori redovisas därför ej.

Det verkliga värdet på kundfordringarna motsvarar dess redovisade värde, eftersom diskonteringseffekten inte är väsentlig.

### Belånade kundfordringar

Inom belånade kundfordringar redovisas factoring, exportväxlar samt floor-plan finansiering av återförsäljare. Vid factoring har koncernen genom avtal överfört fordringar till ett factoringföretag i utbyte mot kontanter, och fordringarna kan därför inte säljas eller pantsättas. Nimbus Group har dock behållit kreditrisken och risken för sen betalning och fortsätter därför att redovisa de överförda tillgångarna i sin helhet i balansräkningen. Det belopp som erhållits genom factoringavtalet redovisas som upplåning, varav del mot säkerhet. Koncernen anser att affärsmodellen att insamla avtalsenliga kassaflöden även i fortsättningen är lämplig för dessa fordringar och värderar dem därför även i fortsättningen till upplupet anskaffningsvärde. De hänförliga redovisade beloppen är följande:



	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
<b>Belånade kundfordringar</b>	<b>395 192</b>	<b>75 930</b>	<b>46 598</b>	<b>47 882</b>
Relaterade upplåning utan kreditförsäkring, utan lämnad säkerhet	394 270	47 882	46 598	47 882
Relaterad upplåning med försäkring (factoring)	922	28 048	-	-

Nimbus Group erbjuder återförsäljare möjligheten att använda sig av finansieringslösningar för demonstrations- och lagerbåtar. Fakturor som godkänns av finansbolagen betalas av finansbolaget i nära anslutning till att fakturorna ställs ut. I enlighet med de avtal som finns mellan finansbolagen och bolaget tar bolaget på sig ett återköpsansvar i händelse av att återförsäljare själva ej fullgör sina skyldigheter att återbetala restskulden till finansbolaget. Betalning av fakturan innebär att ägandet av produkten övergår till finansbolaget. Men eftersom den finansiella risken kvarstår hos bolaget under hela perioden som det finansiella kontraktet löper mellan återförsäljaren och finansbolaget har bolaget gjort bedömningen att den finansiella återköpsrisken skall redovisas som en finansiell skuld i balansräkningen (Skulder hänförliga till belånade kundfordringar) tillsammans med en fordran (Belånade kundfordringar). Löptiden på fordran och skulden är densamma. Bolaget har historiskt inte redovisat några kreditförluster till följd av denna finansieringslösning.

Vid floor-plan finansiering erhåller koncernen full betalning vid leverans av båten men har ett åtagande gentemot finansbolaget om dessa ej får betalt från återförsäljaren att i första hand bistå med att sälja produkten vidare till annan återförsäljare och i andra hand att återköpa produkten till aktuellt restvärde efter återförsäljarens amortering. Exponeringen mot varje enskild återförsäljare är begränsad till det antal båtar som denna har i finansieringslösningen, vilket vanligen brukar vara mellan en och tre båtar. Vid en eventuell återköpsituation väntas restvärdet kraftigt understiga marknadsvärdet eftersom återförsäljarens handelsmarginal tillkommer och amorteringar förekommer. Kassaflöden hänförliga till belånade kundfordringar redovisas inom operativt kassaflöde när betalningarna äger rum vilket sker i samband med leverans av båten.

Inga kundfordringar har ställts som säkerhet för någon skuld, utöver ovan nämnda fordringar hänförliga till factoring.

## Not 19 Andelar i intresseföretag och joint ventures

Nedan visas de intresseföretag och joint ventures som är väsentliga för koncernen per 31 december 2023.

STREAM Propulsion AB är till lika delar ägt av Nimbus Group AB och två aktieägare. Koncernens innehav uppgår till 50 procent. Intresseföretagets aktiekapital består enbart av stamaktier vilka ägs direkt av koncernen. Det land där intresseföretaget har bildats eller registrerats är också det land där det bedriver sin huvudsakliga verksamhet. Ägarandelen är densamma som röstandelen.

Namn på företaget	Registrerings- och verksamhetsland	Ägarandel (%) 2023-12-31	Ägarandel (%) 2022-12-31
STREAM Propulsion AB, Orgnr 559284-7171	Sverige	50	50

	Redovisat värde 2023-12-31	Redovisat värde 2022-12-31
STREAM Propulsion AB, Orgnr 559284-7171	16 136	10 751

Det finns inte några eventalförpliktelser avseende koncernens innehav i intresseföretag.

