



2026

OSAVUOSIKATSAUS

Tammi–syyskuu 2026

modulight

Modulightin kannattavuus parani voimakkaasti – tilauskertymä yksi yhtiön historian vahvimmista

Suluissa olevat luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Tämä osavuositarkastus on tilintarkastamaton.

Keskeistä heinä–syyskuussa 2026

- ❑ Liikevaihto kasvoi 7 % vertailukaudesta 1,9 miljoonaan euroon. Käyttökate nousi 1,0 miljoonaan euroon ja käyttökateprosentti 53,2 prosenttiin. PPT-myynti kasvoi 110 % vertailukaudesta 0,5 miljoonaan euroon.
- ❑ Tilauskertymä kasvoi 154 % vertailukaudesta 3,5 miljoonaan euroon ja oli yksi yhtiön historian vahvimista. Aikaisempaa suurempi osa tilauksista muodostui tuotemyynnistä tuotekehitysprojektien ja NRE-työn sijaan
- ❑ Liikevaihto oli 1 886 (1 765) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökate (EBITDA) oli 1 003 (-184) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli 53,2 % (-10,5) % liikevaihdosta.
- ❑ Liiketulos (EBIT) oli -393 (-1 220) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -20,8 % (-69,2) % liikevaihdosta.
- ❑ Katsauskauden tulos oli -395 (-1 227) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketoiminnan vapaa rahavirta oli 241 (-1 076) tuhatta euroa.
- ❑ Osakekohtainen tulos oli -0,01 (-0,03) euroa.

Keskeistä tammi–syyskuussa 2026

- ❑ Liikevaihto oli 4 985 (5 333) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökate (EBITDA) oli 1 370 (-810) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli 27,5 % (-15,2) % liikevaihdosta.
- ❑ Liiketulos (EBIT) oli -2 802 (-3 861) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -56,2 % (-72,4) % liikevaihdosta.
- ❑ Katsauskauden tulos oli -2 718 (-3 953) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketoiminnan vapaa rahavirta oli -1 239 (-3 942) tuhatta euroa.
- ❑ Osakekohtainen tulos oli -0,06 (-0,09) euroa.

Avainluvut

Konserni 1 000 euroa ellei toisin mainittu	7-9/2026	7-9/2025	1-9/2026	1-9/2025	1-12/2025 ¹⁾
Liikevaihto	1 886	1 765	4 985	5 333	7 069
Käyttökate (EBITDA)	1 003	-184	1 370	-810	-168
Käyttökate (EBITDA), %	53,2 %	-10,5 %	27,5 %	-15,2 %	-2,4 %
Liiketulos (EBIT)	-393	-1 220	-2 802	-3 861	-4 648
Liiketulos (EBIT), %	-20,8 %	-69,2 %	-56,2 %	-72,4 %	-65,8 %
Katsauskauden tulos	-395	-1 227	-2 718	-3 953	-4 604
Osakekohtainen tulos (euroa)	-0,01	-0,03	-0,06	-0,09	-0,11
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-763	-891	-2 610	-3 132	-4 311
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	241	-1 076	-1 239	-3 942	-4 479
Käteisvarat ja muut rahavarat ²⁾	6 689	10 550	6 689	10 550	9 653
Nettovelka ²⁾	- 4 950	-7 309	-4 950	-7 309	-6 862
Velkaantumisaste ²⁾	-11,8 %	-16,1 %	-11,8 %	-16,1 %	-15,3 %
Omavaraisuusaste ²⁾	93,1 %	89,7 %	93,1 %	89,7 %	90,9 %
Henkilöstömäärä (FTE) ²⁾	64	71	64	71	63

¹⁾ Tilintarkastettu

²⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Näkymät vuodelle 2026 ennallaan

Modulight arvioi, että yhtiön liikevaihto ja kannattavuus kasvavat edellisestä vuodesta.

Modulight Oyj ilmoitti 21.4.2026 aloittavansa liikevaihtoaan ja käyttökateaan (EBITDA) koskevan taloudellisen ohjeistuksen antamisen kyseisestä päivästä alkaen. Ohjeistuksen tarkoituksena on lisätä läpinäkyvyyttä ja parantaa yhtiön taloudellisen kehityksen ennustettavuutta sijoittajille ja muille sidosryhmille. Ohjeistus heijastaa johdon senhetkisiä odotuksia yhtiön taloudellisesta suorituskyvystä ja perustuu julkaisuhetkellä saatavilla oleviin tietoihin. Yhtiö päivittää tai tarkistaa ohjeistustaan tarvittaessa osavuosisikastaustensa yhteydessä tai olennaisten muutosten tapahtuessa.

Suurin osa Modulightin asiakashankkeista on erityyppisiä varhaisen kehitysvaiheen hankkeita. Hankkeissa myydään Modulightin omia tuotteita. Yksittäisten hankkeiden etenemistä on vaikea ennustaa, ja makrotaloudellinen ja geopolitiittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen markkinoiden kehitykseen ja yhtiön liikevaihtoon. Strategiansa mukaisesti Modulight on siirtymässä laitteiden toimituksiin pohjautuvista maksuista uuteen hoitokertoihin perustuvaan maksumalliin (PPT-liiketoimintamalliin). Vuonna 2025 PPT-toimipisteiden määrä kasvoi 80:een ja liiketoiminta kasvoi nopeasti. Merkittävä kasvu on jatkunut vuonna 2026, mutta siirtymänopeutta on edelleen vaikea arvioida.

Seppo Orsila, toimitusjohtaja

Yhtiön kehitys jatkui vahvana kolmannella vuosineljänneksellä. Liikevaihto palasi kasvuun, kannattavuus parani voimakkaasti ja tilauskertymä oli yksi yhtiön historian vahvimista. Etenimme hyvin useissa hankkeissa ja samalla saimme lukuisia uusia aihioita tuotekehityspotkeemme. Erityisen iloinen olen siitä, että kiinnostus tuotteitamme ja valmistuskyvykkyystämme kohtaan on hyvin laaja-alaista eri asiakkaiden, sovellusten ja toimialojen välillä Aasiassa, Euroopassa ja tärkeimmällä markkinallamme Yhdysvalloissa.

Liikevaihtomme kasvoi 3Q26:lla 7 % vertailukaudesta 1,9 miljoonaan euroon. Samanaikaisesti kannattavuutemme parani suunnitelman mukaisesti. Käyttökate nousi 1,0 miljoonaan euroon ja käyttökateprosentti 53,2 prosenttiin. Kannattavuuden voimakas paraneminen on erityisen merkittävää, koska jatkoimme samanaikaisesti investointeja tulevaan kasvuun, asiakkuuksiin ja uusien tuotteiden kehittämiseen.

Kannattavuuden paranemista tukivat PPT-hinnoittelumalli, toiminnan tehostuminen, kustannusrakenteen paraneminen, tuotealustamme aikaisempaa laajempi hyödyntäminen sekä liiketoiminnan rakenteen kehittyminen. Aikaisempaa suurempi osa 3Q26:n tilauksista muodostui tuotemyynnistä tuotekehitysprojektien ja NRE-työn sijaan. Katsauskaudella jatkoimme myös panostuksia omaan tuotekehitykseen ja tulevaisuuden tuotteisiin. Olemme viime vuosien aikana kehittäneet laseralustaamme niin, että se soveltuu pienellä konfiguroinnilla yhä useampiin käyttökohteisiin. Tämä vähentää asiakaskohtaisen kehitystyön tarvetta ja vahvistaa käsitystämme liiketoimintamme skaalautuvuudesta. Kiitin tästä viime katsauksessa teknistä tiimiä mutta on hyvä korostaa, että laseralustamme kehitys on koko laserperheen ansiota. Jokaisella ihmisellä on tärkeä rooli.

Tilauuskertymä vahvistui merkittävästi

Tilauuskertymä vahvistui selvästi kesän ja alkusyksyn aikana. 3Q26:n tilauuskertymä oli 3,5 miljoonaa euroa ja kasvoi noin 154 % vertailukaudesta. Tammi–syyskuun tilauuskertymä nousi 5,7 miljoonaan euroon ja oli noin 11 % vertailukautta korkeampi.

Pidämme erityisen positiivisena tilauuskertymän rakenteen kehittymistä. Merkittävä osa 3Q26:n tilauksista muodostui tuotteista eikä tuotekehitysprojekteista tai NRE-työstä. Tämä on tärkeä askel strategiamme toteutumisessa: vuosien aikana tekemämme tuotekehitystyön tavoitteena on siirtää hankkeita vaiheittain tuotekehityksestä tuotteistamiseen ja edelleen jatkuvaksi tuoteliiiketoiminnaksi. Odotamme saman kehityksen jatkuvan loppuvuoden aikana tuotteidemme vakiinnuttaessa asemansa ja asiakkaidemme hankkeiden edetessä. Useat asiakkaat ovat tilausten yhteydessä korostaneet käyttämiensä määräravioiden varovaisuutta ja arvioineet toteutuvan kysynnän voivan muodostua tilattuja määriä suuremmaksi.

Kvartaalikohtainen tilauuskertymä tulee liiketoimintamme luonteesta johtuen jatkossakin vaihtelevaan merkittävästi, eikä yhden vuosineljänneksen vahvaa tilauuskertymää pidä sellaisenaan tulkita tulevien vuosineljännesten kehitykseksi. Asiakaskunnan laajeneminen, hankkeiden määrän kasvu ja

aikaisempaa useamman hankkeen eteneminen kohti tuotantoa parantavat kuitenkin näkyvyyttämme pidemmällä aikavälillä.

PPT-liiketoiminta jatkoi erittäin vahvaa kasvua

Hoitokertakohtainen Pay Per Treatment eli PPT-liiketoimintamme jatkoi erittäin vahvaa kasvua. PPT-myynti kasvoi 3Q26:lla 110 % vertailukaudesta 0,5 miljoonaan euroon ja tammi–syyskuussa 127 % 1,5 miljoonaan euroon. Syyskuussa PPT-myynti oli ennätystasolla, 0,22 miljoonaa euroa, ja kasvoi 168 % vertailukaudesta.

PPT-liiketoiminnan merkitys Modulightille kasvaa nopeasti. 3Q26:lla PPT-myynti vastasi jo noin 30 % yhtiön liikevaihdosta. Tämä on meille tärkeä osoitus siitä, että pitkään kehittämämme hoitokertakohtainen liiketoimintamalli on maturisoitumassa ja muodostumassa olennaiseksi osaksi yhtiön liiketoimintaa. Aikaisemmin toteuttamamme hinnoittelumuutokset alkavat nyt hyödyttää meitä ja tukevat kannattavuuden paranemista.

Suurten teknologiayhtiöiden kiinnostus kasvaa

Tuotekehityspotkemme kehittyi edelleen myönteisesti. Olemme keskittyneet erityisesti tuotteistamisprojektien aloittamiseen alansa johtavien yritysten kanssa. Useat näistä ovat toimialojensa maailman suurimpia yrityksiä. Erityisen lupaavana pidämme tiettyjen asiakkaiden pyrkimystä nopeuttaa tuotantoon siirtymistä ja aloittaa tuotanto jo tulevien vuosineljännesten aikana.

Asiakkaiden suorittamien auditointien määrä on edelleen pysynyt korkeana ja auditoinnit ovat edenneet hyvin. Useat asiakkaat ovat korostaneet auditointien merkitystä siirryttäessä tuotekehityksestä kohti tuotantovaihetta. Auditointien lopputuloksena olemme saaneet positiivisen asiakaspalautteen lisäksi uusia hankkeita ja tuoteaihioita.

Puolijohdeteollisuuden, tekoälyinvestointien ja geopolitiittisen kehityksen vaikutukset näkyvät asiakaskeskusteluissamme aikaisempaa selvemmin. Kiinnostus Suomessa sijaitsevaa tuotantoamme ja Suomessa suunniteltuja tuotteitamme kohtaan kasvoi usealla sektorilla. Erityisesti Modulightin indiumfosfidi- eli InP-teknologia ja valmistuskyvykyys ovat herättäneet kiinnostusta suurissa kansainvälisissä teknologiayhtiöissä. Käymme keskusteluja useiden tahojen kanssa.