Det redovisade värdet har förändrats enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
<b>Ingående andel</b>	<b>10 751</b>	<b>7 829</b>	<b>11 785</b>	<b>7 958</b>
Förvärv	-	-	-	-
Lämnat aktieägartillskott	6 656	3 827	6 656	3 827
Andel av årets resultat efter skatt	- 1 271	-905	-	-
<b>Utgående andel</b>	<b>16 136</b>	<b>10 751</b>	<b>18 441</b>	<b>11 785</b>

## Not 20 Övriga kortfristiga fordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Korta fordringar till anställda	43	39	43	39
Skattefordringar	3 920	6 018	2 948	592
Momsfordran	26 662	42 504	17 094	42 051
Fordran Lån	13 080	13 691	12 963	13 691
Leverantörsbonusar	7 491	830	6 397	830
Övriga fordringar	4 520	2 448	5 035	1 982
<b>Totalt</b>	<b>55 716</b>	<b>65 530</b>	<b>44 480</b>	<b>59 185</b>

## Not 21 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Förutbetalda hyror	-	1 025	2 272	6 369
Förutbetald försäkring	5 211	589	1 256	252
Förutbetalda mässkostnader	3 993	1 300	1 979	1 279
Upplupna intäkter	7 288	1 353	160	-
Övriga poster	4 408	4 272	1 936	2 284
<b>Totalt</b>	<b>20 900</b>	<b>8 540</b>	<b>7 603</b>	<b>10 184</b>

## Not 22 Likvida medel

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Banktillgodohavanden	8 141	-	1 561	41
<b>Totalt</b>	<b>8 141</b>	<b>-</b>	<b>1 561</b>	<b>41</b>

För tillgänglig likviditet se not 26.

## Not 23 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

	Antal aktier	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Summa
Per 31 december 2022	19 377 810	1 077	118 474	119 551
Per 31 december 2023	21 315 591	1 184	193 827	195 011

Aktiekapitalet består av 21 315 591 stamaktier med kvotvärdet 0,0556 kronor. Aktierna har ett röstvärde på en röst per aktie. Alla aktier som emitterats av moderbolaget är till fullo betalda.

## Utdelning

Under 2023 lämnades ingen utdelning. Till bolagstämman den 16 maj 2024 föreslås ingen utdelning.

## Optioner

Nimbus Group erbjuder årliga incitamentsprogram för nyckelpersoner inom bolaget. Deltagande i incitamentsprogrammen förutsätter att deltagarna med egna medel förvärvar investeringsaktier i Nimbus Group AB till marknadspris.

Program	Maximalt antal instrument	Återstående tid (månader)	Lösenpris per aktie (kr)
LTIP 2022/2025	193 784	17	57,90
LTIP 2023/2026	193 761	29	35,00

Aktuella incitamentsprogram beskrivs utförligt i not 8.

## Not 24 Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar Koncernen	Materiella anläggningstillgångar	Internvinst-eliminering i varulager	Spärrat underskott	Underskotts-avdrag	Summa
<b>Ingående balans per 2022-01-01</b>	-	<b>2 243</b>	-	<b>16 079</b>	<b>18 322</b>
Redovisat i resultaträkningen	9 763	968	-	-10 977	-245
<b>Utgående balans per 2022-12-31</b>	<b>9 763</b>	<b>3 211</b>	-	<b>5 102</b>	<b>18 077</b>
<b>Ingående balans per 2023-01-01</b>	<b>9 763</b>	<b>3 211</b>	-	<b>5 102</b>	<b>18 077</b>
Redovisat i resultaträkningen	-677	4 948	1 891	1 629	7 791
<b>Utgående balans per 2023-12-31</b>	<b>9 086</b>	<b>8 159</b>	<b>1 891</b>	<b>6 731</b>	<b>25 868</b>

Uppskjutna skatteskulder Koncernen	Materiella anläggningstillgångar	Obeskattade reserver	Förvärvsjusteringar	Förlust-kontrakt	Omräkningsdifferenser	Summa
<b>Ingående balans per 2022-01-01</b>	<b>62</b>	<b>-8 900</b>	<b>373</b>	-	<b>-2</b>	<b>-8 467</b>
Redovisat i resultaträkningen	-1 808	-3 508	-373	1 437	2	-4 250
Avyttrad fastighet	1 737	-	-	-	-	1 737
<b>Utgående balans per 2022-12-31</b>	<b>-9</b>	<b>-12 408</b>	-	<b>1 437</b>	-	<b>-10 980</b>
<b>Ingående balans per 2023-01-01</b>	<b>-9</b>	<b>-12 408</b>	-	<b>1 437</b>	-	<b>-10 980</b>
Redovisat i resultaträkningen	926	-4 104	-	-1 437	-	-4 615
Förvärvad fastighet	-6 855	-	-	-	-	-6 855
Avyttrad fastighet	834	-	-	-	-	834
<b>Utgående balans per 2023-12-31</b>	<b>-5 104</b>	<b>-16 512</b>	-	-	-	<b>-21 616</b>

Skatteskuld och skattefordran nettoredo visas i balansräkningen vilket gör att skattefordran uppgår till 4 252 tkr och skatteskulden är 0 kr per 2023-12-31.

Moderbolaget har ingen ingående balans eller förändring av uppskjutna skatteskulder eller skattefordringar.

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster.

## Not 25 Övriga avsättningar

Koncernen	Förlustkontrakt	Garantiättagande	Övriga avsättningar	Summa
<b>Per 1 januari 2022</b>	<b>13 876</b>	<b>3 500</b>	-	<b>17 376</b>
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	2 200	-	2 200
– Årets upplösning över resultaträkningen	-6 604	-	-	-6 604
<b>Per 31 december 2022</b>	<b>7 272</b>	<b>5 700</b>	-	<b>12 972</b>
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	-	-	-
– Årets upplösning över resultaträkningen	-6 635	-	-	-6 635
<b>Per 31 december 2023</b>	<b>637</b>	<b>5 700</b>	-	<b>6 337</b>

Moderbolaget	Förlustkontrakt	Garantiättagande	Övriga avsättningar	Summa
<b>Per 1 januari 2022</b>	-	<b>3 500</b>	-	<b>3 500</b>
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	2 200	-	2 200
– Årets upplösning över resultaträkningen	-	-	-	-
<b>Per 31 december 2022</b>	-	<b>5 700</b>	-	<b>5 700</b>
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	-	-	-
– Årets upplösning över resultaträkningen	-	-	-	-
<b>Per 31 december 2023</b>	-	<b>5 700</b>	-	<b>5 700</b>

### Förlustkontrakt

I samband med upprättandet av förvärvanalysen för Bella Veneet Oy identifierades ett förlustkontrakt. Avsatt belopp återförs över det underliggande avtalets löptid om 5 år. Den årliga upplösningen väntas medföra en positiv resultateffekt om ca 6,6 Mkr per år, från räkenskapsåret 2018, vilket även gäller 2023.

## Not 26 Upplåning

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
<b>Långfristig</b>				
Skulder till kreditinstitut	-	14 666	-	-
Övriga långfristiga skulder	1 413	2 126	-	-
<b>Summa</b>	<b>1 413</b>	<b>16 792</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Kortfristig</b>				
Skulder till kreditinstitut	-	1 467	-	-
Checkräkningskredit <sup>1</sup>	123 873	50 219	69 769	117 495
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar (se not 18)	395 192	75 930	46 598	47 882
Finansiell skuld hänförlig till demobåtar i egen verksamhet	53 549	-	-	-
Övriga kortfristiga skulder	11 096	11 182	11 096	11 182
<b>Summa</b>	<b>583 710</b>	<b>138 798</b>	<b>127 463</b>	<b>176 559</b>
<b>Summa upplåning</b>	<b>585 123</b>	<b>155 590</b>	<b>127 463</b>	<b>176 559</b>

<sup>1</sup> Checkräkningskrediterna redovisas netto mot Likvida medel. Tillgänglig likviditet uppgår till 176 Mkr (150) för koncernen.

### Koncernen

	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Beviljat belopp på Checkräkningskredit	300 000	200 000	300 000	200 000
Utnyttjat belopp	-123 873	-55 267	-123 873	-55 267
<b>Tillgänglig kredit</b>	<b>176 127</b>	<b>144 733</b>	<b>176 127</b>	<b>144 733</b>

### Moderbolaget

	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Beviljat belopp Checkräkningskredit	300 000	200 000	300 000	200 000
Utnyttjat belopp	-69 769	-117 495	-69 769	-117 495
<b>Tillgänglig kredit</b>	<b>230 231</b>	<b>82 505</b>	<b>230 231</b>	<b>82 505</b>

Det verkliga värdet för de långfristiga skulderna har beräknats genom användning av kassaflöden diskonterade till en aktuell låneränta. De är klassificerade som nivå 3 i verkligt värdehierarkin (se not 16) då ej observerbara data använts, inklusive egen kreditrisk.

#### Checkräkningskredit

Förutom ovan checkkredit finns inga ej utnyttjade kreditfaciliteter inom koncernen per 2023-12-31.