AI-infrastruktuuriin tehtävien investointien voimakas kasvu tulee asiakaskeskusteluissa esille yhä useammin. Indiumfosfiditeknologia ja siihen liittyvät valmistusprosessit ovat maailmanlaajuisesti suhteellisen harvojen yritysten hallussa ja vaativat merkittävää erityisosaamista. Modulightilla on tästä teknologiasta pitkä kokemus yhtiön perustamisesta lähtien. Tämä on johtanut uusiin yhteydenottoihin sekä nykyisiltä että uusilta asiakkailta erityisesti Pohjois-Amerikasta ja Euroopasta mutta myös Aasiasta.

Kiinnostus ei myöskään rajoitu enää yksittäisiin lasertuotteisiin. Keskustelut ovat laajentuneet omaan puolijohdevalmistukseemme, valmistuskapasiteettiimme, puolijohdeprosesseihin ja mahdollisiin pitkäaikaisiin tuotantokumppanuuksiin. Näemme tässä kaksi toisiaan täydentävää liiketoimintamahdollisuutta: omiin teknologia-alustoihimme perustuvien tuotteiden kasvun sekä ainutlaatuisen valmistus- ja prosessiosaamisemme laajemman hyödyntämisen. Yhteydenottojen määrä on kasvussa.

Vertikaalisen integraation arvo korostuu

Modulightin oman vertikaalisesti integroidun tuotantolaitoksen merkitys korostuu tässä ympäristössä entisestään. Geopoliittinen kehitys, joka vielä muutama vuosi sitten vaikutti liiketoimintaamme negatiivisesti, tukee nyt kasvavassa määrin länsimaista ja erityisesti eurooppalaista korkean teknologian tuotantoamme.

Valtaosa projekteistamme on luonteeltaan sellaisia, joissa asiakas käytännössä sitoutuu pitkäjänteisesti Modulightiin teknologiapartnerina. Yhdysvallat on edelleen yhtiön pääfokus, mutta liiketoimintamahdollisuuksia syntyy yhä useammin myös muilta alueilta, erityisesti Euroopasta. Olemme samalla jatkaneet mahdollisuuksiemme kehittämistä paikallisen tuotannon lisäämiseksi Yhdysvalloissa.

Näemme erityisen hyviä mahdollisuuksia lääketieteessä, virtausytometriassa, mikroskopiassa, puolijohdeteollisuudessa, kvanttiteknologiassa sekä puolustus- ja avaruusteollisuudessa. Näillä osa-alueilla asiakkaisiimme kuuluu globaalisti merkittäviä ja omilla toimialoillaan maailman suurimpiin kuuluvia yrityksiä. 3Q26:n aikana saimme jälleen uusia kiinnostavia aloituksia muun muassa puolijohdeteollisuudesta sekä avaruus- ja puolustussektorilta, joissa teknologia-alustamme näyttää soveltuvan hyvin useisiin uusiin käyttökohteisiin.

Näkymät strategiakaudelle

Strategiakautemme 2026–2027 tavoitteena on vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu sekä paluu vahvaan kannattavuuteen. Lisäksi tavoitteenamme on saavuttaa positiivinen kassavirta strategiakauden loppuun mennessä.

3Q26:n kehitys oli merkittävä askel strategiakauden tavoitteidemme saavuttamisessa. Liikevaihto palasi kasvuun ja käyttökate nousi yli miljoonaan euroon käyttökateprosentin ollessa 53,2 %. Samanaikaisesti PPT-liiketoiminta jatkoi kolminumeroista kasvua, tilauskertymä vahvistui huomattavasti ja yhä useampi aikaisemmin käynnistetty asiakasprojekti eteni kohti tuotteistamista ja tuotantoa.

Uskomme kvartaalitason vaihtelun jatkuvan liiketoimintamme luonteesta johtuen. Asiakaspohjan monipuolistuminen, projektien määrän kasvu ja niiden maturiteetin lisääntyminen vahvistavat kuitenkin luottamustamme pitkän aikavälin kasvuun. Olemme samalla tehostaneet toimintaamme ja kiinnittäneet erityistä huomiota rahavarojen riittävyyteen.

Kasvustrategiamme etenee oikeaan suuntaan. 3Q26 osoitti erityisen selvästi, kuinka liikevaihdon kasvu, skaalautuva tuotealusta, PPT-liiketoiminnan voimakas kasvu ja parantunut kustannusrakenne voivat yhdessä näkyä merkittävästi parantuvana kannattavuutena. Yli miljoonan euron käyttökate ja 53,2 prosentin käyttökateprosentti ovat tärkeä osoitus liiketoimintamallimme potentiaalista, vaikka liiketoimintamme kvartaalikohtainen vaihtelu tulee jatkumaan.

Tuotekehityksen ja projektien edistyminen

Modulightin tärkein edistymisen mittari, tuotekehitysputki, kasvoi vertailukaudesta ollen 37 (32). Portfolion kasvu tuli biolääketieteen ja puolijohdeteknologian sovelluksista. Projekteissa pyritään kaupallistamaan yhtiön omia tuotteita lukuisissa eri indikaatioissa ja sovelluksissa.