## Not 27 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Personalrelaterade kostnader	50 714	49 744	22 659	23 604
Förutbetalda intäkter	15 513	10 324	6 880	441
Övriga poster	33 860	23 755	8 922	17 116
<b>Totalt</b>	<b>100 087</b>	<b>83 823</b>	<b>38 461</b>	<b>41 161</b>

## Not 28 Eventualförpliktelser

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Borgensförbindelse för dotterföretag	-	-	27 740	43 954
<b>Totalt</b>	-	-	<b>27 740</b>	<b>43 954</b>

## Not 29 Ställda säkerheter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
För egna avsättningar och skulder:				
Företagsinteckningar	200 000	200 000	200 000	200 000
Aktier i dotterföretag	182 012	181 673	107 560	107 560
Övriga säkerheter	-	-	-	-
Fastighetsinteckningar	-	22 000	-	-
<b>Totalt</b>	<b>382 012</b>	<b>403 673</b>	<b>307 560</b>	<b>307 560</b>

## Not 30 Transaktioner med närstående

Följande transaktioner har skett med närstående:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Försäljning till dotterföretag i procent	-	-	34	20
Försäljning övriga närståendetransaktioner i procent	-	-	-	-
<b>Summa</b>	-	-	<b>34</b>	<b>20</b>
Inköp från dotterföretag i procent	-	-	-	-
Inköp övriga närståendetransaktioner i procent	-	-	-	-
<b>Summa</b>	-	-	-	-

Styrelseledamoten Lars Hygrell har utöver styrelsearbetet ett konsultavtal via eget bolag med Nimbus Group för rådgivning och projektledning. Omfattningen av uppdraget är begränsad och fakturerat arvode uppgick till 1,6 Mkr (0,7).

I not 8 finns upplysningar och löner och ersättningar till styrelse och VD.

Transaktioner med närstående har i övrigt skett i oförändrad och begränsad omfattning.

Fordringar och skulder vid årets slut till följd av försäljning och köp av varor och tjänster:

	2023-12-31	2022-12-31
<b>Moderbolaget</b>		
Fordringar på dotterföretag	95 925	15 684
Skulder till dotterföretag	-37 059	-8 908
<b>Summa</b>	<b>58 866</b>	<b>6 776</b>

## Not 31 Förändringar i skulder som tillhör finansieringsverksamheten

### Koncernen

	2022-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan kassaflödes- påverkan	2023-12-31
Leasingskulder	189 349	-	-32 327	34 142	191 164
Skulder till kreditinstitut	16 133	-	-367	-15 766	-
Övriga räntebärande skulder	41 356	56 951	-743	317 096	414 660
Checkräkningskredit	50 219	72 480	-	1 174	123 873
<b>Summa</b>	<b>297 056</b>	<b>129 431</b>	<b>-33 437</b>	<b>336 646</b>	<b>729 697</b>

	2021-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan kassaflödes- påverkan	2022-12-31
Leasingskulder	73 572	-	-21 113	136 910	189 349
Skulder till kreditinstitut	45 373	-	-15 808	-13 432	16 133
Övriga räntebärande skulder	26 549	-	-	14 987	41 356
Checkräkningskredit	-	57 358	-	-7 139	50 219
<b>Summa</b>	<b>145 404</b>	<b>57 358</b>	<b>-36 941</b>	<b>131 236</b>	<b>297 056</b>

### Moderbolaget

	2022-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan kassaflödes- påverkan	2023-12-31
Skulder till kreditinstitut	-	-	-	-	-
Övriga räntebärande skulder	11 182	-	-	-11 182	-
Checkräkningskredit	117 495	-	-47 726	-	69 769
<b>Summa</b>	<b>128 677</b>		<b>-47 726</b>	<b>-11 182</b>	<b>69 769</b>

	2021-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan kassaflödes- påverkan	2022-12-31
Skulder till kreditinstitut	13 333	-	-13 333	-	-
Övriga räntebärande skulder	10 227	-	-	955	11 182
Checkräkningskredit	96 580	20 916	-	-	117 495
<b>Summa</b>	<b>120 140</b>	<b>20 916</b>	<b>-13 333</b>	<b>955</b>	<b>128 677</b>

## Not 32 Justering för poster som inte ingår i kassaflödet

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Avskrivningar	61 735	47 623	13 925	14 463
Förändring av avsättningar	-6 635	-4 222	-	2 200
Realisationsresultat, försäljning av materiella anläggningstillgångar	-898	-316	-122	-237
Förändring av reserv för osäkra kundfordringar	459	-853	438	-809
Avsättning optionsprogram	765	278	765	278
Övrigt	-479	-14 735	-931	-9 122
<b>Totalt</b>	<b>54 947</b>	<b>27 775</b>	<b>14 075</b>	<b>6 773</b>

## Not 33 Resultat från och andelar i koncernföretag

Resultat från andelar i koncernföretag	Moderbolaget	
	2023	2022
Utdelning	7 250	3 300
Rearesultat från försäljning av aktier i dotterföretag	-10 113	39 049
<b>Totalt</b>	<b>-2 863</b>	<b>42 349</b>

Andelar i koncernföretag	Moderbolaget	
	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärde	458 540	391 524
Förvärv	-	90 176
Avyttring	-108 822	-23 160
<b>Utgående ackumulerat anskaffningsvärde</b>	<b>349 718</b>	<b>458 540</b>
Ingående nedskrivningar	-12	-12
Årets nedskrivningar	-	-
<b>Utgående ackumulerade nedskrivningar</b>	<b>-12</b>	<b>-12</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>349 706</b>	<b>458 528</b>

Namn	Org.nr.	Säte	Antal Aktier	Andel i % 2023	Andel i % 2022	Bokfört värde 2023-12-31	Bokfört värde 2022-12-31
Offshore Powerboats Ltd	1455-102	London	100	100	100	15 031	15 031
Nimbus Boats USA, LLC	37-1964185	Delaware	0 <sup>1</sup>	100	100	-	-
Nimbus Group USA, LLC	92-2766231	Delaware	0 <sup>1</sup>	100	100	-	-
Bella-Veneet OY	0415999-1	Kuopio	100 000	100	100	107 560	107 560
Alukin Boats Sweden AB	556812-2104	Norrtälje	100 000	100	100	15 000	15 000
Nimbus Group Sweden Retail AB	556604-1249	Göteborg	10 000	100	100	121 940	121 940
Herholdt Andersen AS	910 163 620	Tönsberg	120	100	100	90 175	90 176
Nimbus Boats Långedrag AB	556875-9533	Göteborg	50 000	-	100	-	2 166
Nimbus Boats Lidingö AB	559133-9105	Stockholm	50 000	-	100	-	50
Nimbus Boats Saltsjö-Duvnäs AB	556615-7979	Stockholm	1 000	-	100	-	4 114
Marine Store Nynäshamn AB	556883-0151	Nynäshamn	50 000	-	100	-	85 219
Marine Store Båtservice Norrtälje AB	556924-5557	Norrtälje	500	-	100	-	147
Göteborg Älvsborg 855:306 AB	556903-4639	Stockholm	470 250	-	100	-	17 125
<b>Indirekt ägda bolag</b>							
Nimbus Group Øst AS	927 618 575	Gressvik	100	100	100	-	-
EdgeWater Power Boats, LLC	59-3304428	Edgewater	0 <sup>1)</sup>	100	100	-	-
<b>Summa</b>						<b>349 706</b>	<b>458 528</b>

<sup>1</sup> Nimbus Boats USA LLC, Nimbus Group USA LLC och EdgeWater Power Boats LLC har en bolagsform där aktier inte förekommer.

Nimbus Group Øst AS ägs till 100 procent av Herholdt Andersen AS som i sin tur ägs till 100 procent av Nimbus Group AB.

EdgeWater Power Boats, LLC ägs till 100 procent av Nimbus Group USA, LLC som i sin tur ägs till 100 procent av Nimbus Group AB.



## Not 34 Rörelseförvärv

### EdgeWater Power Boats, LLC

Den 31 maj 2023 förvärvade koncernen samtliga aktier i EdgeWater Power Boats, LLC. Bolaget förvärvades för totalt 86,9 Mkr efter avdrag för normaliserat rörelsekapital samt erhållen kassa. Bolaget förvärvades på skuldfri basis.

Den förvärvade verksamheten bidrog med intäkter på 269 Mkr och ett nettoresultat på 2 Mkr för perioden från 31 maj till 31 december 2023. Om förvärvet hade inträffat per den 1 januari 2023, skulle bolagets intäkter ökat med 497 Mkr och årets resultat ökat med 73 Mkr.

Det redovisas inga transaktionskostnader relaterade till förvärvet.  
Det redovisas ingen Goodwill hänförlig till förvärvet.

Per 31 maj 2023

Mkr	
Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Immateriella anläggningstillgångar	0,1
Materiella anläggningstillgångar	51,6
Varulager	83,9
Kassa	8,0
Övriga fordringar	18,5
Övriga skulder	-66,4
<b>Summa förvärvade identifierbara nettotillgångar</b>	<b>95,7</b>
<b>Goodwill</b>	<b>-</b>
<b>Förvärvade nettotillgångar</b>	<b>95,7</b>
Erlagd köpeskillning för rörelsen	-102,9
Erlagd köpeskillning för förvärvat rörelsekapital	+8,0
<b>Total köpeskillning</b>	<b>-94,9</b>
<b>Förvärvad kassa</b>	<b>8,0</b>
<b>Påverkan på koncernens likvida medel vid förvärv</b>	<b>-86,9</b>

## Not 35 Obeskattade reserver

	2023-12-31	2022- 12-31
Periodiseringsfonder	30 689	15 419
Akkumulerade avskrivningar utöver plan	370	90
<b>Summa</b>	<b>31 059</b>	<b>15 509</b>