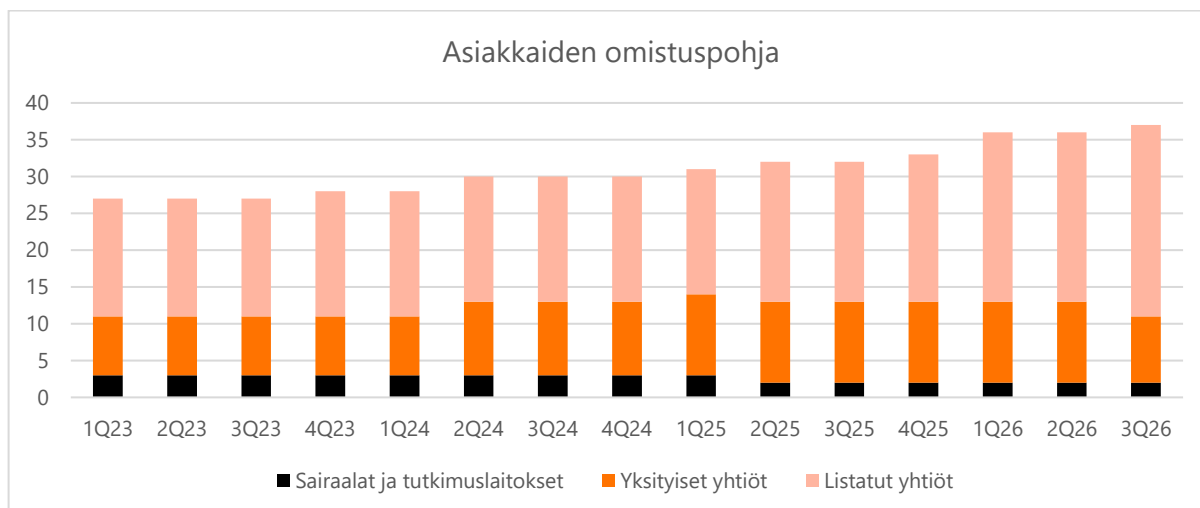
Merkittävimpiä saavutuksia kuluneen vuoden aikana oli erään asiakkaan faasi 3 -hankkeen potilasrekrytinnin päättyminen. Rekrytinnin päättyminen tarkoittaa, että projekti siirtyy seurantavaiheeseen ja etenee siten lähemmäs mahdollista kaupallistamista. Hyvänä edistysenä voidaan myös mainita puolijohdeteollisuus, jonka kriittisten laitteiden johtaville valmistajille teemme yhä enemmän. Tuotteidemme käyttö kvanttiteknologiassa on myös laajenemassa.

Tuotekehitysputken projekteilla on yhä enemmän synergiaa keskenään, ja laitealustamme monipuolisuuden vuoksi voimme tarjota asiakkaille ja potilaille yhä enemmän lisäarvoa pienemmällä työmäärällä ja nopeuttaa asiakkaiden tuotekehitystä. Tämä on näkynyt selkeästi myös asiakkaiden halussa laajentaa tuotteidemme käyttöä omassa toiminnassaan. Tutkimustoimintamme tuotti myös korkealaatuisia tuloksia, ja yhä useammat asiakkaat ovat lisänneet tuotantovaiheeseen siirtymiseen liittyviä aktiviteetteja, kuten asiakasauditointien määrää tai kliinisten toimipisteiden (engl. site) valmistelua kaupalliseen vaiheeseen. Yhä useampia asiakashankkeita voidaan myös palvella jo kehitetyillä tuotteilla suhteellisen pienellä konfiguroinnilla verrattuna muutaman vuoden takaiseen tilanteeseen, jossa usein tarvittiin enemmän tuotekehitystä. Tämä alustojemme maturiteetin ja monipuolisuuden lisääntyminen on selkeästi tehostanut toimintaamme ja parantanut asiakaskokemusta. PPT-liiketoiminnan paikkojen määrä on kasvanut ja asiakkaiden suunnitelmat viittaavat kasvun jatkuvan. Tietyissä meille tärkeissä kliinisissä tutkimuksissa potilasrekrytointi on ollut jopa odotettua nopeampaa mikä johtanee ns. follow-up periodin aikaistumiseen. Viime vuonna laserteknologiassa saavutettu teknologinen etumatka ja sen myötä tulleet design-voitot ovat näkyneet tuotekehitysputken edistymisenä ja asiakkaiden lisääntyneinä projekteina.

	2022				2023				2024				2025				2026			
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	1Q	2Q	3Q	4Q
Projektien kokonaismäärä*	26	26	26	27	27	27	27	28	28	30	30	30	31	32	32	33	36	36	37	

* Kaikki yllä mainitut projektit koskevat Modulightin omien tuotteiden kaupallistamista. Jotta projekti voidaan sisällyttää tähän listaan, sen on täytettävä tietyt kriteerit, jotka liittyvät sen kaupalliseen potentiaaliin. Lisäksi sen on sovitettava yhtiön strategiaan ja sen teknologisiin painopistealueisiin. Taulukossa lueteltujen virallisten projektien lisäksi Modulight jatkaa työtä useiden muiden hankkeiden parissa, ja joidenkin niistä arvioidaan lopulta kehittyvän projekteiksi. Projektien luokittelu asiakasryhmiin ja sisällyttäminen tai pois jättäminen tuotekehitysputkesta ei ole pelkkä numeerisen analyysin lopputulos, vaan viime kädessä kyseessä on subjektiivinen prosessi.

Lisätietoa Modulightin asiakkaista



Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Heinä–syyskuu 2026

Konsernin liikevaihto heinä–syyskuussa oli 1 886 (1 765) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli 122 tuhatta euroa eli 7 %. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttivat asiakasportfolion monipuolistuminen sekä hankkeiden eteneminen ja määrän lisääntyminen.

Tammi–syyskuu 2026

Konsernin liikevaihto tammi–syyskuussa oli 4 985 (5 333) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli -348 tuhatta euroa eli -7 %. Liikevaihto laski osittain hankkeiden viivästymisten, mutta myös toimitusten siirtymisen takia. Kehitykseen vaikuttivat asiakasportfolion ja hankkeiden eteneminen.

Kannattavuus

Heinä–syyskuu 2026

Heinä–syyskuun 2026 käyttökate (EBITDA) oli 1 003 (-184) tuhatta euroa eli 53 % (-11) % liikevaihdesta. Liiketulos (EBIT) oli -393 (-1 220) tuhatta euroa eli -21 % (-69) % liikevaihdesta. Katsauskauden tulos oli -395 (-1 227) tuhatta euroa. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,01 (-0,03) euroa. Kannattavuus parani pääosin operatiivisen tehokkuuden kasvun myötä.