## Not 36 Händelser efter rapportperiodens slut

- Nimbus Groups båtmodell Flipper 900 DC tilldelades den prestigefyllda utmärkelsen Motor Boat of the Year 2024 inom kategorin "Day Boats större än 30 fot". Nimbus Groups Aquador 300HT en silverplats inom kategorin "Sportscruisers" upp till 45 fot.
- Nimbus Groups AB visade för första gången upp Alukins nya och energieffektiva konceptbåt Alukin Ocean Air 8 samt en ny RIB (rigid inflatable boat) med tillhörande elektriska utombordare från varumärket Stream vid den internationella båtmässan Boot Düsseldorf i januari 2024. Leverans av den nya Nimbusmodellen Nimbus 465 Coupé väntas ske med start under 2024. Därtill kommer Aquador 380HT att lanseras 2024.
- Distributionsnätet har utökats då avtal tecknats med Grimstad Bådsenter som blir ny återförsäljare av varumärket Nimbus i Agder på det norska Sörlandet. Därtill har två nya återförsäljare för båtar av varumärket Nimbus utsetts i Nordamerika, Erickson Marine i Minnesota och Anchor Marine Group i delstaten New York.
- Nimbus Group anlätade efter räkenskapsårets slut Nordea Bank Abp för att i egenskap av Sole Bookrunner undersöka förutsättningarna för att emittera seniora säkerställda obligationer. Nimbus Group AB avstod från att emittera obligationerna eftersom de villkor som marknaden erbjöd inte bedömdes tillräckligt attraktiva för bolaget i relation till behovet.

## Not 37 Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande disponibla vinstmedel (kr):

Balanserade vinstmedel	462 428 048
Årets resultat	30 874 507
<hr/>	
Kronor	493 302 555

Som i sin helhet, 493 302 555 kronor, föreslås överföras i ny räkning.

Koncernens resultat och balansräkningar kommer att föreläggas årsstämman 2024-05-16 för fastställelse.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Göteborg den dag som framgår av våra elektroniska signaturer

---

Mats Engblom  
Styrelseordförande

---

Johanna Lundberg  
Styrelseledamot

---

Per Hesselmark  
Styrelseledamot

---

Göran Gummesson  
Styrelseledamot

---

Eva Nilsagård  
Styrelseledamot

---

Lars Hygrell  
Styrelseledamot

---

Jan-Erik Lindström  
VD och koncernchef

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av vår elektroniska signatur

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

---

Johan Engstam  
Auktoriserad revisor  
Huvudansvarig revisor



# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Nimbus Group AB (Publ), org.nr 556903-6568

## Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Nimbus Group AB (publ) för år 2023. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 17-65 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-16 och sidorna 68-72. Det är styrelsen och verkställande direktören som har

ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som

helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Nimbus Group AB (publ) för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna

kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den dag som framgår av vår elektroniska signatur

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam  
Auktoriserad revisor

# Ledning

## Jan-Erik Lindström

*VD. Anställd sedan 2010.*

**Utbildning:** Civilekonom från Handelshögskolan vid Göteborgs universitet

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseledamot i AB Jelac

**Tidigare relevanta uppdrag:** Seniora positioner inom Consilium och Autoliv

**Aktieinnehav i Bolaget:** 317 141 aktier

## Rasmus Alvmeyr

*CFO. Anställd sedan 2018.*

**Utbildning:** Magisterexamen i företagsekonomi från Internationella Handelshögskolan vid Högskolan i Jönköping

**Andra pågående uppdrag:** –

**Tidigare relevanta uppdrag:** Auktoriserad revisor på PwC

**Aktieinnehav i Bolaget:** 71 895 aktier

## Michael Bohm

*Chief Market Officer. Anställd sedan 2019.*

**Utbildning:** Marknadsekonom från IHM samt Advanced Development Training, London Business School

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseledamot i Sweboat Service AB

**Tidigare relevanta uppdrag:** Ansvarig för Marknadskommunikation och produktutveckling hos Stora Enso Packaging

**Aktieinnehav i Bolaget:** 51 988 aktier

## Mikael Malm

*Chief Procurement officer. Anställd sedan 2022*

**Utbildning:** Teknisk ingenjör samt utbildning inom juridik, marknadsföring och företagsekonomi.

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseledamot BOK AB, Styrelseordförande OPS Management AB

**Tidigare relevanta uppdrag:** Mikael har 30 års erfarenhet från Supply Chain inom olika roller, samt mer än 10 års utlandstjänstgöring, främst från Kina, Hong-Kong samt England. De senaste åren har Mikael varit Chief Supply Chain officer på Electrocomponents Plc samt VP Supply Chain Management på Fractal Gaming Group AB.