Tammi–syyskuu 2026

Tammi–syyskuussa käyttökate (EBITDA) oli 1 370 (-810) tuhatta euroa eli 28 % (-15) % liikevaihdesta. Liiketulos (EBIT) oli -2 802 (-3 861) tuhatta euroa eli -56 % (-72) % liikevaihdesta. Katsauskauden tulos oli -2 718 (-3 953) tuhatta euroa. Osakekohtainen tulos (EPS) oli

-0,06 (-0,09) euroa. Käyttökate parani operatiivisen toiminnan tehostumisen myötä ja liiketulos laski kasvaneiden poistojen vuoksi.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Tammi–syyskuussa 2026 investoinnit olivat 2 610 (3 132) tuhatta euroa. Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -1 239 (-3 942) tuhatta euroa ja liiketoiminnan rahavirta 799 (-2 387) tuhatta euroa. Kokonaiskassavirta oli -2 863 (-6 837) tuhatta euroa. Suurin osa nettokassavirrasta liittyi yhtiön strategian mukaisiin tuotekehityshankkeisiin.

Konsernin käteisvarat ja muut rahavarat 30.9.2026 olivat 6 689 (10 550) tuhatta euroa. Tähän summaan sisältyvät rahoitusarvopaperit ovat vaihtoehtoisia pankkitalletuksille, ja ne arvostetaan käypään arvoon tulosvaikutteisesti, jos käypä arvo on hankinta-arvoa alempi.

Nettovelka 30.9.2026 oli -4 950 (-7 309) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -12 % (-16) %. Omavaraisuusaste oli 93 % (90) %. Oman pääoman tuotto tammi–syyskuussa 2026 oli -6 % (-8) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat tammi-syyskuussa 2 411 (2 578) tuhatta euroa eli 22 % (22) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Myyntisaatavien yhteismäärä 30.9.2026 oli 1 532 (2 016) tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 30.9.2026 oli 64 (71), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi–syyskuussa 2026 oli 63 (68). Henkilöstökulut olivat tammi–syyskuussa 2026 yhteensä 3 851 (4 498) tuhatta euroa.

30.9.2026 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet tuotteet), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen jäsenet 30.9.2026 olivat Anne Koutonen (puheenjohtaja), Seppo Orsila, Juhana Rauramo ja Susanna Tusa.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Modulightilla on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 30.9.2026 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli raportointikauden päätyydessä 130 939 (130 939) omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Raportointikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 1,20 (1,46) euroa ja alin kurssi 1,00 (1,14) euroa. Osakkeen painotettu keskihinta kaudella oli 1,08 (1,23) euroa.

Päätöskurssi 30.9.2026 oli 1,03 (1,24) euroa. 30.9.2026 konsernin markkina-arvo oli 43 682 (52 675) tuhatta euroa. 30.9.2026 Modulight Oyj:llä oli 10 248 (11 544) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 39,9 % (41,0) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 74,1 % (75,3) % osakkeiden kokonaismäärästä.

Lisätietoja yhtiön osakkeesta ja osakkeenomistajista on saatavilla yhtiön verkkosivuilla osoitteessa <https://modulight.com/osake/>.

Modulight Oyj:n 20 suurinta osakkeenomistajaa 30.9.2026 on esitetty alla olevassa taulukossa.

	Omistaja	Osakkeiden lukumäärä	Omistus- ja ääniosuus
1	Seppo Orsila	6 226 500	14,61
2	Petteri Uusimaa	6 205 500	14,56
3	Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	3 276 074	7,69
4	Ville Vilokkinen	3 039 750	7,13
5	Pekka Savolainen	2 770 122	6,50
6	Petri Melanen	2 173 500	5,10
7	Mika Saarinen	1 630 125	3,83
8	Pekko Sipilä	1 630 125	3,83
9	Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	825 113	1,94
10	Ancuta Guina	670 320	1,57
11	Jyri Merivirta	600 000	1,41
12	Juha Lemmetti	538 000	1,26
13	Jyrki Liljeroos	456 308	1,07
14	Kalle Palomäki	414 855	0,97
15	Kati Reiman	274 685	0,64
16	J & K HÄMÄLÄINEN OY	299 782	0,56
17	EHJ CAPITAL OY	155 183	0,36
18	Kaleva Mutual Insurance Company	149 957	0,35
19	Modulight Oyj	130 939	0,31
20	SYRJÄNEN EVA ANNIKA ELISABETH	120 000	0,28

Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa.

Yhtiöllä oli syyskuun 2026 lopussa kaksi optio-ohjelmaa. Käyttämättömiä optioita oli yhteensä 818 293 kappaletta. Optio-oikeuksilla ei merkitty uusia osakkeita 2026 tammi-syyskuun aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty alla olevassa taulukossa.

Optio-ohjelma	Yhtiökokouksen antama valtuutus	Valtuutuksen mukaan annetut	Valtuutuksen mukaan antamatta	Annetuista optioista käytetty	Käyttämättömät optiot	Merkintähinta euroa	Merkintäaika
2021	852 758	612 797	239 961	0	612 797	6,49	31.12.2023-31.12.2026
2023	500 000	205 496	294 504	0	205 496	2,43	31.12.2025-31.12.2028

Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen, terveydenhuoltoalan kehitykseen sekä ammattitaitoisen työvoiman saatavuuteen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääke- ja biolääketieteen alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle. Maailmantalouden epävarmuus jatkuu ja erityisesti tullit ja niiden epäsuorat vaikutukset ovat selkeä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Modulightin liiketoiminta- ja kasvustrategioiden onnistuminen on myös riippuvainen yhtiön kyvystä rekrytoida ja sitouttaa ammattitaitoista henkilöstöä. Avainhenkilöiden saatavuudella ja menettämisellä voi olla merkittäviä haitallisia vaikutuksia yhtiön liiketoimintaan.

Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin syövän hoitoon (onkologia), silmäsairauksien hoitoon (oftalmologia), sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Modulight on tunnistanut lääketieteellisten markkinoiden lisäksi liiketoimintamahdollisuuksia teknologialleen myös muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilta, kuten esimerkiksi kvanttilaskennan, virtausytometrian, diagnostiikan ja digitaalisten painokoneiden markkinoilta.

Maailmanlaajuisen syöpälääkemarkkinan koko oli 185 miljardia dollaria vuonna 2021, ja sen arvioidaan kasvavan 307 miljardiin dollariin vuoteen 2027 mennessä. Vaikka Modulight tavoittelee ainoastaan osaa maailmanlaajuisesta onkologian markkinasta keskittyen erityisesti Yhdysvaltojen markkinaan, kokonaismarkkinan merkittävä kasvu tarkoittaa myös laserpohjaisten onkologisten hoitojen kysynnän kasvua vastaavasti ja uusia mahdollisuuksia globaalisti. Kasvua onkologian markkinoilla ajaa erityisesti

maailmanlaajuisesti ikääntyvä väestö. Iän tiedetään olevan yksi merkittävä tekijä syöpien esiintyvyyden lisääntymisessä. Vuonna 2023 osana PPT-liiketoimintamalliin siirtymistä Modulight tutki syövän hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa yhtiölle olennaisten tai muutoin mielenkiintoisten indikaatioiden osalta. Tutkitut indikaatiot eivät edusta yhtiön koko tuotekehityspotkea. Tutkimus kattaa tällä hetkellä 10 eri indikaatiota onkologian alalla. Käypähoidon (painotettu) potilaskohtainen mediaanikustannus näille indikaatioille on 320 000 dollaria ja vaihteluväli eri indikaatioiden välillä 100 000–420 000 dollaria. Yhtiö uskoo, että sen hoitomuodon käyttö PPT-liiketoimintamallilla ja teknologialla paitsi parantaa hoidon lopputulosta ja sen saavutettavuutta myös laskee hoidon kokonaiskustannusta. Alla on esitetty tiettyjen syöpien potilasmääriä ja hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa.

Indikaatio	Vuosittainen ilmaantuvuus Yhdysvalloissa (potilasta)	Hoitopolun mediaanikustannus (USD)
Silmän verkkokalvon syöpä	2 000	100 000
Pään ja kaulan alueen syöpä	66 000	200 000
Haimasyöpä	64 000	275 000

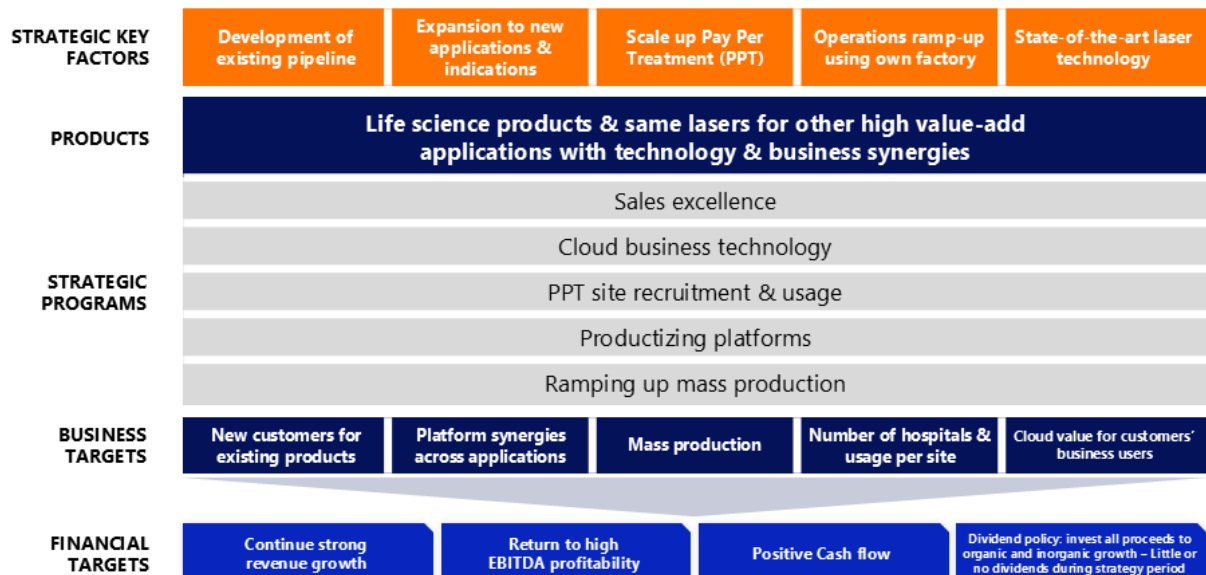
Myös silmälääkemarkkinoiden kasvu on jatkunut suotuisana. Maailmanlaajuisen silmälääketieteellisen hoitomarkkinan koko oli 33 miljardia dollaria vuonna 2022, ja sen arvioidaan kasvavan 54 miljardiin dollariin vuoteen 2030 mennessä. Markkinan kasvua tukevat pääasiassa silmäsairauksien jatkuva lisääntyminen ikääntymisen myötä sekä kasvavat T&K-investoinnit silmäsairauksien hoitojen kehittämiseen.

Genetiikan ja diagnostiikan aloilla maailmanlaajuisen seuraavan sukupolven geenisekvensointi-, endoskooppien ja virtaussytometrian yhteenlasketun markkinan arvioidaan kasvavan vuoden 2022 noin 26 miljardista dollarista 52 miljardiin dollariin vuosikymmenen loppuun mennessä. Yksi genetiikka- ja diagnostiikkamarkkinan pääkasvutekijöistä on tarve yksilöllistetyille läkehoidoille syöpäsairauksien hoidossa. Muita tärkeitä kasvua ajavia tekijöitä ovat muun muassa tarve skaalautuville pilveen yhdistettäville hoitoratkaisuille.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan merkittävään kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi

Strategia ja tavoitteet

Strategy and Targets 2026 – 2027



Strategiset avaintekijät

Modulightin kasvutavoitteet pohjautuvat seuraaviin strategisiin avaintekijöihin:

- ☐ Olemassaolevan tuotekehityspotken kehittäminen
- ☐ Laajentuminen uusiin sovelluksiin ja indikaatioihin
- ☐ Hoitokertakohtaisen Pay Per Treatment (PPT) -liiketoimintamallin skaalaaminen
- ☐ Toiminnan laajentaminen omaa tehdasta hyödyntäen
- ☐ Huippuluokan laserteknologia

Modulightin liiketoiminnalliset ja taloudelliset tavoitteet

Modulightin keskeiset liiketoimintatavoitteet strategiakaudelle 2026-2027 ovat:

- ☐ Uusia asiakkaita olemassa oleville tuotteille
- ☐ Alustasynergiat eri sovellusten välillä
- ☐ Massatuotannon laajentaminen
- ☐ Sairaaloiden määrän kasvattaminen ja käyttöasteen lisääntyminen per kohde
- ☐ Pilvipalvelun tuottama lisäarvo asiakkaiden liiketoimintakäyttäjille

Modulightin taloudelliset tavoitteet ovat jatkaa vahvaa liikevaihdon kasvua, palata korkeaan EBITDA-kannattavuuteen strategiakauden aikana sekä saavuttaa positiivinen kassavirta. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy ennallaan.

- ☐ Kasvu: vahva liikevaihdon kasvu
- ☐ Kannattavuus: palaaminen korkeaan EBITDA-%-kannattavuuteen
- ☐ Kassavirta: positiivinen kassavirta

- ❑ Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja.

* Suurin osa Modulightin tämänhetkisestä liikevaihdosta tulee kehitysvaiheessa olevista tuotteista, ja yhtiö määrittelee laajan kaupallisen käyttöönoton toteutuneen, kun yhtiön liikevaihto kyseisen tuotteen/asiakkaan osalta ylittää 10 miljoonaa euroa.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 4.5.2026. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.–31.12.2025 ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille ja yhtiön toimitusjohtajalle tilikaudelta 1.1.–31.12.2025. Lisäksi yhtiökokous hyväksyi hallituksen ehdotuksen, että vuoden 2025 tulos -4 604 tuhatta euroa siirretään voitto-/tappiotilille ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten lukumäärä on neljä. Hallitukseen valittiin uudelleen Anne Koutonen ja Seppo Orsila sekä uudeksi jäseneksi Juhana Rauramo ja Susanna Tusa. Hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Anne Koutonen. Hallituksen palkitsemisvaliokunnan jäseniksi valittiin Anne Koutonen, Juhana Rauramo ja Susanna Tusa.

Yhtiökokous vahvisti toimielinten palkitsemisraportin.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö Moore Idman Oy toimikaudeksi, joka jatkuu seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka. Päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Jussi Savio.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään enintään 4 261 693 oman osakkeen hankkimisesta yhdessä tai useammassa erässä yhtiön vapaalla omalla pääomalla ja/tai pantiksi ottamisesta yhdessä tai useammassa erässä. Hankittavien ja/tai pantiksi otettavien osakkeiden enimmäismäärä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsupäivän tilanteen mukaan. Yhtiö ei kuitenkaan voi yhdessä tytäryhtiöidensä kanssa omistaa tai ottaa pantiksi omia osakkeita millään hetkellä enempää kuin 10 % yhtiön kaikista osakkeista. Osakkeet hankitaan muuten kuin osakkeenomistajien omistusten mukaisessa suhteessa Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä hankintahetken markkinahintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Osakkeita voidaan hankkia ja/tai ottaa pantiksi esimerkiksi yrityskauppojen tai osakepohjaisten kannustinjärjestelmien toteuttamiseksi tai muihin hallituksen päättämiin tarkoituksiin sekä muutoin osakkeiden edelleen luovuttamiseksi, yhtiöllä pidettäväksi tai mitätöitäväksi. Hallitus päättää kaikista muista omien osakkeiden hankkimisen ja/tai pantiksi ottamisen ehdoista. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2027 saakka.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:n tarkoittamien optioiden ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä, joko maksua vastaan tai maksutta. Annettavien osakkeiden määrä, mukaan lukien optioiden ja muiden erityisten oikeuksien perusteella saatavat osakkeet, voi olla yhteensä

enintään 4 261 693 osaketta, mikä määrä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouksutuspäivän tilanteen mukaan. Hallitus voi päättää joko antaa uusia osakkeita tai luovuttaa yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2027 saakka. Valtuutus kumoaa aikaisemmat käyttämättömät osakeantia ja optio-oikeuksien sekä muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamista koskevat valtuutukset.

Taulukko-osio 1.1.–30.9.2026

Osavuositarkastuksen laatimisperiaatteet

Taloudelliset luvut on laadittu Suomen kirjanpitolain (FAS) mukaisesti. Tämän osavuositarkastuksen luvut ovat tilintarkastamattomia, ellei toisin mainita. Koko vuoden 2025 luvut ovat tilintarkastettuja.

Konsernin tuloslaskelma

1 000 euroa	7–9/2026	7–9/2025	1–9/2026	1–9/2025	1–12/2025
LIIVEVAIHTO	1 886	1 765	4 985	5 333	7 069
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	285	-50	492	-183	-349
Valmistus omaan käyttöön	637	709	2 411	2 578	3 441
Liiketoiminnan muut tuotot	173		299		
Materiaalit ja palvelut					
Aineet ja tarvikkeet					
Ostot tilikauden aikana	-257	-350	-687	-1 035	-1 006
Varastojen muutos	60	108	26	223	180
Ulkopuoliset palvelut	-84	-16	-161	-200	-249
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-281	-258	-823	-1 011	-1 075
Henkilöstökulut					
Palkat ja palkkiot	-788	-1 083	-3 173	-3 756	-4 941
Henkilösivukulut					
Eläkekulut	-111	-143	-504	-644	-859
Muut henkilösivukulut	-46	-26	-174	-98	-108
Henkilöstökulut yhteensä	-945	-1 252	-3 851	-4 498	-5 908
Poistot ja arvonalentumiset					
Suunnitelman mukaiset poistot	-1 396	-1 036	-4 172	-3 051	-4 480
Liiketoiminnan muut kulut	-752	-1 099	-2 143	-3 028	-3 346
LIIVEVOITTO/-TAPPIO	-393	-1 220	-2 802	-3 861	-4 648
Rahoitustuotot ja -kulut					
Muut korko- ja rahoitustuotot	16	30	30	65	258
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-19	-37	54	-157	-214
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	-3	-7	84	-92	45
VOITTO/TAPPIO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-395	-1 227	-2 718	-3 952	-4 604
Tuloverot			-1	-1	-1
KATSAUSKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-395	-1 227	-2 719	-3 953	-4 604