**Aktieinnehav i Bolaget:** 4 300 aktier

## Mats Jacobsson

*Chief Technical Officer. Anställd sedan 2009.*

**Utbildning:** Civilingenjör i maskinteknik från Lunds Tekniska Högskola

**Andra pågående uppdrag:** Medlem i styrgrupp inom Svenskt MarinTekniskt Forum1

**Tidigare relevanta uppdrag:** –

**Aktieinnehav i Bolaget:** 125 372 aktier

## Joacim Gustavsson

*Designchef. Anställd sedan 2007*

**Utbildning:** MA Interior Architecture från Göteborgs universitet

**Andra pågående uppdrag:** –

**Tidigare relevanta uppdrag:** –

**Aktieinnehav i Bolaget:** 121 798 aktier

## Jakob Brandstedt

*Chief Operating officer. Anställd sedan 2007.*

**Utbildning:** Mariningenjör, KY utbildning från Vuxenutbildningen i Kungälv

**Andra pågående uppdrag:** –

**Tidigare relevanta uppdrag:** Sales Manager för Velox Specialties AB

**Aktieinnehav i Bolaget:** 28 823 aktier

## Juha Väyrynen

*VD Bella-Veneet OY. Anställd sedan 1989.*

**Andra pågående uppdrag:** –

**Tidigare relevanta uppdrag:** –

**Aktieinnehav i Bolaget:** 7 500 aktier

# Styrelse

## Mats Engblom

*Styrelseordförande sedan 2020 och styrelseledamot sedan 2012.*

**Utbildning:** Civilekonom från Örebro universitet

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseledamot i Cibes Holding AB, M2M Investment AB, styrelseordförande för Bendi Holding AB, Sunds Fibertech Group AB och Prototal Holding AB

**Tidigare relevanta uppdrag:** Ledamot i rådgivande styrelse (Eng Advisory Board) i Dellner Couplers AB och Sandvik Process Systems

**Aktieinnehav i Bolaget:** 74 754 aktier

## Per Hesselmark

*Styrelseledamot sedan 2012.*

**Utbildning:** Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm och PLD från Harvard Business School

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseledamot i Oriflame Holding AG, Oriflame Holding Ltd, Oriflame Investment Holdings Plc, af Jochnick Foundation, NCAB Group AB (publ), Bendi Profile Tech AB, Truchot Invest AB, OSM Group AB, OSM Holding AB, R12 Kapital AB, Northcone AB, Per Hesselmark AB, Strandbygget AB, R12 Boats Holding AB, Per Hesselmark i Nacka 2 AB, MarineTrading i Stockholm AB, NG Beta Holding AB, NG Alpha Holding AB, NG Invest Beta AB, NG Invest Alpha AB, NG Invest Alpha SPV1 AB, R12 Kapital i Stockholm AB, R12 Kapital Holdco AB och Bendi Holding AB. Styrelseordförande för Ortic 3D AB, Truchot Direct Investments AB och R12 Environmental AB.

**Tidigare relevanta uppdrag:** Styrelseledamot i Aktiebolaget Truchot i Stockholm, R12 Kapital SPV1 AB, NG Invest Alpha SPV1 AB, Pinpointer AB, Svensk Hypotekspension AB, R12 Kapital SPV1 AB, Diatro Development AB, CL Intressenter AB, GMC Retail Solutions AB, ORTIC AB, MEWAB AB, Aditro Group AB, Aditro Holding AB och OSM Customized Product Solutions AB. Styrelseledamot och VD för Truchot Trading AB. Styrelseordförande i Bendi Holding AB, Flexworks Sweden AB och Aktiebolaget Roten

**Aktieinnehav i Bolaget:** Per Hesselmark har ett indirekt aktieinnehav i Bolaget via sitt aktieinnehav i Huvudägarens moderbolag R12 Kapital AB samt ett direkt ägande i bolaget om 100 000 aktier.