Konsernin tase

1 000 euroa	30.9.2026	30.9.2025	31.12.2025
VASTAAVAA			
Pysyvät vastaavat			
Aineettomat hyödykkeet			
Kehittämismenot	12 244	12 206	12 253
Aineettomat oikeudet		14	
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	12 244	12 220	12 253
Aineelliset hyödykkeet			
Rakennukset ja rakennelmat	2 726	2 962	2 897
Koneet ja kalusto	18 335	19 914	19 646
Muu käyttöomaisuus	155	176	176
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	21 216	23 052	22 719
Pysyvät vastaavat yhteensä	33 460	35 272	34 972
Vaihtuvat vastaavat			
Vaihto-omaisuus			
Aineet ja tarvikkeet	1 337	1 354	1 311
Valmiit tuotteet	1 334	1 007	842
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 670	2 361	2 153
Saamiset			
Lyhytaikaiset			
Myyntisaamiset	1 532	2 016	1 987
Muut saamiset	386	102	181
Siirtosaamiset	263	198	196
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	2 182	2 316	2 365
Rahoitusarvopaperit	6 322	10 435	
Rahat ja pankkisaamiset	367	116	9 653
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	11 541	15 228	14 171
VASTAAVAA YHTEENSÄ	45 000	50 500	49 143

1 000 euroa	30.9.2026	30.9.2025	31.12.2025
VASTATTAVAA			
Oma pääoma			
Osakepääoma	80	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 292	75 292	75 292
Edellisten tilikausien voitto	-30 739	-26 127	-26 089
Tilikauden voitto	-2 719	-3 953	-4 604
Oma pääoma yhteensä	41 914	45 292	44 679
Vieras pääoma			
Pitkäaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	362	2 240	1 289
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	362	2 240	1 289
Lyhytaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	1 377	1 752	1 502
Saadut ennakot	7	94	114
Ostovelat	414	213	283
Muut velat	102	129	108
Siirtovelat	825	1 530	1 168
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	2 725	3 718	3 175
Vieras pääoma yhteensä	3 086	5 208	4 464
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	45 000	50 500	49 143

Konsernin rahavirtalaskelma

1 000 euroa	7-9/2026	7-9/2025	1-9/2026	1-9/2025	1-12/2025
Liiketoiminnan rahavirta					
Liikevoitto	-393	-1 220	-2 802	-3 862	-4 648
Poistot ja arvonalentumiset	1 396	1 036	4 173	3 051	4 480
Rahoituserät, netto	-3	-7	84	-92	45
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	-1 042	-386	-654	-1 484	-1 624
Maksetut verot			-1	-1	-1
Liiketoiminnan rahavirta (A)	-42	-578	799	-2 387	-1 748
Investointien rahavirta					
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-651	-891	-2 631	-3 132	-4 311
Ennakkomaksut	-111		21		
Investointien rahavirta (B)	-763	-891	-2 610	-3 132	-4 311
Rahoituksen rahavirta					
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-301	-301	-1 052	-1 318	-1 768
Omien osakkeiden hankinta (-) / luovutus (+)					
Rahoituksen rahavirta (C)	-301	-301	-1 052	-1 318	-1 768
Nettorahavirta (A+B+C)	-1 105	-1 770	-2 863	-6 837	-7 827
Rahat ja rahoitusarvopaperit kauden alussa	7 799	12 317	9 653	17 407	17 407
Valuuttakurssierot	-5	3	-101	-20	73
Rahat ja rahoitusarvopaperit kauden lopussa	6 689	10 550	6 689	10 550	9 653

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista

1 000 euroa	7-9/2026	7-9/2025	1-9/2026	1-9/2025
Sidottu oma pääoma				
Osakepääoma 1.1.	80	80	80	80
Osakepääoman lisäys (+) / vähennys (-)				
Osakepääoma 30.9.	80	80	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 30.9.	80	80	80	80
Vapaa oma pääoma				
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 292	75 292	75 292	75 308
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäys (+) / vähennys (-)				-16
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 30.9.	75 292	75 292	75 292	75 292
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-33 057	-26 129	-30 693	-26 106
Muuntoero	-5	2	-46	-21
Tilikaudella jaetut osingot				
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 30.9.	-33 063	-26 127	-30 739	-26 127
Katsauskauden voitto (-tappio)	-395	-3 953	- 2 719	-3 953
Vapaa oma pääoma yhteensä 30.9.	41 834	45 212	41 834	45 212
Oma pääoma yhteensä 30.9.	41 914	45 292	41 914	45 292

Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien -osakkeiden määrän painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista -yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja -aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten -investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa yhtiön ulkopuolisen -rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat - Rahat ja -pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.
Oman pääoman tuotto-%	100 x Kauden tulos / Oikaistu oma pääoma keskimäärin	Kuvastaa yrityksen kykyä tuottaa voittoa suhteessa sen omistajille kuuluvaan omaan pääomaan.

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja: Seppo Orsila m. +358 40 830 4671

Sijoittajaviestintä: Ulla Haapanen m. +358 40 830 4676

S-posti: ir@modulight.com

Hyväksytty neuvonantaja: Sisu Partners Oy

[modulight.com](https://www.modulight.com)

X: [@modulight](https://twitter.com/modulight)

Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpähoitoihin, silmäsairauksiin ja genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan ja digitaalisiin painokoneisiin. Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohteet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu mm. useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella. [modulight.com](https://www.modulight.com)

modulight

modulight.com