## Göran Gummesson

*Styrelseledamot sedan 2012.*

**Utbildning:** Ekonom från Göteborgs universitet

**Andra pågående uppdrag:** Ordförande i Direkt Chark AB, VD för NGG Advisory and Investment AB

**Tidigare relevanta uppdrag:** Styrelseledamot i

Deutz AG, EFG European Furniture Group AB, Clean Oil AB och

Tysk-Svenska Handelskammaren

**Aktieinnehav i Bolaget:** 74 754 aktier

## Eva Nilsagård

*Styrelseledamot sedan 2020.*

**Utbildning:** Civilekonom och Executive Master of Business Administration från

Handelshögskolan vid Göteborgs universitet

**Andra pågående uppdrag:** Styrelseledamot i

AddLife AB, Bufab AB, SEK (Svensk

Exportkredit) AB, IRRAS AB, Xbrane

Biopharma AB, Hansa Biopharma AB,

Nanexa AB, eEducation Albert AB,

Ernstströmgruppen AB och ordförande i

Spermosens AB och Diagonal Bio AB samt

VD och styrelseordförande för Nilsagård

Consulting AB

**Tidigare relevanta uppdrag:** Styrelseledamot i

Imatech Marin & Industri, SVP Strategy &

Business Development för Volvo Group Trucks,

CFO för Plastal Group AB och VP Dealer

Business Management Region Europe för Volvo

Penta

**Aktieinnehav i Bolaget:** 74 700 aktier

## Lars Hygrell

*Styrelseledamot sedan 2020.*

**Utbildning:** Civilingenjör från Chalmers

tekniska högskola i Göteborg

**Andra pågående uppdrag:** -

**Tidigare relevanta uppdrag:** CMO och SVP för Electrolux Group

**Aktieinnehav i Bolaget:** 47 891 aktier

## Johanna Lundberg

*Styrelseledamot sedan 2023.*

**Utbildning:** Civilingenjör i Industriell ekonomi

från Linköpings Tekniska Högskola

**Andra pågående uppdrag:** Chef för Affärs- och Återförsäljarutveckling på Volvo Car Sverige.

**Tidigare relevanta uppdrag:** -

**Aktieinnehav i Bolaget:** 8 050 aktier

REVISOR

**Johan Engstam**

Johan Engstam, Öhrlings  
PricewaterhouseCoopers AB (ÖPwC), är  
huvudansvarig revisor från 2022. ÖPwC är  
bolagets revisorer sedan år 2012. Johan  
Engstam är auktoriserad revisor och medlem i  
FAR Kontorsadressen är: Öhrlings  
PricewaterhouseCoopers AB, Torsgatan 21, 113  
21 Stockholm och Johan Engstam kan nås på  
telefonnummer +46 (0) 10 212 57 26

# Nimbus på börsen

## Börsåret

Nimbus noterades på Nasdaq First North den 9 februari 2021. Det totala antalet omsatta aktier under 2023 var 3 867 337 antal aktier till ett värde om 118 Mkr. Volymvägd genomsnittskurs uppgick till 30,42 kr / aktie.

Dagligt snitt i omsättning uppgick till 15 408 antal aktier motsvarade 0,5 Mkr. Högsta aktiekurs var 49,5 kr / aktie och lägsta kurs var 18,06 kr / aktie.

## Mer information

Finansiell information om bolaget kan fås på bolagets hemsida [www.nimbusgroup.se](http://www.nimbusgroup.se) under rubriken Rapporter och Presentationer. På bolagets hemsida finns även aktuell information om bolagets aktiekurs.

Carnegie Investmentbank och Nordea följer kontinuerligt bolagets utveckling och publicerar analyser av bolaget.

## Aktiens spridning

Bolaget hade 4 947 antal aktieägare den 31 december 2023. Andelen utländska aktieägare uppgick till 14 procent av rösterna och kapitalet.

### 10 Största aktieägarna den 31 december 2023

		Andel av kapital och röster
1	R12 Kapital	21,90%
2	Håkan Roos (RoosGruppen)	10,80%
3	ODIN Fonder	9,03%
4	Celox Holding AB	7,97%
5	Nordnet Pensionsförsäkring	7,42%
6	Fort Cambridge Investments S.A.	6,66%
7	Avanza Pension	3,72%
8	Briban Invest AB	2,71%
9	OP Asset Management	2,26%
10	LMK-bolagen & Stiftelse	2,21%

Nimbus aktiekurs 2023





# Definitioner

## Nyckeltalsdefinitioner

EBITA	Resultat före skatt, räntor och avskrivningar av goodwill och varumärken
EBITA-marginal	EBITA i förhållande till nettoomsättning
Operativt kassaflöde	Kassaflöde från löpande verksamheten och investeringsverksamheten
Organisk tillväxt	Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive valutafluktuationer samt förvärv (förutom återförsäljare)
Soliditet	Eget kapital och obeskattade reserver (med avdrag för uppskjuten skatt) i förhållande till balansomslutningen
Vinst per aktie	Årets resultat i koncernen/antal aktier i moderbolaget
Bruttovinstmarginal	Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättningen

# NIMBUS GROUP



Nimbus Group AB (publ)  
Box 5152, 426 05 Västra Frölunda  
Besöksadress: Talattagatan 10, GKSS Långedrag  
Telefon: 031-726 77 00  
[www.nimbusgroup.se](http://www.nimbusgroup.se)